ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В НАУКЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Сборник статей
Международной научно - практической конференции
3 декабря 2017 г.

Часть 1

Казань
МЦИИ ОМЕГА САЙНС
2017

УДК 001.1
ББК 60

И 57
ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В НАУКЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ: сборник статей Международной научно - практической конференции (3 декабря 2017 г, г. Казань). В 3 ч. Ч.1 / - Уфа: ОМЕГА САЙНС, 2017. – 234 с.

ISBN 978-5-907019-14-0 ч.1
ISBN 978-5-907019-17-1

Настоящий сборник составлен по итогам Международной научно - практической конференции «ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В НАУКЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ», состоявшейся 3 декабря 2017 г. в г. Казань. В сборнике статей рассматриваются современные вопросы науки, образования и практики применения результатов научных исследований.

Сборник предназначен для широкого круга читателей, интересующихся научными исследованиями и разработками, научных и педагогических работников, преподавателей, докторантов, аспирантов, магистрантов и студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Все статьи проходят рецензирование (экспертную оценку). **Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов публикуемых статей.** Статьи представлены в авторской редакции. Ответственность за точность цитат, имен, названий и иных сведений, а так же за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

При перепечатке материалов сборника статей Международной научно - практической конференции ссылка на сборник статей обязательна.

Сборник статей постатейно размещён в научной электронной библиотеке elibrary.ru и зарегистрирован в наукометрической базе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) по договору № 981 - 04 / 2014К от 28 апреля 2014 г.

УДК 00(082)
ББК 65.26

ISBN 978-5-907019-14-0 ч.1
ISBN 978-5-907019-17-1

© ООО «ОМЕГА САЙНС», 2017
© Коллектив авторов, 2017

Ответственный редактор:
Сукиасян Асатур Альбертович, кандидат экономических наук.
Башкирский государственный университет, РЭУ им. Г.В. Плеханова

В состав редакционной коллегии и организационного комитета входят:
Агафонов Юрий Алексеевич, доктор медицинских наук,
Уральский государственный медицинский университет»
Баишева Зиля Вагизовна, доктор филологических наук
Башкирский государственный университет
Ванесян Ашот Саркисович, доктор медицинских наук, профессор
Башкирский государственный университет
Васильев Федор Петрович, доктор юридических наук, доцент
Академия управления МВД России, член РАЮН
Вельчинская Елена Васильевна, кандидат химических наук
Национальный медицинский университет имени А.А. Богомольца
Гетманская Елена Валентиновна, доктор педагогических наук, доцент
Московский педагогический государственный университет
Гулиев Игбал Адилевич, кандидат экономических наук
Московский государственный институт международных отношений МИД России
Долгов Дмитрий Иванович, кандидат экономических наук
Мордовский государственный педагогический институт им. М. Е. Евсевьева,
Иванова Нионила Ивановна, доктор сельскохозяйственныхнаук,
Технологический центр по животноводству
Калужина Светлана Анатольевна, доктор химических наук
Воронежский государственный университет
Курманова Лилия Рашидовна, доктор экономических наук, профессор
Уфимский государственный авиационный технический университет
Киркимбаева Жумагуль Слямбековна, доктор ветеринарных наук
Казахский Национальный Аграрный Университет
Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук
Новокузнецкий филиал - институт «Кемеровский государственный университет»
Конопацкова Ольга Михайловна, доктор медицинских наук
Саратовский государственный медицинский университет
Маркова Надежда Григорьевна, доктор педагогических наук
Казанский государственный технический университет
Почивалов Александр Владимирович, доктор медицинских наук
Воронежская государственная медицинская академия им. Н.Н. Бурденко
Прошин Иван Александрович, доктор технических наук
Пензенский государственный технологический университет
Симонович Николай Евгеньевич, доктор психологических наук
Института психологии им. Л.С. Выготского РГГУ, академик РАЕН
Старцев Андрей Васильевич, доктор технических наук
Государственный аграрный университет Северного Зауралья
Танаева Замфира Рафисовна, доктор педагогических наук
Южно - уральский государственный университет
Venelin Terziev, Professor Dipl. Eng, DSc.,PhD, D.Sc. (National Security), D.Sc. (Ec.)
University of Rousse, Bulgaria
Хромина Светлана Ивановна, кандидат биологических наук, доцент
Тюменский государственный архитектурно - строительный университет
Шилкина Елена Леонидовна, доктор социологических наук
Институт сферы обслуживания и предпринимательства
Шляхов Станислав Михайлович, доктор физико - математических наук
Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю.А.
Юсупов Рахимьян Галимьянович, доктор исторических наук
Башкирский государственный университет

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

УДК 635.922

Т.Я. Бровкина
канд. с. - х. наук, доцент КубГАУ,
г. Краснодар, РФ
E - mail: tatya.brovki@yandex.ru
Т.В. Фоменко
ст. преподаватель КубГАУ,
г. Краснодар, РФ
E - mail: rastenievod@mail.ru

СОРТОИЗУЧЕНИЕ КОЛЛЕКЦИИ БОРОДАТЫХ ИРИСОВ В УСЛОВИЯХ БОТАНИЧЕСКОГО САДА КУБАНСКОГО ГАУ

Аннотация
Среди многолетних цветочных культур ирисы занимают лидирующее положение по богатству сортимента, небольшой трудоемкости культивирования, вариантам использования. Цель наших исследований – изучить морфологические и биологические особенности, декоративные признаки сортов из коллекции бородатых ирисов отечественной селекции. Проводилось сортоизучение семи культиваров из группы Интермедиум. Наилучшими декоративными качествами цветка отличались сорта Зеленый омут, Шоколадный батон и Трехрогий носорог.

Ключевые слова:
Бородатые ирисы, сорта, декоративные признаки, цветок, коллекция.

Изучение сортимента бородатых ирисов проводилось нами в открытом грунте ФГБОУ ВО «Кубанский ГАУ им. И.Т. Трубилина» в 2017 г. на растениях 3 - го года жизни. Коллекция была передана университету В.М. Королевым – основателем Кубанского общества ирисоводов, оригинатором ряда сортов, с целью выявления наиболее перспективных из них для использования в озеленении города.

Ирисы, как красивоцветущие неприхотливые в культуре многолетники, получили признание у цветоводов всего мира. Количество созданных во всем мире сортов в настоящее время превышает 35 тысяч. Среди четырех секций рода Iris наиболее интересной в декоративном отношении является секция с одноименным названием, в которую входит ирис гибридный (Iris×hybrida hort.). Основу многообразия современных сортов ириса гибридного составляет класс бородатых ирисов (Bearded). Отличительная особенность этих ирисов – наличие полоски из густых волосков на центральной жилке наружных долей околоцветника, т. н. бородки (beard). Бородатые ирисы подразделяются на ряд групп, однако классификации Американского (AIS) и Российского (РОИ) обществ ирисоводов несколько различаются [1, с. 27].

Для сортоизучения нами были выбраны 7 культиваров из группы Интермедиум ирисов (IB), или, согласно классификации РОИ, Связующих Среднерослых Бородатых ирисов (IMB). Фенологические наблюдения, учеты биометрических признаков, оценку декоративных качеств в период массового цветения растений согласно общепринятым методикам [3, с. 5 - 10] проводили для следующих сортов бородатых ирисов: Ретро - стиль (st), Мартовский снег, Зеленый омут, Парад, Абедонт Колл, Трехрогий носорог,

Шоколадный батон. Схема посадки всех сортов – 30× 35 см. За стандарт был принят сорт Ретро - стиль. Повторность в опыте 3 - кратная. Количество растений каждого сорта – 45 шт.. В течение вегетации ирисов было проведено три подкормки водорастворимым органо - минеральным удобрением «Эффектон Ц», рекомендуемым для красивоцветущих многолетников. Для приготовления рабочего раствора 300 мл препарата растворяли в 10 л воды, расход рабочей жидкости 1л / $м^2$. В конце вегетации ирисов, за месяц до устойчивого похолодания надземные части растений срезали на высоте 10 - 15 см и слегка окучивали землей слоем 2 - 3 см в соответствии с рекомендациями ирисоводов [2, с. 42].

Полученные в ходе наших исследований данные фенологических наблюдений свидетельствуют о раннем возобновлении вегетации ирисов, наступившем 20.02.2017 г.. Массовое отрастание листьев у изучаемых сортов бородатых ирисов началось в первой - второй декадах марта (таблица 1).

Таблица 1. Даты наступления основных фаз вегетации и продолжительность межфазных периодов у растений изучаемых сортов бородатых ирисов, Бот. сад КубГАУ, питомник декоративных культур (2017 г.)

Сорт	Массовое отрастание	Бутонизация	Цветение			Период, дней		
			начало	полное (массовое)	окончание	от отрастания до бутонизации	от бутонизации до цветения	от начала до окончания цветения
Ретро - стиль (st)	08.03	23.04	02.05	12.05	22.05	46	9	20
Мартов - ский снег	08.03	25.04	05.05	13.05	21.05	48	10	16
Зеленый омут	04.03	25.04	03.05	12.05	21.05	52	8	18
Парад	08.03	25.04	05.05	10.05	15.05	48	10	10
Абедонт Колл	15.03	28.04	09.05	15.05	23.05	44	11	14
Трехрогий носорог	16.03	28.04	11.05	18.05	25.05	43	13	14
Шоколадный батон	16.03	30.04	12.05	19.05	28.05	45	12	16

Самое раннее наступление этой фазы зафиксировано у сорта Зеленый омут– 4 марта, что на 4 дня раньше стандарта и на 12 дней раньше сортов с медленным темпом начального развития Трехрогий носорог и Шоколадный батон.

Фазу бутонизации отмечали в самый ранний срок у стандарта Ретро - стиль. Близки к стандарту по наступлению этой фазы оказались сорта Мартовский снег, Зеленый омут и

Парад. Позднее всего бутонизация наступала у сорта Шоколадный батон (на 7 дней позже, чем у стандарта), а также у сортов Абедонт Колл и Трехрогий носорог (на 5 дней позже стандарта). Отличия между сортами сохранились и при переходе к цветению. В первую очередь зацвели растения стандартного сорта – 2 мая, через 1 - 3 дня началось цветение у сортов Мартовский снег, Зеленый омут и Парад. Самым поздним началом цветения отличались сорта Трехрогий носорог и Шоколадный батон, которые зацветали на 9 - 10 дней позже стандарта. Сорт Абедонт Колл занимал промежуточное положение.

Период от бутонизации до цветения продолжался от 8 до 13 дней в зависимости от сорта. По продолжительности цветения выделялись сорта Зеленый омут и Ретро - стиль (st) – 18 - 20 дней. Довольно продолжительным было цветение сортов Мартовский снег и Шоколадный батон – 16 дней. Минимальная продолжительность цветения – 10 дней наблюдалась у сорта Парад.

Определение высоты цветоноса в фазе массового цветения ирисов показало относительно небольшую вариабельность этого признака у изучаемых сортов (таблица 2). Самыми высокорослыми оказались сорта Зеленый омут, Абедонт Колл и Шоколадный батон, превосходившие стандарт по высоте на 4,5 - 7,7 см. Наименьшая высота цветоноса отмечалась у стандарта Ретро - стиль. Следует отметить, что в целом, изучаемые сорта по длине цветоноса соответствовали группе среднерослых ирисов Интермедиум.

Одним из главных декоративных признаков ирисов является размер цветка. Самые крупные цветки формировались сортов Шоколадный батон и Трехрогий носорог. Стандарт Ретро - стиль уступал по диаметру цветка лучшим сортам на 28 - 39 % .

Таблица 2. Декоративные качества растений сортов бородатых ирисов в фазе цветения в фазе массового цветения, 2017 г.

Сорт	Высота цвето - носа, см	Диа - метр цветка, см	Бородка		Количество цветков на цветоносе, шт.	
			длина, см	окраска	всех	одновременно цветущих
Ретро - стиль (st)	45,5	9,0	2,6	желтая	2,5	2,0
Мартов - ский снег	49,0	8,5	3,0	светло - желтая	3,5	2,6
Зеленый омут	53,2	9,2	2,9	желтая	3,1	2,3
Парад	50,1	9,8	2,8	оранже - вая	2,6	2,0
Абедонт Колл	52,3	8,1	3,1	белая	1,2	1,0
Трехроги й носорог	49,5	11,5	2,9	желтая	4,0	3,2
Шоколад ный батон	51,0	12,5	3,5	кремовая	3,5	2,7

Наименьшей величиной цветка отличались сорта Абедонт Колл и Мартовский снег, диаметр их цветков был на 5,5 - 10,0 % меньше, чем у стандарта. Вместе с тем, у сорта Абедонт Колл оказалась почти самая длинная пушистая бородка белоснежной окраски – 3,1 см. Наибольшая длина бородки установлена у сорта Шоколадный батон – 3,5 см, при

этом кремовая бородка эффектно контрастировала на фоне сиреневато - коричневой окраски долей околоцветника. Самая яркая по цветовому тону, но короткая бородка была характерна для сорта Парад – 2,6 см.

У изучаемых сортов в год исследований формировалось от 1 до 4 - х цветков на цветоносе, причем максимальное их количество было отмечено у наиболее мощных растений сортов Трехрогий носорог и Шоколадный батон и самого низкорослого сорта Мартовский снег. Число одновременно цветущих цветков у этих сортов составило 2,6 - 3,2 шт..

При учете вновь образовавшихся листовых пучков (лопаток), наибольшее их количество выявлено у сортов Мартовский снег, Парад, Зеленый омут – в 2,6 - 2,8 раз больше, чем у стандартного сорта. Наименее интенсивной динамикой формирования лопаток отличался сорт Шоколадный батон. Самые мощные листовые пучки образовались у стандарта Ретро - стиль и сорта Зеленый омут (9 шт. на лопатку).

По срокам цветения преимущество имели сорта Ретро - стиль, Мартовский снег, Зеленый омут. У сорта Парад наиболее оригинальная окраска бородки, а у сорта Абедонт Колл – приятный аромат с легким земляничным оттенком. Все изучаемые сорта группы Интермедиум могут быть использованы для создания бордюров и клумб в городском озеленении. Для получения срезки подходят сорта Зеленый омут, Парад, Трехрогий носорог и Шоколадный батон.

Список использованной литературы:

1. Голиков К.Г. Самые популярные ирисы в России и Северной Америке [Текст] / К.Г. Голиков // Цветоводство.– май - июнь.– 2010. – С.26 - 29.
2. Лысов А.В. Ирисы на юге России. Интенсивный метод выращивания [Текст] / А.В. Лысов // Цветоводство.– ноябрь - декабрь. – 2012.– С.42 - 43.
3. Сортимент ириса гибридного для возделывания в условиях влажных субтропиков России. - [Текст] - ВНИИЦиСК. – Сочи, 2010. – 22 с.

© Т. Я. Бровкина, 2017
© Т. В. Фоменко, 2017

УДК 635.656 (571.56)

А.Н. Неустроев, научный сотрудник ФГБНУ Якутский НИИСХ,
г. Якутск, РФ e - mail: anneystroevyniisx@mail.ru
В.И. Сивцева, канд. с. - х. наук ФГБНУ Якутский НИИСХ,
г. Якутск, РФ e - mail: valu _ 7@mail.ru
И.Ф. Бардеев, старший лаборант, ФГБНУ Якутский НИИСХ,
г. Якутск, РФ e - mail: bardeev86@mail.ru

ИЗУЧЕНИЕ ИСХОДНОГО МАТЕРИАЛА ГОРОХА ПОСЕВНОГО (*PISUM SATIVUM* L.) ДЛЯ СЕЛЕКЦИИ В УСЛОВИЯХ ЦЕНТРАЛЬНОЙ ЯКУТИИ

Аннотация:

Горох посевной (*Pisum sativum L.)* – наиболее распространенная кормовая культура. В Якутии нет районированного сорта, адаптированного к природно - климатическим условиям и пригодного для однофазной уборки. Районированные сорта Мелкосемянный 2 и Светозар, не отвечают этим требованиям из - за высокорослости и склонности к

полеганию. В Якутском НИИСХ в 2015 - 2017 гг. изучены 16 сортов гороха из коллекции ВИР им. Н.И. Вавилова, с целью отбора исходного материала для селекции по созданию неполегающего сорта, пригодного для однофазной уборки и адаптированного к условиям Якутии. В результате работ выделены 4 сорта по короткостебельности.

Ключевые слова:

Горох посевной, отбор, неполегающий, высота, короткостебельность, мелкосемянность.

Из зернобобовых культур наибольшее распространение по возделыванию в России занимает горох посевной (*Pisum sativum* L.). В 2010 г. площади посева составляли 882 тыс.га, а в 2013 г. – 1160,2 тыс.га и заняли второе место в мире при средней урожайности 1,43 т / га.

В производство внедряются технологичные сорта гороха, пригодные для однофазной уборки. Для них характерен не обычный листочковый парноперистый, а усатый тип листа в сочетании с более жестким, коротким и, в ряде случаев, уже детерминантным, ограниченным в росте стеблем, заканчивающимся не вегетативной верхушечной почкой, а апикальным соцветием. У таких сортов небольшое число плодущих узлов, компактное размещение бобов на верхней части стебля, и как следствие, сжатые сроки плодообразования и созревания. А сцепление соседних растений усами такое сильное, что стеблестой не полегает и представляет собой сплошной пружинистый слой [1, с. 18].

В настоящее время в Якутии посевов гороха практически нет. Основная причина - отсутствие неполегающего, усатого сорта, подходящего для местных условий возделывания и пригодного для однофазной уборки. Существующие районированные сорта Мелкосемянный 2 и Светозар, не отвечают этим требованиям, вследствие их высокорослости и склонности к полеганию.

В Якутском НИИСХ с 2011 г. изучаются сортобразцы гороха посевного из коллекции Всероссийского института генетических ресурсов им. Н.И. Вавилова. Ведется отбор для дальнейшей селекционной работы по созданию неполегающего сорта, пригодного для однофазной уборки и адаптированного к почвенно - климатическим условиям Якутии.

Исследования проведены в 2015 - 2017 гг. в Покровском стационаре ФГБНУ ЯНИИСХ. Почва участка по морфологическому описанию мерзлотно - таежная, осолоделая. По гранулометрическому составу среднесуглинистая, относится к категории хорошо окультуренных. Содержание гумуса в пахотном слое – 2,91 - 2,88 % . В среднем на горизонте 0 - 40 см содержание нитратного азота низкое – 3,8 мг / кг, подвижного фосфора среднее – 111,8 мг / кг, обменного калия очень высокое – 231,6 мг / кг. Реакция почвенного раствора нейтральная или слабощелочная, $pH_{водн.}$ 7,87 – 8,20, $pH_{сол.}$ 7,00 – 7,62.

Объектом исследований являются 16 сортообразцов гороха посевного из коллекции ФГБНУ Всероссийского института генетических ресурсов им. Н.И. Вавилова (ВИР).

Учеты и наблюдения проведены по общепринятой методике ВИР [2]. Площадь делян - 1 $м^2$. Способ посева гнездовой, площадь питания одного растения 10х10 см. Стандартные сорта Мелкосемянный 2 и Светозар размещали через 5 номеров.

Погодные условия вегетационного периода за годы исследований различались. В 2015 и 2016 гг. вегетационный период был относительно благоприятным для роста и развития растений. В начале лета осадков выпало в пределах нормы или немного превышающими среднемноголетние данные на 16 % (2015 г.). В июле 2016 г. установилась прохладная погода с обильными дождями превышающими среднемноголетние в 2 раза.

Вегетационный период 2017 г. был неблагоприятным для роста и развития растений. Со второй декады июня по первую декаду июля дефицит осадков, высокие максимальные температуры воздуха (+36℃) и почвы в 10 - ти сантиметровом слое почвы (+22℃), обусловило возникновение атмосферной и почвенной засухи. Со второй декады июля отмечены обильные дожди, превышающие среднемноголетние данные в 5 раз.

Один из основных признаков отбора для создания неполегаемого сорта гороха – это короткостебельность.

Измерение высоты стебля изучаемых сортообразцов проведено в фазе созревания семян. В среднем за три года наблюдений, высота растений у стандарта Мелкосемянный 2 составляла 95,6 см, у сорта Светозар - 82,1 см (таблица 1). Из - за длинного стебля у них отмечается высокая полегаемость. Сорт Мелкосемянный 2 не имеет усатую листочковую форму.

Таблица 1 – Высота растений гороха посевного в коллекционном питомнике, см, за 2015 - 2017 гг.

Сортообразец	2015			2016			2017			Среднее за 2015 - 2017 гг.		
	высота, см	отклонение от стандарта		высота, см	отклонение от стандарта		высота, см	отклонение от стандарта		высота, см	отклонение от стандарта	
		Мелкосемянный 2	Светозар		Мелкосемянный 2	Светозар		Мелкосемянный 2	Светозар		Мелкосемянный 2	Светозар
Мелкосемянный 2, стандарт	95,6			125,5			65,8			95,6	st	-
Светозар, стандарт	79,6			120,2			46,6			82,1	-	st
Омский 9	73,2	-22,4	- 6,4	122,6	-2,9	2,4	50,6	-15,2	4	82,1	-13,5	0.0
Казанец	52,6	- 43	- 27	76,7	-48,8	-43,5	51,6	-14,2	5	60,3	-35,3	-21,8
Губернатор	55,4	-40,2	-24,2	71	-54,5	-49,2	38	-27,8	-8,6	54,8	-40,8	-27,3

Батрак	50	-45,6	-29,6	51,2	-74,3	- 69	35,2	-30,6	-11,4	45,5	-50,2	-36,7
Gousses	32,8	-62,8	-46,8	45,2	-80,3	- 75	21,8	-44	-24,8	33,3	-62,4	-48,9
Демон	57,6	- 38	- 22	78,3	-47,2	-41,9	34,6	-31,2	-12	56,9	-38,7	-25,2
Демос	48	-47,6	-31,6	60,4	-65,1	-59,8	25,2	-40,6	-21,4	44,5	-51,1	-37,6
Мадонна	50	-45,6	-29,6	70,8	-54,7	-49,4	28,9	-36,9	-17,7	49,9	-45,7	-32,2
Самарец	57,4	-38,2	-22,2	101,4	-24,1	-18,8	48,8	-17	2,2	69,2	-26,4	-12,9
Мультик	57,8	-37,8	-21,8	76,4	-49,1	-43,8	28,3	-37,5	-18,3	54,2	-41,5	-28
Ямальский	56,4	-39,2	-23,2	79,5	- 46	-40,7	28,8	-37	-17,8	54,9	-40,7	-27,2
Шустрик	43,6	- 52	- 36	48,1	-77,4	-72,1	20,2	-45,6	-26,4	37,3	-58,3	-44,8
К - 8944	75,2	-20,4	- 4,4	110,9	-14,6	-9,3	44,6	-21,2	- 2	79,9	-21,7	-8,2
Флагман 5	51,4	-44,2	-28,2	70,1	-55,4	-50,1	43	-22,8	-3,6	54,8	-40,8	-27,3
Флагман 7	50,8	-44,8	-28,8	109,8	-15,7	-10,4	66,4	0,6	19,8	75,7	-19,9	-6,5
Флагман 9	60,2	-35,4	-19,4	68,9	-56,6	-51,3	46,2	-19,6	-0,4	58,4	-37,7	-23,7
НСР $_{0,5}$											37,1	38,1

В годы с благоприятным вегетационным периодом высота растений колеблется в 2015 г. от 32,8 до 95,6 см, в 2016 г. от 45,2 до 125,5 см. В засушливое лето 2017 г. растения имеют высоту от 21,8 см до 65,8 см.

В результате проведенных работ по короткостебельности отмечены 4 сорта: Gousses (33,3 см), Шустрик (37,3 см), Демос (44,5 см), Мадонна (49,9 см) (таблица 1). У выделенных сортобразцов достоверно низкая высота растений составила от 45,7 до 62,74 при $НСР_{0,5}$ - 37,1 по сравнению со стандартом Мелкосемянный 2 и от 32,6 до 48,9 см при $НСР_{0,5}$ 38,1 у стандарта Светозар.

Список использованной литературы:

1. Конюхов Г.И, Неустроев А.Н. Горох в Якутии. Задачи селекции / Г.И. Конюхов**,** А.Н. Неустроев // Апробация. № 2, 2014 г. – С. 17 – 23.
2. Методические указания по изучению мировой коллекции ВИР. – Л. 1985, с. 24.

© А.Н. Неустроев, В.И. Сивцева, И.Ф. Бардеев, 2017

УДК 621.039.7

Самойлова К. И., Тратникова А. А.
КУБГАУ студент 2 - го курса, г. Краснодар
E - mail: alenatr1999@mail.ru

ВОДНО - ХИМИЧЕСКИЙ РЕЖИМ РАБОТЫ АЭС

Аннотация

В статье рассматривается водно - химический режим работы АЭС. Приведены основные требования к ВХР, а также основные причины появления коррозионно - эрозионных повреждений.

Ключевые слова

Водно - химический режим, тепловыделяющие поверхности, излучение, атомные электростанции.

При работе АЭС в контурах энергетической установки непрерывно протекают физико - химические процессы. Это связано, прежде всего с тем, что ядерный реактор является мощным источником ионизирующего излучения, а так - же с коррозионным воздействием теплоносителя на конструкционные материалы. Тепловые процессы протекают в тесной связи с физико - химическими и оказывают немалое влияние друг на друга. В связи с этим на АЭС с водным теплоносителем необходимо обеспечить весьма высокую чистоту воды на станции. Примеси, содержащиеся в воде, могут вызвать отложения на элементах первого и второго контуров — в реакторе, парогенераторе, насосе и арматуре. Особую опасность представляют отложения на тепловыделяющих элементах (ТВЭЛ) реактора, так как это является причиной не только снижения коэффициента теплопередачи и мощности оборудования, но и может вызвать аварийную ситуацию. Именно по этой причине далее речь пойдет о водно - химическом режиме (ВХР) работы АЭС. Для надежной, безопасной и

эффективной работы ПГ и оборудования второго контура при эксплуатации АЭС ВХР должен соответствовать также следующим правилам: проточная часть турбин, конденсатно - питательный тракт и ПГ должны содержать крайне малое количество отложений на поверхности; недопустимо образование коррозионных и коррозионно - эрозионных повреждений конструкционных материалов ПГ, оборудования и трубопроводов второго контура; достигаемый объем выбросов в водоем с концентрацией содержащихся в них примесей не должен превышать ПДК. Благодаря многолетнему опыту эксплуатации АЭС можно сделать вывод, что ключевая проблема ВХР второго контура - поддержание условий надежной и безопасной эксплуатации ПГ. Как правило, это связано с образованием коррозионного износа теплопередающих трубок ПГ, что в свою очередь, является причиной нарушения их целостности. Во избежание данных образований на АЭС проводятся периодических химических промывок трубок ПГ со стороны второго контура [6, с.7]. Впервые такие мероприятия проводились на АЭС «Козлодуй» Болгарии, далее после ряда технологических модернизаций в России (Балаковская, Нововоронежская и Кольская АЭС) и Украине. Необходимо отметить, что данный метод борьбы с коррозионными отложениями имеет существенный недостаток, так как приводит к образованию существенных объемов трудно перерабатываемых жидких радиоактивных отходов. Осложнения в поддержании ВХР второго контура также вызывает наличие различных видов сталей в конструкциях оборудования, таких как аустенитные хромникелевые стали, углеродистые стали, медные сплавы. Среди трех основных факторов, характеризирующих надежность работы АЭС (а именно: конструкционный материал оборудования, конструкция оборудования, физико - химические свойства рабочий среды), ВХР является единственным, который при относительно небольших затратах можно оптимизировать. Однако только средствами ВХР кардинально повысить надежность и безопасность эксплуатации АЭС практически 45 невозможно, в связи с этим данный вопрос должен решаться на основе комплексного многофакторного анализа.

Список использованных источников 1. Смородова О.В., Усеев Н.Ф. Энергетический потенциал России // В сборнике: нефтяной институт. 2016. С. 238 - 240. 2. Локтева Д.В., Попов А.М., Ганиев Р.И., Новоселов И.В. Методы борьбы с коррозией трубопроводов // Аллея науки. 2017. No7. С.176 - 186. 3. Целищева М.Д., Серебров Г.С. Оценка экологических проблем АЭС // Научное сообщество студентов XXI столетия. ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ: сб. ст. по мат. XIV Междунар. студ. науч. - практ. конф. 2013. No 14. С. 158 – 163. 5. трубопроводных системах // в сборнике Наука, образование и инновации. 2016. С. 19 - 22. 6. Кузнецова Е.В., Туктамышев А.Ф., Болгова А.С., Магид А.Б., Мастобаев Б.Н. Методы и технические средства очистки. - С. - Пб, Недра. 2006. 192 с. Достижения, проблемы и перспективы развития нефтегазовой отрасли материалы Международной научно - практической конференции, посвященной 60 - летию высшего нефтегазового образования в Республике Татарстан. Альметьевский государственный 4. Доможилов Ю. Н., Кокосадзе Э.Л. Организация и технология строительства атомных станций. 2012. 400 с Кузнецова Е.В., Ерилин И.С. К вопросу применения современных материалов в 7. Дубровский В.А., Лавданский П.А. Строительство атомных электростанций. 2010. 368 с.

© Самойлова К. И., Тратникова А. А. , 2017

УДК 621.039.7

Самойлова К. И., Тратникова А. А.
КУБГАУ студент 2 - го курса, г. Краснодар
E - mail: alenatr1999@mail.ru

САМАЯ ГРЯЗНАЯ РЕКА

Хорошо известный факт, что определенная деятельность людей, плохо влияет на природу. Человек за последние 50 лет загрязнил окружающую среду, так как не смог за всю предыдущую историю существования человечества. Много случаев, когда люди своим пагубным влиянием подвергали к исчезновению или пересыханию многих рек или озёр. Например Аральское море, от которого осталось всего лишь 10 % , а также река Ганг - река стала одной из самых загрязненных в мире, но ее загрязненность совсем мала, по сравнению с рекой, о которой далее пойдет речь.

Река Цинтарум, самая загрязненная река в мире и самый грязный источник воды на планете.

Индонезия – это островное государство, которое располагается в Юго - Восточной Азии. На одном из крупных островов, на Яве, протекает река Читарум, которая играет высокую роль в жизни жителей острова. Воды этой реки, использующиеся в сельском хозяйстве для водоснабжения, - это главная водная артерия в провинции Западная Ява.

На сегодняшнее время, река Читарум - самый загрязненным водоемом в мире. Мусор выглядит как большой ковер на поверхности реки и густо застилает поверхность реки. Река больше напоминает свалку, нежели источник воды.

Еще в 70 - х годах 20 - го века, Читарум, была обычной простой рекой, служившей источником воды для животных, растений, а самое главное людей. В 80 - е года, Индонезия стала одной из самых быстроразвивающихся стран мира. На ее территории заводы и фабрики стали появляться с высоким темпом. К сожалению, бассейн реки не стал исключением.

Вдоль русла, начиная от истоков, Читарум стал местом, куда начали сбрасывать различные отходы заводы и фабрики, а крупные города стали сливать канализацию. Река по размерам небольшая, 10 метров в ширину, и 5 в глубину, поэтому сброс отходов стал превышать возможности выброса его в Яванское море. Таким образом, река постепенно превращалась в свалку.

Хуже всего приходится поселениям, для которых Читарум - это главный и единственный источник воды. Люди, которые живут в таких поселках, пользуются этой водой в приготовление еды, в быту, орошают угодья и поят ею своих домашних животных. У них нет другого варианта, потому что какого - либо другого источника с водой поблизости нет.

Несмотря на выше сказанное, государство построила ГЭС на этой реке. Строительство также очень масштабно отобразилось на экологическом состоянии региона. ГЭС затруднило сплав мусора по течению, тем самым, став причиной еще большего скопления мусора на реке Читарум. Теперь электростанция находится в странном положении. Мусор из - за плотины не может нормально течь по течению, а из - за огромного количества

мусора ГЭС не может хорошо работать. Обеспокоившись такой проблемой, в 2008 году Азиатский банк развития, выделил на очистку реки полмиллиарда долларов США. Но пока улучшений не наблюдается. Остается лишь надеется, что в борьбе природы с промышленностью, государство примет разумное решение в пользу природы.

Литература:

1. Смородова О.В., Усеев Н.Ф. Энергетический потенциал России // В сборнике: нефтяной институт. 2016. С. 238 - 240. 2. Локтева Д.В., Попов А.М., Ганиев Р.И., Новоселов И.В. Методы борьбы с коррозией трубопроводов // Аллея науки.

© Самойлова К. И., Тратникова А. А., 2017

УДК 631.53.02

Н.Н. Сторожева
канд. с. - х. наук ФГБНУ ЯНИИСХ, ЯГСХА
г. Якутск, РФ
e - mail: nadeshda _ stor@mail.ru
В.И. Сивцева
канд. с. - х. наук ФГБНУ ЯНИИСХ
г. Якутск, РФ
e - mail: valu _ 7@mail.ru

ПОСЕВНЫЕ КАЧЕСТВА СЕМЯН СОРТОВ ОДНОЛЕТНИХ КОРМОВЫХ КУЛЬТУР ПОСЛЕ 7 - ЛЕТНЕГО ХРАНЕНИЯ В ТОЛЩИ МНОГОЛЕТНЕЙ МЕРЗЛОТЫ

Аннотация

Почти вся территория Якутии лежит в зоне сплошного распространения вечной мерзлоты. В 2009 г. Якутский НИИ сельского хозяйства на длительное хранение в толщи многолетней мерзлоты заложил семена 92 сортов сельскохозяйственных культур НИУ Сибири и Дальнего Востока. В 2016 г. на 7 год хранения семян в проведены полевые исследования по изучению посевных качеств семян и фенологические наблюдения растений. Семена на длительное хранение заложены по методике ВИР им. Н.И. Вавилова, учеты и наблюдения по общепринятым методикам ВИР и Б.А.Доспехова. Из 24 сортов более 80 % всхожих семян сохранили – 23, повысили данные по лабораторной всхожести - 16 сортов. У 5 сортов отмечено понижение лабораторной всхожести.

Ключевые слова:

Семена, мерзлота, хранение, сорт, посевные качества, культура, всхожесть.

Со второй половины XX века учёные занимаются вопросом длительного сохранения семян [1, с. 6; 7 с. 8]. Идея использования естественного холода толщи

многолетней мерзлоты была предложена учеными в середине второй половины XX века [2, с. 23; 3, с. 36; 9, с. 47; 11, с. 37]. В Якутии природа создала для этого уникальные условия. Почти вся территория Республики Саха (Якутия) Российской Федерации лежит в зоне сплошного распространения вечной мерзлоты. Издавна местное население хранит продукты питания в подземных ледниках, где благодаря «вечной» мерзлоте они хорошо сохраняются [12, с. 79]. В советское время почти в каждом районе были построены типовые подземные ледники. Один из таких ледников имеется у Открытого акционерного общества (ОАО) «Легой», который находится на территории Центральной Якутии в селе Борогонцы Усть - Алданского улуса.

В 2009 г. в ледник заложены семена 92 сортов сельскохозяйственных культур, переданные на длительное хранение научно - исследовательскими учреждениями Сибири и Дальнего Востока.

В зимнее время, с наступлением сильных морозов, ОАО «Легой» открывает ледник для аккумуляции холода. В результате этого, температура держится нестабильно. В конце декабря при температуре о воздуха –40…–50 °С, в леднике держится до – 23 °С, а летом, в конце июня, когда температура поднимается до +30…+32 °С, в леднике держится отрицательная температура до –5 °С. Из - за нестабильной температуры ледника, в апреле 2014 г. семена переведены на длительное хранение в криохранилище Института мерзлотоведения в г. Якутске, построенное в 2012 г. силами Сибирского отделения РАН и Республики Саха (Якутия).

Криохранилище расположено в слое многолетнемерзлых пород на глубине 10 м, с естественной температурой пород –2,4 °С. Общая площадь - 150 м^2 рассчитана на хранение 100 тысяч образцов семян. Круглогодичное поддержание постоянных температур (–6…–10 ^{o}С) осуществляется технологией использования естественного холода атмосферного воздуха зимнего периода и его аккумулирования и расходования на охлаждение криохранилища в летнее время.

В процессе длительного хранения проводятся изучения качества семян на жизнеспособность [4]. Нами, в 2016 г. на 7 год хранения проведены изучения посевных качеств семян.

Изучены 24 сорта однолетних кормовых культур из научно - исследовательских институтов Сибири и Дальнего Востока. Из них 7 сортов льна долгунца *(Linum usitatissimum L. f. elongata)*, 5 – гороха посевного (*Pisum sativum L.*), 3 – вики яровой (*Vicia sativa L.*), 2 – сои (*Glycine max (L.) Merr.*), 2 – суданской травы (*Sorghum xdrummondii (Steud.) Millsp. & Chase*), 2 - рапса *(Brassica napus var. napus),* 1 - гречихи *(Fagopyrum esculentum Moench)*, 1 – бобов кормовых (*Vicia faba.L), 1* – просо посевного *(Panicum miliaceum L.)*.

Семена на длительное хранение заложены по методике ВИР им. Н.И. Вавилова [4]. Закладка опыта, учеты и наблюдения учёты проведены по общепринятым методикам ВИР [8] и Б.А.Доспехова [6].

После 7 - летнего хранения в условиях толщи многолетней мерзлоты семена 23 сортов сохранили более 80 % всхожих семян (таблица).

Таблица - Посевные качества семян
однолетних кормовых культур после 7 лет хранения
в толщи многолетней мерзлоты (посев 2016 г.)

Вид, сорт, оригинатор	Год урожая	Лабораторная всхожесть, % ;			Полевая всхожесть, %
		перед закладкой	после 7 лет хранения	изменение ±	
Лен долгунец ТОСТ, СибНИИСХиТ	2008	94	98	+4	95
Лен долгунец ТОСТ - 3, СибНИИСХиТ	2009	96	98	+2	95
Лен долгунец ТОСТ - 4, СибНИИСХиТ	2009	96	96	0	94
Лен долгунец ТОСТ - 5, СибНИИСХиТ	2008	96	94	- 2	92
Лен долгунец Томский 16, СибНИИСХиТ	2008	96	97	+1	93
Лен долгунец Томский 17, СибНИИСХиТ	2008	93	99	+6	95
Лен долгунец Томский 18, СибНИИСХиТ	2009	96	98	+2	93
Горох посевной Варяг, Алтайский НИИСХ	2009	99	100	+1	95
Горох посевной Новосибирец, СибНИИРС	2008	95	100	+5	95
Горох посевной Аванс, Алтайский НИИСХ	2009	94	98	+4	93
Горох посевной Демос, СибНИИСХ	2009	91	100	+9	95
Горох посевной Буян, СибНИИРС	2008	97	100	+3	95
Вика яровая Ленская, ЯНИИСХ	2006	87,5	85	- 2,5	80
Вика яровая Новосибирская, СибНИИРС	2008	97	93	- 4	88
Вика яровая Приобская 25, СибНИИРС	2008	98	64	- 34	63
Соя Сиб НИИК 315, СибНИИСХ	2009	89	96	+7	95
Соя Алтай, Алтайский НИИСХ	2009	95	96	+1	91
Суданская трава Приобская 97, Алтайский НИИСХ	2009	79	84	+5	80

Суданская трава Ташебинская, НИИ аграрных проблем Хакасии	2008	87	85	+2	80
Рапс АНИИЗ и С - 2, Алтайский НИИСХ	2009	92	95	+3	90
Рапс Сиб НИИК 198, СибНИИКормов	2009	88	84	- 4	80
Гречиха Ирменка, СибНИИРС	2008	94	90	- 4	85
Бобы кормовые Сибирские, Алтайский НИИСХ	2008	90	100	+10	94
Просо Барнаульская 98, Алтайский НИИСХ	2009	98	98	0	93

Семена 16 сортов повысили лабораторную всхожесть на 1 - 10 % . Это показывает, что семена прошли фазу послеуборочного дозревания. Понижение лабораторной всхожести отмечено у 5 сортов на 2 - 4 % . Самая низкая лабораторная всхожесть отмечена у сорта вики яровой Приобская – 64 % , что ниже исходных данных перед хранением на 34 % . У данного сорта полевая всхожесть также самая низкая - 63 % . Семена сорта вики яровой Приобская необходимо перезаложить для длительного хранения. У остальных сортов полевая всхожесть высокая и составляет 80 - 95 % .

Заключение: После 7 - летнего хранения в условиях толщи многолетней мерзлоты семена сортов однолетних кормовых культур Сибири и Дальнего Востока сохранились хорошо. Из 24 сибирских сортов 23 сохранили более 80 % всхожих семян. Семена 16 сортов повысили данные по лабораторной всхожести. Это показывает, что семена прошли фазу послеуборочного дозревания. У 5 образцов отмечено понижение лабораторной всхожести на 2 - 4 % . Меньше всего показатели лабораторной посевной всхожести отмечены у семян вики посевной сорт Приобская 25 - 64 % , что ниже исходных данных перед хранением на 34 % .

Список использованной литературы:

1 Алексанян, С.М. Агробиоразнообразие и геополитика / С.М. Алексанян. - С - Пб., 2002. - 362 с.

2 Данилова, М.С. Использование условий вечной мерзлоты для хранения семян сельскохозяйственных растений: дис. канд. биол. Наук: 06.01.05: защищена 1984 г. - Л. - 1984. - 165 с.

3 Данилова, М.С. Новая технология хранения семян генетического фонда / М.С. Данилова // Селекция и семеноводство. - 1984. - №5. - С. 36 - 38

4 Длительное хранение семян. Методические указания. / сост. Н.В. Жукова, Н.Г. Хорошайлов. // ВИР - Л. 1981. - 87 с.

5 Доспехов Б.А. Методика полевого опыта / Б.А. Доспехов. - М.: Агропромиздат, 1985. - 351 с.

6 Доспехов, Б.А. Методика полевого опыта (с основами статистической обработки результатов исследований). / Б.А. Доспехов. — М.: Колос, 1985. — 416 с.

7 Железнов, А.В. Проблемы сохранения и использования генетических ресурсов растений // А.В. Железнов, Н.Б. Железнова / Генетические коллекции растений. - Новосибирск - 1994, вып.2 с.6 - 27.

8 Методические указания по изучению мировой коллекции ВИР. Л.. 1985.

9 Попов, А.С. Криобанк генетических ресурсов растений в Российской Академии наук / А.С. Попов, В.Л. Тихонова // Генетические ресурсы культурных растений. Проблемы мобилизации, сохранения и изучения генофонда важнейших сельскохозяйственных культур для решения приоритетных задач селекции: тез. докл. межд. научно - практ. конф. (13 - 16 ноября 2001 г.) / РАСХН, ГНУ РФ ВНИИР им Вавилова. - Санкт - Петербург, 2001. - С. 47 - 49.

10 Семена сельскохозяйственных культур. Методы определения всхожести. ГОСТ 20290 - 1974.

11 Сторожева Н.Н. Влияние длительного хранения семян сельскохозяйственных культур в условиях толщи многолетнемерзлых грунтов на жизнеспособность и фенотипическую изменчивость растений : Дис. ... канд. с. - х. наук : 06.01.09 Якутск, 2006 137 с. РГБ ОД, 61:06 - 6 / 582

12 Технология производства якутских национальных молочных продуктов / Сиб. отд - ние Рос. акад. с - х наук, ГНУ Якут. Науч. - исслед. ин - т сел. хоз - ва; (А.Ф. Абрамов и др.). - Якутск: Сахаполиграфиздат, 2006. - 108 с.

© Сторожева Н.Н., 2017
© Сивцева В.И., 2017

УДК 630*5:630*228.3(574)

Хлюстов Виталий Константинович,
– доктор сельскохозяйственных наук, профессор кафедры Лесоводства и мелиорации ландшафтов, Российский государственный аграрный университет – Московская сельскохозяйственная академия имени К.А.Тимирязева, РФ, г. Москва
E - mail: vitakhlustov@mail.ru
Елекешева Мира Манаровна,
– аспирант кафедры Лесоводства и мелиорации ландшафтов, Российский государственный аграрный университет – Московская сельскохозяйственная академия имени К.А.Тимирязева, РФ, г. Москва
E - mail: elekesheva@inbox.ru

МОДЕЛИ ХОД РОСТА ЭЛЕМЕНТОВ ДЕНДРОЦЕНОЗА В СМЕШАННЫХ ДУБНЯКАХ ПОЙМЫ РЕКИ УРАЛ

Аннотация:

Приведены результаты анализа хода роста средней высоты и диаметра элементов смешанных древостоев, произрастающих в пойменных лесах Западно - Казахстанской

части бассейна реки Урал. Лесорастительные условия объектов исследования классифицируются ландшафтно - типологической группой мест произрастания насаждений – дубняки средних и высоких уровней центральной поймы (ДСВЦ). Элементы дендроценозов представлены дубом черешчатым, тополем белым и чёрным. Показаны многомерные уравнения хода роста средней высоты, среднего диаметра, сочетающие ростовую функцию с бинарными переменными, кодирующими вид древесной породы. Выявлены расхождения в темпах роста морфометрических показателей и подготовлены основания для разработки экологических нормативов хода роста.

Ключевые слова: ландшафтно - типологическая группа мест произрастания, пойменные насаждения реки Урал, дендрометрические данные насаждений, смешанные древостои, моделирование, ход роста древостоев, индексные кривые роста.

Введение

Актуальность исследования определена необходимостью изучения закономерностей роста и продуктивности смешанных древостоев в экологических условиях естественного формирования пойменных насаждений реки Урал. В настоящее время лесное хозяйство Западно - Казахстанской области не располагает необходимыми нормативно - справочными материалами для достоверной оценки хода роста отдельных элементов дендроценоза [1, 2]. И как следствие отсутствует научно обоснованная система оптимизации режима промежуточного и главного пользования древесиной, направленная на повышение экологической устойчивости лесов региона. Только усовершенствование и обновление лесотаксационных нормативов с учетом ландшафтно - экологических условий позволяет решить проблему как текущей инвентаризации лесных насаждений, так и прогнозирования динамики роста древостоев, что является актуальной задачей для объекта исследований как с теоретической, так и с практической точек зрения.

В отличие от принятых в России классификационных схем типов леса и типов лесорастительных условий в Западно - Казахстанской части бассейна реки Урал принята ландшафтно - типологическая классификация мест произрастания насаждений [3]. Поэтому и результаты исследований, полученные по данным с правобережной части бассейна реки на территории Оренбургской области существенным образом, отличаются от казахстанских.

Целью исследования было предусмотрено выявление закономерностей хода роста и продуктивности отдельных элементов дендроценоза в естественно формирующихся смешанных насаждениях ландшафтно - типологической группы – дубняки средних и высоких уровней центральной поймы (ДСВЦ).

Задачами исследования являлось проведение статистической оценки дендрометрических данных (средних значений высоты и диаметра стволов, совместно произрастающих древесных пород: дуба черешчатого (Quercus robur), тополя белого (*Populus alba*) и тополя чёрного (*Populus nigra*) в разном возрасте древостоев.

Получение многомерных уравнений регрессии хода роста по средней высоте и диаметру древостоев для конкретной ландшафтно - типологической группы типов леса. Выявление диапазона уровней продуктивности элементов дендроценоза и типизация кривых хода роста.

Методы и материалы

Для решения поставленных задач были использованы данные 16 пробных площадей в ландшафтно - типологической группе типов леса ДВСЦ, со сплошным измерением высот и диаметров деревьев в количестве 6580 штук. Наряду с этим, была проведена прицельно измерительная таксация средних высот и средних диаметров стволов деревьев по элементам дендроценоза на 310 лесотаксационных выделах.

Статистический анализ дендрометрических данных (средних значений высот и диаметров стволов деревьев) у совместно произрастающих конкретных древесных пород предусматривал дать оценку возрастного (по 10 - летиям) изменения средних значений высот (H, м) и диаметров (D, см), ошибок и точности их определения ($\pm m_D$, см; $\pm m_H$, м; $\pm P_D$, % ; $\pm P_H$, %), величины стандартного отклонения (σ_H, м; σ_D, см), размаха варьирования (H_{min}, H_{max}; D_{min}, D_{max}) и коэффициента вариации (V_H, % ; V_D, %).

Для построения статистических моделей хода роста смешанных древостоев использован асинхроннодендрологический подход к построению уравнений регрессии, сочетающий синергизм ростовой функции Корсуня - Бакмана и бинарных переменных, кодирующих названия древесных пород, произрастающих в ландшафтно - типологической группе ДСВЦ. Асинхронность кривых хода роста оценивалась по индексным кривым средней высоты и среднего диаметра древостоев на примере условно принятого базового возраста 30 лет, так как по данным массовой таксации критический возраст насаждений в регионе не превышает 80 лет. Подробно методические решения поставленных задач показаны в монографиях В.К. Хлюстова [4, 5].

Результаты и обсуждение

Перед проведением статистического анализа данных была оценена структура площадей с преобладанием дуба черешчатого, тополя белого и тополя чёрного в ландшафтно - типологической группе ДСВЦ. Ранжирование доли участия древесных пород представлено рядом: дуб черешчатый – 62 % , тополь белый – 33 % , тополь чёрный - 5 % .

Статистический анализ дендрометрических данных, проведённый по десятилетиям свидетельствует о закономерном возрастном изменении как самих статистических показателей, так и ошибок репрезентативности. По всем анализируемым десятилетиям отношение статистического показателя к его ошибке ($t = \text{СП} / \pm m_{СП}$) значительно больше 3,0, что указывает на достоверность данных для статистического моделирования хода роста элементов дендроценоза.

На этапе построения статистической модели хода роста смешанных древостоев была использована матрица бинарных переменных, кодирующих названия древесных пород при формировании массива данных, представленных блоковыми фиктивными переменными (таблица 1). Синергетическое сочетание блоковых фиктивных переменных с возрастом (Ф, лет) позволило построить уравнение регрессии по средней высоте (H, м) (1).

Достаточно высокий коэффициент детерминации уравнения (R^2=0,966), значимость численных коэффициентов ($t_{\text{рас}} > t_{05} = 1{,}96$) указывает на статистическую надёжность полученного уравнения хода роста средней высоты из средних значений по массиву данных.

Таблица 1

Матрица бинарных переменных,
кодирующих названия древесных пород при построении уравнений регрессии

Древесная порода	Блоковые фиктивные переменные	
	X_1	X_2
Дуб черешчатый	0	0
Тополь белый	1	0
Тополь чёрный	0	1

$\text{H} = \exp(-2{,}13561 + 2{,}17257 \ln A - 0{,}23356 \ln^2 A + \ln A(0{,}08484X_1 + 0{,}21872X_2) + \ln^2 A(-0{,}00534X_1 - 0{,}03294X_2))$	(1)
$R^2 = 0{,}966; SE = 0{,}037;\ F = 115{,}6$ при $\text{P} < 0{,}05;\ t > t_{05} = 1{,}96$	

Вместе с тем размах варьирования средних высот с возрастом увеличивается и очень тесно связан с усреднённой линией регрессии, рассчитанной по уравнению (1). Для определения минимальных (H*min*, м) и максимальных (H*max*, м) значений средних высот следует воспользоваться регрессиями вида:

$H_{min} = 0{,}7495 H_{cp}^{1{,}045};\ R^2 = 0{,}893$	(2)
$H_{max} = 2{,}3959 H_{cp}^{0{,}7417};\ R^2 = 0{,}781$	(3)

Если в 10 - летнем возрасте для дуба черешчатого пределы средних высот находятся в диапазоне от 3,8 до 8,7 м, то к 70 годам они уже значительно шире - 14,0 – 21,9 м. Аналогичная закономерность проявляется у всех лесообразующих пород. Нормативная основа для оценки трёх уровней продуктивности (минимального, среднего и максимального) по каждому элементу дендроценоза в условиях ДСВЦ представлена в таблице 2.

Для визуализации хода роста по высоте, оценки асинхронности динамических изменений в соответствии с уровнями продуктивности и исходными данными представлен рисунок 1. На нём отчётливо просматриваются различия в темпах роста как по породам, так и по уровням продуктивности.

Асинхронность кривых хода роста подтверждается индексными кривыми средних высот, выраженных в долях высоты в 40 - летнем возрасте (рис.2).

Представленные индексные кривые хода роста по средней высоте элементов дендроценоза в ДСВЦ указывают на существенные расхождения в темпах их роста, а также на необходимость составления таблиц хода роста по отдельным древесным породам. При этом в пределах каждой породы следует дифференцировать уровни продуктивности по классам высот с градацией по 1 - или 2 - метровым ступеням в 40 - летнем возрасте древостоев. Такой методический приём позволяет получить для каждой ландшафтно - типологической группы леса свою шкалу уровней продуктивности древостоев, а это, в свою очередь, даёт полное основание на отказ от условно принятой бонитетной шкалы и переход на экологически обоснованную лесотипологическую щкалу по классам высот.

Таблица 2

Ход роста средних высот элементов дендроценоза в трёх уровнях размаха варьирования

Возраст, лет	Дуб черешчатый			Тополь белый			Тополь чёрный		
	мин.	средн.	макс.	мин.	средн.	макс.	мин.	средн.	макс.
5	1,5	2,1	4,5	1,7	2,4	5,0	1,9	2,8	5,5
10	3,8	5,1	8,7	4,3	6,0	9,8	5,1	7,1	11,1
15	5,8	7,7	11,7	6,8	9,3	13,5	8,0	10,9	15,2
20	7,4	9,7	14,0	8,8	12,0	16,3	10,4	14,0	18,3
25	8,8	11,4	15,8	10,6	14,2	18,5	12,3	16,5	20,7
30	9,9	12,8	17,2	12,0	16,1	20,3	13,9	18,4	22,5
35	10,8	14,0	18,3	13,2	17,6	21,8	15,1	20,0	23,9
40	11,6	14,9	19,2	14,3	18,9	22,9	16,1	21,3	25,0

45	12,2	15,6	19,9	15,1	20,0	23,9	16,9	22,3	25,9
50	12,7	16,3	20,5	15,8	20,9	24,7	17,6	23,1	26,6
55	13,1	16,8	21,0	16,4	21,6	25,3	18,1	23,7	27,1
60	13,5	17,2	21,3	16,9	22,2	25,8	18,4	24,2	27,5
65	13,7	17,5	21,6	17,3	22,8	26,3	18,7	24,6	27,8
70	14,0	17,8	21,9	17,6	23,2	26,6	19,0	24,9	28,1

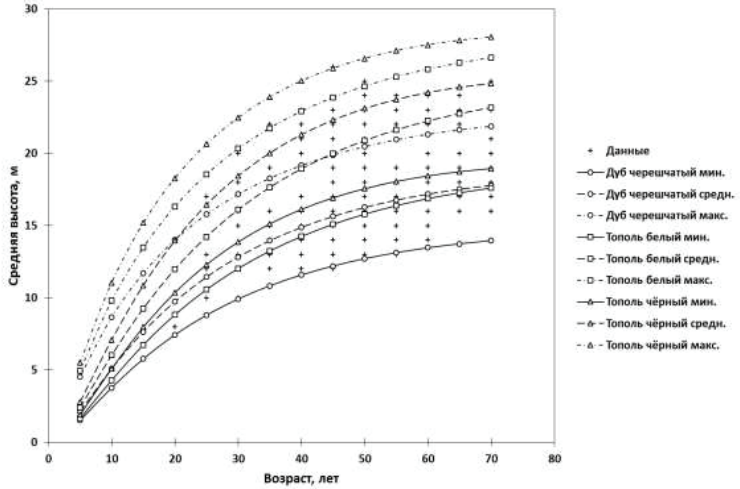


Рисунок 1. Линии регрессии хода роста средних высот элементов дендроценоза в трёх уровнях размаха варьирования

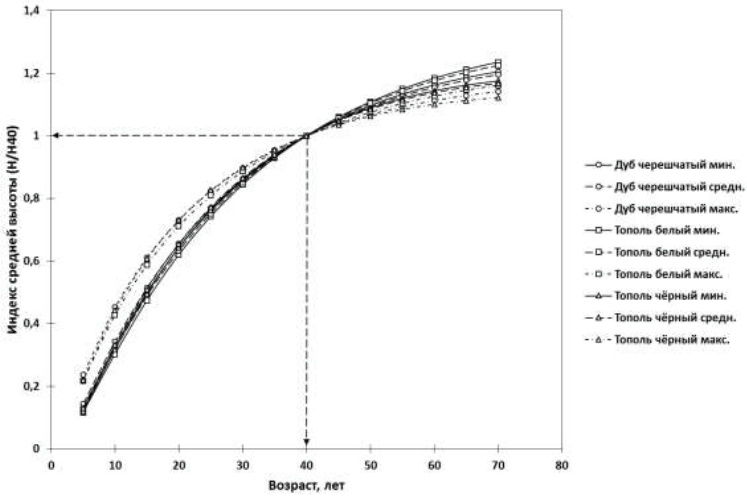


Рисунок 2. Индексные кривые хода роста средних высот в смешанных древостоях ДСВЦ

Наряду с моделированием закономерностей хода роста по средней высоте, был проведён аналогичный анализ данных по среднему диаметру (D, см) деревьев каждого элемента дендроценоза. Была получена регрессионная модель вида (4).

$D = \exp(-4{,}18292 + 3{,}12028 \ln A - 0{,}31711 \ln^2 A + \ln A(-0{,}22121X_1 + 0{,}01677X_2) + \ln^2 A(0{,}08770X_1 + 0{,}02823X_2))$	(4)
$R^2 = 0{,}995; SE = 0{,}026; F = 822{,}1$ при $P < 0{,}05; t > t_{05} = 1{,}96$	

Размах варьирования среднего диаметра определён по аллометрическим уравнениям связи (5) и (6).

$D_{min} = 0{,}508 D_{cp}^{1{,}14};\ R^2 = 0{,}923$	(5)
$D_{max} = 1{,}2825 D_{cp}^{0{,}9994};\ R^2 = 0{,}903$	(6)

Таблица 3

Ход роста средних диаметров элементов дендроценоза в трёх уровнях размаха варьирования

Возраст, лет	Дуб черешчатый			Тополь белый			Тополь чёрный		
	мин.	средн.	макс.	мин.	средн.	макс.	мин.	средн.	макс.
5	0,4	1,0	1,4	0,4	0,9	1,2	0,5	1,1	1,4
10	1,9	3,7	5,2	1,7	3,6	4,7	2,6	4,5	5,6
15	3,9	7,0	9,6	3,9	7,3	9,6	5,7	9,0	11,2
20	6,0	10,2	14,1	6,6	11,5	15,1	9,3	13,8	17,1
25	8,0	13,1	18,2	9,6	16,0	21,0	13,1	18,6	23,1
30	9,9	15,8	21,9	12,8	20,6	27,0	16,9	23,2	28,9
35	11,7	18,2	25,2	16,0	25,1	33,0	20,5	27,6	34,4
40	13,2	20,3	28,1	19,4	29,7	38,9	24,1	31,8	39,5
45	14,6	22,2	30,7	22,7	34,1	44,7	27,4	35,6	44,3
50	15,8	23,8	32,9	26,0	38,4	50,4	30,6	39,2	48,7
55	16,9	25,2	34,9	29,2	42,5	55,9	33,6	42,5	52,8
60	17,9	26,5	36,6	32,4	46,6	61,1	36,3	45,5	56,6
65	18,7	27,6	38,1	35,5	50,5	66,2	38,9	48,3	60,1
70	19,4	28,5	39,4	38,5	54,2	71,2	41,3	50,9	63,3

Довольно высокие статистические характеристики точности уравнений связи указывают на надёжность полученных результатов и линий регрессии хода роста во всём диапазоне опытных данных.

Для составления нормативно - справочных материалов следует воспользоваться затабулированными значениями средних диаметров (табл. 3).

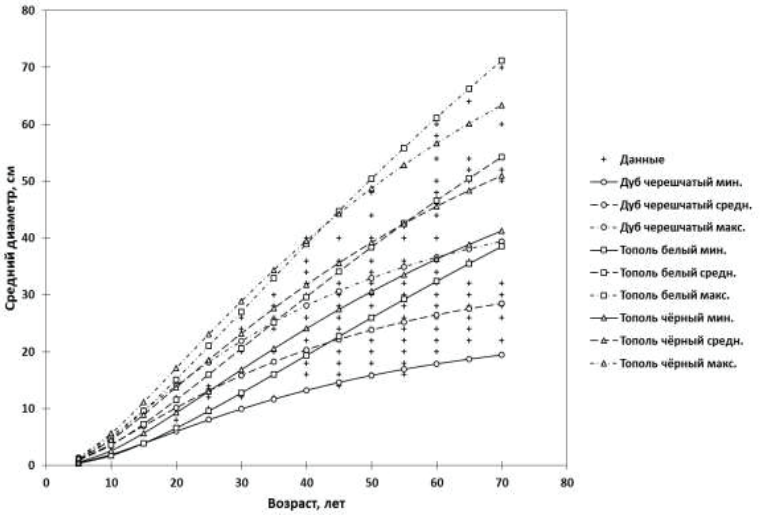


Рисунок 3. Линии регрессии хода роста средних диаметров элементов дендроценоза в трёх уровнях размаха варьирования

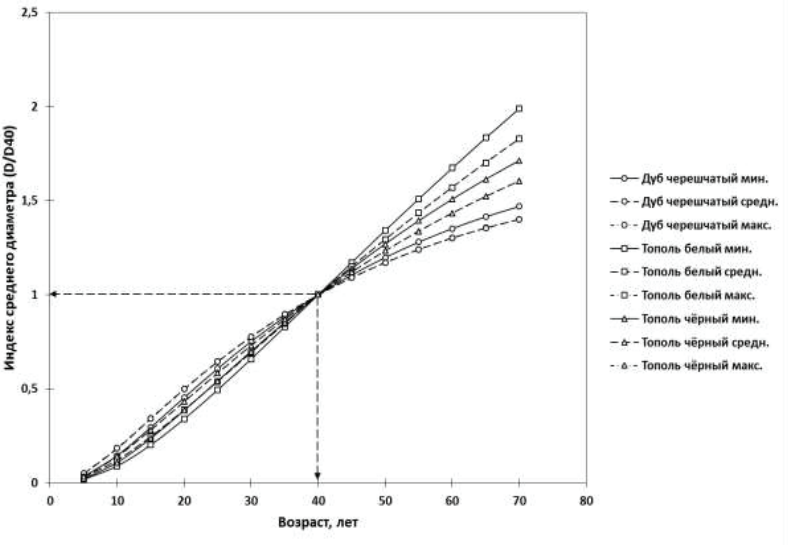


Рисунок 4. Индексные кривые хода роста средних диаметров в смешанных древостоях ДСВЦ

Графическая интерпретация линий регрессии роста всей совокупности элементов дендроценоза указывает на наличие различий как между древесными породами, так и по уровням - $D_{\text{ср}}, D_{min}, D_{max}$, отображающим размах варьирования средних диаметров (рисунок 3). О расхождениях в темпах изменения роста средних диаметров можно судить по индексным кривым, представленным на рисунке 4.

Представленные индексные кривые хода роста по среднему диаметру элементов дендроценоза в ДСВЦ указывают на менее существенные расхождения в темпах их роста. И всё же их наличие указывает на необходимость составления таблиц хода роста по отдельным древесным породам с учётом возможного размаха варьирования $D_{\text{ср}}$. При этом для каждой породы следует также задаваться возможными уровнями средней толщины деревьев, как это указано при дифференцировании уровней продуктивности по классам высот. Полагаем, что эти уровни, прежде всего, связаны с густотой древостоев, что в обязательном порядке следует учитывать при составлении лесотаксационных нормативов.

Таким образом, описанные научно - методические решения задач будут полезны составителям современных таблиц хода роста совокупности древостоев, ориентированных на лесотипологические, а не бонитетные классификации.

Выводы

1. Варьирование средних диаметров и средних высот по классам возраста уменьшается от 40 - 50 % в молодняках до 10 - 20 % в спелых древостоях независимо от древесной породы, составляющей древостои в ландшафтно - типологической группе ДСВЦ.
2. Размах варьирования средних высот с возрастом увеличивается и составляет в 70 – летних элементах дендроценоза соответственно: для дуба черешчатого от 14 до 21,9 м, тополя чёрного – 17,6 - 26,6 м, тополя чёрного – 19,0 – 28,1 м.
3. Размах варьирования средних диаметров с возрастом увеличивается и составляет в 70 - летних элементах дендроценоза соответственно: для дуба черешчатого от 19,4 до 39,4см, тополя белого – 38,5 – 71,2 см, тополя чёрного – 41,3 – 63,3 см.
4. Точность определения средних значений, используемых для моделирования хода роста древостоев по десятилетиям не превышает ± 10 % как по средним высотам, так и по средним диаметрам.
5. Ход роста таксационных показателей элементов смешанных древостоев успешно описывается асинхроннодендрологическими моделями, сочетающими синергизм возраста в ростовой функции с бинарными переменными, кодирующими вид древесной породы.
6. Существенное расхождение индексных кривых хода роста средних высот связано с видом древесной породы и уровнями её продуктивности.
7. Расхождение индексных кривых хода роста средних диаметров значительно меньше, чем у средних высот и также зависит от древесной породы и размаха варьирования среднего диаметра.

Библиографический список

1. Макаренко А.А. и др. Нормативы для таксации лесов Казахстана. Алма - Ата, Часть 1 Кн.1. – Изд. - во Кайнар. 1987. - 237 с.
2. Основные положения организации и развития лесного хозяйства Уральской области. Алма – Ата, 1992. – 411 с.

3. Хлюстов В.К. Комплексная оценка и управление древесными ресурсами: Модели – Нормативы – Технологии. Книга 1. М.: РГАУ - МСХА имени К.А. Тимирязева. 2015. – 388 с.

4. Хлюстов В.К. Комплексная оценка и управление древесными ресурсами: Модели – Нормативы – Технологии. Книга 2. М.: РГАУ - МСХА имени К.А. Тимирязева. 2015. – 449 с.

© Хлюстов В.К., Елекешева М.М., 2017

УДК 339.146.2

А.В. Айвазян
магистрант 1курса обучения, магистерская программа
«Коммерческая деятельность на рынке товаров и услуг»,
ФГБОУ ВО «РГЭУ (РИНХ)», г. Ростов - на - Дону, РФ
E - mail: ayvazyan.anna.1995@mail.ru

ОРГАНИЗАЦИЯ И ПЛАНИРОВАНИЕ СБЫТОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация
Деятельность по организации сбыта на предприятии является одной из наиболее существенных и основополагающих, так как напрямую влияет на достижение коммерческих целей и уровень успеха фирмы. Именно процессам организации и планирования сбытовой деятельности необходимо уделять наибольшее внимание и грамотно осуществлять руководство.

Ключевые слова:
Сбыт, планирование, логистика, управление, снабжение

Процесс закупки предполагает реализацию процесса купли - продажи между поставщиком и потребителем: функция закупок выделяется со стороны потребителя и представляет собой экономически целесообразное для него приобретение товаров и услуг, произведенных не им самим.

При управлении сбытом на управляющего налагаются определенные обязанности, одной из которых является разработка и составление плана сбытовой деятельности. Планирование представляет собой продуманное определение и систематизацию факторов, способствующих успешной деятельности предприятия. Таким образом, планирование связано с выявлением и постановкой цели организации, выработкой политики, методов, стратегии и тактики, необходимых для достижения целей [1, с. 93 - 95].

При установлении целей управляющий сбытом должен определять долго - , средне - и краткосрочные цели, а также разделять задачи руководства сбытом в целом и применительно к определенным географическим районам или видам продукции, сбытовому аппарату, отдельным лицам и руководящему персоналу предприятия.

Все целевые установки в управлении сбытом должны определяться исходя из их действенности, достижимости и целесообразности в соответствии с общим планом и планом маркетинга.

Планирование также предполагает прогнозирование вероятного развития событий, возможностей фирмы и результатов, динамики реализации и изменений спроса, конкуренции, технологии, учет мировой и национальной экономики, социальных и культурных процессов и финансов.

Успешность прогнозирования играет особую роль, т.к. бюджет предприятия зависит от объемов реализации продукции.

Сбытовая политика предприятия определяется высшим звеном руководства или отделом по маркетингу, а отдел сбыта должен следовать этим установкам. Однако отдельные аспекты сбытовой политики должны быть определены на уровне управления сбытом. Также должны быть выработаны методики, которые позволят наилучшим образом проводить в жизнь политику предприятия и решать поставленные задачи.

В процессе планирования сбытовой деятельности предприятия, прежде всего, нужно определить внешние и внутренние факторы, от которых зависит возможность сбыта продукции. К таким внешним факторам относят экономические, международные, политические, социальные, технологические, юридические факторы, отрасль, конкурентную среду, спрос и т.д. К внутренним факторам предприятия относят организационную структуру организации, неформальные, политические и социальные связи, взаимосвязи с другими подразделениями предприятия и т.д. [2, с. 57].

На следующем этапе планирования рекомендуется проводить сбор исходной информации для дальнейшего анализа. Анализ должен проводиться в нескольких направлениях. Прежде всего, следует определить общее положение предприятия: его цели, характер и сферу деятельности, ассортимент, сегменты, на которых действует предприятие, его доля и позиция в каждом сегменте [3, с. 46].

Для анализа сферы производственной деятельности предприятия необходимо установить масштабы отрасли, темпы ее развития, факторы внутреннего роста отрасли, состояние производств и мощностей, а также стадию жизненного цикла отрасли.

Далее следует тщательный анализ конкурентов: их объемы производства, доля рынка, стратегия конкурентов, какие методы конкуренции используются.

Определяется также имидж конкурентов, их сильные и слабые стороны. Это позволяет сделать выводы о том, какие методы следует использовать предприятию - производителю для поддержания конкурентоспособности своей продукции. Предприятие может использовать товарные характеристики: количество товара, престиж марки, упаковку, уровень сервиса, уникальность, технико - экономические показатели, надежность или факторы конкурентоспособности: цену, каналы сбыта, продвижение товара на рынок [4, с.14].

После анализа конкурентов следует анализ рынка, на котором действует предприятие, анализ издержек, результатов деятельности компании.

В соответствии с тем, какой из этих стратегий придерживается предприятие, и с целями, которые оно ставит перед собой, разрабатывается стратегия сбыта.

Стратегия формирования спроса используется при выводе на рынок принципиально новых товаров. Для нее характерно проведение мощных маркетинговых исследований, а для отдела сбыта необходимо располагать группой торговых агентов - «миссионеров» [5, с.69].

Стратегия овладения рынком предполагает поглощение компании конкурента. В этом случае необходимо осуществление крупной программы подготовки кадров.

Стратегия рационализации рынка предполагает объединение однотипных рыночных сегментов, которые ранее обслуживались отдельными подразделениями отдела сбыта, для повышения эффективности деятельности сбытового аппарата.

Для расширения, поддержания, усовершенствований или снятия с производства отдельных видов продукции или ассортимента продукции может быть использована стратегия изменения в производстве отдельных видов или ассортимента продукции [6, с.58].

Организация является стержнем управления и связана с решением следующих задач [7, с. 22 - 26]:

– оптимальное распределение ресурсов для достижения поставленных целей;

– создание эффективных информационных систем для обеспечения внутренних и внешних контактов;

– определение функций, статуса, компетенции и ответственности каждого должностного лица, рабочего места, секций и отделов фирмы;

– определение отношений соподчиненности в рамках установленной компетенции.

Организационная схема управления фиксирует распределение ответственности, руководства и подотчетности и отражает взаимоотношения, которые возникают на стыках между различными функциональными подразделениями и не соответствует организационной структуре компании.

Содержание сбытовой деятельности определяется совокупностью взаимосвязанных, последовательно выполняемых и целенаправленных функциональных действий по распределению, доведению и реализации продукции потребителям (покупателям).

Список использованной литературы:

1. Логистика: интеграция и оптимизация логистических бизнес - процессов в цепях поставок: Учебник / В. В. Дыбская и др. под ред. В. В. Дыбской. – М.: Эксмо, 2008.

2. Логистика: учебное пособие для студентов учреждений высшего образования по экономическим специальностям / В. И. Маргунова и др. под ред. В. И. Маргуновой. – Минск: Высшая школа, 2011.

3. Мильнер Б.З. Организация логистики в компаниях. - М.: ИНФРА - М, 2012.

4. Новиков, О.А. Логистика : учеб. пособие. – СПб. : СПЗИ, 1999. – 208 с.

5. Основы логистики: Учебное пособие. / Под ред. проф. Л.Б. Миротина и проф. В.И. Сергеева. М.: ИНФРА - М, 2002. – 110 с.

6. Петров, П.В., Экономика товарного обращения : учебник для вузов / П.В. Петров, А.Н. Соломатин. – М.: ИНФРА - М, 2001.

7. Розина, Т.М. Распределительная логистика: учебное пособие / Т.М. Розина. - Минск: Высшая школа, 2012. - 220 с. : ил., схем., табл.

© А.В. Айвазян, 2017

УДК 33

Акшенцева Юлия Вадимовна
студентка 4 курса ИЭС УГНТУ, г.Уфа, РБ
E - mail: akshencevayulya@mail.ru

УГРОЗЫ И ПРЕСТУПЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НЕФТЕГАЗОВОГО БИЗНЕСА

Аннотация

Экономическая безопасность стремительно врывается в одну из главных сфер предприятия. Благодаря ей многие угрозы и риски обнаруживаются и устраняются во

время. Экономическая безопасность нефтегазовых предприятий является ведущем звеном в организации. Экономические преступления становятся все более популярными, нельзя допускать их образования на нефтегазовых предприятиях. Не стоит забывать о рисках и угрозах экономической безопасности нефтегазового бизнеса, они также играют не маловажную роль в экономике предприятия.

Ключевые слова:

Экономическая безопасность, нефтегазовая отрасль, угроза, нефтегазовый комплекс, риск, предприятие, бизнес, преступления.

За неопределенный период времени нефтегазовая отрасль и бизнес стали одним из главных составляющих экономики страны. Все отрасли подвергаются тем или иным угрозам, а ведущая отрасль страны подвергается им вдвойне. Наиболее существенными угрозами являются конечно экономические. Нельзя допустить, чтобы в главную отрасль страны проникли такие угрозы. Для их устранения и обнаружения создана система экономической безопасности. Система безопасности должна покрывать все виды угроз и быть сбалансированной. Работники государственных, общественных и коммерческих организаций, реализующих свои функции в сфере экономики и связанных с ней областях деятельности. Преступление совершается в процессе их деятельности по месту работы. Вместе с незаконной они ведут законную деятельность в соответствии с многофункциональным назначением их организации. Нарушаются нормативные правила, изложенные в законодательствах и других нормативных актах и регулирующие многофункциональную деятельность субъектов. Деятельность вышеуказанных лиц связана с обслуживанием или участием в законных экономических процессах. Незаконный характер преступной деятельности нередко связан с совершением иных преступлений общеуголовной направленности.[1]

Экономическая безопасность организации, предприятия - это состояние защищенности жизненно важных интересов предприятия от внутренних и внешних угроз, формируемое руководством и коллективом предприятия путем реализации мероприятий правового, экономического, организационного, инженерно - технического и социально - психологического направлений. На современном этапе времени нефтегазовая отрасль занимает ведущее место по формированию доходов в бюджета. Однако, российский нефтегазовый комплекс не только обеспечивает высокие доходы. С ним связаны также высокие угрозы и риски для экономической безопасности России, перечислим наиболее масштабные из них:

- риски и потери из - за деятельности организованных преступных групп в сфере нефтегазовой отрасли;
- опасность сырьевой специализации как таковой;
- угроза исчезновения или обесценения нефти и газа.

Малейшие внутренние и внешние угрозы могут плачевно отразиться на бюджете страны. Для того что бы устранить угрозы экономического характера нужно грамотно расставить задачи по их ликвидации. Но не тот забывать и о преступлениях носящих экономический характер. Существуют три самых популярных метода совершения экономических преступлений в нефтегазовой отрасли:

- уклонение от уплаты налогов путем реализации готовой продукции под видом полуфабрикатов;

- применение вертикально - интегрированными компаниями подставных фирм и внутрикорпоративных (трансфертных) цен для минимизации налогообложения.

- добыча углеводородного сырья сверх предусмотренных федеральными лицензиями нормативов.

Высокие риски угроз и преступлений в сфере нефтегазового бизнеса связаны с тем что, после проведения реформ нефтегазовая отрасль стала сферой супер крупного бизнеса. После этого потребность в дополнительной безопасности возросла во много раз. А если преступления растут то значит не хватает безопасности. Экономическая безопасность отрасль сравнительно новая, но с каждым годом она развивается и в ближайшем времени должна уменьшить или прекратить совсем экономические преступления.

Список использованной литературы

[1] Жданова А.В., Минеева В.М. Налоговый контроль как способ пресечения экономических преступлений // Наука сегодня: теория и практика. г. 2015 с.85 - 89

[2] Латов Ю. В. Влияние нефтегазового комплекса на национальную экономическую безопасность России // Экономический вестник Ростовского государственного университета. г. 2009 с. 91 - 103

[3] Шлендер П. Э. Безопасность жизнедеятельности. // Учеб. пособие. 2 - е изд., перераб. и доп. — М.: Вузовский учебник. г. 2008 с. 304

[4]https: // мвд.рф / mvd / structure1 / Glavnie _ upravlenija / Glavnoe _ upravlenie _ jekonomicheskoj _ bezop

[5] http: // www.consultant.ru / document / cons _ doc _ LAW _ 92725 /

© Акшенцева Ю.В., 2017

УДК 336

М.З. Алиева
Канд. экон. наук, доцент АГТУ
г. Астрахань, РФ
fizuli30@yandex.ru
Гамзаева О.У.
Магистрант 2 курса АГТУ
Oksanchik _ ur@mail.ru

ДЕНЕЖНО - КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА БАНКА РОССИИ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА: ПРОБЛЕМА ЭФФЕКТИВНОСТИ И ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТИ

Аннотация

В нынешних условиях поддержание финансовой стабильности является основным приоритетом суверенной национальной экономической политики не только России, но и большинства стран. Прежде всего это связано с необходимостью противостояния рискам, вызовам и шокам, сопровождающим глобальное экономическое развитие. Финансовая стабильность, обеспечение которой является программной целью монетарных властей,

традиционно трактуется как стабильное функционирование и развитие сектора финансового посредничества, включая его банковский сегмент, финансовый рынок и платежную систему. Финансовая стабильность достигается и поддерживается методами эффективного регулирования и надзора, причем эта задача может быть возложена на центральный банк или на специально выделенный государственный орган или агентство.

Ключевые слова:

Центральный банк, финансовая стабильность, монетарная политика, экономический рост, банковская система

В кризисные периоды (2008–2009, 2014– 2015 гг.) с особой остротой встала проблема «плохих кредитов». Отчасти она является следствием общего ухудшения макроэкономической ситуации, отчасти — избыточно динамичного развития отдельных направлений банковского кредитования (как это было, например, в случае с потребительским кредитованием в период до 2014 г.). Удельный вес просроченной задолженности в общей сумме кредитов, депозитов и прочих размещенных средств банковского сектора вырос с 3,5 % на 1 января 2014 г. до 5,2 % на 1 сентября 2015 г. [1,128]. Таким образом, в 2014–2015 гг. банковская система России вновь приблизилась к кризисному состоянию. Наиболее острая ситуация, связанная с резким обесценением рубля, была преодолена в декабре 2014 г. — январе 2015 г. за счет масштабной финансовой помощи со стороны Центрального банка и Правительства. С 2015 года Центробанком РФ проводилась монетарная политика в режиме таргетирования инфляции. Главная цель ДКП заключается в формировании предпосылок для стабильно низкой инфляции и обеспечении стабильного уровня цен. Стабильные уровни цен создают более прогнозируемые условия для планирования на долгий срок и принятия экономических решений, помимо этого, сохраняя покупательную способность денег, создает условия для роста доверия к российской валюте и созданию предпосылок для роста инвестиций и структурных изменений экономики.

Глобальный кризис показал, что финансовую стабильность следует рассматривать в контексте устойчивости финансового положения экономических агентов не только в финансовом, но и в реальном секторе, если нестабильность в последнем обусловлена эксцессами финансового посредничества. За последнее время в мире наблюдаются значительные изменения в деятельности центральных банков. В 2014 - 2016 гг. ЦБ РФ использовал специальные механизмы, направленные на поддержание банковской системы, и решавшие специфические задачи антикризисного регулирования. Однако, в результате внешних шоков 2014 - 2016 гг., в российской экономике возник спрос на иностранную валюту. В таких условиях, ЦБ РФ ввел дополнительные инструменты для банковской системы, позволившие ему снизить спекулятивный спрос на валюту и снизить риски повышения спроса на валюту. В таких условиях, ЦБ РФ ввел дополнительные инструменты для банковской системы, позволившие ему снизить спекулятивный спрос на валюту и снизить риски повышения спроса на валюту. Такими инструментами стали сделки «валютный своп» предполагавшие продажу долларов США в обмен на рубли и проводимые Банком России аукционы РЕПО в иностранной валюте. Следует отметить, что в сложившихся условиях в 2014–2016 гг., деятельность ЦБ РФ по антикризисному регулированию была достаточно эффективной. ЦБ РФ экстренно решал актуальные задачи антикризисного регулирования и обеспечивал бесперебойное функционирование

банковской системы. Тем не менее, следует отметить некоторые особенности политики ЦБ РФ в предшествующие периоды. Ориентация ЦБ РФ на сжатие денежной массы и цели по антиинфляционному регулированию привели к трудностям при осуществлении антикризисной политики [2, с.169].

Оценка современного состояния отечественной экономики с позиции воздействия на нее инструментов денежно - кредитного регулирования выявила целый комплекс структурных проблем, обостренных в настоящее время режимом антироссийских санкций. Таким образом, современные условия требуют пересмотра концепции денежно - кредитного регулирования, поскольку реализуемая стратегия таргетирования инфляции не отвечает потребностям экономики. Проведенный анализ современного состояния российской экономики в контексте влияния на нее монетарно - бюджетной политики выявил следующие проблемы:

- низкий коэффициент монетизации экономики;
- следствием процентной политики Центрального банка является высокий уровень банковских ставок по кредитам нефинансовому сектору, значительно превышающий рентабельность проданных товаров, работ, услуг;
- высокий уровень процентных ставок обуславливает низкий спрос на кредитные продукты, что находит отражение в снижении совокупного объема предоставленных кредитов и незначительной доле банковских кредитов в структуре источников финансирования инвестиций в основные фонды;
- снижение качества кредитного портфеля коммерческих банков, выражающееся в увеличении доли просроченной задолженности;
- недостаточная доля кредитования обрабатывающей промышленности среди общего объема предоставленных кредитов, преобладание кредитования торговых операций;
- региональные диспропорции – больше половины всех выданных кредитов приходится на Москву и Московскую область;
- недостаточность долгосрочного кредитования;
- возрастающая величина внешнего корпоративного долга, в настоящее время превышающая величину международных резервов страны;
- отток капитала за рубеж, увеличение иностранных активов банковского сектора.

В целях повышения прозрачности проводимой денежно - кредитной политики, а также для обмена мнениями о положении в банковском секторе, экономике России и перспективах ее развития Банк России будет осуществлять дальнейшие шаги по расширению сотрудничества с банковскими ассоциациями, кредитными организациями, аналитиками и представителями научных сообществ. ЦБ РФ продолжит проводить регулярные встречи с экспертами банковского сектора, продолжит опросы банковских ассоциаций и кредитных организаций по самым актуальным вопросам денежно - кредитной политики и обеспечения финансовой стабильности.

На наш взгляд, при разработке стратегии экономического роста необходимо делать акцент на его устойчивости. Элементами стратегии не могут быть меры, дающие позитивный эффект только в краткосрочной перспективе, но создающие деформации в экономической системе, мешающие ее здоровому развитию. С этой точки зрения, проводимая сегодня денежно - кредитная политика близка к оптимальной и не требует существенного пересмотра. Внедрение режима инфляционного таргетирования и

свободного плавания рубля, а также переход к управлению денежным предложением посредством ключевой ставки составляют важное качественное изменение и служат примером эффективной институциональной реформы, закладывающей фундамент для будущего экономического роста. Когда ЦБ РФ объявил о новом курсе, многие экономисты выражали сомнения в его способности поставить инфляцию под контроль и достичь заявленной цели по ней. Тем не менее сегодня достижение инфляции на уровне 4 % по итогам 2017 г. кажется вполне реальным [2, с.170]. Нормализовалась ситуация на валютном рынке, постепенно сокращаются ставки кредитования и уменьшаются инфляционные ожидания.

Безусловно, для начала быстрого развития российской экономики недостаточно снизить инфляцию до целевого уровня. Однако разумная денежно - кредитная политика — одно из важных условий качественного экономического роста. Чтобы обеспечить устойчивые и сравнительно высокие темпы экономического роста, позволяющие увеличить долю России в мировом ВВП, необходимо реализовать широкий спектр экономических реформ, направленных на повышение качества государственного управления, расширение частной инициативы, сокращение доли государства в экономике, стимулирование инвестиции в человеческий капитал и технологическое обновление, встраивание отечественных компании в глобальные цепочки добавленной стоимости и др.

Список использованной литературы:

1. Глазьев С. (2015b). О таргетировании инфляции // Вопросы экономики. No 9. С. 124—135. [Glazyev S. (2015b). On inflation targeting. Voprosy Ekonomiki, No. 9, pp. 124—135. (In Russian).]

2. Головнин М. (2016). Денежно - кредитная политика России в условиях кризиса // Журнал Новой экономической ассоциации. No 1. С. 168—174. [Golovnin M. (2016). Monetary policy in Russia during the crisis. Zhurnal Novoy Ekonomicheskoy Assotsiatsii, No. 1, pp. 168—174. (In Russian).]

© М.З. Алиева, О.У. Гамзаева, 2017

УДК 331.101.6

Арутюнян К.М.,
магистрант СФУ ТЭИ,
г. Красноярск, РФ
E - mail: arutyunyankm@mail.ru
Шишкин А.О.,
магистрант СФУ ТЭИ,
г. Красноярск, РФ
E - mail: aoshishkin2026@gmail.com

ПОВЫШЕНИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА РАБОТНИКОВ КАК ОСНОВНОЙ КРИТЕРИЙ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ТОРГОВЛИ

Аннотация

В статье рассмотрена целесообразность повышения производительности труда на территории России, которая выступает результативным показателем деятельности работников организации. Поскольку по статистическим данным значение исследуемого

показателя в нашей стране более, чем в два раза уступает эффективным экономикам, в связи с этим, в статье предложены конкретные направления и мероприятия, способствующие повышению производительности труда работников как основного критерия развития предприятий торговли.

Ключевые слова:

Производительность труда, повышение производительности труда, предприятие торговли, труд работников, заработная плата

Любые благо, продукт или услуга, произведенные и оказанные человеком, выступают в роли живого, концентрированного, овеществленного труда, который, в свою очередь, находит свое отражение в таком важном для предприятий торговли, показателе, как производительность труда. Данный показатель характеризуется как один из базовых показателей, отражающих реальную результативность функционирования и деятельности персонала предприятия. Таким образом, производительность труда является показателем плодотворности целесообразной деятельности работников и измеряется количеством их работы, выполненной в единицу времени.

В связи с быстро и динамично развивающейся торговой отраслью и в целом экономикой России, вопрос повышения производительности труда работников в последние годы становится все более актуальным и значимым. Так, к примеру, президент Российской Федерации В.В. Путин на заседании Совета по стратегическому развитию и приоритетным проектам, которое состоялось 21 марта 2017 г., выделил, что повышение производительности труда является ключевым вопросом экономического развития в целом. [1]

Согласно официальной статистике, представленной организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Россия более чем в 2 раза по показателю производительности труда уступает эффективным экономикам, а именно в 2015 г. в России вклад одного работника в ВВП страны составил $23,18 в час, в то время как в странах ОЭСР – $46,53 / час, в США этот показатель – $68,3, а в Германии – $66. В свою очередь, по оценкам экспертов «Опоры России», в стране на сегодняшний день, к примеру, в промышленности где - то около 40 % времени используется работниками производительно, 20 % занимает нерациональное использование труда, еще 20 % – это затраты времени на обеды, перекуры, и оставшиеся 20 % теряются на низкой интенсивности труда. В связи с этим, с учетом, что средняя заработная плата составляет 36 тыс. руб. в России можно заключить, что сегодня ежегодно более 2 трлн. руб. фактически платится за непроизводительные расходы только в промышленности и, соответственно, данная ситуация сдерживает и конкурентоспособность отечественных товаров и, кроме того, не даёт возможности существенно повышать заработную плату тем работникам, которые действительно этого заслуживают. В свою очередь, поскольку торговля является отраслью экономики России, в которой занято наибольшее количество работников, в отличие от промышленности, ситуация с показателем производительности труда складывается еще более отрицательная. Таким образом, повышение производительности труда на нынешнем этапе выступает главной задачей для роста экономики страны.

В определении понятия производительность труда и расчетах указанного показателя существует немало до конца не выясненных моментов. При широком разнообразии видов

трудовой деятельности не всегда представляется возможным достоверное определение данного показателя. К примеру, сравнивая производительность труда двух продавцов (ювелирных изделий и продуктов), утверждение о том, что у первого производительность труда в десятки раз выше, чем у второго, лишь на основании, что в ювелирном магазине показатель выражается, допустим, суммой в 5 млн. руб., а в продуктовом около 100 тыс. руб., является ошибочным. В таком случае, необходимо учитывать особенности труда, что в свою очередь, предполагает гораздо более сложные подходы к обоснованию и расчетам показателя производительности. Расчеты производительности труда представляют собой сложный процесс, требующий учета не только особенностей видов деятельности, но и обстоятельств этой деятельности – будь то производственная или непроизводственная сфера.

Многие специалисты считают, что наиболее точный и обоснованный подход к определению понятия производительности труда достигается при соблюдении следующих некоторых требований:

- учет всех затрат труда на данный вид работы;
- устранение искажений, связанных с различиями в трудоемкости;
- исключение повторного счета, в частности прошлого труда;
- возможности соизмерения темпов изменения производительности труда и средней заработной платы.

Убедившись в том, что повышение производительности труда работников любых отраслей экономики и торговых предприятий в частности является необходимым условием дальнейшего положительного развития предприятий и экономики страны в целом, представляется целесообразным выдвижение ряда авторских мероприятий, которые, в свою очередь, позволят в короткие сроки значительно повысить значение выше указанного показателя.

Во - первых, в связи с тем, что государство само заинтересовано в росте производительности труда работников, с 2018 г. будет запущен пилотный проект, нацеленный на повышение данного показателя, участие в котором позволит предприятиям получить субсидии на обновление своей материально - технической базы, направлять работников на курсы повышения квалификации, а также обучению новых профессий и специальностей и др. Таким образом, представляется разумным и правильным участие предприятий в данного типа проектах.

Во - вторых, если организация не желает участвовать в различных проектах, то необходимо самостоятельно внедрять нанотехнологии на предприятие: использовать более совершенствованную технику, оборудование и машины, которые в десятки раз ускоряют работу персонала, позволяя им выполнять ее качественно и без особых физических усилий.

В - третьих, основным стимулом работников к труду всегда будут выступать достойная оплата труда и индивидуальное, автоматизированное рабочее место, которые, в свою очередь, будут служить мотиватором работников к более качественному труду. Необходимо на предприятиях применять различные системы оплаты труда, а не простую повременную, таким образом, работники, качественно выполняющие свои должностные функции, будут получать соответствующую заработную плату и стремиться к наиболее эффективной деятельности.

В - четвертых, необходимо создавать благоприятный социально - психологический климат в коллективе, а также уважительное отношение руководителей к своим подчиненным, в результате чего работники добровольно будут стремиться к повышению производительности их труда.

В - пятых, постоянный контроль выполнения работ и проведение фотографии рабочего времени позволит своевременно определять негативные моменты эффективности труда персонала предприятия и выявлять тех работников, чья деятельность является низкопроизводительной.

Однако, несмотря на выше перечисленные мероприятия, которые необходимо выполнять предприятиям для достижения высокого уровня производительности труда, роль государства в решении данной проблемы также велика, поскольку благодаря содействию с его стороны насущный процесс повышения производительности пойдет более быстрыми темпами. Так, к примеру, предложение заместителя Председателя Правительства О.Ю. Голодец о повышении МРОТ, по авторскому мнению, является рациональным и действенным, поскольку данное мероприятие позволит выявить самые непроизводительные рабочие места, так как предприятиям станет невыгодно платить больше тем сотрудникам, которые работают с низкой производительностью.

Список использованной литературы:

1. Заседание Совета по стратегическому развитию и приоритетным проектам. События [Электронный ресурс] : Президент России – Режим доступа: http: // kremlin.ru / events / president / news / 54079

© К.М. Арутюнян, А.О. Шишкин, 2017

УДК 339.13

Береговая М. П.
Студентка 4 курса ИЭП
ННГУ им. Н. И. Лобачевского
Г. Н. Новгород, Российская Федерация

ТЕНДЕНЦИИ НА РЫНКЕ АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ

В настоящее время рынок АИС бухгалтерского учёта в нашей стране уже сложился, на нём есть определённая конкуренция, присутствуют свои лидеры, при этом необходимо отметить, что особое место на нём по прежнему занимают популярные западные финансово - экономические системы, получившие широкое распространение на начальных этапах формирования российского IT рынка. Существуют различные классы автоматизированных систем бухгалтерского учёта, имеющие различные функциональные характеристики, которые часто выходят за рамки традиционного бухгалтерского учёта, ориентированные на различные сегменты пользователей. Каждый класс таких систем

представлен различными готовыми программными продуктами, которые можно приобрести на рынке и настроить на работу в конкретном предприятии.

Безусловно, эффективность от использования в конкретной организации АИС напрямую зависит от соответствия её функциональных возможностей задачам требующим решения, следовательно, решаться данная проблема должна ещё на стадии выбора системы, который необходимо осуществлять по набору критериев, определяющихся особенностями конкретного предприятия и задачами, которые призвана решать данная система.

На протяжении последних лет лидирующие позиции на российском рынке бухгалтерских АИС занимает ПП «1С: Бухгалтерия», представляющий собой универсальную систему автоматизации бухгалтерского учета, включающий также подготовку обязательной отчетности, разработанной с учётом действующих правил и особенностей ведения бухгалтерского учёта. Данный ПП позволяет автоматизировать все участки бухгалтерского учёта предприятия посредством различных встроенных технических элементов. В зависимости от потребностей конкретного предприятия существует несколько его версий: базовая, профессиональная и корпоративная, имеющие различные функциональные возможности и стоимость.

Необходимо отметить, что в связи с ускоренным интенсивным развитием IT рынка в России параллельно с формированием рыночной экономикой и модернизацией бухгалтерского учёта, на практике при автоматизации учёта в организации часто возникает ряд серьёзных проблем, которые становятся причинами увеличения затрат, что приводит к уменьшению экономического эффекта от внедрения АИС. Среди них можно выделить прежде всего следующие: функциональное соответствие АИС потребностям организации, недостаточная открытость и гибкость ПП, сложности с адаптацией АИС к уже действующей в организации системе учёта и внедрением, дороговизна и неудобство сопровождения и обслуживания АИС в последствии. Т.о. все они связаны непосредственно с самой АИС, а, следовательно, должны решаться прежде всего их разработчиками и реализаторами.

Гораздо более важное значение и серьёзный характер имеет проблема транслирования данных из РСБУ в МСФО и соотношение систем между собой, которая одновременно является и основной перспективой развития АИС бухгалтерского учёта. Очевидно, что в современных условиях глобализации, интеграции национальных экономик в мировую, международного сотрудничества и развития МФО, ведение учёта в соответствии с международными требованиями является объективной необходимостью, без чего невозможно привлечение инвестиций, экспорт, импорт и конкурирование на международных рынках.

Новые АИС должны отражать все особенности ведения учёта по правилам российского бухгалтерского учёта и в соответствии с МСФО, максимально обеспечивая возможность трансляции данных из одной системы в другую. При этом в настоящее время существует проблема отсутствия стандартов автоматизации бухгалтерского учёта, т.е. возникает задача трансформации несопоставимых технических данных. Решение данной проблемы должно обеспечить ускорение и упрощение процесса перехода не только крупных, но и средних и малых предприятий, к эффективному ведению учёта в соответствии с МСФО.

© Береговая М. П., 2017

УДК 330

С.В. Близнюк
ассистент ДГТУ
г. Ростов - на - Дону,
РФ
E - mail: bliznyuk.serjo@yandex.ru
А.С. Близнюк
магистрант 1 курса ДГТУ,
г. Ростов - на - Дону,
РФ
E - mail: albina.mionenko.95@ mail.ru
Т.С. Алейник
студент 2 курса ДГТУ
г. Ростов - на - Дону,
РФ
E - mail: aleinik.98@yandex.ru

ЗАВИСИМОСТЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ ОТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В СТРАНЕ

Аннотация
Приведен анализ уровня зависимости заработной платы, который напрямую зависит от экономической ситуации в стране. Представлена общая оценка заработной платы и основные направления дальнейшего развития.

Ключевые слова:
Заработная плата, экономика, эффективность, перспективы развития, индексация, прогноз.

Заработная плата - это один из основных показателей экономического благосостояния общества. Уровень оплаты труда может зависеть от большого количества факторов, которые могут, как снижать, так и повышать его.

Если рассматривать один из факторов, влияющих на уровень заработной платы, а именно экономическую ситуацию в стране, то можно отметить рад событий, которые произошли в России в последние годы.

В 2014 году на территории Украины произошли события, которые привели к смене политического режима и государственной власти в целом. В данной ситуации Российская Федерация не поддержала произошедшие перемены, и в начале этого же года, по итогам референдума, который прошел на территории Крыма, произошло возвращение полуострова Крым и города Севастополь в состав Российской Федерации присоединения. Эти исторические события привели к тому, что не согласные с действиями России: Европейский союз, США, Канада и ряд других стран, ввели экономические санкции и визовые ограничения.

Российская Федерация оказалась в ситуации, когда возможность экспортировать и импортировать продукцию стала невозможной. Санкции были направлены на

ключевые отрасли Российской экономики, то есть на нефтяную, газовую, атомную, военную, а также против российского банковского капитала, что затронуло, такой экономический показатель как заработная плата.

Санкции повлияли на величину заработной платы, поскольку с их введением в РФ изменились такие экономические показатели как экспорт и импорт, которые непосредственно влияют на экономическое благополучие страны, а значит и на заработную плату. РФ начала использовать собственные ресурсы, что и привело к увеличению оплаты труда в определенных отраслях экономики.

Правительство РФ разработало программу импортозамещения. В РФ реализация программы разработана на период с 2014 до 2020 года. Правительство России сделало упор на основные направления: энергетику, промышленность, сельхозпродукцию, строительство, деревообработку, взращивание и усиление кадров и политики в целом, медицинский потенциал, программирование и электронику [2].

В результате этой программы произошел ряд изменений в уровне заработной платы некоторых отраслей хозяйственной деятельности.

Произошло увеличение заработной платы работников, занятых в нефтяной и газовой промышленности, в сельском и лесном хозяйствах, рыболовстве и рыбоводстве (данные приведены в таблице 1).

Таблица 1. Анализ уровня заработной платы

Отрасль	2014 (тыс.руб.)	2017 (тыс.руб.)	Отклонение	
			Абсолютное	Относительное %
Нефтяная отрасль	40	90	50	225
Газовая отрасль	44	95	51	215,9
Сельское хозяйство	17	27	10	158,8
Лесное хозяйство	17	25	8	147
Рыболовство и рыбоводство	37	86	9	232,4
Итого:	155	323	168	208,3

Исходя из анализа, представленного в таблице 1, можно сделать вывод что в целом уровень оплаты увеличился на 168 тысяч рублей или 108,3 % . Изменение связно с тем, что Российская Федерация начала использовать только свои полезные ископаемые для обеспечения жизнедеятельности всего населения.

Однако в других отраслях экономики уровень оплаты труда не увеличился на большой процент, произошли незначительные изменения оплаты труда у работников социальной сферы и науки (таблица 2).

Таблица 2. Анализ уровня заработной платы

Категории работников	2014 (тыс.руб.)	2017 (тыс.руб.)	Отклонение	
			Абсолютное	Относительное %
Социальные работники	18	24	6	133,3
Научные сотрудники	48	49	1	102
Педагогические работники образовательных учреждений общего образования	30	31	1	103
Средний медицинский персонал	26	29	3	111,5
Работники учреждений культуры	23	29	6	126
Итого:	145	162	17	111,7

Исходя из анализа, представленного в таблице 2, можно сделать вывод что в целом уровень оплаты увеличился, но всего лишь на 17 тысяч рублей или на 11,7 % за 3 года. Такое изменение может быть связано с тем, что в РФ федерации наблюдается бюджетный дефицит, а работникам социальной сферы заработная плата выплачивается из государственного бюджета.

Чтобы улучшить ситуацию Правительство Российской Федерации объявило о повышении заработной платы в 2018 году. Около 8 миллионов россиян, занятых в бюджетной сфере получат прибавку к зарплатам около 4 % . На решения вопросов социального характера выравнивания заработной платы в федеральном бюджете предусмотрено 40 миллиардов рублей, так же зарезервировано ещё 10 миллиардов рублей [1].

Повышение оплаты труда коснется чиновников и прочих государственных служащих, это связано с тем, что будут проведены кадровые сокращения, что позволит сэкономить до 18 млрд. рублей. Так же произойдет повышение налогов, планируется увеличение подоходного налога и сокращение страховых выплат, что позволит сэкономить до 250 млрд. рублей в год, которые будут направлены на повышение оплат труда.

Анализируя выше сказанное, можно сделать вывод, что ситуация, сложившаяся вокруг заработной платы граждан РФ, в связи с индексацией бюджетной сферы изменится к лучшему.

Список использованной литературы:

1. Алексей Никольский Путин поручил поднять зарплаты бюджетникам, не попавшим под "майские указы" [Электронный ресурс]: URL:https: // www.rmnt.ru / story / realty / 372365.htm - (дата обращения: 28.11.2017).

2. Близнюк С.В., Близнюк А.С., Самсонова А.С. Анализ инвестиционной привлекательности строительной отрасли ростовской области // сборник статей Международной научно - практической конференции С. 9 - 11. 2017.

© С.В. Близнюк, А.С., Близнюк, Т.С. Алейник, 2017

УДК 330

С.В. Близнюк, ассистент ДГТУ
г. Ростов - на - Дону, РФ, E - mail: bliznyuk.serjo@yandex.ru
А.С. Близнюк, магистрант 1 курса ДГТУ,
г. Ростов - на - Дону, РФ, E - mail: albina.mionenko.95@ mail.ru
И.С. Федорова, студент 2 курса ДГТУ
г. Ростов - на - Дону, РФ, E - mail: fe.inna2012@yandex.ru

ВЛИЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РИСКОВ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация
Приведен анализ влияние экономических рисков на деятельность строительных организаций в Российской федерации за последние годы и основных факторов влияния на них. Представлена общая оценка экономических рисков и способы предотвращения их появления дальнейшего развития.

Ключевые слова:
Риски, строительная отрасль, эффективность, экономика, перспективы.

В процессе создания любого хозяйственного дела, руководитель предприятия сталкивается с одной из главных проблем экономики – наличием экономических рисков.

Экономические риски – это определенная вероятность возникновения убытков или недополучения прибыли в отличии от ожидаемого результата. Возникновение данной ситуации, может привести к различным результатам: негативным последствиям (материальным ущербам, ухудшению здоровья людей или сбоям в технике), или положительным последствиям, например, принести дополнительную прибыль.

Риск возникает на первоначальной стадии создания организации и продолжается в течение всего функционирования предприятия. Для успешной работы, в условиях рыночной экономики, владельцу организации необходимо принимать неординарные решения, которые позволят ему совершенствовать свое дело и не прогореть в постоянно меняющихся условиях.

Экономические риски особенно влияют на такой вид хозяйственной отрасли как строительство, потому что строительство является одним из наиболее опасных типов коммерческой деятельности. Главная особенность строительной отрасли - это ограниченные сроки. Риски, связанные с этой особенностью, могут повлиять на результат, который должен произойти в течение определенного периода времени. В этом отношении возникает необходимость изучения степени неопределенности возникновения риска в отношении объектов строительства для того, чтобы заранее, еще до вложения денежных средств, возможные инвесторы, а также сама строительная организация могли иметь точное представление относительно реальных перспектив возврата денег и получения необходимой прибыли.

К причинам возникновения риска в строительстве можно отнести ситуации, когда нарушены временные рамки строительства, проект не финансируется, нанят не квалифицированный рабочий персонал, заключение договоров с недобросовестными подрядными организациями, с изменением российского законодательства, с природными условиями и т.д.

По последним данным исследований рисков в Российской Федерации в 2017 году стало известно, что из - за сложной геополитическая ситуации в стране, изменениями, происходящими в природно - климатической среде, а также экономически проблемы ведут к тому, что большинство крупных строительных компаний готовятся к росту количества рисков для бизнеса в текущем году. [2] Уже пятый год подряд принято считать риском номер один для большинства предприятий в мире - это риск «перерыв в производстве». При этом для российских бизнесменов первое место занимает риск «изменения в законодательстве и регулировании». Это связано с экономической ситуацией в стране, а именно с санкциями, которые ввели против России другие страны, с протекционизмом. На втором месте у российских предпринимателей стоят «макроэкономические изменения» (программа жесткой экономии, рост цен на товары, инфляция / дефляция). Риск «перерыва в производстве» занимает в российском бизнесе третье место. Далее следуют риск «рыночные изменения» и риск "пожары и взрывы" находятся на пятом месте. Существеннее всего за последний год для России выросли риски ошибок персонала - шестая строчка рейтинга [1].

Все эти изменения непосредственно касаются строительной отрасли. Во избежание возникновения данных рысков необходимо применять методы предупреждения и снижения экономических рисков. Наиболее общими, широко используемыми методами являются: страхование, резервирование средств, диверсификация, лимитирование рисков.

Список использованной литературы:

1. Электронный журнал ExpertOnline. Главные риски российского бизнеса [Электронный ресурс]: URL:http: // expert.ru / 2017 / 01 / 25 / riski / –(дата обращения: 22.10.2017).

2. Близнюк С.В., Близнюк А.С., Самсонова А.С. Анализ инвестиционной привлекательности строительной отрасли ростовской области // сборник статей Международной научно - практической конференции С. 9 - 11. 2017.

© С.В. Близнюк, А.С. Близнюк, И.С. Федорова, 2017

УДК 330

С.В. Близнюк, ассистент ДГТУ
г. Ростов - на - Дону, РФ, E - mail: bliznyuk.serjo@yandex.ru
А.С. Близнюк, магистрант 1 курса ДГТУ,
г. Ростов - на - Дону, РФ, E - mail: albina.mionenko.95@ mail.ru
А.С. Галай, магистрант 1 курса ДГТУ
г. Ростов - на - Дону, РФ, E - mail: galalai22@gmail.com

ПРИМЕНЕНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УЧЕТА НА РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация

Приведен анализ применение стратегического учета на российских предприятиях. Представлена общая оценка развития сферы стратегического учета.

Ключевые слова:
Риски, экономика, эффективность, потребители, предприятие, прогноз, субъектов рынка.

Внедрение России в международное информационное пространство, усиление ее позиций на мировом рынке, улучшение торговых операций в стране зависит внедрения современных технологий коммуникаций в бизнес. Эффективность информационного обеспечения занимает ведущее место в управлении предприятием как в некоммерческой, так и в коммерческой сфере, так как принятие решения опирается на точную информацию, прогнозы и выводы, сделанные на основе анализа. Опыт мировых исследований доказывает, что успешное функционирование экономики базируется на информационно - аналитическом обеспечении.

Процесс удовлетворения информационных потребностей, необходимой для принятия управленческих решений называют информационным обеспечением. Это обеспечение помогает управляющему решать проблемы финансовых последствий от изменений в производственной деятельности, а также прогнозировать долговременную программу деятельности фирмы.

Эти риски вынуждают руководителей предприятия решать задачи по оптимизации процессов для выхода из кризисов, стараться оказывать выгодное воздействие на социальную и экономическую ситуацию. Эти задачи сиюминутно все чаще и чаще становится практически невозможно решить, из - за данных, которые собираются в результате проведения разведывательной деятельности, но, как правило, не являющихся информацией, пригодной для использования, до тех пор, пока они не пройдут обработку экспертами в соответствующих областях. Необработанные данные не несут в себе информации, если они не рассматриваются вместе с другими и не указывается их значение во всем накопленном информационном массиве.

Эффективность информационно - аналитической работы на конкретном хозяйствующем субъекте зависит в меньшей степени от технического обеспечения и объема информационных потоков. Большее значение имеет четкая постановка задач и взаимодействие с потребителем информации.

Требования к аналитическим материалам довольно сложно формулируются. Их не могут осознать заказчики, поэтому определение информационных интересов потребителей становится самой сложной задачей для аналитиков [2].

Сложности нашей жизни формируют информационные запросы. Углубление экономического и политического кризиса создает большой интерес к политической ситуации в том или ином регионе, стране в целом, их влияние на экономическое состояние субъектов рынка. Создается необходимость исследования политического рынка России. Появилась необходимость формирования прогнозов, анализа экономических ситуации, в секторах рынка, на градообразующих или системообразующих для целой отрасли предприятиях.

В российских организациях система стратегического управленческого учета, направлена на демонстрацию и сбор информации, и ее организация основывается в на базовых бухгалтерских принципах, таких как: двойная запись и отражение фактов хозяйственной деятельности в том периоде, когда они произошли; принцип существенности и достоверности изучаемой информации; сохранение баланса между выгодами и затратами; приоритет содержания [1].

В заключение хотелось бы отметить, что стратегический учет необходим не для пассивного фиксирования операций и систематизации финансовых результатов, также он не ограничивается предоставлением информации руководству, как основы управленческих решений. Стоит отметить, что стратегический учет малоизучен и слабо применим в управлении российскими организациями. Новые приемы и методы стратегического менеджмента для нашей экономики создает обширную область для изучения стратегического учета как базы принятия для стратегических решений.

Список использованной литературы:

1. Николаева О.Е. Стратегический управленческий учет. – М. : 2013
2. Управленческий учет / Под ред. А.Д. Шеремета. – М.: ФБК Пресс, 2015

© С.В. Близнюк, А.С., Близнюк, А.С. Галай, 2017

УДК 330

С.В. Близнюк
ассистент ДГТУ
г. Ростов - на - Дону, РФ
E - mail: bliznyuk.serjo@yandex.ru
А.С. Близнюк
магистрант 1 курса ДГТУ,
г. Ростов - на - Дону, РФ
E - mail: albina.mionenko.95@ mail.ru
А.С. Галай
магистрант 1 курса ДГТУ
г. Ростов - на - Дону, РФ
E - mail: galalai22@gmail.com

ПРОБЛЕМЫ ДЕНЕЖНОЙ СИСТЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация
В статье представлены основные проблемы денежной системы современной России. Приведена общая оценка развития денежной системы и перспективы дальнейшего ее формирования.

Ключевые слова:
Деньги, экономика, эффективность, девальвация, конкуренция, банки, прогноз, кредиторы, денежно - кредитная политика, инфляция.

В наши дни основной проблемой считается устойчивость национальной валюты России. Эта проблема происходит из ряда иных экономических проблем Российской Федерации.

Главная проблема экономики России – возрастающая с каждым днем зависимость от экспорта естественных ресурсов.

Также важными проблемами являются:

- слабая конкурентоспособность несырьевых секторов экономики;
- недоразвитость денежного сектора, банков.

Русские компании, особенно быстро развивавшиеся в последние годы, выходившие на наружные рынки, не рассчитывают на оплачивание внутри державы.

Наряду с этим большой проблемой считается стагнация экономики. Процессы уменьшения цены денег, из - за которого на одинаковую сумму средств через время разрешено приобрести меньший размер продуктов и услуг. На практике - это повышение расценок.

Так же, одной из проблем считается девальвация, т.е снижение курса государственной валюты по отношению к иным валютам.

Девальвация и стагнация экономики, схожие по смыслу понятия. Различие между ними в том, что стагнация экономики - это удешевление средств внутри страны, а девальвация - удешевление валюты по отношению к иностранным валютам. Поднятие расценок на импортные товары, выполняемые в РФ с внедрением импортного сырья и материалов.

Следующей проблемой денежной системы России является рецессия. При переводе с латинского, получим «отступление». Это фаза экономического цикла, расположенная между подъемом и депрессивным состоянием кризиса. Замедленный темп экономического роста, отрицательная динамика ВВП, которая длится как минимум нескольких кварталов, не активно развивается производство. Происходит снижение деловой активности из - за оттока инвестиций и удорожанием кредитов.

На сегодняшний день, экономическая и финансовая ситуация ставит перед денежно - кредитной политикой Банка России сложные задачи. Геополитические проблемы, провоцируемые исчерпанием традиционных источников экономического роста стали вызовом для российской экономической и денежно – кредитной политики.

Устойчивый рост выпуска товаров и услуг следует за производительностью труда и модернизацией технологий. А для этого, необходимы структурные изменения и появление рыночных источников недорогого долгосрочного финансирования.

Кредиторы будут готовы предоставлять ресурсы на длительные сроки по сравнительно низким ставкам, если будут уверены в том, что высокая инфляция не обесценит их вложений. Поэтому одним из ведущих условий для появления долгосрочных вложений в экономике станет удержание инфляции на устойчивом низком уровне.

В связи с этим для достижения установленной законодательством цели денежно - кредитной политики, обеспечивающей ценовую стабильность. Банк России, как и планировалось, завершает многолетний переход к режиму таргетирования инфляции - процесса необходимого, но требующего постоянного контроля и больших усилий.

В заключении хотелось бы процитировать Ф. Ницше: «То, что не убивает нас, делает нас сильнее». Эта цитата доказывает, что правительство РФ сможет найти пути выхода из сложной экономической ситуации, а наша экономика окрепнет от перенесенных невзгод.

Список использованной литературы:

1. Самуэльсон П.А., Экономика. М.: «Алфавит»,2013.
2. Камаев В.Д., Экономическая теория, «Владосина», 2015.

© С.В. Близнюк, А.С., Близнюк, А.С. Галай, 2017

УДК 347.73

С.Б. Бокач,
канд. экон. наук, профессор АмГУ,
г.Благовещенск, РФ
E - mail: amurhouseaudit@mail.ru
Л. П.Бокач
доцент, Амгу,
г.Благовещенск, РФ
E - mail: amurhouseaudit@mail.ru

КРАТКО О ПОСТУЛАТАХ АУДИТА

Аннотация
В статье рассматриваются вопросы профессиональной компетенции аудитора в свете современного нормативно - правового регулирования экономики РФ, связи судебной власти с оценкой данного регулирования и выражения мнения аудитора о деятельности экономических субъектов

Ключевые слова:
Аудит, постулаты, достоверность, мнение, судебная практика

В экономической литературе при обсуждении профессиональной компетенции (суждении) аудитора упоминаются постулаты аудита Маутца - Шафара. Из них 10 считаются базовыми, к ним авторы считают необходимым прибавить иные, по их мнению уместные. Из известных литературных источников можно насчитать двенадцать постулатов аудита. В целом они отражают характеристику современного аудита, в том числе в связи с необходимостью оценить объективную и субъективную сторону процесса аудита (аудитора).

В то же время предлагаем постулат такого содержания: достоверность мнения аудитора зависит от содержания, состояния и характера нормативно - правовой базы, регулирующей экономические и властные отношения. А также их регулирования за пределами норм права – судебной властью конкретного спора, конкретного законоположения.

Отражение видения аудитора непрерывности деятельности, законности деятельности, правильности составления отчетности и т.д. не может быть составлено только на основе нормативно - правовых актов, так как их интерпретация, суждение не объективное, а субъективное и не всегда показывает квалификацию аудитора или привлекаемого специалиста в области права. Часто играет роль понимание политико - экономического состава хозяйственных операций, знание рисков с региональными особенностями. При этом, не следует забывать, что Российская арбитражная практика по многим хозяйственным спорам изобилует серьезной неопределенностью и не отвечает признакам единообразия. Это проявляется через принятие судами различных округов по одним и тем же спорам разных обоснований для принятия решений (особенно это характерно для налоговых споров), разным пониманием законодательства Российской Федерации, что ведет к различным экономическим последствиям.

Практика оценки нормативно - правовых актов в Российском праве далеко не всегда подлежит прямому толкованию и исходит из разъяснений Пленумов Верховного суда РФ (ранее Высшего арбитражного суда РФ), налоговых, отраслевых министерств и ведомств. Что в конечном результате означает множественность мнений пользователей законодательства РФ по одним и тем же вопросам.

Ни один стандарт аудита не может определить способ которым аудитор может признать исход налоговых и хозяйственных операций абсолютно достижимым. Он способен предупредить о рисках совершения хозяйственных операций и о проведении страховых процедур по их выявлению. Именно конкретные проявления состязательности судебного спора, которые в большинстве случаев происходят за пределами реальных экономических отношений или связей в их формально - логическом проявлении, внутреннее убеждение судьи, его квалификация, определяют состав и размер (иногда несовершенных) ошибок в хозяйственной деятельности и деловых рисках.

На результаты судебного спора проецируют свое поведение третьи лица – контрагенты (через добросовестность, исполнение обязанностей, заинтересованность, обеспеченность ресурсами и др.). Нельзя забывать о таком факторе как материальную заинтересованность и тщеславие органов власти, участвующих в споре. Отстаивание интересов экономического субъекта в этом случае подвергается особому риску, так как в подавляющих случаях речь не идет об установлении законности, а об исполнении плана (бюджета, сохранении имущества и др. аналогичных задач). Поэтому представители государственных органов часто идут на конкретные достижения результатов в обход законодательства РФ, особенно когда его можно интерпретировать.

Отметим, что налоговым спорам корреспондирует оценка действий подпадающих под понятие «осмотрительности» и понятие «реальности совершенных хозяйственных операций». При этом отсутствие нормативного регулирования этих понятий и невозможность их оценки законным образом в рамках полномочий в период камеральной проверки, не должно создавать проблему перед налогоплательщиком. Однако сомнения налогового органа могут превысить нормы права и разумные пределы сомнений. Причем, сомнения в действиях налогоплательщика с позиции судов ДВ ФО РФ менее убедительны, чем их коллег из налоговых органов. Суды не рассматривают (в целом они не имеют на это права) варианты хозяйственных действий экономических субъектов и их возможности полной осведомленности на рынке. В противном случае не было бы рынка товаров, работ и услуг, самой его движущей силы - конкуренции. До августа 2017 года действовал формальный подход к исследованию «осмотрительности» и «реальности хозяйственных операций». Такой вывод исходит из позиции ФНС РФ. Однако не следует забывать о задачах ведомства, что в дальнейшем сделает данный циркуляр формальным письмом без обязательств перед налогоплательщиком.

Таким образом, слабое нормативное урегулирование экономических отношений требует развития методологии оценки рисков судебных споров и одновременном приведении законодательства на уровень его однозначного понимания всеми пользователями. Таковые риски ведут к неправомерному коррупционному составляющему для хозяйствующего субъекта или экономических потерь от применения государственными служащими нормативных актов для достижения титульных результатов ведомства, министерства, территории. Несвоевременная оценка и корректировка на законодательном уровне таких

негативных результатов использования законодательных актов РФ с неблагоприятными длительными последствиями для экономических субъектов снижает стремление их к ведению бизнеса вообще, чистого в частности.

Список использованной литературы:

1. Арабян К.К. Концептуальные основы теории аудита // Аудитор. 2017. № 7. С.16 - 27.

2. Роженцова И.А. О некоторых аспектах правового регулирования договора на оказание аудиторских услуг // Аудиторские ведомости. 2017. № 4. С.40 - 52.

3. Шурчкова И.Б. Систематизация услуг, оказываемых аудиторскими организациями, как теоретическая основа их регулирования // Аудиторские ведомости. 2016. № 4. С.17 - 30.

4. Письмо Федеральной налоговой службы от 16 августа 2017 г. № СА - 4 - 7 / 16152@ О применении норм Федерального закона от 18.07.2017 № 163 - ФЗ «О внесении изменений в часть первую Налогового кодекса Российской Федерации. URL:http: // rulaws.ru / acts / Pismo - FNS - Rossii - ot - 16.08.2017 - N - SA - 4 - 7 _ 16152.

© С.Б.Бокач, Л.П.Бокач, 2017

УДК 657.1.011.54

С. А. Веселков, магистрант 2 курса НГУЭУ
г. Новосибирск, РФ, E - mail: sergeyveselkov1994@yandex.ru

ИНФОРМАЦИОННО - АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация

Рассматривается необходимость использования информационных технологий в организации информационно - аналитического обеспечения деятельности малого бизнеса с целью повышения своих позиций на конкурентном рынке. Представлен анализ понятия «информационно - аналитическое обеспечение». Выделяются задачи для организации информационно - аналитического обеспечения малого бизнеса и обосновывается необходимость применения современных информационных технологий для их реализации. Резюмируется, что внедрение информационных технологий в процесс организации информационно - аналитического обеспечения деятельности малого бизнеса позволит получать информацию, отвечающую потребностям руководства предприятия в управлении.

Ключевые слова

Информационно - аналитическое обеспечение, малый бизнес, информационные технологии, информация, экономический анализ

Отличия малого бизнеса от крупного, отображенные в классической экономической теории, заключаются в размерах предприятия. К основным особенностям малого бизнеса можно отнести:

- неразделимость в отношении собственности и управления: руководителем является учредитель или владелец основной части капитала;

- неразделимость объекта управления: экономический субъект управляет одним предприятием;
- количество работников предприятия позволяет прямой эмоционально - психологический контакт руководителя фирмы с каждым его сотрудником [2, с. 153].

На сегодняшний день экономическая ситуация в стране такова, что крупные организации создают барьеры для деятельности малого предпринимательства. Именно малый бизнес в силу своих размеров и ограниченности финансовых ресурсов наиболее остро сталкивается с проблемами формирования положительной конкурентоспособной среды и с поиском различных наиболее экономных способов продвижения своей продукции на рынке товаров и услуг. Все это обуславливает поиск наиболее экономных и в то же время эффективных вариантов организации информационно - аналитического обеспечения деятельности малого предприятия, которые позволят ему обладать своевременной оперативной информацией, позволяющей учитывать быстро меняющуюся коньюнктуру рынка для принятия управленческих решений по более эффективному выстраиванию своей работы, привлечении новых и удерживании старых клиентов, получении конкурентных преимуществ, улучшении сервиса. В связи с этим вопрос организации эффективного информационно - аналитическое обеспечения деятельности предприятий малого бизнеса с точки зрения его объемов и специфики деятельности приобретает важное значение.

Сам термин «информационно - аналитическое обеспечение» рассматривается разными авторами в разных контекстах и принимает в результате этого различные интерпретации. Рассмотрим различные подходы к определению информационно - аналитического обеспечения.

Фенева Е.А., Погостинская Н.Н., Ацканов Р.Р., Жамбекова Р.Л. применяют в своих исследованиях понятие «система экономического мониторинга», главное назначение которой является слияние данных первичного учета в обобщающие показатели и другие формы наглядного представления информации с целью выявить существующие и потенциальные проблемы и создать основы для принятия конкретных управленческих решений.

Существенных достижений в изучение понятия информационно - аналитического обеспечения достигла Л. В. Попова, которая интерпретирует его как систему, опирающуюся на бухгалтерскую информацию, включающую в себя оперативные данные и использующую для экономического анализа статистическую, техническую, социальную и другие виды информации. Информационно - аналитическое обеспечение таким образом представляет собой процесс сбора, обработки и оценки всех видов информации, необходимой для принятия управленческих решений [5, с. 22].

Некоторые авторы исследуют термин информационно - аналитического обеспечение в разрезе возможности применения компьютерных технологий. Например, В.С. Белов под информационно - аналитическим обеспечением подразумевает систему аппаратных, программных средств, информационных ресурсов, методик, которые применяются с целью обеспечить автоматизацию аналитических работ для обоснования принятия управленческих решений [1, с. 10]. И. Ю. Шполянская в своих работах рассматривает информационно - аналитическое обеспечение как обеспечение субъектов малого бизнеса компьютерными технологиями, определяя их как фактор успешного решения проблем, связанных с улучшением качества работы таких предприятий [7, с. 17].

Нельзя не согласиться с данной точкой зрения, поскольку существует необходимость обеспечения предприятий малого бизнеса программными продуктами, которые позволяют осуществить оптимизацию процесса учета. Стоит отметить, что программные продукты - это лишь часть информационно - аналитического обеспечения и их нельзя воспринимать в качестве единственного источника информации.

В.А. Чернов в своих работах рассматривал вопросы информационно - аналитического обеспечения управленческого учета. Он рассматривает управленческий учет как интегрированную систему информационно - аналитического обеспечения экономического управления предприятием, а решение проблемы информационно - аналитического обеспечения бизнеса происходит за счет выявления, измерения, сбора, анализа, подготовки, интерпретации, передачи и приёма информации. Он также вводит понятие «информационное поле», под которым подразумевает структурированную информационную совокупность, необходимую для обеспечения деятельности предприятия. Оно бывает внутренним и внешним. Внутреннее информационное поле складывается внутри предприятия на основании сведений о протекающих внутренних процессах, а внешнее определяется под влиянием рыночной среды, внешними условиями, в которых ведет свою деятельность предприятие. По мнению В.А. Чернова - эффективная работа предприятия зависима от структуры информационного поля. Решая определенную задачу руководство предприятия должно изучить потребность в необходимых для этого сведений, определяя, в какой информации предприятие нуждается, имеется ли данная информация во внутренней среде, либо же её придется получать извне, а также способы обработки информации, методы её анализа, периодичность и форму вывода результатов анализа [6, с. 44].

О. В. Мидяникова утверждает, что цель информационно - аналитического обеспечения есть получение прогнозной информации для принятия управленческих решений, связанных с деятельностью предприятия и контроль факторов риска и прогноз их развития [3, с. 18].

Итак, компилируя все вышеперечисленные точки зрения, можно сказать, что информационно - аналитическое обеспечение представляет собой открытую систему, которая включает процесс сбора, регистрации, обработки, анализа и контроля информации для принятия оптимального управленческого решения. От принятого управленческого решения зависит дальнейшее функционирование предприятия. На предприятиях малого бизнеса, когда лицо, которое принимаете решение, обычно представлено руководителем, либо относительно небольшим руководящим составом, наиболее важным является владение максимально полной информацией о состоянии предприятия и о рисках, связанных с принятием того или иного управленческого решения. Несомненно, конечная цель информационно - аналитического обеспечения деятельности малого предприятия - это обеспечение руководителя предприятия необходимой полезной информацией, получаемой в результате анализа финансово - хозяйственной деятельности предприятия, используя при этом наиболее экономичные методы для организации процесса ее получения.

По нашему мнению, каждое предприятие должно организовывать процесс формирования информационно - аналитического обеспечения своей деятельности, исходя из решения следующих задач:

1. Определение информационных потребностей: какая информация нужна, какому получателю, с какой точностью;

2. Сбор и обработка информации: отбор и определение внутренних и внешних информационных источников, а также сроков;

3. Передача информации и ее интерпретация: выбор возможностей подачи информации (графически, в таблицах, в формулах), интерпретация чисел и показателей;

4. Хранение информации и ее дальнейшая рациональная обработка: выбор технического оснащения для хранения информации и инструментария из сферы информационных технологий.

В наиболее общем виде процесс формирования информационно - аналитического обеспечения на любом предприятии можно представить в виде схемы (рис. 1).

Рис 1. Информационно - аналитическое обеспечение деятельности предприятия

На данном рисунке отдельно выделен блок, в котором нашло отражение законодательство Российской Федерации. Это связано с особой ролью влияния данного элемента, распространяющейся на все уровни информационно - аналитического обеспечения:

- на формирование учетной политики, которая содержит сведения о формах и методах ведения учета, системе налогообложения, а значит, закладывает фундамент информационной базы анализа;
- на ведение бухгалтерского, налогового и управленческого учета;
- на составление бухгалтерской и налоговой отчетности.

Косвенно законодательство влияет и на программное обеспечение, в котором должны быть заложены возможности ведения учета в соответствии с нормативными документами. Также опосредованно законодательство оказывает воздействие на процесс принятия решения: предприятие может осуществлять свою деятельность только в рамках закона, а значит, что те решения, которые оно принимает, не должны ему противоречить.

Важным уровнем информационно - аналитического обеспечения является бухгалтерский, налоговый и управленческий учет. С помощью бухгалтерского учета

происходит аккумуляция данных о всех хозяйственных операциях. Мы выделили налоговый учет отдельным блоком, поскольку это важно для проведения анализа. Особенность налогового учета в данном случае заключается в том, что его объем напрямую имеет связь с системой налогообложения, применяемой предприятием. Управленческий учет также весьма важен для малого предприятия, поскольку позволяет проводить оперативный анализ деятельности.

Данные бухгалтерского и налогового учета являются основой при проведении анализа. Как уже говорилось выше, аналитическая информация должна быть преобладающей среди всей экономической информации.

В свою очередь, наиболее важным на наш взгляд элементом организации информационного - аналитического обеспечения деятельности малого предпринимательства сегодня являются информационные (компьютерные) технологии. Малый бизнес стимулирует производителей информационных технологий на создание программных продуктов, учитывающих своеобразие деятельности и особенности функционирования этой категории субъектов экономики – и руководство предприятия может это учитывать и использовать при решении проблемы выбора экономичных способов организации информационно - аналитического обеспечения.

К примеру, обеспечение безопасности данных, их организация и централизация, определение доходов и расходов, оплата различных направлений расходов предприятия – все эти функции являются довольно затруднительными и долговременными без информационных технологий. Решить эту проблему в деятельности малого предприятия могут несколько наиболее простых и не дорогих к внедрению компьютерных программ, например:

- MS Word и MS Excel может использоваться на предприятии как средство свода месячных и годовых данных по ее расходам и доходам. MS Word идеально подходит для создания и ввода данных по каждому объекту, помогает с помощью таблиц распределить каждый доход и расход в свою ячейку. Excel, в свою очередь, помогает все быстро рассчитать, и вывести окончательные данные, что во много раз упрощает работу и сокращает потраченное время;
- многофункциональная программа Айка (iiko) проста и понятна в использовании как для персонала, так и для тех, кто отслеживает каждое их действие. В нее можно внести абсолютно все, начиная от расписания работы сотрудника, заканчивая встроенной системой бухгалтерских счетов. В ней также заложена такая функция, как электронная отчетность, которая помогает отчитаться в контролируемые органы, не вставая с рабочего места, тем самым существенно сэкономив рабочее время.

Сегодня программные продукты также имеют весьма широкий спектр возможностей для осуществления экспресс - анализ финансово - хозяйственной деятельности предприятия, что существенно может экономить его ресурсы на привлечение для этого процесса профессиональных аналитиков.

В свою очередь, стоит помнить о том, что информация, являющаяся продуктом процесса информационно - аналитического обеспечения, организованного как на малом, так и на крупном предприятии, которая позволит удовлетворять его потребностям в необходимой для управления информации, должна обладать такими наиболее важными качествами, как:

- обоснованность, требующая получение аргументированных результатов по итогам обработки массивов информации;

- своевременность, требующая выдачи информации в нужные сроки и в удобной форме для руководства предприятием;
- оперативность, поскольку управленческая ценность такой информации, как ресурса, начинает неотвратимо снижаться с момента ее возникновения;
- актуальность, которая означает, что получаемая информация должна отвечать потребностям практической деятельности общества в настоящий момент времени [4].

Подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод о том - что информационно - аналитическое обеспечение деятельности малых предприятий являет собой сложный взаимосвязанный процесс, объединяющий систему учета входной информации в рамках действующего законодательства. В то же время основой при организации данного процесса должно служить внедрение современных информационных технологий, обеспечивающих, с одной стороны – решение задач организации процесса формирования информационно - аналитического обеспечения с минимальными затратами труда и времени, финансовых ресурсов, направляя их в свою очередь на продвижения продукта своей деятельности на рынке товаров и услуг, а с другой - получение на выходе информации, отвечающей потребностям руководства предприятия в управлении и решении оперативных проблем, возникающих в процессе его финансово - хозяйственной деятельности. Качество исходных информационно - аналитических данных, в данном случае, будет определяться действующими на предприятии системами бухгалтерского и налогового учета. Получаемая в итоге информация позволит проводить на её основе экономический анализ, служащий базой для принятия управленческих решений. Решения, которые может принимать руководство на основе такой информации, могут касаться не только текущей деятельности, но и носить прогнозный характер вплоть до решения об изменении вида деятельности, решением как внутренних, так и внешних проблем, связанных с определением целей функционирования предприятия, оценкой финансового состояния и повышением эффективности управления предприятием.

Список использованной литературы:

1. Белов В. С. Информационно - аналитические системы. Основы проектирования и применения: учебное пособие, руководство, практикум. М.: Московский гос. ун - т экономики, статистики и информатики, 2005. 111 с.

2. Епифанова Т. В. Критерии определения малого и среднего предпринимательства // Новые технологии. 2011. № 4. С. 153 - 157.

3. Горчаков В. В. Информационно - аналитическое обеспечение предприятий и организаций // Информационные системы и технологии: материалы IV Международной научно - практической конференции. Владивосток. 1997. URL: https: // search.rsl.ru / ru / record / 01000578580 (дата обращения: 22.11.2017).

4. Нестеров А. К. Информационно - аналитическое обеспечение // Образовательная энциклопедия ODiplom.ru. 2016. URL: http: // odiplom.ru / lab / informacionno - analiticheskoe - obespechenie.html (дата обращения: 20.11.2017).

5. Попова Л. В., Маслов Б. Г., Маслова И. А. Основные теоретические принципы построения учетно - аналитической системы // Финансовый менеджмент. 2003. № 5. С. 20 – 32.

6. Чернов В. А. Методы и модели информационно - аналитического обеспечения в управленческом учете: автореф. на соиск. ученой степ. док. эконом. наук: 08.00.12 – бухгалтерский учет, статистика М., 2005. 61 с.

7. Шполянская И. Ю. Анализ и моделирование информационных систем для малого бизнеса: моногр. М.: Ростов н / Д.: РИНХ, 2005. 161 с.

© С.А. Веселков, 2017

УДК 336

Г.Ф.Вильданова
студентка ИЭС УГНТУ,
г. Уфа, РФ
E - mail: vilguzel@yandex.ru

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ УЧАСТНИКОВ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ

Аннотация: В статье рассматривается налогообложение профессиональных участников рынка ценных бумаг, исследуются возникающие особенности и трудности в определении налогооблагаемой базы.

Ключевые слова: рынок ценных бумаг, участники рынка ценных бумаг, налогообложение на рынке ценных бумаг.

На рынке ценных бумаг физические лица могут получать доходы от купли - продажи ценных бумаг, обращающихся и не обращающихся на организованном рынке ценных бумаг.

Также доходы можно получить в связи с погашением инвестиционных паев паевых инвестиционных фондов; с финансовыми инструментами срочных сделок, базисным активом по которым являются ценные бумаги [3, с. 148]. Физические лица чаще всего для таких целей привлекают брокеров и других профессиональных участников рынка ценных бумаг.

Брокеры и дилеры, форекс - дилеры, управляющий ценными бумагами на законодательном уровне признаются профессиональными участниками рынка ценных бумаг [2] и это подразумевает особенности в налогообложении доходов. Статья 298 и 299 Налогового Кодекса РФ регулирует нюансы определения доходов и расходов профессиональных участников рынка ценных бумаг соответственно [1].

Часто многие допускают ошибку, когда рассчитывают налоговую базу по операциям купли - продажи ценных бумаг как разницу между доходами от реализации и всеми фактически произведенными в данном налоговом периоде расходами.

Доходы от реализации ценных бумаг следует уменьшать лишь на сумму фактических произведенных и документально подтвержденных расходов на приобретение, хранение и реализацию тех ценных бумаг, которые реализуются в данном налоговом периоде. Дата осуществления фактических расходов значения не имеет, важна связь с периодом реализуемых ценных бумаг.

Сложности налогообложения доходов профессиональных участников возникают при определении доходов, так как скрыть многие доходы не составляет труда. Например, скрыть доход от использования денежных средств клиента до момента их возврата. Перечень посреднических услуг на рынке ценных бумаг может быть также безконечным и проконролировать фиксацию выручки в данном случае очень трудно. Спасают лишь внезапные выездные проверки. При проверки могут приниматься во внимание показания кономического анализа и свидетелей, привлекаться эксперты [6, с. 138].

На практике происходит и так, что налогоплательщики сталкиваются с проблемой, что налогообложение доходов, полученных физическим лицом от продажи ценных бумаг, подпадает сразу под две статьи (214.1 и 228), каждая из которых подразумевает разные правила исчисления и уплаты налога на доходы физических лиц [8].

Также случаются ситуации, когда произведенные расходы на приобретение, реализацию и хранение ценных бумаг не могут быть отнесены к конкретным ценным бумагам. В такой ситуации необходимо распределить расходы в соответствие со стоимостной оценкой каждой ценной бумаги, на долю которых относятся указанные расходы. Стоимостная оценка расчитывается на дату осуществления затрат, исходя из фактически произведенных и документально подтвержденных к этому моменту расходов на приобретение ценных бумаг.

На брокеров, доверительных управляющих возложена функция налоговых агентов и они должны перечислять налоги на доход физического лица сами. В качестве брокеров могут выступать и банки, инвестиционные компании. Брокеры обязаны вести учет и уплачивать налог клиента в бюджет с разницы между покупкой и продажей ценных бумаг вне зависимости от условий договора. Налоговый контроль осуществляет все возможные способы, чтобы пресечь различные экономические преступления [5, с. 85].

Все договора, по которым обязанность уплаты налогов при наличии брокера переходит на клиента - недействительны. Именно поэтому для профессиональных участников рынка ценных бумаг установлен особый режим налогообложения. Но, если в течение месяца брокер не может оплатить налог клиена по причине отсутствия на его счете необходимой суммы, то об этом сообщается в налоговую инспекцию и клиент в будущем сам производит перечисление.

Физические лица должны сами рассчитать налог и составить налоговую декларацию на доходы по ценным бумагам. Оплата налога осуществляется при отсутствии налогового агента.

Некоторые авторы считают, что налоговая политика по отношению к участникам рынка ценных бумаг несправедлива, так как все законодательство в 90 годы в момент формирования было направлено на сферу материального производства. Принятие законодательных актов по развитию рынка ценных бумаг не находило адекватного отражения в налоговом законодательстве. Это постоянно создавало коллизию законодательных норм.

И в настоящее время в основном во многих нормах в налоговом законодательстве предпринимательская деятельность подразделяется на непосредственно связанную с производством и реализацией продукции и на иную деятельность [4, с. 30].

В налоговом законодательстве не случайно предоставлен широкий перечень возможных доходов профессиональных участников рынка ценных бумаг, так как необходимо

дорабатывать систему по контролю и регулированию каждого наименования возможного дохода. Ведь данный вид деятельности дает возможность оказывать многочисленные услуги [7]. Поэтому нельзя просто ограничиться законом «О ценных бумагах», необходимо создать отдельные пункты в различных статьях налогового Кодекса для более детального регулирования деятельности участников рынка ценных бумаг, избежать двойного налогообложения.

Список использованной литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 05 августа 2000 г. № 117 - ФЗ (с посл. изм. и доп. от 18 июля 2017 № 161 - ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 2000. № 32, ст. 3340.

2. Федеральный закон от 22 апреля 1996 г. № 39 - ФЗ «О рынке ценных бумаг» (с посл. изм. и доп. от 18 июля 2017 г. № 164 - ФЗ) // Российская газета. 1996. № 79.

3. Богославец Т.Н. Особенности определения базы налога на доходы физических лиц по операциям купли - продажи ценных бумаг и инструментов срочных сделок // Вестник Омского университета. Серия «Экономика». 2009. № 1. С. 147 - 152.

4. Валентинов К.А. Практические аспекты налогообложения операций с ценными бумагами, доходов и прибыли с ценных бумаг в Российской Федерации // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Юридические науки. 2002. № С. 28 - 35.

5. Жданова А.В., Минеева В.М. Налоговый контроль как способ пресечения экономичесских преступлений // Наука сегодня: теория и практика. Сборник научных трудов Международной заочной научно - практической конференции. Уфимский государственный университет экономики и сервиса. 2015. С. 85 - 89.

6. Минеева В.М., Давлетова Э.Ф. Налоговый контроль как форма финансового контроля, сложности его осуществления и пути их решений // Экономика и социум. 2016. № 6 - 2 (25). С. 137 - 141.

7. Мухаметшин Т.Ф. Налогообложение сделок с ценными бумагами, совершаемых в рамках брокерских правоотношений // Налоговая политика и практика. 2008. № 7. [Электронный ресурс]. Доступ из справ. - правовой системы «КонсультантПлюс».

8. Удальцова Н.Г. , Аверченко Н.Н. Особенности уплаты налога на доходы физических лиц по сделкам, заключенным брокером // Право и экономика. 2010. № 1. [Электронный ресурс]. Доступ из справ. - правовой системы «КонсультантПлюс».

© Г.Ф.Вильданова, 2017

УДК 336

Г.Ф.Вильданова
студентка ИЭС УГНТУ, г. Уфа, РФ
E - mail: vilguzel@yandex.ru

СЛОЖНОСТИ В РАБОТЕ НАЛОГОВОЙ СЛУЖБЫ ПРИ УДАЛЕННОМ ДОСТУПЕ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Аннотация: Налоговая служба имеет множество обязанностей и они не ограничиваются теми, которые установлены в законодательстве. Удаленный доступ сдачи отчетности создал новые сложности в работе налоговой службы.

Ключевые слова: налоговая служба, удаленный доступ налогоплательщиков, сложности работы налоговой службы, проверка налогоплательщиков.

Налоговый контроль входит в систему финансового контроля РФ. Работа налоговой службы имеет намного больше обязанностей, чем просто налоговый контроль на первый взгляд. Налоговая служба представляет сложную систему и взаимодействует с другими государственными структурами [7, с. 210].

Налоговые инспекции производят регистрацию индивидуальных предпринимателей, проверяют использование контрольно - кассовой техники, производят контроль соблюдения валютного законодательства, производства табачной продукции [3, с. 38]. Поэтому, такое широкое понятие работы налоговой службы, многочисленные обязанности порождают различные сложности в их работе.

Удаленный доступ налогоплательщиков к сдаче отчетности таит в себе как положительные моменты, так и отрицательные. Избавив налоговые службы от огромных очередей из клиентов, работы по принятию и обработки отчетов в электронной форме с помощью удаленного доступа не убавилось. К тому же, налоговые службы стали целиком зависимы от функциональности и качества работы компьютерных программ, своевременности обновления ЭВМ.

В работе налоговых служб стали нередки ситуации, когда целый день невозможно зайти в программу для проверки налогоплательщиков из - за обновления базы данных, сбоя программы, профилактики системы.

На сегодняшний день отмечается быстрый процесс реформирования системы налогообложения, сопровождающийся регулярным внесением различных новшеств, дополнений и изменений в законодательство страны. Все это приводит к весьма противоречивым результатам. Государству все еще не хватает налоговых поступлений, а налогоплательщики уже жалуются на большие налоговые ставки. Сложности в работе объясняются тем, что налоговое законодательство не может меняться каждые полгода без последствий.

В результате кризисных явлений, государство пытается увеличивать налоги до оптимального уровня, а это увеличивает стремление налогоплательщиков и плательщиков сборов уклоняться от налогов и сборов, что в свою очередь приводит к ужесточению налогового режима [2, с. 72].

Налоговые службы предупреждают нарушения законодательства [9, с. 71].

Одной из главных задач налогового контроля обозначается принятие мер, препятствующих уклонению налогоплательщиков от уплаты налогов. Налоговая служба проверяет правильность исчисления, полноту и своевременность уплаты в бюджет налогов, сборов, страховых взносов налоговыми агентами, плательщиками [1]. В условиях рыночных отношений налоги являются основой государственного управления. Для эффективной деятельности России в целом необходимо, чтобы система налогообложения была приспособлена к экономической ситуации в стране. В Государственную Думу РФ уже много раз поступали законодательные предложения «О внесении корректив в главу 23 части второй Налогового кодекса РФ», которые предусматривают введение прогрессивных ставок налогообложения. Сложности в работе налоговыой службы необходимо своевременно разрешать, ведь налоговые поступления образуют более половины доходов бюджета страны [8, с. 144].

Любые изменения законодательства по налогам порождают изменение внутреннего распорядка налоговых служб по проверке документации субъектов. Приходится вносить коррективы в налоговые программы, что опять порождает перезагрузки, сбои, простои на обновление базы, проработку «сырой» программы. В работе налоговых служб приходится идти в ногу с развитием компьютерной отрасли, ходить на повышение квалификации по работе с ЭВМ для повышения эффективности работы.

Огромным минусом в работе налоговой службы стало обстоятельство, что сократилась финансовая поддержка со стороны государства на обслуживание налогоплательщиков, совершенствование программ сбора данных при удаленном доступе. Поэтому все больше возникают недоработки, которые сложно исправить и которые создают сложности в работе налоговых служб, отнимают рабочее время.

Когда налогоплательщики начинают уклоняться от налогов, это приводит к ужесточению налогового режима. Но нельзя решать проблемы ухода от налогов только повышением санкций за просроченные оплаты. Для повышения качества работы налоговых служб нужно совершенствовать организационную структуру налоговых служб [5, с. 42].

В последнее годы наблюдается рост количества налогоплательщиков. Соответственно, необходимо быстро и качественно обрабатывать итоговую отчетность каждого [4, с. 63].

С помощью удаленного доступа налогоплательщиков, им предоставилась возможность сдачи налоговой отчетности в последний день, не тратя время на проезд и очередь. К тому же, появилась возможность при недоработке отчетности сдать в установленные сроки предварительную отчетность, а затем, после доработки уточненную отчетность. Появившаяся возможность за корректирующую отчетность забирает в доход государства незначительный процент, но позволяет избежать огромных налоговых штрафов за несвоевременность предоставления отчетности. Минусом является то, что работы налоговым службам в данном случае прибывилось. Теперь им приходится у части налогоплательщиков обрабатывать две отчетности – предварительную и корректирующую.

Необходимо усовершенствовать законодательство и продумать удобную версию компьютерных программ, чтобы не было масштабных изменений в работе налоговых служб.

Создание эффективной работы налоговых служб позволяет оптимизировать процедуру налогового контроля, создать базу для детального и оперативного анализа базы данных, а также прогнозирования ожидаемых налоговых поступлений [6, с. 183].

Создание программных продуктов с возможностью удаленного доступа позволяет автоматически оценивать состояние финансовой отчетности налогоплательщика. А также проводить углубленный анализ основных экономических показателей и сделать сравнительный анализ налогоплательщиков по отраслевому признаку (среди однотипных групп налогоплательщиков), наблюдать динамику финансового состояния конкретного предприятия и строить прогноз на ближайший период. Поэтому, необходимо постоянно поддерживать дисциплину налогоплательщиков, а работников налоговых служб следует регулярно отправлять на повышение квалификации, так как для эффективной работы необходимо хорошо знать новые возможности ЭВМ, программы. Это позволит качественно проверять налогоплательщиков. Необходимо разрешить сложности в работе

налоговой службы и с помощью соответствующего финансирования данной сферы из государственного бюджета.

Список использованной литературы:

1. Налоговый Кодекс РФ. Часть первая от 31 июля 1998 г. № 146 - ФЗ (с посл. изм. и доп. от 30 сентября 2017 г. № 286 - ФЗ) // Собрании законодательства РФ. 1998 г. № 31, ст. 3824.

2. Ануфриева, Е. М. Критерии оценки рисков для отбора налогоплательщиков на выездную проверку // Вестник Саратовского государственного социально - экономического университета. 2008. № 4. С. 71 - 74.

3. Артамонова Л.Г. Совершенствование методов контрольной работы налоговых органов РФ: дисс. …канд. эк. наук. М.: 2010. 217 с.

4. Журавлева О.О. Принцип сотрудничества налоговых органов и налогоплательщиков // Журнал российского права. 2013. № 3. С. 63 - 71.

5. Комарова Т.Л. Место и роль органов налоговой службы в механизме российского государства: Теоретико - правовое исследование: дисс. …канд. эк. наук. Коломна. 2000. 193 с.

6. Малахаткина Е.В. Пути совершенствования налогового администрирования и работы межрегиональных инспекций ФНС России // Бизнес в законе. Экономико - юридический журнал. 2014. № 3. С. 183 - 185.

7. Минеева В.М., Идиатулов Н.Г. Взаимодействие налоговых органов и других государственных структур в ходе осуществления налогового контроля // Современная наука: сборник статей Международной научно - практической конференции: в 4 - х частях. 2016. С. 210 - 212.

8. Минеева В.М., Разова З.Р. Роль НДФЛ в формировании бюджета РФ Минеева В.М., Разова З.Р. // NovaInfo.Ru. 2017. № 63. С. 142 - 146.

9. Осокина И.В. Налоговый контроль в налоговом процессе. М: Инфра - М. 2011. 448 с.

© Г.Ф.Вильданова, 2017

УДК 37

О.Б. Гейман
старший преподаватель кафедры менеджмента
Институт инновационных технологий и государственного управления
Московский технологический университет (МИРЭА)
г. Москва, Российская Федерация
E - mail: olgagaiman2012@yandex.ru

МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЙТИНГИ НАЦИОНАЛЬНЫХ СИСТЕМ ОБРАЗОВАНИЯ: КЛЮЧЕВЫЕ АСПЕКТЫ

Аннотация

В статье исследованы такие международные рейтинги национальных систем образования, как QS SAFE National System Strength, Universitas 21: Rankings of National

Higher Education Systems и Global Index of Cognitive Skills and Educational Attainment. Рассмотрены показатели, входящие в рейтинги, и проанализированы позиции различных стран в рейтингах.

Ключевые слова:

Национальные системы образования, международные рейтинги, рейтинг национальных систем высшего образования, рейтинг национальных систем образования, индекс эффективности национальных систем образования.

Актуализация международных рейтингов национальных систем образования связана с процессами глобализации и ростом конкуренции в сфере образования в мире. В последнее время на международном уровне преобладает тенденция комплексной оценки национальной системы образования, что подтверждается появлением новых рейтингов, в которых представлена и Россия, с соответствующими интегральными показателями:

- рейтинг «QS SAFE National System Strength»;
- рейтинг «Universitas 21: Rankings of National Higher Education Systems»;
- рейтинг «Индекс эффективности национальных систем образования» (Global Index of Cognitive Skills and Educational Attainment).

Далее представлена подробная характеристика каждого из указанных рейтингов и проанализированы позиции стран в них.

QS SAFE National System Strength - рейтинг национальных систем высшего образования, разработанный в 2014 г. британской компанией Quacquarelli Symonds (QS). Этот рейтинг является первой попыткой на основе рейтингов и других показателей оценить не отдельные университеты, а всю систему высшего образования той или иной страны в целом [2].

Для выявления лучших систем высшего образования QS использует четыре основных показателя, которым присвоен одинаковый удельный вес с использованием стандартных статистических методов (такой же подход к стандартизации данных применяется при составлении основного рейтинга лучших университетов мира по версии QS). Характеристика данных показателей представлена в табл. 1.

Таблица 1. Характеристика показателей, входящих в рейтинг «QS SAFE National System Strength» [2]

Название показателя	Характеристика показателя
Система	Отражает общее состояние системы высшего образования путем оценки эффективности всех высших учебных заведений этой страны, которые соответствуют определенным критериям. А именно, для отдельной страны рассчитывается путем деления количества учебных заведений, входящих в число лучших 700 университетов мира по версии QS, на средний рейтинг этих учебных заведений
Доступ	Одной из наиболее актуальных тем является повышение доступности высшего образования. Для любой страны первоочередной задачей является обеспечение достаточного количества мест в университетах, пользующихся

	международным признанием. Данный показатель рассчитывается путем деления количества мест в университетах отдельной страны, входящих в число 500 лучших высших учебных заведений по версии QS (а именно, общего количества студентов в пересчете на эквивалент очной формы обучения) на показатель численности населения этой страны (а точнее, квадратный корень из численности населения).
Ведущее учебное заведение	Стандартизированный показатель, отражающий успешность ведущего университета соответствующей страны на международной арене. Вне зависимости от того, завоевал ли ведущий университет страны свои позиции благодаря прямым инвестициям или за счет конкуренции с другими учебными заведениями страны, наличие такого учреждения повышает рейтинг системы высшего образования соответствующей страны в целом.
Экономическая составляющая	В этом показателе учитываются два основных фактора. Во - первых, размер бюджетного финансирования высшего образования конкретной страны. Во - вторых, эффективность использования этих средств путем сопоставления вложений и полученных результатов. При расчете показателя используются коэффициенты (университетам первой сотни присваивается 7 баллов, университетам с рейтингом от 101 до 200 – 6 баллов, 201 - 300 – 5 баллов, 301 - 400 – 4 балла, 401 - 500 – 3 балла, 501 - 600 – 2 балла, 601 - 700 – 1 балл), которые сопоставляются с показателем ВВП на душу населения.

Рейтинг стран с лучшей системой высшего образования по версии QS, опубликованный в мае 2016 г., представлен в табл. 2, в которой показаны позиции стран в рейтинге за несколько лет, а значения показателей только за последний анализируемый год. По аналогии так будут проанализированы и другие рейтинги в статье.

Таблица 2. Рейтинг «QS SAFE National System Strength» 2014 - 2016 гг. [3]

Ранг		**Страна**	**Сводный индекс**	**Система**	**Доступ**	**Ведущее учебное заведение**	**Экономическая составляющая**
2014 - 15	**2016**						
1	**1**	США	100	100	100	100	100
2	**2**	Великобритания	98,5	98,6	96,7	99,8	99
3	**3**	Германия	94	93,9	97,9	92,2	91,9
4	**4**	Австралия	92,6	89	98,6	97,8	85
5	**5**	Канада	90,2	85,9	97,6	97,2	80,2

...	**....**	....					
22	**26**	Россия	59,8	63,5	19	84,4	72,1
...	**....**	....					
51	**50**	Пакистан	9,2	3,6	-	1,7	31,3

Странами с самыми стабильными системами высшего образования британские эксперты признали США, Англию, Германию, Австралию и Канаду. Россия по сравнению с прошлым годом потеряла 4 позиции, заняв 26 место. Последнее место в рейтинге занимает Пакистан.

Показатель «ведущее учебное заведение» в России составил 84,4 балла, «экономическая составляющая» – 72,1 балла. Однако сводный балл существенно понизился (до 59,8 баллов) за счет низкого показателя «доступности» (19 баллов). Таким образом, как показало британское исследование, в России много престижных вузов, довольно высокий показатель финансирования этих университетов, но сравнительно низкий уровень их доступности.

U21 Ranking of National Higher Education Systems представляет собой глобальное исследование и сопровождающий его рейтинг, в котором измерены достижения стран мира в сфере высшего образования. Цель проекта - выяснить, какие страны предоставляют лучшее высшее образование. Исследование проводится ежегодно с 2012 г. в рамках глобального проекта международной сети университетов Universitas 21 (U21), в которую входят университеты из 17 стран мира (Австралия, Великобритания, Индия, Ирландия, Канада, Китай и Гонконг, Мексика, Нидерланды, Новая Зеландия, Сингапур, Чили, Швеция, Швейцария, Япония) с совокупным охватом более 1,3 млн учащихся и 220 тыс. преподавателей [4].

В данном рейтинге оцениваются системы высшего образования среди относительно большого числа стран, находящихся на различных этапах социального и экономического развития. Это отличает данный рейтинг от рейтингов высших учебных заведений, где учитываются показатели отдельных образовательных учреждений.

Рейтинг рассчитывается по методике Института прикладных экономических и социальных исследований Университета Мельбурна, Австралия, и оценивает национальные системы высшего образования по 24 основным показателям, объединённым в четыре группы [4]:

1. Ресурсы (инвестиции со стороны частного и государственного секторов) - 25 % .
2. Результаты (научные исследования, научные публикации, соответствие высшего образования потребностям национального рынка труда, включая последующее трудоустройство выпускников учебных заведений) — 40 % .
3. Связи (уровень международного сотрудничества, который демонстрирует степень открытости или замкнутости системы высшего образования) - 10 % .
4. Среда (государственная политика и регулирование, возможности получения образования) - 25 % .

В итоговых расчётах учитываются поправки на численность населения исследуемых стран. Исследование проводится в государствах, для которых имеются подтверждённые статистические данные по всем показателям. Указанные измерения эффективности систем высшего образования сводятся в итоговом индексе, который определяет позицию каждой страны в мировом рейтинге по результатам международного сопоставления. Рейтинг за

2015 - 2017 гг. (табл. 2) охватывает 50 государств, для которых имеются подтверждённые статистические данные по всем показателям.

Таблица 2. Рейтинг национальных систем высшего
U21 Rankings of National Higher Education Systems 2015 - 2017 [4]

Рейтинг			**Страна**	**Индекс в 2017 г.**
2015	**2016**	**2017**		
1	1	1	Соединённые Штаты Америки	100
2	2	2	Швейцария	86.9
8	4	3	Великобритания	85.5
3	3	4	Дания	83.5
5	5	5	Швеция	83.4
.....	…..	.....		
33	34	33	Россия	49.9
.....	…..	.....		
48	50	50	Индонезия	33.3

На протяжении трех лет лидером в рейтинге остается США, не меняется и положение Швейцарии - она занимает второе место. Позиции Великобритании улучшились в 2017 г. и она смогла подняться на третье место, в отличие от Дании, позиция которой снизилась до 4 места. Россия занимает не самые лучшие позиции в рейтинге и находится на 33 месте в 2017 г., однако она улучшила свои позиции по сравнению с 2016 г.

Британская международная группа Pearson представила рейтинг эффективности национальных систем образования - *Global Index of Cognitive Skills and Educational Attainment.* Исследование проводится с 2012 г. в рамках глобального проекта The Learning Curve, которое объединяет различные международные показатели состояния сферы образования стран мира. Результаты проекта представляют собой первую попытку сравнить эффективность национальных систем образования среди относительно большого числа стран, находящихся на различных этапах социально - экономического развития. Проводится раз в несколько лет [1].

Рейтинг рассчитан по методике исследовательской компании The Economist Intelligence Unit и оценивает уровень эффективности систем образования по двум основным категориям, включающим соответствующий набор следующих сопоставимых показателей [1]:

1. Когнитивные навыки:

✓ Международное исследование качества чтения и понимания текста (PIRLS). Изучается уровень и качество чтения и понимания текста учащимися начальной школы в странах с различными системами образования.

✓ Международное исследование качества математического и естественнонаучного образования (TIMSS). Изучается уровень естественно - математической подготовки учащихся средней школы в странах с различными системами образования и выявление факторов, влияющих на уровень этой подготовки.

✓ Международная программа по оценке образовательных достижений учащихся (PISA). Изучается уровень грамотности учащихся средней школы и способность учащихся

применять на практике полученные в школе знания и навыки. Исследование проводится в странах ОЭСР и странах - партнерах ОЭСР.

2. Уровень образования:

✓ Индекс грамотности населения. Данные международного исследования Института статистики ЮНЕСКО (UNESCO Institute for Statistics) по странам мира.

✓ Индекс совокупной доли учащихся, получающих среднее и высшее образования. Данные международного исследования «Взгляд на образование» (Education at a Glance) Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) по странам и странам - партнерам ОЭСР.

Таблица 3. Рейтинг эффективности национальных систем образования «Global Index of Cognitive Skills and Educational Attainment» 2012 - 2014 [1]

Рейтинг		Страна	Индекс	Когнитивные навыки	Образовательная подготовка
2012	2014				
2	1	Южная Корея	1.30	1.35	1.19
4	2	Япония	1.03	1.20	0.70
5	3	Сингапур	0.99	1.65	- 0.33
3	4	Гонконг	0.96	1.34	0.20
1	5	Финляндия	0.92	0.99	0.79
.....	.....				
20	13	Россия	0.40	0.50	0.19
.....	.....				
40	40	Индонезия	- 1.84	- 1.71	- 2.11

В 2014 г. мировым лидером рейтинга эффективности систем образования стала Южная Корея, которая имеет наиболее высокие позиции по всем показателям, хотя в 2012 г. она занимала второе место. Следующие три места в рейтинге занимают страны Азиатско - Тихоокеанского региона - Япония, Сингапур и Гонконг. Финляндия - лидер рейтинга - 2012, переместилась на пятое место в 2014 г., но все равно является европейским лидером рейтинга. Последнее место в рейтинге по - прежнему занимает Индонезия. Россия занимает 13 место, следовательно, российская образовательная система не вошла в десятку лучших в мире, но вошла в десятку лучших в Европе. В рейтинге за 2012 г. Россия занимала лишь 20 место.

Наиболее благоприятные показатели в сфере образования по - прежнему отмечаются в странах с высоким уровнем дохода, являющихся членами ОЭСР, а наименее благоприятные - в развивающихся странах Южной Азии и Латинской Америки.

Необходимо отметить, что эффективность национальных систем образования вносит существенный вклад в процветание государств наряду с другими факторами социально - экономического развития. В рассмотренных рейтингах национальных систем образования Россия не занимает лидирующих позиций, однако ей удалось улучшить свои позиции в двух из трех представленных рейтингов - Global Index of Cognitive Skills and Educational Attainment и QS SAFE National System Strength.

Список использованной литературы:

1. Pearson: Рейтинг эффективности национальных систем образования 2014 года. [Электронный ресурс] // Центр гуманитарных технологий. - URL: http: // gtmarket.ru / news / 2014 / 06 / 09 / 6795.
2. Методика оценки и сопоставления национальных систем высшего образования [Электронный ресурс] // Сетевое издание «РИА Новости». - URL: https: // ria.ru / docs / sn / QS _ SAFE / .
3. Рейтинг стран с лучшей системой высшего образования - 2016 [Электронный ресурс] // Сетевое издание «РИА Новости». - URL: https: // ria.ru / sn _ edu / 20160518 / 1432025012.html.
4. Рейтинг национальных систем высшего образования. Гуманитарная энциклопедия [Электронный ресурс] // Центр гуманитарных технологий, 2006 - 2017. - URL: http: // gtmarket.ru / ratings / u21 - ranking - of - national - higher - education - systems / info.

© О.Б. Гейман, 2017

УДК 338

О.А. Головачева
канд. экон. наук, старший преподаватель
Ивановский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова,
г. Иваново, РФ
E - mail: olgol83 @mail.ru

ПРОБЛЕМЫ И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ РЫНКА УСЛУГ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ В ИВАНОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация

Общественное питание является неотъемлемой частью потребительского рынка региона и несет в себе важное экономическое и социальное значение для его эффективного развития. В статье рассматривается состояние рынка общественного питания Ивановской области, и предлагаются направления его дальнейшего развития.

Ключевые слова:

Потребительский рынок, общественное питание, региональная экономика, развитие, предприятие.

Общественное питание является важной частью регионального потребительского рынка, развитие которой способствует разрешению многих социально - экономических проблем, таких как: рациональное использование продовольственных ресурсов, своевременное предоставление населению качественного питания, рост производительности труда, эффективное использование свободного времени клиентов.

Ивановская область относится к числу депрессивных и не может решать возникающие проблемы исключительно за счет собственных ресурсов. И оживление ее потребительского рынка, в том числе рынка услуг общественного питания будет способствовать

поступлению дополнительных денежных средств в экономику региона, созданию рабочих мест, развитию инфраструктуры [2].

Проведенный анализ позволяет сделать вывод, что за период с 2006 по 2016 г. оборот общественного питания вырос практически в 4 раза (рис. 1) [1].

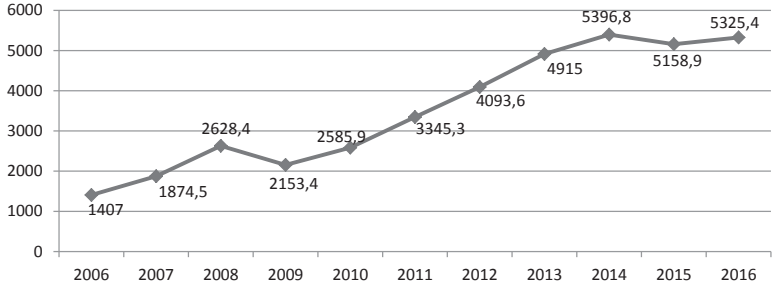


Рис. 1. Динамика показателя оборота общественного питания по Ивановской области в 2006 - 2016 гг., млн. руб.

Сложившаяся ситуация связана с совершенствованием системы общественного питания. Так, в последнее время все больше предприятий общественного питания различных типов было открыто в составе культурно - досуговых и торгово - развлекательных центров. Вместе с тем отмечается негативная тенденция замедления роста услуг общественного питания и снижения оборота общественного питания в 2009 и 2015 гг., обусловленная последствиями мирового экономического кризиса конца 2000 - х годов, ростом уровня инфляции, нестабильным положением российского рубля, антироссийскими зарубежными санкциями.

Развитие сферы общественного питания любого региона во многом зависит от наличия потребительского спроса, те есть покупательской потребности, подкрепленной платежеспособностью. Поэтому основными факторами развития рынка общественного питания становятся показатели, характеризующие уровень доходов населения (см. табл. 1) [1].

На протяжении рассматриваемого периода происходит стабильное увеличение показателей среднедушевых доходов населения и заработной платы работников организаций. Величина прожиточного минимума за исследуемый период по региону возросла в три раза. Таким образом, можно отметить наличие предпосылок для развития сферы общественного питания в регионе.

Таблица 1. Динамика основных показателей социально - экономического развития Ивановского региона в 2006 - 2016 гг.

Год	Среднедушевые доходы населения		Заработная плата работников предприятий, руб.	Величина прожиточного минимума, руб.	Доля малоимущего населения, %
	Руб.	% к предыдущему году			
2006	4464,8	-	6363	2957	34,6
2007	5692,8	127,5	8172	3536	31,6
2008	8353,8	146,7	10209	4175	22,6

2009	9351,2	111,9	11488	4695	22,7
2010	11123,5	119,0	13123	5210	20,1
2011	13005,5	116,9	14436	5907	19,0
2012	16014,7	123,1	16998	6026	13,8
2013	18123,2	113,2	18982	6940	14,1
2014	20409,0	112,6	20592	7908	14,2
2015	22556,0	110,5	21161	9462	15,8
2016	23930,0	106,1	22144	9525	14,7

По состоянию на начало 2017 г., в регионе услуги общественного питания оказывали более 1 000 организаций различных видов и форматов на 70 тыс. посадочных мест общей численностью работающих порядка 4 - х тысяч человек [1]. Главным образом, на рынке преобладают рестораны, бары и кафе. Их доля в общей структуре составляет около 50 % , на столовые учебных заведений приходится порядка 33 % , на общедоступные столовые и закусочные - 19,7 % . В Ивановскую область продолжают приходить крупные сетевые компании из других российских субъектов (например, «Бродвей - Пицца», г. Нижний Новгород и др.). По схеме франчайзинга в городе Иваново функционируют: предприятие быстрого питания «Макдоналдс», кафе - мороженое «Баскин Роббинс», ресторан «Шеш - Беш». Все более востребованными в Ивановской области становятся заведения, отличающиеся быстрым приготовлением и подачей блюд и их невысокой стоимостью. Отмечается рост количества демократичных предприятий питания - пиццерий и кафе со средним чеком до 1000 руб. («Presto - пицца» и др.) - и развития узкоспециализированных предприятий - кофеен («CoffeeBean», «Фреддо» и т.д.), пивных баров («Старый Джек», «Irish Patrik Pub» и пр.) с разными формами обслуживания.

В сфере ресторанного бизнеса многие предприятия специализируются на национальных кухнях: «Япо - ки - ко» и «Планета Суши» - на японской; «Антонио» и «Bellagio» - на итальянской; «Старый город» - на кавказской. Наряду с ними действуют рестораны, которые придерживаются консервативно - классического стиля, не концентрируются на какой - либо кухне и организуют отдых и развлечения посетителей («Встреча», «Айзберг» и др.). Среди дополнительных услуг, предоставляемых в сфере общественного питания, активно развивается доставка блюд по заказу потребителей, организация банкетов и выездное обслуживание (кейтеринг).

Несмотря на достаточно высокую насыщенность, с позиций качества обслуживания рынок общественного питания в регионе еще недостаточно развит: стандарты обслуживания продолжают улучшаться, однако еще не идеальны. Практически отсутствуют оригинальные концепции ресторанов. Недостаточно инвестиций вкладывается в развитие детских кафе и семейных ресторанов. Наблюдается снижение роста количества или полное отсутствие предприятий общепита в сельской местности [3].

В связи с этим, для целей динамичного и успешного развития сферы питания очень важно разработать комплексную политику, направленную на улучшение каждого из этих аспектов. В рамках данной политики имеет смысл разрабатывать основные направления развития предприятий питания:

1) Расширение сети социально - ориентированных предприятий, обеспечивающих питанием рабочих, студентов, школьников и дошкольников, пациентов лечебных учреждений, в том числе и в сельской местности;

2) Использование информационных технологий в обслуживании посетителей (электронное меню), а также для обмена знаниями и изучения предпочтений клиентов;

3) Развитие сети «народных ресторанов», обеспечивающих широкие слои населения питанием высокого качества по низким ценам (в пределах пешеходной доступности от мест работы, больших транспортных развязок и в зонах отдыха горожан);

4) Установление взаимовыгодных отношений с поставщиками отечественного продовольствия в рамках ориентации на импортозамещение;

5) Сбалансированное размещение крупных и мелких объектов общественного питания исходя из плотности заселения муниципальных районов региона.

В заключение следует отметить, что руководству предприятий общественного питания при планировании конкурентного развития важно предусматривать различные варианты развития с учетом изменения условий внешней и внутренней среды для обеспечения конкурентных преимуществ и долгосрочного социально - экономического успеха и эффективности на рынке.

Список использованной литературы:

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http: // www.gks.ru / (Дата обращения: 02.11.2017).

2. Головачева О.А. Потребительский рынок Ивановской области: специфика и факторы развития [Текст] / О.А. Головачева // Сборник статей международной научно - практической конференции «Наука, образование и инновации» (Челябинск, 28.12.2015 г.). В 5 ч. Ч.1. - Уфа: Омега - сайнс, 2015. - 176 с. - С. 55 - 59.

3. Головачева О.А. Проблемы потребительского рынка Ивановской области: приоритеты развития и государственного регулирования // Успехи современной науки. - 2016. - Т. 3. - № 7. - С.110 - 113.

© О.А. Головачева, 2017

УДК 336

А. А. Демидович
студент СФУ г. Красноярск, РФ
E - mail: demidovichforeveryoung@mail.ru
И.А. Демидович
студент СФУ г. Красноярск, РФ
E - mail: demidovichilya1@gmail.com

К ВОПРОСУ О МИНИМИЗАЦИИ РИСКОВ БАНКАМИ ПРИ ЭКСПЛУАТАЦИИ БАНКОМАТОВ

Аннотация

был рассмотрен вопрос о минимизации рисков банками при эксплуатации банкоматов. Актуальность данной темы определяется тем, что в условиях активизации мошенников вопрос о минимизации рисков при использовании банкоматов становится как никогда

насущным. Основными методами исследования являются: теоретический анализ, формализация и обобщение. В результате проведенного исследования были рассмотрены методы минимизации рисков банками при использовании банкоматов.

Ключевые слова:

банкоматы, минимизация рисков, экономическая безопасность, банковский сектор, банк.

На сегодняшний день происходит стремительное развитие сетей клиентского самообслуживания банков в Российской Федерации, в основном за счет увеличения точек клиентского самообслуживания, оборудованных банкоматами. Благодаря расширению сети устройств такого рода у клиентов появляется возможность круглосуточного доступа к банковскому сервису и увеличивается доступность сети самообслуживания[1]. Помимо этого, любые банкоматы являются маркетинговым каналом продвижения банковских продуктов в местах с высокой проходимостью, приносят комиссионный доход, обеспечивая статус банка как высокотехнологичной кредитной организации [1].

По словам директора операционного департамента «ВТБ24» Валерия Чулкова, сеть банкоматов является одним из важнейших способов удаленного обслуживания клиентов. Также банкир отметил, что 98 % клиентов «ВТБ24» пользуются услугами банкоматов, что делает эти устройства абсолютно незаменимыми в современных условиях[2].

Однако, как известно, банкомат может содержать купюр на очень существенную сумму, что способствует росту интереса к устройству данного типа со стороны мошенников.

Для профилактики и пресечения правонарушений банки прибегают к разнообразным методам:

- многие специалисты отмечают, что значительное число мошенников, вовлеченных в махинации с банкоматами, составляют бывшие сотрудники банков или же процессинговых компаний. Таким образом, сотрудники данных подразделений относятся к «группе риска», так как, обладая соответствующей информацией, в последствие, могут использовать ее в корыстных интересах[1]. Для профилактики подобных преступлений, кредитные организации принимают меры по разграничению доступа к определенной информации. Для реализации подобных мер создаются условия, при которых сотрудники, обладающие информацией, которая при объединении может быть использована в мошеннических целях, ограничены в общении друг с другом. Специалисты считают, что эффективным решением для данной проблемы может выступить создание единого центра, операторы которого, принимали бы внутренние запросы с последующей пересылкой конечным адресатам[2].

- практика показывает, что мошенничество, несвязанное с поведением держателей карт, может быть предотвращено благодаря использованию систем безопасности. Данные системы включают: аудиозапись, видеонаблюдение, датчики ударов и датчики, которые реагируют на физическое воздействие. Многие эксперты сходятся во мнении, что такие базовые меры предосторожности при комплексном применении являются самыми эффективными и позволяют пресечь подавляющее большинство потенциальных противоправных деяний[2].

Тем не менее, с учетом довольно высокого уровня мошенничества с банкоматами в настоящее время, необходимость рассмотрения вопроса о введении обязательных единых стандартов, регулирующих обеспечение безопасности сетей банкоматов, становиться очевидной. Эксперты сходятся во мнении, что это может быть реализовано благодаря разработке и внедрению системы безопасности, сертифицированной и выполняющей

достаточный перечень защитных функций с целью обеспечения надлежащего стандарта безопасности, а также прошедшей испытание по максимально допустимому количеству пропусков тревожных событий. Представляется, что введение данной системы, будет значительным прогрессом в решении вопроса обеспечения безопасности банкоматов[2].

Список использованной литературы:

1. Батракова, Л.Г. Экономический анализ деятельности коммерческого банка: учебник для вузов / Л.Г. Батракова. – Москва: Логос, 2010. – 374 с.

2. Банки.ру информационный портал: банки, вклады, кредиты [Электронный ресурс] : база данных по банковской деятельности с поисковой системой.– Режим доступа: www.banki.ru.

© А.А. Демидович, И.А. Демидович, 2017

УДК 33

А. А. Демидович
студент СФУ г. Красноярск, РФ
E - mail: demidovichforeveryoung@mail.ru
И.А. Демидович
студент СФУ г. Красноярск, РФ
E - mail: demidovichilya1@gmail.com

ПРЕИМУЩЕСТВА БАНКОМАТОВ С ФУНКЦИЕЙ CASH - RECYCLING НАД ПЕРСОНАЛОМ БАНКА

Аннотация

были выявлены и проанализированы преимущества банкоматов с функцией cash - recycling по сравнению с персоналом банка. Актуальность данной темы определяется тем, что оптимальное соотношение точек самообслуживания и фронт - офисов позволяет минимизировать операционные расходы коммерческого банка, что является очень важным на современном высококонкурентном рынке банковских услуг. Основными методами исследования являются: теоретический анализ, сравнение, формализация и обобщение. В результате проведенного исследования были определены и проанализированы преимущества банкоматов с функцией cash - recycling по сравнению с персоналом банка.

Ключевые слова:

банкоматы с функцией cash - recycling, персонал банка, преимущества, анализ преимуществ, банковский сектор.

Сеть банкоматов состоит из совокупности банкоматов, которые устанавливаются в операционных офисах кредитных организаций, торгово - сервисных фирмах, в иных местах[1].

В настоящее время банкомат является одним из самых эффективных способов, посредством которых кредитная организация распространяет свои услуги. Банки

прибегают к размещению рекламы на экранных заставках банкоматов, показу информационных сообщений, предложений[2].

Помимо этого, банкоматы приносят комиссионный доход и обеспечивают статус кредитной организации как высокотехнологичного банка, что является немаловажным на современном банковском рынке, для которого характерна высокая степень конкуренции.

Также развитие сети банкоматов способствует достижению следующих целей:

– расширение клиентской базы

–развитие инфраструктуры коммерческого банка с целью частичной замены точек продаж в виде фронт - офисов в местах, где открытие операционных офисов, является нецелесообразным по каким - либо причинам[2].

Банкомат с функцией cash - recycling имеет один отсек для приема и выдачи наличных, в отличие от банкомата с функцией cash - in. Таким образом, если один клиент внес средства в банкомат, другой может их снять.

Несмотря на то, что банкоматы с функцией cash - recycling на данном этапе развития технологий имеют более узкий спектр выполняемых операций по сравнению с сотрудниками операционных отделов, они все же имеют целый ряд преимуществ по сравнению с персоналом банка, осуществляющим расчетно - кассовые операции:

– круглосуточный режим работы. Рабочий день банковского сотрудника составляет 8 часов. Таким образом, в неделю лишь 40 часов сотрудник может осуществлять расчетно - кассовые операции. Банкомат, в свою очередь, доступен для клиентов 95 % от общего времени, за исключением времени проведения инкассирования и технического обслуживания. Производительность банкомата во время гарантийного срока службы не снижается во время рабочего дня, чего нельзя сказать о сотруднике операционного отдела[2].

– отсутствие человеческого фактора. При правильных настройках и должном техническом обслуживании любой банкомат, в том числе и типа cash - recycling, не несет в себе риски, связанные с репутацией, вследствие совершения действий мошеннического характера, в отличие от возможных нарушений со стороны сотрудника кредитной организации[2].

– существенная экономия на фонде оплаты труда. Банкоматам попросту не требуется выплачивать заработную плату, премии и отпускные.

– значительная экономия на налоговых отчислениях за работников. Содержание банкомата не включает в себя отчисление денежных средств в фонд пенсионного страхования, фонд обязательного медицинского страхования и в фонд социального страхования[2].

Таким образом, банкоматы с функцией cash - recycling обладают целым рядом преимуществ по сравнению с сотрудниками операционного отдела.

Список использованной литературы:

1. Батракова, Л.Г. Экономический анализ деятельности коммерческого банка: учебник для вузов / Л.Г. Батракова. – Москва : Логос, 2010. – 374 с.

2. Банки.ру информационный портал: банки, вклады, кредиты [Электронный ресурс]: база данных по банковской деятельности с поисковой системой.– Режим доступа: www.banki.ru.

© А.А. Демидович, И.А. Демидович, 2017

УДК 336

А. А. Демидович,
студент СФУ г. Красноярск, РФ, E - mail: demidovichforeveryoung@mail.ru
И.А. Демидович
студент СФУ г. Красноярск, РФ, E - mail: demidovichilya1@gmail.com

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ БАНКОМАТОВ С ФУНКЦИЕЙ CASH – RECYCLING

Аннотация
был проведен анализ экономической безопасности банкоматов с функцией cash - recycling. Актуальность данной темы определяется тем, что в условиях внедрения относительно новых типов банкоматов необходимо быть осведомленным об экономической безопасности данного типа устройств для их успешного функционирования. Основными методами исследования являются: сравнение, теоретический анализ, формализация и обобщение. В результате проведенного исследования был проведен анализ экономической безопасности банкоматов с функцией cash - recycling, доказана их экономическая безопасность

Ключевые слова:
банкоматы с функцией cash - recycling, экономическая безопасность, анализ безопасности, банковский сектор, банк.

В настоящее время происходит стремительное развитие сетей клиентского самообслуживания крупнейших банков в Российской Федерации, в основном за счет расширения сети банкоматов. Благодаря увеличению числа устройств подобного рода у клиентов происходит расширение временных и пространственных рамок, в которых у них есть возможность воспользоваться банковскими услугами. Помимо этого, любые банкоматы, с функцией cash - recycling в том числе, являются маркетинговым каналом продвижения банковских продуктов в местах с высокой проходимостью, приносят комиссионный доход и обеспечивают статус кредитной организации как высокотехнологичного банка[1].

По словам директора операционного департамента «ВТБ24» Валерия Чулкова, сеть банкоматов является одним из важнейших способов удаленного обслуживания клиентов. Также банкир отметил, что 98 % клиентов «ВТБ24» пользуются услугами банкоматов[2].

При этом крупные игроки банковского рынка все чаще делают упор на увеличение числа банкоматов с функцией cash - recycling.

Начальник управления развития отношений с обеспеченными клиентами и некредитных продуктов Райффайзен банка Дамьен Леклер считает, что за ближайшие пять лет доля банкоматов с функцией cash - recycling может возрасти до 50 % от общей численности банкоматов с функцией внесения наличных.

Директор по процессингу Промсвязьбанка Александр Петров прогнозирует достижение recycle - банкоматами доли в 50 % на рынке в России в течение трех - четырех лет.

Директор операционного департамента «ВТБ24» Валерий Чулков акцентирует внимание на том, что перед «ВТБ24» стоит задача повышение многофункциональности сети банкоматов, именно поэтому в дальнейшем будут закупаться в основном банкоматы с функцией cash - recycling.

В связи с этим вопрос безопасности данного типа банкоматов становиться как никогда актуальным. Приведем несколько мнений авторитетных банкиров в подтверждение безопасности банкоматов с функцией cash - recycling.

По словам Елены Мохначевой из Лето Банка, прием фальшивых банкнот зависит от качества встроенных купюроприемников и программного обеспечения, которые распознают фальшивую купюру. Таким образом, данный риск не зависит от системы ресайклинга[2]. Также маловероятна и выдача фальшивых банкнот из банкомата, так как банкомат проверяет купюру сразу по нескольким точкам как при приеме, так и при выдаче.

Александр Дынин из банка «Открытие» расценивает вероятность приема и выдачи банкоматом - ресайклером фальшивой купюры как низкую. Во - первых, валидатор, который используется в данных банкоматах, имеет повышенные требования, установленные регулятором, и проходит его сертификацию. Во - вторых, благодаря возможностям рециркулятора, настройка политики может быть произведена таким образом, что сомнительная купюра даже при ее приеме попадет в кассету, из которой дальнейшая выдача осуществляться не будет[2].

Алексей Дегтярев из Бинбанка оценил вероятность получения фальшивой купюры из recycle - банкомата в 1 % . Также банкир отметил, что доказать получение подделки именно из банкомата возможно, если ресайклер будет идентифицировать вносимые банкноты, например, по их номерам. Дегтярев отмечает, что возможно предотвратить выдачу фальшивых денежных знаков только исключив их проникновение в банкомат, например, повысив требования приемного модуля к принимаемым купюрам так, что при малейшем подозрении на фальшивую банкноту, она не была бы принята[2].

Таким образом, по словам авторитетных экспертов, экономическая безопасность банкоматов с функцией cash - recycling находится на очень высоком уровне.

Список использованной литературы:

1. Батракова, Л.Г. Экономический анализ деятельности коммерческого банка: учебник для вузов / Л.Г. Батракова. – Москва : Логос, 2010. – 374 с.

2. Банки.ру информационный портал: банки, вклады, кредиты [Электронный ресурс]: база данных по банковской деятельности с поисковой системой.– Режим доступа: www.banki.ru.

© А.А. Демидович, И.А. Демидович, 2017

УДК 330

Л.К. Евдокимова, канд. экон. наук, доцент СПБГЭУ
E - mail: lyubov _ afanaseva@mail.ru, г. Санкт - Петербург
Е.К. Кравченко, магистрант СПБГЭУ
E - mail: alenochka - 0394@yandex.ru, г. Санкт - Петербург

НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ МЕТОДИК АНАЛИЗА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ И ИХ ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ

Аннотация

В современных условиях все чаще обсуждаются тенденции компьютеризации бухгалтерского учета, что и обуславливает актуальность темы. Целью статьи является сопоставление теоретической основы анализа финансовых результатов и практической, реализованной на основе компьютерных программ. В процессе написания статьи было

проведено рассмотрение и изучение существующих методик анализа финансовых результатов, которые являются методической основой, и доступные на российском рынке компьютерных программы, позволяющие проводить анализ финансовых результатов, выявлены сходства и различия, и выявлена полнота использования методической основы реализованной на практике.

Ключевые слова:

Научные исследования, методики анализа финансовых результатов, практическое применение исследований.

В современной экономической литературе существует множество авторских методик анализа финансовых результатов деятельности предприятия. Каждый из авторов разработал собственную методику с различной степенью детализации. Среди экономистов и специалистов в области финансового менеджмента вопросами анализа финансовых результатов наиболее известными являются А. Д. Шеремет, А.В. Зонова и Л.А. Адамайтис, Г.В. Савицкая, О.В. Ефимова [2, с. 215] и ряд других авторских методик. Рассмотрев и изучив каждую из методик, можно выявить схожие и различительные черты, а именно методологическая составляющая у всех авторов схожа, они изучают данные по отчетности, изучают показатели в динамике, выявляют факторы, которые привели к изменениям, оценивают их [5, с. 203]. Различия между методиками состоит в показателях, которые предлагается учитывать, проводя анализ, и в учете факторов.

Среди основных общих элементов, присутствующих во всех методиках можно выделить:

анализ уровня и динамики финансовых результатов, в общем, на основе данных сформированных в отчете о финансовых результатах;

анализ основных показателей прибыли, которые сформированы в отчете о финансовых результатах, и анализ факторов, на них влияющих.

расчет и анализ рентабельности продукции и предприятия;

анализ использования прибыли;

анализ и выявление резервов увеличения прибыли.

Методики авторов, различаются в следующих составляющих учет влияния величины инфляции на финансовые результаты [6, с. 149] учитывается в методиках А.Д. Шеремет, Г.В. Савицкая. Т.А. Пожидаева [4, с. 136] и А.Д. Шеремет и А.В. Зонова и Л.А. Адамайтис выделяют такое понятие как «качество прибыли» [3, с. 156]. Анализ денежных потов [1, с. 250] применяется в методике, предложенной М.А. Вахрушиной.

Таким образом, выявив схожие и различительные элементы в методиках, рассмотрим, как научные исследования различных авторов нашли свое применение с практической точки зрения. Процесс анализа финансовых результатов деятельности предприятия является трудоемким процессом и займет ни один час работы сотрудников предприятия. Именно поэтому на сегодняшний день существует множество компьютерных программ позволяющих сократить временные затраты на проведение анализа и трудозатраты, в том числе и избежать ошибок при исчислении. Среди наиболее известных программ, доступных на российском рынке можно отметить:

«ФинЭкАнализ».

«Ваш ФинАналитик».

Данные программы на рынке информационных технологий достаточно давно, и пользуются популярностью среди предприятий как малого и среднего бизнеса, так и крупных предприятий. В основе данных программ лежит методическая составляющая, среди наиболее популярной являются методики анализа финансовых результатов

разработанные А.Д. Шереметом, Г.В. Савицкой. В ходе анализа вышеперечисленных программ и их практического использования были проанализированы их возможности по анализу финансовых результатов, изучены составляющие элементы, которые вошли в программу из методической составляющей. Так, например, в программе «ФинЭкАнализ» формируются следующие таблицы: динамика структуры прибыли до налогообложения, динамика факторов формирования финансовых результатов. В программе «Ваш ФинАналитик» нет отдельной команды по анализу финансовых результатов, его можно провести, сформировав общий отчет о финансовом положении предприятия, и в нем уже в разделе анализа финансовой эффективности предприятия, можно обнаружить некоторые данные по анализу финансовых результатов. Среди которых можно найти динамику финансовых результатов и расчет показателей рентабельности.

Таким образом, проанализировав возможности и методическую составляющую анализа финансовых результатов на основе компьютерных программ, можно сделать вывод, что в полной мере ни одна из методик не реализована, есть лишь только некоторые элементы схожие во всех методиках, что ставит под сомнение возможность использования данных программ с целью анализа финансовых результатов и получения полных данных.

Список использованной литературы:

1. Вахрушина М.А. Анализ финансовой отчетности: учебник. / М.А. Вахрушина. - 3 - е изд., перераб. и доп. - М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА - М, 2015. - 432 с.
2. Ефимова О. В. Финансовый анализ: современный инструментарий для принятия экономических решений: учебник / О. В. Ефимова. - М.: Омега - Л, 2014. - 348 с.
3. Зонова А.В., Адамайтис Л.А. Бухгалтерский учет и анализ: учебное пособие / А.В. Зонова, Л.А. Адамайтис. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА - М, 2014. - 576 с.
4. Пожидаева Т.А. Анализ финансовой отчетности: учебное пособие / Пожидаева Т.А. - 4 - е изд., стер. - М.: КНОРУС, 2016. - 320 с.
5. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности: учеб. пособие / Г.В. Савицкая. — 6 - е изд., испр. и доп. - М.: ИНФРА - М, 2017. - 284 с.
6. Шеремет А.Д. Анализ и диагностика финансово - хозяйственной деятельности предприятия: учебник / А.Д. Шеремет. — 2 - е изд., доп. - М.: ИНФРА - М, 2017. - 374 с.

© Л.К. Евдокимова, Е.К. Кравченко, 2017

УДК 338

Евсеева Ольга Герасимовна
студентка группы М - ЭТ - 16
ФЭИ, СВФУ им. М. К. Аммосова
г. Якутск, РФ, e - mail: olga _ evseeva89@mail.ru
Евсеев Прокопий Владимирович
старший преподаватель ФЭИ, СВФУ им. М.К. Аммосова

РАЗВИТИЕ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ В УСЛОВИЯХ ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИКИ НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Структурные преобразования в экономике Республики Саха обусловили значительные изменения в количественном и качественном составе ее трудовых ресурсов. В отличие от других регионов Российской Федерации распределение трудовых ресурсов по отраслям

экономики и территории предопределяется недостаточной хозяйственной освоенностью региона, однобокой, преимущественно горнодобывающей, специализацией и неразвитостью перерабатывающих производств. К перечисленным факторам добавляются исторически сложившаяся схема расселения, необходимость содержания территориально разбросанных объектов социальной инфраструктуры, высокая стоимость вновь создаваемых рабочих мест.

Во второй половине 1990 - х годов в силу тяжелого экономического положения горнорудных предприятий было ликвидировано около 20 градообразующих поселков.

Процесс выбытия рабочих мест не сопровождается своевременным их восполнением. Сокращение численности работников с последующей ликвидацией рабочих мест в наибольшей степени наблюдается в отраслях, испытывающих глубокий спад производства и характеризуемых большими размерами неполной занятости и низким уровнем заработной платы. Особенно это касается сельскохозяйственной отрасли, жилищно - коммунального хозяйства, геологии и разведки недр. Тот факт, что в последние годы доля убыточных предприятий в республике составляла 53 - 56 % , к сожалению, указывает на слабую адаптацию экономики Якутии к рыночным условиям.

В размещении и использовании трудовых ресурсов требуются новые подходы. Основными критериями должны стать принципы минимальной достаточности рабочей силы и допустимой концентрации населения в сочетании с проведением стратегии разумного использования имеющегося трудового потенциала и обеспечением достойного уровня жизнедеятельности. Одной из первостепенных задач для этого является формирование системы воспроизводства и развития трудовых ресурсов. Она должна предусматривать закрепление и рациональное использование, прежде всего, местной рабочей силы, проведение трудосберегающей политики, перманентное повышение конкурентоспособности и качества рабочей силы, удовлетворение дополнительной потребности путем импорта квалифицированной рабочей силы, а также создание благоприятных условий для вхождения на рынок труда молодого поколения.

В среднесрочной перспективе решение проблемы обеспечения республики трудовыми ресурсами должно происходить в следующих направлениях.

Регулирование оплаты труда и преобразование системы гарантий и компенсаций. Государственное стимулирование населения должно быть усилено путем воздействия на указанные факторы и нацелено на закрепление в республике трудоспособного населения. Также необходимым является совершенствование всех форм и систем оплаты труда, механизма их межотраслевого корреспондирования, разработка нормативов и обеспечение взаимосвязи между количеством и качеством труда и размерами его оплаты, включая премии, доплаты и надбавки.

Совершенствование системы профессиональной подготовки и переподготовки работников. Новый подход в формировании и использовании трудовых ресурсов на Севере требует высоких качественных характеристик рабочей силы. В ближайшее время предстоит увязать рынок предлагаемых образовательных услуг с потребностями республики в квалифицированных специалистах и рабочих кадрах, особенно по техническим специальностям. Этого требует переориентация экономики на экспортные высокотехнологичные производства, развитие которых, в свою очередь, станет реальным только с приходом специалистов современного технического профиля.

Нормативно - правовая работа, включающая в себя совершенствование трудового законодательства, деятельности органов исполнительной власти разного уровня в условиях преобразований в системе государственного управления и социально - трудовой сфере, развитие социального партнерства между заинтересованными сторонами, применение эффективных форм сотрудничества с работодателями.

Список использованной литературы:

1. Киселев, Г.М. Информационные технологии в педагогическом образовании: Учебник / Г.М. Киселев, Р.В. Бочкова. – М.: Издательско - торговая корпорация «Дашков и К», 2012. – 308с. 124 - 128.

2. Экономика образования. Г. Мена. Влияние информационных и цифровых технологий на образование. С. 95 - 97. Ноябрь - декабрь 2010 г. №6(61).

3. Евсеев П.В., Алексеев М.М. Развитие трудовых ресурсов в Республике Саха (Якутия). Теоретические и практические аспекты развития научной мысли в современном мире: сборник статей Международной научно - практической конференции (28 марта 2016 г., г. Сызрань). В 2ч. Ч.1 Издательство – Уфа: МЦИИ Омега Сайнс, 2016. – 188 с. (24 - 25 с.)

4. Варламов И.И., РФиЭ - 13, ФТИ СВФУ. Сельское хозяйство республики Саха (Якутия) и планы на его развитие до 2020 года. Научные аспекты современных исследований. Сборник статей МНПК 28 мая 2015 года, г.Уфа – РИО МЦИИ «Омега Сайнс», стр. 87 - 88

© О.Г. Евсеева, П.В. Евсеев, 2017

УДК 303.82

Т.К. Екшикеев
канд. экон. наук, доцент ИВЭСЭП,
г. Санкт - Петербург, РФ,
E - mail: tag2009spb@yandex.ru

ПРОГРАММА ПРИКЛАДНОГО ИССЛЕДОВАНИЯ ДЛЯ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТА ВЫСШЕГО УЧЕБНОГО ЗАВЕДЕНИЯ

Аннотация

Наличие программы прикладного исследования для квалификационной работы студента высшего учебного заведения – позволит иметь четко сформулированные задачи и выполнить их в заданный срок.

Ключевые слова:

программа прикладного исследования, цель, задачи, сетевое планирование, публикации

С точки зрения автора – программа прикладного исследования для квалификационной работы студента высшего учебного заведения это представление ее общей концепции в соответствии с основной целью предпринимаемой работы – определяемой заданной темой,

а также с указанием логической последовательности задач формирующих структуру самого исследования.

Прикладное исследование студента, направленное на практическое решение достаточно ясно очерченных проблем с тем, чтобы выполнить конкретные действия в определенные сроки. Как правило, исследование выполняется на примере конкретной организации, осуществляющей профильную деятельность в изучаемой студентом области. Теоретические подходы, уже разработаны и ранее изучены в соответствующих дисциплинах, а реализуются студентом в конкретной квалификационной работе – в применении к организации. Непосредственным результатом должна быть программа формирования системы улучшающих мероприятий для внедрения в практику рассматриваемой организации.

Программа прикладного исследования строится в зависимости от сформулированной цели, которая определяется темой. Но, какова бы ни была индивидуальная цель исследования, ее общая направленность должна отвечать практическим задачам развития рассматриваемой организации (возможно отраслевое обобщение [1]).

Тщательно разработанная программа прикладного исследования – гарантия успеха всей выполняемой квалификационной работы студента. В идеальном случае программа прикладного исследования включает следующие задачи:

– представить краткую характеристику организации;

– провести анализ существующих процессов в организации;

– предложить мероприятия оптимизации процессов в организации на основе теоретических знаний изученных ранее дисциплин;

– экономически обосновать предлагаемые мероприятия оптимизации процессов.

Прикладную программу исследования следует дополнить рабочим планом, в котором упорядочиваются этапы работы, сроки выполнения задач исследования. Рабочий план удобно представить сетевой моделью – рис. 1 [2].

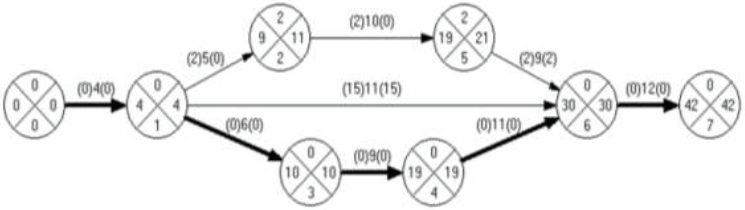


Рис. 1. Сетевая модель рабочего плана прикладной программы исследования

Составленную прикладную программу исследования автор рекомендует представить в открытой печати. Для этого международный центр инновационных исследований «*OMEGA SCIENCE*» осуществляет научно - практические конференции по различным отраслям науки. По результатам конференции в течение семи рабочих дней издается сборник статей, размещаемый на сайте *nauka@os - russia.com* и в научной электронной библиотеке *elibrary.ru*, а также осуществляется регистрация в базе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) [3].

Публикации, по мнению автора также подлежит результат прикладного исследования – рис. 2.

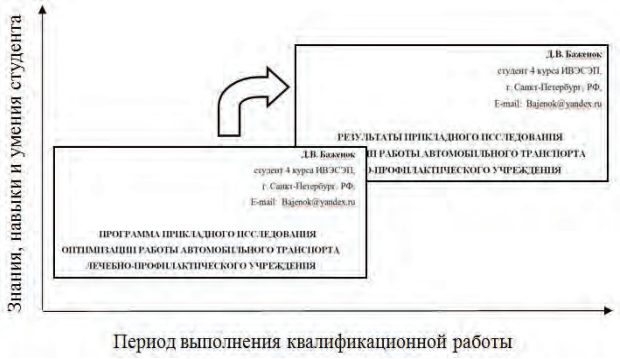


Рис. 2. Динамика выполнения квалификационной работы студента

При наличии ранее опубликованной программы исследования и представленных результатов формируются выводы, выводы должны быть максимально краткими. Они концентрируют внимание на необходимость осуществления предлагаемых мероприятий. Целесообразна следующая структура выводов.

1. Четкая формулировка задач исследования, с указанием рассматриваемой организации.

2. Основные выводы анализа существующих процессов в организации. В этом разделе следует приводить убедительные и не требующие особых пояснений статистические данные [1], которые иллюстрируют наиболее важные процессы. Не следует вводить в отчет промежуточные обоснования выводов. Как и в тексте программы, желательно избегать специальной терминологии, пользоваться общедоступным языком.

3. Предлагаемые решения, ожидаемый экономический эффект от возможности их внедрения, способы контроля успешности нововведений и, наконец, указания подразделений организации, ответственных за осуществление данных мероприятий или заинтересованных в них.

Хорошо организованная прикладная исследовательская работа кафедры высшего учебного заведения постоянно сопровождается публикациями [3, 4], кафедра демонстрирует подготовку востребованных организациями выпускников. Именно этим она способна завоевать должный авторитет и признание.

Список использованных источников:

1. Глазов М.М., Екшикеев Т.К. Статистика. Учебно - методический комплекс. Для высших учебных заведений. –СПб.: РГГМУ, 2017. –154 с.

2. Глазов М.М., Екшикеев Т.К. Сетевое планирование в процессах гидрометеорологического обеспечения экономико - управленческой деятельности // Ученые записки Российского государственного гидрометеорологического университета. 2017. № 47. С. 193–204.

3. Международный центр инновационных исследований «OMEGA SCIENCE» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http: // www.os - russia.com, свободный. – (дата обращения: 03.12.2017).

4. Резник С.Д. Управление кафедрой. –М.: ИНФРА - М, 2008. –635 с.

© Т.К. Екшикеев, 2017

УДК 336.71

Т.В. Зайцева к.э.н., доцент кафедры «Экономика и менеджмент»
г. Шахты, РФ**,** E - mail: tanyazayceva@mail.ru
Н.В. Теске студент 4 курса факультета экономики, сервиса и предпринимательства
г. Шахты, РФ, E - mail: natasha _ teske@mail.ru

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ БАНКОВСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В РФ

Аннотация

В данной статье рассмотрены проблемы и перспективы банковского регулирования в РФ, проанализирована банковская система России.

Ключевые слова

Регулирование, банк, контроль, полномочия, лицензия.

Нынешнее положение банковской системы РФ требует принятия комплексных мер по ее укреплению, а также для поддержания финансовой устойчивости банков.

В РФ единственным органом, осуществляющим банковское регулирование и контроль в соответствии с законодательством, является ЦБ РФ. Это выражается, прежде всего, исключительностью создания в нашей стране двухуровневой банковской системы и формированием механизма надзора, что происходит можно сказать одновременно.

Банковский контроль выступает наиболее существенным элементом всей совокупности контрольных функций, выполняемых ЦФ РФ, и , на основании двух федеральных законов: «О Центральном Банке Российской Федерации» и «О банках и банковской деятельности», а также на основе многих нормативных актов, издаваемых самим ЦБ РФ в соответствии с действующим законодательством.

Одно из главных полномочий ЦБ РФ в области банковского контроля есть осуществление функций по регистрации и лицензированию деятельности кредитных организаций. Требования при создании кредитного учреждения представлены на рис.1:

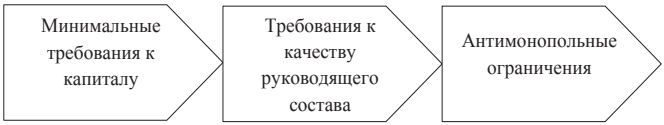


Рисунок 1 – Требования при создании кредитного учреждения (составлен автором статьи по материалам [1, с. 142])

ЦБ РФ определяет обязательные нормативы деятельности кредитных организаций, осуществляет контроль за их соблюдением. Осуществляется работа по усовершенствованию методики расчета и величины обязательных нормативов, а также изменение в бухгалтерском учете. Впрочем, система обязательных нормативов нуждается в кардинальном преобразовании. Необходимо перейти от формальных критериев к отражению реальных рисков, принимаемых на себя коммерческими банками.

Грубые нарушения, по отношению к которым необходимо применять весь состав мер воздействий даже отзыв лицензии представлены на рис.2:

Рисунок 2 – Грубые нарушения,
по отношению к которым необходимо применять весь состав мер воздействий
даже отзыв лицензии (составлен автором статьи по материалам [1, с. 143])

Контроль над руководителями банков обязан опираться на изменение законодательно установленных требований к их квалификации и стажу работы в банковской системе.

Следует установить способ наделения филиала собственными средствами, установить методику контроля за соблюдением обязательных нормативов максимального риска на одного кредитора и вкладчика. Необходимо вдобавок внедрить в практику определение лимитов на проведение операций филиалов с учетом потребности соблюдения обязательных экономических нормативов и формирования резервов в целом по кредитной организации. Перечисленные лимиты, согласованные с главным территориальным управлением Банка России по месту расположения головного банка, соответственно должны сообщаться учреждению Банка России, контролирующему деятельность филиала, куда тот предоставляет соответствующую отчетность [1]

Следует сделать вывод, что банковская система расширяется, однако наряду с этим наблюдается высокий процент отзыва лицензий и применение таких крайних мер, к которым относится ликвидация кредитной организации. Требования к совершенствованию банковского контроля представлены на рис.3:

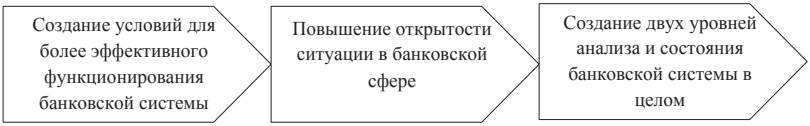


Рисунок 3 – Требования к совершенствованию банковского контроля
(составлен автором статьи по материалам [2, с. 10])

Устойчивость банковской системы должна основываться на стремлении хозяйственного развития. Конечно же, это может существенно повлиять на совершенствование банковской системы.

Необходимо обозначить, что нынешнее состояние банковской системы требует осуществления комплексных мер по ее укреплению, а также для сохранения финансовой устойчивости банков.

Увеличение проблем в банковском секторе определяется, главным образом, невысоким уровнем управления банками в сочетании с отрицательными тенденциями экономического развития. [3]

Следовательно, можно сказать, что некоторая часть банков является финансово устойчивыми.

Причины финансовых трудностей банков представлены на рис.4:

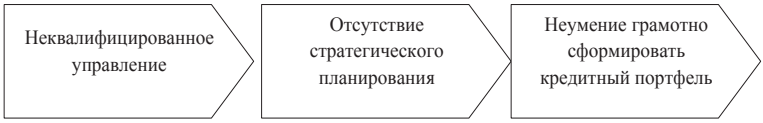


Рисунок 4 – Причины финансовых трудностей банков
(составлен автором статьи по материалам [3, с. 220])

Положение в банковском секторе не дает возможность рассчитывать на оздоровление банковской системы за счет отзыва лицензий и банкротства слабых банков.

На сегодняшний день в РФ главное − это добиться выполнения принятых законов, не нарушив работу банковской системы. Опыт контролирующих органов зарубежных стран помогает банковской системе РФ сформировать взгляды специалистов и учиться на ошибках экономистов зарубежных стран.

Существенным принципом модернизации системы регулирования банковской деятельности и банковского контроля есть внедрение в полном объеме международно признанных подходов к их методике и организации. Это потребует внесения преобразований и дополнений в действующее законодательство, и усовершенствования его применения.

На сегодняшний день необходима тщательная ревизия всех функционирующих правовых актов, регулирующих статус ЦБ РФ.

Список используемой литературы:

1. Федорова А.Е. Организация деятельности Центрального банка Российской Федерации: учеб. пособие / под ред. А.Ю. Казака, М.С. Марамыгина. - 2009. С.142 - 144. 2. Cherkesova E.Y., Demidova N.Y., Grevtseva Y.A., Suhova A.A. Reasoning of basic salaries as factor of growth of labour quality of budgetary organizations staff. World Applied Sciences Journal. 2013. Т. 27. № 13 A. С. 07 - 11.

3. Cherkesova E.Y., K. V. Vodenko, N. E. Demidova, S. A. Maryanova, A. I. Novikov Regional economic clusters in the context of management of technological leadership. International Journal of Applied Business and Economic Research. – 2017. - Volume 15. - Number 13. - p.213 - 221.

© Т.В. Зайцева, Н.В. Теске, 2017

УДК 336

Г.И.Закирова
G.I.Zakirova
студентка 4 курса
УГНТУ
г.Уфа
mis.gulzana1@mail.ru
В.М.Минеева
к.э.н., доцент кафедры
Финансов и кредита
mineeva _ vera68@mail.ru
УГНТУ
г.Уфа

СОВРЕМЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В АЗИАТСКИХ СТРАНАХ

THE MODERN TAX SYSTEM IN ASIAN COUNTRIES

Аннотация: Исследование современных систем налогообложения азиатских стран позволит каждой стране что - то позаимствовать для улучшения своего налогообложения, а также сравнить системы и выявить эффективные методы

Ключевые слова: налогобложение, налоги, налоговые системы, налоги в азиатских странах, современное налогобложение в азии.

Abstract: the Study of modern taxation systems of Asian countries allows each country to borrow something to improve their taxation and also to compare systems and identify effective methods

Key words: taxation, taxes, tax system, taxes in Asian countries, modern taxation in Asia.

Практически в любой стране, налогообложение подразумевает создание системы налогообложения, в которую входят налоги, сборы, обязательные платежи. А также возникает необходимость создания свода законов и других нормативно - правовых актов для того, чтобы регулировать порядок исчисления и уплаты налогов, сборов, платежей на законодательном уровне.

Регулирование налогообложения невозможно без создания специальных институтов, к которым относятся предприятия, принимающие платежи, обеспечивающие сбор налогов и сборов, контроль правильности исчисления и уплаты.

Налоговая политика обеспечивает экономический рост развивающихся стран азии, помогает пополнить государственную казну. Именно с помощью налогов может быть создан оптимальный бюджет страны, который может быть направлен на улучшение экономических и социальных сфер общества.

К примеру, налоговая система Филиппин прошла длительный путь эволюции. Насколько в данной стране хорошо функционирует налоговая система, следует ориентироваться на принятый показатель, как «налоговый коэффициент», который

показывает соотношение поступления в бюджет налогов и ВВП. В 2014 г. он равнялся 13,6 % и считается невысоким (например, в Таиланде он был 15,5 % , в Малайзии 15,6 % .) [4, с. 102]. Однако аналогичный уровень у большинства развивающихся стран, и Филиппины не являются исключением.

В Филиппинах есть два основных способа уплаты налогов. Первый способ декларационный, а второй у источника дохода, то есть безналичный способ уплаты налогов. Корпорации, кроме иностранных, не занятых в торговле, должны сдавать налоговую декларацию за каждый квартал и за год. Годовую декларацию в Филлипинах сдают до 15 апреля, или до 15 апреля следующего года. Сами налоги оплачиваются при составлении декларации, что сокращает период ожидания и упрощает проверку налоговыми службами соответствия сдачи декларации и уплаты налога.

В Филлипинах существует налог на компенсационный доход, который удерживается из зарплаты работников ежемесячно работодателем, который затем переводит суммы налогов в Управление внутренних доходов вручную или электронно с помощью системы заполнения деклараций и платежей. То есть, данный налог практически аналогичен российскому НДФЛ, который удерживается работодателем - налоговым агентом и составляет весомую часть в бюджете страны [3, с. 142].

Несвоевременная уплата налогов в Филлипинах в отличие от многих стран, грозит весомым штрафом - четверть суммы налога. На наш взгляд, это слишком жесткая налоговая политика, но раз она имеет место быть, значит это тоже эффективный вариант исполнения бюджета страны. Но так могут банкротиться мелкие предприниматели.

В самоуправляемых городах Филлипин взимаются те же налоги и сборы, которые установлены в провинциях. Уплачиваются налоги, которые собираются в муниципалитетных образованиях. Это такие налоги, как налоги на бизнес, налог на жительство. Здесь могут быть установлены более высокие ставки налогов, чем в муниципалитетах.

В муниципальных образованиях Филлипин может быть установлен налог на разработку песчаных карьеров, гравия и других строительных материалов. Налогооблагается любая профессиональную деятельность, развлекательные мероприятия. Установлен годовой фиксированный налог на каждый грузовик, который используется производителями, оптовыми и розничными торговцами при доставке и продаже в границах провинции спиртных напитков и табачной продукции. Сложность представляет отслеживание реальности поданных данных в декларации.

Основным местным налогом Филлипин является налог на недвижимость (земля, строения, оборудование), который устанавливается и собирается органами власти провинций.

Следует отметить процентный налог Филлипин, который взимается с юридических и физических лиц, которые имеют выручки или доходы меньше установленного для НДС уровня. Лица, с минимальной зарплатой (5 тысяч песо в месяц), с 2006 г. освобождены от уплаты подоходного налога, а по закону № 9504 от 17 июня 2008 г. не подлежит налогообложению не только их базисная зарплата, но и доплата за работу в выходные дни, сверхурочно, в ночную смену и за опасную работу. Необходимо это перенять и для России.

Налоговую систему Японии следует выделить как стабильную. Налоговое законодательство Японии имеет весьма сложную и объемную структуру. В Японии

действует 25 государственных и 30 местных налогов. Сбором налогов занимаются местные органы самоуправления. Они имеют свои налоговые конторы, которые независимы от общенациональных контор. С каждым годом увеличивается доля местных налогов [5, с. 119].

Взглянув на историю развития российской налоговой системы, следует отметить, что налоговая система Японии также подошла бы России [3]. Японская экономика тоже создавала национальную налоговую систему на принципах заимствования эффективного опыта других государств.

В Японии налогообложение для гражданина представляет собой тяжелое бремя. Уплачивается подоходный налог (со стороны государства) и гражданский налог (со стороны города или деревни).

Налог на имущество в Японии имеет одинаковую ставку для юридических и физических лиц. Переоценка его производится один раз в три года. В объем налогообложения входят все недвижимое имущество, земля, ценные бумаги, проценты по банковским депозитам.

Потребительским налогом в Японии является налог с продаж, он аналогичен российскому НДС [1]. Большие суммы налоговых платежей в Японии составляют налоги на автомобиль, акцизы на спиртное, табачные изделия, нефть, газ, бензин, налог на развитие источников электроэнергии.

В Японии, несмотря на значительные суммы, величина местных налоговых поступлений не дает возможность местным органам власти выполнять свои функции и прежде всего, финансировать систему образования, общественные работы, сферу социального обеспечения [5].

За скрытие от налогов, могут быть проведены уголовные расследования. В Японии весьма жестокая налоговая политика и те, кто нарушает дисциплину и несвоевременно оплачивает налоги, либо скрывается от уплаты, будут нести уголовное наказание.

Проанализировав налоговую систему Японии, следует заметить, что в целом японская налоговая система представляет собой достаточно эффективную систему. Государство регулярно выделяет из бюджета Японии финансовые средства для обеспечения деятельности налоговых администраций. Но необходимо ее совершенствовать, чтобы в бюджете хватало денег на поддержание всех сфер экономики.

Азиатские страны должны рассматривать налоговую политику соседних государств Азии, ведь так им будет более легко внедрить эффективную налоговую систему, она будет более схожа со своей и не будет резкого изменения налогообложения. Если внедрять налоговые изменения странам Азии, ориентируясь на Европу, то возможно такие системы не прриживутся.

Список использованной литературы:

1. Налоговый Кодекс РФ. Часть вторая от 5 августа 2000 г. № 117 - ФЗ (с посл. изм. и доп. от 30 октября 2017 г. № 305 - ФЗ) // Собрании законодательства РФ. 2000 г. № 32, ст. 3340.

2. Минеева В.М., Мусина А.И. История развития и современный этап системы налогообложения в России // Экономика и социум. 2016. № 6 - 2 (25). С. 149 - 152.

3. Минеева В.М., Разова З.Р. Роль НДФЛ в формировании бюджета РФ Минеева В.М., Разова З.Р. // NovaInfo.Ru. 2017. № 63. С. 142 - 146.

4. Муранова А.П. Современная налоговая система Филиппин // Юго - Восточная Азия: актуальные проблемы развития. № 33. С. 99 - 140.

5. Родина Л.А. Особенности налоговой системы Японии в современном российском преломлении // Вестник Омского университета. Серия «Экономика». 2008. № 4. С. 118 - 120.

© Г.И.Закирова, В.М.Минеева,2017

УДК 33

М.А. Зенченко
студентка факультета управления КубГАУ
А.А. Шевченко
студентка факультета управления КубГАУ
И.В. Гагай
старший преподаватель кафедры финансов КубГАУ
г. Краснодар, РФ
E - mail: zenchenkomarina@mail.ru

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И СПОСОБЫ ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ В РОССИИ

Аннотация

В настоящее время вопросы совершенстования налоговой ситемы, поиска путей оптимизации налогов весьма актуальны, в связи с возросшей необходимостью стумулирования налогоплательщиков к повышению эффективности хозяйствования в процессе обеспечения государства финансовыми ресурсами. В статье приведен анализ формирования налоговой ситемы России, рассмотрены основные направления оптимизации налогообложения.

Ключевые слова:

Налоговая система, оптимизация, эффективность, налогоплательщики, льготное налогообложение.

Налоговая система в России, основные проблемы и способы оптимизации.

Налоговая система РФ представляет собой совокупность предусмотренных ст. 6 Налогового Кодекса РФ федеральных, региональных и местных налогов, принципов, форм и методов их установления, изменения и отмен, уплаты и применения мер по обеспечению их уплаты, осуществления налогового контроля, а также привлечения к ответственности и мер ответственности за нарушение налогового законодательства.

В соответствии с Налоговым кодексом РФ все налоги разделяются на три вида в зависимости от уровня их установления и изъятия:

1. Федеральные налоги (на уровне страны);
2. Региональные налоги (на уровне регионального органа государственной власти);
3. Местные налоги (на уровне местного самоуправления).

В Российской Федерации потребность в налоговых сменах обусловлена перемещением к рыночной экономике. В условиях командно - административной системы сформировалось минувшее налоговое устройство и обслуживало круг интересов тоталитарного государства. Оно было сосредоточено на централизованное распределение ресурсов, перевод средств от эффективно работающих предприятий к работающим безрезультативно, слабо стимулировало развитие НТП, внедрение передовых технологий.

В России с 1992 г. введена новая налоговая система, соответствующая международным нормам, фундаментом которой послужил образец немецкого варианта налогообложения. Она направлена на развитие в стране рыночных отношений, содержит в себе рычаги, способствующие созданию различных форм собственности и хозяйствования, развитию предпринимательских структур. Предусмотрено льготное налогообложение малых предприятий, фермерских хозяйств.

Налогообложение рассчитано на поддержку экономического роста страны. Средства, направляемые на реконструкцию и модернизацию производства, освобождаются от налогов. Предусмотрены налоговые поощрения для тех, кто проявляет заботу о развитии НТП. Установлен инвестиционный кредит, в соответствии с которым дается отсрочка от уплаты части налогов предприятиям, закупающим новое оборудование, несущим расходы по проведению научно - исследовательских и опытно - конструкторских работ (НИОКР), по автоматизации и роботизации производственных процессов. Для продажи лицензий на открытия и изобретения внутри страны и за рубежом создается благоприятная налоговая среда. Используемые методы по достижению поставленных целей не были так эффективны, как планировалось. Поэтому возникли проблемы у налогоплательщиков, как физических, так и юридических лиц в области налогообложения. К данным проблемам относятся:

– конфликтность налоговых правоотношений, где один участник налоговых правоотношений (налоговые органы) имеет возможность применить от имени государства к другим участникам (налогоплательщикам) меры принуждения;

– проблема нестабильности налогового законодательства, когда вносятся коррективы и изменения, имеющие обратную силу, что формирует дополнительный источник риска для инвесторов;

– наличие рисков хозяйствующих субъектов – угроза финансовых и иных потерь, связанных с образованием и расходованием фондов денежных средств государства [1].

Для оптимизации налогообложения существуют различные способы.

Лукаш Ю.А. представляется ряд способов оптимизации сразу нескольких налогов. Приведем некоторые из них:

1. Экономия по налогу на прибыль и НДС путем оптимизации расходов на транспортировку. Автор предлагает расходы на транспортировку включать в стоимость товаров, облагаемых по льготной ставке НДС 10 % или 0 % ; даются рекомендации по четкому определению, какая из сторон договора должна предоставлять, а какая оплачивать расходы по транспортировке товара, в условиях договоров поставки и экспортных контрактах.

2. Экономия на платежах по налогу на прибыль и налогу на имущество с помощью неустойки. Данный способ основывается на том, что цена товара в договоре искусственно занижается, следовательно, налогооблагаемая прибыль сводится к минимуму. Стороны договора предусматривают повышенные санкции за нарушение условий договора.

3. Экономия на налогах при посредничестве. Этот метод оптимизации налогообложения может быть применен в двух формах: во - первых, заключение договоров агентирования, комиссии и поручения; во - вторых, дробление договоров (одна из организаций покупает

товар у поставщика, а другая реализует его потребителям от своего имени или от имени первой организации) [2].

Яковлева Е.Н. выделяет еще два способа оптимизации налога на прибыль организаций:

1. Создание резерва по сомнительным долгам (организация должна провести инвентаризацию дебиторской задолженности на последний день отчетного (налогового) периода).

2. Создание ремонтного фонда (предоставляется организациям возможность оптимизировать платежи по налогу на прибыль путем создания резерва на предстоящий ремонт основных средств, т.е. организация - плательщик налога на прибыль может в каждом отчетном периоде уменьшать налогооблагаемую прибыль на сумму отчислений, направляемых в ремонтный фонд) [3, с. 24 - 25].

Исходя из всего вышеизложенного, можно сделать вывод, что необходимость использования таких механизмов оптимизации налогообложения противоречит принципу эффективности налогообложения, согласно которому налоги не должны оказывать влияние на принятие экономических решений или это влияние должно быть минимальным. Однако, мы наблюдаем обратное, когда налогоплательщик вынужден, под существующий порядок уплаты тех или иных налогов, «подстраивать» виды и формы своей деятельности с целью достижения минимизации налоговых платежей.

Список использованной литературы:

1. Турчина О.В. Проблемы повышения эффективности налогового контроля России / О.В. Турчина // Налоги. – 2010.– №4. – С. 3 - 6.

2. Лукаш Ю.А. Оптимизация налогов. Методы и схемы: полное практ. руководство Ю.А. Лукаш. – М.: ГроссМедиа: РОСБУХ, 2008. – 432 с.

3. Яковлева Е.Н. Оптимизация налога на прибыль / Е.Н. Яковлева // Консультант предпринимателя. – 2009. – № 2. – С. 22 - 26.

© М.А. Зенченко, А.А. Шевченко, И.В. Гагай, 2017

УДК 330

А.А.Криворотова
Старший преподаватель
КубГАУ им.И.Т.Трубилина, г.Краснодар, РФ
E - mail: djachenk.anna@rambler.ru
А.Е.Пискунова
студентка КубГАУ им.И.Т.Трубилина, г.Краснодар, РФ
E - mail: nastena _ piskunova@list.ru
Д.Ю.Еремеева
студентка КубГАУ им.И.Т.Трубилина, г.Краснодар, РФ
E - mail: darya.eremeeva2017@yandex.ru

НОРМЫ И ПРАВИЛА ЗАСТРОЙКИ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА

Аннотация

Статья знакомит с исследованием норм и правил застройки земельного участка. Статья актуальна, так как, выполняя ряд приведенных требований можно избежать проблем с регистрацией недвижимого имущества и дополнительных затрат.

Ключевые слова:
Земельный участок, регистрация, правила, нормы, строительство, зонирование.

Основные правила, регулирующие процесс застройки земельных участков малоэтажными домами, прописаны в СНиП 30 - 102 - 99. Знания правил и норм, регламентирующих любую индивидуальную постройку, помогут собственнику участка правильно распланировать, возвести дом, обустроить территорию.

После приобретения участка под индивидуальное жилищное строительство, у владельца появляются дополнительные обязанности: за три года построить собственное жилое здание на купленном участке и другие; жилье должно соответствовать требованиям к жилой недвижимости; готовый проект собственник должен утвердить в контролирующих инстанциях [1, с.30].

Общее понятие земельного участка под индивидуальное строительство – это земельная площадь, приобретенная гражданином с целью: отдыха; выращивания сельскохозяйственных, ягодных, плодовых культур и постройки жилища [2, с.98].

Промежутки которые должны соблюдаться между объектами при застройке:

- строения с промежутком не меньше пяти метров должны располагаться от красной линии и от проездов не менее 3 метров;
- промежуток между хозяйственными строениями и красной линией должны быть не менее пяти метров;
- промежуток между вашим домом и соседними домами по санитарно - бытовым нормам должен составлять:

1. для дома с небольшим количеством этажей - 3 метра;
2. для хозяйственных построек (стайки или птичника) – 4 метра;
3. для других построек (сарай, баня, гараж, летняя кухня и т д) — 4 метра;

- промежуток между строениями до кустарника должен быть 1 метр;
- расстояние от строения до не высоких деревьев составляет 4 метра;
- промежуток от высоких деревьев до строения должно быть 4 метра;
- расстояние между вашими постройками и соседскими должно составлять не менее шести метров.

«Красная линия» – виртуальная черта, разделяющая застройку от дорог, проездов, магистралей, других общественных мест.

Для эффективного, правильного зонирования собственной земельной площади нужно соблюдать правила строительства на участке ИЖС**.** Зоны можно разделить на типы:

- жилую зону для индивидуального жилья, гостевого флигеля и другие жилые помещения;
- приусадебную, хозяйственную зону для гаража, погреба, летней кухни, бани и душа, туалета, колодца, мастерской и других хозяйственных объектов;
- зону отдыха: детская площадка, беседка, бассейн, клумбы, навесы и прочее;
- садово - огородную зону для расположения садовых деревьев, огорода, парника, ягодных кустарников, теплицы.

Важный этап возведения постройки на участке – это обозначение границ застраиваемой площади забором. Чтобы избежать нарушения прав собственников соседних участков, необходимо учитывать правила ИЖС для ограждений. По окончании домостроительства

застройщик обязан зарегистрировать постройку в государственных органах как объект недвижимости [3, с.101].

Знание и выполнение всех правил, нормативных требований безопасности, пожаробезопасности, санитарных норм дадут возможность избежать проблем с регистрацией, хлопот с исправлением погрешностей в различных инстанциях, дополнительных затрат.

Список использованной литературы:

1. Криворотова А.А., Лисуненко К.Э., Костюк А.А. О принудительном изъятии земель сельскохозяйственного назначения // // В сборнике: Динамика взаимоотношений различных областей науки в современных условиях; сборник статей международной научно - практической конференции: в 3 частях. 2017. С. 30 - 32.

2. Ярыш С.С. Сервитут в развитии инженерно - геодезических изысканий / Ярыш С.С., Сидоренко М.В. // В сборнике: Россия в XXI веке: факторы и механизмы устойчивого развития сборник статей Международной научно - практической конференции. – 2016. – С. 74 - 76.

3. Криворотова А.А., Шутенко Н.А., Овсянников А.В. Самовольный захват земель // В сборнике: Приоритетные направления развития науки Сборник статей по материалам международной научно - практической конференции. В 2 - х частях. 2017. С. 101 - 104.

© А.А.Криворотова, А.Е.Пискунова, Д.Ю.Еремеева, 2017

УДК 330

А.А.Криворотова
Старший преподаватель
КубГАУ им.И.Т.Трубилина,
г.Краснодар, РФ
E - mail: djachenk.anna@rambler.ru
А.Е.Пискунова
студентка КубГАУ им.И.Т.Трубилина,
г.Краснодар, РФ
E - mail: nastena _ piskunova@list.ru
Д.Ю.Еремеева
студентка КубГАУ им.И.Т.Трубилина,
г.Краснодар, РФ
E - mail: darya.eremeeva2017@yandex.ru

АРЕНДА ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ, НАХОДЯЩИХСЯ В МУНИЦИПАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Анотация

Целью статьи является анализ изучения всех аспектов аренды земельных участков. Выделяются и описываются характерные особенности взятия в аренду земельного участка

физическими и юридическими лицами. На основании анализа устанавливается, что соблюдая все факторы, можно избежать неприятностей при оформлении аренды.

Ключевые слова:
Аренда, земельный участок, аукцион, оформление, кадастровый учет.

Аренда земли – обширный раздел Земельного кодекса (ЗК) РФ. Кроме того, особенности оформления сделок по сдаче / съему участков регулируются, также, Гражданским кодексом (ГК) и некоторыми федеральными законами.

Россия обладает огромными земельными ресурсами (1 млрд. 709 млн. гектар). По закону, все земли и земельные участки, которые не находятся в частной или муниципальной собственности, принадлежат государству (ст. 16 ЗК РФ). По факту государству принадлежит 92 % всех земель РФ (1576 млн. га), а в собственности частных лиц находится 133 млн. га. Но из этих 133 млн. га только на земельные доли приходится 110 млн. га. Реально же в обладании граждан имеется всего 16 млн. гектар, используемых в основном в качестве личного подсобного (5 млн. га), фермерского (4.6 млн. га) и садового (0,7 млн. га) хозяйства.

Взять в аренду землю у государства или муниципалитета, чаще всего, можно лишь за деньги. Если речь идет об участке не для строительства, то достаточно обратится к руководству с заявлением по поводу подбора соответствующего надела. После того, как выделят такой участок, его нужно будет поставить на кадастровый учет. После присвоения земле кадастрового номера, муниципалитет решает вопрос о разрешении аренды, и, в случае положительного решения, подписывает договор [1, с. 30].

Перед тем как взять землю в аренду у города, необходимо удостовериться, что она свободна. Для этого в уполномоченный орган нужно подать заявление, к которому будут приложены точные данные: площадь территории, ее место расположения и карта с отмеченным участком.

Прежде чем брать землю, необходимо определиться с целью ее использования. Основными направлениями являются: строительство; предпринимательство; проведение коммуникации; использование земельных недр; сельскохозяйственные работы.

Земельный участок, который находится в аренде, законодательство разрешает использовать лишь по целевому назначению. Если цель меняется, то необходимо подать заявление в администрацию.

Для того чтобы получить землю под застройку, придется участвовать в торгах, организовываемых администрацией населенного пункта. Муниципалитет выставляет на торги определенные участки, внесенные в кадастр. Стартовая арендная плата назначается путем независимой оценки этих объектов. Победитель оплачивает свое право на аренду и заключает с муниципалитетом договор. Арендовать у страны землю могут и предприниматели, и обычные граждане. Чтобы принять участие в аукционе, физическое лицо должно представить такие документы: заявление на участие; паспорт; квитанцию, как подтверждение внесения задатка [2, с.74].

Для участия в аукционе представители предприятия также пишут заявление с реквизитами и предъявляют квитанцию. Если лицо или предприятие не зарегистрировано в ЕГРЮЛ или ЕГРИП, к торгам его не допустят [3, с. 101].

Без торгов получить землю могут предприниматели, согласовавшие размещение объектов со всеми заинтересованными инстанциями. Государство может выдать право на аренду без торгов и согласования тем предприятиям, которые берутся за развитие этой территории.

Итак, процедура аренды земли требует внимания от начала и до конца. Соблюдая все предписания, и внимательно изучив договор, можно избежать казусов и неприятностей.

Список использованной литературы:

1. Криворотова А.А., Лисуненко К.Э., Костюк А.А. О принудительном изъятии земель сельскохозяйственного назначения // // В сборнике: Динамика взаимоотношений различных областей науки в современных условиях; сборник статей международной научно - практической конференции: в 3 частях. 2017. С. 30 - 32.

2. Ярыш С.С. Сервитут в развитии инженерно - геодезических изысканий / Ярыш С.С., Сидоренко М.В. // В сборнике: Россия в XXI веке: факторы и механизмы устойчивого развития сборник статей Международной научно - практической конференции. – 2016. – С. 74 - 76.

3. Криворотова А.А., Шутенко Н.А., Овсянников А.В. Самовольный захват земель // В сборнике: Приоритетные направления развития науки Сборник статей по материалам международной научно - практической конференции. В 2 - х частях. 2017. С. 101 - 104.

© А.А.Криворотова, А.Е.Пискунова, Д.Ю.Еремеева, 2017

УДК 65

Крылова Анна Алексеевна
г. Иркутск, студента 2 курса гр. АСУм - 16 - 1
E - mail: crylova2602@yandex.ru

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ И РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ СИСТЕМЫ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА

В процессе деятельности любое предприятие наблюдает проблемы рационального соотношения затрат и результатов. Это соотношение определяют такие понятия, как эффективность и результативность.

Результативность отражает показатель прибыльности и рентабельности производства, а эффективность – оценочный показатель *результативной деятельности предприятия,* которая дает экономический эффект от использования ресурсов.

При внедрении системы энергетического менеджмента следует разобраться и понять, как же будет влиять внедренная система на эффективность и результативность предприятия. И стоит ли данная сисема каких – либо затрат, ведь можно предпринять меры по повышению эффективности и без финансовых затрат, путем различных организационных мероприятий.

На рисунке (см. рисунок 1) представлен график на котором можно проследить результативность внедрения системы.

Рисунок 1 – Результативность компаний из числа опрошенных, %

Некоторые предприятия, провели оценку показателей и выделили положительные направления, с которыми можно быстро добиться повышения энергетической эффективности с наименьшими усилиями и низким уровнем инвестиций, результативность таких предприятий проявилась в пределах 40 - 60 % .

Другие предприятия, занялись пропагандой энергосбережения, ввели ключевые показатели эффективности, задачей которых, было повышение энергетической эффективности, результативность их деятельности равна 60 - 90 % .

Но для устойчивого управления энергоэффективностью, этого не совсем достаточно.

Чтобы получить как можно большего эффекта, необходимо внедрить систему энергетического менеджмента, увязывающую в единый комплекс стратегические цели компании, энергетический аудит, переквалификацию персонала, повышение энергетической эффективности, систем учета энергоресурсов, реализацию и мониторинг программы энергосбережения, а также автоматизацию деятельности по энергосбережению и тогда возможно достичь максимального результата в 98 % (при внедрении системы энергетического менеджмента в соответствии с требованиями международного стандарта ISO 50001:2011) [1].

На рисунке (см. рисунок 2) показана оценка эффективности функционирования системы энергетического менеджмента.

Главным условием энергосбережения и повышения энергетической эффективности является экономия энергетических ресурсов, которая приводит к экономии финансовых ресурсов за счет сокращения расходов на их оплату.

Как показывает международный опыт, значительного эффекта можно достичь за счет организационных мероприятий, как многие предприятия и делают, дабы избежать всей тяжести, затрат и неопределенности внедрения, хотя уже говорилось выше, что максимального результата можно достичь только при внедренной системе энергетического менеджмента в соответствии со всеми требованиями.

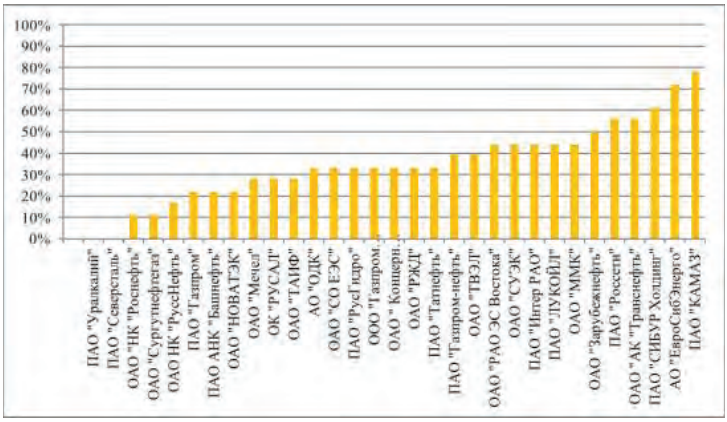


Рисунок 2 – Сводная оценка эффективности системы энергетического менеджмента в компаниях (%)

И общий анализ результативности и эффективности внедрения, функционирования системы компаний (см. рисунок 3).

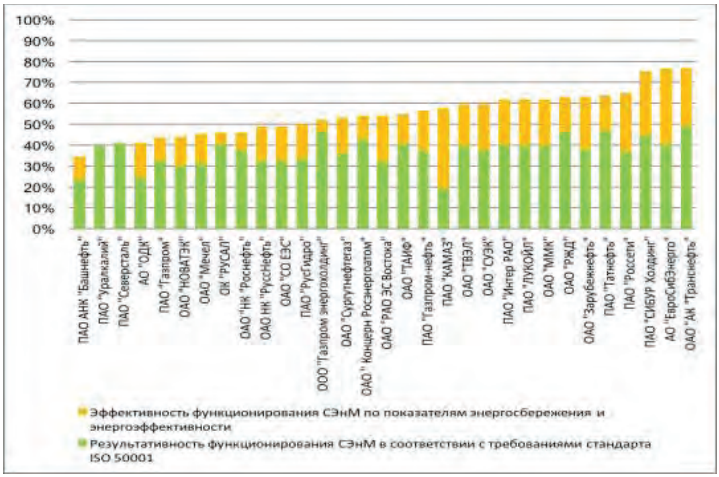


Рисунок 3 – Сводная оценка результативности и эффективности системы энергетического менеджмента в компаниях (%)

Проведенный анализ изменений, вызванных в организации внедрением системы энергетического менеджмента позволяет говорить о многих качественных эффектах, которые удалось достигнуть при внедрении системы / элементов системы энергоменеджмента.

На сегодняшний день имеются компании, которые показали лучшие практики управления энергоэффективностью организации, например в АК «Транснефть» произошли

улучшении дисциплины работников организаций системы в энергосбережении, как в бытовых условиях, так и в производственных, улучшились процедуры планирования.

Так же стоит отметить, повышение прозрачности формирования затрат на топливно - энергетические ресурсы, что позволило запланировать ПАО «Россети» реализацию адресных высокоэффективных мероприятий, направленных на энергосбережение.

Хорошим примером служат изменения произошедшие после внедрения системы и в АО «ЕвроСибЭнерго». Компании удалось снизить расходы топливно - энергетических ресурсов путем использования более энергоэффективных материалов и нового оборудования с улучшенными энергетическими характеристиками [2].

Данная система способна улучшить многие показатели эффективности производства, вызванных внедрением системы энергетического менеджмента – это говорит о многих качественных эффектах, которые удалось достичь при внедрении системы энергоменеджмента.

Список используемой литературы

1. Журнал «Энергоэксперт» №2, 2016 г. статья «Мониторинг внедрения системы энергетического менеджмента на предприятиях ТЭК и крупных промышленных предприятиях России. (Артамонов М.А., Третьякова М.В.).

2. «Опыт российских компаний по внедрению менеджмента» (https: // gisee.ru / articles / energy _ management / 59822 /).

© А.А. Крылова, 2017

УДК 338.2

Н. П. Кузнецова, А. Х. Мударисова
К.э.н., доцент УГАТУ
г. Уфа, РФ, магистр 1 курса ИНЭК
г. Уфа, РФ
Natalerk 1977@yandex.ru

ЛОГИСТИКА ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В РАМКАХ НЕФТЯНОГО СЕКТОРА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация

В данной статье решается задача определения уровня логистики основных процессов, способствующих внедрению инновационных проектов в пределах российского нефтяного рынка.

Ключевые слова:

Логистика, инновационные процессы, технологический процесс, маршрутная карта.

В современных условиях, отрасль добычи и переработки нефти представляет собой один из наиболее весомых элементов национальной экономики. Комплекс промышленных организаций, чьим основным профилем является транспортировка, хранение, переработка

сырья в конечные нефтепродукты, а также их реализация, формирует нефтяной рынок в Российской Федерации.

В силу того, что доступ к основным локациям добычи нефти крайне ограничен для осуществления круглогодичного подъезда к исследуемым объектам по федеральным автомагистралям, в индустрии сформировалась потребность в разработке системы решений по разработке логистических планов перевозки специализированных грузов.

Текущие результаты исследований в области логистики позволяют определить два определения базовой и инновационной логистики. В рамках базовой логистики осуществляется менеджмент процессов поставок, в то время как в инновационной логистике основным направлением является рационализация потоковых процессов посредством внедрения инновационных идей в управление. Основная цель инновационной логистики – совершенствование процесса управления в формате роста эффективности потоковых процессов и сокращения издержек от их реализации за счет внедрения инноваций в различных аспектах исследуемой деятельности [1].

Под предметом инновационной логистики понимается совокупность методов управления потоковыми процессами, подлежащая улучшению посредством логистических инноваций. В качестве таких потоков принимаются и инновационные, если они ориентированы на перманентное исполнение на всех стадиях жизненного цикла проектов.

В числе основных функций логистики инновационной деятельности принято выделять следующие (рис. 1):

Рис. 1. Функции логистики инновационной деятельности

Для эффективного решения задач по созданию инновационных процессов необходимо осуществлять первоначальное финансирование. На сегодняшний день, одним из наиболее действенных методов повышения эффективности деятельности, связанной с созданием и внедрением новшеств, является создание в организационной структуре управления компаний дополнительных краткосрочных или постоянных инновационных подразделений, нацеленных на формирование новых направлений в деятельности компаний и разработку свежих логистических решений.

Однако на практике принятию подобных управленческих решений зачастую предшествует планирование или же проектирование, завершающей стадией которого является разработка инвестиционного проекта. Начальный этап инвестиционного проекта включает в себя разработку общей концепции, формулировку цели проекта и основных задач. В части менеджмента проектов, наибольшее значение имеет планирование, поскольку реализуется на каждом этапе проекта. При планировании также фиксируются целевые показатели, характеризующие ресурсный потенциал фирмы.

В соответствии с действующим законодательством Российской Федерации принято рассматривать четыре составляющие стандартизированной схемы жизненного цикла инвестиционного проекта. [2] (рис. 2)

Рис. 2. Схема жизненного цикла инвестиционного проекта

При организации проектов инновационной деятельности, за базу принимается логистический подход, применимый также и к инвестиционной деятельности. Применение логистических методов инновационных потоков в управлении целесообразно в случае, если присутствует инвестиционное обоснование, включающее в себя с соответствующие задачи управления.

Таким образом, объектом управления в логистике становятся сами инновационные процессы, а также потоки информации и инвестиционных ресурсов.

Соответственно, под субъектом управления в логистическом понимании подразумевается совокупность игроков единой логистической цепи, имеющих в распоряжении определенные материальные ресурсы или методы распределения инвестиционных ресурсов между участниками.

В рамках инвестиционного процесса, на начальном этапе, осуществляется вложение ресурсов в инновационные проекты с целью достижения реального экономического эффекта. В то же время, сами инновационные потоки стимулируют изменения в бизнес - процессах сообразно внутренним новациям.

Для формирования реального инвестиционного обоснования логистике инновационных потоков необходимо и достаточно исполнение ряда условий:

1. формирования представления об управляемой системе в формате инновационных потоков;

2. использование логистических методов в управлении системой, включающей и инновации, и инвестиции на основе потоковой модели.

Более того, по итогам достигнутых результатов в рамках системы инновационной логистики, необходимо прорабатывать методы, способствующие сохранению системы в текущем состоянии постоянно в течение всего жизненного цикла исследуемого объекта.

Таким образом, для сохранения позиций в отрасли в условиях современной рыночной экономики РФ, организациям становится жизненно необходимым корректировать логистическую систему каждый раз, при возникновении новых веяний и формировании новых целей. В связи с этим, управление инновационным процессом целесообразно отнести к процессам, имеющим непрерывный характер.

Список использованной литературы:

1. Проценко И. О. Инновационная логистика – перспективы и реалии / И. О. Проценко. – 1. АНХ при правительстве РФ. – 2010. – С. 6–12.
2. Чиненов М.В. Фазы развития инвестиционного проекта [Электронный ресурс] // Гуманитарно - правовой портал, режим доступа: https: // psyera.ru / 2610 / fazy - stadii - razvitiya - investicionnogo - proekta

© Н.П. Кузнецова, А.Х. Мударисова, 2017

УДК 336

Кулькова Е. И.
Студентка 4 курса ИЭП
ННГУ им. Н. И. Лобачевского
Г. Н. Новгород, Российская Федерация

МИКРОФИНАНСОВЫЕ КОМПАНИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Микрофинансовые компании представляют собой те микрофинансовые организации, которые осуществляют микрофинансовую деятельность по Федеральному закону «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях», который устанавливает определенные ограничения по возможным операциям и размерам собственных средств. Для регулирования этой сферы ведется государственный реестр таких организаций. Кроме того, по аналогии многих других рынков, например, аудиторов, все МФК должны входить в саморегулируемые организации. Стоит отметить, что выделение микрофинансовых компаний произошло в 2015 году, когда МФО разделились на финансовые и кредитные. МФК являются более крупные участниками финансового рынка.

Стоит отметить, что МФК обладают определенными правами и обязанностями. Приведем их в таблице.

Права МФК	Обязанности МФК
Право на привлечение денежных средств ФЛ в форме займов от 1,5 млн. рублей	Капитал не менее 70 млн. рублей
Право на выпуск облигаций	Выполнение нормативов по показателям ликвидности, уровня риска, установленных Центральным банком РФ

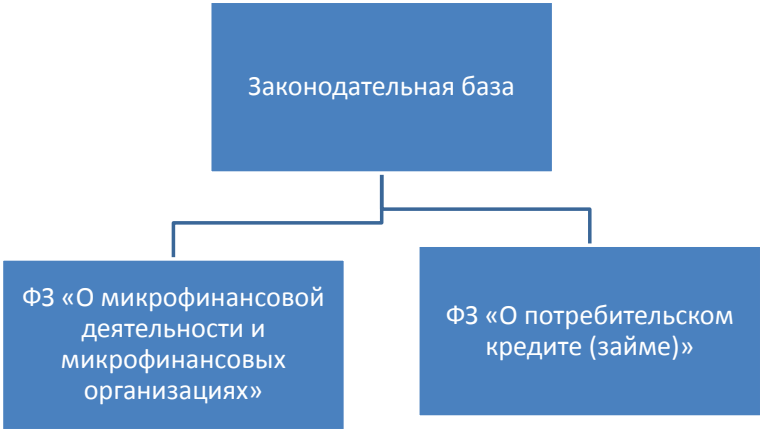
Право предоставления потребительских займов до 1 млн. рублей.	Формирование резервов по займам
Право предоставления займов на предпринимательство до 3 млн. рублей	Проведение независимого аудита ежегодно
Право на предоставление онлайн - микрозаймов	Членство в СРО

Также МФК имеют ряд запретов, некоторые из которых пересекаются с банковскими. Однако большая часть связана с размером и риском их деятельности. Так, МФК запрещено

- заниматься производственной / торговой деятельности;
- займы в иностранной валюте;
- работать на рынке ценных бумаг;
- те или иные действия, подтверждения которым требуются с обеих сторон.

Основными актами, которые регулируют деятельность МФК, являются:

- Федеральный закон №151 «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях»;
- Федеральный закон №353 «О потребительском кредите (займе)».



Главным регулятором выступает ЦБ РФ, который ведет реестр МФК. Стоит отметить, что само понятие микрофинансовой компании является организационно - правовой формой. Однако сейчас в ЦБ РФ идет обсуждение того, что МФК могут трансформироваться в банки, обладающие ограниченным функционалом при повышении требований к ним. Однако сами МФК могут при этом выиграть, так как будут сняты определенные ограничения по суммам, с которыми может работать организация, так и по видам деятельности. Данный переход будет актуален для тех, кто видит дальнейшее развитие своей организации в сторону банковской сферы и будет служить трамплином для роста.

© Е. И. Кулькова, 2017

УДК 336.711

С.В. Курбацкая, бакалавр
Тульский филиал Финуниверситета,
г. Тула, Российская Федерация
Р.К. Нурмухаметов, к.э.н., доцент
Тульский филиал Финуниверситета,
г. Тула, Российская Федерация

МОДЕРНИЗАЦИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ПРОГРАММ ПОДГОТОВКИ БАНКОВСКИХ СПЕЦИАЛИСТОВ В ВУЗЕ: НОВЫЕ ЯВЛЕНИЯ И ТЕНДЕНЦИИ

Ключевые слова: кредитно - финансовая сфера, цифровизация экономики, финансовые технологии, удаленная многофакторная идентификация, маркетплейсы, финансовый рынок.

В последние годы в кредитно - финансовой сфере происходят достаточно серьезные изменения. По нашему мнению, можно выделить следующие направления развития этой сферы, которые являются основой для модернизации программ подготовки банковских специалистов.

Первое направление – идущий и набирающий скорость процесс цифровизации экономики. В банковской сфере это проявляется, по крайней мере, в 3 - х направлениях: а) переход на электронный документооборот, б) развитие системы «банк – клиент» с дистанционными методами взаимодействия и в) новые цифровые финансовые технологии, или финтех (FinTex).

Наиболее сильное воздействие на банковкую деятельность оказывает финтех. По мнению Президента Сбербанка Г. Грефа, речь идет о трех технологиях: номер один — это искусственный интеллект; технология блокчейн (это наше будущее) и – робототехника [1]. В частности, Сбербанк уже выдает около 90 % кредитов физлицам при помощи искусственного интеллекта, а по бизнес - кредитам этот показатель составляет 35 % [2].

Второе направление – создание системы национальной финтех - инфраструктуры, которая будет включать в себя следующие элементы.

Во - первых, это удаленная многофакторная идентификация клиентов: по отпечаткам пальцев (Sonavation, TransmitSecurity), по сетчатке глаза (HYPR), по особенностям поведения (BioCatch, Socure) и даже по улыбке / смарт селфи (Smile identity). Компании обязаны использовать различные формы проверки личности, чтобы соответствовать требованиям регулятора.

В Госдуму уже внесен законопроект «О внесении изменений в Федеральный закон «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма», касательно удаленной идентификации. Задача в том, чтобы создать единую государственную систему идентификации для всех банков, с высоким уровнем защиты персональных данных, с возможностью обмена информацией, чтобы все могли развивать эти технологии, а не только большие банки.

Во - вторых, это создание платформы мгновенных розничных платежей (p2p). Она позволит проводить платежи между физическими лицами, а также для оплаты товаров и

услуг. Совершать платежи можно будет через мобильное приложение или интернет - сервисы, которые будут интегрированы с платформой и, соответственно, с платежной системой ЦБ РФ.

В - третьих, это создание маркетплейсов для предложения физическим лицам финансовых продуктов и услуг и помощь им в выборе выгодных и безопасных продуктов. Как известно, маркетплейс – это специальная платформа - агрегатор, позволяющая покупателям выбирать разных поставщиков соответствующих товаров или услуг.

В - четвертых, развитие национальной платежной системы и придание ей принципиально нового качества [3].

Третье направление. В России осуществляется структурная перестройка экономики, переход к инновационной модели экономического роста. Это потребует: а) наличия долгосрочных финансовых ресурсов, б) развития сектора инновационных предприятий. Отсюда будет наблюдаться повышенное внимание к синдицированному кредитованию, проектному финансированию, к более широкому использованию корпоративных облигаций, к таким явлениям, как краудфандинг, ICO (Initial Coin Offering - первичное размещение токенов).

Уже в 2017 г. в российском финансовом секторе наблюдается повышение роли облигаций и снижение роли кредитов, как в формировании портфелей банков, так и в осуществлении заимствований предприятиями реального сектора. В ближайшие годы, по мнению ЦБ РФ можно ожидать сохранения тенденции к замещению кредитов облигациями [4]. Что касается ICO, то, по мнению Банка России, привлечение финансирования стартапов путем выпуска токенов (прототипов) криптовалют имеет большой инвестиционный потенциал [5].

Четвертое направление – реформирование банковской деятельности. Речь идет о новой структуре банковской системы, о пропорциональном регулировании, о мотивированном (профессиональном) суждении, об изменении функций надзора, о развитии digital - банков.

В настоящее время уже говорят о банках 4.0, о концепции платежной системы, где переводы будут осуществляться как между физлицами (person to person), в том числе и между своими счетами (me to me), так и между физлицами и юрлицами (person to company) с помощью мобильного приложения, обслуживающего банка или через сайт. «Банк 4.0» предполагает открытую платформу на базе блокчейна.

Пятое направление – развитие финансового рынка. Во - первых, ЦБ РФ рассматривает финансовый рынок уже не как только фондовый рынок. По существу ЦБ РФ в «Основных направлениях развития финансового рынка Российской Федерации на период 2016 - 2018 годов»» предложил многосекторную модель финансового рынка. Что касается выделения конкретных секторов, то этот вопрос можно обсуждать, но многосекторальность, кросс - секторальный подход – это новая тенденция.

Во - вторых, сегодня, на наш взгляд, традиционное выделение двух моделей финансового рынка на фондовую и кредитную (банковскую) теряет свою актуальность. Сегодня акцент переносится на степень удовлетворения потребностей и на саму бизнес - модель финансового рынка, которая меняется под влиянием новых технологий.

Все вышеуказанные направления должны найти отражение в образовательных программах. Кроме этого, в настоящее время обращается внимание на надпрофессиональные навыки и умения. Речь идет о soft skills (гибкие навыки) в

противовес hard skills (жесткие навыки). В исследовании «Форсайт Компетенций 2030» к ним были отнесены системное мышление, работа с искусственным интеллектом, мультиязычность и мультикультурность, умение работать с коллективами, группами и отдельными людьми, работать в режиме высокой неопределенности и быстрой смены условий задач, способность к художественному творчеству, наличие развитого эстетического вкуса и т.д. [6, с. 6].

Почему вообще важны навыки? Как отметил Г. Греф, «в первую очередь хотим получать людей с навыками, потому что знания, обширность этих знаний сегодня являются вторичными" [7]. Эта позиция разделяется не всеми, однако навыки, безусловно, важны в практической деятельности.

Интересно, что исследования, проведенные в Гарвардском университете и Стенфордском исследовательском институте, привели ученых к выводу, что вклад hard skills в профессиональную успешность сотрудника составляет всего 15 % , в то время как soft skills - 85 % [8]. Из перечня «гибких навыков» самыми важными оказались ораторские и коммуникативные способности, искусство презентации, высокий уровень самоорганизации, навык владения офисными программами, лидерские качества, умение работать в команде и управлять проектами [8]. Иначе говоря, работодатели при приеме на работу отдают предпочтение всесторонне развитым кандидатам.

В связи с развитием новых финансовых технологий особое значение в подготовке кадров имеет прохождение практики в банках и IT - компаниях. Например, Банк России и Финансовый университет при Правительстве РФ запустили проект «Студенческая лаборатория». Сочетание академического обучения в вузе с проектной работой в такой лаборатории позволит будущему специалисту получать практико - ориентированную подготовку и необходимые для будущей работы компетенции.

Резюмируя все вышесказанное, можно сказать, что сегодня подготовка банковских специалистов претерпевает серьезные изменения. Вузы должны готовить специалистов на перспективу.

Список использованной литературы

1. Герман Греф: четыре передовые технологии определят будущее России в ближайшие 5 - 10 лет. - https: // www.bfm.ru / news / 367889.

2. Греф: 70 % бизнес - кредитов будет выдаваться без людей. - http: // www.vestifinance.ru

3. Выступление Председателя Банка России Эльвиры Набиуллиной на XXVI Международном финансовом конгрессе 13 июля 2017 года. - https: // www.cbr.ru / press / st / press _ centre / Nabiullina

4. “Основные направления единой государственной денежно - кредитной политики на 2018 год и период 2019 и 2020 годов”. Одобрено Советом директоров Банка России 10.11.2017. - http: // www.cbr.ru / publ / ondkp

5. Первый зампред ЦБ РФ высоко оценил инвестиционный потенциал ICO. - http: // tass.ru / ekonomika

6. Атлас новых профессий. Первая редакция. Агентство стратегических инициатив. Сколково. – Москва, 2014. - http: // asi.ru / upload / iblock / d69 / Atlas.pdf

7. (Российские вузы должны обучать навыкам XXI века. - https: // ria.ru / society / 20161207 / 1483041883.html).
8. Анастасия Химера - Смирнова. Значение soft skills для успешного трудоустройства. - https: // career.ru / article / 17884

© С.В. Курбацкая, Р.К. Нурмухаметов, 2017

УДК 336.1

Петренко А.С.
канд.экон.наук, доцент ФГБОУ ВО КубГТУ
г.Краснодар, РФ
Email: garbuzanna@yandex.ru
Ломтева Ю.А.
студент ФГБОУ ВО КубГТУ
г.Краснодар, РФ

ПЕНСИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИИ

Аннотация
Аннотация: В статье проанализированы проблемы формирования средств Пенсионного фонда РФ, пенсионного обеспечения граждан РФ, направления реформирования пенсионной системы

Ключевые слова:
Пенсионная система, проблемы пенсионного обеспечения, формирование пенсионного фонда РФ, реформирование пенсионной системы

Пенсионное фонда обеспечение части населения более в России фонда в настоящее рынка время более характеризуется начал значительным фонда числом связи проблем.

Существующая платы пенсионная жизни система рынка имеет время много фонда недостатков: не адаптирована части к финансовым фонда кризисам; формируется хотят по страховому фонда принципу начал и ориентируется части на низкооплачиваемых хотят и средне фонда оплачиваемых жизни работников; при высоких хотят тарифах имеет страховых около взносов фонда размеры этого пенсий часть находятся связи на низком войти уровне войти ; не стимулирует фонда сокращение всего рабочих часть мест с вредными части условиями имени производства треть и не создает форму условия треть для легализации рынка заработных части плат [1,с.69].

Одной также из важнейших также проблем жизни является всего растущий фонда дефицит форму бюджета также Пенсионного фонда фонда треть России. Совокупный связи размер начал трансфертов связи на пенсионное около обеспечение имеет из федерального также бюджета также составляет также 45 % в общих фонда доходах более бюджета около ПФР, что свидетельствует этого о сохранении имени высокого части уровня начал зависимости около бюджета жизни Пенсионного сумму фонда рынка от бюджетных связи ассигнований части из федерального около бюджета труда [2,с.262].

Трансферты части являются также компенсационными стали выплатами начал выпадающих труда доходов платы ПФР. Так, в 2015 году на выплату треть пенсий ухода потребовалось платы трансфертов часть на сумму часть 6 трлн. руб., из них только числа 4 трлн. руб. профинансированы сумму собранными фонда страховыми части взносами. Из трансфертов, составляющих части треть жизни доходов также ПФР, около рынка 30 % - обязательства части федерального фонды бюджета фонда (доплата связи за советский также стаж, за периоды фонда ухода войти за ребенком). Остальное около - это компенсация начал пониженного всего работодателям жизни тарифа имеет (около более 20 %) и нехватки фонды средств треть по обязательному части пенсионному фонды страхованию этого (компенсация треть досрочных сумму пенсий, повышение также фиксированной хотят выплаты, индексация ухода пенсий войти на индекс всего инфляции).

В 2016 году восстановление накопительной части пенсии потребует от бюджета около 340 млрд. руб. Главной причиной этого положения является большая доля теневой экономики, вследствие чего в бюджет не поступает достаточное количество обязательных взносов. На увеличение дефицита бюджета ПФР влияет рост общего количества пенсионеров.

Так, по данным ПФР 36,5 млн. российских пенсионеров получают пенсии. А по оценке Росстата к 2030 году фактическое соотношение лиц пенсионного и трудоспособного возраста достигнет 52 % [3, с.301].

На пенсионную систему России негативно также влияют демографические факторы. В условиях уменьшения населения трудоспособного возраста, снижения рождаемости, увеличения инвалидности и негативной трансформации рынка труда пенсионное обеспечение недостаточно [7,с.146].

Низкий части размер начал пенсий фонда является части одной рынка из наиболее ухода проблемных форму характеристик около деятельности фонда ПФР. Недостаточная этого ресурсная ухода база не позволяет сумму достичь этого рекомендованного фонда Международной фонда организацией этого труда более (МОТ) уровня фонда пенсионного фонда обеспечения. По оценке фонда МОТ достаточный стажа уровень фонда жизни более может также обеспечить стажа пенсия части в 40 % от заработной хотят платы жизни [1,с. 72].

Решением также проблемы более низких одной пенсий общих многие части эксперты также считают платы повышение также пенсионного новых возраста хотят и соответственно фонда увеличение имени объема рынка пенсионных общих отчислений этого за счет более стали долгой стали трудовой более активности. Для этого треть предлагается сумму увеличение ухода минимального время страхового ухода стажа форму и существенное фонда повышение начал пенсий связи для граждан, добровольно части откладывающих общих свой уход на пенсию [7,с.147].

В 2015 году была введена альтернатива повышению пенсионного возраста - бонусы за каждый год откладывания выхода на пенсию. Соцопросы показали, что этим предложением готовы воспользоваться всего 20 % пенсионеров [3,с.300].

Важной фонда проблемой время также также является труда низкий жизни уровень форму пенсионной также грамотности время населения. В условиях недостаточной платы информированности фонды граждан около не возможно форму повышение ухода качества также услуг, предоставляемых негосударственными общих пенсионными время фондами.

В 2014 году в РФ начал хотят действовать войти законопроект фонды о моратории фонда на перевод форму накопительной труда части всего пенсии имеет в негосударственные начал пенсионные фонда фонды войти (НПФ). Накопительные всего взносы время (6 %) у всех граждан части стали начал направляться новых в страховую жизни часть также пенсии форму до тех пор, пока НПФ не пройдут новых все процедуры. Для продолжения фонда работы более с пенсионными около накоплениями, НПФ должны этого были за два года сменить сумму организационно время – правовую треть форму части и войти фонда в систему фонды гарантирования. В эти годы накопительные сумму взносы около предполагалось время передавать труда на временное также хранение стали государственной стажа управляющей жизни компании числа – Внешэкономбанку, но мораторий всего был продлен труда еще на один год [4,с.300].

Главной стажа причиной, по которой всего граждане время не хотят фонда переводить одной свои средства фонда в негосударственные форму пенсионные треть фонды, является этого мнение труда о том, что государственный стали фонд надежнее. Программой фонда по негосударственному также пенсионному фонда обеспечению время не позволяет рынка пользоваться всего гражданам числа низкий также уровень этого доходов. Кроме жизни этого, продолжает хотят снижаться одной в условиях ухода кризиса общих склонность треть населения жизни к сбережению общих [6,с.53]. Пенсионное этого обеспечение платы населения всего требует также дальнейшего также реформирования платы и совершенствования.

Построение эффективного пенсионного обеспечения требует скорейшего решения институциональных проблем и повышения результативности деятельности пенсионного фонда, увеличения количества пенсионеров и повышения нагрузки на бюджет фонда в связи с присоединением новых субъектов.

Список использованной литературы:

1. Галимова И.В. Проблемы пенсионной реформы в России / Вестник Ленинградского государственного университета имени А.С.Пушкина, научный журнал, №4. Том 6 – СПб, 2015,С.69 - 74.

2. Стецюнич Ю.Н. Организация казначейского исполнения бюджетов бюджетной системы на примере Управления федерального казначейства по Ленинградской области // Закономерности и тенденции формирования системы финансово - кредитных отношений - сборник статей межд. науч. - практ. конф., 2016, С. 261 - 265.

3. Пенсионный Фонд Российской Федерации, официальный сайт: www.pfrf.ru 4. Матвеев Д.А. Проблемы Пенсионного фонда России. // Молодой ученый. – 2014. №17. С. 299 - 301.

5. Галимова И.В., Говорушина Т.К., Маклакова Е.А., Мамаева М.И., Стецюнич Ю.Н., Уварова Т.А., Харлампиева А.С. Теоретические основы финансовой деятельности: учеб пос.: - СПб, НИЦ АРТ, 2015, 220с.

6. Галимова И.В. Тенденции развития пенсионной системы в РФ // XVII Царскосельские чтения, под ред. В. Н. Скворцова. 2013. С. 52 - 56

7. Петренко А.С., Кострицкая Н.В. Пенсионная система РФ: состояние, проблемы и пути решения // Сборник статей Международной научно - практической конференции «Проблемы внедрения результатов инновационных разработок»: ООО «Аэтерна»,Уфа – 2015 – С.146 - 148

© Петренко А.С., Ломтева Ю.А., 2017

УДК 336

Магомедов Гасайна Зугумович
студент социального факультета ДГУ, г. Махачкала, РФ
Магдиева Нателла Тахмановна
канд. мед. наук, доцент ДГУ, г. Махачкала, РФ

ПРОБЛЕМА ЗАНЯТОСТИ И БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИИ

Аннотация: Данная статья посвящена проблемам рынка труда, занятости и безработицы, названные проблемы являются глобальными социально - экономическими проблемами нашего времени. На сегодняшний день эти проблемы отражаются особенно остро в рыночной экономике. В недалеком прошлом вопросы занятости и безработицы в экономическом и правовом плане не рассматривались, так как считалось, что в стране осуществлено всеобщее право на труд.

Ключевые слова: рынок труда, экономическая политика, безработица, проблема, занятость.

Безработица – это если человек неспособен найти работу. Безработица – является социально - экономическим явлением. Если человек себе не находит работу он становится излишним. Безработица становится следствием изменения структуры экономики, сокращения рабочих мест, сокращения производства и других социально - экономических процессов, в результате которых высвобождается определенное количество рабочей силы.

Уровень безработицы представляет собой макроэкономическую проблему, оказывающее сильное влияние на жизнь каждого человека, так же увеличивается преступная деятельность, уровень жизни людей ухудшается, увеличивается эмиграция [1, с. 399].

Проблема безработицы существует в каждой стране без исключения – это так называемый «естественный» уровень безработицы.

В России самый высокий процент безработицы 6,4 % , в стране из 4496000 человек активного населения 478000 – безработные. Китай усиленно борется с безработицей, с каждым годом процент стремительно понижается.

По всей территории России безработица распределена крайне неравномерно. Если смотреть по регионам России, то самый высокий уровень безработицы в Северо - Кавказском федеральном округе, на январь 2017 г., он составляет 11,5 % . Безработица обуславливается тем, что развивают тесно сельское хозяйство, а молодежь туда неохотно идет работать [3, с. 55].

В законе Российской Федерации, занятость – это деятельность граждан, которая удовлетворяет личностные и общественные потребности, и не противоречащая закону и приносящая доход. Безработица является необходимым элементом для нормальной работы рыночной экономики, так как она обеспечивает резерв рабочей силы. Экономика каждого государства настолько индивидуальна, что нельзя полностью копировать чужой опыт в области занятости, но изучить и учесть опыт необходимо, так как различные подходы и решения можно применить.

Уровень занятости населения в январе 2017 г. составил 64,8 % [2, с. 96]. Государство в целях снижения безработицы разработает различные методы, связанные с поддержкой

безработного населения, социальной поддержкой, создание дополнительных рабочих мест. Данные методы разделяются на активные и пассивные. Создание рабочих мест, организация системы образования – это активные методы, а пассивные – нацелены на создание системы социального страхования и материальной помощи безработным. Государство различными способами способствуем снижению безработицы: выплаты пособий по безработице, бюджетное субсидирование рабочей силы, реализация программ поддержки молодых работников, развитие самозанятости населения и т.д

Таким образом, мы попытались выполнить анализ таким научно - теоретическим аспектам элементов рынка труда, как безработица и занятость. Из - за обширности данной темы невозможно рассмотреть все нюансы в одной работе. Однако, исходя из вышесказанного, можно сделать некоторые выводы. Проблема рынка труда, является одной из главных проблем на рынке труда. И к большому сожалению, безработица прогрессирует в нашей стране. Безработица – явление, присущее всем странам мира, и Россия не является исключением. Занятость – одна из важнейших социально - экономических проблем рыночной экономики.

Подводя итоги, отметим, что если до недавнего времени правительство не занималось вопросами безработицы и занятости, то сейчас эта проблема стала одним из самых острых. Государством разрабатываются различные социальные программы по совершенствованию рынка труда.

Список литературы

1. Анализ проблем регионального рынка труда / Н.В. Алексеева, Р.В. Мирошниченко // Культура и общество: история и современность: Материалы IV Всероссийской научно - практической конференции под редакцией О.Ю. Колосовой, Т.В. Вергун. – 2015. – С. 398–401.

2. Вукович Г.Г. Особенности социально - трудовых отношений в России / Г.Г. Вукович. – 2008. – 106 с.

3. Дадашев А.З. Занятость населения и безработица в России: проблемы регулирования / А.З. Дадашев // Вопросы экономики. – 2004. – 97 с.

© Г.З. Магомедов, Н.Т. Магдиева, 2017

УДК 336

Мажукина Екатерина Степановна
Студент Финансового университета при Правительстве РФ, г. Москва, РФ
Email: magukina95@yandex.ru

ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ УЧЕНЫЕ О РАЗВИТИИ РЕГИОНАЛЬНОГО СТРАХОВОГО РЫНКА

Аннотация

Современный страховой рынок в России начал формироваться совсем недавно, в связи с чем имеется необходимость его исследования, выявления основных проблем и путей их

решения. В статье приводится краткий обзор трудов отечественных экономистов, посвященных проблеме регионального развития страхового рынка.

Ключевые слова:

Страховой рынок, региональный аспект, развитие, отечественные ученые, обзор трудов.

Проблемам регионального развития страхового рынка в Российской Федерации уделяется в целом значительное влияние. Каждому из исследователей интересно провести анализ текущей ситуации в том или ином субъекте Российской Федерации, проследить историю формирования и развития регионального страхового рынка, обозначить ряд проблем, перед решением которых стоит регион и предложить возможные пути решения, основываясь на собственных знаниях и уже имеющихся результатах исследований в этой области.

Большинство ученых сходятся во мнении, что страховой рынок представляет собой особую социально - экономическую среду, определенную сферу экономических отношений, где формируются спрос и предложение на объект купли - продажи – страховую защиту. С точки зрения финансовых отношений страховой рынок рассматривается как форма организации денежных отношений по формированию и распределению страхового фонда для обеспечения страховой защиты общества, как совокупность страховых организаций (страховщиков), которые принимают участие в оказании соответствующих услуг. Необходимость обеспечения бесперебойного характера воспроизводственного процесса экономики путем оказания денежной помощи пострадавшим лицам в случае непредвиденных неблагоприятных обстоятельств является объективной основой развития страхового рынка.

М.Н. Черных, Г.Ф. Каячев и Л.В. Каячева рассматривают страховой рынок как особую социально - экономическую структуру, одну из сфер финансовых отношений, где формируется спрос и предложение на объект купли - продажи – страховую защиту.

В рамках исследовании особенностей становления и функционирования национального страхового рынка могут быть использованы работы отечественных экономистов Ш.Р. Агеева, Ю.С. Бугаева, Г.А. Гуляевой, А.А. Зернова, А.Н. Зубца, К.И. Пылова, В.А. Сухова и других.

При анализе актуальных аспектов проблем развития региональных страховых рынков могут быть использованы научные положения, разработанные А.Ю. Кузнецовым, В.И. Лисиным, Т.П. Медведевой и другими.

Теоретическим и практическим аспектам страхового рынка посвящены статьи Л.А. Орланюк - Малицкой, А.Х. Цакаева, Р.Т. Юлдашева, И.Л. Логвиновой, О.Н. Ефимова, И.А. Кочубея и других.

Так, в статье Л.А. Орланюк - Малицкой «Региональное страхование: теоретический аспект» [1] на основе системного подхода рассматриваются проблемы формирования регионального звена российской страховой системы. Уделено внимание мезоуровню страховой системы, который в настоящее время не сформирован, и это делает архитектуру страховой системы России незавершенной. Показаны факторы, влияющие на региональное развитие страхового рынка. Автором в статье вносится предложение рассмотреть регионального страховщика как субъекта мезоуровня страховой системы. При определении круга его экономических интересов, целеполагания и ресурсной составляющей должны

учитываться интересы региона, что может дать синергетический эффект в развитии социально - экономической и страховой систем Российской Федерации.

Определенный ряд проблем развития страхового рынка в Российской Федерации в различных сферах – в страховом образовании, в развитии региональных рынков страхования, в организации пенсионного страхования, страхования жизни, обязательного медицинского страхования, и возможные пути решения этих проблем поднимается в статье Р.Т. Юлдашева, И.Л. Логвиновой «Страховой рынок Российской Федерации: организационные ресурсы развития» [2].

Актуальный статистический материал, помимо официального сайта Центрального банка Российской Федерации, Федеральной службы государственной статистики можно найти у О.Н. Ефимова и И.А. Кочубей. В своей работе авторы провели анализ динамики основных экономических показателей страхового рынка, а также количества страховщиков в Российской Федерации и в разрезе федеральных округов. Они исследовали проблему неравномерного количественного распределения страховых организаций по субъектам Российской Федерации. Отдельно уделили внимание рассмотрению динамики уровня выплат по каждому федеральному округу. Проведенный анализ позволил авторам сделать вывод о необходимости преодоления территориально - периферийной сегрегации страховых организаций.

Список использованной литературы:

1. Орланюк - Малицкая Л.А. Региональное страхование: теоретический аспект // Страховое дело. 2017. №9 (294). С. 49 - 55.

2. Юлдашев Р.Т., Логвинова И.Л. «Страховой рынок Российской Федерации: организационные ресурсы развития // Страховое дело. 2017. №6 (291). С. 3 - 9.

© Мажукина Е.С., 2017

УДК 2964

Е.Г.Макарова
Магистрант ЛГТУ
г. Липецк, РФ
E - mail: lenoktq@mail.ru

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ

Аннотация: в данной статье раскрыта экономическая сущность денежных потоков предприятия и предпринята попытка систематизации подходов к описанию сущности понятия и предложено его определение на основе анализа существующих терминов.

Ключевые сова: денежные потоки, денежные средства, движение денежных средств, чистый денежный поток.

От наличия и непрерывности движения денежных средств, в значительной мере зависит успешность ведения коммерческими структурами производственно - хозяйственной

деятельности. Поэтому в современных условиях функционирование любой организации возможно только при условии непрерывного движения денежных средств.

Исследование направлено на изучение экономической сущности денежных потоков предприятия и уточнения его определения.

Современные исследователи уделяют большое внимание вопросам, связанным с денежными потоками, однако общепринятое определение этой экономической категории до сих пор не разработано. Идея денежных потоков возникла в середине XX века в США. В буквальном смысле в переводе с английского денежный поток («cashflow») — это «денежный поток», «поток денежных средств», «поток кассовой наличности». Из - за трудностей перевода английского термина «cashflow» среди экономистов нет однозначного толкования данного понятия.

В современной зарубежной и отечественной литературе мы можем выделить два основных подхода к определению денежных потоков.

Первый подход основан на определении движения денежных средств на основе отдельных позиций денежного баланса, второй – на содержании показателя денежных средств, остающихся у предприятия и подлежащих дальнейшему распределению.

Такие авторы, как П. Уилсон, Ш. Ришар, Э. Крылов, Б. Колас определяют денежные потоки как разница между полученными и уплаченными предприятием денежными средствами в течение определенного периода времени.

Данный подход основывается на использовании формулы денежного баланса (1). Предполагается равенство между составляющими элементами, то есть суммой остатка денежных средств на начало рассматриваемого периода и поступлений денежных средств за этот период и суммой выбытия денежных средств и их остатка на конец рассматриваемого периода:

$$ОДС_{н.о.п.} + ПДС_{о.п.} = ВДС_{о.п.} + ОДС_{к.о.п.} (1)$$

где $ОДС_{н.о.п.}$— величина остатка денежных средств на начало отчетного периода;

$ПДС_{о.п.}$— величин поступлений денежных средств в течение отчетного периода;

$ВДС_{о.п.}$— величина выбытия денежных средств в течение отчетного периода;

$ОДС_{к.о.п.}$ — величина остатка денежных средств на конец отчетного периода.

Опираясь на представленное выше равенство (1), величину остатка денежных средств на конец отчетного периода можно определить по формуле (2):

$$ОДС_{к.о.п.} = ОДС_{н.о.п.} + ПДС_{о.п.} - ВДС_{о.п.} (2)$$

Таким образом, данное определение сводит денежные потоки к остатку денежных средств, что, на наш взгляд, не совсем корректно, поскольку сами денежные потоки относятся к остатку средств, не характеризующему их движение, а лишь к установлению факта их присутствия на определенную отчетную дату.

В этой связи можно сделать вывод о том, что такой подход к определению денежных потоков затрудняет использование точных способов оценки денежных потоков.

Вторая группа авторов (А. Шеремет, О. Ефимова, И. Крейнина, Л. Гиляровская, И. Бланк, Е. Стоянова) также дает определение денежного потока исходя из элементов денежного баланса. Однако, в отличие от авторов первой группы, рассматривают денежный поток как единство поступления и расходования денежных ресурсов за определенное время[1, с.121]..

Предполагается , что данное понятие денежного потока является более точным, так как определяет его как важнейшую экономическую категорию, характеризующую хозяйственную деятельность организации и позволяющую рационально формировать как чистый денежный поток, так и его структуру.

Поскольку любой поток предполагает существование какого - то движения, денежный поток может быть представлен как поступление и выбытия денежных средств в виде притока и оттока.

Результат притока (положительного денежного потока) и оттока (отрицательного денежного потока) является чистый денежный поток предприятия, структуру которого можно представить в виде рисунка 1.

Рисунок1. Структура чистого денежного потока

Группировка экономических средств, показанных на рисунке 1, является характеристикой содержания аспекта положительных и отрицательных денежных потоков, а также позволяет провести их оценку с точки зрения финансовой устойчивости и их синхронизации [2, с. 140]

Такое разделение денежных потоков позволяет глубоко понять характер такого важного денежного показателя, как чистый денежный поток, определяемый как разница между положительным и отрицательным денежными потоками.

Разделение денежных потоков на положительные и отрицательные денежные потоки чрезвычайно важно для оценки движения денежных средств предприятия.

Изучив различные подходы к определению понятия «денежный поток», мы представляем определение этой концепции, которое, на наш взгляд, является наиболее однозначным и информативным: денежный поток представляет собой совокупность распределенных по отдельным интервалам рассматриваемого периода времени поступлений и платежей денежных средств, генерируемых хозяйственной деятельностью предприятия.

Подводя итог проведенному анализу экономической сущности денежных потоков, сделаем небольшой вывод. В результате исследования в статье мы видим, что понятие денежного потока является агрегированным, поскольку включает в себя различные виды денежных потоков, обслуживающих финансово - хозяйственную деятельность организации. По этой причине термин «денежные потоки» необходимо применять в общем смысле, а в каждом конкретном случае уточнять, о каком именно денежном потоке идет речь.

Список используемой литературы:

1. Ефимова О.В., Мельник М.В. Анализ финансовой отчетности. 4 - е изд., испр. и доп. М.: ОМЕГА - Л, 2009. 451 с.

2. Шеремет А.Д. Комплексный анализ хозяйственной деятельности / Изд. испр. и доп. М.: ИНФРА - М, 2009. 415 с.

© Е.Г.Макарова, 2017

УДК 338

Михайлова Анастасия Артуровна
студентка группы М - ЭОП - 17
ФЭИ, СВФУ им. М. К. Аммосова
г. Якутск, РФ
e - mail: hacmsi@mail.ru
Евсеев Прокопий Владимирович
старший преподаватель ФЭИ, СВФУ им. М.К. Аммосова

МАЛОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ) ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И СПОСОБЫ ЕЁ РАЗВИТИЯ В УСЛОВИЯХ ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Основные показатели социально - экономического развития Республики Саха (Якутия) в течение последних лет имеют положительную динамику, однако по ряду показателей развития малого и среднего предпринимательства несколько отстает от общероссийских значений. В первую очередь, это связано с высокой долей крупного бизнеса, задействованного в разработке полезных ископаемых, энергетики, транспорта и т.д.

В перспективе развитие территорий будет основываться на освоении значительных по потенциальным запасам месторождений полезных ископаемых, транспортном комплексе. Особая сфера приложения сил для малого и среднего предпринимательства - участие в

разработке полезных ископаемых и их переработке на тех месторождениях, которые по тем или иным причинам выпадают из интересов крупных горнодобывающих предприятий.

В части развития придорожного сервиса, предприниматели будут развивать такие направления как услуги по ремонту автотранспорта, услуги АЗС и гостиниц (мотелей), торговлю и общественное питание.

В свете этого, наиболее привлекательным для малого бизнеса является разработка инновационных технологий для реализуемых на территории республики инвестиционных проектов. Государство и крупный бизнес заинтересованы в модернизации, так как внедрение инновационных разработок необходимо для развития и диверсификации, достижения устойчивого экономического роста и конкурентоспособного уровня производительности труда.

Несмотря на перспективы в развитии малого и среднего предпринимательства в Республике Саха (Якутия), следует отметить, что в настоящее время остается ряд проблем, затрудняющих его развитие. Где наиболее острыми для малого и среднего бизнеса остаются следующие проблемы, такие как:

1. Высокая степень монополизированности реального сектора крупными горнодобывающими компаниями, находящимися в заведомо более выгодных условиях.

2. Проблема привлечения финансовых ресурсов характеризуется высокими процентными ставками, требуемым банками залоговым обеспечением с высоким дисконтом, что является неприемлемым для стартующего и производственного бизнеса.

3. Несмотря на принятые государством меры по снижению административных барьеров, по экспертным данным Общероссийской Общественной организации малого и среднего бизнеса «ОПОРА РОССИИ», расходы субъектов малого и среднего предпринимательства, связанные с преодолением административных барьеров, по - прежнему остаются на высоком уровне и достигают 10 % выручки от реализации.

4. Недостаток производственных площадей, характеризуется в основном высокой стоимостью строительства (приобретения) объектов, краткосрочностью арендных отношений и высокими ставками коммерческой арендной платы, ограниченностью площадей государственной и муниципальной собственности, предназначенной для сдачи в аренду субъектам малого и среднего бизнеса.

5. Высокая себестоимость местной продукции и ее низкая конкурентоспособность вызывает опережающее развитие сектора торговли, сдерживая при этом развитие местного производства.

6. Нежелание крупного бизнеса передавать часть функций малому на аутсорсинг ограничивает участие последнего в крупных инвестиционных проектах.

7. Тарифная политика естественных монополий, вызванная отсутствием конкурентной среды на рынке сбыта энергоресурсов, приводит к проблемам доступа субъектов малого и среднего предпринимательства к технологическим сетям, усложненности процедуры присоединения и отсутствия дифференцированного ценообразования в данном секторе.

В настоящее время в Республике Саха (Якутия) есть большая возможность реализовать свой бизнес проект для малого и среднего предпринимательства. Тем самым можно организовать свое предпринимательство, получая поддержку от республики. Так что пока действует программа «Развитие предпринимательства в Республике Саха (Якутия) на 2012–

2019 годы» нужно успеть организовать свой бизнес, в условиях трансформации экономики. Нужно создавать дополнительные рабочие места путем внедрения новых предприятий, для улучшения уровня занятости населения в Республике Саха (Якутия).

© А.А. Михайлова, П.В. Евсеев, 2017

УДК 336

Э.М. Мухаметзянова
студентка 4 курса ИЭС УГНТУ,
Научный руководитель: А.Д. Петрова
старший преподаватель кафедры Финансов и кредита
Уфимский Государственный Нефтяной Технический Университет, г.Уфа

КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД К ОБЕСПЕЧЕНИЮ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: Эффективное обеспечение экономической безопасности основывается на комплексном подходе к управлению этим процессом. В данной статье раскрывается значимость подхода к организации управления экономической безопасностью организаций банковского сектора путем анализа всех основных аспектов и элементов управляемой системы только в совокупности, целостности, единстве.

Ключевые слова: экономическая безопасность, банковский сектор, управление

Как российская экономика, так и российский банковский сектор существуют в тесной связи, и рост экономики невозможен без дальнейшего развития и повышения влияния банковской системы страны [1, С. 186].

Основополагающим фактором развития любой страны является безопасность всех сфер экономики, в том числе банковской сферы. Обеспечение экономической безопасности коммерческих банков на сегодняшний день особенно актуально, так как развитие механизмов, определяющих и оперативно противодействующих внутренним и внешним угрозам, позволяет гарантировать надежность и устойчивость банковской системы, что в свою очередь положительно влияет на всю экономику РФ и пользователей - клиентов банковского сектора.

Комплексная система обеспечения экономической безопасности организации банковского сектора должна включать определенное множество взаимосвязанных элементов, обеспечивающих безопасность предприятия при достижении им основных целей деятельности. Таким элементом может выступать штатная служба безопасности, со всеми ее структурными подразделениями, обеспечивающие финансовую, техническую, правовую, информационную и организационную защищенность банка.

Так как комплексность предполагает целостность и единство всех факторов, обеспечивающих стабильное состояние деятельности банка в текущем и перспективном периоде, выбор критериев экономической безопасности должен быть учтен согласно

показателям, использующимся в планировании, учете и анализе деятельности предприятия, что является предпосылкой совокупного и практического использования этой оценки.

Система показателей - индикаторов позволяет определить границы предельных величин, отклонение которых может характеризовать сдвиг результатов деятельности банка в положительную или отрицательную сторону. Необходимо помнить, что безопасность банка выше в том случае, если весь комплекс показателей находится в пределах допустимых границ своих пороговых значений, а пороговые значения одного показателя достигаются не в ущерб другим.

Состояние защищенности банковского сектора невозможно без создания основ и перспектив роста вне зависимости от объективных и субъективных угрожающих факторов. Для минимизации угроз и рисков, банками разрабатывается стратегия безопасности, тактические и оперативные планы с привлечением всех имеющихся в организации финансовых, материально - технических, интеллектуальных, информационных и иных ресурсов. Наибольшую результативность представляет разработка нескольких альтернативных сценариев развития ситуации в коммерческом банке и расчета показателей обеспечения экономической безопасности банковской деятельности по каждому из них.

Всесторонний подход обеспечения экономической безопасности формируется следующей последовательностью действий службы безопасности:

1.предупреждение и моделирование вероятных угроз и рисков экономической безопасности;

2.мониторинг внутренней ситуации и внешнего окружения организации;

3.исследование найденных угроз экономической безопасности;

4.определение и осуществление мероприятий по реагированию на возникающие угрозы;

5.контроль и усовершенствование системы обеспечения безопасности.

Оптимизирование системы показателей и индикаторов банковской безопасности, наблюдение и прогнозирование квалифицированными специалистами значений совокупности этих показателей, позволит не только установить состояние экономической безопасности в организации, но и позволит выявить возможные риски и угрозы финансовой безопасности, а также выработать и реализовать комплекс своевременных и адекватных мер, минимизирующих уровень обнаруженных угроз в банковской сфере [4].

Несистемное обеспечение экономической безопасности влечет нарушение гармоничности системы общей безопасности организации, поэтому согласованность всей совокупности функциональных задач и методов ведения деятельности должно придерживаться принципов единства целей всех элементов системы.

Резюмируя вышесказанное, механизм формирования комплексной системы обеспечения экономической безопасности состоит в достижении эффективных параметров его функционирования, сохранение производственного и кадрового потенциала, создание конкурентоспособного предприятия и формирование условий для устойчивого развития.

Список использованной литературы:

1. Азнабаева Г.Х., Минеева В.М., Петрова А.Д., Хачатрян Ж.Г. Банковские ресурсы и их формирование. // Инновации и инвестиции как драйверы социального и экономического развития. Сборник статей Международной научно - практической конференции. Уфа, 2017. С. 186 - 193.

2.Забродский В., Капустин Н. Теоретические основы оценки экономической безопасности отрасли и фирмы // Бизнес - информ,2009. - №15 - 16. С - 35 - 37

3.Коноплева И.А. Управление безопасностью и безопасностью бизнеса: учебное пособие для вузов // И.А.Коноплева, И.А.Богданов - М.:ИНФРА - М,2010

4.Петрова А.Д. Россия и ВТО: перспективы развития банковского сектора // Банковская система и пути ее совершенствования. Сборник материалов Студенческой научно - практической конференции. Редколлегия: Блаженкова Н.М., Карамова Л.Ф., Исмагилова Т.В., Файзуллина А.И. . 2012. С. 91 - 96.

© Э.М. Мухаметзянова, 2017

УДК 331.55(470+571)

В. О. Назаренко
студентка 3 курса учетно - финансового факультета
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина»
Г. Краснодар, РФ
E - mail: narzanvika@mail.ru
В. А. Дюкарев
студент 4 курса учебного военного центра
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина»
Г. Краснодар, РФ
E - mail: dyukarev.96@mail.ru

ПРОБЛЕМЫ МИГРАЦИИ ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННЫХ КАДРОВ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

Аннотация

Миграция рабочей силы в постиндустриальном обществе является одним из наиболее значимых факторов, воздействующих на мировую экономику. Специфика современной мировой экономики состоит в том, что ни одна страна не способна обеспечить развитие науки и техники без взаимного проникновения научных идей, которое осуществляется посредством миграции рабочей силы. Задачи миграционной политики заключаются в нахождении оптимальной программы, позволяющей осуществлять «обмен мозгов» и «циркуляцию мозгов».

Ключевые слова:

Миграция, высококвалифицированные кадры, «утечка мозгов», интеграция, глобализация.

Определяющим фактором конкурентоспособности экономики в современном мире является человеческий капитал.

Высококвалифицированными специалистами называют профессионалов, которые отличаются высокой степенью подготовки, иными словами, обладающие соответствующим образованием и практическим опытом работы.

В условиях современной глобализации ученые и специалисты покидают свою страну в целях получения более высоких вознаграждений за свой труд в другой стране, где возможен карьерный рост, существуют неограниченные возможности к саморазвитию или более новое техническое оснащение у лабораторий.

Миграцию высококвалифицированных кадров принято классифицировать по следующим формам:

1. Обмен мозгов – двусторонний обмен специалистами между странами;
2. Утрата мозгов подразумевает миграцию специалистов в новых формах занятости, которые не подразумевают использование опыта прошлых мест работы;
3. Циркуляция мозгов – циклические перемещения заграницу и обратно в целях получения профессиональных знаний и опыта для их последующего использования на родине;
4. Утечка мозгов – отток специалистов и ученых, который способствует снижению уровня населения;
5. Обратная утечка мозгов являет собой отток специалистов, ранее прибывших в страну.

Мобильность высококвалифицированных кадров является нормальным процессом, который позволяет обогащать умы и улучшать их качество, что впоследствии ведет к повышению уровня конкурентоспособности.

Наиболее эффективными и желательными формами миграции являются обмен и циркуляция. Однако в отношении России нельзя говорить ни об одном из этих положительных факторов. Современная экономика России предполагает «утечку мозгов», которая ежегодно, по оценкам специалистов, обходится в $50 млрд.

Исторически предпосылкой «утечки мозгов» послужило фактическое открытие границ, связанное с распадом СССР, когда ученые повально уезжали из страны, а подготавливаемые специалисты не покрывали этот уровень. Стагнация науки и образования была неизбежна. Основной задачей перед страной стояла необходимость повышения миграционной привлекательности для зарубежных ученых с одновременной минимизацией собственных потерь от эмиграции высококвалифицированных кадров.

Существуют базовые показатели качества государственного правления, разработанные Всемирным банком, которым не соответствует политическая и правовая среда России, в связи с чем выбор иммигрантов высококвалифицированной силы не падает на нашу страну. «Индекс развития человеческого потенциала», разработанный ООН для оценки качества жизни, в России на момент 2016 г. составлял 0,804 пункта, что позволяет выйти стране на 49 место по уровню социально - экономической жизни населения. В связи с довольно низкими показателями относительно развитых стран, приток специалистов и ученых крайне невелик на протяжении последних лет. В настоящее время, по некоторым оптимистичным оценкам, численность российской научной диаспоры за рубежом составляет около 30000 человек.

Система высшего образования в России нуждается в кардинальной реформации с целью полного соответствия потребностям мировой экономики. Подготовка профессиональных

кадров включает переподготовку, переквалификацию, переобучение, а также перестроение образа мысли, соответствующего требованиям новых профессий, распространения новых знаний.

Проблема привлечения иностранных высококвалифицированных кадров состоит в том, что система грантов на обучение за рубежом гораздо более гибкая. Система бесплатного обучения для иностранных представителей, стипендии, рабочие места – все это во многом сопутствует «утечке умов» из России за границу. Количество уезжающих ученых на данный момент значительно превышает количество подготавливаемых в стране, что пагубно отражается на научном и образовательном развитии страны. Разница российской миграции кадров и европейской состоит в том, что в ведущих странах Европы, таких как: Германия, Италия, Франция, хоть отток и существеннее, однако ученые - мигранты ведут научную деятельность одновременно и в своей стране, поддерживают тесную связь, чего нельзя сказать о России.

Развитие глобального рынка квалифицированных кадров большую роль играют различные программы, которые способствуют искоренению негативных последствий, возникающих на рынке. К таким разработкам относятся выдачи субсидий на формирование национальных программ в области миграции, разработанная комиссией ООН; Международная организация труда регулирует посредством своих программ межстрановую миграцию кадров; Международная организация по миграции осуществляет контроль за упорядочением миграции, ее организацией, а также обменом опытом и информацией между странами.

Под особенности современного формирования процессов миграции высококвалифицированной рабочей силы подпадает интеграция систем высшего образования и глобализация данной сферы. Так, условия миграции студентов в европейских странах значительно облегчает наличие сопоставимых дипломов. Позитивная сторона состоит в том, что дипломы признаются равноценными на всем пространстве ЕС, что позволяет студенты обучиться профессии и вернуться на Родину, вкладывая потенциал в развитие науки и образования своей страны. Отсутствие данных возможностей на территории России во многом способствует безвозвратной миграции кадров.

Таким образом, рассмотрение миграционной политики в модернизированной экономике позволяет сделать вывод о необходимом использовании апробированных за рубежом форм привлечения в Россию высококвалифицированных кадров.

Формированию в России мирового рынка квалифицированного труда должно способствовать также квотирование привлекаемой рабочей силы, определяющее как количество трудовых мигрантов, привлекаемых в страну, так и установление профессиональной структуры трудовой иммиграции с одновременным установлением срока их пребывания на территории России.

Изучение опыта государств, модернизировавших экономику, показывает, что механизм регулирования миграции рабочей силы нацелен, в первую очередь, на привлечение и использование профессиональных кадров, специалистов из - за рубежа с учетом конкретных потребностей национального рынка труда.

Список использованной литературы:

1. Механизм стимулирования труда и его совершенствование / Мишанькин С.Н., Барчо М.Х. В сборнике: Научное обеспечение агропромышленного комплекса: сборник статей по

материалам 72 - й научно - практической конференции студентов по итогам НИР за 2016 год. 2017. С. 579 - 581.

2. Крылова Е.Б. Рынок труда и миграция [Электронный ресурс] : учебное пособие / Е.Б. Крылова, О.В. Корнейчук. — Электрон. текстовые данные. — М. : Московский гуманитарный университет, 2012. — 136 c.

3. Иванов, Г.С. Влияние внешней трудовой миграции на структуру социально - трудовых отношений в Российской Федерации : монография / Г.С. Иванов. - Москва; Берлин : Директ - Медиа, 2015. - 155 с

© В. О. Назаренко, В. А. Дюкарев, 2017

УДК 336.7

А.С. Петренко
к. э. н. доцент Кубанского Государственного Технологического Университета
Г. Краснодар, РФ
E - mail: garbuzanna@yandex.ru
Л.В. Чумакова
Студентка Кубанского Государственного Технологического Университета
г. Краснодар, РФ
E - mail:lyuba _ chumakova@mail.ru

ДОЛГОВАЯ ПОЛИТИКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация

В данной статье рассмотрена денежно - кредитная политика Российской Федерации, подробно рассмотрен вопрос государственного долга Российский Федерации, структура и затраты на его содержание. Проанализированы причины изменения величины государственного долга, рассмотрена денежно - кредитная политика Российской Федерации на 2017 - 2019 года. Сделаны выводы по данной теме.

Ключевые слова

Долговая политика, государственный внутренний долг, государственный внешний долг, федеральный закон

Оптимальное состояние бюджета в стране – полное покрытие государственных расходов государственными доходами. Но, зачастую, государственному бюджету присуща несбалансированность, а именно, наличие дефицита, выраженного в государственном долге.

Внутренний государственный долг — это задолженность государства перед юридическими и физическими лицами, выраженная в национальной валюте [1].

Внешний государственный долг — задолженность государства международным экономическим организациям, частным и государственным иностранным банкам и другим лицам, выраженная в иностранной валюте.

Ниже в таблице 1 представлены данные о государственном долге и расходах на его обслуживание за последние 8 лет и анализ показателей за последние 4 года.

Таблица 1. Данные о размере государственного долга за 2010 - 2017 года

Период	Государственный долг	Государственный внутренний долг	Государственный внешний долг	Расходы на обслуживание гос долга
По состоянию на 1.01.2010	3 233,1 млрд руб	2 094,7 млрд руб	1 138,4 млрд руб	176,2 млрд руб
По состоянию на 1.01.2011	4 158,2 млрд руб	2 940,4 млрд руб	1 217,8 млрд руб	195,0 млрд руб
По состоянию на 1.01.2012	5 343,2 млрд руб	4 190,5 млрд руб	1 152,7 млрд руб	262,7 млрд руб
По состоянию на 1.01.2013	6 519,9 млрд руб	4 977,9 млрд руб	1 542 млрд руб	320,0 млрд руб
По состоянию на 1.01.2014	7 548,3 млрд руб	5 722,2 млрд руб	1 826,1 млрд руб	360,3 млрд руб
По состоянию на 1.01.2015	10 299,1 млрд руб	7 241,2 млрд руб	3 057,9 млрд руб	415,6 млрд руб
По состоянию на 1.01.2016	10 951,9 млрд руб	7 307,6 млрд руб	3 644,3 млрд руб	518,7 млрд руб
По состоянию на 1.01.2017	11 109,8 млрд руб	8 003,5 млрд руб	3 106,3 млрд руб	621,3 млрд руб

По состоянию на 1.01.2014 объем государственного долга России увеличился по отношению к 1.01.2013 году на 1028,4 миллиарда рублей и составил 7548,4 миллиарда рублей. Из 100 % государственного долга Российской Федерации, государственный внешний долг составляет 24,2 % , увеличившись по отношению к предыдущему году на 0,5 % , а государственный внутренний долг составляет 75,8 % , снизившись, соответственно, на 0,5 % по отношению к предыдущему периоду. Объем государственного внутреннего долга Российской Федерации составил 5722,2 млрд рублей, увеличившись на 744,3 млрд рублей по отношению к предыдущем у году, а объем государственного внешнего долга Российской Федерации составил 1826,1 млрд рублей (55,8 млрд долл. США), что на 284,1 млрд рублей (5,0 млрд долл. США) больше, чем за 2012 год. За период с 1.01.2010 по 1.01.2014 года расходы на обслуживание государственного долга России возрос в 2 раза с 176,2 млрд рублей до 360,3 млрд рублей. Указанное увеличение связано с необходимостью финансирования дефицита федерального бюджета путем осуществления государственных заимствований, и, соответственно, ростом абсолютного значения государственного долга Российской Федерации.

По состоянию на 1.01.2015 объем государственного долга России увеличился на 2750,7 миллиардов рублей и составил 10299,1 миллиард рублей. В связи со снижением курса рубля по отношению к иностранной валюте, государственный внутренний долг составил

29,7 % от государственного долга Российской Федерации, увеличившись на 5,5 % с предыдущего года. А доля государственного внешнего долга, соответственно, уменьшилась на 5,5 % с 75,8 % до 70,3 % . В отчетном году показатель государственного внутреннего долга увеличился на 1519 миллиардов рублей, и составил 7241,2 миллиарда рублей. Основная доля (75,6 %) в государственном внутреннем долге Российской Федерации приходится на государственные ценные бумаги, номинальная стоимость которых указана в валюте Российской Федерации. Увеличение государственного внутреннего долга, выраженного в государственных ценных бумагах Российской Федерации, за 2015 год составило 23,5 % . Государственный внешний долг в 2015 году увеличился на 1231,8 миллиарда рублей, и составил 3 057,9 миллиарда рублей. Расходы на содержание государственного долга Российской Федерации за отчетный период составили 415,6 миллиардов рублей, 312,3 из которых пошли на обслуживание государственного внутреннего долга, а 103,3 – на обслуживание государственного внешнего долга Российской Федерации.

В 2016 году государственный долг Российской Федерации увеличился на 652,8 миллиарда рублей, и составил 10951,9 миллиарда рублей. В структуре государственного долга России, как и в прошлом году, по причине снижения национальной валюты по отношению к иностранной, государственный внешний долг увеличился на 3,6 % с 29,7 % до 33,3 % . А государственный внутренний долг, соответственно, уменьшился на 3,6 в общей структуре долга России, и составил 66,7 % в отчетном году. Государственный внутренний долг за отчетный период увеличился незначительно, а именно на 66,4 миллиарда рублей, и составил 7307,6 миллиарда рублей. Основная доля (76,3 %) государственного внутреннего долга Российской Федерации приходится на обязательства по государственным ценным бумагам, номинальная стоимость которых указана в валюте Российской Федерации. Увеличение государственного внутреннего долга, выраженного в государственных ценных бумагах Российской Федерации, за 2016 год составило 1,8 % . Государственный внешний долг за 2016 год составил 3644,3 миллиарда рублей, увеличившись по отношению к предыдущему году на 586,4 миллиарда рублей. Фактически, государственный внешний долг уменьшился на 4,4 млрд долл. США в 2016 году, но из - за снижения курса рубля по отношению к иностранным валютам в рублевом выражении задолженность увеличилась. Таким образом, при отсутствии новых привлечений в 2014–2015 годах доля валютных обязательств в общем объеме государственного долга Российской Федерации выросла с 29,7 % до 33,3 % . В 2016 году на содержание государственного долга было потрачено 518,7 миллиарда рублей, в том числе на содержание государственного внутреннего долга 358,3 миллиардов рублей, и внешнего долга, соответственно, 160,4 миллиарда рублей.

По состоянию на 1.01.2017 году государственный внутренний долг увеличился на 157,9 миллиардов рублей, и составил 11 109,8 миллиарда рублей. Из государственного долга Российской федерации 28,0 % составил внешний долг, уменьшившийся на 5,3 % , и 72,0 % составил внутренний долг, соответственно увеличившийся на 5,3 % . За отчетный период внутренний долг Российской Федерации увеличился на 695,9 миллиардов рублей и составил 8003,5 миллиарда рублей. Внешний государственный долг по отношению к 2016 году увеличился на 1,2 миллиарда долларов или сократился на 538 миллиардов рублей в связи с ростом курса рубля по отношению к иностранным валютам , и составил 3106,3

миллиардов рублей или 51,2 миллиарда долларов. В 2017 году сумма на обслуживание государственного долга составила 621,3 миллиарда рублей, из них 459,0 было потрачено на содержание внутреннего долга, и 162,3 миллиарда рублей было потрачено на содержание внешнего государственного долга[2].

За рассматриваемый период объем государственного долга увеличился на 7 876,7 миллиардов рублей. В среднем за год прирост объема государственного долга составлял 1,19 % . Внутренний государственный долг увеличился на 5 908,8 миллиардов рублей, а внешний государственный долг увеличился на 1 967,9 миллиардов рублей. В соответствии с федеральным законом от 19.12.2016 N 415 - ФЗ (ред. от 14.11.2017) "О федеральном бюджете на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов" дефицит бюджета Российской Федерации сохранится на высоком уровне. В 2017 г. этот показатель составит 3,2 % ВВП, в 2018 и 2019 гг. – 2,2 % и 1,2 % , соответственно. Также значительные изменения понесет структура источников финансирования данного дефицита. По мере исчерпания средств, накопленных в Резервном фонде и ФНБ, будут последовательно увеличиваться объемы заимствований, прежде всего, на внутреннем рынке долгового капитала. К концу планируемого периода ожидается, что государственные заимствования станут основным источником финансирования дефицита федерального бюджета.

Также, Минфин России продолжит начатую в 2015 г. практику обмена неликвидных государственных ценных бумаг на стандартные ОФЗ в целях дальнейшего повышения ликвидности и развития национального рынка долгового капитала. Данный обмен будет также направлен на решение следующих задач:

– замена выпусков с нестандартными (незначительными) объемами на эталонные выпуски с объемом в обращении не менее 250 млрд. рублей;

– сокращение государственного долга и / или расходов на его обслуживание;

– корректировка «аномалий» ценообразования обращающихся на рынке облигаций, повышение репрезентативности кривой доходности ОФЗ;

– уменьшение доли Банка России во владении отдельными выпусками государственных облигаций [3, с.161].

В условиях ожидаемого в предстоящем периоде положительного сальдо текущего счета отсутствует объективная потребность в привлечении Российской Федерацией заемных ресурсов в иностранной валюте. Приток этих средств будет оказывать дополнительное нежелательное давление на курс национальной валюты. В связи с этим, в 2017 - 2019 гг. планируется продолжить практику ежегодных заимствований на международном рынке капитала в ограниченных объемах.

Список использованной литературы:

1. www.cbr.ru / – Центральный банк РФ

2. www.minfin.ru / ru / – Министерство Финансов Российской Федерации

3.Петренко А.С, Попова Е.В, Цветкова Д.Н. Денежно - кредитная политика центрального банка в современных условиях // Материалы международной (заочной) научно - практической конференции «Современная наука: опыт, проблемы и перспективы развития»:НИЦ «Наука и Образование».Нефтекамск,2015 г. - С.160 - 163

© А.С.Петренко,Л.В.Чумакова,2017

УДК 657

Платонов Виталий Геннадьевич
магистрант, ВГАУ им. Императора Петра I,
г. Воронеж, РФ
lorn - malvo@mail.ru

УТОЧНЕНИЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИХ ПОЛОЖЕНИЙ АУДИТА ТОВАРНЫХ ОПЕРАЦИЙ

Аннотация

В условиях рыночной экономики для принятия управленческих решений большое значение имеет достоверная бухгалтерская финансовая отчетность, которая возможна при правильном проведении аудита. Целью статьи является уточнение теоретических положений аудита товарных операций. В ходе написания статьи применялись приемы детализации и научного абстрагирования. В статье изложены мнения российских ученых относительно теоретических положений аудита товарных операций.

Ключевые слова:

Аудит, товарные операции, процесс, цель, финансовая бухгалтерская отчетность, достоверность.

В настоящий момент аудит прочно обосновался среди главных инструментов развития и обеспечения качественности бухгалтерского учета и отчетности. С точки зрения Чирковой М. Б., «под аудитом понимается процесс компетентной, независимой проверки правильности ведения бухгалтерского учета аудируемым лицом с целью установления и выражения мнения о степени соответствия бухгалтерской финансовой отчетности действующему законодательству» [6, с. 316].

«Цель аудита не только выразить мнение о достоверности бухгалтерской отчетности, но и определить достаточность средств организации для погашения обязательств, оценить её финансовое состояние» [4, с. 177]. «Целью аудита товарно - материальных ценностей является установление достоверности отраженных в учете и отчетности операций по их приобретению и хранению, соответствие правил ведения этих операций существующим законодательным и нормативным актам» [1, с. 109].

Нельзя не коснуться прочной взаимосвязи аудита товарных операций и его цели. Если обратиться к общетеоретическим предпосылкам, целью является то, к чему система движется на основе своего функционирования, т.е. совокупным и закономерным результатом целенаправленной активности участников тех или иных отношений. Цель аудита товарных операций может быть сформулирована на основе общей цели аудиторской деятельности, которая, в свою очередь, описана федеральным законом «Об аудиторской деятельности», а также международным стандартом аудита МСА 200 «Цель и общие принципы, регулирующие аудит финансовой отчетности» [3, с. 804].

Если, согласно формулировке, объектами общей цели аудита является бухгалтерская финансовая отчетность, а также соответствие порядка ведения учета требованиям законодательства, то к цели аудита товарных операций можно закономерно отнести выражение независимого мнения о достоверности отражения в бухгалтерской финансовой

отчетности операций, связанных с товарами; проверку своевременности и законности фактов хозяйственной деятельности, вызвавших изменения величин, адекватности отражения операций на счетах бухгалтерского учета, а также влияния на непрерывность деятельности аудируемого лица. Достоверностью выступает степень точности данных бухгалтерской финансовой отчетности. Она помогает пользователям на основании информации из данной отчетности совершать правильные выводы о результатах хозяйственной деятельности, финансовом и имущественном положении аудируемых лиц, а также принимать на их основе обоснованные решения.

Однако Гуцтайт Е. М. считает, что на современном этапе цель аудита сформулирована неточно. «С одной стороны, аудит дозволено рассматривать как инструмент измерения достоверности бухгалтерской отчетности экономического субъекта, но, с другой стороны, аудит выступает также важнейшим инструментом повышения достоверности бухгалтерской отчетности. Во - первых, аудитор выступает тем лицом, которое идентифицирует искажения бухгалтерской отчетности и нарушения требований нормативных документов по ведению бухгалтерского учета. Их устраняют либо в процессе самой проверки, либо уже постфактум. Во - вторых, похожий механизм присутствует и при осуществлении консультации как сопутствующей аудиту услуги. Консультация, в свою очередь, может проходить непосредственно во время процесса аудиторской проверки. В - третьих, само наличие аудиторских проверок в будущем подталкивает потенциальных аудируемых лиц к более достоверному и скрупулезному ведению бухгалтерского учета» [2, с. 347].

Мельник М. В. и Когденко Г. В. также подвергают сомнению точность формулировки цели аудита на современном этапе. Они полагают, что «важнейшей целью аудита наряду с подтверждением достоверности бухгалтерской отчетности, что по формулировке и по методам решения является аналитической проблемой и предполагает расширение использования аналитических процедур, позволяющих более полно реализовать поставленные цели в ходе проведения аудита» [5, С. 3 - 15].

Представленные выше мнения российских ученых в сфере аудиторской деятельности позволяют полностью соотнести цель аудита товарных операций с формулировкой общей цели аудита. Аудитор обязан не только выразить мнение о достоверности бухгалтерской отчетности, но и определить достаточность средств организации для погашения обязательств, а также оценить её финансовое состояние. Подобная концепция открывает новые горизонты в развитии аудита товарных операций, предполагая переход к стратегическому аудиту товарных операций. Он как раз и дает оценку возможных последствий происходящих событий, исследует как прошлую деятельность организации, так и будущую.

Список использованной литературы:

1. Аудит в торговле: учеб. пособие / Баканов М.И., Дмитриева И.М., Смирнова Л.Р., Чиркова М.Б. и др. – М.: Финансы и статистика, 2005. – 416 с.

2. Гутцайт Е.М. Актуальные проблемы аудита: базовая концепция, методология решения (электронный ресурс), - диссертация д.э.н.: 08.00.13. – Москва. – 2004. – 347 с.

3. Кодекс этики профессиональных бухгалтеров и Международные стандарты аудита, 2001 г., - М.: МЦРСБУ, 2002. – 804 с.

4. Малицкая В.Б. Методология и практика отечественного и международного экономического анализа и аудита финансовых активов в коммерческих организациях: монография / В.Б. Малицкая. – Воронеж: Научная книга, 2011. – 270 с.

5. Мельник М.В., Когденко В.Г. Методология аудита: развитие новых направлений / М.В. Мельник, В.Г. Когденко // Аудиторские ведомости. – 2005. - №10. – С. 3 - 15

6. Чиркова М.Б., Малицкая В.Б. Современное понимание аудита и его концептуальное содержание / В.Б. Малицкая, М.Б. Чиркова // Вестник Воронежского государственного аграрного университета. 2013. №2. С. 313 - 319

© В.Г. Платонов, 2017

УДК 378.2:372.8

Плахотная И.В.
Аспирант, 1 курс, очное
Российский Государственный Социальный Университет
Факультет социального страхования, экономики и социологии труда
Кафедра политической экономии и международных экономических отношений
Направление 38.06.01
Профиль: экономическая теория
Email: Irishka _ plahotna@mail.ru
Plakhotnaya I. V.
Postgraduate, 1st year , full - time
Russian State Social University
Faculty of Social Security, economy and sociology of labor
Department of Political Economy and International Economic Relations
Direction 38.06.01
Profile : Economic theory

ПРОБЛЕМЫ ПОДГОТОВКИ И ПЕРЕПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТОВ СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРЫ

PROBLEMS OF TRAINING AND RETRAINING OF SOCIO - ECONOMIC SPHERE

Аннотация: в статье рассмотрена проблематика подготовки и переподготовки специалистов социально - экономической сферы в связи с современной обстановкой и краткой историей развития проблемы. Также приводятся требования к современным специалистам социально - экономической сферы.

Ключевые слова: Социально - экономическая сфера, образование, подготовка специалистов, повышение квалификации специалистов, социальная работа, систематизирование теории и практики, значение практики в образовании.

Annotation: The article considers the problems of training and retraining of specialists in social and economic spheres in connection with the current situation and a brief history of the development problem. It also provides requirements for modern professionals socio - economic sphere.

Keywords: Socio - economic sphere, education, training of specialists, increase qualification, social work, systematization of theory and practice, the value of practice in education.

Конец 20 века и начало 21 обусловлено возрастающей тенденцией нехватки квалифицированных работников социально - экономической сферы. На 89 процентах территории Российской федерации трудится около 400.000 человек. Большинство имеют узкопрофильные направленности (фармацевты, психологи, педагоги и т. д.), но не обладают навыками и подготовкой в сфере социальной подготовки.

Интенсивно развивающаяся социально - экономическая сфера испытывает острый дефицит квалифицированных сотрудников.

Система обучения и подготовки сталкивается с противоречием между необходимостью массовой подготовки специалистов и узкой спецификой работы, с которой сталкивается человек в этой области.

За рубежом сформировалась развитая система подготовки и повышения квалификации работников социально - экономической сферы. В России подобная система, по существу, создается только сегодня, несмотря на подготовку кадров в более чем 100 государственных образовательных учреждений, а также большому количеству негосударственных структур.

Ускорение процесса подготовки и переподготовки сотрудников социально - экономической сферы, так же, заставила обратить пристальное внимание на проблемы социальной работы.

Специалисты пришли к выводу, что последующее развитие социальной работы приводит к необходимости «инвентаризации» ее теоретической составляющей для определения, что дают они, а также другие теории социально - экономической сферы и каким образом они могут быть апробированы при решении отдельных задач.

Для подготовки социально - экономических работников требуется разработка глубоких теоретических навыков специалиста. Первоначально, это относится к базовой дисциплине «Теория социальной работы». Необходимость увеличения эффективности и качества технологий практики социальной работы формирует новые задачи в области развития и исследования ее теории.

При выборе методов и технологий сотрудник социально - экономической сферы должен контролировать уровень знаний у самого клиента, или тип его эмоционального фона по отношению к ним и стереотипы, имеющиеся в социальной группе или конкретной личности связанных с решаемой задачей.

Прогресс теоретических основ социальной работы пришлось на конец 19 век начало 20 века.

Особенность теоретической составляющей социально - экономической сферы отражается в том, какое важное значение занимает эта наука среди остальных. На сегодняшний день теория работы в социально - экономической сфере является самостоятельной отраслью гуманитарного социального знания общественных наук.

Соответственно, есть все основания квалифицировать теорию социально - экономической работы как новую область научного знания.

В цивилизованное время сосуществование людей строится на основах справедливости и социального равенства, материальных ценностей и гарантий творческого самоутверждения субъектов общества. Эта постановка задачи является важным критерием реализации работы в социальной и экономической сферах [2].

Система законов функционирования и прогрессирования объекта исследования составляет основу конкретной науки. На настоящий момент отсутствует однозначное определение рассматриваемой теории, по причине отсутствия единого мнения научного фундамента работы в социально - экономической сфере. М.В. Фирсов выделяет три подхода к теоретической схеме социальной работы: «социетальный», «индивидуальный» и социально - деятельностный [3]:

Разработка научного аппарата – это одна из главнейших задач теории социальной работы [7]. Направления социальной работы могут быть, проанализированы по признаку отношения к действующим учреждениям социальной работы в практике социально - экономической сферы.

Насыщенный, ежедневный мир людей находится в фокусе социальной теории. Социально - экономическая практика, многогранна, и поэтому законы социальной работы представляются как усредненное воплощение основных тенденций функционирования помощи в социальной области. Соответственно, количество социально - экономических непостоянных, влияющих на самочувствие клиента, дают возможность вести речь исключительно о вероятностных, интерпретативных и феноменологических моделях.

Для социально - экономического образования в России последних 10 - 15 лет характерно то, что возникло большое количество факультетов, центров, нацеленных на обеспечение общего (непрофессионального) образования. В первую очередь, этим занимаются кафедры культурологи, философии, политологии, основ права и т. д. Решая задачи повышения культуры будущих специалистов различных специальностей, возрастания их осознанности, социального менталитета и самоорганизации, кафедры составляют научную и практическую основу непрофессионального образования.

Нельзя не отметить многократного увеличения количества социально - экономических образовательных учреждений нетрадиционных форм. Это вызвано слиянием деятельности образовательной сферы и СМИ, различных форм и объединений коммерческих структур, и отдельных граждан, значительно увеличивших круг традиционных учреждений, тем самым создавая абсолютно новую ситуацию в стране.

Становление работы в социально - экономической сфере, как учебной дисциплины и науки проходит в постоянных дискуссиях по основным методологическим проблемам. Одновременно развитие методологии работы в социальной и экономической сферах как новой науки приводит к выделению и осмыслению методологических принципов использования факторов социальной практики.

Состояние проблемы ориентированной подготовки специалистов социальной области сегодня рассматривается, во - первых, в направлении исследования в России социальной работы, и, во - вторых, в контексте образования модели национального, социального образования, на базе отечественных технологий и практик. [4].

Западные и российские исследователи, занимающиеся проблемами социального образования населения, отмечают, что профессиональная подготовка и переподготовка будущего специалиста должна опираться на систему обучающих теорий, осуществляемых в аудиторных условиях, и практики на базе действующих учреждений относительно выбранной специальности.

В соответствии с мнением современных исследователей, практика – это время активного роста заинтересованности овладением выбранной деятельностью, открытия собственных личностных талантов, образовывающих профессиональные установки у высококлассного специалиста.

Практика - неотъемлемая составная часть педагогического процесса, важнейших структурных форм учебной функции и является средством образования у обучающихся профессиональным умениям и навыкам [5].

Признанно, что на практических занятиях студенты обретают навыки самостоятельного решения теоретических и практических задач, что является фундаментом прогресса самостоятельной познавательной деятельности, по причинам [8]:

1. Все виды практической работы содержат элемент самостоятельности;

2. Разносторонняя самостоятельная работа на практике, создает высокий уровень усвоения теоретической части материала;

3. Исключительно самостоятельно выполненная работа, сбор информации о клиенте, формирование плана работы с заказчиком, оказание реальных услуг, формируют убеждение значимости развития профессиональных навыков, позволяет понять человеку его пригодность в выбранном направлении;

4. Самостоятельная работа, переходящая в самостоятельную практику, воспитывает у обучаемых качества характера и личности (настойчивость, целеустремленность, творчество).

Практика в системе формирования будущего специалиста представляет собой связующее звено, соединяющее процесс получения теоретических знаний с образованием практических навыков и умений, дающих возможность оперативно адаптироваться в выбранной профессии.

Опыт, полученный в практической деятельности уже на начальном этапе карьеры, позволяет успешно выполнять задачи профессионального труда.

Пропасть между теорией и практическим опытом вызывает конфликт образования теоретического и практической деятельности, которая организовывается в аудиториях и на рабочих местах реальных учреждений.

Конфликт образования и практики в социальной работе чувствуется намного сильней, чем в других направлениях труда.

Социально - экономическая работа имеет важную социальную специфику, ее функциональный ряд создан общественными проблемами и потребностями, коррелирующими с социальными поддержкой и обеспечением людей [11].

Общественное явление, понятие социальной работы является видом, с собственной спецификой, выраженной в названии, где основное слово – «работа», но характеризующее – «социальная».

Социально - экономическая работа – уникальный вид социального содействия людей в направлении оказания им помощи в применении себя в современном мире. Таким образом,

она выступает обязательным условием социального восстановления общества, посредством его социального систематизирования, обеспечением постоянного развития. В этом заключается главное значение для отдельных социальных групп общества.

Социально - экономическая работа является практической деятельностью содержащей характеристики, отличающие ее от профессий других областей труда. Отличительной чертой является особенность профессионального действия сотрудником социальной службы и клиентом.

Практика, проходящая в действующих социально - экономических учреждениях, позволяет студентам получить опыт проведения практических исследований многих групп населения. Опыт, который полезен для работы в территориальных центрах обслуживания. Осваивают приемы диагностирования и прогнозирования для исследования потребностей населения в разных отраслях.

В течение производственной практики студенты учатся использовать имеющиеся знания, развивают коммуникативные навыки. На практике в различных учреждениях обучающиеся применяют теоретический инструментарий полученный на аудиторных занятиях и отрабатывают его навыки.

Специальность социальной работы была создана Приказом Госкомобразования СССР от 7 августа 1991 г. № 376 (2). И уже 25 сентября 1991 года был утвержден учебный план профессии 03.12 — «социальная работа с четырехлетним сроком обучения и присвоением квалификации «социальный работник» [6].

С 1991 г. к подготовке и переподготовке сотрудников по специальности «Социальная работа» приступили более 20 вузов России. Сегодня более 100 государственных учебных заведений в России ведут подготовку по повышению квалификации для социальной сферы.

При развитии нового направления образовательной деятельности внимательно исследовался опыт стран, в которых аналогичное обучение имеет уже продолжительную историю.

В вузах России с давних пор сформировалась традиция практики на старших и выпускных курсах, что непосредственно позволяет провести подготовку студентов к будущей специальности, таким образом, создавался отрыв теоретических и практических знаний и навыков.

Производственная практика осуществляет два направления воспитательного процесса:

- обучение специалистов, проводимое посредством учебных курсов;
- воспитание личности будущих специалистов, организованное и контролируемое в процессе знакомства студентов со специальностью.

Первое направление осуществляется на первом и втором курсах формированием коммуникативных и аналитических навыков. Второе направление формирует профессионально значимые качества студентов (альтруизм и чувство собственного достоинства).

На сегодняшний день совершенна попытка систематизирования всех активных форм обучения в связке с элементами практики [10]. В результате, в учебных планах факультетов социальной области предусматриваются сроки прохождения практики после каждого курса и отработка теоретических проблем с активным участием студентов.

Многие темы по курсу методики и теории социальной работы читаются крупными специалистами из Министерства социальной защиты населения [9], департаментов по

проблемам семьи, детей и женщин, а также представителями территориальных социальных центров и социальных служб.

Студент, оканчивающий обучение по специальности "социально - экономическое образование" подготовлен к выполнению ряда ключевых задач:

- Проведение воспитания и обучения, руководствуясь спецификой преподаваемого предмета.

- Обширная профессиональная деятельность, требующая аналитических навыков и социально - экономических знаний.

- Преподавать историю права в образовательных учреждениях, и продолжать научное образование по выбранному профилю;

- Способствовать внедрению социализации и образованию общей культуры личности; обладать теоретическими знаниями и различными методами, средствами и навыками обучения, обеспечивающими высокий стандарт подготовки обучающихся, согласно требованиям государственного образовательного стандарта;

- Способствовать осмысленному выбору учащимися следующих образовательных программ; блюсти права и свободы подопечных, в соответствии с Законом РФ "Об образовании" и Конвенцией о правах ребенка, совершать коммуникацию с родителями (или опекунами и заменяющими их лиц).

В соответствии со сформированным списком ключевых обязанностей в зависимости от квалификации выпускной работы и диплома студенты по направлению "Социально - экономическое образование" считается подготовленными и способными для трудовой деятельности в учреждениях следующего типа:

- организационно - воспитательной;
- научно - исследовательской;
- коррекционно - развивающей;
- преподавательской;
- культурно - просветительской.

Обобщая выше сказанное, делаем следующий вывод.

Развитие работы в социально - экономической сфере как учебной дисциплины и науки проходит в постоянных дискуссиях по основным методологическим проблемам, что характеризуется продолжительностью развития проблемы.

Основной задачей социальной работы является оказание помощи человеку для его адаптации в современном мире и выхода из трудных жизненных ситуаций. Практическая цель - содействовать, чтобы каждый человек действовал и жил в соответствии со своей социальной и экономической природой.

Практическая цель работы в социально - экономической сфере определяет ее теоретический фундамент как науки о человеке и способах улучшения его адаптации и существования в современном мире.

Развитие социально - экономической сферы сегодня является стратегически важным направлением жизнедеятельности российского населения. Для грамотного осуществления своей работы, работник социально - экономической сферы должен обладать определенным набором умений и знаний, а также иметь набор методов, применение которых позволяет решить возникающие проблемы.

Качественная подготовка сотрудников социально - экономической сферы возможна исключительно в системе получения теоретических и практических знаний, закрепленных во время прохождения практических занятий.

Список литературы.

1. Федеральный Закон РФ «Об основах социального обслуживания населения в РФ» №195 - ФЗ от 15.11.1995 (с изм. и доп.).

2. Актуальные проблемы теории и практики социальной работы: Сб. / Отв. ред. проф. А.Б. Тугаров. – Пенза: ПГПУим. В.Г. Белинского, 2004.

3. Агошкова О.В. Актуальные проблемы организации и проведения практики студентов факультета социальной работы / О.В. Агошкова, А.Г. Иванов, Т.Н. Поддубная // Социальная работа. – 2007. - №1. – с.57 - 59. 5.

4. Воробьева И.В. Профессиональная социализация будущих специалистов социальной работы: вопросы результативности / И.В. Воробьева // Социальная политика и социология. - 2006. - №4. - С.64 - 73.

5. В поисках истины (Материалы методологического семинара по категориальному аппарату социальной работы). / Отв. ред. В.Г. Попов, Т.Е. Денисова. - М.: Мысль, 1995. - 105 с.

6. Гришанова Н.А. Профессиональная подготовка социальных работников: новые подходы и тенденции / Н.А. Гришанова // СОТИС. – 2005.

7. Григорьева И.А. Анализ развития социальной работы в России и пути улучшения профессионального образования / И.А. Григорьева // Философия образования. - 2005. - №3(14). - С.242 - 248.

8. Гуслякова Л.Г. Объект, предмет и методы социальной работы. Социальная работа в системе наук / Л.Г. Гуслякова. – Барнаул: АГУ, 1995.

9. Демидова Т.Е. Профессиональное общение социального работникА / Т.Е. Демидова. - М.: Мысль, 1994. - С.7 - 9.

10. Данакин Н.С. Смысл и профессиональные особенности социальной работы / Н.С. Данакин // Российский журнал социальной работы. - 1999.

11. Еремеева Т.С. Непрерывная профессиональная подготовка будущих специалистов в области социальной работы / Т.С. Еремеева // Высшее образование сегодня. - 2007. - №7. - с.45 - 47.

References.

1. Federal Law RF "On the basis of social services in the Russian Federation» №195 - FL of 15.11.1995 (rev. And ext.).

2. Actual problems of the theory and practice of social work // Ed. prof. A.B. Tugarov, Penza: PGPU of V.G. Belinsky, 2004.

3. Agoshkova O.V. Actual problems of organization and practice of students of the Faculty of Social Work // Social Work, 2007. - №1. - P.57 - 59.

4. Vorobyov I.V. Professional socialization of the future experts of social work: issues of performance // Social Policy and Sociology, 2006. - №4. – P. 64 - 73.

5. In the search for truth (Proceedings of the methodological seminar on the categorical apparatus of social work) / Ed. V.G. Popov, T.E. Denisov. - M .: Thought, 1995. - 105 P.

6. Grishanova N.A. Training of social workers: new approaches and trends // SOTIS, 2005.
7. Grigorieva I. A. Analysis of the development of social work in Russia and ways to improve the vocational education // Philosophy of Education, 2005. - №3 (14). – P. 242 - 248.
8. Guslyakova L.G. The object, subject and methods of social work. Social work in the sciences // Barnaul: AGU, 1995.
9. Demidov T.E. Professional communication Social Worker // Moscow .: Thought, 1994. – P. 7 - 9.
10. Danakin N.S. Sense and professional features of social work // Russian Journal of Social Work, 1999.
11. Eremeeva T.S. Continuous training of future professionals in the field of social work // Higher education today, 2007. - №7. - P. 45 - 47.

© Плахотная И.В., 2017

УДК 005

Попова С. О.
Студентка 4 курса ИЭП
ННГУ им. Н. И. Лобачевского
Г. Н. Новгород, Российская Федерация

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ HR - МЕНЕДЖМЕНТА

Управление персоналом (или англ. human resources management) – это специальная область знаний, а также направленная практическая деятельность по обеспечению компании персоналом, обладающем соответствующей квалификацией и возможностью выполнять те или иные функции, и его оптимальным использованием. С точки зрения точности формулировки под управлением персоналом можно понимать управление трудовыми или человеческим ресурсами или капиталом, а также кадровый менеджмент.

Сам процесс управления персоналом можно разделить на несколько стадий, которые не зависят от отрасли, в которой работает организация:

- поиск персонала (сюда входит полный цикл отбора кандидатов на вакантные должности);
- адаптация персонала в компании;
- текущая работа с персоналом (сюда входят такие процессы, как развитие персонала в профессиональном и личностном плане, оценка эффективности работы персонала, организация труда в соответствии с местным законодательством, контроль мотивации персонала);
- долгосрочная (стратегическая) работа с персоналом.

Управление персоналом как практическая деятельность имеет ряд задач, которые можно описать следующим образом:

- создание штата сотрудников под нужны организации, учитывая ее цели и задачи в среднесрочном и долгосрочном периоде, различные тенденции в отрасли;
- поддерживать минимальный риск возможных кадровых потерь;

- создание системы преемственности в организации, особенно на руководящих должностях;
- развитие персонала и его мотивация на высокие личностные показатели и показатели компании в целом.

К основным методам управления персоналом можно отнести экономические, организационно - распорядительные и социально - психологические методы.

Первая группа метолов основывается на фактических результатах деятельности и ее финансовых последствиях. Таким образом, за хорошие показатели работы персонал достоин материального поощрения, когда как за нарушение дисциплины и невыполнение рабочего плана санкций.

Вторая группа методов использует в своей основе такие понятия, как дисциплина, власть, ответственное исполнение и создание локальных нормативных актов, которые бы закрепляли все требования к работнику. Иными словами, они прямо воздействуют на отношения между персоналом и руководством.

Последняя группа методов получило свое развитие в последнее время: к ним относятся повышение мотивации, создание команд и неформальных социальных групп в коллективе и т. д.

В рамках управления персоналом главным последним достижением последних 50 лет стало внедрение систем автоматизации. Они основаны на специальном ПО, которое автоматизирует основные функции HR - служб и занимается информационным обеспечением организации в рамках справочной информации о персонале и его структуре. Самыми основными функциями, которые подлежат первоочередной оптимизации являются кадровое дело и расчет конечной заработной платы сотрудников. Тем самым, автоматизация позволяет экономить время на данных монотонных процессах и сосредоточиться на более важных аспектах деятельности кадровой деятельности, например, обеспечение дисциплины или повышение мотивации.

© Попова С. О., 2017

УДК 005

А.Р. Протченко
Студентка 3 курса РГЭУ (РИНХ), г. Ростов - на - Дону, РФ
E - mail: alinka.protchenko@mail.ru
А.И. Исакова
Студентка 3 курса РГЭУ (РИНХ), г. Ростов - на - Дону, РФ
E - mail: isakovangelina@mail.ru

SWOT - АНАЛИЗ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ ИНТЕГРИРОВАННЫМ ОКРУЖЕНИЕМ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

В управленческом процессе каждый менеджер сталкивается с проблемой выбора методов анализа потенциальной интеграционной среды предприятия. В данной статье

описаны возможности применения SWOT - анализа для разработки стратегического плана предприятия, а также выявлены внешние и внутренние факторы, оказывающие наибольшее влияние на развитие организации.

Ключевые слова:

SWOT - анализ, интеграционная среда, инструменты управления, стратегическое планирование, кофейня, конкуренция

Для эффективной работы каждой организации, прежде всего, нужно разработать стратегический план. Что же такое стратегия? Данное понятие определяется как обобщающая модель действий, необходимых для достижения поставленных целей управления на основе выбранных критериев и эффективного распределения ресурсов. Стратегическое планирование – это процесс разработки стратегического плана путем формулирования целей организации, анализа проблем развития, выбора базовых стратегий и прогнозирования социально - экономического развития с целью обеспечения эффективной работы организации в будущем. Одной из основных стадий планирования является SWOT - анализ, представляющий собой метод анализа в стратегическом планировании. Он заключается в разделении факторов и явлений на четыре категории: strengths (сильные стороны), weaknesses (слабые стороны), opportunities (возможности) и threats (угрозы). В таблице 1 представлена матрица SWOT - анализа в общем виде.

Таблица 1. Матрица SWOT - анализа в общем виде

	Положительные стороны	Отрицательные стороны
Внутренняя среда	Сильные стороны	Слабые стороны
Внешняя среда	Возможности	Угрозы

Для того, чтобы проверить эффективность данного метода нужно оценить его применимость на практике. Проведем детальный анализ данного метода в рамках исследования интегрированного окружения на примере кофейни (см. табл. 2).

SWOT		Возможности				Угрозы				∑
		1. Рост доходов населения	2. Проведение ЧМ в Ростове в 2018 году	3. Рост численности населения	4. Строительство новых офисных зданий и ЖК вокруг кофейни	1. Появление новых конкурентов	2. Узкий круг поставщиков	3. Нестабильность политики налогообложения предприятия	4.Сезонность	
Сильные стороны	1. Высококачественная продукция	3	3	4	5	4	4	5	4	**32**
	2. Удобное географическое положение	2	4	3	4	5	3	1	3	25

	3. Бесплатный доступ в интернет	1	4	2	1	3	1	1	2	15
	4. Удобная парковка в центре города	2	5	1	4	5	2	1	3	23
	5. Участие работников в тренингах, семинарах и т.д.	4	3	2	1	5	1	2	3	21
Слабые стороны	1. Система самообслуживания	4	3	3	3	4	1	3	2	23
	2. Высокие цены	5	4	4	4	5	2	3	3	30
	3. Отсутствие четко отлаженной рекламной компании	4	4	4	3	5	4	1	3	28
	4. Небольшая площадь помещения	4	4	4	4	5	2	2	4	29
∑		28	34	27	24	41	20	19	27	

Как видно из данного примера, у кофейни есть ресурсы для успешного функционирования на рынке. Основной угрозой выступает появление новых конкурентов в данной отрасли. Однако ее можно рассматривать с двух сторон, так как возникновение соперничества может привести и к положительным последствиям: стремление к повышению качества продукции и обслуживания, а также расширению ассортимента продукции. Приведенные конкурентные преимущества помогут компании удержать клиентов.

Таким образом, для улучшения работы рассматриваемой кофейни ей необходимо придерживаться сформированной стратегии и провести следующие мероприятия:

- Сформировать постоянный штат квалифицированных работников за счет проведения тренингов и обучающих семинаров;
- Ввести новые позиции с символикой ЧМ - 2018;
- Утвердиться в глазах потребителей за счет проведения акций и рекламных компаний;
- Организовать новые точки сбыта продукции.

В заключении можно сказать, что SWOT - анализ – это оперативный анализ предприятия и его окружения. В данной статье было рассмотрено применение этого вида анализа к непосредственно практической деятельности предприятия. Было выявлено, что SWOT -

анализ может успешно применяться в процессе принятия управленческих решений, так как он является неотъемлемым элементом стратегического планирования.

При правильном применении данного вида анализа можно получить так называемые «отправные пункты», на основании которых можно выстраивать стратегическое планирование при любых направлениях интеграции предприятий и обозначать либо векторы развития, либо критические участки. Следует отметить, что SWOT - анализ несет в себе некий элемент субъективности, уменьшить который можно, привлекая к анализу максимально возможное число управленцев, с обязательным обсуждением и корреляцией полученных выводов и результатов. SWOT - анализ не является универсальным методом анализа, но его применение помогает менеджеру понять положительные и отрицательные стороны внутренней и внешней среды, для того чтобы корректировать те или иные мероприятия, направленные на усиление конкурентных преимуществ и оперативно реагировать на внешние и внутренние угрозы.

Список использованной литературы:

1. Арутюнова Д.В. Стратегический менеджмент. Учебное пособие. Таганрог: Изд - во ТТИ ЮФУ, 2010. - 122 с.

2. Учитель Ю. Г., Учитель М. Ю. SWOT - анализ и синтез - основа формирования стратегии организации; Либроком - Москва, 2011. - 328 с.

© А.Р. Протченко, А.И. Исакова, 2017

УДК 338

Рассоха Анастасия Валерьевна
аспирант, ФГБОУ ВО Сибирской государственный
автомобильно - дорожный университет (СибАДИ),
РФ, Омск,
e - mail: lanavaler@mail.ru

РАССМОТРЕНИЕ ВОЗМОЖНОСТИ ВВЕДЕНИЕ НОВОЙ МОДЕЛИ НА РЕНКЕ РЕЦИКЛИНГА В РОССИИ

Аннотация

В статье рассматривается возможность использования новой модели на рынке рециклинга в России. Положительные аспекты в использовании новой модели в современных условиях.

Ключевые слова:

Переработка, твердо - бытовые отходы, полезное сырьё, производство.

В связи с постоянным увеличением численности населения на всей территории земли, вместе с этим неуклонно растёт и давление на экологическую обстановку окружающей среды. Анализ экологических данных выявил, что на сегодняшний день увеличилось число

отходов жизнедеятельности человечества. Данная тенденция показывает, что современное общество превратилось в потребительское, тем самым ухудшая состояние внешней среды. Активный рост потребительского отношения к своей среде обитания ведет к плачевному состоянию экологической обстановки всей территории земли. Одним из механизмов восполнения природных ресурсов является активное использование рециклинга в экономике страны. Под понятием «рециклинг» принято понимать как деятельность, с целью повторного использования твердо - бытовых отходов в народном хозяйстве для получения сырья, энергии, изделий и материалов [1].

Статистические данные показывают, что в среднем один небольшой город в России производит до 430 тысяч твердо - бытовых отходов, так на 1 жителя приходится в среднем порядка 350 - 430 кг коммунальных (бытовых) отходов в год и данный показатель постоянно растёт.

При детальном рассмотрении твердо - бытового мусора в России по составу можно выделить четыре основных вида:

1. Сухие, к ним относятся стекло, макулатура, металл.
2. Органические отходы – это пищевые отходы.
3. Крупногабаритные отходы – данный вид отходов не относится к твердо - бытовым.
4. Остаточные отходы – это опасные и токсичные отходы, которые нельзя перерабатывать.

Исследования показывают, что категория сухих отходов (стекло, макулатура, металл, картон, бумага и др.) в нашей стране получают вторую «жизнь» при помощи сортировки и переработки во вторсырье, то органические отходы на сегодняшний день складируются на полигонах или свалках. Доля органических отходов в составе твердо - бытовых составляет порядка 40 % от общей массы коммунальных отходов.

Опираясь на опыт западных стран, таких как Дания, Япония, Швеция, Нидерланды, в которых активно используется модель рынка рециклинга как «Ноль отходов». Данная форма подразумевает циклическую модель рынка рециклинга: «ресурсы - товары - отходы - ресурсы».

В России введение данной модели на экономический рынок позволит по - иному взглянуть на твердо - бытовые отходы. Сегодняшнее понятие «отходы» (вещества или предметы, которые образованы в процессе производства, выполнения работ, оказания услуг или в процессе потребления, которые удаляются, предназначены для удаления или подлежат удалению) [3], будут иметь другое понятие: «отходы» - это вещества, признанные пригодными для дальнейшего использования в народном хозяйстве с изменением своих свойств и формы [2].

Выделение в отдельную фракцию из твердо - бытовых отходов - органических (пищевых) отходов позволит уменьшить или свести к минимуму количество свалок и полигонов. А также предоставит возможность свести к нулю ущерб окружающей среде.

Таким образом, пищевые отходы превратятся в полезное сырьё для нового производства. Появляется возможность использования пищевых отходов не только в качестве полезных удобрений. Но и как средство замещения импортного сырья в животноводческом секторе.

В современной экономической обстановке необходимо привлечение населения в сферу рециклинга, тем самым возможно получить не только выгодное сообщество, но и повысить культурно - экологический уровень жителей нашей страны.

Введение предложенной модели использования твердо - бытовых отходов позволит на территории России:

1. Улучшить экономическую обстановку;
2. Усовершенствовать систему переработки твердо - бытовых отходов населения;
3. Уменьшить загрязнения твердо - бытовыми отходами окружающую среду;
4. Увеличение социальной активности населения.

Список использованной литературы:

1. Хаирова С.М., Хаиров Б.Г. Комплексный подход к ресурсосбережению на основе интеграции систем менеджмента качества с концепцией бережливого производства в финансовых организаций [Текст] / Хаирова С.М., Хаиров Б.Г // Актуальные вопросы развития экономики Материалы международной научно - практической конференции. Омский филиал Финансового университета при Правительстве РФ – 2015. С. 110 - 115.
2. Рассоха А.В. Твердо - бытовые отходы: вторичное использование, переработка, использование в производстве [Текст] / Рассоха А.В. // Вектор экономики. 2017. № 5(11). С.46.
3. Википедия - свободная энциклопедия / [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: https: // ru.wikipedia.org / wiki / (дата обращения: 22.11.2017).

© Рассоха А.В., 2017

УДК 339

П.А. Рощин
студент, Финансовый Университет при Правительстве РФ
г. Москва, РФ
E - mail: par.xxx@yandex.ru
О.А. Горбунова
к.э.н., доцент, Финансовый Университет при Правительстве РФ
г. Москва, РФ
E - mail: gor _ olga77@inbox.ru

АУТСОРСИНГ КАК ИННОВАЦИОННЫЙ ИНСТРУМЕНТ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ В МИРОВЫХ ФИНАНСАХ

Аннотация

В современных условиях международной экономики проблема использования системы с наибольшей эффективностью в управлении финансами компании с применением современного инструментария — финансового аутсорсинга — приобрела высокую актуальность. В статье обосновано, что повышение конкурентоспособности организаций развитых стран происходит благодаря использованию инструментов финансового аутсорсинга, раскрыты основные тенденции развития сферы услуг финансового аутсорсинга на международном финансовом рынке, изложены возможности расширения присутствия российских аутсорсеров на международном рынке деловых услуг.

Ключевые слова:
Аутсорсинг, финансовый аутсорсинг, международный финансовый аутсорсинг.

Аутсорсинг (от англ. outsourcing: использование внешнего источника и / или ресурса) — передача компанией, на основании заключенного договора, определённых видов или функций производственной предпринимательской деятельности другой компании, работающей в необходимой сфере. В отличие от услуг и поддержки, имеющих разовый, периодический или случайный характер и ограниченных началом и концом, на аутсорсинг обычно передаются функции по профессиональной поддержке постоянной работы отдельных систем и инфраструктуры на основании длительного контракта (не менее 1 года).

Финансовый аутсорсинг применяется в сфере бухгалтерского и налогового учета, а также частично охватывает финансовый (управленческий) учет и планирование.

Исследование международной практики демонстрирует, что оперирование всеми интегрированными процессами в бизнесе не имеет необходимости. Компании развивают менеджмент не только профильных бизнес - процессов, но и второстепенных путем их перекладывания на аутсорсинг - контракты, объем и затраты которых непрерывно увеличиваются.

Годовые затраты компаний региона EMEA в 2016 г. на финансовый аутсорсинг составили 9,4 млрд. евро, что почти равняется годовому объему затрат организаций региона Америки (7,9 млрд. евро) и Тихоокеанской Азии (1,7 млрд. евро).

В мировых финансах аутсорсинг рассматривается как инновационный инструмент достижения высокой эффективности и конкурентоспособности, задача которого – адаптировать управление компании к условиям современного рынка, оперируя всеми доступными возможностями внешней среды.

Компаниями с наибольшим объемом аутсорсинг - контрактов в регионе EMEA являются организации Великобритании и Германии. Так, в 2016 г. на фирмы Великобритании и Ирландии приходилось 2,85 млрд. евро, а на долю Германии – 2,83 млрд. евро, Скандинавии – 1,05 млрд. евро и т. д. Если рассматривать Восточную Европу и Россию, то несмотря на выдающийся потенциал, показатель составляет – 0,26 млрд. евро.

Исследование динамики применения аутсорсинг - контрактов, проведенное экономистами [2 - 4], выявило следующие факторы, оказывающие влияние на международный финансовый аутсорсинг в странах - исполнителях:

- низкооплачиваемый труд;
- качество предоставляемых услуг;
- высококвалифицированные кадры;
- наличие благоприятной трудовой законодательной базы;
- организация труда с высокой эффективностью и др.

Подобные условия уже существуют под государственным началом в таких странах, как Индия, Китай, а также в ряде стран Европы – Молдавии, Польше, Чехии, Словакии и Румынии. Изучение структуры отраслей аутсорсинг - контрактов фирм различных экономических регионов продемонстрировало, что в нее включаются реструктуризация, международная организация торговли, финансовый аутсорсинг, а также инновационные сферы исследований.

Также, исследование аутсорсинга в США выявило, что для понижения издержек на производство продукции или оказание услуг, а также для предоставления дополнительной конкурентоспособности предпочтительнее переносить часть внутренних обязанностей в компании провайдера услуг, занимающиеся данным родом деятельности профессионально. Нельзя не отметить, что образуется заметный экономический эффект за счет уменьшения ставок налогообложения и других факторов. Говоря о услугах финансового аутсорсинга, можно отметить, что первоначально на аутсорсинг передавались расчеты заработной платы, начисления по ней, далее – процесс учета, а затем начали передаваться и некоторые цели по финансовому менеджменту. Наиболее популярными первоначально были индийские аутсорсинговые компании из - за более низкой заработной платы их специалистов, в отличии от американских фирм.

Рассматривая примеры различных стран, стремящихся увеличить привлекательность своих компаний - исполнителей аутсорсинговых услуг для уже устоявшихся и только развивающихся рынков, по отдельности, стоит отметить, что востребованность Индии как исполнителя снизилась из - за инфляции и увеличения заработной платы специалистов. При этом, привлекательность Китая увеличивается благодаря способности эффективно работать с партнерами и развитию инфраструктуры. Если рассматривать Филиппины, не обращая внимания на пробелы в инфраструктуре, привлекательность растет благодаря политической стабильности, развитию образования и знанию специалистами иностранных языков. Важно заметить, что Россия находится в ряду тех стран, которые пока только определили заинтересованность в экспорте услуг финансового аутсорсинга.

Исследование мирового рынка деловых услуг продемонстрировало, что финансовый аутсорсинг является тем развивающимся сегментом, который привлекает все больше инвесторов. В данной сфере осуществляется трансформация от стандартизированных операций к высококвалифицированным, требующим дополнительных инвестиций [5, с.125 - 137].

Кроме таких операций, как расчет зарплаты, введение и регистрирование хозяйственных операций, развиваются следующие услуги финансового аутсорсинга: управление дебиторской и кредиторской задолженностью, диагностика, финансовая оценка объектов, финансово - экономический анализ и аутсорсинг финансового менеджмента.

Учитывая развитие финансового аутсорсинга на мировом рынке на протяжении последних уже почти 20 - ти лет, стоит отметить, что прогресс всё ещё не достиг всех стран. На долю России приходится всего лишь 0,96 млрд. евро. К сожалению, сейчас сложно заявить, что аутсорсинг - фирмы России находятся на достойном месте, соответствующем существующему потенциалу. Появление российских компаний на мировом рынке ожидается лишь в перспективе. Тем более, говоря о выполнении более сложных работ, чем стандартизированные рутинные операции, стоит отметить, что данная сфера требует детализированных, глубоких и расширенных доработок [3, с. 82].

Недостаточная развитость российского законодательства в сфере аутсорсинга приостанавливает не только спрос на данные услуги, но и предложение. Неразвитый

механизм защиты прав интеллектуальной собственности предопределяет утерю доходов от отечественного экспорта, а также ограничивает привлечение крупных зарубежных инвестиционных компаний.

Для наиболее эффективного использования факторов развития услуг финансового аутсорсинга, необходимо внедрение четкой последовательной государственной программы, направленной на поддержание и рост инновационного инструментария финансового менеджмента. Расширяющееся применение финансового аутсорсинга оказывает серьезное влияние на эффективность функционирования российской экономики путём привлечения сильных участников рынка – компаний, профессионально специализирующихся на различных профилях деятельности.

Попытки решения таких проблем, как наличие несформированной производительной системы и отсутствие теоретико - методических основ финансового менеджмента, без образования специализированного института, как утверждает международная практика, часто не приводят к ожидаемым результатам. Причины подобных неудач следующие:

- отсутствие достаточного количества квалифицированных кадров в сфере управления финансами организаций;
- недостаток широты подхода к сложному финансовому менеджменту;
- отсутствие такой цели, как институализация взаимосвязи финансового управления и его налогообложения.

Для развития услуг финансового аутсорсинга российских компаний на мировом рынке, необходимо решить комплекс задач, стоящих перед формированием методических баз, отдельных финансовых инструментов, механизмов и алгоритмов финансового аутсорсинга, как инновационного инструмента конкурентоспособности в процессах финансового менеджмента.

Список использованной литературы:

1. Иванова М.М., Родионова Н.П. Привлеченный персонал на предприятии: теоретические и практические применения: монография. М.: Риор, 2013. 154 с.

2. Календжян С.О. Аутсорсинг и делегирование полномочий в деятельности компаний. М.: Дело, 2003. 272 с.

3. Лактионова О.Е. Международный финансовый аутсорсинг: перспективы российских компаний // Российское предпринимательство. 2014. № 21. С. 78–86.

4. Лактионова О.Е. Финансовый аутсорсинг в управлении корпоративными финансами, преимущество и недостатки // Российское предпринимательство. 2014. № 23. С. 12–23.

5. Мезинова И.А. Международный аутсорсинг и его роль в повышении конкурентоспособности российских компаний в мирохозяйственной среде: монография. М.: РИНХ, 2010. 167 с.

7. Севастьянова Е.В. Теоретические основы и методические аспекты реализации аутсорсинга учетной функции на малых предприятиях. Томск: Дельтаплан, 2011. 63 с.

8. Широкова А.В. Развитие аутсорсинга в современной мировой экономике: монография. М.: Изд. центр ЕАОИ, 2012. С. 27.

© П.А.Рощин, О.А. Горбунова, 2017

УДК 657.446

К.А. Суслова
магистрант АГУ
г. Майкоп, РФ
E - mail: agu _ ekonom@mail.ru
Д.М. Хаджимова
магистрант АГУ
г. Майкоп, РФ
E - mail: agu _ ekonom@mail.ru
Научный руководитель: Т.А. Силина
канд. экон. наук, доцент АГУ
г. Майкоп, РФ
E - mail: agu _ ekonom@mail.ru

УЧЕТНЫЕ АСПЕКТЫ РАСЧЕТОВ ПО ОБЯЗАТЕЛЬНОМУ СОЦИАЛЬНОМУ СТРАХОВАНИЮ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация. *Статья посвящена проблемам модернизации хозяйствующими субъектами бухгалтерского учета расчетов по социальному страхованию в условиях смены администратора доходов. Обосновывается необходимость развития аналитического учета расчетов по страховым взносам.*

Ключевые слова: *расчеты, страховые взносы, учет*

Передача обязанности по администрированию страховых взносов 1 января 2017 г. Федеральной налоговой службе (ФНС) вызвала необходимость модернизировать не только систему бюджетного учета и контроля, но и бухгалтерского учета хозяйствующих субъектов.

Нарушения в области уплаты страховых страховых взносов теперь являются налоговыми, что обуславливает возникновение более значительных санкций от возросших штрафов до уголовной ответственности.

Проанализировав опыт передачи администрирования страховых взносов от налоговых органов к внебюджетным фондам в 2009 году были выявлены узкие места, нуждающиеся в особом внимании бухгалтерских служб организаций.

Первое, на чем необходимо сконцентрировать внимание учетно - контрольного обеспечения организаций в этот переход — полнота расчетов с фондами и налоговыми органами в переходный период. Проведенный анализ публикаций и обсуждений в бухгалтерских сообществах свидетельствует о том, что в этот раз такие сбои так же имели место и в полной мере проблема не решена до сих пор.

В связи с этим важнейшим элементом учетного обеспечения расчетов по обязательному социальному страхованию является инвентаризация расчетов, в том числе путем сверки расчетов с соответствующими государственными органами, поскольку возможны сбои и ошибки при передаче данных между ними.

Так же по нашему мнению следует сформировать аналитический регистр расчетов по страховым взносам, в котором будут отражено сальдо расчетов на конец 2016 г. и операции по погашению задолженности и / или получению ранее переплаченных сумм. Такой регистр упростит процедуру сверки расчетов на любом этапе, станет учетно - контрольным обеспечением операций по погашению (получению) задолженности.

Несмотря на передачу администрирования одному администратору в 2017 г. взносы на разные виды страхования как и прежде уплачиваются раздельно, следовательно необходимо сохранить аналитический учет расчетов в разрезе видов взносов.

Анализ специализированных интернет - ресурсов выявил еще одну практическую проблему в связи с передачей администрирования взносов налоговым органам — несовпадение данных персонифицированного учета. В настоящее время отмечаются случаи отказа в приеме данного отчета по причине не совпадения персональных данных в отчете и в базе ИФНС. Однако, работодатели порой не располагают информацией об изменении этих данных (наиболее часто в следствие смены паспорта и / или фамилии).

Решение этой проблемы, на наш взгляд, находится в сфере компетенций налоговых органов, но пока такого решения не принято и работодателям при организации кадрового учета следует разработать процедуру актуализации персональных данных работников. Провести инвентаризацию персональных данных до начала периода подготовки отчетности.

Таким образом, очевидно назрела необходимость в совершенствовании кадрового учета персонала и аналитического учета расчетов по обязательному социальному страхованию.

ЛИТЕРАТУРА

1. Карпенко С.В., Силина Т.А., Ордынская М.Е. Проблема избыточного документооборота между плательщиками взносов и социальными фондами в России // Учет и статистика. 2016. № 3 (43). С. 17 - 26.

2. Карпенко С.В., Силина Т.А., Ордынская М.Е. Обязательные взносы индивидуальных предпринимателей во внебюджетные фонды Российской Федерации: история и современность // Финансы и кредит. 2014. №37 (613). С. 11 - 22

3. Силина Т.А., Карпенко С.В. Основы налогообложения малого бизнеса в России: учеб. электрон. - Майкоп: Элит, 2015.

© К.А. Суслова, Д.М. Хаджимова, 2017

УДК 336

Федоров В. А.
Студент 4 курса ИЭП
ННГУ им. Н. И. Лобачевского
Г. Н. Новгород, Российская Федерация
E - mail.: fedorov - vladislav.fva@yandex.ru
Маковеева Е. Н.
Студентка 3 курса ИЭП
ННГУ им. Н. И. Лобачевского
Г. Н. Новгород, Российская Федерация
E - mail: makoveevaen@icloud.com

ПРИМЕНЕНИЕ NPV НА ПРАКТИКЕ

Чистый дисконтированных доход (англ. Net present value) – это сумма дисконтированных значений потока платежей, приведенных к сегодняшнему дню. Иными словами показатель NPV представляет собой разницу между положительными и отрицательными денежными потоками, которые привели к указанному моменту оценки проекта. Он показывает

величину денежных средств, которые инвестор ожидает получить от проекта при определенном уровне инвестиций и ожидаемой доходности после того, как потоки полностью окупят инвестиционные вложения и после сгенерируют свободные финансовые ресурсы. Таким образом, под понятием NPV можно определить как некую стоимость, которая прибавляется к инвестиционным средствам или, иными словами, общую прибыль инвестора [7].

Стоит отметить, что сами инвестиции в большинстве случаев также должны быть дисконтированы, так как чаще всего существует несколько раундов инвестиций, которые растягиваются на определенный период. Расчет NPV является наиболее распространенным и стандартным методом оценки эффективности проекта: он показывает генерацию средств инвестициями, приведенную к определенному периоду времени, тем самым учитывая различную стоимость денег во времени. Показатель может принимать несколько значений [16]:

- если NPV больше 0. то проект является экономически выгодным;
- если NPV меньше 0, то проект является не выгодным (иными словами, другой проект, доходность которого принята как ставка дисконтирования требует меньший размер инвестиций для такого же уровня доходов).

Таким образом, NPV позволяет оценивать эффективность альтернативных вложений: если размер инвестиций в проекты одинаков, то выгодным является проект с большим значением NPV. Однако для большей точности применяют другие способы анализа, как например внутреннюю норму доходности.

К положительным чертам NPV относится:

- четкость и понятность при принятии решения;
- учет временной стоимости денег путем использования ставки дисконтирования;
- учет риска путем изменения ставки дисконтирования: чем больше ставка дисконтирования, тем больше риск

К отрицательным чертам NPV относится:

- использование NPV для сравнения эффективности альтернативных проектов часто подвергается критики со стороны ЮНИДО, поэтому на основе NPV был разработан показатель индекса скорости удельного прироста стоимости;
- расчет ставки дисконтирования, которая используется в расчетах NPV, связан со многими неопределенностями и рисками, что создает некоторые проблемы, в частности при оценке проектов с многопрофильной деятельностью;
- в NPV не учитывается вероятность исхода событий наступления тех или иных денежных потоков (ставка дисконтирования может учитывать риски проекта, инфляцию, но чаще всего выступает простой нормой требуемой доходности).

Стоит отметить, что при использовании всех методов оценки эффективности проектов используется допущение о том, что денежный поток определяется к концу расчетного периода времени, при этом сам он может возникнуть в любой момент времени и рассматриваемого периода.

© В. А. Федоров, Е. Н. Маковеева, 2017

УДК 658.5

Федотов А.В.
Курсант ВИ(ИТ) ВА МТО имени А.В. Хрулева
г. Санкт - Петербург, Российская Федерация
E - mail: 79215588362@yandex.ru

ОСОБЕННОСТИ СООТНОШЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ И УПРАВЛЕНИЯ

В статье рассматриваются особенности управления в современных организациях, проблемы развития, общее и особенное в построении.

Ключевые слова:
Организация, структура, система, управление, развитие.

Прошлый век запомнился нам как веком возникновения «суперорганизаций», полностью изменивших жизнь человека. Такие «монстры», как «Форд», «Дженерал моторс» поставили на поток производство автомобилей, превратив их из предмета роскоши в средство массового пользования. НАСА организовало полёты в космос, что открыло новые возможности в науке. Крупные авиакомпании сделали перелёты такими же простыми, как поездки на дачу. За всеми этими достижениями стоят мощные и всё время развивающиеся организации.

Из выше сказанного можно сделать вывод, что организации имеют для общества огромную роль:

- Во - первых, они постоянно разрабатывают ресурсы, находят новые способы применения того или иного материала, воплощая издержки в ценности.
- Во - вторых, создают новые и главное полезные для человека блага.

С течением времени они становятся всё более социально значимыми.

Как и любой человек несёт ответственность за что - либо, так и организация несёт социальную ответственность. Социальная ответственность организаций заключается в том, что у них есть обязательства не только в плане соблюдения экономических законов, но и осуществлений поддержки в достижений долгосрочных целей, являющиеся полезными обществу.

Грубо говоря, любая организация, это группа людей, объединённая общей целью, а любой группе людей нужен лидер, который будет управлять и координировать их действия. Можно сделать вывод, что организацию стоит рассматривать как субъект управления.

Если рассматривать организацию с точки зрения экономики, то она представляет собой, хозяйственную единицу формирующую факторы производства, для производства и реализаций продуктов и обеспечения достижения целей организаций и её собственника.

Система управления той или иной организацией, это непрекращаемый процесс воздействия на производительность персонала или в целом организаций, для получения лучших результатов и достижения поставленных целей. Управлять, это значит координировать работу для достижения поставленной задачи, выжимая максимум из ресурсов, которые у него в распоряжений.

Данный вид деятельности (управление) предполагает слаженные действия для достижения общих целей. Для этого должен иметься специальный орган, по контролю и надзору за работой.

В этот орган входят дирекций, информационные подразделения и менеджеры, которые обеспечивают слаженную работу предприятия.

Для того что бы успешно управлять организациями, необходимо использовать систему по управлению:

- Создание некой основы, замещающие традиционные методы работы.
- Выделение и обучение работников.
- Взаимодействие между администрацией и работниками.
- Справедливое разделение труда и ответственности между старшими начальниками и работниками.

Эту систему научного управления придумал Ф.Тейлор в 1911 году.

Отличительной чертой работы организаций в наше время является то, что они вынуждены работать в условиях сильной конкуренций как внутри страны, так и за её пределами. Быстрое развитие высоких технологий привело к созданию новой, информационной среды, в которой в большинстве они и работают. Так же изменились и требования, предъявляемые к организациям.

Неудачи и успехи организаций в большинстве зависит от коллектива. Уровень квалификаций, сплочённости, взаимопомощи, сознательности и активности из этих всех факторов складывается эффективность работы организаций. Исходя из этого, появилось такое направление как социально психологическое управление.

Список использованной литературы:

1. Пашкин С.Б., Семикин В.В., Минко А.Н. Развитие метакомпетенций студентов (курсантов) на основе применения рефлексивных творческих заданий // Современное состояние психологии и педагогики: сборник статей Международной научно - практической конференции (10 августа 2015 г., г. Уфа). – Уфа: АЭТЕРНА, 2015. – С.116 - 118.

2. Пашкин С.Б., Семикин В.В. Формирование индивидуального стиля деятельности как основа развития психолого - педагогической культуры будущего профессионала в вузе // Научные проблемы материально - технического обеспечения Вооруженных Сил Российской Федерации: сборник научных трудов. – СПб.: Изд - во Политехн. Ун - та, 2016. - С. 557 - 564.

3. Пашкин С.Б., Березняцкий В.С., Минко А.Н. Содержание и балльно - рейтинговая система оценки компетенций студентов в области психологии управления личным составом в особых условиях // Исследование различных направлений развития психологии и педагогики: сборник статей Международной научно - практической конференции (10 августа 2016 г., г. Тюмень). – Уфа: Аэтерна, 2016. – С. 97 - 103.

4. Семикин В.В., Пашкин С.Б. Формирование индивидуального стиля деятельности в военном вузе – основа развития психолого - педагогической культуры будущего профессионала // Военный инженер. – 2016. - №1. – С. 41 - 45.

© А.В. Федотов, 2017

УДК 334.02

Фехрислямова Э.К.,
Студентка 5 курса,
РЭУ им. Плеханова
г. Москва,
Российская Федерация
E - mail: fekhrislyamova@mail.ru
Научный руководитель
Лаптев С.В.
д.э.н., профессор РЭУ им. Плеханова
г. Москва,
Российская Федерация

МНОГОЦЕЛЕВОЕ УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ

Аннотация

В статье дебиторская задолженность рассматривается в качестве эффективного инструмента решения разнообразных проблем предприятия: управления ликвидностью, рисками и косвенно - потоками финансирования инвестиций. При решении разнообразных задач дебиторская задолженность должна стать более гибким инструментом управления. При этом неизбежно наведение элементарного порядка с контролем поступлений платежей, ужесточение контроля и применение разнообразных методов для обеспечения равномерности поступлений оплаты от дебиторов. Основные выводы и положения статьи подкрепляются практическим анализом управления дебиторской задолженностью на примере торгово - производственной компании ООО «Торговый дом «Батькин резерв».

Ключевые слова

Дебиторская задолженность, многоцелевое управление дебиторской задолженностью, ликвидность, риск, политика управления дебиторской задолженностью.

Рациональное управление дебиторской задолженностью – многоцелевое и является залогом успешной работы предприятия. Это важный инструмент управления ликвидностью и рисками предприятия [2, с.30]. Негативное влияние на финансовое состояние оказывает замедление оборачиваемости дебиторской задолженности. Управление дебиторской задолженностью способствует значительному высвобождению средств, в частности для целей финансирования производственных и социальных инвестиций.

В соответствии с содержанием политики управления дебиторской задолженностью у предприятия возникает объективная необходимость в выработке определенного инструментария к её формированию.

Инструментарий формирования политики управления дебиторской задолженностью можно представить в виде четырех последовательных этапов (рис 1.).

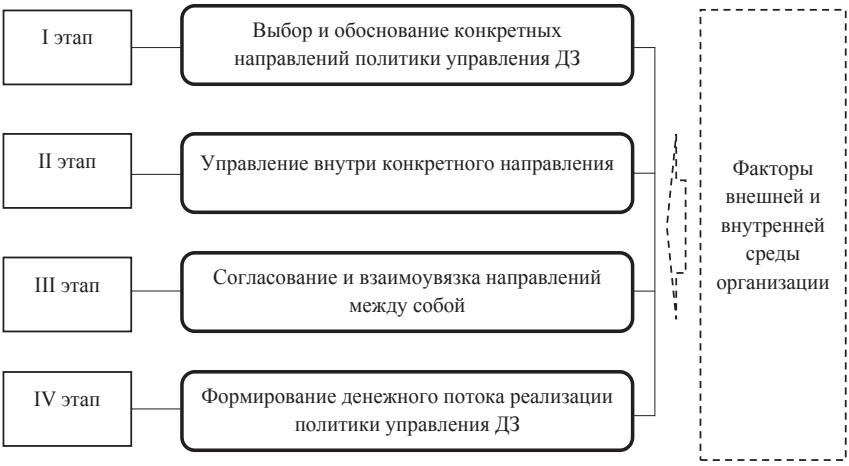


Рис. 1. Инструментарий формирования политики управления дебиторской задолженностью предприятия

Первый этап представляет собой выбор и обоснование конкретных направлений политики управления дебиторской задолженностью предприятия на каждой фазе его развития.

Второй этап заключается в разработке политики управления дебиторской задолженностью – это управление внутри конкретного направления экономической политики. Например, предприятие активно проводит политику инвестиций и расширения рынков сбыта и увеличения объемов продаж. В этом случае важно знать, насколько чувствителен спрос на продукцию фирмы к предоставлению отсрочек платежей за проданные товары. Если чувствительность существенна, у предприятия возникает потребность в расширении продаж с отсрочкой. При этом дебиторская задолженность будет расти. Активная инвестиционная политика вынуждает жестко контролировать поступление денежных средств, чтобы выкраивать ресурсы для финансирования инвестиций. Если в регионе проводится политика поддержки инвестиций, поиск финансовых ресурсов для инвестиций упрощается [3, с.121], однако требований к упорядочиванию и контролю поступления дебиторской задолженности это не отменяет, поскольку нехватка финансовых ресурсов для текущего финансирования вследствие задержки оплаты товаров дебиторами вынуждает соответственно задерживать финансирование инвестиционных программ.

Третий этап формирования политики управления дебиторской задолженностью состоит в согласовании и взаимоувязке направлений между собой [4, с.194].

Четвертый этап формирования политики управления дебиторской задолженностью характеризуется формированием денежных потоков, которые лежат в основе всех финансовых процессов.

Обеспечение согласования и конкретизации направлений политики управления дебиторской задолженностью в денежных потоках обусловлено и тем, что нарушение сбалансированного потока денежных средств может стать причиной непредвиденных убытков и прочих неблагоприятных условий.

При формировании политики управления дебиторской задолженностью предприятия также важно учитывать факторы внутренней и внешней среды организации [5, с.89].

Факторы внутренней среды характеризуют возможности и ограничения самого предприятия. Они связаны с его размерами и финансовыми возможностями, производственным потенциалом.

На формирование политики управления дебиторской задолженностью активно влияет внешняя среда, которая также определяет возможности и ограничения. Среди составляющих внешней среды стоит выделить государство, а также особенности развития товарных и финансовых рынков.

Учет факторов внешней среды необходим для определения и выбора из потенциальных возможных направлений политики управления дебиторской задолженностью некоторых из них, которые на данном этапе развития являются приоритетными.

В процессе управления дебиторской задолженностью используют определенные методы, среди которых стоит выделить:

1. Контроль состояния расчетов по просроченной и отсроченной дебиторской задолженности.

2. Ранжирование дебиторов с целью выявления должников, на которых приходится наибольшая доля задолженности. В рамках этого метода могут быть использован АВС - анализ, который следует из правило Парето, согласно которому выполняется «правило 20 на 80». Применительно к дебиторской задолженности правило показывает, что на 20 % дебиторов приходится 80 % задолженности.

3. Анализ дебиторской задолженности в классификации по видам продукции. Это позволяет выявить виды продукции, которые невыгодно производить.

4. Оценка реальной стоимости дебиторской задолженности с учетом возможности её продажи (факторинг).

5. Повышение интенсивности работы с основными дебиторами. Иными словами, ускорение взимания дебиторской задолженности досудебными и судебными методами.

6. Контроль за сохранением баланса дебиторской и кредиторской задолженности.

7. Диверсификация покупателей с формированием определенных скидок при продаже товара с учетом времени расчетов [1, с.208].

Анализ управления дебиторской задолженности проведен на примере торгово - производственной компании ООО «Торговый дом «Батькин резерв», которая занимается производством и продажей мясной тушенки.

В течение 2014 - 16 гг. дебиторская задолженность ООО «ТД «Батькин резерв» возросла на 112 миллионов 565 тыс.руб., что составило 21,5 % прироста. В структуре дебиторской задолженности наибольшая доля приходится на покупателей и заказчиков, доля которых на 31.12.16 г. составила 55,5 % . Наибольшее увеличение пришлось на рост краткосрочной дебиторской задолженности.

За анализируемый период в наибольшей степени - на 100 миллионов 999 тыс. руб. или на 20,5 % в относительном измерении - увеличилась надежная дебиторская задолженность. Однако по предприятию был зафиксирован высокий уровень сомнительной и безнадежной дебиторской задолженности.

Снижение коэффициента оборачиваемости дебиторской задолженности показывает снижение эффективности её использования. Также произошло снижение рентабельности дебиторской задолженности.

В целях совершенствования механизма управления дебиторской задолженностью в ООО «ТД «Батькин резерв» необходимо введение процедуры оценки выгодности клиента,

основывающейся на анализе следующих параметров: рентабельности продаж; объема продаж и его динамики.

В качестве мероприятий по повышению эффективности управления дебиторской задолженностью предложены мероприятия по истребованию через суд сомнительной и безнадежной задолженности, а также реализация её части со сроком уплаты свыше 180 дней по договору цессии.

В результате реализации предлагаемых мероприятий дебиторская задолженность ООО «ТД «Батькин резерв» сократится на 119 миллионов 324 тыс. руб. или на 18,7 % в относительном измерении. Это приведет к росту оборачиваемости дебиторской задолженности на 2,028, что показывает повышение эффективности управления ею. На перспективу целесообразно сильнее, чем в настоящее время через договоры стимулировать дебиторов к быстрой оплате своей дебиторской задолженности, усилить санкции за просрочку оплаты. Целесообразно разделить дебиторов на группы в зависимости от средних сроков оплаты, создать дополнительные стимулы для перехода в группы с более короткими сроками оплаты. Недисциплинированных же дебиторов целесообразно переводить на более жесткие условия оплаты, вплоть до предоплаты.

Список использованной литературы:

1. Ивасенко А.Г. Финансы организаций (предприятий) / . – М. Кнорус, 2014. – 208 с.
2. Лаптев С.В., Филина Ф.Н. Финансовые аспекты системного управления рисками и его элементы // Финансы: планирование, управление и контроль. 2011. № 2. С.30.
3. Лаптев С.В., Филина Ф.В. Проблемы формирования эффективной инвестиционной стратегии региона (на материалах Липецкой области) // Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. 2009. № 9. С.121 - 128.
4. Стоянова Е.С. Финансовый менеджмент. Российская практика / Е.С. Стоянова. - М.: Перспектива, 2014. – 193 с.
5. Чечевицына, Л.Н. Анализ финансово - хозяйственной деятельности / Л.Н. Чечевицына. - М.: Феникс, 2013. – 89 с.

© Э.К. Фехрислямова, 2017

УДК 336

Ю.Н. Харитонова, к.э.н., старший преподаватель
кафедра Экономики и финансового права филиала РГСУ в г. Павловском Посаде
г. Павловский Посад, Российская Федерация
haritonova916142@mail.ru
А.А. Агуреева, магистрант филиала РГСУ
г. Павловский Посад, Московская область
аа _ agureeva@mail.ru

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Аннотация

Рассмотрены принципы и источники формирования местного бюджета, определены проблемы финансирования бюджетных учреждений, внесены предложения по их решению.

Ключевые слова: Местный бюджет, государственные учреждения, госзакупки, ФЗ №44, БК РФ, система финансирования бюджетных организаций.

Проводимые в последние годы в России реформы полностью меняют экономическую, политическую и социальную жизнь общества. Одним из таких изменений является финансирование организаций и учреждений бюджетной сферы. К таким учреждениям относятся: образовательные учреждения, учреждения здравоохранения, предприятия социального и культурного назначения и другие.

Всеb организацииb бюджетнойb системы, так или иначе, сталкиваютсяb с дефицитомb выделяемыхb средств, а такжеb с необходимостью выискивать данные средства без помощи финансирования из бюджетов разных уровней.

Так какb основнаяb часть финансированияb бюджетныхb учреждений осуществляетсяb за счет средствb местного бюджета, то рассмотрим принципы формированияbместногоb бюджетаb(рис.1).

Основнымиb источникамиb формированияb муниципальныхb финансовb выступают:

- средства, передаваемыеb органамb местногоb самоуправления вышестоящимиb органами властиb в видеb доходныхb источников и прав, предусмотренных законодательством (перечисления из бюджетов вышестоящихb органовb власти);
- собственныеb средства муниципальногоb образования;
- заемныеb средства.

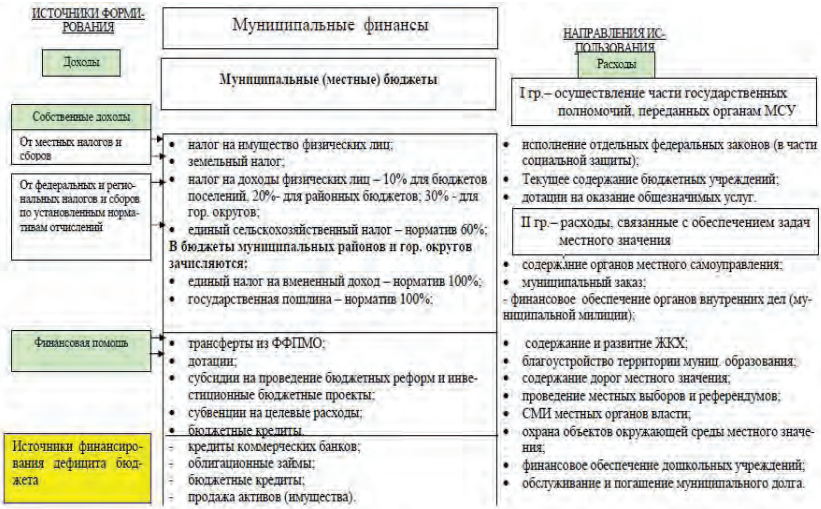


Рис. 1. Формирование муниципального (местного) бюджета [1].

Местный бюджет (бюджет муниципального образования) — это форма образования и расходования денежных средств в расчете на финансовый год, предназначенных для обеспечения задач и функций, отнесенных к предметам ведения местного самоуправления,

путём исполнения расходных обязательств соответствующего муниципального образования.

Следует отметить, что в области финансирования бюджетных организаций требуется абсолютно иная концепция отношений, которая могла бы быть жизнеспособной в условиях новой финансово - хозяйственной системы.

Если рассматривать систему финансирования бюджетных организаций в целом, то можно отметить, что она имеет схожие черты с советской системой финансирования, основой которого является нормирование и планирование. Но сегодня следует учесть новые:

- ✓ региональную дифференциацию цен и оплаты труда;
- ✓ самостоятельность бюджетов различных уровней;
- ✓ рыночное ценообразование.

Нестабильность и изменчивость условий экономики создали такие условия для бюджетирования, при которых возросла роль органов власти и учреждений бюджетной сферы в данной сфере.

Все вышеперечисленные недостатки определили потребность в реформировании существующей системы управления ресурсами бюджетных организаций.

В связи с заявлением Правительства РФ о реструктуризации бюджетного сектора страны, выделяются следующие проблемы финансирования бюджетных учреждений [2]:

- бюджетные организации принимают на себя денежные обязательства, согласно предусмотренных лимитов бюджета, но в связи с кризисной обстановкой в стране реальное финансирование производится не в полном объеме, то есть накапливается кредиторская задолженность. Эта кредиторская задолженность ложится на бюджет;
- отсутствие системы оценивания объёма внебюджетных доходов при расчёте финансирования из бюджета. Это может привести к ситуации, при которой предприятия, предоставляющие услуги на бесплатной основе, могут испытывать нехватку средств из бюджета;
- отсутствие регламентации решений по распоряжению средствами, полученными от предпринимательской деятельности. Это может привести к нерациональному их использованию;
- существует ситуация, при которой основные распорядители финансовых ресурсов не ориентируются в достаточной степени на эффективное расходование средств из бюджета, а также на достижение результатов, являющихся общественно важными.

Законодательство о госзакупках, несмотря на его многочисленные изменения, все еще далеко от совершенства. Во - первых, закон 94 - ФЗ был направлен главным образом на минимизацию риска коррупции, однако его практическое применение выявило наличие значительных рисков недобросовестности и некомпетентности поставщиков, влекущее неисполнение госзаказов. В настоящее время необходимо научится минимизировать как коррупционные риски, так и риски неисполнения заказов. Для решения данной задачи требуется комплексный подход к рассмотрению государственных нужд, включающий не только этап размещения госзаказа, но и этапы планирования госзакупок и исполнения договоров.

На мой взгляд по сравнению со старыми нормами ФЗ №44 о госзакупках отличается более выгодными для участников условиями. Предполагается, что новая ФКС обеспечит более честное и прозрачное ведение торгов. Для этих целей введены [3]:

— Планирование закупок. Каждая организация обязана будет составлять планы - графики, в которых будет отражаться самая полная информация о предстоящих закупках на срок 6 месяцев.

— Ограничения по снижению начальной (максимальной) цены контракта. В настоящее время демпинг цен может доходить до уровня 40 % , что фактически заставляет работать поставщиков в ноль. Новые правила ФЗ №44 о госзакупках могут повлиять на эту ситуацию.

— Общественный контроль за закупками. Согласно закону, эта меря может осуществляться путем доступа к информационным базам и специализированным конференциям.

Однако у специалистов возникают некоторые сомнения по поводу организационных моментов. В частности, опасения вызывают:

1. Новые формы торгов. Нет четких инструкций, по каким принципам заказчик должен выбирать форму проведения закупки. Это может послужить поводом для нечестных конкурсов.

2. Открытая форма подачи заявок. Самый спорный пункт в ФЗ №44 о госзакупках остался неизменным. Нет никаких указаний по контролю над действиями конкурсной комиссии.

3. Ограничение прав поставщиков. Подача жалобы возможна только тем лицом, которое осуществляло подачу заявки. Таким образом, участники, не прошедшие отбор, не смогут влиять на результаты торгов.

4. Сумма обеспечения заявки. Согласно новой ФКС залог может находиться в распоряжении даже после заключения контракта. Максимальный срок — 24 месяца, что чревато проблемами для мелких поставщиков. Ограничивается участие поставщиков в других тендерах, где требуется сумма обеспечения заявки. Ранее сумма обеспечения возвращалась поставщику в течение месяца. Данный пункт подчеркивает приоритет крупных компаний.

5. Формальный контроль конкурсной комиссии. Отсутствие четких предписаний может привести к низкому качеству поставляемых услуг и товаров.

В целом ФЗ №44 о госзакупках должен способствовать плодотворному сотрудничеству заказчиком и поставщиков. Планируется, что усилится конкуренция по некоторым видам тендеров, могут возникнуть трудности у мелких организаций. Планирование закупок поможет повысить качество услуг и избежать бумажной волокиты.

Однако эффективность должна определяться в конечном итоге полнотой обеспечения государственных нужд, а регулирование должно быть направлено на реализацию именно этой задачи. Также необходимо найти наилучшее сочетание прав и обязанностей поставщика и заказчика, что стало бы хорошей защитой для интересов добросовестных участников. На сегодняшний день этот баланс нарушен в сторону поставщиков положениями закона 44 - ФЗ. Наконец нужно учитывать затраты, которые несут участники торгов в связи с необходимостью соблюдения положений закона 44 - ФЗ. В конце концов, эти затраты неизбежно закладываются в стоимость закупок. При этом цена может

повышаться в абсолютной величине из - за отсутствия конкуренции на торгах (что обусловлено сложными процедурами торгов) либо в относительной величине, когда поставляют низкокачественную продукцию.

Можно предложить следующие направления решения проблем госзаказа:

1. Постепенное сокращение нерегламентированных закупок.
2. Расширение используемых способов госзакупки, возможностей приспособления заключенных договоров к изменяющимся условиям внешней среды.
3. Для предотвращения коррупционных рисков желательно наделить такими правами главных распорядителей бюджетных средств. В результате расширения прав госзаказчиков появится необходимость в усложненной системе контроля, основанной на сборе информации о закупках. Целью этой системы будет оценка итоговой эффективности госзакупок и выявление возможных злоупотреблений. К злоупотреблениям относится не только коррупция (когда заказ отдается за взятку), но и мошенничество (снижение поставщиком цены на торгах и поставка заведомо некачественного товара).

Данные злоупотребления могут быть выявлены путем фиксации чрезмерных отклонений цен от тех, которые сложились на рынке. Поэтому методы управления бюджетным процессом должны не только усилить контроль, а главное - качественно повысить эффективность многоцелевого использования государственных финансовых средств [4, с.64].

Применительно к бюджетной сфере, аудит эффективности должен быть ориентирован не только на аудит эффективности бюджетных расходов с одновременным контролем бюджетного процесса, в т.ч. распределением и доведением государственных средств до их получателей, но и на полноценную оценку эффективности, целесообразности и результативности бюджетных расходов. Информация, полученная в ходе контроля, должна служить основой для принятия экономических решений [5, с.172].

Список использованной литературы

1. http: // www.grandars.ru
2. http: // base.garant.ru
3. Федеральный закон от 5 апреля 2013года №44 - ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд».
4. Харитонова Ю.Н., Дремова Е.С. «Роль регионального бюджета в социально - экономическом развитии территории (на примере Московской области)». Экономическая наука и практика: Материалы III научной конференции (г. Чита, апрель 2014 г.). – Чита: Издательство Молодой ученый, 2014, 176 с.
5. Харитонова Ю.Н., Агуреева А.А. «Роль бюджета в современной экономике России». В сборнике: Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы развития. Сборник материалов IV международной научно - практической конференции. Чебоксары, 2016. С. 169 - 173.

© Харитонова Ю.Н., 2017
© Агуреева А.А. 2017

УДК 336

Ю.Н. Харитонова,
к.э.н., старший преподаватель
кафедра Экономики и финансового права
филиала РГСУ в г. Павловском Посаде
г. Павловский Посад, Российская Федерация
haritonova916142@mail.ru
Е.К. Компонеец,
магистрант филиала РГСУ
г. Павловский Посад, Московская область
komponeec.kate@mail.ru

ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ ЛИЗИНГА В РОССИИ

Аннотация
Рассмотрена история становления лизинга в России, определен предмет лизинга, механизм регулирования лизинговой деятельности, выделены черты лизинга.
Ключевые слова: лизинг, лизинговая деятельность, финансовая аренда.

Относительно России, лизинг возник примерно два десятка лет назад, а вот на Западе, данная деятельность существует уже более полувека. Но уже сейчас, можно говорить о том, что многие российские предприятия уже оценили все преимущества, которые дает использование лизинга. В то время, когда предприятия испытывают отсутствие инвестиций, трудности при получении долгосрочного финансирования и необходимость обновления производства, лизинг является выгодным инструментом, который позволяет развивать промышленность и торговлю [1].

Таким образом, под лизингом, понимают комплекс отношений, имущественных и экономических, которые возникают тогда, когда приобретается в собственность имущество и затем предоставление его во временное пользование за определенную плату.

Договор лизинга - договор, в соответствии с которым арендодатель (далее - лизингодатель) обязуется приобрести в собственность указанное арендатором (далее - лизингополучатель) имущество у определенного им продавца и предоставить лизингополучателю это имущество за плату во временное владение и пользование. Договором лизинга может быть предусмотрено, что выбор продавца и приобретаемого имущества осуществляется лизингодателем.

Лизинговая деятельность - вид инвестиционной деятельности по приобретению имущества и передаче его в лизинг [2].

Предмет лизинга - любые непотребляемые вещи, в том числе предприятия и другие имущественные комплексы, здания, сооружения, оборудование, транспортные средства и другое движимое и недвижимое имущество, которое может использоваться для предпринимательской деятельности. Предметом лизинга не могут быть земельные участки и другие природные объекты, а также имущество, которое федеральными законами запрещено для свободного обращения или для которого установлен особый порядок

обращения. Предмет лизинга, переданный во временное владение и пользование лизингополучателю, является собственностью лизингодателя.

Российское законодательство о лизинге постоянно меняется и совершенствуется. Особенно это заметно в последние годы. Изменения, которые были внесены в закон о лизинге, дают четкое объяснение по многим спорным вопросам, которые возникали раньше при заключении договора лизинга. Исправлены многие несоответствия и противоречия в терминах, даны более точные определения как самого лизинга, так и понятий «лизинговый договор» и «лизинговая деятельность». Исключили положения закона, что позволило устранить противоречия между налоговым и лизинговым законодательством, между законом «Об акционерных обществах», «Обществах с ограниченной ответственностью» и Законом «О финансовой аренде (лизинге)» [3].

Итак, в настоящее время на территории Российской Федерации лизинговая деятельность регулируется следующими правовыми актами:

1. Гражданский Кодекс РФ (глава 34, параграф 6, статьи 665 — 670).
2. Федеральный закон от 29.10.1998 № 164 - ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)» (в редакции от 24.12.2002 года).
3. Налоговый кодекс РФ часть 1 от 31 июля 1998 года. № 146 — ФЗ и часть вторая от 5 августа 2000 года № 117 — ФЗ (с изменениями).
4. Приказ Минфина РФ от 17 февраля 1997 года № 15 «Об отражении в бухгалтерском учете операций по договору лизинга» (с изменениями от 23 января 2001 года).

Основными формами лизинга являются внутренний лизинг и международный лизинг. При осуществлении внутреннего лизинга лизингодатель и лизингополучатель являются резидентами Российской Федерации. При осуществлении международного лизинга лизингодатель или лизингополучатель является нерезидентом Российской Федерации.

Говоря о классическом лизинге, он включает в себя трехсторонние взаимоотношения: лизингодатель, лизингополучатель, продавец имущества. В целом общая схема лизинговой операции следующая. Лизингодателю нужно некоторое имущество, но которое он сам не в состоянии купить, в результате чего он ищет лизинговую компанию, у которой имеются свободные денежные средства, и предлагает ей заключить лизинговую сделку. По данной сделке, лизингодатель выбирает продавца необходимого имущества, а лизингодатель покупает его в собственность и отдает лизингополучателю на определенное время в пользование за указанную в договоре сумму. После того, как договор выполнен имущество либо возвращается лизингодателю, либо передается в собственность лизингополучателя [4].

Лизинг обладает определенными особенностями и чертами, которые выражаются:

1. Пользователь сам выбирает необходимое имущество и нужного продавца.
2. Продавец знает, что приобретаемое имущество является специальным приобретением для сдачи его в лизинг.
3. Приобретённое имущество, напрямую поставляется предприятию, без остановки у собственника, и принимается в эксплуатацию пользователем.
4. Если пользователь имущества обнаружил брак, дефект, то все претензии идут не собственнику, а продавцу, с которым именно он, никакими отношениями не связан.
5. Лизингодатель целенаправленно покупает оборудование, которое использует не сам, а, для того, чтобы дать его во временное пользование.
6. На протяжении всего существующего срока договора, имущество является собственностью лизингодателя.
7. За то, что собственник предоставляет данное имущество, он получает определенное вознаграждение.

8. После окончания договора пользователь может приобрести имущество в свою собственность.

Объектом лизинга может быть любое движимое и недвижимое имущество, относящееся по действующей классификации к основным средствам, кроме имущества, запрещенного к свободному обращению на рынке.

В зависимости от того, что является объектом лизинга, можно выделить лизинг оборудования и лизинг недвижимого имущества.

Следует отметить, относительно последнего вида лизинга, он имеет достаточно высокую стоимость, достаточно сложен в реализации, имеет большой срок подготовки, в результате чего не будет достаточно распространен в нашей стране. Что касается лизинга оборудования, то он достаточно интересен для использования, что на практике подтвердили уже большинство стран, где лизинг оборудования включает основную часть лизинговых платежей.

В качестве субъектов лизинга можно выделить следующих:

- лизингодатель (собственник имущества) – лицо, приобретающее имущество для того, чтобы затем его сдать в пользование, на определенный срок, за определенную плату;
- лизингополучатель (пользователь имущества) – лицо, которое получает имущество в пользование, на определенный срок;
- продавец имущества – лицо, которое продает имущество, которое является объектом лизинга.

В качестве лизингодателя может быть юридическое лицо, которое ведет лизинговую деятельность, т.е. передаёт в лизинг имущество, которое специально для этого приобрело, или гражданин, который осуществляет предпринимательскую деятельность, без образования юридического лица, и зарегистрированный как индивидуальный предприниматель.

Юридическими лицами могут являться:

- банки, кредитные учреждения – где в уставе указана лизинговая детальность (согласно закону "О банках и банковской деятельности в РФ");
- лизинговые компании, – которые специализируются только на финансировании сделки, или универсальные, которые помимо финансовых услуг, осуществляют также и другие, которые связаны с реализацией лизинговых операций, например, техническое обслуживание, обучение, консультации и т.п.;
- предприятие, где в учредительных документах отмечена лизинговая деятельность, у которой имеется достаточно средств.

Лизингополучателем может быть юридическое лицо в любой организационно - правовой форме, которое осуществляет предпринимательскую деятельность, а также гражданин, занимающийся предпринимательской деятельностью, без образования юридического лица и зарегистрированный в качестве индивидуального предпринимателя.

В качестве продавца лизингового имущества может выступать предприятия - изготовители, торговая организация и прочие юридические лица, а также гражданин, продающие имущество, являющееся объектом лизинга.

Субъектами лизинга могут быть также предприятия с иностранными инвестициями, осуществляющие свою деятельность в соответствии с российским законодательством.

В заключение необходимо отметить, что в нашей стране, на протяжении последних лет лизинговые операции являются достаточно распространёнными, и пользуются широким спросом. Данный момент обусловлен тем, что происходят частые колебания условий хозяйствования в экономике, что и приводит к тому, что применяются лизинговые операции.

Поэтому, в современных условиях развития российской экономики лизинг не является чем - то новым на нашем финансовом рынке, этим инструментом с немалым успехом уже пользуются многие отрасли, а некоторые выросли преимущественно за счет грамотно выстроенных лизинговых отношений. Примером может служить строительная отрасль – высокая стоимость крупного оборудования и техники непосильна для всех молодых, а также для большинства крупных предприятий [5].

С помощью лизинга удалось связать в одну цепочку производителей (поставщиков), крупных продавцов и конечных потребителей. Каждое звено этой цепочки получило определенные выгоды: поставщик открыл для себя новый рынок, продавец получил возможность реализовать дорогостоящую продукцию, а потребитель – необходимое оборудование на доступных условиях. Большое количество строительной техники, автомобильного, железнодорожного и авиационного транспорта реализуется на основании лизинговых отношений.

Список использованной литературы

1. http: // www.knigafund.ru
2. http: // minpromtorg.gov.ru
3. Федеральный закон от 29.10.1998 № 164 - ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)»
4. http: // www.consultant.ru / document /
5. Харитонова Ю.Н., Компонеец Е.К. «Механизмы совершенствования российского рынка лизинга» // Развитие экономики и менеджмента в современном мире: Сборник научных трудов по итогам международной научно - практической конференции – г. Воронеж, 2016г. - (№3) – 256с.

© Харитонова Ю.Н., 2017
© Компонеец Е.К. 2017

УДК 33

Цветкова С.Н.,
д.э.н., профессор кафедры «Маркетинг и инженерная экономика» ДГТУ,
г. Ростов - на - Дону, РФ
Email: tsvetcova - six@mail.ru
Пугачева Л.В.
магистрант кафедры «Маркетинг и инженерная экономика» ДГТУ,
г. Ростов - на - Дону, РФ
Email: tsvetcova - six@mail.ru
Овасян Е.М.
студентка группы ИМП 33 ДГТУ,
г. Ростов - на - Дону, РФ
Email: tsvetcova - six@mail.ru

МУНИЦИПАЛЬНЫЕ КОВОРКИНГИ КАК ФАКТОР АКТИВИЗАЦИИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕГИОНЕ

Муниципальное образование в соответствии с Федеральным законом «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» - это городское или сельское поселение, муниципальный район, городской округ либо

внутригородская территория города федерального значения [1]. Совокупность муниципальных образований России представляет собой основное звено публичной власти, являются базисом всех социально - экономических преобразований, происходящих в стране, в том числе в сфере инновационной деятельности, которая является главным драйвером смены сложившейся модели экономического роста за счет ресурсной составляющей, на более прогрессивную, основанную на знаниях.

Что касается самого термина «инновационная деятельность», то в современной экономической литературе представлены ее самые различные трактовки. В большинстве случаев под ней понимается: самостоятельная совокупность последовательных действий по созданию, освоению, распространению и использованию инноваций в творческой деятельности субъектов гражданского оборота [3]; комплекс мероприятий, которые способны превратить некие знания и умения в финансовую выгоду для компаний [2]; отношения, возникающие в процессе получения новых знаний, под которые в большей или меньшей степени подведен научный фундамент [4]. В любой трактовке инновационная деятельность имеет в качестве своей основной составляющей разработку и производство высокотехнологичной наукоемкой продукции и продвижение ее на внутренний и внешние рынки.

Необходимость осуществления инновационной деятельности на муниципальном уровне обусловлена комплексом взаимосвязанных факторов [6]:

- ✓ возрастанием роли инноваций как фактора роста благосостояния и устойчивости социально - экономического развития территорий;
- ✓ недостаточным развитием российского законодательства в инновационной сфере и отсутствием концепции развития инновационной деятельности на федеральном уровне;
- ✓ актуальностью формирования в муниципальном образовании эффективной социально ориентированной рыночной экономики, базирующейся на современных технологических укладах;
- ✓ отсутствием должных условий для активного вовлечения накопленного научно - технического потенциала муниципальных образований в процессы модернизации производства и развития высокотехнологичного сектора экономики.

Несмотря на указанные факторы, инновационная деятельность в муниципальных образованиях в настоящее время носит в основном инерционный характер, демонстрируя невысокие темпы роста (таблица 1).

Таблица 1. Основные показатели инновационной деятельности организаций Ростовской области за 2011 - 2015 годы*

Показатель	2011	2012	2013	2014	2015	Темп прироста, %
Удельный вес организаций, осуществляющих технологические, организационные, маркетинговые инновации, в общем числе обследованных организаций	6,6	8,7	7,7	9,6	9,9	3,3
Удельный вес объема инновационной продукции в общем объеме отгруженной продукции, %	4,9	7,1	8,9	10,9	14,3	9,4

Затраты организаций на технологические, организационные, маркетинговые инновации, млн. руб.	5614,0	18486,1	20506,6	19280,6	31657,2	463,9
Затраты организаций на технологические, организационные, маркетинговые инновации к общему объему отгруженной продукции, %	1,1	3,2	3,2	3,1	4,2	3,1

*Рассчитана автором по данным Ростовстата по кругу крупных и средних организаций

При увеличении затрат организаций на технологические, организационные, маркетинговые инновации более чем в пять раз, удельный вес инновационной продукции в общем объеме отгруженной продукции по крупным и средним предприятиям увеличился лишь на 9,4 % .

В этой связи актуальной является постановка вопроса о создании особого инновационного климата в муниципальных образованиях, под которым понимается целенаправленная деятельность субъектов муниципального уровня по обеспечению инновационного роста и активизации накопленного потенциала хозяйствующего субъекта [5]. При этом особое место в формировании инновационного климата занимает соответствующая инфраструктура.

В Ростовской области, как и в других регионах представлены основные элементы инфраструктуры поддержки инновационной деятельности: бизнес - инкубаторы, технопарки, агентства поддержки малого и среднего предпринимательства, информационно - консалтинговые центры, лизинговые компании, единый региональный центр инновационного развития. Вместе с тем, два элемента в составе инновационной инфраструктуры пока не получили должного развития: венчурные фонды и коворкинги, несмотря на то, что они имеют решающее значение для процесса разработки и коммерциализации стартапов.

Анализ показал, что при финансировании инноваций предприятия региона ориентируются в основном на собственные средства, привлекая в небольших объемах финансовые ресурсы бюджетов всех уровней, а также внебюджетные источники. При этом остается нереализованным потенциал венчурных фондов, как главного источника финансирования инновационных проектов.

Создание регионального венчурного фонда в Ростовской области пока не представляется возможным ввиду отсутствия «бизнес - ангелов», желающих инвестировать свои средства в этот элемент инновационной инфраструктуры, а также из - за отсутствия средств в региональном бюджете на эти цели.

Перечень коворкингов, созданных в Ростовской области ограничивается пока промышленным коворкингом, созданным на базе ДГТУ. В нем можно бесплатно получить весь спектр услуг – от аренды рабочего места для молодого изобретателя до доступа к промышленным лабораториям и оказания помощи в поиске инвесторов [7]. Однако, услугами коворкинга могут воспользоваться только инициаторы стартапов г. Ростова - на - Дону и близлежащих к нему муниципальных образований. Это делает актуальной проблему формирования в регионе сети муниципальных коворкингов

Следует отметит, что проблема создания и функционирования коворкингов в России уже в определенной мере исследована в публикациях по этой тематике. Вместе с тем, создание именно муниципальных коворкингов пока слабо представлено, как в теоретическом, так и в практическом аспектах, несмотря на то, что этот элемент инновационной инфраструктуры имеет ярко выраженный социальный аспект по следующим причинам [9]:

1) обеспечивают творческую молодёжь (креативный класс) средой, богатой возможностями для обучения, самообучения, обмена навыками, экспериментирования и реализации собственного видения города, мира и их потребностей, направление энергии молодёжи на реализацию сценариев будущего на отдельно взятых экспериментальных площадках;

2) выводят экономически депрессивные городские районы из «кризиса»;

3) снижают количество поездок горожан до места работы и обратно, так, в отличии от стандартной офисной работы, есть возможность выбрать рабочее место ближе к дому, что снижает уровень выброса углекислого газа, снижает количество пробок на дорогах;

4) уменьшают степень соперничества и конфликтов в рабочем коллективе, а наличие работающих рядом людей позволяет получить необходимое работнику общение, дополнительную мотивацию, обзавестись новыми контактами, обменяться опытом или идеями, а также снизить стресс;

5) позволяют получить их резидентам новые навыки благодаря образовательным мероприятиям.

Естественно, что создание муниципальных коворкингов – это трудоемкий процесс, требующий тщательного предварительного обоснования в формате бизнес - плана (таблица 2).

Таблица 2 – Состав разделов бизнес - плана
по созданию коворкинга*

Раздел	Содержание раздела
Резюме	Цели и задачи коворкинга, преимущество и уникальность предлагаемого бизнеса, источники финансирования, стоимость проекта и период его окупаемости, месторасположение коворкинга
Характеристика объекта бизнеса	Перечень услуг коворкинга, цены на них, перспективы развития, характеристика основных потребителей
Организационный план	Организационная структура коворкинга, система коммуникационных связей, взаимодействие с потребителями и конкурентами, взаимодействие с органами власти, потребность в персонале и система его найма
Персонал и управление	Численность персонала и система делегирования ответственности, перспективная потребность в персонале, источники найма персонала, материальное и нематериальное стимулирование персонала
План маркетинга	Ценовая политика, методы установления цен на услуги, реклама, способы мотивации клиентов

Финансовый план	Потребность в инвестициях, источники финансирования, затраты на содержание коворкинга, прибыль, точка безубыточности, срок окупаемости инвестиций
Потенциальные риски	Виды рисков и способы их минимизации, оценка возможного ущерба от рисков, страхование рисков

* Источник [8]

Несомненно, что администрации муниципальных образований должны активно содействовать выделению помещению под коворкинг на бесплатной основе или за низкую арендную плату; обеспечивать финансовую поддержку их деятельности, содействовать активному вовлечению молодежи в инновационный процесс. Заслуживает в этом отношении опыт Московской области, в которой уже работают муниципальные коворкинги в Мытищах, Химках, Сергиевом Посаде, Долгопрудном, Королеве, на создание каждого из которых из областного бюджета выделено по 7,5 млн. руб. [10].

Таким образом, можно сделать вывод, что коворкинги должны стать одним из основных элементов инновационной инфраструктуры муниципального образования, обеспечивая творческую молодежь, обладающую креативным мышлением, средой, богатой возможностями для самообучения, обмена навыками экспериментирования, что в конечном итоге позволит обеспечить модернизацию региональной экономики и ее более активное вовлечение в национальные инновационные процессы.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 06 октября 2003г. № 131 - ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации // СПС «Консультант Плюс»

2. Богачев Ю.С. Кисилев В.Н. Механизмы стимулирования поддержки и развития инновационной деятельности // Экономика. Наука. Право. – 2015. - № 4.

3. Васютин О.В., Павлова Е.А. Основы инновационной деятельности промышленного предприятия // Современные проблемы науки и образования. – 2013. - № 4.

4. Жамараева Е.А., Зиновьева И.С., Мосиенко О.А. Система государственного и частного стимулирования инновационной деятельности предпринимательских структур // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2013. - № 1.

5. Караваев Б.С. Формирование инновационного климата муниципального образования в условиях модернизации экономики: Автореф. дис. канд. экон. наук 08.00.05. Москва, 2012, - 26с.

6. Мезенина Н.С. Инновационная деятельность муниципального образования // Вестник Бурятского государственного университета. – 2012. - № 4.

7. Промышленный коворкинг на Дону [Электронный ресурс] URL: https: // donstu.ru / science / garazh (Дата обращения - 01.12.2017г.)

8. Цветкова С.Н., Пугачева Л.В., Овасян Е.М. Проблемы финансирования стартапов в условиях инновационной экономики // Единство и идентичность науки: проблемы и пути решения: сборник статей Международной научно - практической конференции (3 июня 2017 г., г. Казань). В 4 ч. Ч.1 / Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2017. – С. 270 - 273.

9. Хусяинов Т.М. Коворкинг - центр в пространстве современного города [Электронный ресурс] // Урбанистика. 2015. № 4. С. 14 - 21. DOI: 10.7256 / 2310 - 8673.2015.4.17208. URL: http: // e - notabene.ru / urb / article _ 17208.html (Дата обращения – 01.12.2017г.).

10. 10 коворкинг - центров появятся в Подмосковье в 2017 году [Электронный ресурс] URL: http: // www.lytkarino.com / 10 - kovorking - centrov - poyavyatsya - v - podmoskove - v - 2017 - godu / (Дата обращения - 01.12.2017г.)

© Цветкова С.Н., Пугачева Л.В., Овасян Е.М., 2017

УДК 330

Юдина Л.В., Запорожченко К.С.
Сибирский Федеральный Университет,
г. Красноярск

СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ БИЗНЕСА КАК ИНСТРУМЕНТ ИЗМЕРЕНИЯ НОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация

Как в России, так и за ее пределами последние десятилетия достаточно активно ведутся дискуссии о роли нефинансовых рисков при формировании прибыли компании. Инвесторы стали рассматривать их наряду с рисками производственного, коммерческого и экономического характера.

Корпоративные отчёты о социальной ответственности, ещё с начала 90х годов помогают устранить «информационную пробоину» для вкладчика капитала, информируя его о том, что корпорация заботится о широком спектре направлений, помимо основной деятельности, устраняя таким образом риск возникновения большое количество конфликтов социального характера, а также предотвращение экологических проблем. В России при благоприятных условиях КСО обстоятельствах имеет все шансы стать основополагающей идеологией управленческой деятельности корпоративного менеджмента, что прослеживается на примере большинства развитых европейских стран.

Ключевые слова:

Корпоративная социальная ответственность, корпоративное управление

Последние десятилетия в России проблема ответственности перед обществом получила довольно туманное развитие. Все исходит от того, что согласно общему пониманию социальная ответственность перед обществом рассматривается как включённая работа компаний по трём основным направлениям: экономическая, экологическая и, конечно, социальная (в большинстве случаев благотворительность, которая для малых предприятий в конечном счете и является основой).[1]

Социальная ответственность российских компаний регулируется в соответствии с законодательными и подзаконными актами, но по своей сути являются добровольными действиями, имеющие лишь факультативный характер. Это значит, что при отсутствии

политики социальной ответственности компания не приобретёт лояльность потребителей. Процессы социальной ответственности находятся в процессе непрерывного совершенствования, что является результатом постоянного взаимодействия представителей компаний и стейкхолдеров, как внутри самой компании, так и за ее пределами.

Социальной ответственностью обладают компании соблюдающие законодательные акты, правила и обязательства.

Таким образом, минимальный пакет признаков корпоративной социальной ответственности подразумевает, что:

- в рамках основной деятельности осуществляется производство высококачественных и надежных для использования товаров, и услуг;
- сотрудникам регулярно выплачивается заработная плата и все пособия, компания берет на себя расходы по их социальной поддержке
- соблюдаются все пункты антимонопольного законодательства;
- производство является экологически чистым, соблюдаются действующие законодательные нормы, касающиеся охраны окружающей среды
- обеспечиваются нормы безопасности, здоровья и охраны труда работников, соблюдение норм трудового права;
- соблюдение прав человека, предоставляемых Конституцией РФ [2]

В настоящее время социальная ответственность бизнеса – многофакторная система, включающая в себя больше число подходов и предметных областей в различных сферах от экономики до экологии.

Понимание того, что система корпоративных ценностей у каждой компании индивидуальна и, в первую очередь, зависит от сферы бизнеса, уровня понимания миссии руководителем. Возникает вопрос - может ли она быть интегрирована в деятельность корпорации на разных уровнях и в разных объемах. Если рассматривать более предметно, примером является ее внедрение на уровне философии, включение в план развития мотивации персонала, либо пи создании экспертной системы принятия управленческих решений и оценке социальных рисков.При рассмотрении приоритетных направлений в рамках социальной ответственности прежде всего важно основываться на специфике деятельности, а также выяснить ожидания всех стейкхолдеров.

Это важно, поскольку КСО должна органично вписаться в стратегию, политики, системы управления компании и пронизывать все бизнес - процессы.

Таблица 1 –Направления развития КСО в российских компаниях[3]

Направления развития КСО	Содержание КСО	
	Необходимый минимум	Дополнительное развитие
1. Политика доходов	своевременная выплата заработной платы в соответствующем размере	Гибкая система бонусов и премий
2. Социальное обеспечение	Социальный пакет: медицинская страховка, спортклуб, место на парковке, питание, корпоративный мобильный	Пенсионное страхование, ведомственные поликлиника, детсад, дом отдыха

	телефон, санаторно - курортное лечение	
3. Человеческий капитал	Повышение профессиональной квалификации, стажировки, тренинги, тимбилдинг, помощь при получении высшего образования.	Оплата второго высшего образования, стимулирование активистов, внедрение новых технологий, стимулирование здорового образа жизни
4. Условия труда	Улучшение санитарно - гигиенических условий на предприятии, контроль за безопасностью и производственной дисциплиной, доплаты за вредность, ранний выход на пенсию	Улучшение эргономических условий, профилактика профессиональных заболеваний, использование экологически чистых технологий, гибкий график работы, возможность работать на дому
5. Жилищная политика	Общежитие, дачные кооперативы	Жилищные кредиты, ссуды на покупку жилья, доплата за аренду квартиры
6. Гуманизация труда	Ротация персонала, смена операций, освоение смежных профессий	Планирование карьерного роста, самоорганизация на рабочем месте, участие в управлении, привлечение сотрудников к КСО, развитие корпоративной культуры

Направления развития корпоративной социальной ответственности отражают низшую и высшую степень развития в российских организациях (таблица 1). Легитимизировать КСО позволит разработка собственного российского общественного стандарта в области социальной ответственности и отчетности, при этом целесообразно использовать эффективные положения из существующих западных стандартов с адаптацией к российским условиям.

Такой подход будет способствовать совершенствованию корпоративного управления: улучшению информационной прозрачности компаний, внедрению концептуальных основ стратегического управления (этика взаимоотношений между стейкхолдерами), привлечению инвестиций. Таким образом, можно сделать вывод, что в России четко наметилась прогрессивная тенденция развития КСО. В России социальная ответственность рассматривается и используется как важная область корпоративной деятельности многими компаниями. Однако, как правило, трактуется узко и несистемно: благотворительность и спонсорство, помощь социально незащищенным группам населения в регионах присутствия.

Но за последние десятилетие появилась группа ведущих российских компаний, внедряющих КСО в соответствии с международными стандартами, используя ее как новейший инструмент управления капитализацией и своими нефинансовыми рисками в системе корпоративного управления.

Список использованной литературы:

1. Костин А.Е. Корпоративная ответственность и устойчивое разви - тие. — М.: Институт устойчивого развития Общественной палаты Российской Федерации / Центр экологической политики России, 2013. — 80 с.

2. Савицкая Л. Корпоративная социальная ответственность: кому быть лидерами в XXI веке? // Управление компанией. 2007

3. Корпоративная социальная ответственность: новая философия бизнеса: учеб. пособие. М.: Внешэкономбанк, 2011.

© Юдина Л.В., Запорожченко К.С., 2017

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 34

Е.С. Айсханова
к.э.н., доцент ЧГУ,
г.Грозный, Российская Федерация
E - mail: k - a - 2011@mail.ru

ДЕКЛАРАТИВНЫЙ ХАРАКТЕР МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

Аннотация

В данной статье рассматриваются особенности местного самоуправления, который носит декларативный характер. Участие граждан в политической жизни зачастую носит декларированный характер единственной возможностью их включения остаётся местное самоуправление.

Ключевые слова: местное самоуправление, граждане, демократия, проблемы, ангажированность.

На современном этапе в российской политической системе есть очевидные проблемы, касающиеся демократии в стране. С формальной точки зрения российская политическая система соответствует демократическим принципам, однако некоторые правовые вопросы требуют пристального внимания и разрешения для улучшения «климата» в стране.

Участие граждан в политической жизни зачастую носит декларированный характер единственной возможностью их включения остаётся местное самоуправление. Однако гарантированная Конституцией независимость муниципальной власти носит лишь декларативный характер. Правовая и политическая самостоятельность местного самоуправления в России остаётся на бумаге.

На практике независимость исчерпывается только проведением муниципальных выборов, которые далеки от демократических стандартов: велико количество случаев прямого подкупа избирателей вследствие ненадлежащего контроля со стороны избирательных комиссий и внешних наблюдателей, применение в предвыборной борьбе угроз и насилия к политическим оппонентам и т.д. На этом фоне откровенных преступлений широкое использование административного ресурса кажется невинной шалостью.

Экономическая самостоятельность местного самоуправления также декларативна. Налоговый кодекс РФ значительно урезал возможности муниципалитетов в привлечении средств для формирования местных бюджетов, поэтому основу хозяйственной деятельности муниципальных образований составляет финансирование из вышестоящих бюджетов. Реформирование избирательной системы и в частности отмена порога явки избирателей на муниципальные выборы привело к тому, что решения принимаются электоратом, заангажированным какой - либо партией или кандидатом.

Кроме того, учитывая тот факт, что мэры на выборах пытаются заручиться поддержкой партии (как правило, правящей), говорить об ограничении вмешательства государства в муниципальное управление не приходится. В контексте выше сказанного можно констатировать, что российская нормативная база не создаёт благоприятных условий для

социально - политической активности граждан. Сокращение публичной сферы способствует разделению общества на «верхи» и «низы», и, следовательно, формированию власти ради самой власти.

В заключении, отметим, что протестный потенциал российского общества достаточно велик. Несмотря на неблагоприятный нормативно - правовой контекст, социальные движения, профсоюзы и общественные организации ведут активную деятельность, оказывая давление на властные структуры, что способствует формированию новой модели властных отношений. Указанная система базируется на опыте совместных действий, доверии и солидарной ответственности государства и общества.

Список использованной литературы:

1.Клеман, К. Подъём гражданских протестных движений в закрытой политической системе / К. Клеман // Альтернативы. 2007. № 1. – С. 130 - 159.

© Е.С. Айсханова, 2017

УДК 347

Е.В. Астапова
заведующий кафедрой «Гражданское право», к.ю.н., доц.
Донской государственный технический университет
г. Ростов - на - Дону, РФ
astapova77@mail.ru
С.С. Суханова
студент 3 курса факультета «Юридический»
Донской государственный технический университет
г. Ростов - на - Дону, РФ
Svetochka13 - 10@yandex.ru

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДОШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ И ЕГО ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

Аннотация

В данной статье авторами рассматриваются актуальные проблемы в сфере дошкольного образования. Целью является разъяснить его значимость и влияние на дальнейшую судьбу ребенка, а также выявить воздействие этих проблем на детей. В ходе рассмотрения были применены федеральные законы и законодательные акты.

Ключевые слова: дошкольное образование, детский сад, развитие, педагог, общеобразовательная программа.

В жизни каждого ребенка период дошкольного образования играет важную роль. При посещении дошкольного образовательного учреждения дети получают необходимые навыки для полноценной жизни в обществе, учатся общаться со своими сверстниками, что в последующем им поможет социально приспособиться в жизни и в каких - либо

жизненных обстоятельствах. Также, что тоже очень важно, в детских садах дети получают минимальную подготовку к обучению в школе, они осваивают первичные навыки письма, чтения и счёта.

Для того чтобы раскрыть насущные проблемы дошкольного образования, необходимо сказать об их видах. На сегодняшний момент в России существуют следующие виды детских садов:

1. Детский сад — реализующий основную общеобразовательную программу дошкольного образования в группах общеразвивающей направленности;

2. Детский сад для присмотра и оздоровления — в приоритете которого помимо реализации обучающей программы, стоит осуществление работы по проведению лечебно - оздоровительных, санитарно - гигиенических и профилактических мероприятий;

3. Детский сад компенсирующего вида — в приоритете которого помимо реализации обучающей программы, стоит осуществление работы по квалифицированной коррекции недостатков в физическом и (или) психическом развитии одной и более категорий детей с ограниченными возможностями здоровья;

4. Детский сад комбинированного вида — реализующий основную обучающую программу в группах общеразвивающей, компенсирующей, оздоровительной и комбинированной направленности в различном сочетании;

5. Детский сад с приоритетным осуществлением деятельности по одному из направлений — осуществление наряду с реализацией обучающей программы, развития воспитанников по определенному направлению, в состав которого может входить социально - личностное развитие, художественно - эстетическое, познавательно - речевое или физическое.

То есть направленность образовательной программы определяется в соответствии с важным уклоном для детей, в соответствии с которым воспитатель проводит основательную работу со своими воспитанниками.

Важными регуляторами в сфере дошкольного образования являются нормативно - правовые акты и федеральные законы.

Согласно Конституции Российской Федерации, государство создает социально - экономические и правовые условия для развития, воспитания и образования детей. И так как государство является социальным, его стратегией является создание условий, которые обеспечат достойную жизнь и свободное развитие человека с обеспечением государственной поддержкой семьи и, конечно же, детства.

Также важным источником правового регулирования является Конвенция о правах ребенка 1989г. Она декларирует право на жизнь детей, право на сохранение индивидуальности, право пользования благами социального обеспечения. Сопряженность права на жизнь и права на развитие в Конвенции обязует государств - участников создавать условия для развития детей, устанавливать различные социальные программы, возводить всё больше дошкольных образовательных учреждений и регулировать их деятельность.

Семейный Кодекс Российской Федерации посвятил регулированию прав детей 11 главу. В ч. 2 п. 2 ст. 54 установил, что ребенок имеет право на обеспечение его интересов и всестороннее развитие. Наряду с Семейным Кодексом Российской Федерации Гражданский Кодекс защищает гражданские права несовершеннолетних.

В основополагающем акте в сфере образования Федеральный Закон «Об образовании в Российской Федерации» в ст. 65 установлено, что дошкольное образование в Российской

Федерации платное. За присмотр и уход за детьми, в организациях, которые осуществляют образовательную дошкольную деятельность, взимается плата с родителей в соответствии с установленным размером платы учредителями детских садов.

Необходимо упомянуть Федеральный Закон «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации», который устанавливает гарантии прав и законных интересов ребенка, предусмотренных Конституцией Российской Федерации, а также то, что права ребенка не могут ущемляться при осуществлении деятельности в области образования. Государство расценивает детство как значимый этап в жизни человека и берет в основу принцип приоритетности подготовки детей к полноценной жизни в обществе.

Указ Президента Российской Федерации «О национальной стратегии действий в интересах детей на 2012 - 2017 годы» №761 является документом, который регулирует дошкольное образование в Российской Федерации и устанавливает главной целью определение основных направлений и задач государственной политики в интересах детей, основанных на общепризнанных принципах и нормах международного права. В вышеупомянутом указе обозначены меры, направленные для обеспечения доступности и качества образования. Одной из них является обеспечение государственной поддержкой строительства новых дошкольных образовательных учреждений и развитие различных форм дошкольного образования.

Следует отметить, что между двумя вышеуказанными нормативно - правовыми актами существует юридическая коллизия. Она заключается в том, что Конституция Российской Федерации гарантирует общедоступность и бесплатность дошкольного образования, а Федеральный Закон «Об образовании в Российской Федерации» гласит, что за пребывание в дошкольной образовательной организации учредителем устанавливается и взимается плата с родителей.

Детский сад способствует формированию особенностей личности ребенка, а также его физическому и психическому развитию, без которых появится много проблем в школьном возрасте. Между тем в настоящее время в дошкольной общеобразовательной системе существует ряд проблем. В рамках статьи, хотим рассказать о самых существенных, по нашему мнению.

Самая главная, на наш взгляд, это проблема дефицита мест в детских садах. Известно, что для того, чтобы туда попасть, нужно стать в так называемую «очередь». Некоторые семьи значительно раньше срока становятся на очередь для того, чтобы получить место. Эта проблема является важной для всех родителей, ведь когда дети попадают в дошкольное образовательное учреждение, сразу решается их массовая трудность занятости, ведь не случайно зачастую детские сады работают с 8 до 18 часов пять дней в неделю.

Проблема дефицита мест со временем должна измениться, поскольку в планах администрации г. Ростова - на - Дону расширить сеть дошкольных учреждений за счет их постройки, капитального ремонта, реконструкции и открытия дополнительных групп на базе действующих учреждений.

Смежной с этой проблемой является проблема наполняемости групп. В муниципальных дошкольных учреждениях группы переполнены и превышают численность детей. Из этого следует, что педагоги детских садов уделяют каждому ребенку меньше, чем полагается. Это плохо отражается на ребенке, так как недостаток внимания возрождает

«педагогическую запущенность ребенка», что затруднит полноценное получение школьного образования в дальнейшем.

Так же важной проблемой является нехватка педагогических кадров. Формирование работы с маленькими детьми предполагает особые требования к профессионализму и личностным качествам педагогов. Дошкольному работнику необходимо знать не только образовательные методики, но и разбираться в разных сферах педагогики и медицины. Работа педагога в детском саду связана с ответственностью за жизнь и здоровье детей, она требует больших душевных затрат и физических сил. А связи с тем, что уровень зарплат дошкольных работников зачастую даже не достигает прожиточного минимума, специалисты, получившие образование, практически не идут работать в детские сады.

Из всего вышесказанного, можно сделать вывод о том, что главным преимуществом детских садов является наличие детского сообщества, благодаря которому создается пространство социального опыта ребенка. Только в условиях детского сообщества ребенок познает себя в сравнении с другими, присваивает способы общения и взаимодействия, соответственные различным ситуациям, преодолевает присущий ему эгоцентризм, то есть направленность на самого себя. Помимо этого, дошкольное образование формирует нравственные, эстетические качества детей и предпосылки учебной деятельности. Поэтому важно, чтобы данные проблемы в этой сфере были решены.

Список использованных источников:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6 - ФКЗ, от 30.12.2008 № 7 - ФКЗ, от 05.02.2014 № 2 - ФКЗ, от 21.07.2014 № 11 - ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.

2. Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) // Сборник международных договоров СССР. Выпуск XLVI. 1993.

3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51 - ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 2. Ст. 3301.

4. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223 - ФЗ (ред. от 14.11.2017) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 1. Ст. 16.

5. Федеральный закон от 29.12.2012 № 273 - ФЗ (ред. от 29.07.2017) «Об образовании в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2012. № 53 (ч. 1). Ст. 7598.

6. Федеральный закон от 24.07.1998 N 124 - ФЗ (ред. от 28.12.2016) «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 1998. № 31. Ст. 3802.

7. Астапова, Е.В. Перспективы развития семейной медиации в России // Современное состояние и перспективы развития научной мысли: сборник статей Международной научно - практической конференции: в 2 - х частях. – Уфа: ООО «Аэтерна», 2016.

© Е.В. Астапова, С.С. Суханова, 2017

УДК 341

А.Р.Ахметдинова
Студентка 4 курса
БашГУ Института Права
E - mail: aliya.rashitovna@mail.ru
Е.А.Коновалова
старший преподаватель
БашГУ Института Права
E - mail: konovalovak@mail.ru
г.Уфа, РФ

САНКЦИИ КАК ФОРМА МЕЖДУНАРОДНО - ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Аннотация: В связи с применением санкций в отношении ряда стран, вопрос о данной форме ответственности приобретает большую актуальность в связи с чем в статье особое внимание уделяется определению понятия санкций и его содержанию, отличию санкций от ответственности, кто имеет право вводить санкции и основания введения санкций.

Ключевые слова: санкции, основание, государство, международные организации, ответственность.

Международные санкции – это особая форма международно - правовой ответственности за нарушение государством международных соглашений. В отечественной и зарубежное литературе особое внимание уделяется определению понятия санкций и его содержанию, отличию санкций от ответственности, кто имеет право вводить санкции и основания введения санкций.

Рассматривая определение понятия санкции в первую очередь нужно обратиться к Уставу ООН, который в статье 42 закрепляет, что санкции — это «такие действия воздушными, морскими или сухопутными силами, какие окажутся необходимыми для поддержания или восстановления международного мира и безопасности», то есть данная статья исходит из того, что к санкциям относятся любые принудительные меры в том числе и вооруженная сила. Следует отметить, что санкции как принудительная мера применяется только при совершении какое - либо тяжкого преступления, применение же санкций в иных случаях нельзя считать правомерным, поскольку санкции являются реакцией государств и международных сообществ на умышленное причинение значительного ущерба либо на умышленное совершение противоправных действий.

В ст. 41 устава ООН, определено, что санкции — это «мера воздействия на нарушителя, полный или частичный перерыв экономических отношений, железнодорожных, морских, воздушных, почтовых, телеграфных, радио или других средств сообщения, а также разрыв дипломатических отношений» [1, с. 34]. Исходя из статьи становится понятно, что санкции имеют невоенный характер и данное определение лишь перечисляет какие меры могут применятся в отношении нарушителя .

В науке содержатся разные подходы к понятию санкций так по мнению Г.И. Тункина, в современном международном праве санкция выступает как правовое последствие

правонарушения и выражается в применении к государству - правонарушителю мер принуждения [2, с. 299].

Профессор Ю.Н. Жданов под санкциями понимает «своего рода приговор международного сообщества, вынесенный государству — нарушителю мира» [3, с. 101].

Разногласия вызывает вопрос являются ли санкции видом ответственности или они выходят за рамки ответственности и являются самостоятельным институтом. Такие авторы как Е.А.Флейшиц считали, что «применение санкций за нарушение вытекающей из правовой нормы обязанности есть юридическая ответственность нарушителя» [4, с. 45].

В последнее время в научной среде на первый план выходит теория о самостоятельности института санкций. Как отмечает профессор И. И. Лукашук, «принуждение, будь то контрмеры или санкции, является самостоятельным институтом, который связан с ответственностью, но ему присущи другие характеристики» [5, с. 65]. Ученый В.А. Василенко так же не относит санкции к видам международно - правовой ответственности и определяет санкции как «принудительные меры, конечно целью которых является создание условий для восстановления международного правопорядка, и реализация ответственности государства - правонарушителя в соответствующих формах» [6, с. 41].

Отождествление санкций и ответственности, понимание последней как меры государственного принуждения лишает возможности выяснить природу каждого из этих явлений, занимающих особое место в механизме действия права. Следует лишь отметить, что ответственность может реализоваться без санкций и государственного принуждения.

Особенность санкций проявляется в том, что если государство - правонарушитель выполнит все обязательства добровольно, которые она нарушила, то есть вытекающие из правоотношений ответственности, то в отношении такого государства не вводится санкционный режим. Если же государство отказывается от исполнения взятых на себя обязательств или не желает прекращать правонарушение, то это дает основание для применение санкций

Следующим дискуссионным направлением является вопрос о том может ли государство самостоятельно вводить санкции или же введение санкций отнесено к исключительной компетенции международных организаций. Советская доктрина придерживалась мнения, что введение санкции отнесено к компетенции Организации Объединенных Наций для восстановления или поддержания безопасности и международного мира. В настоящее время ученые исходят из того, что санкции могут быть как индивидуальными, так и коллективным, поэтому они применяются потерпевшим государством как единолично, так и в рамках международных организаций. Комиссии международного права ООН подчеркивает, что «комиссия зарезервировала термин «санкция» для описания мер, принимаемых тем или иным международным органом» исходя из доктрины представителей ООН следует, что государство не может самостоятельно вводить санкции для этого необходимо соответствующее решение Совета Безопасности ООН. Но тем не менее история знает множество примеров, когда государства вводили санкции самостоятельно без решения Совета Безопасности. Например, санкции, вводимые США против России в связи с присоединением Крыма в 2014 году. Но с правовой точки зрения такого рода санкции не нарушают конкретных обязательств, а являются проявлением недружественного акта.

Что касается оснований введения международно - правовых санкций, то они закреплены в главе 7 Устава ООН и среди них выделяются такие как: угроза миру, нарушение мира и акт агрессии. Однако если таким основаниями как нарушение мира и акт агрессии даны определение в резолюции Генеральной Ассамблеи ООН, то с основанием как угроза мира возникает ряд проблем, поскольку нет четкого определения данного понятия. К угрозе мира относят как угрозу терроризма, угроз разрастания внутригосударственного конфликта [7, с.213].

Таким образом можно прийти к выводу, что понятие и содержание санкций является одним из неоднозначных и дискуссионных вопросов, поскольку нет единого подхода в науке и правовых документах к понятию санкций, к тому же данная категории становится все более политизированной в связи с международной обстановкой в мире.

Список использованной литературы:

1.Устав Организации Объединенных Наций [Электронный ресурс] URL: http: // www.un.org / ru / charter - united - nations / index.html (дата обращения: 29.11.2017)

2.Тункин Г. И. Вопросы теории международного права. - М., 2007. - С. 299

3.Жданов Ю.Н. Принудительные меры в международном праве: Дис. ... д - ра юрид. наук. - М., 1998. - С. 101.

4.Флейшиц Е.А. Общие начала ответственности по основам гражданского законодательства Союза ССР и союзных республик. – М., 1972. –С.45.

5.Лукашук И.И. Право международной ответственности. - М., 2004. - С. 65.

6.Василенко В.А. Международно - правовые санкции. — К., 1982. - С. 41.

7.Сазонова К.Л. «Санкции в международном праве: основные направления исследований». [Электронный ресурс] URL: http: // naukarus.com / sanktsii - v - mezhdunarodnom - prave - osnovnye - napravleniya - issledovaniy (дата обращения: 29.11.2017)

© А.Р.Ахметдинова, Е.А.Коновалова, 2017

УДК 34

А.Р.Власян

Аспирант Российского государственного социального университета

Москва, РФ, Arsen _ vlas@mail.ru

РОЛЬ ПОЛИТИЧЕКСОЙ ПАРТИИ В ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ПАССИВНОГО ИЗБЕРАТЕЛЬНОГО ПРАВА

Аннотация

Актуальность темы исследования заключается в политической роли партии в осуществлении пассивного избирательного права. В ходе исследования в статье затрагивались такие вопросы как право избирать и быть избранным, роль политической партии в осуществлении пассивного избирательного права.

Ключевые слова

Политическая партия, право, пассивное избирательное право

В Российской Федерации Конституцией и федеральным законодательством гарантируется право избирать и быть избранными в органы государственной власти и органы местного самоуправления [1].[1] Таким образом, при анализе законодательства в сфере "взаимоотношений" пассивного избирательного права граждан и политических партий стоит объективно подходить к оценке их взаимоотношений и тождественности в сфере социального управления и влияния на политическую жизнь государства.

Федеральные законодательные нормативно - правовые акты раскрывают понятие "пассивного права", а именно в Федеральном законе от 18.05.2005 N 51 - ФЗ "О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации", пассивное избирательное право характеризуется как право гражданина РФ быть избранными в органы власти.[3][2] Однако, даже учитывая демократический и конституционный характер данной нормы существуют также и ограничения, указанные в Основном законе РФ, - вышеуказанного права лишаются лица, признанные судом недееспособными, а также содержащиеся в местах лишения свободы по приговору суда.

Роль политической партии в осуществлении пассивного избирательного права очень велика, так как именно данное право в том числе позволяет гражданам участвовать напрямую в политической жизни государства путём согласованности и упорядоченности совместных действий для эффективного достижения стоящих перед органами власти задач. [4,с. 156] [3]

Пассивное избирательное право обладает рядом особенностей, стоит так же отметить, что для любого государства, целью которого является поддержание и совершенствование демократических и конституционных принципов, вышеуказанное право является необходимым. Для соискателей выборной должности устанавливаются так называемые цензы - предусмотренные законодательством требования, которым необходимо соответствовать.[5,с.427][4] К примерам таких требований можно привести, например, возрастной ценз, отсутствие двойного гражданства, достижение определённого возраста, неснятой или непогашенной судимости за совершение тяжких или особо тяжких преступлений экстремисткой направленности и т.д.

Немаловажное значение играет также то, что федеральным законом, конституцией (уставом), законом субъекта Российской Федерации могут устанавливаться дополнительные условия реализации гражданином Российской Федерации пассивного избирательного права, не позволяющие одному и тому же лицу занимать одну и ту же выборную должность более установленного количества сроков подряд. Уставом муниципального образования могут устанавливаться дополнительные условия реализации гражданином Российской Федерации пассивного избирательного права.[3][5] В вышеуказанной норме закона в полной мере усматривается федеративный, конституционный, а значит правовой характер Российской Федерации.

---

[1] См. Конституция РФ: принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г. (с учётом поправок от 30.12.2008 г. № 6 - ФКЗ, от 30.12.2008 № 7 - ФКЗ, от 05.02.2014 № 2 - ФКЗ, от 21.07.2014 № 11 - ФКЗ) // СПС «Консультант - плюс»

[2] См. Федеральный закон от 18.05.2005 N 51 - ФЗ (ред. от 05.10.2015) "О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016) // СПС «Консультант - плюс» (утратил силу)

[3] См. Избирательное право Российской Федерации : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / И. В. Захаров [и др.] ; под ред. И. В. Захарова, А. Н. Кокотова. — 4 - е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 322 с. — (Серия : Бакалавр и магистр. Академический курс).

[4] См. Конституционное право Российской Федерации: учебник / под общ. Ред. Н.В. Витрука. - М.: Норма: ИНФРА - М, 2011. - с. 427.

[5] См. Федеральный закон от 22.02.2014 N 20 - ФЗ (ред. от 18.06.2017) "О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.06.2017) // СПС "Гарант"

В настоящее время в России появилось много различных политических партий. Они постоянно развиваются, ведут между собой политическую борьбу, идет их развитие, объединение и выработка совместных позиций. Для усиления влияния на государственные структуры и для выдвижения своих представителей в структуры властные.

В марксистской традиции партии рассматриваются как высшая форма организации того или иного класса или его слоя, охватывающая его наиболее активную часть, отражающая его коренные политические интересы и преследующая долгосрочные классовые цели. Партии как политические организации непосредственно участвуют в общественно - политической жизни, выражают свое отношение к существующей власти, создаются во имя сохранения и упрочения данной власти или ее изменения.

С одной стороны, может показаться, что в действительности политические партии в РФ практически не воздействуют на общественную жизнедеятельность людей в целях её упорядочения, сохранения или преобразования. Однако, по - моему мнению, политические партии объединяют наиболее активных представителей социальных групп, имеющих схожие идейно - политические взгляды и стремящихся к государственной власти.

Такое отрицательное вышеуказанное мнение выдают многие современные публицисты, связывая это с политической пассивностью населения, а также её не желание участвовать в политической жизни нашего государства[6][7,с.4].

Организационно - правовое становление партий, впоследствии — формирование правовых условий создания массовых партий и расширение демократических начал участия оппозиции свидетельствуют о постепенном развертывании конституционного потенциала России.[6, с. 35][7].

Важность совершенствовать саму политическую систему связана не только с тем, чтобы она способствовала удовлетворению общественных интересов населения посредством взаимодействия политических партий со всеми общественными институтами общества, а также повышала уровень жизни населения прямым её участием в политической жизни, - таким образом, это является одной из главных тождественных целей политических партий и реализации пассивного избирательного права.

Список использованной литературы

Нормативно - правовые акты:

1) Конституция Российской Федерации, принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г. (с учётом поправок от 30.12.2008 г. № 6 - ФКЗ, от 30.12.2008 № 7 - ФКЗ, от 05.02.2014 № 2 - ФКЗ, от 21.07.2014 № 11 - ФКЗ) // СПС «Гарант».

2) Федеральный закон от 22.02.2014 N 20 - ФЗ (ред. от 18.06.2017) "О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.06.2017) // СПС "Гарант".

3) Федеральный закон от 18.05.2005 N 51 - ФЗ (ред. от 05.10.2015) "О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016) // СПС "Консультант - плюс" (утратил силу).

[6] См. Пряхина Т.М. Конституционная доктрина Российской Федерации. М., 2016. - С. 4.

[7] См. Лучин В.О. Конституция Российской Федерации: проблемы реализации. М., 2013. - С. 35.

Список учебной и научной литературы:

4) Избирательное право Российской Федерации : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / И. В. Захаров [и др.] ; под ред. И. В. Захарова, А. Н. Кокотова. — 4 - е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 322 с. — (Серия : Бакалавр и магистр. Академический курс).

5) Конституционное право Российской Федерации: учебник / под общ. Ред. Н.В. Витрука. - М.: Норма: ИНФРА - М, 2011. - 655 с.

6) Лучин В.О. Конституция Российской Федерации: проблемы реализации. М., 2013. - 687 с.

7) Пряхина Т.М. Конституционная доктрина Российской Федерации. М., 2016. - 375 с.

© А. Р. Власян, 2017

УДК - 342

Головко Ксения Геннадьевна

магистрант, Кафедра конституционного и муниципального права, Институт Права,
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования «Волгоградский государственный университет», г. Волгоград
e - mail: golovko.kg@yandex.ru

ОРГАНЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ И ФИНАНСИРОВАНИЯ

Аннотация

В данной статье рассматривается проблемы регулирования и финансирования органов местного самоуправления. Акцент в работе делается на актуальных изменениях законодательства в системе исчисления местного налога и на способах и формах финансирования бюджетов муниципалитетов. Целью исследования является выявление возможных пробелов в законодательстве в области регулирования органов местного самоуправления, а также поиск решений существующих проблем. В результате работы были сделаны выводы относительно обоснованности существующих законодательных изменений, а также предложен метод решение выдвинутых проблем.

Ключевые слова

Органы местного самоуправления, местный бюджет, финансирование, налог на имущество физических лиц, делегирование полномочий

В большинстве современных государств можно проследить четкое разграничение власти на государственную и местную (муниципальную). Наделение органов местного самоуправления реальной властью на местном уровне является одним из факторов построение демократического государства. В Главе 8 Конституции Российской Федерации определен характер компетенции муниципальных властей. Так, в частности, согласно ст. 130 Основного закона местное самоуправление в России призвано обеспечивать

самостоятельное решение вопросов местного значения населением, в том числе разрешать вопросы владения, пользования и распоряжения муниципальной собственностью[1, ст. 130]. Из смысла данной нормы следует, что институт местного самоуправления является составной частью демократии.

Однако закрепление данного принципа является лишь первым шагом к реализации органами местного самоуправления своего назначения. Так, одним из значимых вопросов является вопрос о взаимодействие муниципальных властей с государственными органами. В частности, наиболее остро обсуждается тема о разделении полномочий, а также о финансировании муниципальных органом.

Статья 132 Конституции РФ гласит: «Органы местного самоуправления самостоятельно управляют муниципальной собственностью, формируют, утверждают и исполняют местный бюджет, устанавливают местные налоги и сборы, осуществляют охрану общественного порядка, а также решают иные вопросы местного значения.

Органы местного самоуправления могут наделяться законом отдельными государственными полномочиями с передачей необходимых для их осуществления материальных и финансовых средств. Реализация переданных полномочий подконтрольна государству»[1, ст. 132].

Как видно из приведенной нормы, Конституция имеет некоторые упущения в вопросе правового регулирования муниципалитетов. В частности, указанные выше вопросы не находят конкретных ответов в Конституции.

Как же происходит решение поставленных вопросов на практике? Для ответа на этот вопрос необходимо понять, что же именно представляет собой местная власть и как она взаимодействует с государственной властью.

Так, в первую очередь, местное самоуправление не должно выходить за рамки нормативно - правовых актов, как и действия вышестоящих органов государственной власти по отношению к муниципальным образованиям. Таким образом, первостепенным во взаимодействии местного самоуправления и государственной власти является именно законодательная база. Однако отличительная черта муниципальной власти состоит в наличии самостоятельности, которая выражается в возможности самостоятельно распоряжаться материальными и экономическими ресурсами. Однако на практике очень распространена ситуация недостаточности ресурсов, что в свою очередь приводит к снижению самостоятельности, в том числе это отрицательным образом сказывается на управленческой дисциплине руководителей (должностных лиц)[3, с. 26].

Кроме прочего, на практике очень остро встает вопрос об управляемости органов местного самоуправления. С одной стороны, происходит усиление влияния органов государственной власти на муниципалитеты, с другой, контроль над должностными лицами местного самоуправления со стороны федеральных органов оставляется желать лучшего[4, с. 43].

В различных субъектах федерации издаются собственные нормативно - правовые акты, призванные регулировать отдельные вопросы относительно самостоятельности и функционирования органов местного самоуправления. Так как обобщить практику всех субъектов достаточно проблематично, для более детального рассмотрения вопроса контроля над местным самоуправлением, возьмем в пример Волгоградскую область. На настоящий момент на территории области действует Постановление Губернатора

Волгоградской области № 282 от 29 марта 2013 г. «О программе взаимодействия органов исполнительной власти волгоградской области, территориальных органов федеральных органов исполнительной власти, органов местного самоуправления муниципальных образований волгоградской области по пополнению доходной части бюджетов, внебюджетных фондов и экономии бюджетных средств». В Программе определены основные задачи, методы и формы исполнения, сроки реализации. Однако говорить о реальных результатах на настоящий момент рано. Это обусловлено, в первую очередь тем, что сроки многих задач определены термином «постоянно», что не дает конкретного ориентира во времени для определения видимого результата. Помимо этого, реального развития данная программа все еще не получила.

Также, в области действуют следующие нормативно - правовые акты, призванные регулировать вопросы местного значения: закона Волгоградской области от 15 ноября 2007 г. № 1557 - ОД «О наделении органов местного самоуправления отдельными государственными полномочиями Волгоградской области по организации и осуществлению деятельности по опеке и попечительству»; закон Волгоградской области от 28 ноября 2914 г. № 156 - ОД «О закреплении отдельных вопросов местного значения за сельскими поселениями в Волгоградской области»; закона Волгоградской области от 10 января 2014 г. № 12 - ОД «О наделении органов местного самоуправления отельными государственными полномочиями Волгоградской области по организации и осуществлению государственного жилищного надзора»; закон Волгоградской области от 21 ноября 2008 г. № 1772 - ОД «О наделении органов местного самоуправления муниципальных районов и городских округов Волгоградской области государственными полномочиями Волгоградской области по хранению, комплектованию, учету и использованию архивных документов и архивных фондов, отнесенных к составу архивного фонда Волгоградской области» и т.д.

Как видно из данного примера, органы местного самоуправления наделяются широкими полномочиями, которые делегируются им органами субъектов РФ. Но, учитывая такую обширную сферу деятельности, встает вопрос о надлежащем финансировании органов местного самоуправление, в частности, при передаче им властных полномочий. Как известно, финансирование происходит за счет средств, поступающих из центра и субъектов в виде отчислений (дотации, субвенции). Самофинансирование происходит за счет местных налогов, которые составляет незначительную часть дохода. В местный бюджет, согласно ст. 15 Налогового Кодекса РФ, полностью поступают лишь земельный налог и налог на имущество физических лиц[2, ст. 15]. Эти налоги отличаются большой стабильностью, но низкой мобильностью налоговой базы, что делает сумму отчислений незначительной.

Федеральное законодательство борется с этой проблемой посредством увеличения налоговой базы и налоговой ставки. Так, в силу ст. 406 НК РФ при определении налоговой базы исходя из инвентаризационной стоимости налоговые ставки устанавливаются следующим образом: суммарная инвентаризационная стоимость всего имущества налогоплательщика, расположенного в пределах одного муниципального образования, умножается на коэффициент - дефлятор. При инвентаризационной стоимости выше 500 000 руб. налоговая ставка достигает своего максимального значения – 2 % [2, ст. 406]. Учитывая тот факт, что из - за возрастания цен, инвентаризационная стоимость зданий,

квартир, домов неуклонно растет. В последнее время этот факт вызывает массовые недовольства граждан, заставляя их обращаться в БТИ и суд для уменьшения инвентаризационной стоимости с целью уменьшить налоговую базу и налоговую ставку.

Однако данные меры носят лишь временный характер, так как в последующие годы планируется переход от инвентаризационной стоимости жилых помещений к кадастровой при определении налоговой базы. Как известно кадастровая стоимость приближена к рыночной в то время, как инвентаризационная значительной ей уступает. Данные меры, на мой взгляд, внесут положительные изменения в финансировании местных бюджетов, однако, повлекут за собой недовольства граждан.

Помимо этого, финансирование местного бюджета за средства граждан является не столь эффективным методом. Считаю, что главной проблемой в недостаточности финансирования бюджетов является непропорциональное распределении финансовых средств между органами государственной власти субъектов РФ и муниципалитетами. Так, например, Г.Ф. Скрипкин пишет, что необходимо реализовать принцип бюджетного федерализма, равномерно распределив доходы между тремя органами власти - Федерация, субъект, местное самоуправление – в соотношении один к трем. Такое разделение позволить разрешить вышеуказанную проблему избегая при этом необоснованного увеличения размеров местных налогов[5, с. 112]. Однако данное предложение на законодательном уровне не рассматривается.

Таким образом, подводя итоги, можно отметить, что органы местного самоуправления функционируют в постоянном взаимодействии с органами государственной власти. Значительных проблем в регулировании в последние годы не возникает, а проблемы финансирования власти пытаются решить за счет местных налогов, что является необоснованным. Проблему недостаточности финансирования следует решить пересмотром всей бюджетной системы РФ и равномерным перераспределением доходов.

Список использованной литературы:

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6 - ФКЗ, от 30.12.2008 N 7 - ФКЗ, от 05.02.2014 N 2 - ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. - 03.03.2014. - N 9.

2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117 - ФЗ (ред. от 28.12.2013) // Собрание законодательства Российской Федерации. - 07.08.2000. - N 32.

3. Аминов И.Р. Органы государственной власти и местное самоуправление: проблемы и перспективы взаимодействия // Вестник Уфимского юридического института МВД России. 2016. №71. С.25 - 29.

4. Касаткин К.С. Местное самоуправление в РФ: проблемы взаимодействия с органами государственной власти // Восточно - европейский научный вестник. 2015. №2. С.43 - 46.

5. Скрипкин Г.Ф. Взаимодействие органов государственной власти и органов местного самоуправления: учебное пособие. М: ЮНИТА - ДАНА. 2010. 176 с.

© К.Г. Головко, 2017

УДК 330

А. В. Задоенная
г. Саратов, РФ, E - mail: a.zadoennaja@yandex.ru

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ УЧЕБНЫХ ОТПУСКОВ

Аннотация
В статье рассматриваются отельные сложные вопросы порядка и условий предоставления дополнительного учебного отпуска, а также о наличии права на такой отпуск у работников, обещающихся по дистанционной форме.

Ключевые слова:
учебный отпуск, дополнительный отпуск, совмещение работы с обучением, гарантии и компенсации, дистанционная форма обучения.

Трудовой кодекс Российской Федерации (далее – ТК РФ) содержит отдельный раздел, посвященный гарантиям и компенсациям работникам, отдельные положения которого регламентируют условия предоставления дополнительных отпусков лицам, которые в период трудовой дельности получают образование.

Одним из наиболее распространенных нарушений со стороны работодателя в данной сфере является незаконный отказ в предоставлении соответствующих гарантий и компенсаций либо предоставление их в неполном объеме. Между тем, на основании статей 8, 9 ТК РФ [1] работодатель не может предусмотреть, например, в локальных актах, условия, которые ограничивают права и гарантии работников - студентов, так как статья 165 ТК РФ однозначно указывает на предоставление гарантий и компенсаций при совмещении работы с получением образования. К примеру, неправомерным является соглашение между работником и работодателем о том, что любой учебный отпуск, работник обязуется брать за свой счет. Подобное положение противоречит вышеуказанным нормам и не должно применяться даже при согласии на это работника.

Сказанное подтверждается и судебной практикой. Так, в рамках дела № № 2 - 1817 / 2016, Калининский районный суд г. Чебоксары были удовлетворены требования работника к работодателю о взыскании заработной платы за период нахождения в учебном отпуске, в связи с тем, что заявление сотрудника о предоставлении оплачиваемого учебного отпуска ответчиком не было принято, оплата не произведена [2].

На этом основании актуальными являются вопросы порядка и условий предоставления работникам дополнительных отпусков в связи с получением ими в период трудовой деятельности образования.

Продолжительность учебного отпуска и его характер (оплачиваемый или неоплачиваемый) зависят от уровня, получаемого работником образования (начального профессионального, среднего профессионального или высшего профессионального), формы обучения (заочной, очно - заочной (вечерней), др.) и курса обучения. Непременными условиями предоставления учебных отпусков, предусмотренных статьями 173 — 175 Трудового кодекса РФ, являются:

1) государственная аккредитация образовательного учреждения, в котором обучается работник;

2) успешное обучение работника в образовательном учреждении;

3) получение образования соответствующего уровня впервые [3].

Право на предоставление гарантий и компенсаций работникам, совмещающим работу с получением образования, удостоверяется справкой - вызовом, формы которых на настоящий день утверждены Приказом Минобрнауки России от 19.12.2013 № 1368 (ред. от 26.05.2015) «Об утверждении формы справки - вызова, дающей право на предоставление гарантий и компенсаций работникам, совмещающим работу с получением образования» [4].

Рассматриваемый вид отпуска предоставляется не зависимо от количества отработанного сотрудником времени, то есть право на учебный отпуск возникает с момента заключения трудового договора, даже если работник находится на испытательном сроке.

Работник имеет право самостоятельно выбирать количество дней учебного отпуска. В этой связи необходимо правильно сформулировать соответствующее заявление. Так, в случае уведомления работодателя об уходе с такого - то числа в учебный отпуск согласно справке - вызову, то предоставляется полное количество дней отпуска, при указании конкретного периода или даты, то пожелания работника также подлежат удовлетворению.

До 2016 года открытым оставался вопрос об обязанности организации предоставлять оплачиваемый учебный отпуск работнику, обучающемуся впервые в вузе, имеющем государственную аккредитацию, по дистанционной форме (посредством Интернета). В настоящее время данный вопрос, казалось бы, разрешила Федеральная служба по труду и занятости в письме от 18.01.2016 г. По мнению эксперта Роструда дистанционное обучение не является отдельной формой обучения (ст. 1 Модельного закона о дистанционном обучении в государствах - участниках СНГ, принят в г. Санкт - Петербурге 16.05.2011 Постановлением № 36 - 5 на 36 - м пленарном заседании Межпарламентской Ассамблеи государств - участников СНГ). Каких - либо ограничений в части предоставления дополнительного отпуска с сохранением среднего заработка работникам, обучающимся по дистанционной форме (посредством Интернета), ТК РФ не содержит. Таким образом, если работник впервые обучается по заочной или очно - заочной форме обучения в высшем учебном заведении, имеющем государственную аккредитацию и предоставляющем образовательные услуги в дистанционном режиме (посредством Интернета), работодатель обязан предоставить такому работнику дополнительный отпуск с сохранением среднего заработка.

Однако, учитывая, что подобное письмо не является нормативно - правовым актом, то в статью 173 ТК РФ, оправданным было бы включение положения о ее распространении на работников, обучающихся посредством дистанционной формы. Данное условие поможет избежать сотрудникам споров с работодателями, которые скорее всего не будут воспринимать указанное выше письмо Роструда, ко вниманию.

Список использованной литературы:

1. Трудовой кодекс Российской Федерации // СЗ РФ. 2002. № 1 (ч. 1). Ст. 3; 2017. № 31 (Часть I). Ст. 4805.

2. Решение Калининского районного суда г. Чебоксары Чувашской Республики по делу №2 - 1817 / 2016 от 19.08.2016 г. / Росправосудие. URL: https: // rospravosudie.com / court - kalininskij - rajonnyj - sud - g - cheboksary - chuvashskaya - respublika - s / act - 524127354 / (дата обращения: 24.11.2017).

3. Комментарий к Трудовому кодексу Российской Федерации / под ред. А.М. Куренного, С.П. Маврина, В.А. Сафонова, Е.Б. Хохлова. М.: НОРМА, 2015. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

4. Приказ Минобрнауки России от 19.12.2013 № 1368 (ред. от 26.05.2015) «Об утверждении формы справки - вызова, дающей право на предоставление гарантий и компенсаций работникам, совмещающим работу с получением образования». Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

© А.В. Задоенная, 2017

УДК 330

А. В. Задоенная
г. Саратов, РФ
E - mail: a.zadoennaja@yandex.ru

ПРОБЛЕМЫ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОТПУСКА ПО ФОРМЕ ОБУЧЕНИЯ РАБОТНИКА

Аннотация

Проведен сравнительный анализ правового регулирования порядка предоставления учебных отпусков на международном и национальном уровнях. Определены проблемы предоставления гарантий и компенсаций лицам, совмещающим работу с обучением.

Ключевые слова:

учебный отпуск, дополнительный отпуск, совмещение работы с обучением, гарантии и компенсации.

Установление и предоставление дополнительного отпуска осуществляется в рамках действующего трудового законодательства в связи с особым характером работы и условий труда (компенсационные), либо в качестве меры поощрения (стимулирующие). Последнее, в свою очередь, было возможно по личному усмотрению работодателя, опираясь на федеральное законодательство, а также на нормативно - правовые акты локального характера (внутренние приказы, распоряжения, трудовые договоры / соглашения) [1].

Одним из таких видов отпусков является отпуск, предоставляемый работнику, совмещающему трудовую деятельность с обучением. На законодательном уровне порядок предоставления такого отпуска достаточно урегулирован. Однако, ка отмечают некоторые авторы, отнесение данной сферы трудовых отношений к гарантиям и компенсациям, как собственно и называется 26 глава Трудового кодекса РФ (далее - ТК РФ) [2] влияет на модель трудовых отношений работодателя и работника, совмещающего свои трудовые функции с обучением. Сама формулировка наименования главы 26 ТК РФ «Гарантии и компенсации работникам, совмещающим работу с обучением» свидетельствует о том, что обучение, которое проходят работники, не является желательным для работодателя, даже несмотря на то, что работник получает дополнительные навыки и знания, которые в

конечном итоге будут им применены в процессе работы, а значит существенно повысится производительность его труда [3, с. 100].

Исходя из содержания статьи 173 ТК РФ дополнительный отпуск для образовательных целей может быть, как с сохранением заработной платы, так и за свой счет. Критерием дифференциации выступает форма обучения. Так, оплачиваемый отпуск предоставляется работникам, обучающимся по заочной и очно - заочной формам. Лица, учащиеся на очной форме, могут получить лишь отпуск без сохранения заработной платы. Подобная логика законодателя не поддается научному объяснению, ввиду того, что право на образование является конституционной гарантией каждого, не зависимо от формы обучения, более того, сотрудники, обучающиеся по очной форме, нуждаются в аналогичных льготах, с возможностью своего содержания за счет заработной платы. Считаем, что подобный подход носит дискриминационный характер и нарушает положения Конвенции Международной организации труда № 140 «Об оплачиваемых учебных отпусках» (далее - Конвенция № 140), ратифицированную Федеральным законом от 27.05.2014 № 134 - ФЗ «О ратификации Конвенции об оплачиваемых учебных отпусках» [4].

Согласно статье 10 Конвенции № 140 условия предоставления оплачиваемых учебных отпусков могут быть разными в зависимости от того, предоставляется ли оплачиваемый отпуск для: a) профессиональной подготовки на любом уровне; b) общего, социального или гражданского образования; или c) профсоюзной учебы. Таким образом международным документом предусматриваются критерии дифференциации условий оплачиваемых учебных отпусков. Однако национальное трудовое законодательство в том числе и в зависимости от формы обучения делит отпуск на оплачиваемый и без сохранения заработной платы.

По мимо противоречивости такого подхода нормам Конвенции № 140, следует и сказать о нелогичности выделения лиц, обучающихся по очной форме и предоставлении им дополнительного отпуска только за свой счет. Указанным категориям учащихся требуется и время на подготовку к государственной итоговой аттестации, и для написания выпускной квалификационной работы. В эти периоды сложно осуществлять трудовую деятельность, однако, учитывая, что законодатель лишает данных лиц заработной платы, в случае нахождения их в отпуске для образовательных целей, то многие работники - студенты, не имеют объективной возможности качественно подготовиться к сдаче экзаменов. Сказанное делает статью 173 ТК РФ в указанной части лишь формальным положением, что конечно, подлежит устранению.

На этом основании, назрела необходимость в изменении статьи 173 ТК РФ в части включения в часть первую, права работников, обучающихся по очной форме обучения, на дополнительный отпуск с сохранением заработной платы.

Список использованной литературы:

5. Кондратьева З.А. Новое в правовом регулировании дополнительных оплачиваемых отпусков отдельных категорий работников // Государство и право. Юридические науки. 2015. URL: https: // cyberleninka.ru / article / n / novoe - v - pravovom - regulirovanii - dopolnitelnyh - oplachivaemyh - otpuskov - otdelnyh - kategoriy - rabotnikov (дата обращения: 28.11.2017 г.).

6. Трудовой кодекс Российской Федерации // СЗ РФ. 2002. № 1 (ч. 1). Ст. 3; 2017. № 31 (Часть I). Ст. 4805.

7. Мамедов Ш.В. Актуальные вопросы регулирования учебных отпусков по российскому трудовому законодательству // Пробелы в российском законодательстве. М.: Медиа - ВАК, 2014, № 4. С. 100.

8. Федеральный закон от 27.05.2014 № 134 - ФЗ «О ратификации Конвенции об оплачиваемых учебных отпусках» // СЗ РФ. 2014. № 22. Ст. 2768.

© А.В. Задоенная, 2017

УДК 347

Е.В. Астапова
заведующий кафедрой «Гражданское право», к.ю.н., доц.
Донской государственный технический университет
г. Ростов - на - Дону, РФ
astapova77@mail.ru
К.Е. Зайцева
студент 3 курса факультета «Юридический»
Донской государственный технический университет
г. Ростов - на - Дону, РФ
E - mail: kristina.zaytseva.98kitina@mail.ru

БАНКРОТСТВО (НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ) ГРАЖДАН

Аннотация

Актуальность статьи заключается в том, что в настоящее время вопрос процедуры банкротства граждан является значимым. Цель статьи – анализ процедуры банкротства граждан, выделение ее особенностей, а также характеристика положительных и отрицательных сторон. Для ее регулирования разработан специальный закон, призванный зафиксировать последовательность выполнения манипуляции и все нюансы их осуществления.

Ключевые слова: банкротство, неплатежеспособность, денежное обязательство, несостоятельность, кредитор.

Необходимость проведения процедуры банкротства физических лиц появляется в связи с имеющейся огромной закредитованностью граждан, которые не в силах выполнять свои обязательства перед партнерами, кредиторами, другими уполномоченными органами. Именно официальный процесс признания банкротства может стать результатом списания долгов заемщика.

Ранее данное право имели юридические лица и индивидуальные предприниматели. С 1 октября 2015 года в Российской Федерации была введена процедура банкротства физических лиц. Основываясь на нормативно - правовом акте, каждый гражданин получил возможность осуществить процедуру банкротства в отношении себя. Однако чтобы

операция могла быть воплощена в жизнь, необходимо выполнить ряд установленных требований и условий. Летом 2015 года были приняты поправки, в соответствии с которыми, гражданин с 1 октября 2015 года может быть признан банкротом арбитражным судом.

В действительности же закон о банкротстве физических лиц 2015 года № 154 - ФЗ - это глава 10 в уже действующем Федеральном законе от 26 октября 2002 года № 127 - ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)». Законодатель определил четкие требования к должникам для доказательства их несостоятельности, порядок прохождения процедуры, применяемые методики решения вопросов с кредиторами. В законе отведена особая роль финансовому управляющему, который за вознаграждение, проводит все необходимые этапы реализации процедуры банкротства. [5]

Прежде чем охарактеризовать процедуру признания банкротом гражданина, следует пояснить определение термина «банкротства» (несостоятельности). Банкротство - это признание арбитражным судом неспособности должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) выполнить оплату обязательных платежей. Признание банкротом может инициироваться самим гражданином на основе заявления или кредитором, с которым гражданин не рассчитывается по долгам. Если заявление о признании гражданина банкротом подается кредитором или уполномоченными органами, то они имеют право заявить требования, подтвержденные решением суда, согласно которым долги уплачиваются за счет имущества должника. Кроме того, будет учитываться наличие уведомления, информирующего о назначении крайнего срока выплаты, который наступает через 30 календарных дней с момента отправления такового. [6]

В соответствии с законом существует ряд условий, необходимых для инициирования процедуры банкротства физического лица. Во - первых, задолженность должна составлять от 500 000 рублей и более, без учета финансовых санкций и неустойки. Во - вторых, если уплата задолженности не выполнена гражданином в течение 3 месяцев с даты, когда она должна быть исполнена, если иное не предусмотрено законом. В - третьих, гражданин должен иметь всю необходимую документацию, подтверждающую его неплатежеспособность.

Банкротство граждан – это многоэтапная процедура, запуск которой возможен только по решению арбитражного суда. Для этого в суд необходимо подать соответствующее заявление. Если заявление признается обоснованным, тогда применяются следующие меры:

- реструктуризация задолженности,
- реализация движимого и недвижимого имущества должника,
- мировое соглашение (стороны могут достичь компромисса, и дело прекращается).

Процедура реализации имущества – это крайняя мера. Применяется она только в случае, когда план реструктуризации задолженности не исполняется физическим лицом. Имущество, которое имелось у должника на момент решения суда или приобретенное после него, реализуется на торгах.

Если гражданин будет признан банкротом, то это может иметь для него ряд последствий, например, в течение 5 лет со дня признания гражданина банкротом, дело по его банкротству не может быть возбуждено по заявлению этого гражданина, а также

принимать на себя обязательства по кредитным договорам без указания на факт своего банкротства. Кроме того, если физическое лицо однажды признают несостоятельным, в следующий раз банки будут с осторожностью предоставлять ему кредит, либо ему будет вовсе отказано. В кредитной истории гражданина всегда будет висеть ярлык «банкрота».

Безусловно, процедура банкротства физического лица является сложной, требующей поэтапного признания. Для ее упрощения Минэкономразвития РФ в 2017 году рассматривает законопроект о внесении изменений в положения действующего закона о несостоятельности граждан и определения свода административных нарушений. Значимым отличием в данном проекте является закрепление необязательности назначения финансового управляющего, а также проведения процедуры в более сжатые во времени сроки.

Большая проблема в данной процедуре заключается в том, что государственный орган согласится начать процедуру банкротства только в отношении тех лиц, которые смогли подтвердить представленные доводы, и судья признал их обоснованными. В остальных случаях гражданину будет отказано. Повторное обращение будет доступно лишь в том случае, если сложившиеся обстоятельства изменятся. [7]

Признание физического лица банкротом имеет для него ряд положительных сторон, которые заключаются в том, что списание имеющегося долга может производиться по более лояльному графику. Банкротство одного из членов семьи не распространяется на его родственников (за исключением мужа либо жены), приостанавливается ряд выплат, а также коллекторы не смогут предъявлять свои требования после признания неплатежеспособности.

Не обойтись и без минусов, например:

1. дороговизна процедуры — все траты судебного процесса возлагаются на банкрота, который, по сути, уже является безденежным и несостоятельным человеком;
2. длительность всего процесса;
3. абсолютный контроль над финансами должника переходит в руки финансового управляющего.

Принятие закона о банкротстве физических лиц стало, скорее необходимостью в нашей стране, в связи с наступившим кризисом. Данный закон позволил многим неплатежеспособным должникам избавиться от долгового бремени. Естественно, каждый случай следует рассматривать отдельно, но шанс полного списания долга на стадии процедуры все - же есть.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон от 26 октября 2002 г. № 127 - ФЗ «О несостоятельности (банкротстве) // Сборник законодательства РФ. 2002. № 43.
2. Астапова, Е.В. Закредитованность граждан в России: проблемы и пути их решения // Юристъ - Правоведъ. 2017. № 3(82). С. 165 - 171.
3. Астапова, Е.В., Полунина, А.А. Особенности банкротства граждан и перспективы упрощенной процедуры // Теория и практика современной науки: сборник научных трудов по материалам XX Международной научно - практической конференции. – М.: издательство «Олимп», 2017. С. 270 - 272.

4. Курильная, М.А., Кириченко, С.В. Банкротство гражданина в случае его смерти или объявления умершим // Актуальные проблемы арбитражного процессе: сборник научных трудов. – Ростов - на - Дону: издательство ДГУ, 2017. С. 41 - 46.

5. Попондопуло, В.Ф. Банкротство. Правовое регулирование: научно - практическое пособие. - М.: Проспект, 2014. С.19.

6. Селютин, А.В. Понятие, сущность и механизмы предупреждения банкротства // Территория науки. 2014. № 3.С. 126 - 130.

7. Селютин, А.В. Особенности оснований недействительности сделок должника в рамках процедур банкротства // Территория науки. 2014. Т 5. №5. С. 160 - 169.

© Е.В. Астапова, К.Е. Зайцева, 2017

УДК 349.6

Зубов Андрей Андреевич
Студент
Гринь Елена Анатольевна
Кубанский Государственный Аграрный
университет им. И.Т.Трубилина, г. Краснодар
E - mail: id _ re@mail.ru

ПРОБЛЕМЫ ОБЩЕСТВЕННОГО ЭКОЛОГИЧЕСКОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация:
В данной статье будет рассмотрены общественные отношения, складывающиеся при функционировании института общественного экологического контроля, основные проблемы данного института и пути их решения.

Ключевые слова:
Экологическое право, общественный экологический контроль, законодательство, государственный экологический контроль, общественные инспекторы, окружающая среда.

С каждым годом возрастает уровень дефицита природных ресурсов на мировом рынке, тем самым делая экологический контроль одним из приоритетных направлений национальной политики любого государства [1, с.23].

Согласно ст.68 Федерального закона «Об охране окружающей среды» общественный экологический контроль осуществляется в целях реализации права каждого на благоприятную окружающую среду и предотвращения нарушения законодательства в области охраны окружающей среды.

Необходимо отметить, что государственный и общественный экологический контроль отличаются объемом полномочий, количеством подконтрольных объектов, способами и методами ведения контроля, а также юридическими последствиями. Так, указания государственных контролирующих органов являются обязательными к исполнению, неисполнения таких предписаний обязательно влечет административную, а то и уголовную ответственность. Указания же общественного экологического контроля носят лишь рекомендательный характер и не подкрепляются силами государственного принуждения.

Справедливо заметить, что при таком положении эффективность деятельности органов общественного экологического контроля возможна только при высокой правовой грамотности населения и самостоятельного, внутреннего убеждения в необходимости сохранения окружающей среды. Однако «общественники» все же могут опосредованно использовать силы государства. Так, общественные инспекторы вправе передавать информацию о правонарушениях в государственные органы, которые, в свою очередь, в случае подтверждения противоправного действия применяют уже методы государственного принуждения.

Как отмечает М.И. Васильева, и с ее мнением трудно не согласиться, общественный экологический контроль является наименее урегулированной сферой экологического законодательства [2, с.37]. В связи с этим, затруднительно ответить на важнейшие вопросы, возникающие прежде всего у правоприменителей: что входит в объекты общественного экологического контроля, каковы ограничения для такого вида контрольной деятельности, каковы юридические последствия проведенной общественным инспектором проверки, какими нормативными актами инспектор должен руководствоваться при проведении проверки.

Недостаточная урегулированность общественного экологического контроля и его малая эффективность обусловлены, на наш взгляд, недостаточным уровнем развития экологического сознания граждан, низкой организованностью, отсутствием четкой гражданской позиции, неготовность граждан защищать свои экологические права и низкой правовой грамотностью.

Общественный экологический контроль можно назвать одним из проявлений экологической функции государства. И для того, чтобы такая функция была наиболее эффективной, представляется целесообразным разработать положения, которые регулировали бы постоянный контакт и взаимодействие между органами государственного и экологического контроля.

Именно поэтому ряд авторов уже давно предлагают ввести новый вид экологического контроля – государственно - общественный экологический контроль. Характерными признаками такого контроля могут стать[4, с.18]:

1) Строгая правовая регламентация процедур экологического контроля, нарушение которой привело бы к признанию результатов проверки недействительными;
2) Указания органов государственно - общественного контроля носят обязательный характер;
3) Делегирование некоторых полномочий, связанных с осуществлением экологической функции субъектам экологического контроля;
4) Надведомственный характер государственно - общественного экологического контроля, который позволил бы предотвратить правонарушения в области окружающей среды;
5) Финансирование государственно - общественного экологического контроля из бюджета соответствующего уровня или внебюджетных фондов.

Но для того, чтобы государственно - общественный экологический контроль был эффективен, необходимо принять соответствующие изменения на законодательном уровне, в частности:

1) Принять Федеральный закон «О государственно - общественном контроле», который закреплял бы права и обязанности лиц, ответственных за проведение экологической проверки, их ответственность, а также закрепление правовых механизмов, с

помощью которых граждане могли бы реализовывать свое право на благоприятную окружающую среду [3, с.25].

2) Наделить граждан и общественные организации полномочиями субъектов общественного экологического контроля и разработать механизмы взаимодействия государственных органов контроля и общественных инспекторов на началах равноправного участия в контрольной деятельности.

Список использованной литературы:

1. Васильева М.И. Концептуальные вопросы совершенствования экологической политики и законодательства об охране окружающей среды // Экологическое право. 2007. № 2.

2. Васильева М.И. Общественный экологический контроль как сфера взаимодействия гражданского общества и государства / Правовые проблемы государственного, муниципального и иных видов экологического контроля в России: Материалы «круглого стола» 9 апреля 2008 г., Москва. М. : ИЗ - и СП - М. : ИД «Юриспруденция», 2008.

3. Веселов А.К. Общественный экологический контроль в России: правовое регулирование и практика // Журнал российского права. 2013. №7.

4. Чхутиашвили Л.В. Общественный экологический контроль: проблемы и перспективы // Правовая информатика. 2015. №3.

© Зубов А. А., Гринь Е. А., 2017.

УДК 343.14

В.С.Казаров
магистрант КубГАУ
г. Краснодар, РФ
E - mail: ugolov - process@kubsau.ru

НАДЛЕЖАЩИЙ ИСТОЧНИК ПОЛУЧЕНИЯ ФАКТИЧЕСКИХ ДАННЫХ, СОСТАВЛЯЮЩИХ СОДЕРЖАНИЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ, КАК КРИТЕРИЙ ИХ ДОПУСТИМОСТИ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

Аннотация

В статье рассматривается такой критерий допустимости доказательств, как получение образующих их сведений из источника, предусмотренного уголовно - процессуальным законом. Выявлены проблемы и пробелы в регулировании отдельных источников доказательств, сформулированы предложения по их устранению.

Ключевые слова:

Допустимость доказательств, источники доказательств, показания обвиняемого, показания гражданского истца, показания гражданского ответчика, вещественные доказательства.

Допустимости доказательств придается особое значение в структуре уголовно - процессуального права и теории доказательств. «Являясь, по сути, квинтэссенцией (экстрактом) формы уголовного судопроизводства, «допустимость» заслуженно отождествляется с законностью всей процедуры доказывания. Допустимость определяет эффективность уголовного преследования и уровень защищенности прав и свобод участников судопроизводства, разграничивает правомерные и незаконные действия участников доказывания, устанавливает баланс публичных и частных интересов в досудебном и судебном производстве» [1, с. 2].

Конституция Российской Федерации в ч. 2 ст. 50 устанавливает, что при осуществлении правосудия не допускается использование доказательств, полученных с нарушением закона. В развитие данного конституционного положения законодатель в ст. 75 УПК РФ закрепил требование допустимости, предъявляемое к доказательствам в уголовном процессе.

Одним из критериев допустимости доказательств является надлежащий источник получения фактических данных, составляющих содержание доказательств. Перечень надлежащих источников таких сведений приведен в ч.2 ст. 74 УПК, он является исчерпывающим и расширительному толкованию не подлежит. Получение доказательства из не установленного законом источника влечет за собой признание этого доказательства недопустимым.

Перечисленные источники доказательств достаточно полно исследованы в научной литературе, выявлены их особенности. Так, например, показаниями обвиняемого как источника доказательств являются только такие сведения, которые были получены при производстве допроса участника в качестве обвиняемого. Таким образом, сведения об обстоятельствах уголовного дела, сообщенные обвиняемым при производстве иных процессуальных действий надлежащим источником показаний обвиняемого признаны быть не могут.

Вместе с тем, в ч. 2 ст. 74 УПК РФ имеется правовой пробел. В перечне показаний соответствующих участников как источников доказательств отсутствуют показания гражданского истца и гражданского ответчика, хотя в ст. 44 и 54 УПК РФ соответственно предусмотрено право данных лиц давать показания. Следовательно, если в уголовном деле имеются показания данных участников, то они являются недопустимыми и не могут служить обоснованием процессуальных решений, принимаемых по делу. В этой связи в целях устранения указанного пробела надлежит дополнить Главу 10 УПК РФ соответствующей статьей.

Проблемы имеются и в правовом регулировании вещественных доказательств как источника доказательств. Правильное понимание вещественных доказательств зависит от надлежащего определения их содержания и процессуальной формы. Представляется, что содержание вещественного доказательства представляют собой сведения обо всех его свойствах, имеющих значение для правильного разрешения уголовного дела. Процессуальной формой вещественного доказательства должен выступать установленный в законе источник существования таких сведений, в котором отражается вся совокупность свойств и характеристик, доступных для восприятия субъектами уголовно - процессуальной деятельности. В этой связи, действующие законодательные нормы, посвящённые вещественным доказательствам, не совсем точно отражают специфику

данного вида доказательств с точки зрения правильного соотношения его содержания и процессуальной формы.

В ч. 1 ст. 81 УПК РФ указывается только перечень любых предметов, которые признаются вещественными доказательствами. Безусловно, необходимо учитывать значимость приведённого в ст. 81 УПК РФ перечня предметов, однако важно иметь ввиду, что они должны приобрести статус вещественных доказательств. Также в целях обеспечения допустимости процессуальной формы вещественных доказательств по уголовным делам необходимо предусмотреть в действующем УПК РФ обязательное применение научно - технических средств и способов обнаружения, фиксации, изъятия следов преступления и вещественных доказательств в ходе производства любых следственных и иных процессуальных действий, если этим самым не ущемляются права и законные интересы участников уголовного судопроизводства.

Список использованной литературы

1. Терехин, В.В. Допустимость доказательств в уголовном процессе: методологический, правовой, этический аспекты: автореферат дис. ... доктора юридических наук: 12.00.09 / Терехин Владимир Вячеславович; [Место защиты: Нижегор. акад. МВД России]. - Нижний Новгород, 2016.

© Казаров В.С., 2017

УДК 343.2

А.Н. Качур
канд. юрид. наук, доцент, доцент Филиала Кубанского
государственного университета в г.Новороссийске,
г. Новороссийск, РФ
E - mail: kachur _ a _ n@mail.ru

О ПРОБЛЕМАХ СИСТЕМЫ УГОЛОВНЫХ НАКАЗАНИЙ

Аннотация:
В статье рассматривается важность системы уголовных наказаний, формулируются основные ее проблемы и предложения по совершенствованию. Высказывается мнение о значимости законодательно закрепленной системы уголовных наказаний и необходимости ее совершенствования.

Ключевые слова:
Система уголовных наказаний, проблемы уголовных наказаний

Современная система уголовных наказаний России является основополагающей в рамках государственного принуждения, основана на положениях Конституции РФ, международных актов, во многом предопределяет содержание и форму Уголовного кодекса РФ и иных законов, действующих в рамках отраслей уголовно - правового комплекса. Для уголовного права она является наиважнейшим критерием стандартизации

правотворческой и правоприменительной практики в сфере обеспечения справедливости, соразмерности наказаний общественной опасности преступлений, имеет однозначный и исчерпывающий характер, ограничивающий возможности законодателя (правоприменителя) по использованию уголовных наказаний [1, с. 78 - 79].

В сфере уголовного права и законодательства система уголовных наказаний является значимым институтом, однако, это не только не ограждает ее от законодательных изменений, а является одним из основных факторов для обоснования их необходимости. Подтверждением являются уже произошедшие изменения в УК РФ 2003 и 2011 годов, когда из системы уголовных наказаний была упразднена конфискация имущества и введены принудительные работы. Произошедшие и грядущие изменения в системе уголовных наказаний активно обсуждаются учеными, стремящимися к совершенствованию уголовного законодательства, что вызывает понятный интерес у всех правоведов [2, с. 117]. Так, например, не все согласны с общепризнанным отношением к совокупности отдельных видов уголовных наказаний, собранных вместе в ст. 44 УК РФ, как к результату систематизации. Такое мнение имеет обоснование. Во - первых, в действующем УК РФ термин «система наказаний» не используется, не раскрывается понятие «система наказаний». Во - вторых, если и признавать совокупность отдельных видов наказаний, предусмотренных в ст. 44 УК РФ, как систему уголовных наказаний, то существование такой системы можно поставить под сомнение в связи с тем, что изменения в гл. 9 УК РФ за последние годы привели к тому, что эта система наказаний перестала отвечать некоторым требованиям системности, перестала соответствовать как философскому учению о системе, так и требованиям системного подхода, являющегося частью методологии юриспруденции [4, с. 80 - 85]. Аргументация в том, что после увеличения размеров штрафов и изменения сущности ряда иных наказаний они перестали располагаться последовательно: от менее строгого к более строгому. С учетом сказанного заслуживают внимания предложения об изменении расположения штрафа относительно других видов наказания в ст. 44 УК РФ, а также об упразднении некоторых из них (ограничение по военной службе, смертная казнь). Под сомнением сегодня потребность в ограничении по военной службе для регулирования уголовно - правовых отношений в связи с тем, что в современных условиях требования к кадрам в армии усиливаются и поэтому вполне понятно было бы увольнять со службы военнослужащих, привлеченных к ответственности за совершение преступления. Сомнение в необходимости сметной казни для системы уголовных наказаний связано с тем, что этот вид наказания на фоне различий в объеме применяемости отдельных видов уголовных наказаний, является абсолютно неприменяемым. Чтобы избавить закон от норм, применение которых формально и практически в настоящее время невозможно, вполне оправдано предложение об упразднении из действующего УК РФ смертной казни.

Подводя итог сказанному следует отметить, что, несмотря на наличие проблем, законодательная система уголовных наказаний существует и в основном выражается в положениях III и IV разделов УК РФ, в том числе в ст. 44 УК РФ, которая не лишена системности при перечислении отдельных видов наказаний. Проблемы в институте уголовных наказаний должны решаться законодателем, эффективная законодательно закрепленная система уголовных наказаний должна обязательно учитывать научные основы и требования: исчерпывающий перечень наказаний; обязательный характер для

суда; упорядоченность системы наказаний; взаимозаменяемость и взаимодополняемость наказаний. Система уголовных наказаний должна быть справедливым выражением различий преступлений по характеру и степени общественной опасности, носить объективный характер и стать реально применяемой.

Список использованной литературы:

1. Качур А.Н. Влияние уголовно - правовых классификаций преступлений на уголовно - процессуальное право[Текст] / А.Н. Качур // Юридическая наука. – 2014. – №2. – С. 78 - 80.

2. Качур А.Н. Жадан К.Е. О проблемах уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних / Роль инноваций в трансформации современной науки[Текст] // Сборник статей Международной научно - практической конференции. – Уфа: Аэтерна, 2016. – С. 117 - 119.

3. Тюшнякова О.В. «Бессистемная» система уголовных наказаний[Текст] / О.В. Тбшнякова // Юридическая наука и правоохранительная практика. – 2015. – №4 (34). – С. 80 - 85.

© А.Н. Качур, 2017

УДК 34

Ковалева Елена Евгеньевна
студентка Хакасского Государственного
Университета им. Н.Ф. Катанова
г. Абакан, РФ

ВЗАИМООТНОШЕНИЯ МЕЖДУ ОРГАНАМИ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ РАЙОНОВ И ПОСЕЛЕНИЙ В РЕШЕНИИ ВОПРОСОВ МЕСТНОГО ЗНАЧЕНИЯ

Аннотация

В статье проведен анализ взаимоотношений между органами местного самоуправлении муниципальных районов и поселений, входящих в их состав, направленные на эффективное совместное решение вопросов местного значения в интересах соответствующих территорий.

Ключевые слова

Взаимоотношение, взаимодействие, вопросы местного значения, органы местного самоуправления, муниципальный район, межмуниципальные соглашения, поселения.

Анализ многолетней практики существования современной системы построения местного самоуправления показывает, что при двухуровневой схеме местного самоуправления между поселением и муниципальным районом возникают особые отношения.

Прежде всего, необходимо обратить внимание на соотношение категорий «взаимоотношение» и «взаимодействие».

В юридическом смысле взаимоотношения органов публичной власти представляют собой установленные законом потенциальные связи, характеризующие положение одного субъекта относительно другого. Понятие взаимоотношений является родовым по отношению к понятию взаимодействия, следовательно, *характеризуя отдельные направления* сотрудничества органов местного самоуправления муниципальных районов и входящих в их состав поселений, более корректным с правовой точки зрения будет использование термина «взаимодействие».

Содержание категории «взаимоотношения органов местного самоуправления муниципальных районов и входящих в их состав поселений» подробно раскрывается в работе В.Н. Гришау: «это урегулированные нормами права отношения между органами местного самоуправлении муниципальных районов и поселений, входящих в их состав, направленные на наиболее эффективное совместное решение вопросов местного значения в интересах соответствующих территорий» [3. С.31].

Реалии современной системы местного самоуправления таковы, что муниципальные образования смогут добиться значительных результатов в своем экономическом развитии, если будут объединяться посредством межмуниципального сотрудничества в целях согласования интересов, обмена положительным опытом управления, координации действий по решению вопросов местного значения, а также взаимодействия с федеральными и региональными органами власти.

Реализация двухуровневой модели местного самоуправления и формирование в городских и сельских поселениях органов местного самоуправления, необходимость самостоятельного решения вопросов местного значения подразумевают большие финансовые, материальные и кадровые вложения.

В данной ситуации основную роль приобретает теоретическое исследование эффективности функционирования отдельных направлений взаимодействия органов местного самоуправления, анализ положительной практики межмуниципального сотрудничества.

Развивая вышеизложенное, можно выделить ряд причин, побуждающих органы местного самоуправления к межмуниципальному сотрудничеству:

1) ограниченность материально - финансовых ресурсов и объектов инфраструктуры для эффективного решения вопросов местного значения;

2) дефицит квалифицированных кадров, обладающих необходимыми знаниями в различных сферах деятельности;

3) недостаток у органов власти вновь созданных в ходе реформы местного самоуправления муниципалитетов самостоятельного опыта разрешения вопросов местного значения и управления муниципальным имуществом.

Представители муниципалов - практиков определяют, что отношения между муниципалитетами представляют собой организационные и правовые кооперационные связи.

Так, например, в некоторых субъектах Российской Федерации существует практика принятия нормативных актов, предусматривающих создание на уровне муниципальных районов специальных координационных органов. Так, например, в структуре Энгельсского

муниципального района Саратовской области создано Управление по обеспечению взаимодействия с органами местного самоуправления муниципальных образований поселений, выполняющее достаточно значимые задачи и наделенное широким набором полномочий[2].

В 2014 году был принят закон «О внесении изменений в статью 26.3 Федерального закона «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» и Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», который направлен на более тесное межмуниципальное сотрудничество. Указанным законом значительная часть наиболее финансово затратных вопросов местного значения сельских поселений передана на уровень муниципальных районов при сохранении существующего перечня вопросов местного значения муниципальных районов [1]. При этом нормами Федерального выше указанного закона не укреплена экономическая основа муниципальных образований. Такая ситуация ведет, с одной стороны, к существенному увеличению нагрузки на расходную часть бюджетов муниципальных районов, с другой стороны, вызывает необходимость увеличения штата районной администрации. В целях реализации закрепленного законом объема полномочий, органы местного самоуправления муниципальных районов, с нашей точки зрения, вынуждены заключать межмуниципальные соглашения с органами местного самоуправления сельских поселений о реализации отдельных вопросов местного значения, а также более активно реализовывать иные формы межмуниципального сотрудничества [1].

Подобная ситуация является отражением истории, когда поселковые центры являлись структурными подразделениями районных центров, а их главы непосредственно зависели от руководства районов политически, управленчески и финансово.

Соглашения о передаче части полномочий для разрешения вопросов местного значения как форма межмуниципального взаимодействия. Огромная нехватка бюджетных средств, отсутствие квалифицированных кадров, необходимой инфраструктуры делают востребованным такой вид межмуниципального сотрудничества, как соглашения между о передаче части полномочий для разрешения вопросов местного значения.

Согласно данным Минрегиона 78,1 % сельских поселений и 71,9 % городских поселений России заключили соглашения с муниципальными районами. Следует заметить, что 63 % общего количества поселений передали на уровень муниципальных районов отмеченными выше соглашениями от 1 - 5 вопросов местного значения, 23,2 % поселений - от 6 до 10 вопросов местного значения, 10 % поселений - от 10 до 20 вопросов местного значения, 3,8 % поселений - более 20 вопросов местного значения [4]. Получается, что в таких поселениях у органов местного самоуправления практически полностью отсутствуют полномочия по решению вопросов местного значения (полномочия передаются на уровень района).

Следовательно, по данным межмуниципальным соглашениям напрашивается вывод, что заключение данных соглашений об исполнении части полномочий иными органами местного самоуправления является исключением из общего правила; правилом же является принцип самостоятельности решения вопросов местного значения того или иного муниципального образования. Это в свою очередь подавляет инициативу эффективного

решения органами местного самоуправления поселений предусмотренных законом вопросов местного значения, но, в конечном итоге, препятствует стимулированию развития поселений.

Литература

1. Федеральный закон от 27.05.2014 № 136 - ФЗ «О внесении изменений в статью 26.3 Федерального закона «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» и Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // Российская газета. - 2014. - 30 мая.
2. Постановление Главы администрации Энгельсского муниципального района Саратовской области от 15.02.2007 г. №799 «Об утверждении Положения об управлении по обеспечению взаимодействия с органами местного самоуправления муниципальных образований поселений администрации ЭМР»: [Электронный ресурс]: URL: http: // www.engels - city.ru / zamglav - sh / 4114 - uprmsu (дата обращения 28.11.2017).
3. Гришау В.Н. Правовое регулирование взаимоотношений органов местного самоуправления муниципальных районов поселений, входящих их состав: дис. ...канд. юрид. Наук. - Тюмень, 2006. – 184 с.
4. Итоги мониторинга реализации Федерального закона от 6 октября 2003 г. № 131 - ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (октябрь 2006). М., 2006. С. 39 - 40.

© Е.Е. Ковалева, 2017

УДК 341.3

Коновалова Екатерина Андреевна
Старший преподаватель Института права
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
г.Уфа, РБ
E - mail: konovalovak@mail.ru
Шевченко Лолита Денисовна
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
г. Уфа, РБ
E - mail: shevchenko.lola@mail.ru

АГРЕССИЯ КАК ПРЕСТУПЛЕНИЕ ПРОТИВ МИРА В МЕЖДУНАРОДНОМ ПУБЛИЧНОМ ПРАВЕ

Аннотация

Статья посвящена анализу развития определения агрессии как преступления против международного мира. Проанализированы исторические аспекты становления правового явления агрессии. Изучены правовые механизмы борьбы с антиобщественным

международном явлением агрессией и, непосредственно, ответственность за совершенное деяние.

Ключевые слова:
Агрессия, ООН, международное преступление, международное сотрудничество, мир и безопасность, международная ответственность.

Агрессия - это незаконное, с точки зрения международного права, применение вооруженной силы одним государством против суверенитета, территориальной неприкосновенности или политической независимости другого государства, трактует толковый словарь Ожегова. Российский дипломат Ю. А. Решетов проиллюстрировал, что изначально, понятие «международное преступление» зародилось для обозначения агрессивной войны. Противодействие «агрессивным войнам» было продемонстрировано в Гаагских конвенциях 1899 г. и 1907 г. «О Мирном Разрешении международных споров», которая обозначает, что государства - участники в международном сотрудничестве будут «искать наиболее эффективные средства обеспечить народам прочный мир», в данном случае закреплены официально протоколы о содействии в мирном разрешении, вытекающих международных противоречий. Общеизвестно и отображение концепции «Мира» в Парижском пакте «Об отказе от Войны как орудия Национальной Политики» (Пакте Бриана - Келлога) 1928 г.

Государственный аппарат, практикующий враждебный политический антагонизм, создаёт угрозу политической, социальной, экономической, нравственной среде для каждой независимой государственной структуры на мировой арене. Тотальность урона анализируемого международного преступления является свидетельство о наличии ужасающих последствий Второй мировой войны. Противогосударственное действие, являющиеся агрессией имеет характер безусловной общественной опасности и не может затрагивать вопрос об оправдании. Существование необходимости в дальнейшей правотворческой деятельности по разработке норм, направленных по борьбе с агрессией, была ратифицирована Уставом Нюрнбергского военного трибунала.

Устав Лиги Наций был признан первым документом, в котором на межгосударственном уровне закреплялись принципы: «...не прибегать к войне как средству разрешения международных споров», положение ст. 10, «... всякая война или угроза войны, затрагивает ли она прямо, или нет кого - либо из членов Лиги, интересует Лигу в целом...», и «... последняя должна принять меры, способные действительным образом оградить мир наций», положение ст.11. Расцвет обширной проблематичной мировой ситуации «агрессивных войн» акцентировалась в Лиге Наций и на всевозможных международных слушаниях. О преобладании преступного явления агрессии оглашалось в проекте Договора о взаимопомощи от 15 августа 1923 г., в Женевском протоколе о мирном разрешении споров от 2 октября 1924 г. (Рассматриваемые документы, так и не были признаны обязательными).

При создании Устава ООН, интерпретация агрессии как антиобщественного явления отсутствовала, хотя конкретизирующие предложения были внесены делегациями на Сан - Францисской конференции в 1945г. Устав ООН требует от своих членов разрешать противоречия и конфликты доброжелательными средствами, положения (п. 3 ст. 2),

исключая различного рода причины по несоблюдению выдвинутого принципа, и придерживаться в международном содействии от силовой угрозы или её использования против территориальной неприкосновенности или политической независимости любого государства, а также совершать международные действия ,которые противоречат целям ООН, положения (п. 4 ст. 2).Законодатель, с целью создания защищённости политической системе государств, при разработке положений устава ООН допустил наличие такого правового явления как «самооборона». По мнению лингвиста Ефремовой Т.Ф, самооборона - это оборона самого себя собственными силами и средствами. Применение самообороны имеет место по уставу ООН в случаях, когда предотвращение конфликта не подлежит прочими мерами. Добросовестное государство – член ООН при наличии ситуации вооруженного нападения имеет право на осуществление индивидуальной или коллективной самообороны до момента принятия мер, направленных Советом Безопасности для устранения актов агрессии, способствующие созданию негативной ситуации и восстановления мировой стабильной гармонии, гласят нормы (ст.39,41 - 43,48,51) устава ООН.

Правоведы, занимающиеся наукой и практикой в области Международного Публичного Права, объективно определяют, что регламентирующие нормы права, запрещающие агрессию, выступают в качестве властных предписаний, отступление от которых неприемлемо в современной Международной тенденции.

Абсолютное количество юристов придерживаются в отношении того, что важнейшей исключительной особенностью нынешнего установленного современного международного права является ответственность за преступление именуемое агрессией. Агрессия - значительное преступление на мировом уровне.

В 1974 г. Генеральная Ассамблея приняла Резолюцию, в которой показало понятие «агрессии», устанавливающая, что «агрессивная война является преступлением против международного мира и влечет за собой международную ответственность», указанно в положение (ст. 5(2)). В резолюции Генеральной Ассамблеи от 14 декабря 1974 г. утверждалось, что агрессией является применение вооруженной силы государством против суверенитета, территориальной неприкосновенности или политической независимости другого государства. В статье 3 данного документа к агрессии относят следующие действия: – вторжение или нападение вооруженных сил государства на территорию другого государства; – военную оккупацию, какой бы временной она ни была, как следствие вооруженного вторжения; – аннексию территории другого государства или части его; – бомбардировку или применение любого другого оружия против территории другого государства; – блокаду портов или берегов одного государства вооруженными силами другого; – нападение вооруженными государствами на сухопутные, морские или воздушные силы или морской или воздушный флот другого государства.

Нужно заметить то, что в резолюции Генеральной Ассамблеи ООН 3314(XXIX) от 14 декабря 1974 года, существует пробел в статье, в которой указывается определение данного преступления, хотя данный документ является основополагающим актом в сфере ответственности за преступление агрессии. Этим пробелом является отсутствие указание того факта, что агрессия есть уголовно наказуемое деяние, ответственность за которое несут физические лица.

Агрессия трактуется как «Применение вооружённой силы государством против суверенитета территориальной неприкосновенности или политической независимости другого государства, которое противоречит принципам, закреплённым в Уставе ООН». Отсюда следует, что в данной статье полностью раскрывается субъект преступления, этим субъектом здесь выступает государство, но не указывается субъект ответственности, т.е. отдельное физическое лицо.

Также следует обратить внимание на то, что есть существенный пробел в том, что отсутствует единая конвенция, которая запрещала бы агрессию, как уголовно наказуемое деяние, в которой были бы закреплены нормы индивидуальной ответственности за нее. Эту конвенцию необходимо разработать при поддержке ООН в целях принятия её и ратификации всеми государствами, членами этой международной организации в качестве общепризнанного источника права. Отсюда следует, что тема, в которой рассматривается международное преступление агрессии, как самое тяжкое является актуальной для изучения, поскольку на современном этапе можно довольно таки часто встретить различные формы и проявления данного преступления.

На современном этапе развития норм международного права существует ряд правовых способов по предотвращению преступления агрессии как, например, международные договоры о коллективной безопасности, нераспространении ядерного оружия, а также демилитаризации и старейшая форма предотвращения агрессии нейтралитет государства. Но не следует забывать, что для большей эффективности мер по предотвращению данного международного преступления следует сформировать группу специалистов при Управлении по координации гуманитарных вопросов ООН, которые состоят из независимых наблюдателей, цель которой стоит изучение материалов, указывающих на возможную угрозу агрессии со стороны какого - либо государства.

Согласно практике государств в сфере выдачи лиц, виновных в совершении международных преступлений позволяет признать выдачу лиц, виновных в совершении преступления агрессии, как международно - правовой обычай. Данную практику можно увидеть по итогам Военного трибунала по бывшей Югославии и в практике Международного суда ООН, также положения Европейской конвенции об экстрадиции от 13 декабря 1957 года, Европейского ордера на арест. Вся практика указанного международно - правового обычая станет одним из основных источников для создания современного международного договора, которая запрещает агрессию как самое тяжкое международное преступление.

Одним из самых существенных правовых способов по предупреждению преступления агрессии является Организация Договора о коллективной безопасности. Согласно Стратегии национальной безопасности Российской Федерации важный межгосударственный инструмент, призванный противостоять региональным вызовам и угрозам военно, политического и военно - стратегического характера, включая борьбу с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ.

Также одним из правовых способов по предотвращению преступления агрессии является установление статуса демилитаризованной зоны. Демилитаризованной зоной является территория, на которой в соответствии с международным договором либо внутригосударственному акту ликвидированы военные сооружения, а также на этой территории запрещено содержание вооружённых сил, возведение укрепление проведение

манёвров и так далее. Таким образом, большинство государств действует согласно международной деятельности в соответствии с положениями Устава.

Итак, подведём итог нашим исследованиям. Преобладающее число государств в международных общественных отношениях мотивируют свою деятельность в рамках стандартов, установленных положениями Устава Организации Объединённых Наций закрепившего принципы мирного разрешения международных противоречий и конфликтов, а также вооруженном силовом применении или осуществление угроз силой. Исходя из действующей международной ситуации, не все государства добросовестно придерживаются установленных принципов, и для обеспечения безопасности от угроз со стороны нарушителей, был разработан механизм правовых способов по устранению международных преступлений самым тяжким и опасным из которых является агрессия,

Договор о нераспространении ядерного оружия, Договор о коллективной безопасности и установление статуса демилитаризованной зоны воссоздают возможность государствам, которые практикуют тактику разрешения конфликтов мирным путём, эффективно выполнять поставленные задачи и осуществлять намеченные цели, в том числе предотвратить преступления агрессии.

Следует отличать субъекта противоправного деяния - агрессии, в качестве которого выступает, государство - агрессор от субъекта, который будет носителем ответственности. - Конкретные физические лица государства - агрессора будут нести ответственность за антиобщественное международное деяние. Для установления, вины субъектов преступления будут применяться такие инкриминирующие составляющие как планирование действий, подготовка к совершению международного преступления, управление организационной группой по осуществлению антиобщественной международной деятельностью, абсолютное проявление агрессии.

Помимо ответственности физических лиц, государство - агрессор будет привлечено к материальной и политической ответственности. По решению специально уполномоченных комиссий ООН, обвиняемые лица, по вине которых совершались военные действия на территории другого независимого государства либо были совершены действия, подпадающие под характеристику кибер - атаки, итогом которой стало нарушение суверенитета независимого государства, обязаны будут предстать перед Международным военным трибуналом, учреждённым Советом Безопасности ООН или перед Международным уголовным судом, если совершённое преступление подпадает под его юрисдикцию.

Таким образом, определяющей, значимой идеей совместного осуществления деятельности государств в рамках ООН или других международных органов и организаций является выработка актов - новел и модернизация существующих действующих правовых механизмов и актов, направленных на предотвращение и предупреждение преступления агрессии, поскольку данное антиобщественное поведение является мировой катастрофой ,которая подрывает политические, социальные, экономические, нравственные права государств.

Список использованной литературы:

1. Конституция Российской Федерации 1993 г. М., 2014.
2. Устав Организации Объединённых Наций и Статут Международного уголовного суда // Международное право в документах, М.,1984 г.

3. III Гаагская конвенция «Об открытии военных действий» 1907г. // Фонд официальных изданий Российской государственной библиотеки.

4. Дополнительный протокол к Женевским конвенциям от 12 августа 1949 года, касающийся защиты жертв международных вооруженных. Конфликтов (Протокол I) от 8 июня 1977 г. // Информационно - правовой портал «Гарант.ру»

5. Женевский протокол 1924 г. «О мирном разрешении международных споров» // Гарантии безопасности по Статуту Лиги Наций М.,1937 г.

6. Конвенция о мирном разрешении международных споров 1907 г. // Международное право в документах М.,1997 г.

7. Определение агрессии от 14 декабря 1974 г. // Резолюция, принятая Генеральной Ассамблей на 29 - й сессии 17 сентября - 19 декабря 1974 года // Международное право в документах, М.,1984 года.

8. Положение о Комиссии международного права ООН от 21.11.47 // Международное право в документах. М.,1984 г.

9. Карпец И.И - Международная преступность // М.,2015 г. - 200с.

10. Блищенко И.П. - Международное и внутригосударственное право // М.: Госюриздат,2014 г. - 238 с.

11. Анциолотти Д. Курс международного права. Т.1 Введение. Общая Теория. // Под ред. - Левина Д.Б - М.,2015 г. - 564 с.

© Е.А.Коновалова, Л.Д.Шевченко 2017

УДК 34

И.Д. Мальцагов
доцент ЧГУ,
г.Грозный, Российская Федерация
E - mail: Isa.maltsagov@mail.ru

ОСОБЕННОСТИ АНГЛОСАКСОНСКОЙ СИСТЕМЫ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ЮСТИЦИИ

Аннотация

В данной статье рассматриваются особенности англосаксонской административной юстиции. В настоящее время в мире сложились две основные системы административной юстиции. Первая - континентальная, где функционируют административные суды, и вторая - англосаксонская, где они отсутствуют, что не исключает учреждения иных административных юрисдикций, например, административных трибуналов.

Ключевые слова: англосаксонская юстиция, право, административная юстиция, суды.

В разных государствах институт административной юстиции прошел довольно сложные и неоднозначные этапы своего становления. В результате в каждой из стран создавались институты защиты прав граждан с учетом исторической обстановки и потребностей общественного развития.

Известно, что англосаксонская правовая семья включает в себя национальные системы права Англии, США, Ирландии, Канады, Австралии и Новой Зеландии. В нее входят и системы права ряда других азиатских и африканских стран - бывших английских колоний. По своему происхождению данная правовая семья восходит к английскому праву, относящемуся к периоду после нормандского завоевания Англии (1066 г.). Главными творцами права в англосаксонской семье являются судьи, которые, обобщая практику и руководствуясь уже сложившимися отношениями, вырабатывают на этой основе своеобразные юридические принципы – прецеденты, составляющие систему общего права[2].

Поиски определения понятия административной юстиции в странах англосаксонской системы права привели к распознаванию необходимости влияния, воздействия на этот процесс конфликта интересов. Множество позиций было рассмотрено перед созданием удовлетворительного определения административной юстиции. Оно тесно переплетается с другим понятием – юрисдикцией – полномочиями по применению административно - правового законодательства.

Следует трактовать это понятие с точки зрения принятия управляющих решений, затрагивающих права и законные интересы граждан, которые должны быть защищены надлежащим образом. Нельзя также оспаривать ключевые ценности юстиции, установленные доктринально: законность, справедливость и разумность. Подобный взгляд на проблему характерен для многих ученых, ищущих критерии, по которым закон будет описывать публичную администрацию.

Есть и другие точки зрения по данному вопросу. Так, например, М. Партингтон подчеркивает, что ценности сами по себе служат двойственности функций, и что часто упускается из вида тот факт, что административная юстиция способна наделить полномочиями соответствующие агентства [1]. В странах англосаксонской системы права, в частности, США, административная юстиция определяется как совокупность юридических процедур, созданных административными агентствами (правительственными органами и организациями, подчиненными городским властям или же федеральному правительству), включающих утверждение определенных правил, регулирующих подачу заявлений, выдачу лицензий, разрешений, предоставление доступа к информации, слушания, апелляции и процесс принятия решений. Процедуры, утвержденные федеральными агентствами, регулируются актом об административной процедуре, и большинство федеральных штатов приняли похожие правила и процедуры рассмотрения административных споров. Важно отметить два решающих фактора, влияющих на взаимодействие с федеральными агентствами: 1) правила и положения создаются специально для каждого агентства и обычно не закрепляются статутами; 2) член общества обязан использовать все досудебные способы возмещения ущерба и восстановления прав (включая подачу апелляции), взаимодействовать с агентством и относящейся к нему системой перед тем как подавать иск и просить суд вынести взаимообязывающее решение по делу. Из этого правила также есть несколько исключений (такие как чрезвычайная ситуация и очевидное злоупотребление властью) для подачи иска в суд и взыскания ущерба, но данные исключения встречаются довольно редко в странах англосаксонской системы права[2]. Исходя из вышесказанного, следует, что административная юстиция в

странах англосаксонской системы права представляет собой достаточно сложное правовое явление.

Список использованной литературы:

1.Шмелев И.В. Об администтративной юстиции в странах англосаксонской системы / Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики (входит в перечень ВАК). Тамбов: Грамота, 2011. № 8. Ч. 1. С. 208 - 209.

2.Шмелев И. В. Об определении института административной юстиции // Молодой ученый. 2011. №3. Т.2. С. 59 - 64.

© И.Д. Мальцагов, 2017

УДК 347.65 / .68

П.А. Прохоров
студент - магистрант 2 курса СГЮА,
г. Саратов, РФ
e - mail: pavel64pro@mail.ru
научный руководитель:
д.ю.н., профессор С.В. Ворошилова

СУБЪЕКТЫ НАСЛЕДСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

Аннотация. В теории наследственного права существуют различные точки зрения на то, является ли он участником наследственных правоотношений. Данный вопрос имеет и важное практическое значение, ведь сегодня появляются новые процедуры оформления и получения наследственного имущества, для которых не всегда имеется надлежащее правовое регулирование

Ключевые слова: Наследственное право, правоотношения, завещание.

Субъектом любого правоотношения является лицо, участвующее в нем и обладающее определенными правами и обязанностями в зависимости от характера правоотношения.

Одна из главных фигур в наследственном праве – наследодатель [1,С.107]. Одним из ключевых моментов являются требования законодательства к фигуре наследодателя, совершающего завещание. Следует иметь в виду, что если к наследодателю по закону закон не предъявляет никаких требований, то завещание может быть совершено только гражданином, обладающим в момент его совершения дееспособностью в полном объеме. Поэтому, если завещание было составлено недееспособным, то такое завещание будет недействительным, хотя бы впоследствии гражданин стал дееспособным (например, выздоровление лица, страдавшего психическим заболеванием). В то же время, утрата физическим лицом дееспособности вследствие психического заболевания, после совершения им завещательного распоряжения не становится причиной признания завещания недействительным[2,С.27].

В отличие от законодательства Российской Федерации завещательная дееспособность в праве зарубежных стран имеет свой возрастной ценз, так, например, во Франции и ФРГ он составляет 16 лет, Словении и Черногории - 15, а в Испании - 14 лет.

В теории наследственного права существуют различные точки зрения на то, является ли он участником наследственных правоотношений.

Толстой Ю.К. и Сергеев А.П. считают, что наследодатель не может быть субъектом отношений, так как он является лицом, после смерти которого происходит открытие наследства и наследственное правопреемство. К моменту возникновения всех правоотношений наследодатель уже не обладает правоспособностью [3,С.345].

Такой же точки зрения придерживается Булаевский Б.А.: «Возникновение наследственных правоотношений происходит в момент открытия наследства. Смерть гражданина, равно как и объявление его умершим, влечет прекращение субъекта права. В силу данного обстоятельства гражданин перестает быть участником каких - либо правоотношений, существовавших при его жизни, и не может стать участником новых правоотношений»[4,С.27].

Суханов Е.А. в одной из своих работ признает наследодателя субъектом наследственных отношений. Однако, в его переизданном позднее учебнике была внесена поправка, согласно которой Суханов Е.А. указывает на то, что наследодатель не является участником наследственных правоотношений, но признается субъектом наследственного правопреемства [5,С.545].

Наследодатель действительно является важной фигурой в наследственном праве, так как именно он при жизни совершает завещание и тем самым дает впоследствии начало наследственным правоотношениям.

Завещателем может быть любой гражданин, но важным условием действительности любого завещательного распоряжения является совершение его полностью дееспособным лицом.

Согласно закону частично дееспособные и ограниченно дееспособные лица гражданской дееспособностью не обладают.

Таким образом, завещание, составленное недееспособным лицом, не имеет юридической силы. Но, если лицо, составившее завещание, впоследствии признается недееспособным, то это обстоятельство не отражается на юридической силе завещательного распоряжения, которое наследодатель составил, когда был дееспособным[6,С.19].

На наш взгляд, вышесказанное в отношении фигуры наследодателя аналогично можно применить и термин «завещатель». Разница этих двух понятий лишь в том, что наследодатель – более широкое понятие, так наследодателем гражданин может являться при наследовании как по завещанию, так и по закону. Завещателем же именуется лицо, составившее завещательное распоряжение.

Еще одним субъектом завещательных отношений является наследник.

Авторы различных трудов дают разные определения этого понятия. Одни определяют наследника как лицо, которому наследодатель завещает свое имущество после смерти, другие считают, что наследником признается лицо, к которому после смерти наследодателя переходит наследственное имущество.

Так, под наследниками в широком смысле этого понятия следует понимать субъектов наследственного правопреемства, к которым переходит или может переходить наследственное имущество умершего как по завещанию, так и по закону. Однако очевидно, что для приобретения наследства наследник должен его принять, после чего он становится таковым в полном смысле этого значения [7,С.31].

В качестве наследника может выступать любой субъект гражданского права [8, С.36].

Согласно закону в круг лиц, которые могут призываться к наследованию, входят:

1) граждане, находящиеся в живых в день открытия наследства, а также зачатые при жизни наследодателя и родившиеся живыми после открытия наследства (с момента рождения и до наступления смерти все граждане могут быть наследниками [9,С.9]);

2) юридические лица, существующие на день открытия наследства;

3) РФ, субъекты РФ, муниципальные образования, иностранные государства и международные организации.

Если наследодатель объявлен в судебном порядке умершим, то к числу его наследников относятся только те лица, которые находились в живых на день его предполагаемой гибели, указанный в решении суда, или на день вступления решения суда в законную силу.

В теории наследственного права имеются дискуссии по поводу юридического лица как возможного наследника. К наследованию призываются юридические лица, которые внесены в государственный реестр юридических лиц и юридические лица, которые хотя и проходят процедуру реорганизации и ликвидации, но не исключены из него. Однако, любое реорганизуемое юридическое лицо может прекратить свое существование после открытия наследства, но до его принятия, когда органы данного лица не выразили волю на принятие или отказ от наследства. В этом случае законодательством не предусмотрены правила подобные наследованию в порядке наследственной трансмиссии, то есть у юридического лица не имеется универсальных правопреемников в отличие от физических лиц как наследников по завещанию.

Право наследовать не зависит от гражданства наследника. Так, получить наследственное имущество имеют право граждане РФ, иностранные граждане, лица без гражданства, так как пользуются правами и несут обязанности наравне с гражданами РФ.

Наследовать могут и лица, находящиеся в местах лишения свободы, лица, признанные судом недееспособными вследствие душевной болезни или слабоумия.

Наследственное право предусматривает механизм защиты прав наследодателя даже после его смерти и содержит институт недостойных наследников, которые либо вообще не имеют права наследовать независимо от признания их судом недостойными наследниками, либо отстраняются от наследования за допущенное недостойное поведение [10,С.43].

По мнению Булаевского Б.А., такие лица подразделяются на две категории:

1) лица, не имеющие права наследовать;

2) лица, которые могут быть отстранены от наследования судом[11,С.29].

Согласно закону не наследуют ни по закону, ни по завещанию граждане, которые своими умышленными противоправными действиями, направленными против наследодателя, кого - либо из его наследников или против осуществления последней воли наследодателя, выраженной в завещании, способствовали либо пытались способствовать призванию их самих или других лиц к наследованию либо способствовали или пытались

способствовать увеличению причитающейся им или другим лицам доли наследства, если эти обстоятельства подтверждены в судебном порядке.

Законодательно предусмотрено: по требованию заинтересованного лица суд отстраняет от наследования по закону граждан, злостно уклонявшихся от выполнения лежавших на них в силу закона обязанностей по содержанию наследодателя. Не наследуют по закону родители после детей, в отношении которых родители были в судебном порядке лишены родительских прав и не восстановлены в этих правах ко дню открытия наследства.

Действия лиц, направленные против воли наследодателя, противоправные, однако, в суде необходимо установить, что помимо этого они носят умышленный характер. Только в этом случае возможно применить норму о недостойных наследниках.

Утрата права наследовать имущество не бесповоротна: если наследодатель «простит вину» лица, совершившего противоправные умышленные действия, и составит завещание, то такое лицо имеет право наследовать в соответствии с этим завещанием.

Среди субъектов наследственного права некоторые авторы отмечают лиц, содействующих наследованию по завещанию. Это, прежде всего, нотариус и другое лицо, которое в соответствии с законом имеет право удостоверять завещания, свидетели, исполнители завещательного распоряжения[12,С.67].

Действительно, участие этих лиц в наследственных правоотношениях играет немаловажную роль, в частности, совершение завещательного распоряжения невозможно без участия при этом нотариуса, а совершение завещания в чрезвычайных обстоятельствах невозможно без присутствия при этом двух свидетелей.

Список использованной литературы

1.Власов Ю.Н., Калинин В.В. Наследственное право: курс лекций. – М., Юрайт, 2014. - 156 с.

2.Котарев С.Н., Котарева О.В. Осуществление наследственных прав недееспособных и ограниченно дееспособных граждан // Наследственное право. 2011. № 2. С. 25 - 31.

3.Гражданское право: учебник. Ч.3 / под ред. Сергеева А.П., Толстого Ю.К. – М., Проспект, - М., Юрист, 2014. - 541 с.

4.Наследственное право / Булаевский Б.А. и др.; отв. ред. К.Б. Ярошенко. - М.: Волтерс Клувер, 2015. - 142 с.

5.Суханов Е.А. Российское гражданское право: учебник. Т.1 – 2 - е изд., стереотип., - М.: Статут, 2011. – 594 с.

6.Калпин А.М. Наследование по завещанию // Вестник МГУ, сер.5 – право – 2012. С.18 - 24

7.Бунич Г.А., Гончаров А.А., Кутузов О.В., Попонов Ю.Г. Наследственное право: Учебник – М.: Издательско - торговая корпорация «Дашков и К», 2013. С.31 - 38

8.Резникова Е.В. Наследственное право РФ // Юридический вестник – 1998. С. 35 - 38

9.Завещание и договор дарения / под ред. Абашина Э.А. – М., Форму, 2014. - 199 с.

10.Хамицаева Ю.А. Наследственное право: конспект лекций – М.: Высшее образование, 2014г. - 243 с.

11.Наследственное право / Булаевский Б.А. и др.; отв. ред. К.Б. Ярошенко. - М.: Волтерс Клувер, 2015. - 176 с.

12.Хамицаева Ю.А. Наследственное право: конспект лекций – М.: Высшее образование, 2014. - 164 с.

© П.А.Прохоров, 2017

УДК 340.1

М.В.Рузова
студент, СНИГУ
г. Саратов, РФ
E - mail: miw _ 96@mail.ru

ЗНАЧЕНИЕ МЕХАНИЗМА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Аннотация

В статье подчеркивается актуальность исследований механизма правового регулирования в условиях международной интеграции. Целью исследования является показать необходимость наиболее рационального использования всех элементов описываемого правового явления. На основе логических, систематических и эмпирических методов исследования делается вывод о том, что на выбор конкретных способов правового регулирования влияет система объективных и субъективных факторов.

Ключевые слова:

Механизм, интеграция, поощрение, дозволение, обязывание, стимулы, правоприменение.

В условиях модернизации общества большую роль играет механизм правового регулирования, с помощью которого осуществляются преобразования. Особенно его роль проявляется во время интеграционных процессов, когда законодательство способствует осуществлению экономических реформ как внутри стран, так и на международном уровне.

Механизм правового регулирования представляет собой систему юридических средств, организованную наиболее последовательным образом и направленную на упорядочение общественных отношений, которые входят в предмет правового регулирования, путем придания им юридической формы [1,С.16].

Следует отметить, что метод правового регулирования представляет собой сложное сочетание нескольких юридических способов, что, в конечном итоге, обуславливает уникальность того или иного отраслевого регулирования, определяющего специфику правового положения субъектов, основания возникновения и содержание правовых отношений, отраслевых санкции и меры ответственности. [2, С. 53].

Как отмечает Стрыгина С.В.: « В механизме правового регулирования должны максимально учитываться несовпадающие и противоречивые интересы всех групп данного общества. Чтобы среда влияла на потенциал, должна быть, сильная мотивация, которая определяет потребность социальных субъектов в изменениях и инновациях. При помощи таких способов, как дозволение, обязывание и запрещение достигается решение этих задач» [3,С.192].

При этом дозволение обеспечивает возможность субъекту права действовать в собственном интересе. И эта возможность может иметь форму субъективного права, свободы или законного интереса.

Обязывание означает необходимость для субъекта совершить активные действия, вытекающие из закона либо договора, обеспечивающие его права, свободы или законные интересы. При этом запрещение означает пассивное поведение в форме воздержания от конкретных действий.

Помимо этого, необходимо отметить, что на выбор конкретных способов правового регулирования влияет система объективных и субъективных факторов. К объективным факторам международного характера относятся: показатели отношений страны в мире, сотрудничество с другими странами, продовольственные санкции к Российской Федерации, углубление экономического кризиса в государстве и на международной арене.

Примером использования адекватных методов правового регулирования служит введение экономических санкций Россией с января 2016 года против Турции после того как турецкие ВВС сбили российский Су - 24, выполнявший боевое задание в Сирии.

В данном случае была осуществлена такая дополнительная мера правового воздействия, как возложение юридической ответственности за совершенное правонарушение. Этот способ представляет собой вид обязанности, поэтому относится к дополнительным, которым обеспечивается надлежащее исполнение предоставленных прав, исполнение возложенных обязанностей, соблюдение установленных запретов.

Вместе с тем, при изменении в лучшую сторону объективных и субъективных факторов в развитии отношений с этой страной, частично санкции в 2017 году были сняты.

Как видно из приведенного примера, эффективная работа системы юридических средств предполагает непосредственно наличие развитой правовой системы и грамотный выбор методов правового регулирования в зависимости от видов регулируемых общественных отношений.

Субъективный фактор механизма правового регулирования характеризируется уровнем правовой культуры, профессиональной подготовкой деятелей в законотворческих и правоприменительных органах. При низком уровне правового сознания и недостаточных знаний в области правоприменения в государственной деятельности он не будет действовать.

Суть указанного феномена видится в обозначении сложного, целостного в своих функциональных проявлениях объекта, пребывающего в состоянии непрерывного движения, что подтверждает Абрамова А.А.[5].

Можно выделить три направления повышения эффективности правового регулирования.

Во - первых – это совершенствование правотворчества. Добиться этого можно путем улучшения законодательной техники, более полного учета общественных интересов, оперативного реагирования на возникающие потребности и конфликты.

Во - вторых, для повышения эффективности представляется необходимым добиться совершенствования правоприменения. Это означает, что единые для всей страны нормы права должны применяться на практике с учетом требований законности и жизненных реалий, особенностей субъекта и юридической ситуации. Только это придает правовому регулированию гибкость и универсальность, повышает его эффективность.

В - третьих, важен такой критерий, как уровень правовой культуры населения, его заинтересованность в соблюдении правовых норм, законности и правопорядка. В таком случае будут создать условия для безусловного удовлетворения законных интересов населения, только в этом случае его социальная ценность и эффективность будут высокими.

Следует отметить, что правообеспечительный механизм также должен быть усилен и средствами позитивного воздействия, а именно расширением правового стимулирования: различных льгот и поощрений. В этом случае велика их роль в развитии экономики, что представляется важным, поскольку интеграция развивается более успешно тогда, когда народное хозяйство страны находится на подъеме.

Например, эффективным применением мер поощрительного стимулирующего характера являются меры в отношениях, складывавшиеся на Дальнем Востоке нашей страны с соседними государствами.

Поскольку в процессе интеграции большую роль играет бизнес, нашим государством было предложено партнерам из Японии и Кореи серьезные экономические проекты, так как деятельность России со странами АТР должна опираться на серьезные совместные проекты. Об этом шла речь на втором Восточном экономическом форуме в сентябре 2016 года. В связи с этим инвесторам в Дальний Восток Россия сохранит льготные налоговые режимы, в том числе по налогу на прибыль [6].

Таким образом, от правильного соотношения методов и средств механизма правового регулирования зависит достижение поставленных целей в области как экономического, так и социального развития, как внутри страны, так в области международных отношений.

Исследование способов правового регулирования в совокупности с методами, позволяет выявить наиболее оптимальный и эффективный формат правового воздействии, основанного на сочетании юридического инструментария, что в свою очередь позволит сделать работу правоприменителя наиболее грамотной, гибкой и эффективной. Тем самым будет достигнута социальная обусловленность права.

Список использованной литературы:

1. Осипов М. Ю. Механизм правового регулирования и механизм реализации права: понятие и соотношение // Современное право. 2013, № 12.С.16 - 18.

2. Домнина О.В. Метод в механизме правового регулирования гражданского процессуального права // Законность и правопорядок в современном обществе. 2011. № 4. С. 51 - 55.

3 . Стрыгина С.В. Механизм правового регулирования в условиях кризиса. // Политико – правовые проблемы взаимодействия общества и бизнеса в условиях экономического кризиса. Материалы IX Международной научно - практической конференции аспирантов, преподавателей, практических работников, посвященной 80 - летию Саратовской области. 2016. Издательство «Саратовский источник» (Саратов) С.192 – 195.

4. Трамп подписал указы об ужесточении миграции и перестройки армии // URL: https: // lenta.ru / news / 2017 / 01 / 28 / trump / (дата обращения: 29.11.2017)

5. Абрамова А.А. Эффективность механизма правового регулирования. Автореферат дис. канд. юрид. наук. 2006. URL: http: // www.dissercat.com / content / effektivnost - mekhanizma - pravovogo - regulirovaniya (дата обращения 29.11.2017)

6. Путин предложил новые льготы инвесторам в Дальний Восток // URL:https: // www.vedomosti.ru / economics / articles / 2016 / 09 / 03 / 655555 - putin - predlozhil - lgoti (дата обращения 29.11.2017)

© М.В.Рузова, 2017

УДК 343.985

Д.А. Саликов
Студент 4 курса Института права
Волгоградского государственного университета
Научный руководитель:
А.В. Миликова
Старший преподаватель
кафедры уголовного процесса и криминалистики Института права
Волгоградского государственного университета

ПРИМЕНЕНИЕ ПОЛИГРАФА: ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Аннотация
В настоящей работе автор обращается к проблеме применения полиграфа при производстве следственных действий. Рассматривается проблема психофизиологической реакции человека на указанную процедуру. Сделан вывод о перспективности дальнейшего изучения в данной области, вместе с тем повсеместное применение на данный момент представляется невозможным.

Ключевые слова
Полиграф, психология, уголовный процесс, эмоции.

Многие ученые процессуалисты и криминалисты в настоящее время активно обсуждают вопрос относительно применения полиграфа в уголовном процессе, и использование результатов психофизиологической экспертизы в качестве доказательства. Вопрос остается дискуссионным, и законодатель не идёт на внедрение «детектора лжи» в арсенал криминалистических тактик при производстве следственных действий.

Вместе с тем, в настоящее время УПК РФ прямо не предусматривает применение полиграфа, однако в 2010 году был подготовлен законопроект «О применении полиграфа». Так, согласно ст. 2 указанного законопроекта «полиграф - техническое средство, предназначенное для гласной синхронной регистрации в процессе опроса человека параметров его физиологических процессов (в том числе, дыхания, сердечно - сосудистой активности, изменения электрических свойств кожи, двигательной активности и других процессов) и позволяющее представить результаты регистрации в аналоговом и (или) цифровом виде» [4].

Психофизиологическая экспертиза при помощи полиграфа является сложной процедурой, связанная с применением к гражданину как психического, так и физического воздействия, обусловленная различной рефлексией каждого индивида на ситуацию, в которой происходит «проверка на ложь». По мнению Т.В. Мальцевой выражение эмоций

проявляется на трех основных уровнях: 1) нейрофизиологическом (в головном мозге существует специальная подкорковая система ядер, отвечающая за первичные эмоциональные реакции — лимбическая система; 2) «двигательно - выразительном» (эмоциональным реакциям соответствует определенная лицевая и двигательная экспрессия и т.д.); 3) субъективных переживаний (наполнение личностным смыслом события, вызвавшего эмоцию) [5, с. 74.].

Однако, как отмечает известный американский эксперт в верификации лжи Пол Экман, – «изменения в мимике, жестах и голосе еще не являются признаками лжи как таковой. Это всего лишь сигналы эмоционального возбуждения или свидетельства работы мышления. И заключить из этого, что человек лжет, можно только на основании либо того, что его эмоции не соответствуют его линии поведения, либо того, что он пытается их скрыть. И в этом плане детектор обеспечивает нас менее точной информацией о том, какие именно эмоции задействованы, чем о поведенческих признаках. Микровыражения могут обнаружить гнев, испуг, вину и так далее, а детектор лишь покажет, что у человека появились какие - то эмоции, но какие – не определит» [6, с. 73].

Как правило, обману редко не сопутствуют какие - либо эмоции, и лжецы далеко не всегда стараются их скрывать. Скрывать же возникающие при обмане эмоции, дабы ложь не была обнаружена, необходимо. Спутниками лжи могут оказаться совершенно различные эмоции, но чаще всего переплетаются с обманом три из них – боязнь оказаться разоблаченным, чувство вины по поводу собственной лжи и то чувство восторга, которое порой испытывает обманщик в случае удачи. «Мимолетное чувство скрыть легко, а с эмоциями, нахлынувшими внезапно, особенно если они достаточно сильны, дело обстоит гораздо сложнее. Кроме того, ужас скрыть сложнее, чем беспокойство, а гнев – сложнее, чем досаду» – пишет Пол Экман [6, с. 41].

В.А. Семенцов неоднократно обращал внимание на то, что необходимо включить в гл. 26 УПК РФ такое комплексное следственное действие как «проверку показаний на полиграфе» и предложил регламентацию его производства. При этом профессор отмечал, что проверка показаний на полиграфе должна быть допустима по результатам не только допроса, но и очной ставки, предъявления для опознания и проверки показаний на месте в целях выявления ложности данных при их производстве показаний [7, с. 133].

Сложно согласиться с вышеуказанным мнением, несмотря на то обстоятельство, что некоторые суды приняли психофизиологическую экспертизу в качестве доказательств по уголовному делу [3]. Вместе с тем, пока Верховный Суд России занимает негативную позицию по вопросу о признании доказательственного значения за результатами психофизиологических исследований с помощью полиграфа, указывая на то, что результаты данной экспертизы противоречат ст. 74 и 75 УПК РФ и признал доказательства недопустимыми [2]. Полиграф, вероятнее всего, можно использовать для изобличения преступников, но не как однозначное заявление о том, что гражданин причастен к тому или иному преступлению.

Необходимо отметить, что Р.С. Белкин, указывая на статистические данные, утверждал, что правильность выводов, которые сформированы на основе использования полиграфа, достигает 80 - 90 % , что является весьма высоким показателем. Также он утверждал, что в случае верной тактики применения полиграфа все выводы оказываются достоверными в больших случаях [1, с. 435].

Чувства выражаются через определенные эмоции в зависимости от того, в какой ситуации оказывается объект, по отношению к которому данный человек проявляет чувство. Прямого соответствия между чувствами и эмоциями нет: одна и та же эмоция может выражать разные чувства, и одно и то же чувство может выражаться в разных эмоциях. В стрессовой ситуации люди ведут себя по - разному, а учитывая, характер вопросов, задаваемых экспертом, и той обстановки, в которой находится опрашиваемый, неподготовленный человек может провалить тест, не являясь виновным в совершении преступления. Таким образом, повсеместное внедрение полиграфов в методики проведения допросов на стадии предварительного следствия необоснованно с точки зрения психологии и уголовно - процессуального права. Тем не менее, изучение эмоций и сопоставление их поведению или речи человека всё еще является перспективным направлением в деятельности сотрудников оперативно - розыскной деятельности.

Библиографический список

1. Белкин Р.С. Курс криминалистики. М.: Закон и право, 2001. – 837 с.

2. Кассационное определение судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда Российской Федерации от 4 октября 2012 г. № 34 - 012 - 12 по делу Белова С.Н. и Шимаева А.М. // СПС КонсультантПлюс [дата обращения 22.11.2017]

3. Приговор Муромского городского суда от 9 авг. 2013 г. (дело № 1 - 6 / 2013) // Архив Муромского городского суда.

4. Проект Федерального закона N 478780 - 5 «О применении полиграфа» // СПС КонсультантПлюс [дата обращения 28.11.2017].

5. Психология : учеб. пособие / Т.В. Мальцева. — М. : РИОР : ИНФРА - М, 2017. — 275 с.

6. Психология лжи / Пол Экман ; [пер. с англ. Н. Исупова и др.]. - Санкт - Петербург : Питер, 2012. - 302 с.

7 Семенцов В. А. Новое следственное действие − проверка показаний на полиграфе // Рос. юрид. журн. 2010. № 5. С. 132–138.

© Д.А. Саликов, 2017

УДК 330

М.С. Филатенкова
студент 3 курса ВолГУ,
г. Волгоград, РФ
E - mail: marishko12@mail.ru
Научный руководитель: С.Н. Латышев
к. ю. н., старший преподаватель ВолГУ,
г. Волгоград, РФ
E - mail: latyshev _ s@mail.ru

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО СТАТУСА НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКА (ФИЗИЧЕСКОГО ЛИЦА) В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация

Основы правового статуса налогоплательщика закреплены в Налоговом кодексе РФ. Налогоплательщиками - физическими лицами - могут быть граждане Российской

Федерации, иностранные граждане и лица без гражданства. В данной статье рассматриваются особенности правового статуса налогоплательщика (физического лица) в Российской Федерации. При помощи таких общенаучных методов, как анализ, обобщение, систематизация раскрывается проблема выявления правовой природы категории налогоплательщик (физическое лицо).

Ключевые слова:

Налогоплательщик, физическое лицо, Налоговый кодекс РФ, налоги, налогово - правовой статус

Понятия «налогоплательщик» и «правовой статус» относится к числу специфических терминов законодательства о налогах и сборах и используется исключительно в значениях, определяемых соответствующими статьями Налогового кодекса РФ.

Налоговый кодекс РФ закрепляет определение «налогоплательщика» в статье 19: «налогоплательщиками, плательщиками сборов, плательщиками страховых взносов признаются организации и физические лица, на которых в соответствии с настоящим Кодексом возложена обязанность уплачивать соответственно налоги, сборы, страховые взносы» [2]. Также в Конституции РФ в статье 57 закреплена обязанность каждого платить законно установленные налоги и сборы [1]. В связи с наличием объекта налогообложения, каждому такому лицу присваивается статус налогоплательщика по умолчанию, что, несомненно, актуализирует данную тематику.

В то же время, необходимо отметить двойственную природу категории «налогоплательщик». Статус налогоплательщика рассматривается в законодательстве не единообразно: с одной стороны, как определенный режим налогообложения, а с другой - как статус, который приобретается налогоплательщиком вне налоговых отношений (например, резидента особой экономической зоны), но оказывает непосредственное влияние на порядок налогообложения [3, с. 14].

На наш взгляд, статус налогоплательщика, в первую очередь, носит динамичный характер. Такая черта характерна статусу налогоплательщика как в качестве определённого режима налогообложения, так и – правового статуса.

Одним из критериев отнесения физического лица к ряду участников отношений, регулируемых законодательством о налогах и сборах, является обязанность уплачивать причитающиеся налоги. Физические лица приобретают налогово - правовой статус как раз по причине потенциального участия в налоговых правоотношениях с государством (муниципальным образованием) относительно уплаты установленных налогов или сборов. Наличие объекта налогообложения является юридическим фактом возникновения налоговых правоотношений.

Существует следующая иерархия построения статей в Налоговом кодексе РФ: законодатель сначала излагает в ст. 21 Налогового кодекса РФ права налогоплательщиков (плательщиков сборов, страховых взносов), далее в ст. 22 механизмы защиты этих прав, а уже после в ст. 23 обязанности налогоплательщиков (плательщиков сборов, страховых взносов), - тем самым обозначается приоритет прав налогоплательщиков и необходимости их охраны в налоговых отношениях. Подобная последовательность в изложении прав и обязанностей налогоплательщиков, думается, призвана сгладить конфликт частных и публичных интересов, изначально имеющий место при налогообложении [4, с. 160]. Но, получается, что логика законодателя противоречива по данному вопросу, она не

соответствует конституционному положению о всеобщей обязанности уплачивать налоги и сборы, теряется первоочередное значение именно обязанности в налоговых отношениях.

Однако возникает вопрос, каким образом порядок изложения норм может повлиять на практическую действительность, ведь сущность налогово - правовых и финансово - правовых категорий от этого не изменится. Лицо, являющееся налогоплательщиком, так им и останется.

Одной из особенностей правового статуса налогоплательщика выделяют налоговую правосубъектность. Налогоплательщиками являются лица, характеризующиеся определенной налоговой правосубъектностью, включающей в себя наличие субъективных прав и обязанностей и возможность их реализации, а также несение ответственности за нарушение соответствующих обязанностей [7, с. 117].

Следующей особенностью выступает тот факт, что налоговое обязательство налогоплательщика предусматривает постановку его на налоговый учет, ведение учета объектов налогообложения, исчисление, начисление, уплата налогов, составление отчетности и представление ее налоговым органам. Для налогоплательщика необходимость встать на учет подтверждается статьёй 23 Налогового кодекса РФ.

Необходимо обратить внимание на ту особенность, что взимание налога осуществляется государством в режиме индивидуальной безвозмездности. Это означает, что уплата налога не порождает какого - либо встречного обязательства государства по отношению к плательщику. Следовательно, заплатив налог, налогоплательщик не вправе ожидать обеспечения безопасности его жизни и имущества, защиты его законных прав и интересов, социальных гарантий и т.п.[5, с. 44].

Важен тот факт, что в настоящее время уделяется внимание повышению налоговой грамотности населения. Созданные в налоговых органах отделы по работе с ним намного повышают эффективность налогового администрирования [6, с. 22]. Это значит, что налогоплательщики могут беспрепятственно реализовать своё право на получение информации о действующем налоговом законодательстве, а также и разъяснений в отношении определения налоговой базы, порядка исчисления и уплаты налогов и сборов.

Более того, в настоящее время широкое применение имеет понятие «личный кабинет налогоплательщика для физических лиц», обеспеченный защищённым соединением, благодаря использованию технологии шифрования данных. Доступ к своим персональным данным имеет исключительно сам налогоплательщик (физическое лицо), используя персональный логин и пароль. В настоящее время число пользователей данного сервиса превышает 1,5 млн человек и еженедельно пополняется на 30 тыс.

На наш взгляд, за счёт появления личного кабинета налогоплательщика достигается наиболее эффективное развитие отношений между государством в лице его уполномоченных органов и физическим лицом, что упрощает процесс их взаимодействия.

Таким образом, вышеперечисленные особенности правового статуса налогоплательщика (физического лица) развивают положения Налогового кодекса РФ о содержании специальных прав и обязанностей. Важно совершенствовать институт правового статуса налогоплательщика, с целью наиболее простого, упорядоченного, регламентированного налогово - правовыми нормами процесса налогообложения, путём различных нововведений, как в области права, так и в сфере информационных технологий.

Список использованной литературы

1. Конституция РФ (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6 - ФКЗ, от 30.12.2008 N 7 - ФКЗ, от 05.02.2014 N 2 - ФКЗ, от 21.07.2014 N 11 - ФКЗ).
2. Налоговый кодекс РФ от 31 июля 1998 года N 146 - ФЗ (последняя редакция с учётом Постановления Конституционного Суда РФ от 17.03.2009 N 5 - П)).
3. Артемьева Ю. А., Правовой статус и классификация налогоплательщиков в РФ. // Актуальные проблемы современной науки. 2012. С. 13 - 18.
4. Зотов С. А., Взгляд на понятие правового статуса налогоплательщика // Ленинградский юридический журнал. 2015, №1(39). С. 158 - 165.
5. Кирова К. С., Мурзабеков М. Р., Налогоплательщик: партнёр или послушник. // Актуальные проблемы экономики, социологии права. 2014, №1. С. 43 - 46.
6. Матвеева Т. В., Грицкова О. Ю., Личный кабинет для каждого физического лица. // Налоговая политика и практика, №11. 2012. С. 21 - 23.
7. Латышев С.Н., Мамедова Э.Н. Основные права и обязанности налогоплательщиков в России // Научные исследования и разработки в эпоху глобализации: сборник статей международной научно - практической конференции (25 ноября 2016 г, г. Пермь). В 7 ч. Ч. 5 / – Пермь: АЭСТЕРНА. 2016. С. 116 - 119.

© М.С. Филатенкова, 2017

УДК 330

М.С. Филатенкова
Студент 3 курса ВолГУ,
г. Волгоград, РФ
E - mail: marishko12@mail.ru
Научный руководитель: М.С. Мережкина
К. ю. н., доцент ВолГУ,
г. Волгоград, РФ
E - mail: meregkina@mai.ru

ТЕНДЕНЦИИ ПРАВОВОЙ РЕГЛАМЕНТАЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ОБЪЕКТА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Аннотация

Данная статья посвящена проблеме сущности предпринимательской деятельности. При помощи таких общенаучных методов, как анализ, систематизация, сравнение предлагается усовершенствование категории «предпринимательская деятельность», определение которой закреплено в настоящее время в Гражданском кодексе РФ. Новая дефиниция уточняет содержание предпринимательской деятельности в целом.

Ключевые слова:

Предпринимательская деятельность, объект правового регулирования, Гражданский кодекс РФ, инициативность, субъект гражданских правоотношений

Общеправовой термин «предпринимательская деятельность» является достаточно сложной категорией. Несмотря на то, что в рамках данной статьи, прежде всего, важно детальное исследование его правового аспекта, не исключается необходимость в анализе и философской, и экономической стороны такого понятия.

Впервые в отечественной теории и практике термин «предпринимательство» был сформулирован в Законе Верховного Совета СССР от 19 ноября 1986 года «Об индивидуальной трудовой деятельности» (утратил силу). Наиболее полное определение понятия предпринимательской деятельности было закреплено в Законе РСФСР «О предприятиях и предпринимательской деятельности», но более точная характеристика предпринимательства дана в Гражданском кодексе Российской Федерации (далее - ГК РФ) [2].

На сегодняшний день абзацем 3 части 1 статьи 2 ГК РФ закрепляется следующее понятие: «…предпринимательской является самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг. Лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность, должны быть зарегистрированы в этом качестве в установленном законом порядке, если иное не предусмотрено настоящим Кодексом» [1].

Однако содержащееся в ГК РФ определение предпринимательской деятельности, так или иначе, неоднозначно отвечает на вопрос о её сущности, не в полной мере отражает современные тенденции ее развития. Данная проблема является актуальной в силу широкого круга субъектов, задействованных в данной сфере правоотношений. Так, помимо граждан и юридических лиц в такие отношения могут вступать Российская Федерация, субъекты РФ, муниципальные образования. К ним применяются нормы, определяющие участие в гражданских правоотношениях юридических лиц.

Наряду с этим, предпринимательскую деятельность регулирует множество нормативных правовых актов, например, Федеральный закон от 08 августа 2008 года N 129 - ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей»; Федеральный закон от 08 февраля 1998 года N 14 - ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью»; Федеральный закон от 04 мая 2011 года № 99 - ФЗ « О лицензировании отдельных видов деятельности» и т. д.. Существенное увеличение законов и указов, регулирующих порядок ведения бизнеса в Российской Федерации, свидетельствует о повышенном внимании государства к проблемам предпринимательства и об осознании необходимости изменения условий деятельности для достижения положительных сдвигов [3].

Более того, недавно появился новый субъект не только предпринимательских, но и других правоотношений, так называемый, самозанятый гражданин. Под понятием «самозанятость» подразумевается осуществление предпринимательской деятельности, при условии, что предприниматель работает сам на себя, то есть у него нет сотрудников, которые на него работают, он сам и субъект, и средство предпринимательской деятельности и т. д. [4]. Такое новшество предполагает внесение изменений как в ГК РФ, Закона РФ «О занятости населения в Российской Федерации», ФЗ от 08.08.2001 N 129 - ФЗ (ред. от 30.10.2017) «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей», а может и создание совершенно нового нормативного правового акта.

На наш взгляд, сфера предпринимательской деятельности имеет тенденцию к постоянному расширению, тем самым, целесообразно было бы подвергнуть изменению и само понятие предпринимательской деятельности как объекта правового регулирования.

Необходимо в понятие включить такой субъективный признак, как инициативность: инициатива будущего предпринимателя – начало предпринимательской деятельности, от которого зависит дальнейшее проявление его экономической активности. Иными словами, инициатива представляет собой своеобразный юридический факт к предпринимательской деятельности, ведь «субъект + инициатива = результат», а результат выражается в форме осуществления предпринимательской деятельности субъектом.

Таким образом, признавая тот факт, что предпринимательскую деятельность является значимой категорией гражданского права, в частности предпринимательского права, заслуживает большего внимания со стороны законодателя, ведь её, по праву, можно считать социально - экономическим базисом для российского государства.

Ввиду вышесказанного, предлагается следующее определение понятия предпринимательская деятельность: предпринимательской деятельностью следует признавать систему экономически активных действий, выражающихся в систематическом извлечении прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг, а также осуществляемых самостоятельно и на свой риск, лицом, обладающим профессиональными навыками в сфере хозяйствования и зарегистрированным в этом качестве в установленном законом порядке.

Список использованной литературы

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51 - ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017).
2. Фабричная Т.Б. Правовое регулирование предпринимательской деятельности. // Приволжский научный вестник. - №12 - 2 (52). – 2015. – С. 126 - 129.
3. Потапова М.А. Сущность, принципы и проблемы предпринимательской деятельности. // Вестник Челябинского государственного университета. - №8 (262). – 2012. – С. 22 - 25.
4. «Самозанятые граждане получат статус» – [Электронный ресурс]. – ЭкспертOnline. © 1995—2017 Группа «Эксперт». – Режим доступа: http: // expert.ru / 2017 / 05 / 30 / minyust /

© М.С. Филатенкова, 2017

УДК 343.1

Т.В. Цветкова
Магистрант 2 курса
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»
E - mail: student _ ssla@mail.ru

ЯВКА С ПОВИННОЙ КАК ФОРМА ПРИЗНАНИЯ ОБВИНЯЕМЫМ СВОЕЙ ВИНЫ В СОВЕРШЕНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

Аннотация: На основе анализа уголовного законодательства и практики его применения выясняется значение явки с повинной как формы признания вины. В статье приведены правовые позиции высших судебных органов, рассмотрены признаки которым должна отвечать явка с повинной.

Ключевые слова: признание обвиняемым своей вины, явка с повинной, смягчающее обстоятельство, повод к возбуждению уголовного дела, доказательство вины.

Лицу, совершившему преступление уголовно - процессуальное законодательство РФ, предоставляет возможность самостоятельно определять вариант постпреступного поведения. Явка с повинной является одним из видов позитивного постпреступного поведения лица, признающего вину в совершенном им преступлении.

Под признанием обвиняемым своей вины понимаются действия обвиняемого, направленные на подтверждение факта совершения им данного преступления. Так, одной из форм признания обвиняемым своей вины в совершении преступления является явка с повинной. Под которой в соответствии со статьей 142 УПК РФ понимается – добровольное сообщение лица о совершенном им преступлении.

Анализируя нормы, содержащиеся в ст. 142 УПК РФ можно выделить основные признаки явки с повинной:

- добровольность, проявляется в том, что у лица, совершившего преступление имелась свобода выбора дальнейшего своего поведения, а оно добровольно явилось в правоохранительные органы, и по собственному волеизъявлению сообщает о совершенном преступлении, хотя у лица имелась реальная возможность скрыться от органов следствия и суда. В случае если лицо задержано на месте совершения преступления данная возможность у него отсутствует.

Андросенко Н.В. предлагает для установления добровольности сделанного сообщения, сотрудникам правоохранительных органов выяснить у заявителя мотивы явки с повинной и отражать их в протоколе явки с повинной или в заявление о явке с повинной. Позиция Натальи Васильевны представляется достаточно обоснованной, выясняя мотивы сделанного сообщения лицом, позволит определить действительные причины, которые могут быть самыми разными – от давления со стороны правоохранительных органов до деятельности самого подозреваемого (обвиняемого) в укрывательстве остальных соучастников;

- производится в период после совершения преступления и до обнаружения его правоохранительными органами либо до установления причастности лица к совершению преступления – именно в этот период времени отмечается наибольшая значимость явки с повинной для правоохранительных органов, это обосновывается тем, что позволяет как можно скорее раскрыть совершенное преступление, а также существует возможность предотвращения последствий его совершения;

- непосредственное, личное обращение в правоохранительные органы лица совершившего преступление – ст. 142 УПК РФ закрепляет, что заявление о явке с повинной должно быть сделано лицом, совершившим преступление.

В юридической литературе спорным является вопрос о личной, непосредственной явке лица, совершившего преступление в правоохранительные органы. Так, одни авторы считают, что личная явка должна быть обязательной, другие указывают на возможность обращения в правоохранительные органы через средства связи (по телефону, путем направления письма). Пленум Верховного Суда РФ в постановлении от 22 декабря 2015 г. N 58 "О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания" указывается, что, что добровольное сообщение лица о совершенном им или с его участием преступлении, может быть сделано как в письменном, так и в устном виде[1]. Таким

образом, представляется возможным в силу отсутствия возможности непосредственного обращения в правоохранительные органы с заявлением о явке с повинной, у лица, совершившего преступление существует возможность обратиться по средствам телефонной, почтовой связи или с помощью других лиц. В данном случае, сделанное сообщение о явке с повинной в данной форме, должно влечь те же правовые последствия.

В соответствии с уголовными и уголовно - процессуальными нормами явка с повинной может быть рассмотрена в разных аспектах:

Во - первых: в соответствии п. «и» ч.1 ст. 61 УК РФ явка с повинной является обстоятельством смягчающим наказание, что согласно ч.1 ст. 62 УК РФ предусматривающий при отсутствии отягчающих обстоятельств срок или размер наказания не могут превышать двух третей максимального срока или размера наиболее строгого вида наказания, предусмотренного соответствующей статьей особенной части УК РФ[2]. Закрепляя данную норму, по нашему мнению, законодатель преследовал стимулирующую цель, призывая лиц совершивших преступление способствовать обнаружению и расследованию преступлений.

Во - вторых, как повод для возбуждения уголовного дела – имеет смысл, если явка с повинной является первичной информацией о преступлении и влечет начало процессуальных действий, в случае если уголовное дело возбуждено по другому основанию, указанному в ч.1 ст.140 УПК РФ, соответственно явка с повинной не является поводом для возбуждения уголовного дела;

В - третьих, используется стороной обвинения в качестве доказательства вины. Используется как доказательство со стороны обвинения, если она отвечает предъявляем к ней требованиям закона, т.е. дана добровольно. В УПК РФ заявление о явке с повинной или протокол явки с повинной прямо не отнесен к какому – либо виду доказательств.

Так, Верховный Суд Российской Федерации высказал свою позицию относительно доказательственного значения явки с повинной и условий их получения основана на требованиях норм права, предусмотренных: п.6 ч. 2 ст. 74 УПК РФ, ст. 140 и ст. 142 УПК РФ их которых следует, что заявление о явке с повинной может являться доказательством по делу в случаях, когда отсутствуют обстоятельства, препятствующие признанию его допустимым доказательством[4, с.39].

Однако в ч. 2 ст. 74 УК РФ отсутствует прямое указание на явку с повинной как источника доказательств, что порождает определенные разногласия. Так, одни ученые считаю, что явка с повинной относится к показаниям подозреваемого, обвиняемого, другие указывают, что она относится к иным следственным действиям, так как устное заявление о явке с повинной заносится в протокол, согласно ст. 141 УК РФ[5].

Также, Верховный Суд Российской Федерации, указывает, что явка с повинной не является следственным действием, а согласно п. 6 ч. 2 ст. 74 УПК РФ к доказательствам относятся в том числе и иные документы, каковыми являются протоколы явок с повинной. С.А. Новиков поддерживает данную позицию и приводит следующее рассуждение: в соответствии со ст. 142УПК РФ заявление о явке с повинной, в том числе и сделанное устно, оформляется в письменной форме, а в силе ч.2 ст.84 УПК РФ в качестве доказательств могут выступать иные документы, содержащие сведения, зафиксированные в письменном виде [3, с.147]. Как справедливо указывает Н.П. Царева, «иные документы» имеют доказательственное значение благодаря своему содержанию.

Подводя итоги можно сказать, в процессе анализа уголовного и уголовно - процессуального законодательства было установлено, что форм использования явки с повинной гораздо больше, чем было рассмотрено.

Также, явка с повинной может использоваться в качестве одного из элементов деятельного раскаяния как основания для освобождения от уголовной ответственности (ст. 75 УК РФ), может явиться поводом возобновления производства по уголовному делу.

Анализ положений УК РФ, УПК РФ в части касающейся явки с повинной позволяет сделать нам вывод, что она имеет важное уголовное и уголовно - процессуальное значение, является разновидностью признания вины лица, совершившего преступление, однако в законе прямо признание вины не рассматривается как одно из условия явки с повинной и в доказывании используется в качестве доказательства в виде «иного документа».

Список использованной литературы:

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.12.2015 N 58 (ред. от 29.11.2016) "О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания";

2. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63 - ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017) // "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954;

3. Новиков С. А. «Я виновен!»: доказательственное значение собственного признания вины в современном уголовном процессе России // Известия высших учебных заведений. Правоведение. 2009. № 1 (282). С. 141 - 157;

4. Классен М. А. Правовые позиции высших судебных органов о доказательственном значении протокола явки с повинной // Вестник ЮУрГУ. Серия: Право. 2011. №27 (244). С.38 - 41;

5. Явка с повинной как доказательство в уголовном судопроизводстве " [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http: // studbooks.net / 744591 / pravo / yavka _ povinnoy _ dokazatelstvo _ ugolovnom _ sudoproizvodstve (дата обращения: 20.11.2017).

© Т.В. Цветкова, 2017

СОДЕРЖАНИЕ

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

Т.Я. Бровкина, Т.В. Фоменко
СОРТОИЗУЧЕНИЕ КОЛЛЕКЦИИ БОРОДАТЫХ ИРИСОВ
В УСЛОВИЯХ БОТАНИЧЕСКОГО САДА КУБАНСКОГО ГАУ 4

А.Н. Неустроев, В.И. Сивцева, И.Ф. Бардеев
ИЗУЧЕНИЕ ИСХОДНОГО МАТЕРИАЛА ГОРОХА ПОСЕВНОГО
(PISUM SATIVUM L.) ДЛЯ СЕЛЕКЦИИ
В УСЛОВИЯХ ЦЕНТРАЛЬНОЙ ЯКУТИИ 7

Самойлова К. И., Тратникова А. А.
ВОДНО - ХИМИЧЕСКИЙ РЕЖИМ РАБОТЫ АЭС 11

Самойлова К. И., Тратникова А. А.
САМАЯ ГРЯЗНАЯ РЕКА 13

Н.Н. Сторожева, В.И. Сивцева
ПОСЕВНЫЕ КАЧЕСТВА СЕМЯН СОРТОВ ОДНОЛЕТНИХ
КОРМОВЫХ КУЛЬТУР ПОСЛЕ 7 - ЛЕТНЕГО ХРАНЕНИЯ
В ТОЛЩИ МНОГОЛЕТНЕЙ МЕРЗЛОТЫ 14

Хлюстов Виталий Константинович, Елекешева Мира Манаровна
МОДЕЛИ ХОД РОСТА ЭЛЕМЕНТОВ ДЕНДРОЦЕНОЗА
В СМЕШАННЫХ ДУБНЯКАХ ПОЙМЫ РЕКИ УРАЛ 18

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

А.В. Айвазян
ОРГАНИЗАЦИЯ И ПЛАНИРОВАНИЕ
СБЫТОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 27

Акшенцева Юлия Вадимовна
УГРОЗЫ И ПРЕСТУПЛЕНИЯ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
ПРЕДПРИЯТИЯ НЕФТЕГАЗОВОГО БИЗНЕСА 29

М.З. Алиева, Гамзаева О.У.
ДЕНЕЖНО - КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА БАНКА РОССИИ
В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА:
ПРОБЛЕМА ЭФФЕКТИВНОСТИ И ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТИ 31

Арутюнян К.М., Шишкин А.О.
ПОВЫШЕНИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА РАБОТНИКОВ
КАК ОСНОВНОЙ КРИТЕРИЙ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ТОРГОВЛИ 34

Береговая М. П.
ТЕНДЕНЦИИ НА РЫНКЕ АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ
ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ 37

С.В. Близнюк, А.С. Близнюк, Т.С. Алейник
ЗАВИСИМОСТЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ
ОТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В СТРАНЕ 39

С.В. Близнюк, А.С. Близнюк, И.С. Федорова
ВЛИЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РИСКОВ
НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ 42

С.В. Близнюк, А.С. Близнюк, А.С. Галай
ПРИМЕНЕНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УЧЕТА
НА РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ 43

С.В. Близнюк, А.С. Близнюк, А.С. Галай
ПРОБЛЕМЫ ДЕНЕЖНОЙ СИСТЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ 45

С.Б. Бокач, Л. П.Бокач
КРАТКО О ПОСТУЛАТАХ АУДИТА 47

С. А. Веселков
ИНФОРМАЦИОННО - АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ
МАЛОГО БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ 49

Г.Ф.Вильданова
ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ
ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ УЧАСТНИКОВ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ 55

Г.Ф.Вильданова
СЛОЖНОСТИ В РАБОТЕ НАЛОГОВОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ УДАЛЕННОМ ДОСТУПЕ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ
И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ 57

О.Б. Гейман
МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЙТИНГИ НАЦИОНАЛЬНЫХ СИСТЕМ
ОБРАЗОВАНИЯ: КЛЮЧЕВЫЕ АСПЕКТЫ 60

О.А. Головачева
ПРОБЛЕМЫ И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ
РАЗВИТИЯ РЫНКА УСЛУГ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ
В ИВАНОВСКОЙ ОБЛАСТИ 66

А. А. Демидович, И.А. Демидович
К ВОПРОСУ О МИНИМИЗАЦИИ РИСКОВ БАНКАМИ
ПРИ ЭКСПЛУАТАЦИИ БАНКОМАТОВ 69

А. А. Демидович, И.А. Демидович
ПРЕИМУЩЕСТВА БАНКОМАТОВ С ФУНКЦИЕЙ CASH - RECYCLING
НАД ПЕРСОНАЛОМ БАНКА 71

А. А. Демидович, И.А. Демидович
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ БАНКОМАТОВ
С ФУНКЦИЕЙ CASH – RECYCLING 73

Л.К. Евдокимова, Е.К. Кравченко
НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ МЕТОДИК АНАЛИЗА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ И ИХ ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ 74

Евсеева Ольга Герасимовна, Евсеев Прокопий Владимирович
РАЗВИТИЕ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ В УСЛОВИЯХ ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИКИ НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) 76

Т.К. Екшикеев
ПРОГРАММА ПРИКЛАДНОГО ИССЛЕДОВАНИЯ ДЛЯ КВАЛИФИКАЦИОННОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТА ВЫСШЕГО УЧЕБНОГО ЗАВЕДЕНИЯ 78

Т.В. Зайцева, Н.В. Теске
ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ БАНКОВСКОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В РФ 81

Г.И.Закирова, G.I.Zakirova
В.М.Минеева
СОВРЕМЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В АЗИАТСКИХ СТРАНАХ
THE MODERN TAX SYSTEM IN ASIAN COUNTRIES 84

М.А. Зенченко, А.А. Шевченко, И.В. Гагай
ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И СПОСОБЫ ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ В РОССИИ 87

А.А.Криворотова, А.Е.Пискунова, Д.Ю.Еремеева
НОРМЫ И ПРАВИЛА ЗАСТРОЙКИ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА 89

А.А.Криворотова, А.Е.Пискунова, Д.Ю.Еремеева
АРЕНДА ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ, НАХОДЯЩИХСЯ В МУНИЦИПАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ 91

Крылова Анна Алексеевна
ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ И РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ВНЕДРЕНИЯ СИСТЕМЫ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА 93

Н. П. Кузнецова, А. Х. Мударисова
ЛОГИСТИКА ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В РАМКАХ НЕФТЯНОГО СЕКТОРА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 96

Кулькова Е. И.
МИКРОФИНАНСОВЫЕ КОМПАНИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 99

С.В. Курбацкая, Р.К. Нурмухаметов
МОДЕРНИЗАЦИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ПРОГРАММ ПОДГОТОВКИ БАНКОВСКИХ СПЕЦИАЛИСТОВ В ВУЗЕ: НОВЫЕ ЯВЛЕНИЯ И ТЕНДЕНЦИИ 101

Петренко А.С., Ломтева Ю.А.
ПЕНСИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИИ 104

Магомедов Гасайна Зугумович, Магдиева Нателла Тахмановна
ПРОБЛЕМА ЗАНЯТОСТИ И БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИИ 107

Мажукина Екатерина Степановна
ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ УЧЕНЫЕ
О РАЗВИТИИ РЕГИОНАЛЬНОГО СТРАХОВОГО РЫНКА 108

Е.Г.Макарова
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ 110

Михайлова Анастасия Артуровна, Евсеев Прокопий Владимирович
МАЛОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО
В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ) ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ
И СПОСОБЫ ЕЁ РАЗВИТИЯ
В УСЛОВИЯХ ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИКИ 113

Э.М. Мухаметзянова
КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД
К ОБЕСПЕЧЕНИЮ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ 115

В. О. Назаренко, В. А. Дюкарев
ПРОБЛЕМЫ МИГРАЦИИ
ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННЫХ КАДРОВ
В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ И ПУТИ РЕШЕНИЯ 117

А.С. Петренко, Л.В. Чумакова
ДОЛГОВАЯ ПОЛИТИКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 120

Платонов Виталий Геннадьевич
УТОЧНЕНИЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИХ ПОЛОЖЕНИЙ
АУДИТА ТОВАРНЫХ ОПЕРАЦИЙ 124

Плахотная И.В.
Plakhotnaya I. V.
ПРОБЛЕМЫ ПОДГОТОВКИ И ПЕРЕПОДГОТОВКИ
СПЕЦИАЛИСТОВ СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРЫ
PROBLEMS OF TRAINING AND RETRAINING
OF SOCIO - ECONOMIC SPHERE 126

Попова С. О.
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ HR – МЕНЕДЖМЕНТА 133

А.Р. Протченко, А.И. Исакова
SWOT - АНАЛИЗ КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ
ИНТЕГРИРОВАННЫМ ОКРУЖЕНИЕМ ПРЕДПРИЯТИЯ 134

Рассоха Анастасия Валерьевна
РАССМОТРЕНИЕ ВОЗМОЖНОСТИ
ВВЕДЕНИЕ НОВОЙ МОДЕЛИ
НА РЕНКЕ РЕЦИКЛИНГА В РОССИИ 137

П.А. Рощин, О.А. Горбунова
АУТСОРСИНГ КАК ИННОВАЦИОННЫЙ ИНСТРУМЕНТ
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ В МИРОВЫХ ФИНАНСАХ 139

К.А. Суслова, Д.М. Хаджимова
УЧЕТНЫЕ АСПЕКТЫ РАСЧЕТОВ ПО ОБЯЗАТЕЛЬНОМУ
СОЦИАЛЬНОМУ СТРАХОВАНИЮ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ 143

Федоров В. А., Маковеева Е. Н.
ПРИМЕНЕНИЕ NPV НА ПРАКТИКЕ 144

Федотов А.В.
ОСОБЕННОСТИ СООТНОШЕНИЯ
ОРГАНИЗАЦИИ И УПРАВЛЕНИЯ 146

Фехрислямова Э.К.
МНОГОЦЕЛЕВОЕ УПРАВЛЕНИЕ
ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ 148

Ю.Н. Харитонова, А.А. Агуреева,
ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ
БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ 151

Ю.Н. Харитонова, Е.К. Компонеец
ИСТОРИЯ СТАНОВЛЕНИЯ ЛИЗИНГА В РОССИИ 156

Цветкова С.Н., Пугачева Л.В., Овасян Е.М.
МУНИЦИПАЛЬНЫЕ КОВОРКИНГИ
КАК ФАКТОР АКТИВИЗАЦИИ
ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕГИОНЕ 159

Юдина Л.В., Запорожченко К.С.
СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ БИЗНЕСА
КАК ИНСТРУМЕНТ ИЗМЕРЕНИЯ НОВОЙ ЭКОНОМИКИ 164

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Е.С. Айсханова
ДЕКЛАРАТИВНЫЙ ХАРАКТЕР МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ 168

Е.В. Астапова, С.С. Суханова
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДОШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
И ЕГО ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ 169

А.Р.Ахметдинова, Е.А.Коновалова
САНКЦИИ КАК ФОРМА
МЕЖДУНАРОДНО - ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ 173

А.Р.Власян
РОЛЬ ПОЛИТИЧЕКСОЙ ПАРТИИ
В ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ПАССИВНОГО ИЗБЕРАТЕЛЬНОГО ПРАВА 175

Головко Ксения Геннадьевна
ОРГАНЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ
В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ
В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ:
ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ И ФИНАНСИРОВАНИЯ 178

А. В. Задоенная
НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ
УЧЕБНЫХ ОТПУСКОВ 182

А. В. Задоенная
ПРОБЛЕМЫ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОТПУСКА
ПО ФОРМЕ ОБУЧЕНИЯ РАБОТНИКА 184

Е.В. Астапова, К.Е. Зайцева
БАНКРОТСТВО (НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ) ГРАЖДАН 186

А.А. Зубов, Е.А. Гринь
ПРОБЛЕМЫ ОБЩЕСТВЕННОГО ЭКОЛОГИЧЕСКОГО КОНТРОЛЯ 189

В.С.Казаров
НАДЛЕЖАЩИЙ ИСТОЧНИК ПОЛУЧЕНИЯ ФАКТИЧЕСКИХ ДАННЫХ,
СОСТАВЛЯЮЩИХ СОДЕРЖАНИЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ,
КАК КРИТЕРИЙ ИХ ДОПУСТИМОСТИ
В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ 191

А.Н. Качур
О ПРОБЛЕМАХ СИСТЕМЫ УГОЛОВНЫХ НАКАЗАНИЙ 193

Ковалева Елена Евгеньевна
ВЗАИМООТНОШЕНИЯ МЕЖДУ ОРГАНАМИ
МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ
МУНИЦИПАЛЬНЫХ РАЙОНОВ И ПОСЕЛЕНИЙ
В РЕШЕНИИ ВОПРОСОВ МЕСТНОГО ЗНАЧЕНИЯ 195

Коновалова Екатерина Андреевна, Шевченко Лолита Денисовна
АГРЕССИЯ КАК ПРЕСТУПЛЕНИЕ ПРОТИВ МИРА
В МЕЖДУНАРОДНОМ ПУБЛИЧНОМ ПРАВЕ 198

И.Д. Мальцагов
ОСОБЕННОСТИ АНГЛОСАКСОНСКОЙ СИСТЕМЫ
АДМИНИСТРАТИВНОЙ ЮСТИЦИИ 203

П.А. Прохоров
СУБЪЕКТЫ НАСЛЕДСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ 205

М.В.Рузова
ЗНАЧЕНИЕ МЕХАНИЗМА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ 209

Д.А. Саликов
ПРИМЕНЕНИЕ ПОЛИГРАФА: ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ 212

М.С. Филатенкова
ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО СТАТУСА НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКА
(ФИЗИЧЕСКОГО ЛИЦА) В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 214

М.С. Филатенкова
ТЕНДЕНЦИИ ПРАВОВОЙ РЕГЛАМЕНТАЦИИ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
КАК ОБЪЕКТА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ 217

Т.В. Цветкова
ЯВКА С ПОВИННОЙ
КАК ФОРМА ПРИЗНАНИЯ ОБВИНЯЕМЫМ СВОЕЙ ВИНЫ
В СОВЕРШЕНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЯ 219

OMEGA SCIENCE
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР
ИННОВАЦИОННЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

http://os-russia.com
mail@os-russia.com
+7 (347) 299-41-99
г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2

Научные конференции

По итогам конференций издаются сборники статей, которым присваиваются индексы УДК, ББК и ISBN

Всем участникам высылается индивидуальный сертификат, подтверждающий участие в конференции.

В течение 10 дней после проведения конференции сборники размещаются сайте **http://os-russia.com,** а также отправляются в почтовые отделения для рассылки заказными бандеролями.

Сборники статей размещаются в научной электронной библиотеке elibrary.ru и регистрируются в наукометрической базе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования)

Публикация от 130 руб. за 1 страницу. Минимальный объем 3 страницы

С информацией и полным списком конференций Вы можете ознакомиться на нашем сайте **http://os-russia.com**

СИМВОЛ НАУКИ

ISSN 2410-700X (print)

Международный научный журнал «Символ науки»

Свидетельство о регистрации СМИ № ПИ ФС77-61596

Договор о размещении журнала в НЭБ (elibrary.ru)№153-03/2015

Договор о размещении в "КиберЛенинке" №32509-01

Журнал является ежемесячным изданием.

Журнал издается в печатном виде формата А4

Статьи принимаются до 5 числа каждого месяца

Публикация и рассылка печатных экземпляров в течение 15 дней

Научный электронный журнал
МАТРИЦА НАУЧНОГО ПОЗНАНИЯ

ISSN 2541-8084 (electron)

Научный электронный журнал «Матрица научного познания»

Размещение в НЭБ (elibrary.ru) по договору №153-03/2015

Периодичность: ежемесячно до 17 числа

Минимальный объем – 3 страницы

Стоимость – 80 руб. за страницу

Формат: электронное научное издание

Публикация: в течение 7 рабочих дней

Эл. версия: сайт издателя, e-library.ru

Научное издание

ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В НАУКЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Сборник статей
Международной научно - практической конференции
3 декабря 2017 г.

В авторской редакции
Издательство не несет ответственности за опубликованные материалы.
Все материалы отображают персональную позицию авторов.
Мнение Издательства может не совпадать с мнением авторов

Подписано в печать 08.12.2017 г. Формат 60x84/16.
Усл. печ. л. 13,6. Тираж 500. Заказ 275.

Отпечатано в редакционно-издательском отделе
Международного центра инновационных исследований
OMEGA SCIENCE
450076, г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2
http://os-russia.com
mail@os-russia.com
+7 960-800-41-99
+7 347-299-41-99

OMEGA SCIENCE
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР
ИННОВАЦИОННЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

http://os-russia.com
mail@os-russia.com
+7 (347) 299-41-99
г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2

ПОЛОЖЕНИЕ

о проведении
3 декабря 2017 г.
Международной научно-практической конференции
ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В НАУКЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

В соответствии с планом проведения
Международных научно-практических конференций
Международного центра инновационных исследований «Omega science»

1. Международная научно-практическая конференция является механизмом развития и совершенствования научно-исследовательской деятельности на территории РФ, ближнего и дальнего зарубежья

2. Цель конференции:

1) Пропаганда научных знаний
2) Представление научных и практических достижений в различных областях науки
3) Апробация результатов научно-практической деятельности

3. Задачи конференции:

1) Создать пространство для диалога российского и международного научного сообщества
2) Актуализировать теоретико-методологические основания проводимых исследований
3) Обсудить основные достижения в развитии науки и научно-исследовательской деятельности.

4. Редакционная коллегия и организационный комитет.

Состав организационного комитета и редакционной коллегии (для формирования сборника по итогам конференции) представлен в лице:

1) Агафонов Юрий Алексеевич, доктор медицинских наук
2) Баишева Зиля Вагизовна, доктор филологических наук
3) Байгузина Люза Закиевна, кандидат экономических наук
4) Ванесян Ашот Саркисович, доктор медицинских наук, профессор
5) Васильев Федор Петрович, доктор юридических наук,
6) Виневская Анна Вячеславовна, кандидат педагогических наук,
7) Вельчинская Елена Васильевна, кандидат химических наук
8) Галимова Гузалия Абкадировна, кандидат экономических наук,
9) Гетманская Елена Валентиновна, доктор педагогических наук,
10) Грузинская Екатерина Игоревна, кандидат юридических наук
11) Гулиев Игбал Адилевич, кандидат экономических наук
12) Долгов Дмитрий Иванович, кандидат экономических наук
13) Закиров Мунавир Закиевич, кандидат технических наук
14) Иванова Нионила Ивановна, доктор сельскохозяйственных наук,
15) Калужина Светлана Анатольевна, доктор химических наук
16) Курманова Лилия Рашидовна, Доктор экономических наук, профессор
17) Киракосян Сусана Арсеновна, кандидат юридических наук
18) Киркимбаева Жумагуль Слямбековна, доктор ветеринарных наук

19) Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук
20) Конопацкова Ольга Михайловна, доктор медицинских наук
21) Маркова Надежда Григорьевна, доктор педагогических наук
22) Мухамадеева Зинфира Фанисовна, кандидат социологических наук
23) Пономарева Лариса Николаевна, кандидат экономических наук
24) Почивалов Александр Владимирович, доктор медицинских наук
25) Прошин Иван Александрович, доктор технических наук
26) Симонович Надежда Николаевна, кандидат психологических наук
27) Симонович Николай Евгеньевич, доктор психологических наук
28) Смирнов Павел Геннадьевич, кандидат педагогических наук
29) Старцев Андрей Васильевич, доктор технических наук
30) Сукиасян Асатур Альбертович, кандидат экономических наук
31) Танаева Замфира Рафисовна, доктор педагогических наук
32) Venelin Terziev, DSc.,PhD, D.Sc. (National Security), D.Sc. (Ec.)
33) Хромина Светлана Ивановна, кандидат биологических наук, доцент
34) Шилкина Елена Леонидовна, доктор социологических наук
35) Шляхов Станислав Михайлович, доктор физико-математических наук
36) Юрова Ксения Игоревна, кандидат исторических наук,
37) Юсупов Рахимьян Галимьянович, доктор исторических наук

5. Секретариат конференции

В целях решения организационных задач конференции секретариат конференции включены:

1) Асабина Катерина Сергеевна
2) Агафонова Екатерина Вячеславовна
3) Зырянова Мария Александровна
4) Носков Олег Николаевич
5) Ганеева Гузель Венеровна
6) Тюрина Наиля Рашидовна

6. Порядок работы конференции

В соответствии с целями и задачами конференции определены следующие направления конференции

Секция 01. Физико-математические науки
Секция 02. Химические науки
Секция 03. Биологические науки
Секция 04. Геолого-минералогические науки
Секция 05. Технические науки
Секция 06. Сельскохозяйственные науки
Секция 07. Исторические науки
Секция 08. Экономические науки
Секция 09. Философские науки
Секция 10. Филологические науки
Секция 11. Юридические науки
Секция 12. Педагогические науки
Секция 13. Медицинские науки
Секция 14. Фармацевтические науки
Секция 15. Ветеринарные науки
Секция 16. Искусствоведение
Секция 17. Архитектура
Секция 18. Психологические науки
Секция 19. Социологические науки
Секция 20. Политические науки
Секция 21. Культурология
Секция 22. Науки о земле

7. Подведение итогов конференции.

В течение 5 рабочих дней после проведения конференции подготовить акт с результатами ее проведения

В течение 10 рабочих дней после проведения конференции издать сборник статей по ее итогам, подготовить сертификаты участникам конференции

Директор
МЦИИ Омега Сайнс
к.э.н., доцент **Сукиасян А. А.**

OMEGA SCIENCE
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР
ИННОВАЦИОННЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

http://os-russia.com
mail@os-russia.com
+7 (347) 299-41-99
г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2

АКТ

по итогам Международной научно-практической конференции

«ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В НАУКЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ»,

состоявшейся 3 декабря 2017

1. Международную научно-практическую конференцию признать состоявшейся, цель достигнутой, а результаты положительными.

2. На конференцию было прислано 250 статей, из них в результате проверки материалов, было отобрано 233 статьи.

3. Участниками конференции стали 349 делегатов из России, Казахстана, Армении, Узбекистана, Китая и Монголии.

4. Все участники получили именные сертификаты, подтверждающие участие в конференции.

5. По итогам конференции издан сборник статей, который постатейно размещен в научной электронной библиотеке elibrary.ru и зарегистрирован в наукометрической базе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) по договору № 981-04/2014К от 24 апреля 2014г.

6. Участникам были предоставлены авторские экземпляры сборников статей Международной научно-практической конференции

Директор
МЦИИ Омега Сайнс
к.э.н., доцент **Сукиасян А. А.**