



ОМЕГА SCIENCE
**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР
ИННОВАЦИОННЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ**

**НАУКА
В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ:
ЗАКОНОМЕРНОСТИ И ТЕНДЕНЦИИ
РАЗВИТИЯ**

**Сборник статей
Международной научно-практической конференции
28 сентября 2016 г.**

Часть 2

**Уфа
МЦИИ «ОМЕГА САЙНС»
2016**

УДК 001.1
ББК 60

Ответственный редактор:

Сукиасян Асатур Альбертович, кандидат экономических наук.

Редакционная коллегия:

Юсупов Рахимьян Галимьянович, доктор исторических наук

Янгиров Азат Вазирович, доктор экономических наук

Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук

Закиров Мунавир Закиевич, кандидат технических наук

Мухамадеева Зинфира Фанисовна, кандидат социологических наук

Грузинская Екатерина Игоревна, кандидат юридических наук

И 57

НАУКА В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ: ЗАКОНОМЕРНОСТИ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ: сборник статей Международной научно - практической конференции (28 сентября 2016 г, г. Уфа). В 2 ч. Ч.2 / - Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2016. – 216 с.

ISBN 978-5-906876-58-4 ч.2

ISBN 978-5-906876-59-1

Настоящий сборник составлен по итогам Международной научно - практической конференции «НАУКА В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ: ЗАКОНОМЕРНОСТИ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ», состоявшейся 28 сентября 2016 г. в г. Уфа. В сборнике статей рассматриваются современные вопросы науки, образования и практики применения результатов научных исследований

Сборник предназначен для широкого круга читателей, интересующихся научными исследованиями и разработками, научных и педагогических работников, преподавателей, докторантов, аспирантов, магистрантов и студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Все статьи проходят рецензирование (экспертную оценку). **Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов публикуемых статей.** Статьи представлены в авторской редакции. Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а так же за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

При перепечатке материалов сборника статей Международной научно - практической конференции ссылка на сборник статей обязательна.

Сборник статей постатейно размещён в научной электронной библиотеке elibrary.ru и зарегистрирован в наукометрической базе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) по договору № 981 - 04 / 2014К от 28 апреля 2014 г.

УДК 00(082)

ББК 65.26

ISBN 978-5-906876-58-4 ч.2

ISBN 978-5-906876-59-1

© ООО «ОМЕГА САЙНС», 2016

© Коллектив авторов, 2016

ХИМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК: 546.54.05:54.057:694

Абдурахмонов Гулом Абдусаматович

доктрант

Самаркандского государственного университета. Г.Самарканд

ergash50@yandex.ru

Абдурахмонов Эргаш Абдурахманович

д.х.н., профессор

Самаркандского государственного университета. Г.Самарканд

ergash50@yandex.ru

Тилайев Санжар Усманович

к.х.н., доцент

Самаркандского государственного университета. Г.Самарканд

sanjar0483@yandex.ru

ИССЛЕДОВАНИЯ В ОБЛАСТИ СОЗДАНИЯ ОГНЕЗАЩИТНЫХ СОСТАВОВ ДЛЯ ДЕРЕВЯННЫХ МАТЕРИАЛОВ

Для защиты деревянных материалов и изделий из них можно обработать жидким составом в виде чистого раствора или суспензии, а часто может быть рекомендовано в виде смазочного материала [1 - 2]. В этой связи при изучении составов огнезащиты нами выбраны относительно хорошо растворимые части сложной системы из аммофоса. При этом используемые исходные соединения были только в виде водного раствора. Другие нейтрализующие добавляемые соединения, из - за малой дозировки их ввели в раствор в сухом виде. Растворы без нейтрализующих добавок были обработаны аммиачным раствором до определенного значения рН - среды. Цель добавки аммиака в раствор аммофоса по мере возможности увеличить долю диаммонийфосфата, имеющий высокую степени огнезащиты. Таким образом, приготовленные образцы огнезащитные составы были испытаны по методике согласно ГОСТ 16363 - 76 [3]. Для испытания и ориентировочной оценки образцов огнезащитного состава были выбраны следующие составы из трёх солевых систем: 1.Аммофос+вода+NH₃; 2.Аммофос +вода+NH₄NO₃+NH₃; 3.Аммофос+(NH₄)₂SO₄+вода+NH₃.

Для ориентировочной оценки огнезащитного эффекта полученных образцов были выбраны в качестве объектов испытания деревянные образцы размерами 50x10x10 мм. Результаты изучений на таком материале с использованием состава №1 приводятся в табл.1.

Таблица 1

Результаты испытаний деревянных образцов после обработки огнезащитным составом №1

№ п / п	Состав №1, % масс.			Результаты испытания		
	аммофос	вода	рН	Потери веса образца, % отн.	Категории материала	
					ТВ*	ТС*
1	10	90	3,7	15,4	+	-
2	20	80	3,7	12,5	+	-
3	30	70	3,8	10,0	+	-

4	40	60	4,0	9,2	+	-
5	10	90	7,0	11,1	+	-
6	20	80	7,1	10,3	+	-
7	30	70	7,0	10,2	+	-
8	40	60	7,1	9,2	+	-
9	10	90	8,6	10,3	+	-
10	20	80	8,3	9,7	+	-
11	30	70	8,5	9,0	-	+
12	40	60	8,3	8,7	-	+

где, **ТВ** - трудновоспламеняемый материал, **ТС** - трудносгораемый материал.

Как видно из табличных данных, с ростом концентрации раствора аммофоса и pH среды, при испытании образцов древесины, потери веса уменьшаются заметно. Далее с повышением концентрации раствора до 30 - 40 % масс с получением суспензионной жидкости с pH - не менее 8 дает трудносгораемой категории эффекта. Однако при такой концентрации аммофоса из раствора чаще выпадает осадок, что при хранении обладает свойством нестабильности.

В таблице 2 приведены результаты изучения системы аммофос – NH_4NO_3 – NH_3 – вода, так называемый огнезащитный состав № 2. При данном условии pH раствора колебалось в узком пределе 7,8 - 8,1, исходная концентрация аммофоса составляет 10 - 20 % масс, а добавки NH_4NO_3 варьировались от 5 до 20 % масс.

Таблица 2

**Результаты испытаний образцов древесины
после обработки огнезащитным составом №2**

№ п/ п	Состав №2, % масс				Результаты испытания	
	аммофос	NH_4NO_3	вода	pH	Потери веса образца, % отн.	Категория материала
1	10	5	85	7,9	10,8	ТВ
2	10	10	80	8,0	8,7	ТС
3	10	15	75	7,8	9,7	ТВ
4	10	20	70	7,8	10,6	ТВ
5	20	5	75	8,1	9,3	ТВ
6	20	10	70	8,0	8,4	ТС
7	20	15	65	7,9	8,5	ТС
8	20	20	60	8,1	8,5	ТС

По результатам табл.2 можно сделать вывод о том, что с концентрацией 10 - 20 % масс. раствор аммофоса с последующей аммонизацией и более 5 % масс NH_4NO_3 обуславливают получение древесины с категорией трудновоспламеняющего и трудносгораемого материала. С повышением доли NH_4NO_3 до 10 % антипирен позволяет получить с категорией трудносгораемого материала. Однако сумма концентраций солей более 35 %

масс раствор владеет нестабильностью при хранении. С целью изучения влияния количества $(\text{NH}_4)_2\text{SO}_4$ в составе раствора аммофос на огнезащитный эффект с поддержанием pH среды не менее 7,5 и более посредством аммонизации раствора приготовлены 8 образцов (таблица 3). Количество долей $(\text{NH}_4)_2\text{SO}_4$ в растворе поддерживались в пределах от 5 до 20 % масс.

Таблица 3

**Результаты испытании образцов древесины
после обработки огнезащитным составом №3**

№ п/ п	Состав № 3, % масс		pH	Результаты испытания	
	аммофос	$(\text{NH}_4)_2\text{SO}_4$		Потери веса древесины, % отн.	Категория материала
1	10	5	7,5	9,6	ТВ
2	10	10	7,6	8,6	ТС
3	10	15	7,5	8,5	ТС
4	10	20	7,7	8,6	ТС
5	20	5	7,7	9,4	ТВ
6	20	10	7,5	9,0	ТС
7	20	15	7,6	8,7	ТС
8	20	20	7,7	8,5	ТС

Исходя из этих табличных данных видно, что в пределах концентрации аммофоса 10÷20 % масс при добавки $(\text{NH}_4)_2\text{SO}_4$ до 5 % масс после обработки этим раствором древесина обладает трудновоспламеняемым эффектом, а далее с повышением содержания $(\text{NH}_4)_2\text{SO}_4$ в растворе приводит при испытании образцов к потери веса не более 9 % , что показывает об эффекте огнезащиты и трудносгораемости материала.

Из приведенных данных в таблице 3 видно, что во многих случаях после обработки образцов древесины составом № 3 при воздействии теплового потока потеря веса не превышает 9 % и материал становится трудносгораемым. Огнезащитный эффект заметно растет в присутствии $(\text{NH}_4)_2\text{SO}_4$ в системе и имеет значительное преимущество по сравнению с добавкой NH_4NO_3 . При концентрации 10 - 20 % аммофоса в растворе лишь с добавлением 5 % $(\text{NH}_4)_2\text{SO}_4$ огнезащитный состав дает трудновоспламеняющий материал и в данном случае потери веса образца древесины составляют 9,4÷9,6 % . В связи с этим для получения трудносгораемой древесины количество $(\text{NH}_4)_2\text{SO}_4$ необходимо поддерживать в пределах 10÷15 % масс в растворе. В этом случае сумма концентрации общих солей в растворе состава № 3 составляет 20÷35 % масс.

Таким образом, для обработки древесины с целью обеспечения огнестойкости разработанные огнезащитные составы являются пригодными. Все предлагаемые составы заслуживают внимания по глубокому исследованию в направлении физико - химических и технологических аспектов.

Список литературы:

1. Древесина, огнезащищенная составом СФО // ГОСТ 16363 – 76.

- 2.«Пожары и пожарная безопасность» // Статистический сборник, М: ВНИИПО, 2003. -
С. 19
- 3.Составы по огнезащитной эффективности // ГОСТ 16363 – 76.
© Г.А.Абдурахманов, Э.А. Абдурахмонов, С.У. Тилайев, 2016

БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 53

Алёшина Татьяна Евгеньевна

Кандидат биологических наук,

доцент Калужского государственного университета им. К.Э. Циолковского,

Наумова Александра Александровна

Студентка 4 курса Калужского государственного университета им. К.Э. Циолковского,

Наумова Татьяна Александровна

Студентка 4 курса Калужского государственного университета им. К.Э. Циолковского

ПИТАНИЕ ШКОЛЬНИКОВ И ЕГО ФАКТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА

АННОТАЦИЯ

На основании проведенного анализа фактического питания в возрастных группах 10 – 11, 11 – 14 и 14 – 18 лет, доказано, что применение демонстрационного материала позволяет повысить точность результатов исследования состояния питания. Выявлено, что дефицит основных компонентов пищи, снижение энергетической ценности суточного рациона питания не соответствует суточной норме. Недостаток содержания белков, жиров, углеводов и витаминов привел к изменению их соотношения за счет увеличения в суточном рационе питания школьников доли, приходящейся на углеводы, в первую очередь на простые сахара. Отмечено, что обеспеченность организма энергией и питательными веществами у мальчиков выше, чем у девочек, а в возрасте 10 – 11 лет лучше, чем в другие возрастные периоды.

ABSTRACT

On the basis of the analysis of actual nutrition in the age groups 10– 11, 11 – 14 and 14 – 18 years, proved that the use of the illustrative material allows to improve the accuracy of the results of a study of nutritional status. It is revealed that the shortage of basic food components, reduced energy value of the daily diet corresponds to a daily rate. Lack of protein, fat, carbohydrates and vitamins led to a change in their ratio due to the increase in the daily diet of schoolchildren share of the carbohydrates, primarily simple sugars. Noted that the availability of energy and nutrients is higher for boys than girls, and age 10 – 11 years is better than in other age periods.

Ключевые слова: дети, школьное питание, фактическая оценка.

Key words: children, school food, the actual assessment.

В нашей стране всегда уделялось большое внимание здоровью людей. По настоящее время уделяется огромное влияние здоровью детей, т. к – это один из важных этапов становление организма ребенка.

Школьный период это один из важных этапов в развитии детского организма. Так как на этом этапе происходит формирование детского организма, половое созревание, становление его как личности. Поэтому одним из мероприятий, направленных на сохранение и укрепление здоровья школьников отводится рациональному питанию. Питание детей фактически состоит из двух частей домашнего питания и питания получаемого детьми в школе. Домашнее питание включает прием пищи до и после посещения школы. Не все родители уделяют внимание правильному и качественному

питанию своих детей. Школьное питание включает обычно два – три приема пищи – завтраки и обед. Мы знаем, что растущему организму требуется достаточное количество калорий и все необходимые вещества, которые школьник может получить с полноценной и сбалансированной пищей. Большое внимание нужно уделять кулинарной обработке и соблюдению правильного режима питания. [1] Школьное питание находится под контролем школьной администрации и санитарно - эпидемиологической службой. Домашнее питание остается вне контроля. Поэтому изучение семейного питания с целью устранения недостатков в питании вызывает особый интерес в проведении исследовательских работ.

Цель исследования – проведение оценки питания учащихся на разных ступенях обучения в нашей школе на основе анализа суточного рациона питания методом 24 - часового воспроизведения.

Изучено фактическое питание у 495 школьников 5 – 11 классов общеобразовательной школы г. Калуги №5. Количество мальчиков 227 (46 процентов), девочки 268 (54 процента). В основу исследование было взято проведение анкетирования с использованием метода 24 - часового (суточного) воспроизведения питания. [2]

Сущность этого метода питания заключалась в определении количества фактически потребляемых пищевых продуктов и блюд посредством опроса, т. е. школьник по памяти воспроизводил, что он за предшествующие дню опроса сутки употреблял. При этом мы записывали название продуктов, блюда и напитки, их состав, способ приготовления и кулинарной обработки, размер порции блюд. Некоторые ученики допускали при ответе ошибки, в связи с этим мы разработали специальный альбом с цветными фотографиями различных продуктов и блюд и напитков, которые чаще всего школьники употребляют. В этот альбом мы включили различные виды фруктов, овощей, салатов, хлебобулочных изделий, первые и вторые блюда, а также напитки. В виде приложений мы сделали данные о калорийности и химическом составе. Использование альбома при исследовании повышало интерес учащихся к данному мероприятию. У школьников появлялся интерес к изучению питания. Снижался уровень ошибок. При проведении исследования мы учили, что дети могут питаться и в других местах, кроме дома и школы. Поэтому мы в альбом включили продукты вредные для детского организма.

Полученные данные этим методом оценивались в соответствии с требованиями, регламентируемыми М. Р. 2. 3. 1. 2432 - 08 «Нормами физиологических потребностей в пищевых веществах и энергии для различных групп населения РФ». [3]

В результате оценки рационов питания школьников нами было установлено их несоответствие принципу количественной полноценности питания. Энергетическая ценность рационов питания ниже рекомендуемых величин. Организм детей в 10 - 11 лет был обеспечен энергией на 77 % у мальчиков и на 70 процентов у девочек, то в возрасте 11 - 14 лет этот показатель составил 64,9 % у юношей и 57,7 % у девушек. Также значительно отличается калорийность питания в зависимости от пола у юношей она составляет 72,7 % , а у девушек 58,1 % . Мы предполагаем, что связано это с тем, что часть школьников умышленно ограничивает свое питание для сохранения фигуры.

Анализ также показал, что не соблюдается и принцип качественной полноценности рациона питания. Содержание белков во всех возрастных группах в рационе было ниже нормы. Потребность в белке покрывалась всего на 55,5 – 72,9 % , меньше всего он был у

девушек. Так у девушек 11 – 14 лет на 44,2 % и 14 – 18 лет на 44,5 % . Количество жиров было минимальным по сравнению с нормой у девочек 11 – 14 лет и максимальным у мальчиков 10 – 11 лет, все равно не соответствовало норме. Содержание суточной калорийности углеводов максимальной была у девушек 14 – 18 лет – 59 % и у мальчиков 10 – 11 лет 78,3 % . Витамины в рационе питания во всех возрастно - половых группах не соответствовали нормам.

В результате анализа проведенного исследования мы сделали вывод, что обеспеченность организма энергией во всех возрастно – половых группах у мальчиков выше (64,6 - 72,9 %) чем у девочек (57,7 – 70,9 %) так у мальчиков в 10 – 11 лет лучше, чем в другие возрастные периоды (77,1 – 70,9 %) У девочек по сравнению с 64,9 и 57,7 % в 11 – 14 лет и 72,7 и 58,1 % в 15 – 18 лет у юношей и девушек соответственно). Качественный состав пищи ниже утвержденной нормы.

Правильно питаться
Надо с детских лет,
Чтоб потом смеяться,
Веселиться, петь
И не знать болезней
Много – много лет.

Список литературы

1. Иванов А.А. Формирование типовых организационных принципов и моделей системы школьного питания / Иванов А.А., Бухаров И.О. // Здоровье населения и среда обитания. 2009. № 5. С. 11 - 13
2. МР 2.3.1.2432 - 08. Нормы физиологических потребностей в пищевых веществах и энергии для различных групп населения РФ. – М., 2008. – 40 с.
3. Онищенко Г.Г. Задачи и стратегия школьного питания в современных условиях // Вопросы питания. 2009. № 1. С. 16 - 21
4. Питание здорового и больного ребенка / под ред. Тутельяна В.А., Коня И.Я., Каганова Б.С. – М.: ИД «Династия», 2009. С. 49 - 54

© Т.Е. Алёшина, А.А. Наумова, Т.А. Наумова, 2016

УДК 330

L. S. Khadartseva

Doctor of pedagogical Sciences, Professor
Financial University under the Government of the Russian Federation, Vladikavkaz branch

K. A. Sanakoeva

Student
Financial University under the Government of the Russian Federation, Vladikavkaz branch

THE MAIN STRATEGIES OF THE WORLD BANK ACTIVITIES

Annotation: The paper deals with the history, organization and activities of the World Bank (WB). As the title implies, main attention was paid to the strategic directions in the activity of the WB: ending extreme poverty, the maximum possible raise in living standards, support of a national health strategy in a well - coordinated way, participation in climate - change activities, in Global Food Security Program, etc. It is noted that the activity of the World Bank is open to criticism; this undoubtedly will contribute to the improvement of the activity of the World Bank.

Key words: International Bank for Reconstruction and Development, IBRD, the World Bank, the World Bank Group, the International Development Association, IDA, the International Finance Corporation , IFC, the Multilateral Investment Guarantee Agency , MIGA, the International Centre for Settlement of Investment Disputes, ICSID.

International Bank for Reconstruction and Development, better known as the World Bank, is one of the world's largest development assistance sources. Its key principle is to help the poorest people and the poorest countries. The World Bank helps developing countries to fight poverty and to achieve a stable, sustainable and equitable economic growth.

Established in 1944, the World Bank Group is headquartered in Washington, D.C. It has more than 10,000 employees in more than 120 offices throughout the world. The World Bank was founded with the primary objective of assisting in the modernization of Western Europe after World War II. However, in 1950 it turned out that the poor developing countries cannot afford to borrow the required funds for the development of their economy, and it was necessary to ease the credit conditions. Thus, in 1960, the International Development Association (IDA) was set up as a part of the World Bank that provided interest - free loans.

The World Bank Group has set two goals for the world to achieve by 2030:

- end excessive poverty by decreasing the percentage of people living on less than \$1.90 a day to no more than 3 %
- support shared prosperity by promoting the income growth of the bottom 40 % for every country

The World Bank is a very important source of financial and technical aid to developing countries all over the world. The World Bank Group organizationally consists of five institutes:

1. the International Bank for Reconstruction and Development (IBRD) - gives loans to governments of middle - income and creditworthy low - income countries.
2. the International Development Association (IDA) - provides interest - free loans — called credits — and grants to governments of the poorest countries. IDA funds are formed by

contributions from the rich countries, as well as by the considerable amount of repaid loans. Together, IBRD and IDA constitute the World Bank. The IBRD Information Statement is the key document issued in support of IBRD's bond offering program.

3. the International Finance Corporation (IFC) is the largest global development institution focused entirely on the private sector.

4. the Multilateral Investment Guarantee Agency (MIGA) - supports foreign direct investment into developing countries to sustain economic growth, reduce poverty, and improve people's lives. MIGA accomplishes this directive by offering political risk insurance (guarantees) to investors and lenders.

5. the International Centre for Settlement of Investment Disputes (ICSID) - offers international facilities for conciliation and arbitration of investment disagreements.[1]

During the years of presence in the world economy and the social sphere the priorities of the World Bank has significantly changed. Resources, directly allocated to the development of health care, education, pensions and other social services, increased from 5 % in 1980 up to 22 % currently. The World Bank, including 184 country members, has adopted a new approach to the development process, addressing new challenges, including gender issues, the development of community - based, indigenous issues, as well as making efforts to create vital infrastructure for the poor.

The World Bank Group's main mission of "a world free of poverty" involves a long - term pledge to increasing the wellbeing of the poor in every country. Ending extreme poverty wherever it exists is a main concern.

However, the World Bank's mission is not just about the poorest countries, but about poor people everywhere. Judged by the standards of each society, considerable echelons of poverty remain in developing countries. The World Bank Group and the development community as a whole have a responsibility toward them. While shared prosperity requires the pursuit of rapid and sustained expansion of the economy, any type of growth will not be enough. What is needed is sustainable growth that achieves the maximum possible raise in living standards of the less well - off. Ending extreme poverty wherever it exists is a priority.[2]

Together with the World health organization (WHO), the World Bank controls the International Health Partnership (IHP+). IHP+ is a group of partners committed to improving the health of residents in developing countries. Partners work together to put international standards for aid effectiveness and development cooperation into practice in the health sector. IHP+ mobilizes national governments, development agencies, civil society and others to support a single, country - led national health strategy in a well - coordinated way.

The World Bank also doubled its aid for *climate change* adaptation from \$2.3bn in 2011 to \$4.6bn in 2012. The globe is now 0.8 °C warmer than in pre - industrial times. It says that 2 °C warming will be reached in 20 to 30 years

Global Food Security Program, initiated in April 2010 and comprising six countries together with the Bill and Melinda Gates Foundation, have pledged \$925 million for food security. Up to now, the plan has helped 8 countries, promoting agriculture, research, trade in agriculture, etc. In process of increasing its annual payments for agriculture to \$6 billion–\$8 billion from earlier \$4 billion.

The World Bank runs several nutrition programs across the world, e.g., vitamin A doses for children, school meals, etc.

The World Bank Institute (WBI) creates learning opportunities for World Bank staff and clients, and also for people committed to poverty reduction. WBI's work program includes training, consultations, and the creation and support of knowledge networks related to international economic and social development. The purpose of the institute was to provide an open place where senior officials from developing countries could discuss development policies and programs.

As an instruction to the World Bank's operations in any country, a Country Assistance Strategy is produced in cooperation with the local government. Any interested stakeholders may rely on analytical work performed by the Bank .

Clean Air Initiative (CAI) is a World Bank program to move forward innovative approaches to get better air quality through partnerships in selected regions of the world by sharing knowledge and experiences.

The World Bank collects and processes large amounts of data and makes them on the basis of economic models. These data and models have steadily been made accessible to the public in a way that promotes recycling.[3]

The World Bank has played a leading role in the fight against corruption at the international level. Corruption is one of the obstacles to development: it worsens the situation of the poor, depriving the poor of the government resources. Since 1996, the Bank is implementing 600 programs to fight corruption and improve governance initiatives in almost 100 client countries. These initiatives include the adoption of a range of measures – such as filling government officials indicating income declarations of assets and their origin and the training of judges and journalists in how to conduct investigations. Over the past four years, the Bank has established strict rules and procurement procedures, the principles of the fight against corruption and opened the anonymous "hotline" through which one can report cases of corruption. As of July 2002, 77 companies and individuals have been declared by the Bank to have no right to conclude contracts in Bank - financed projects.

More than two thirds of the projects approved by the bank in the past fiscal year, are implemented with the active participation of non - governmental organizations (NGOs). Most of the assistance strategies have been developed by the Bank in coordination with civil society. Currently, the Bank's employees work in 70 offices of the organization across the world, interacting with the public and NGOs in various fields - from education and HIV / AIDS to environmental protection

The World Bank has long been criticized by non - governmental organizations, such as the indigenous rights group Survival International, and scientists, including its former Chief Economist Joseph Stiglitz, Henry Hazlitt and Ludwig Von Mises.

Henry Hazlitt argued that the World Bank together with the monetary system it was designed within, would promote world inflation and "a world in which international trade is State - dominated".[3] Stiglitz argued that the so - called free market reform policies that the Bank supports are repeatedly destructive to economic development if implemented badly, too quickly ("shock therapy"), in the wrong sequence or in weak, uncompetitive economies.[4]

One of the strongest criticisms of the World Bank has been the way in which it is governed. While the World Bank represents 188 countries, it is run by a small number of economically powerful countries. These countries (which also give most of the institution's financial support) exercise the leadership and senior management of the World Bank, and so their interests dominate the bank.[5]

Titus Alexander states that the disproportionate voting power of western countries and the World Bank's role in developing countries makes it comparable to the South African Development Bank under apartheid.[5]

In the 1990s, the World Bank and the IMF forged the Washington Consensus, policies that contained deregulation and liberalization of markets, privatization and the downscaling of government. Though the Washington Consensus was conceived as a policy that would best promote development, it was criticized for ignoring equity, employment and how reforms like privatization were carried out. Joseph Stiglitz argued that the Washington Consensus placed too much emphasis on the growth of GDP, and not enough on the permanence of growth or on whether growth contributed to better living standards.[6]

The United States Senate Committee on Foreign Relations report criticized the World Bank and other international financial institutions for focusing too much "on issuing loans rather than on achieving concrete development results within a finite period of time" and called on the institution to "strengthen anti - corruption efforts".[6]

Criticism of the World Bank often takes the form of protesting as seen in recent events such as the World Bank Oslo 2002 Protests,[58] the October Rebellion,[59] and the Battle of Seattle.[60] Such demonstrations have occurred all over the world, even among the Brazilian Kayapo people.[7]

Another source of criticism has been the tradition of having an American to head the bank, because the United States provides the majority of World Bank funding. "When economists from the World Bank visit poor countries to dispense cash and advice", surveyed *The Economist* in 2012, "they customarily tell governments to reject cronyism and fill each important job with the best candidate available. It is good advice. The World Bank should take it." [8]

Hence, ending extreme poverty is a moral imperative and one of the most undeniable challenges facing the development community. Reaching the target, which would effectively end extreme poverty globally in less than a generation, is an ambitious effort. It will require sustaining high rates of economic growth across the developing world, as well as translating growth more effectively into poverty decrease in each developing country. Reaching the target also involves control, institutional and social policy changes, and colossal hard work from national governments and the international community.

References

1. "About Us". World Bank. 29 June 2011. Retrieved 14 August 2011.
2. Committee on Foreign Relations, United States Senate, 111th Congress (2010). *The International Financial Institutions: A Call For Change (PDF) (Report)*. U.S. Government Printing Office. 20 August 2012.
3. Gibbs, Walter (25 June 2002). "Europe: Norway: Protests As World Bank Meets". *The New York Times*. 20 August 2012
4. Khadartseva L.S. Globalization and business ethics // Сборники конференций НИЦ Социосфера. 2014. № 16. С. 148 - 153.
5. Khadartseva L., Kaytmazov V. Motives and barriers for social media marketing // Сборники конференций НИЦ Социосфера. 2015. № 11. С. 23 - 27.
6. Stiglitz, Joseph E. (2003). *The Roaring Nineties: A New History of the World's Most Prosperous Decade*. New York, NY: W. W. Norton & Company. ISBN 978 - 0 - 39 - 305852 - 9.

7. Stiglitz, Joseph E. (2007). Making Globalization Work. New York, NY: W. W. Norton & Company. ISBN 978 - 0 - 39 - 333028 - 1.

8. "The Founding Fathers". International Monetary Fund. Retrieved 11 August 2012.

© L. S. Khadartseva, K. A. Sanakoeva, 2016

УДК 330.322

Абдурахманова М.А.
ст. преподаватель ДГУ
Россия, Махачкала,

ФОРМИРОВАНИЕ ИНСТИТУТОВ РЫНОЧНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В РЕГИОНЕ

Выявление особенностей развития рыночной инфраструктуры на уровне региона - важное звено в анализе и прогнозировании экономического развития территории. В Республике Дагестан необходимость создания эффективно действующей рыночной инфраструктуры, отвечающей закономерностям и требованиям современной рыночной экономики, проявляется особенно остро, так как именно она, в первую очередь, призвана способствовать закреплению положительных тенденций экономического развития региона.

В целом, анализ инфраструктуры рынка капиталов региона указывает на низкий уровень ее развития, отсутствие ряда существенных инфраструктурных элементов, а также слабую ориентацию на инвестирование сбережений в экономику региона. Наиболее развитой структурой в сфере инфраструктуры товарного рынка остаются розничные рынки, их количество в Республике Дагестан составляет 70 ед.

Список использованной литературы

1. Арсланов Ш.Д. Современный инвестиционный имидж Республики Дагестан: национально - культурные особенности. // Вопросы региональной экономики. 2014. Т. 21. № 4. С. 3 - 6.

2. Арсланов Ш.Д., Арсланов Б.Д. Управление устойчивым развитием малых предприятий в системе их стратегического взаимодействия с органами власти, коммерческими и некоммерческими организациями. // Вестник Дагестанского государственного технического университета. Технические науки. 2010. Т. 19. № 4. С. 102 - 107.

3. Арсланов Ш.Д. Возрождение и популяризация культурного наследия народов Дагестана как фактор улучшения его инвестиционной привлекательности. // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 2: Общественные науки. 2014. № 5. С. 130 - 133.

4. Арсланов Ш.Д. Активная инвестиционная политика региона как фактор его устойчивого социально - экономического развития. // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 2: Общественные науки. 2013. № 5. С. 59 - 62.

5. Арсланов Ш.Д. Влияние культуры и традиций народов многонационального региона на формирование и развитие его делового климата (на примере Республики Дагестан). // *Фундаментальные исследования*. 2015. № 2 - 17. С. 3780 - 3784.
6. Арсланов Ш.Д. Национально - культурные особенности и традиции народов Дагестана как элемент современной региональной инвестиционной политики. // *Региональные проблемы преобразования экономики*. 2015. № 1 (51). С. 73 - 76.
7. Арсланов Ш.Д. Современные проблемы развития предприятий промышленности Российской Федерации. // *Фундаментальные исследования*. 2015. № 8 - 2. С. 345 - 348.
8. Ахмедова Л.Ш., Идзиев Г.И. Устойчивое развитие территории с учетом интересов различных целевых групп // *Финансовая аналитика: проблемы и решения*. 2012. № 36. С. 28 - 32.
9. Ахмедова Л.Ш., Идзиев Г.И. Энергетический потенциал устойчивого развития региона // *Национальные интересы: приоритеты и безопасность*. 2012. № 42. С. 15 - 22.
10. Идзиев Г.И. Анализ рыночной инфраструктуры региона и ее роль в формировании конкурентоспособных производств // *Экономический анализ: теория и практика*. 2014. № 21 (372). С. 51 - 60.
11. Идзиев Г.И. Инновационная модернизация и новые требования к промышленной политике регионального уровня // *Региональные проблемы преобразования экономики*. 2014. № 3 (41). С. 62 - 66.
12. Идзиев Г.И. Институты модернизации региональной экономики // *Региональная экономика: теория и практика*. 2014. № 41 (368). С. 10 - 17.
13. Идзиев Г.И. Институциональный подход к организации регионального стратегического планирования // *Экономический анализ: теория и практика*. 2013. № 16 (319). С. 32 - 37.
14. Идзиев Г.И. Модернизация промышленности региона с позиции системного подхода // *Экономический анализ: теория и практика*. 2013. № 10 (313). С. 63 - 68.
15. Идзиев Г.И. Общественное партнерство в стратегии устойчивого развития региона // *Региональные проблемы преобразования экономики*. 2013. № 3 (37). С. 105 - 109.
16. Идзиев Г.И. Организационные предпосылки реструктуризации оборонных предприятий // *Национальные интересы: приоритеты и безопасность*. 2012. № 27. С. 27 - 33.
17. Идзиев Г.И. Особенности управления экономикой на региональном уровне // *Региональная экономика: теория и практика*. 2011. № 44. С. 46 - 52.
18. Идзиев Г.И. Проблемы модернизации промышленности проблемного региона // *Вопросы реструктуризации экономики*. 2014. № 1. С. 94 - 99.
19. Идзиев Г.И. Промышленный комплекс Республики Дагестан: состояние и проблемы реструктуризации // *Региональные проблемы преобразования экономики*. 2007. № 1.
20. Идзиев Г.И. Реструктуризация предприятий легкой промышленности региона: вопросы теории и практики. Научное издание / Махачкала, 2009.
21. Идзиев Г.И. Синергетический подход к анализу инновационного фактора экономического роста // *Вопросы реструктуризации экономики*. 2011. № 3. С. 19 - 25.
22. Идзиев Г.И. Формирование стратегии развития промышленности Республики Дагестан // *Региональные проблемы преобразования экономики*. 2010. № 3. С. 71 - 75.

23. Арсланов Ш.Д., Идзиев Г.И., Арсланова Х.Д., Рабаданова А.А. Современная государственная политика в области поддержки инвестиционной деятельности в Республике Дагестан. // Вопросы структуризации экономики. 2014. №3. С. 84 - 86.

24. Арсланов Ш.Д., Идзиев Г.И., Арсланова Х.Д., Рабаданова А.А. К вопросу развития инвестиционной политики в Республике Дагестан. // Вопросы структуризации экономики. 2013. № 4. С. 48 - 49.

25. Идзиев Г.И., Арсланов Ш.Д., Арсланова Х.Д., Рабаданова А.А. Политика модернизации промышленности Республики Дагестан. // Вопросы структуризации экономики. 2013. № 4. С. 43 - 47.

© Абдурахманова М.А., 2016

УДК 338

Аникеев Вячеслав Владимирович

студент 3 курса факультета Международной школы
бизнеса и мировой экономики РЭУ им. Г.В.Плеханова

Поздеев Александр Игоревич

студент 3 курса факультета Международной школы
бизнеса и мировой экономики РЭУ им. Г.В.Плеханова
г. Москва, РФ

ИННОВАЦИОННО - ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА ПРЕДПРИЯТИЯ

На протяжении многих десятков лет Россия подверглась радикальным изменениям в сфере экономики. От закрытой от внешнего мира она перешла к интегрированной экономической системе; плановое хозяйство сменилось рыночными отношениями.

Все эти изменения происходили постепенно, и большую роль в эволюции экономики играют инновации. Инновационный продукт, получаемый в результате деятельности в сфере инноваций - ключевой аспект современного научно - технического прогресса (НТП).

Под инновацией общепринято понимать процесс создания и развития новой технологии, продукта или услуги. Деятельность по созданию или введению в эксплуатацию нового продукта или технологии называется инновационным процессом, а политика предприятия в сфере инноваций называется инновационной политикой [1,3,4].

Ученые описывают ряд предпосылок, которые дают ясно понять, что предприятию нужна инновационная деятельность [2,6]. К таким относят, во - первых, конкуренцию между предприятиями. На рынке присутствует конкуренция, следовательно, предприятие должно проводить мониторинг среди конкурентов и на основании полученных данных предоставлять на рынок продукт, который способен конкурировать с другими.

Во - вторых, важным критерием является быстрое развитие и диверсификация новых технологий, что проявляется в развитии НТП, а именно: разрабатываются новые технологии.

Третий, но не самый маловажный критерий затрагивает изменяющийся спрос покупателей. Предпочтения людей изменяются постоянно, и в каждый период особенно

желаемый продукт меняется. Поэтому предприятию важно вести наблюдения за рынком спроса, анализировать его, и, исходя из этого, предлагать на рынке продукт, который будет отвечать всем требованиям покупателей [5,6].

Основными отличительными чертами инновационной политики предприятия являются: использование достижений научно - технического прогресса, создание новых или усовершенствование конкурентоспособных товаров. Инновационная политика определенного предприятия основывается на государственной инновационной политике, так как последняя является основой для проведения данной политики на уровне предприятия, необходимая для определения целей и механизмов выбора инновационных проектов предприятия.

Важным фактором и условием успешного развития предприятия рассматривают способность предприятия организовать и обеспечить условия для эффективной инвестиционной деятельности. Инвестиционная политика – главный элемент инвестиционной стратегии предприятия, который направлен на выбор и приведение в исполнение наиболее выгодных форм инвестирования, а также на определение источников инвестирования и организацию всего инвестиционного процесса [4].

Для того, чтобы понять, необходимо ли проводить инвестиционную политику, следует провести анализ рынка продукции либо уже производимой компанией, либо готовящейся к выпуску. Многие показатели принимаются во внимание при оценке рынка товаров, среди которых территориальные границы рынка реализации данной продукции, объем продаж и его динамику, динамику потребительского спроса, уровень конкуренции и множество других. А такие факторы, как финансовое состояние предприятия, наличие собственных и заемных средств, технический уровень производства, налоги и другие обязательные платежи, условия страхования и получение соответствующих гарантий от некоммерческих рисков, должны быть обязательно учтены при разработке инвестиционной политики торгового предприятия.

Инновационная и инвестиционная политика предприятия находятся в непосредственной взаимосвязи друг с другом. Объясняется это тем, что реализация нововведений обязательно предполагает определение источников их финансирования, т. е. часть инвестиционных ресурсов направляется на инновации.

Список использованной литературы:

1. Агаркова С.А., Кузнецова Е.С., Грязнова М.О. «Инновационный менеджмент и государственная инновационная политика», 2011 г.
2. Анциборко К.В., Халиков М.А. Теоретические аспекты анализа структуры капитала инвестиционного проекта и выбора ставки дисконтирования. // Современные аспекты экономики. 2005. №11 (78). с. 122 - 136.
3. Бульшева Т.С., Милорадов К.А., Халиков М.А. Динамические модели производственных инвестиций. Москва. 2002. с.118.
4. Максимов Д.А. Инвестиционно - инновационная деятельность промышленного предприятия // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2016. №2 - 1. с.137 - 137а.
5. Максимов Д.А. Методы и модели формирования оптимальной инвестиционной стратегии предприятия // Путеводитель предпринимателя. 2011. №10. с. 157 - 166.

УДК 33

Ахтамьянова Гульнара Гадилевна
г. Уфа, РФ

ГОСУДАРСТВЕННО - ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ МОДЕРНИЗАЦИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН

Политика в области здравоохранения как в Российской Федерации в целом, так и в Республике Башкортостан, в частности, является приоритетным направлением государственной политики.

На фоне проводимых преобразований в области здравоохранения прослеживается несовершенство управления системой здравоохранения, проблемы в регулировании административно - правовых отношений в системе здравоохранения и проблемы в разграничении предметов ведения и полномочий органов здравоохранения на уровне федерации и ее субъектов.

Главными проблемами отрасли здравоохранения в Республике Башкортостан респонденты называют:

- недостаточное финансирование;
- нехватку в медицинских учреждениях узких врачей - специалистов;
- необеспеченность медицинских учреждений необходимыми медикаментами и оборудованием;
- неграмотность и низкую информированность населения в вопросах здравоохранения.

Актуальность темы статьи обусловлена тем, что сфера здравоохранения России в целом и Республики Башкортостан в частности давно требует модернизации. Модернизация нужна основным средствам учреждений здравоохранения, используемым технологиям и методикам.

Как известно, медицинские технологии, медицинское оборудование и развитие науки является одной из самых затратных составляющих социальной сферы. В связи с этим, на современном этапе развития бюджетной сферы РФ, становится актуальным привлечение частных инвесторов в здравоохранение.

Многие считают, что при внедрении ГЧП в здравоохранение, медицин будет иметь общий платный характер, но это не так.

Для действующих законов на местном уровне о государственно - частном партнерстве вступление в силу федерального закона означает, что любое соглашение, заключенное после 1 января 2016 года на региональном и муниципальном уровнях, должно в обязательном порядке соответствовать его положениям. Приведение закона в соответствие с федеральным должно пройти до 1 июля этого года.

У нас существует республиканский закон от 2011 года об участии Башкирии в ГЧП. Однако фактически с 1 января 2016 года он потерял свою силу, и, согласно федеральному закону, необходимо принять новый республиканский закон либо внести поправки.

Сейчас наши законодатели рассматривают возможность принятия нового закона, который в нынешних реалиях будет регулировать отношения, возникающие при реализации проектов ГЧП. Новый закон давно ожидали эксперты и участники рынка. Он долго обсуждался, несколько лет лежал в Госдуме после первого чтения, и в прошлом году закон прошел второе и третье чтения. Этот закон, во - первых, позволяет инвестору регистрировать построенные объекты, объекты инвестирования в частную собственность. Ранее данная процедура не была регламентирована, и по республиканскому закону они могли только передаваться в аренду. Вторая особенность в том, что в законе указан исчерпывающий перечень проектов ГЧП, их общее количество – 15: здравоохранение, медицина, ЖКХ, благоустройство и т. д.

Известно, что в конце прошлого года Агентство по привлечению инвестиций разработало восемь концепций проектов, готовых к реализации на основе механизмов государственно - частного партнерства.

В конце 2015 года распоряжением правительства Башкирии была утверждена «дорожная карта» по развитию институциональной среды в сфере ГЧП на территории республики. Она предусматривает развитие ГЧП в первую очередь в социальной сфере – здравоохранение, образование, социальные услуги, ЖКХ и т. д. Общий объем инвестиций в проекты, намеченные к реализации в республике на 2016 - 2017 годы, составляет порядка 1,5 млрд рублей. Сейчас в Башкирии реализуется проект в области спорта – строительство спортивной академии в Стерлитамаке. Общий объем инвестиций – 200 млн рублей. Соглашение с инвестором было подписано буквально в январе. Также готовятся к реализации и проведению торгов два дорогостоящих проекта ГЧП в сфере дорожного строительства. Это строительство двух платных автодорог – дороги, соединяющей федеральные трассы М - 5 и М - 7, и дороги Стерлитамак — Кага — Магнитогорск. Общий объем инвестиций в проекты составляет не менее 50 млрд рублей. На сегодня это самые крупные проекты ГЧП, не только на территории Башкирии, но и в Приволжском округе.

Планируется строительство нескольких объектов здравоохранения. В частности, реконструкция здания родильного отделения в Деме и создание перинатального центра. Объем инвестиций – около 71 млн рублей. Также предполагается реализация проекта ГЧП по водоснабжению села Мишкино Мишкинского района с объемом инвестиций более 250 млн. Кроме того, в этом году планируется реализовать еще один проект в сфере социальных услуг – строительство частного дома престарелых в деревне Ирсаево Мишкинского района. Мы надеемся, что эти проекты не только будут реализованы, но и послужат началом реализации других проектов на территории РБ. Сейчас также проводится работа с банковским сектором, поскольку реализация проектов ГЧП требует привлечения кредитных средств.

Если до этого ориентировались на иностранных инвесторов, пытались привлечь иностранные инвестиции, то в нынешних социально - экономических условиях основной упор делается на поиск внутренних инвесторов. Сейчас идет работа по привлечению инвестиционных средств внутри республики, а также проводятся переговоры по привлечению инвестиций и за ее пределами. Нам неважно, какие это инвестиции, главное,

чтобы деньги были вложены и работали. Основная часть проектов ГЧП направлена на социальную сферу – строительство школ, объектов здравоохранения, домов престарелых, спортивных объектов.

Так же автором статьи было проведено исследование на предмет взаимодействия государства и частного бизнеса в сфере здравоохранения. В результате исследования можно сделать некоторые определенные выводы.

Бесплатная медицина уровня лучших частных клиник для всех застрахованных в рамках системы ОМС - именно так государственно - частное партнерство в здравоохранении уже сегодня работает на примере 13 центров общей врачебной практики в Приморском, Пушкинском и Красносельском районах Санкт - Петербурга, 30 - ти врачебных амбулаторий проекта "Полис" в Ленинградской области, а также шести центров общей врачебной практики в Ульяновске и Ульяновской области.

ГЧП в медицине - это действительно возможная и вполне реальная система отношений частного бизнеса и государства.

Евромед Груп располагает подтвержденным успешным опытом разработки проектов ГЧП в здравоохранении. Проектов, включающих в себя абсолютно все стадии: от Government Relations до HR - менеджмента будущих проектов. Эффективность Евромед групп доказана сотнями благодарных отзывов пациентов «Полиса», и этот опыт может быть тиражируем в масштабах всей России.

Список использованной литературы:

1. Данные экспертного опроса участников совместных Пленумов Российской медицинской ассоциации и Министерства здравоохранения РФ «Здравоохранение в Российской Федерации», 2015 г.
2. Данные социологического исследования «Отношение населения к системе здравоохранения в России», Левада - Центр, 2015 г.
3. [http:// euromed - group.ru /](http://euromed-group.ru/)

© Г.Г. Ахтамянова, 2016

УДК 33

Ахтамянова Гульнара Гадилевна
г. Уфа, РФ

РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПОЭТАПНОМУ ВНЕДРЕНИЮ ГОСУДАРСТВЕННО - ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В РЕФОРМИРОВАНИЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

От развития сферы здравоохранения страны в целом и Республики Башкортостан в частности зависит уровень жизни населения, способность его к труду, производительность, уровень ВВП в конечном итоге и конкурентоспособность страны на внешнем рынке.

Для решения таких глобальных задач, а так же учитывая назревающие проблемы в сфере здравоохранения необходимо разработать действенную программу реформирования,

которая будет включать так же вопросы внедрения государственно - частного партнерства в данной области, как источника модернизации.

Существуют противоречивые мнения относительно привлечения частных инвесторов в сферу здравоохранения. Многие полагают, что внедрение государственно - частного партнерства в данную сферу разрушит ее еще больше, так как интересы государства и бизнеса в данном случае не совпадают. Стоит напомнить, что целью любого коммерческого предприятия все зависимости от его деятельности является получение и максимизация прибыли.

Но, на взгляд автора, данной проблемы можно избежать, создав максимально взаимовыгодные условия для данного партнерства. Ведь мечты о возвращении к советской системе здравоохранения навсегда останутся мечтами, а на современном этапе требуется все больше инвестиций в любую сферу, в том числе и здравоохранения, что государство, даже не принимая во внимание кризисные явления 2014 - 2015 годов, не в силах профинансировать.

Далее необходимо проанализировать положение дел в области здравоохранения Республики Башкортостан.

Общий объем финансирования здравоохранения в Республике в 2015 году составил 53 млрд. рублей, что на 8,4 % больше уровня 2014 года.

На укрепление материальной базы медицинских учреждений было направлено более 2,3 млрд. рублей. В том числе в рамках РАИП общий лимит капвложений составил 2 млрд. рублей (17 объектов). В рамках реализации Республиканской целевой программы «Доступная среда» выделено и освоено 34 млн. рублей.

По состоянию на 1 января 2016 года в учреждениях здравоохранения республики функционирует 993 единицы дорогостоящего медицинского оборудования, полученного в рамках федеральных и республиканских программ. В прошлом году за счет бюджетных средств была приобретена 91 единица оборудования на сумму 117,5 млн. рублей.

Значительно ухудшается демографическая ситуация в республике, которая за отчетный период определялась увеличением числа умерших и снижением числа родившихся. В 2015 году родилось 59 тысяч 196 детей. По итогам анализа снижение рождаемости стало следствием уменьшения количества женщин фертильного возраста - за последние 4 года их стало меньше на 65 тысяч.

Ключевые показатели смертности от основных причин по республике ниже, чем аналогичные по России и Приволжскому федеральному округу. По общей смертности среди регионов страны Башкортостан занимает 37 место, в ПФО – 4 место.

Стоит подчеркнуть, что в республике в течение последних 5 - ти лет смертность от болезней системы кровообращения снизилась на 21 % , и эта тенденция имеет положительную динамику. Этому способствовали активная профилактическая работа, расширение объемов высокотехнологичной медицинской помощи, развитие ранней медицинской реабилитации.

Показатель смертности от новообразований за 2015 год увеличился на 6,4 % , но остается ниже показателей по России и Приволжскому федеральному округу. В РБ – 161,8 на 100 тысяч населения, по РФ – 203,2, в ПФО – 197,3. С целью выявления болезни на ранней стадии в республике реализуется программа Онкоконтроль. У 800 человек (4,4 %) из 14

тысяч направленных к онкологу обнаружены злокачественные новообразования, в том числе у 500 из них - на ранней стадии.

Одной из мер по снижению смертности и улучшению качества жизни населения является доступность высокотехнологичной медицинской помощи. А этого достигнуть без участия частных инвесторов очень проблематично. В связи с этим, автором статьи был разработан поэтапный план внедрения ГЧП в сферу здравоохранения республики:

- создать комиссию участия частных инвесторов, которая вела бы организационные вопросы деятельности, проводила конкурсы на взаимодействие частных инвесторов и сферы здравоохранения республики;

- разработать методику оценки эффективности внедрения ГЧП в сферу здравоохранения республики;

- передача хозяйственных обязанностей частным инвесторам;

- обеспечение окупаемости проектов, «при условии сохранения социальных обязательств государства в части оказания гражданам медицинской помощи».

В Минздраве РБ уже создан координационный совет по ГЧП, который должен разработать предполагаемый пакет заказов для бизнес - сообщества, описать типовые проекты, помочь инвесторам при взаимодействии с региональными властями и создать благоприятные условия для участия бизнеса.

Первоначально бизнес стоит внедрять в наиболее нуждающиеся области – в первичное звено оказания медпомощи и некоторых видах ВМП. Первичное звено не требует больших затрат, и ожидается, что уже в ближайшее время до 15 % учреждений, оказывающих медпомощь по программе ОМС, будут частными.

Потребность в частных инвестициях может составить от 300 миллиардов до одного триллиона рублей.

Федеральный законопроект о ГЧП, который должен разрешить различные формы партнерства, а не только концессии, одобрен Госдумой в первом чтении и может быть принят уже в весеннюю сессию.

В рамках ГЧП государство будет определять объем и качество медицинских услуг, сохраняя за собой право собственности на объект. Частный партнер, со своей стороны, получит доход в виде платы за оказание услуг, а также свою долю рисков управления проектом.

Станет возможна реализация такой схемы, при которой инвестор сможет брать в аренду и управление уже готовые объекты с обязательством по их дооборудованию и использованию.

Механизм ГЧП в здравоохранении хорошо показал себя во многих странах мира. В России сложности возникли из - за того, что закон не предлагает ничего кроме концессии, которая не всегда годится для системы здравоохранения – в случае классической концессии государство может потерять контроль над медучреждением.

Список использованной литературы:

1. Баулина О.А. Государственно - частное партнерство как механизм развития жилищного строительства в регионе в условиях нестабильной экономики // Инвестиции, строительство и недвижимость как материальный базис модернизации и инновационного развития экономики: материалы пятой Всероссийской научно - практической конференции с международным участием: в 2 частях. Томск, 2015. С. 63 - 68.

2. <http://medportal.ru/mednovosti/news/2015/02/11/477private/>

© Г.Г. Ахтамьянова, 2016

Бакинова Татьяна Дорджиевна
 Старший преподаватель КалмГУ им. Б. Б. Городовикова
 г. Элиста, РФ

Кускеева Ольга Окаевна
 Студентка 3 курса КалмГУ им. Б. Б. Городовикова
Харлашкеева Саглар Борисовна
 Студентка 3 курса КалмГУ им. Б. Б. Городовикова

ПЕТЛЯ КАЧЕСТВА. ЦИКЛ ДЕМИНГА

Аннотация. Современное управление качеством исходит из того, что деятельность по управлению качеством не может быть эффективной после того, как продукция произведена, эта деятельность должна осуществляться в ходе производства продукции. Важна также деятельность по обеспечению качества, которая предшествует процессу производства.

Качество определяется действием многих случайных, местных и субъективных факторов. Для предупреждения влияния этих факторов на уровень качества необходима система управления качеством. При этом нужна совокупность мер постоянного воздействия на процесс создания продукта с целью поддержания соответствующего уровня качества.

Ключевые слова: петля качества, цикл, планирование (PLAN); осуществление (DO); контроль (CHECK); управление воздействием (ACTION).

"Петля качества" - это замкнутая последовательность мер, определяющих качество товаров или процессов на этапах их производства и эксплуатации.

В управлении качеством есть правило десятикратных затрат: затраты на производство некачественной продукции, на обнаружение брака возрастут десятикратно при переходе со стадии маркетинга на стадию производства, а также от стадии производства к стадии эксплуатации. [1].

Объектами управления качества продукции являются все элементы, образующие петлю качества. Под петлей качества в соответствии с международными стандартами ИСО понимают замкнутый в виде кольца жизненный цикл продукции (рис. 1).

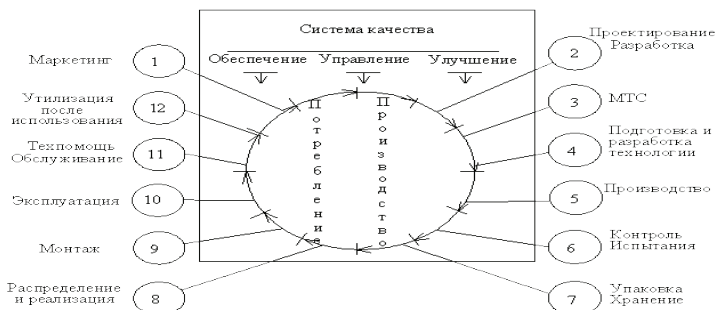


Рис.1. Петля качества

Управление качеством продукции осуществляется циклически и проходит через определенные этапы, именуемые циклом Деминга. Реализация такого цикла называется оборотом цикла Деминга. [2, с. 52].

Понятие цикла Деминга не ограничивается только управлением качеством продукции, а имеет отношение и к любой управленческой и бытовой деятельности. Последовательность этапов цикла Деминга показана на рис.2. и включает: планирование (PLAN); осуществление (DO); контроль (CHECK); управление воздействием (ACTION).



Рис.2. Цикл Деминга

В круговом цикле, который мы подсознательно используем в повседневной жизни, заключается сущность реализации, так называемых, общих функций управления, рассмотренных ранее, имея в виду, что эти функции направлены на обеспечение всех условий создания качественной продукции и качественного ее использования. [3, с. 60].

Таким образом, при управлении качеством в целях обеспечения системности этого процесса необходимо объединить кольцо качества с циклом (кругом) Деминга, что будет характеризовать основные виды действий на протяжении жизненного цикла продукции. Тогда полнота основных видов деятельности на всем поле полученной матрицы будет характеризовать степень комплексности процесса управления качеством по отдельным видам продукции.

Управление качеством отличается от контроля, который в основном сводится к отделению хороших изделий от плохих. Качество продукта после завершения процесс производства не может быть изменено в результате контроля.

Управление качеством имеет дело со всей системой разработки, производства, эксплуатации (потребления) и утилизации товара. Задачей управления качеством является установление причин брака, где бы он не возникал, а затем устранение этих причин и обеспечение производства продукции лучшего качества.

Список использованной литературы:

1. http://studme.org/53645/management/vzaimosvyaz_vseobschego_upravleniya_kachestvom_drugimi_upravlencheskimi_distiplinami_kachestvo_obekt
2. Д.А. Шевчук. «Управление качеством : [учебник] / Д.А. Шевчук»: ГроссМедиа, РОСБУХ; М.; 2008
3. Ю.И. Ребрин. Управление качеством / Ю.И. Ребрин // Учебное пособие. Таганрог: Изд - во ТРТУ, 2004.

© Т.Д. Бакинова, О.О. Кускеева, С.Б. Харлашкеева, 2016

ОРГАНИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО И БЮДЖЕТНОГО УЧЕТА В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

Аннотация

Основы организации бухгалтерского и бюджетного учета в бюджетных учреждениях.

Ключевые слова

Бухгалтерский учет, бюджетный учет, казенные, бюджетные и автономные учреждения, бухгалтерская (финансовая) отчетность.

Бухгалтерский учет - формирование документированной систематизированной информации об объектах в соответствии с требованиями, установленными Федеральным законом от 06.12.2011 №402 - ФЗ "О бухгалтерском учете", и составление на ее основе бухгалтерской (финансовой) отчетности. Правила ведения учета в учреждениях зависят от их статуса. Они устанавливаются исходя из правовых положений данных учреждений.

Бюджетный учет представляет собой упорядоченную систему сбора, регистрации и обобщения информации в денежном выражении о состоянии финансовых и нефинансовых активов и обязательств Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и муниципальных образований, а также об операциях, изменяющих указанные активы и обязательства.

Основными задачами бюджетного учета являются:

- формирование полной и достоверной информации о состоянии активов и обязательств учреждений, а также о финансовых результатах их деятельности;
- формирование полной и достоверной информации об исполнении бюджетов всех уровней бюджетной системы Российской Федерации;
- обеспечение контроля за соответствием законодательству Российской Федерации операций, осуществляемых в ходе исполнения бюджетов всех уровней бюджетной системы Российской Федерации, а также контроля за составлением активов и выполнением обязательств учреждений;
- обеспечение внутренних и внешних пользователей отчетностью о состоянии активов и обязательств учреждений.

В соответствии с Федеральным законом от 08.05.2011 №83 - ФЗ учреждения подразделяются на три типа: казенные, бюджетные, автономные.

Все учреждения должны вести бухгалтерский и бюджетный учет на основании нормативных документов. Порядок применения нормативных актов зависит от типа учреждения.

Принципы бухгалтерского учета для всех типов учреждений определены приказом Минфина России от 01.12.2010 №157н "Об утверждении Единого плана счетов

бухгалтерского учета для органов государственной власти (государственных органов), органов местного самоуправления, органов управления государственными внебюджетными фондами, государственных академий наук, государственных (муниципальных) учреждений и Инструкции по его применению".

Инструкцией по порядку применению плана счетов для казенных учреждений служит приказ Минфина России от 06.12.2010 №162н "Об утверждении Плана счетов бюджетного учета и Инструкции по его применению", бюджетным учреждениям - приказ Минфина России от 16.12.2010 №174н "Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета бюджетных учреждений и Инструкции по его применению", автономным учреждениям - приказ Минфина России от 23.12.2010 №183н "Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета автономных учреждений и Инструкции по его применению".

Применение бюджетной классификации всеми типами учреждений осуществляется на основании приказа Минфина России от 01.07.2013 №65н "Об утверждении Указаний о порядке применения бюджетной классификации Российской Федерации". При осуществлении операций бюджетными и автономными учреждениями применяются коды классификации операций сектора государственного управления согласно разделу V приказа Минфина России от 01.07.2013 N 65н. Также бюджетное учреждение вправе вводить дополнительные аналитические коды счетов, обеспечивающих формирование в бухгалтерском учете дополнительной информации, необходимой внутренним и внешним пользователям бухгалтерской отчетности.

Формы первичных документов и регистры бухгалтерского учета определены приказом Минфина России от 30.03.2015 №52н "Об утверждении форм первичных учетных документов и регистров бухгалтерского учета, применяемых органами государственной власти (государственными органами), органами местного самоуправления, органами управления государственными внебюджетными фондами, государственными (муниципальными) учреждениями, и Методических указаний по их применению".

Составление и представление отчетности казенными учреждениями осуществляется в соответствии с приказом Минфина России от 28.12.2010 №191н "Об утверждении Инструкции о порядке составления и представления годовой, квартальной и месячной отчетности об исполнении бюджетов бюджетной системы Российской Федерации", бюджетными и автономными учреждениями - приказом Минфина России от 25.03.2011 №33н "Об утверждении Инструкции о порядке составления, представления годовой, квартальной бухгалтерской отчетности государственных (муниципальных) бюджетных и автономных учреждений".

Ответственность за организацию бухгалтерского учета в учреждении и соблюдение законодательства несет руководитель. В случае разногласий между руководителем и главным бухгалтером по вопросам финансово - хозяйственной деятельности данные отражаются в бухгалтерском учете с письменного распоряжения руководителя.

Для всех типов учреждений утвержден единый план счетов бухгалтерского учета. Единый план счетов предназначен для сбора, регистрации и обобщения информации в денежном выражении о состоянии финансовых и нефинансовых активов и обязательств.

Рабочий план счетов разрабатывается и утверждается приказом по учетной политике учреждения. Бухгалтерский учет ведется методом двойной записи.

Хозяйственная операция на счетах учета отражается строго на основании первичных учетных документов.

При ведении бюджетного учета применяют метод начисления (результаты операций признаются по факту их совершения).

К учету принимаются первичные документы, поступающие по результатам внутреннего контроля совершаемых операции финансово - хозяйственной деятельности для отражения данных в регистрах бухгалтерского учета.

Данные бухгалтерского учета и сформированная на их основе отчетность субъектов учета формируются с учетом операций финансово - хозяйственной деятельности в период между отчетной датой и датой подписания бухгалтерской отчетности за отчетный год.

Накопление информации, содержащейся в принятых к учету первичных документах, с целью отражения ее на счетах бухгалтерского учета и в бухгалтерской отчетности, осуществляется в регистрах бухгалтерского учета.

Регистры бухгалтерского учета формируются в виде карточек, журналов книг на бумажных носителях и подписываются ответственными лицами.

В целях составления достоверной финансовой отчетности Единый план счетов содержит пять разделов, сгруппированных по экономическому содержанию для отражения показателей, необходимых для ведения бюджетного (бухгалтерского) учета, составления бюджетной (бухгалтерской) отчетности.

В первом разделе – «Нефинансовые активы» – представлены счета для учета основных средств, нематериальных и непроектированных активов, амортизации, материальных запасов, вложений в нефинансовые активы, нефинансовых активов в пути и нефинансовых активов имущества казны.

Во втором разделе – «Финансовые активы» – сосредоточены счета для учета денежных средств учреждения, средств на счетах бюджетов (органа казначейства), финансовых вложений, расчетов, а также вложений в финансовые активы.

В третьем разделе – «Обязательства» – представлены счета для учета расчетов с кредиторами, по принятым обязательствам, прочих расчетов с кредиторами, внутренних расчетов по поступлениям и по выбытиям из бюджета.

В четвертом разделе – «Финансовый результат» – представлены счета для учета доходов и расходов, доходов и расходов будущих периодов и отражения финансового результата прошлых периодов.

В пятом – «Санкционирование расходов бюджетов» – сосредоточены счета для отражения информации о лимитах полученных и переданных бюджетных обязательств, а также о бюджетных ассигнованиях, суммах утвержденных сметой доходов и расходов по приносящей доход деятельности (планом финансово - хозяйственной деятельности учреждения), о принятых обязательствах (денежных обязательствах).

На забалансовых счетах учитываются:

- ценности, не закрепленные за учреждением на праве оперативного управления (арендованные основные средства, нефинансовые активы и т. п.);
- материальные ценности, которые учитываются вне балансовых счетов;
- расчеты;

- обязательства, ожидающие исполнения, а также дополнительные аналитические данные о проведенных операциях, необходимые для раскрытия сведений об исполнении бюджета в бюджетной отчетности.

Бухгалтерский и бюджетный учет являются важным звеном в формировании экономической политики организации и одним из главных механизмов управления и планирования финансово - хозяйственной деятельности любого учреждения. Бухгалтерская учетная и отчетная информация содержит сведения, необходимые для реализации таких функций управления организацией, как планирование, прогнозирование и контроль.

Список использованной литературы:

1. Основы организации бюджетного учета [http:// www.budgetnik.ru/](http://www.budgetnik.ru/)
2. Нестеров В.И. Комментарии к Инструкции по бухгалтерскому (бюджетному) учету для учреждений и организаций.

© А.С. Бакланов, 2016

УДК 330.322

Батырова Малика Рашитхановна,
преподаватель Дагестанского филиала УРАО
Россия, Махачкала,

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОЙ СФЕРЫ

Для обеспечения устойчивого развития инновационной сферы экономики необходимо стимулировать спрос на инновационные технологии. Основным препятствием на пути внедрения инновационных технологий в реальную экономику является изношенность основных фондов российских предприятий, которая составляет в среднем 44 % , в производстве транспортных средств и оборудования (52 %), в добыче полезных ископаемых (46 %).

Таким образом, можно сделать вывод, что, на данный момент рынок инноваций в России является неразвитым - показатели инновационной активности значительно ниже, чем в развитых странах. Причины такой ситуации кроются в недостаточном финансировании научной деятельности и в несовершенстве законодательной базы, стратегий внедрения и финансирования, методов отбора инновационных проектов.

Список использованной литературы

1. Арсланов Ш.Д. Современный инвестиционный имидж Республики Дагестан: национально - культурные особенности. // Вопросы региональной экономики. 2014. Т. 21. № 4. С. 3 - 6.
2. Арсланов Ш.Д., Арсланов Б.Д. Управление устойчивым развитием малых предприятий в системе их стратегического взаимодействия с органами власти, коммерческими и некоммерческими организациями. // Вестник Дагестанского

государственного технического университета. Технические науки. 2010. Т. 19. № 4. С. 102 - 107.

3. Арсланов Ш.Д. Возрождение и популяризация культурного наследия народов Дагестана как фактор улучшения его инвестиционной привлекательности. // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 2: Общественные науки. 2014. № 5. С. 130 - 133.

4. Арсланов Ш.Д. Активная инвестиционная политика региона как фактор его устойчивого социально - экономического развития. // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 2: Общественные науки. 2013. № 5. С. 59 - 62.

5. Арсланов Ш.Д. Влияние культуры и традиций народов многонационального региона на формирование и развитие его делового климата (на примере Республики Дагестан). // Фундаментальные исследования. 2015. № 2 - 17. С. 3780 - 3784.

6. Арсланов Ш.Д. Национально - культурные особенности и традиции народов Дагестана как элемент современной региональной инвестиционной политики. // Региональные проблемы преобразования экономики. 2015. № 1 (51). С. 73 - 76.

7. Арсланов Ш.Д. Современные проблемы развития предприятий промышленности Российской Федерации. // Фундаментальные исследования. 2015. № 8 - 2. С. 345 - 348.

8. Ахмедова Л.Ш., Идзиев Г.И. Устойчивое развитие территории с учетом интересов различных целевых групп // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2012. № 36. С. 28 - 32.

9. Ахмедова Л.Ш., Идзиев Г.И. Энергетический потенциал устойчивого развития региона // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2012. № 42. С. 15 - 22.

10. Идзиев Г.И. Анализ рыночной инфраструктуры региона и ее роль в формировании конкурентоспособных производств // Экономический анализ: теория и практика. 2014. № 21 (372). С. 51 - 60.

11. Идзиев Г.И. Инновационная модернизация и новые требования к промышленной политике регионального уровня // Региональные проблемы преобразования экономики. 2014. № 3 (41). С. 62 - 66.

12. Идзиев Г.И. Институты модернизации региональной экономики // Региональная экономика: теория и практика. 2014. № 41 (368). С. 10 - 17.

13. Идзиев Г.И. Институциональный подход к организации регионального стратегического планирования // Экономический анализ: теория и практика. 2013. № 16 (319). С. 32 - 37.

14. Идзиев Г.И. Модернизация промышленности региона с позиции системного подхода // Экономический анализ: теория и практика. 2013. № 10 (313). С. 63 - 68.

15. Идзиев Г.И. Общественное партнерство в стратегии устойчивого развития региона // Региональные проблемы преобразования экономики. 2013. № 3 (37). С. 105 - 109.

16. Идзиев Г.И. Организационные предпосылки реструктуризации оборонных предприятий // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2012. № 27. С. 27 - 33.

17. Идзиев Г.И. Особенности управления экономикой на региональном уровне // Региональная экономика: теория и практика. 2011. № 44. С. 46 - 52.

18. Идзиев Г.И. Повышение конкурентоспособности промышленности региона // Вопросы реструктуризации экономики. 2013. № 2. С. 62 - 63.

19. Идзиев Г.И. Предпосылки и ограничения формирования региональных инновационных систем // Региональная экономика: теория и практика. 2011. № 41. С. 62 - 68.

20. Идзиев Г.И. Синергетический подход к анализу инновационного фактора экономического роста // Вопросы структуризации экономики. 2011. № 3. С. 19 - 25.

21. Идзиев Г.И. Формирование стратегии развития промышленности Республики Дагестан // Региональные проблемы преобразования экономики. 2010. № 3. С. 71 - 75.

22. Цапиева О.К., Идзиев Г.И. Анализ воспроизводственного потенциала республик Северо - Кавказского федерального округа // Проблемы современной экономики. 2012. № 2. С. 281 - 284.

23. Арсланов Ш.Д., Идзиев Г.И., Арсланова Х.Д., Рабаданова А.А. Современная государственная политика в области поддержки инвестиционной деятельности в Республике Дагестан. // Вопросы структуризации экономики. 2014. №3. С. 84 - 86.

24. Арсланов Ш.Д., Идзиев Г.И., Арсланова Х.Д., Рабаданова А.А. К вопросу развития инвестиционной политики в Республике Дагестан. // Вопросы структуризации экономики. 2013. № 4. С. 48 - 49.

25. Идзиев Г.И., Арсланов Ш.Д., Арсланова Х.Д., Рабаданова А.А. Политика модернизации промышленности Республики Дагестан. // Вопросы структуризации экономики. 2013. № 4. С. 43 - 47.

© М.Р. Батырова, 2016

УДК 351 / 354

Беспалова Юлия Алексеевна

студентка

ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

г. Волгоград, Российская Федерация.

ПРОБЛЕМЫ ЗАКЛЮЧЕНИЯ И РАСТОРЖЕНИЯ СЛУЖЕБНОГО КОНТРАКТА С ГОСУДАРСТВЕННЫМИ СЛУЖАЩИМИ

Совершенствование института государственной службы, в том числе порядка оформления трудовых отношений государственных служащих, необходимо с тем, чтобы служащие «могли действовать с максимальной эффективностью и экономичностью». В программных документах высшего политического руководства страны государственная служба подвергается резкой критике за ее неэффективность, бюрократизм, коррупционность, закрытость, неспособность вести диалог с гражданским обществом, содействовать развитию институтов инновационной экономики и демократии [1].

Проблемы заключения и расторжения служебного контракта на государственной гражданской службе имеют двойственную природу: материально - правовую и процессуально - правовую.

Материально - правовая сторона этих явлений связана с определением правовой сущности понятий «заключение» и «прекращение» служебного контракта, их законодательных основ и оснований.

Процессуально - правовая сторона, в свою очередь, раскрывает порядок совершения действий представителем нанимателя, сотрудниками кадровой службы, гражданами и государственными служащими при заключении и прекращении служебных контрактов.

С материально - правовой точки зрения заключение служебного контракта следует отличать от поступления на государственную службу.

Заключение служебного контракта — это один из элементов общего юридического состава поступления на государственную гражданскую службу, который также имеет сложный характер и состоит из следующих процессуальных этапов:

- подача гражданином, поступающим на гражданскую службу, документов согласно перечню, установленному ч. 2 ст. 26 Федерального закона «О государственной гражданской службе Российской Федерации»;

- предоставление гражданину проекта служебного контракта и ознакомление гражданина с текстом должностного регламента, правилами служебного распорядка и иными

- документами, регламентирующими исполнение гражданским служащим должностных обязанностей;

- согласование условий служебного контракта;

- подписание служебного контракта и вступление его в юридическую силу [2].

Таким образом, стороны полностью связаны условиями, определенными в законодательных и иных нормативных правовых актах. Лицо, поступающее на гражданскую службу, не согласовывает, а присоединяется к уже заданным условиям контракта, принцип добровольности проявляется только в свободном выражении гражданина желания поступить на государственную службу. Согласование волеизъявлений участников государственно - служебных правоотношений происходит не в момент подписания служебного контракта, а в момент подачи гражданином заявления о поступлении на службу и в момент принятия государственным органом акта о назначении его на должность гражданской службы [1].

Серьезные проблемы возникают на практике при установлении дееспособности граждан. Поскольку признание гражданина недееспособным или ограниченно дееспособным выносится решением суда, вступившим в законную силу, на наш взгляд, целесообразно создать единый банк данных Российской Федерации о недееспособных и ограниченно дееспособных лицах и урегулировать на законодательном уровне порядок получения сведений из него кадровыми службами государственных органов [3].

Проблемы сохраняются в отношении проверки сведений о полученных государственным гражданским служащим доходах и принадлежащем ему на праве собственности имуществе, являющихся объектами налогообложения, об обязательствах имущественного характера. Данный вопрос должен быть решен Президентом РФ.

Список литературы

1. *Гарячук, И. Н.* Служебный контракт на государственной гражданской службе Российской Федерации: теория и практика применения [Текст] / И. Н. Гарячук // Тенденции развития менеджмента. – Москва, 2012

2. *Зайцева, Г. В.* Служебный контракт в свете меняющегося законодательства [Текст] / Г. В. Зайцева // Бизнес - адвокат. – Ставрополь, 2013, N 15

3. *Киселев, С. Г.* Государственная гражданская служба: учебное пособие / С. Г. Киселев. - М.: Проспект, 2007. – 157 с.

© Ю. А. Беспалова, 2016

УДК 659.1

Бортникова Анна Алексеевна

магистрант Ульяновского государственного университета
г. Ульяновск, РФ

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА ИНТЕРНЕТ - РЕКЛАМЫ В РОССИИ

Общество неуклонно движется вверх по ступеням эволюции, где - то замедляя свой ход, а где - то значительно ускоряясь. Сменяют друг друга эпохи и совершаются всё новые и новые открытия, которые выводят нас на новый уровень существования и меняют в некоторой степени наше сознание. Одним из таких открытий по праву можно считать изобретение Глобальной сети – Интернет. Созданное виртуальное пространство кардинально изменило жизнь человека, о чем вряд ли мы могли предположить в прошлом.

Сейчас мы существуем в двух мирах – реальном и виртуальном, где есть всё: общение с другими людьми, возможность получать образование, совершать покупки, просматривать фильмы в режиме онлайн и т.д. С каждым годом возможностей открывается все больше и больше, в том числе и для предпринимателей. Так, Всемирная сеть стала привлекательной площадкой для размещения рекламы и по прошествии времени зарекомендовала себя с хорошей стороны. Таким образом, сформировался новый вид рекламы – Интернет - реклама. В данном исследовании мы не будем рассматривать положительные и отрицательные черты рекламы в Интернете, а обратим внимание на процесс и перспективы ее развития в России.

Ежегодным анализом рынка рекламы занимается Ассоциация Коммуникационных Агентств России (АКАР), которая была создана в 1993 году и объединяет более 200 ведущих участников рынка коммерческих коммуникаций Российской Федерации [3]. На основе результатов исследований, проведенных данной организацией, были составлены следующие таблицы:

Таблица 1 – Объем рекламы в средствах её распространения в России за период 2000 - 2007 гг. в млрд. рублей [3].

Средство \ Год	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Телевидение	6,6	12,4	24	31,8	41,5	55,8	72,8	95,9
Радио	1,4	2,5	3,8	5	6,3	8	10,2	13,6
Пресса	10,9	14,9	19,8	24	29,3	36,7	44,9	55,9
Наружная	3,8	6,4	10	13	16,8	25,2	31,5	39,7

реклама								
Интернет	0	0,2	0,3	0,6	1,4	2,5	5,4	10,8
Прочие	0	0,1	0,2	0,4	0,6	0,9	1,4	2
Итого	22,7	36,5	58,2	74,7	95,9	129,2	166,2	217,9

Таблица 2 - Объем рекламы в средствах её распространения в России за период 2008 - 2015 гг. в млрд. рублей [3].

Год \ Средство	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Телевидение	117,7	96,4	110,8	131	143,2	156,2	159,8	136,7
Радио	13,1	9,2	10,3	11,8	14,6	16,5	16,9	14,2
Пресса	63,8	35,6	38	40,4	41,2	37	33	23,3
Наружная реклама	45	25,2	29,7	34,3	37,7	40,7	40,6	32
Интернет	14,9	17,8	26,8	41,8	56,3	71,7	84,6	97
Прочие	2,7	2,2	3,1	4,1	4,9	5,7	5,1	4,2
Итого	257,2	186,4	218,6	263,4	297,8	327,8	340,1	307,5

Из приведенных таблиц видно, что рынок Интернет - рекламы растет с каждым годом и в 2015 году составил 97 млрд. рублей. Её удельный вес в общем объеме рынка рекламы составляет на указанный период 31 %, что является вторым показателем после телевидения (44 %). Но, тем не менее, реклама в Глобальной сети является самым перспективным и динамично развивающимся средством маркетинговых коммуникаций. Об этом свидетельствует тот факт, что в самые кризисные моменты для рынка рекламы и экономики в целом затраты предпринимателей на Интернет - рекламу продолжали расти. Эти периоды хорошо заметны в приведенных таблицах – 2009 и 2015 года. Именно за эти года произошли значительные отрицательные скачки в развитии сегментов рынка рекламы. Так, рынок рекламы на телевидении в 2009 году упал до значений 2007 года, а в 2015 году он был отброшен на 3 года назад. Чего нельзя сказать о сегменте Интернет - рекламы, который уверенными шагами идет вверх, несмотря на различного рода кризисы. Хотя, по мнению экспертов основной причиной взрывных темпов роста рынка является рост аудитории сети интернет [1, с. 44]. Кроме этой причины следует также назвать наличие значительных преимуществ у Интернет - рекламы – это относительно низкая стоимость, таргетинг (возможность более точного определения целевой аудитории) и простота расчета ее эффективности, благодаря различным технологиям. Все это открывает двери в мир рекламы даже самым маленьким организациям, борющимся за свою долю на соответствующем рынке.

Таблица 2 – Динамика роста объема рекламы в России в % к предыдущему году.

Год \ Средство	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Телевидение	22	- 18	14	18	9	9	2	- 14
Радио	- 3	- 29	11	14	23	13	2	- 16

Пресса	14	- 44	6	6	2	- 10	- 11	- 29
Наружная реклама	13	- 44	17	15	10	8	0	- 21
Интернет	37	19	50	55	35	27	18	15
Прочие	35	- 18	40	32	14	16	- 9	- 19
Итого	18	- 27	17	20	13	10	4	- 10

Таблица 2 наглядно показывает, как же быстро растет рынок Интернет - рекламы по сравнению с другими сегментами. Причем темпы его роста настолько высоки, что даже сегмент рекламы на телевидении может достичь такого показателя лишь за два года минимум. Пиковые темпы роста рекламы в Интернете приходится на 2010 и 2011 года. В 2010 году затраты на нее увеличились на 50 % и составили 26,8 млрд. рублей, а в 2011 году на 55 %, доведя таким образом стоимостной показатель затрат на Интернет - рекламу до отметки 41,8 млрд. рублей. После этого периода и вплоть до 2015 года идет падение темпов роста рынка рекламы во Всемирной паутине, одной из причин чего является исчерпание роста рынка за счет увеличения аудитории в Интернете.

«Согласно исследованиям, около 80 % рынка интернет - рекламы пришлось на контекстные объявления. Хорошие показатели имеет медийная реклама — 12 % и видеореклама — 7 % . Расход агентств на неформатные и нестандартные рекламные кампании, например на продвижение в соцсетях, составил 1,9 % .» [4, с. 302]. Контекстная реклама имеет такой большой удельный вес благодаря ее привлекательности для небольших предприятий, так как плата берется только лишь за клики потребителей по рекламным сообщениям [2, с.246], что также помогает хорошо отслеживать эффективность рекламы. Кроме этого контекстная реклама наиболее действенна за счет показа рекламного сообщения по ключевым словам поиска, осуществляемого потребителем, то есть сужается целевая аудитория. Таким образом, в контекстной рекламе отражается большинство преимуществ Интернет - рекламы, что и выводит ее на первое место.

2015 год оказался кризисным для рынка рекламы, в том числе и для Интернет - рекламы. Ее темпы роста упали до 15 %, но это все же лучше чем отрицательные показатели других сегментов. Прошло уже первое полугодие 2016 года и подсчитаны показатели за период, по которым можно судить о положительных тенденциях развития рынка рекламы. Прирост рынка рекламы в целом составил 17 %, что в стоимостном выражении равно 24 млрд. рублей. А рынок Интернет - рекламы достиг показателя в 30 млрд. рублей, превысив показатель прошлого года на 30 % . Исходя из сложившейся ситуации в первом полугодии, прогнозные результаты за 2016 год будут следующими: рынок рекламы на телевидении возрастет по сравнению с 2015 годом на 2 % и составит около 140 млрд.рублей, рынок же интернет - рекламы увеличится на 13 % до размера в 110 млрд.рублей. Таким образом, удельный вес рекламы на ТВ составит около 43 % , а интернет - рекламы – 34 % , что приведет к очередному сокращению отставания последней от рекламы на ТВ на 4 % . Все это свидетельствует о постепенном приближении количества пользователей Интернетом к количеству телезрителей и переходе ключевой роли среди средств маркетинговых коммуникаций от телевидения к Глобальной сети.

Список использованной литературы:

1. Велижанин В.Л. Развитие и перспективы развития Интернет - рекламы в России / Велижанин В.Л., Зельский П.А. // Сибирский институт бизнеса, управления и психологии. – 2015. – С. 44 - 46.

2. Мусатова Ж.Б. Тенденции развития сектора контекстной рекламы в интернет - маркетинге // Вопросы структуризации экономики. – 2010. - №3. – С. 246 - 248.
3. Официальный сайт Ассоциации Коммуникационных Агентств России [Электронный ресурс] // URL: [http:// www.akarussia.ru/](http://www.akarussia.ru/)
4. Салов Е.П. Развитие рынка Интернет - рекламы в России / Салов Е.П., Сланов В.П. // Санкт - Петербургский академический университет. – 2016. – С. 300 - 305.

© А.А. Бортникова, 2016

УДК 338

Бутылкина Вероника Дмитриевна

студентка 4 курса

Саратовского научно - исследовательского государственного университета

им. Н.Г. Чернышевского,

г. Саратов, РФ

E - mail: v.butilkina8@mail.ru

ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ ПОСЛЕ ВЫПУСКА ТОВАРОВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ МЕТОДОВ АУДИТА: ОРГАНИЗАЦИОННО - ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

В соответствии со Стратегией развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года одним из приоритетных направлениям развития таможенной службы Российской Федерации является совершенствование таможенного контроля после выпуска товаров[1]. А одной из задач, стоящих перед таможенной службой, для достижения указанной цели, является создание методологической базы таможенного контроля после выпуска товаров на основе методов аудита и стандартизации проверочной деятельности.

В настоящее время обсуждается возможность и перспективы применения отечественной таможенной администрацией технологии таможенного аудита. Одним из поводов данного введения является Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур. Данная конвенция подразумевает, что «система таможенного контроля должна включать в себя контроль на основе методов аудита».

В отечественной правовой практике встречается только одно определение аудиторской деятельности. Согласно Федеральному закону от 30.12.2008 № 307 - ФЗ «Об аудиторской деятельности» аудитом в РФ считается «независимая проверка бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица в целях выражения мнения о достоверности такой отчетности». Таким образом, для российской правоприменительной практики под понятием «таможенный аудит» правильно понимать независимую экспертную оценку финансово - хозяйственной деятельности субъекта проверки, осуществляемую аудитором в рамках своей предпринимательской деятельности[2, с. 7].

Проводя таможенный контроль после выпуска товаров необходимо использовать методы аудита, основанные на изучении данных бухгалтерского учета участника внешнеэкономической деятельности. Термин «таможенный аудит» может означать только

предметный вид предпринимательской деятельности, проведение которой методически сходно с таможенным контролем после выпуска товаров. Методически таможенный аудит аналогичен с проверкой таможенных органов после выпуска товаров[3, с. 43]. Однако цели таможенного аудита и таможенного контроля, осуществляемого таможенными органами, различаются. Так, целью проведения таможенного контроля является выявление и пресечение правонарушений, связанных с недостоверным заявлением сведений в таможенной декларации, а цель проведения таможенного аудита – формирование мнения о достоверности информации, заявленной в таможенной декларации и выявления возможности нарушений законодательства в части таможенного законодательства. Аудит, прежде всего, должен быть направлен на стимулирование законопослушного бизнеса, дающего большой объем платежей. Создание такого института упростит взаимоотношения с иностранными партнерами.

В 2015 году был издан приказ №2053 «О проведении эксперимента по установлению возможности использования таможенными органами России аудиторских заключений для целей таможенного контроля», и продлится эксперимент до конца 2016 года.

Согласно нормам Киотской конвенции таможенный аудит является одним из инструментов таможенного администрирования, и должен способствовать максимальному упрощению и ускорению таможенного контроля при условии сохранения его эффективности. Наряду с использованием информационных технологий и системой управления рисками, Всемирная таможенная организация рассматривает его в качестве одного из наиболее действенных инструментов современного таможенного администрирования.

В апреле 2016 года состоялось очередное заседание рабочей группы по вопросам повышения эффективности таможенного контроля после выпуска товаров с использованием методов (стандартов) аудита, утвержденной приказом ФТС России от 21 ноября 2014 года № 2275.

Таким образом, одной из главных задач, обеспечивающих реализацию стратегической цели таможенной службы, является совершенствование таможенного контроля, в том числе одного из его элементов - контроля после выпуска товаров. Для того чтобы обеспечить эффективный контроль, необходимо создание методологической базы таможенного контроля после выпуска товаров на основе методов аудита и стандартизации проверочной деятельности.

Список использованной литературы:

1. Распоряжение Правительства РФ от 28 декабря 2012 г. № 2575 - р (ред. от 15.04.2014) «О Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года» // СЗ РФ. 2013. № 2. Ст. 109; 2014. № 18 (ч. IV). Ст. 2220.
2. Лунева Е.П. Методические и организационные основы таможенного аудита экспортно - импортных операций участников внешнеэкономической деятельности: Монография / Под общей редакцией докт. экон. наук, профессора Л.А. Поповой. – М.: РИО РТА, 2003. – 214 с.
3. Берзан А.А. Таможенный аудит в системе государственного контроля // Вестник транспорта. – М., 2006. - № 6. – 143 с.

© В. Д. Бутылкина, 2016

КОМПЛЕКСНАЯ ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО ПОТЕНЦИАЛА

В настоящее время особую актуальность приобретает проблема комплексной оценки потенциальных возможностей и ресурсов. Возникла необходимость в новом подходе к изучению проблем оценки и повышения эффективности использования социально - экономического потенциала региона. Анализ эффективности использования потенциала региона должен содержать факторный расчет зависимости значения общей ресурсоотдачи регионов от показателей - признаков. Эти расчеты дадут возможность определить, насколько была эффективно проведена диверсификация экономики региона, что позволит определить устойчивость экономического роста региона. Применение данного подхода позволит выделить регионы, чей рейтинг совпадает при использовании ресурсного и результативного подходов, что свидетельствует об эффективности управления ресурсным потенциалом за последние годы.

Список использованной литературы

1. Арсланов Ш.Д. Современный инвестиционный имидж Республики Дагестан: национально - культурные особенности. // Вопросы региональной экономики. 2014. Т. 21. № 4. С. 3 - 6.
2. Арсланов Ш.Д., Арсланов Б.Д. Управление устойчивым развитием малых предприятий в системе их стратегического взаимодействия с органами власти, коммерческими и некоммерческими организациями. // Вестник Дагестанского государственного технического университета. Технические науки. 2010. Т. 19. № 4. С. 102 - 107.
3. Арсланов Ш.Д. Возрождение и популяризация культурного наследия народов Дагестана как фактор улучшения его инвестиционной привлекательности. // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 2: Общественные науки. 2014. № 5. С. 130 - 133.
4. Арсланов Ш.Д. Активная инвестиционная политика региона как фактор его устойчивого социально - экономического развития. // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 2: Общественные науки. 2013. № 5. С. 59 - 62.
5. Арсланов Ш.Д. Влияние культуры и традиций народов многонационального региона на формирование и развитие его делового климата (на примере Республики Дагестан). // Фундаментальные исследования. 2015. № 2 - 17. С. 3780 - 3784.
6. Арсланов Ш.Д. Национально - культурные особенности и традиции народов Дагестана как элемент современной региональной инвестиционной политики. // Региональные проблемы преобразования экономики. 2015. № 1 (51). С. 73 - 76.
7. Арсланов Ш.Д. Современные проблемы развития предприятий промышленности Российской Федерации. // Фундаментальные исследования. 2015. № 8 - 2. С. 345 - 348.

8. Ахмедова Л.Ш., Идзиев Г.И. Устойчивое развитие территории с учетом интересов различных целевых групп // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2012. № 36. С. 28 - 32.
9. Ахмедова Л.Ш., Идзиев Г.И. Энергетический потенциал устойчивого развития региона // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2012. № 42. С. 15 - 22.
10. Идзиев Г.И. Анализ рыночной инфраструктуры региона и ее роль в формировании конкурентоспособных производств // Экономический анализ: теория и практика. 2014. № 21 (372). С. 51 - 60.
11. Идзиев Г.И. Инновационная модернизация и новые требования к промышленной политике регионального уровня // Региональные проблемы преобразования экономики. 2014. № 3 (41). С. 62 - 66.
12. Идзиев Г.И. Институты модернизации региональной экономики // Региональная экономика: теория и практика. 2014. № 41 (368). С. 10 - 17.
13. Идзиев Г.И. Организационные предпосылки реструктуризации оборонных предприятий // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2012. № 27. С. 27 - 33.
14. Идзиев Г.И. Особенности управления экономикой на региональном уровне // Региональная экономика: теория и практика. 2011. № 44. С. 46 - 52.
15. Идзиев Г.И. Повышение конкурентоспособности промышленности региона // Вопросы структуризации экономики. 2013. № 2. С. 62 - 63.
16. Идзиев Г.И. Предпосылки и ограничения формирования региональных инновационных систем // Региональная экономика: теория и практика. 2011. № 41. С. 62 - 68.
17. Идзиев Г.И. Проблемы модернизации промышленности проблемного региона // Вопросы структуризации экономики. 2014. № 1. С. 94 - 99.
18. Идзиев Г.И. Промышленный комплекс Республики Дагестан: состояние и проблемы реструктуризации // Региональные проблемы преобразования экономики. 2007. № 1.
19. Идзиев Г.И. Реструктуризация предприятий легкой промышленности региона: вопросы теории и практики. Научное издание / Махачкала, 2009.
20. Идзиев Г.И. Синергетический подход к анализу инновационного фактора экономического роста // Вопросы структуризации экономики. 2011. № 3. С. 19 - 25.
21. Идзиев Г.И. Формирование стратегии развития промышленности Республики Дагестан // Региональные проблемы преобразования экономики. 2010. № 3. С. 71 - 75.
22. Цапиева О.К., Идзиев Г.И. Анализ воспроизводственного потенциала республик Северо - Кавказского федерального округа // Проблемы современной экономики. 2012. № 2. С. 281 - 284.
23. Арсланов Ш.Д., Идзиев Г.И., Арсланова Х.Д., Рабаданова А.А. Современная государственная политика в области поддержки инвестиционной деятельности в Республике Дагестан. // Вопросы структуризации экономики. 2014. № 3. С. 84 - 86.
24. Арсланов Ш.Д., Идзиев Г.И., Арсланова Х.Д., Рабаданова А.А. К вопросу развития инвестиционной политики в Республике Дагестан. // Вопросы структуризации экономики. 2013. № 4. С. 48 - 49.
25. Идзиев Г.И., Арсланов Ш.Д., Арсланова Х.Д., Рабаданова А.А. Политика модернизации промышленности Республики Дагестан. // Вопросы структуризации экономики. 2013. № 4. С. 43 - 47.

ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ МСФО В РОССИИ

Для успешного реформирования финансового сектора России необходимо кардинальное изменение системы бухгалтерского учета и аудита, существенное повышение роли и ответственности бухгалтеров и аудиторов за подготовку и предоставление объективной финансовой информации.

Реформирование бухгалтерского учета и отчетности в соответствии с передовой международной практикой началось с Государственной программы перехода Российской Федерации на принятую в международной практике систему учета и статистики в соответствии с требованиями развития рыночной экономики, утвержденной постановлением Верховного Совета РФ от 23.10.1992 №3708 - 1 и разработанной по результатам исследований Госкомстата и Минэкономики России.

Следующим этапом трансформации бухгалтерского учета стала Концепция бухгалтерского учета в рыночной экономике России, одобренная Методологическим советом по бухгалтерскому учету при Минфине России и Президентским советом Института профессиональных бухгалтеров 29.12.1997. В ней заявлялось, что трансформация концепции бухгалтерского учета связана с изменением системы общественных отношений и гражданско - правовой среды. Реализация положений концепции должна создать элементы рыночной инфраструктуры, обеспечивающей благоприятный климат для частных, в том числе иностранных инвестиций.

Принципиальным документом, определившим направления изменений в системе бухгалтерского учета и отчетности, стала Программа реформирования бухгалтерского учета в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности, утвержденная постановлением Правительства РФ от 06.03.1998 №283. Среди задач реформы была указана необходимость сформировать систему стандартов учета и отчетности, обеспечивающих полезной информацией пользователей, в первую очередь инвесторов. Важной целью совершенствования бухгалтерского учета согласно этой программе должно было явиться взвешенное использование в национальной учетной практике международных стандартов финансовой отчетности (МСФО).

В методологическом плане реализация Программы реформирования учета позволила выйти на качественно новый уровень. Так, в теории и практике российского учета стали применяться концептуальные основы МСФО, многие из которых были для России новыми (например, принципы начисления, приоритета содержания над формой, значимости и осторожности).

Этим постановлением разработан и введен в действие целый ряд национальных стандартов.

Согласно этой Программе был осуществлен целый комплекс мер по пересмотру самого процесса ведения бухгалтерского учета и отчетности на законодательном уровне в виде введения в эксплуатацию адаптированных в РФ национальных стандартов по учету.

Конечной целью реформирования отечественного учета являлся переход на концептуальные основы построения всей системы учета нацеленный на требования рыночной экономики. Реализация в жизнь программы должна была быть закончена к 2000г. Однако целый ряд внешних и внутренних факторов привел к тому, что Программа не была реализована. Среди них недооценка объемов предстоящей работы, а также различный подход к решению их реализации. Российские специалисты видят несколько подходов к решению ключевых задач Программы, результатом этого явилось возникновение барьеров на пути к принятию Положений по бухгалтерскому учету (ПБУ).

Внешним фактором послужило то, что в начале реформирования системы учета РФ отдала предпочтение стандартам МСФО, а в 1990 - х гг. произошло быстрое сближение с американской системой учета. В результате было упущено много времени, и те или иные принятые ПБУ необходимо дополнительно изменять в соответствии с изменениями, произошедшими за это время в стандартах МСФО. А это, конечно, увеличивает затраты на реформирование учета и замедляет темп проведения работ.

Дальнейшая корректировка реформы учета и отчетности в России нашла свое отражение в Концепции развития бухгалтерского учета и отчетности в Российской Федерации на среднесрочную перспективу, утвержденной приказом Минфина России от 01.07.2004 № 180. Принятый документ расставил приоритеты: индивидуальная отчетность должна составляться по национальным правилам и стандартам, которые базируются на МСФО, а консолидированная финансовая отчетность должна составляться в соответствии с международными учетными стандартами.

Хотелось бы отметить, что многие цели Концепции были полностью или частично достигнуты. Основная идея Концепции нашла свое отражение в принятом в 2010г. Федеральном законе от 27.07.2010 № 208 - ФЗ "О консолидированной финансовой отчетности", в соответствии с которым большинство крупнейших и общественно значимых предприятий должны представлять консолидированную финансовую отчетность по МСФО. Следует также отметить, что законодательной основой принятия МСФО в России стал ранее указанный нормативный акт.

В этот период происходило активное формирование рынка аудиторских услуг; были созданы профессиональные некоммерческие организации бухгалтеров и аудиторов; происходила разработка российских стандартов, максимально адаптированных к МСФО. С принятием постановления Правительства РФ от 25.02.2011 № 107, которым было утверждено Положение о признании Международных стандартов финансовой отчетности и Разъяснений Международных стандартов финансовой отчетности для применения на территории Российской Федерации (вступило в силу с 14.03.2011), МСФО приобрели официальный статус. В состав документов международных стандартов, которые подлежат признанию на территории Российской Федерации, включены: МСФО; разъяснения МСФО; изменения и дополнения, которые вносятся в МСФО, и их разъяснения; иные документы, определенные Фондом Международных стандартов финансовой отчетности (ФМСФО) в качестве неотъемлемой части МСФО и их разъяснения. Перечисленные ранее документы принимаются ФМСФО.

Во исполнение данного постановления Минфин России заключил с Фондом МСФО соглашение, по которому в Министерство финансов РФ были переданы тексты документов МСФО на русском языке. Этому способствовало также подписанное в октябре 2012г. соглашение между Советом по МСФО (IASB) и Фондом МСФО, касающееся официального перевода МСФО на русский язык. В отношении этих документов была проведена экспертиза экспертным органом на предмет их применимости на территории

РФ. Переданные документы прошли экспертизу в полном объеме и были внедрены на территории нашей страны без каких - либо корректировок.

Для завершения перехода российского бухгалтерского учета к МСФО, который начался более 20 лет назад и предусматривал новый государственно - общественный механизм регулирования бухгалтерского учета необходимые концептуальные предпосылки должен был создать Федеральный закон от 6.12.11 г. № 402 - ФЗ "О бухгалтерском учете".

Одна из главных задач субъектов регулирования бухгалтерского учета состояла в том, чтобы всеми имеющимися в их распоряжении легитимными средствами, с одной стороны, ускорить и облегчить крупному бизнесу внедрение МСФО в российский бухгалтерский учет, позволяя тем самым сократить затраты на ведение двух учетов и подготовку двух видов бухгалтерской (финансовой) отчетности (по российским и международным стандартам), а с другой - показать остальным субъектам экономической деятельности, которые будут завершать переход на МСФО, первоочередные направления этого процесса, главные несомые им новации, и тем самым психологически подготовить эти субъекты к их будущему применению.

На сегодняшний день приказом Минфина России от 10.04.15 г. № 64н утверждена Программа разработки федеральных стандартов бухгалтерского учета для организаций государственного сектора.

В конце прошлого года приказом Минфина России от 25.12.15 г. № 541 утвержден состав совета по стандартам бухгалтерского учета, и это позволяет надеяться на достаточно быстрое продвижение по пути завершения перехода к МСФО.

В настоящее время наиболее активным негосударственным регулятором бухгалтерского учета в части разработки новых документов является Фонд развития бухгалтерского учета "Национальный негосударственный регулятор бухгалтерского учета "Бухгалтерский методологический центр".

Согласно пп. 1 и 5 ст. 24 Закона "О бухгалтерском учете" именно негосударственный регулятор разрабатывает проекты федеральных стандартов, осуществляет публичное обсуждение этих проектов и представляет их в уполномоченный федеральный орган. Кроме того, негосударственный регулятор разрабатывает и утверждает рекомендации в области бухгалтерского учета, являющиеся в соответствии с п.п. 3 п. 1 и пп. 7 - 10 ст. 21 Закона "О бухгалтерском учете" документом, который регулирует бухгалтерский учет и применяется организациями на добровольной основе.

Реализуя предписанные законодательством функции, Фонд "Национальный негосударственный регулятор бухгалтерского учета "Бухгалтерский методологический центр" подготовил более 70 рекомендаций по бухгалтерскому учету, разработал проекты двух федеральных стандартов по бухгалтерскому учету - "Основные средства" и "Запасы" - и начал процедуру их публичного обсуждения, установленную пп. 3 и 4 ст. 27 Закона "О бухгалтерском учете".

В перспективе на ближайшие несколько лет все российские организации и крупные предприятия должны будут перейти к новым стандартам подготовки отчетности, чего требует современная мировая экономика. Путем этого перехода можно добиться единства финансового и управленческого бухгалтерского учета, что в современной действительности практически отсутствует в российской системе ведения финансовой отчетности.

Инициатором в процессе перехода на МСФО должно быть государство, так как одной из приоритетных задач государственной политики до 2020г. является повышение инвестиционной привлекательности российской экономики.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 6 декабря 2011 г. №402 - ФЗ "О бухгалтерском учете").
 2. Федеральный закон от 27.07.2010 №208 - ФЗ "О консолидированной финансовой отчетности", далее - Закон №208 - ФЗ):
 3. Постановление Правительства РФ от 25 февраля 2011 г. № 107 "Об утверждении Положения о признании Международных стандартов финансовой отчетности и Разъяснений Международных стандартов финансовой отчетности для применения на территории Российской Федерации"
 4. Постановление Правительства РФ от 6 марта 1998 г. №283 "Об утверждении Программы реформирования бухгалтерского учета в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности"
 5. Концепция развития бухгалтерского учета и отчетности в Российской Федерации на среднесрочную перспективу (одобрена приказом Минфина РФ от 1 июля 2004 года № 180.
 6. Рекомендации Минфина России аудиторам по отчетности за 2015 г. Российский бухучет завершает переход к МСФО (А. Рабинович, Газета "Финансовая газета", № 5, 6, февраль 2016 г., с. 9, 11 - 13, с. 13 - 15.)
 7. Осуществление реформы бухгалтерского учета и отчетности. Результаты комплексного исследования: [сайт Министерства финансов Российской Федерации]. RL:<http://www1.minfin.ru/ru/accounting/accounting/basics/monitoring/>
 8. Переход на международные стандарты финансовой отчетности как один из факторов повышения инвестиционной привлекательности России (А.С. Алисенов, Журнал "Все для бухгалтера", № 4, октябрь - декабрь 2015 г.)
 9. Необходимость международной стандартизации финансовой отчетности малых и средних предприятий и проблемы, возникающие в связи с этим процессом (В.Г. Михайловская, журнал "Все для бухгалтера", № 3, июль - сентябрь 2015 г.)
- © Ю.В. Герасимова, Р.Ф. Карачурина, 2016

УДК 330

L. S. Khadartseva

Doctor of pedagogical Sciences, Professor
Financial University under the Government of the Russian Federation,
Vladikavkaz branch

K.V.Gugkaeva

Student
Financial University under the Government of the Russian Federation,
Vladikavkaz branch
E - mail: Krigugka@yandex.ru

PUBLIC DEBT AND ITS IMPACT ON THE FUNCTIONING OF THE ECONOMY

Annotation. The paper deals with the actual problem of the public debt. Public debt, also known as government debt, national debt and sovereign debt, is the debt owed by a central government. As the government draws its income from much of the population, government debt is an indirect

debt of the taxpayers. Government debt can be categorized as internal debt (owed to lenders within the country) and external debt (owed to foreign lenders).

Key words: public debt, public deficit, monetary sovereign government, sovereign currency, monetary non - sovereign government, internal debt, external debt, short - term debt, long - term debt, medium - term debt.

Public debt (also known as a "public duty" or "national duty") - it is the duty of the central government. The public debt is defined as how much a country owes to lenders outside of itself. These can include individuals, businesses, and even other governments[1]. The term "public debt" is often used interchangeably with the term sovereign debt.

In the US and other federal states, the term "public debt" can also be referred to the debt of the federal or regional government, municipal or local government. At the same time, the concept of an annual "public deficit" or "government deficit" refers to the difference between income and government spending in one year, i.e. an increase in public debt in a given year.

Public debt is one of the ways of financing government operations, but it is not the only method. Governments can also print money to monetize their debt, thus eliminating the need to pay interest. But this practice is simply reducing government spending on interest, and does not change really the public debt, and could lead to hyperinflation.

Governments may be monetary sovereign (MS). Monetary sovereign (MS) governments issue laws that create their own sovereign currency. The overwhelmingly dominant practice is for a nation to adopt its own unique money of account—the US Dollar (US\$) in America; the Australian Dollar (A\$) in Australia. The government of the nation issues a currency (usually consisting of metal coins and paper notes of various denominations) denominated in its money of account. China, Canada, Australia, the UK and Japan, Russia are monetarily sovereign. They have the exclusively unlimited power to create their sovereign currencies. Currently, these nations have autonomous central banks and borrow in their own currencies are said to exercise a high degree of monetary sovereignty. Most developed nations adopt their own domestic currency.

Monetary non - sovereign (MNS) government uses currency, over which they have no sovereignty. Illinois, Cook County and Chicago are monetarily NON - sovereign. The dollar is not their sovereign currency, and they do not have the unlimited power to create dollars[3].

On the other hand, the European Union nations, have ceded much of their monetary sovereignty to the European Central Bank. France, Germany and Italy are monetarily non - sovereign. They do not have the exclusively unlimited power to create their currency, the euro. Their ability to create euros is limited by law. The financial problems of Portugal, Ireland, Italy, Greece and Spain (The PIIGS), are due not to deficits and debt. They are due to these nations having surrendered the single most valuable asset any nation can own — their Monetary Sovereignty — thus preventing them from servicing their debt by creating money.

It is also important to note that in many nations there are private contracts that are written in foreign monies of account. For example, in some Latin American countries as well as some other developing nations around the world it is common to write some kinds of contracts in terms of the US Dollar. It is also common in many nations to use US currency in payment in private transactions. According to some estimates, the total value of US currency circulating outside America exceeds the value of US currency used at home. Thus, one or more foreign monies of

account as well as foreign currencies might be used in addition to the domestic money of account and the domestic currency denominated in that unit.

However, such practices are now extremely rare in the developed nations that issue their own currencies (with the exception of the Euro nations—each of which uses the Euro that is effectively a “foreign” currency from the perspective of the individual nation). Still it is not uncommon in developing nations for foreign currencies to circulate alongside domestic currency, and sometimes their governments willingly accept foreign currencies. In some cases, sellers even prefer foreign currencies over domestic currencies[1]. Thus, MS government can never be forced into bankruptcy or any action with its sovereign currency. It can pay any debt of any size, provided that the debt is denominated in its sovereign currency.

Public debt can be classified as the sum of the internal debt (debt to creditors within the country) and external debt (debt to foreign creditors). Sovereign debt usually refers to government debt, which was issued in foreign currency. Another common feature to separate public debt is the duration to maturity. Short - term debt is usually considered to be in one year or less than one year, and long - term - more than a decade. Medium - term debt falls between these two extremes. A broader definition of public debt considers all government liabilities, including future pension payments and payments for goods and services by government contracts that have not been paid yet.

Governments often borrow money in the currency in which the demand for debt securities is strong. The advantage of issuing bonds in such currencies as the US Dollar, Pound Sterling or Euros is that many investors want to invest in such bonds.

Relatively few investors are willing to invest in currencies that do not have a long period of stability. The downside for the government bond issue in foreign currency is a risk that it will not be able to obtain foreign currency for the payment of interest or repayment of the bonds. In 1997 and 1998, during the Asian financial crisis, it has become a serious problem, when many countries were unable to maintain their fixed exchange rate as a result of speculative attacks[4].

Lending to the national government in its own sovereign currency of the country is often considered "risk - free" and is done by the so - called “risk - free interest rate.” Up to a point, debt and interest can be repaid through higher tax revenues (either economic growth or increase of tax revenues), reduce costs or, if not possible, simply by printing more money. But excessive printing of money leads to an increase of inflation and thus reduces the cost of invested capital.

In practice, the market interest rate is usually different for the debts of different countries. In addition, there are historical examples, when the country defaulted, that is, refused to pay its debts, even if it was able to pay for it with the printed money. This is because printing money brings other negative effects that are more problematic than the default.

Politically unstable states are considered to be the most risky, as they can to stop the payments at any time. Another political risk is caused by external threats. It is extremely rare when the winners in the war assume responsibility for the debt of an occupied state. On the other hand, today's highly developed global credit markets with less chance will lend to the countries that deny their previous debts.

According to the modern monetary theory, public debt is seen as a major private capital and interest payments on the debt as a private income. Public debt is an expression of the budget deficit, accumulated in previous years, which added its financial assets in the private sector, providing demand for goods and services.

The use of debt to GDP ratio is one of the adopted measures of evaluation of the national debt. For example, in theory, one of the criteria for admission to the the euro area of the European Union, is that the country's debt must not exceed 60 % of the GDP of the country.

Public debt in many developed countries is comparable to the size of their economies. The standard solution to reduce debt through budget surplus is not possible because of the size of the debt and the harmful effects of austerity measures. Nevertheless, the debt can be eliminated by means of institutional changes. Institutional decision is based on the inherent nature of government securities, which is the national capital of artificially structured in the form of "debt". From a technical point of view, this change in the legal status of public debt makes it similar to the obligation of the Central Bank - that is irredeemable in nature. The discussion in the US about the coin denominations of \$ 1 trillion, which can be released by the Ministry of Finance, is another example of the fact that a solution is possible.

"Implicit" public (government) debt is a promise of future payments by the government . Usually it refers to the long - term promises of social benefits, such as pensions and health spending, and does not refers to promises of other expenses, such as education or defense (which are largely paid on the principle of "quid pro quo", mostly to state employees and contractors[2]. The problem with these implicit state insurance obligations is that it is difficult to accurately determine their value as the amount of future payments depends on many factors. First of all, social security requirements are not the "open" bonds or debt securities with the nominal value or net present value.

In the United States, as in most other countries, money is not allocated in the government treasury for future social insurance benefits. This insurance system is called PAYGO. Alternative social insurance policies may include a system, which is involved in the accumulation of savings and investment. Moreover, demographic projections predict that, when the generation of "Baby Boomers" in the near future will begin to retire, the working population in the United States and in many other countries, will be smaller than it is now, for many years in the future. This will increase up to 65 percent of the GDP the burden on the country's ability to pay the promised pensions and other large payments, which currently exist. The "burden" of the government is that it spends, so it can pay its bills only through taxes, debts and increase money supply (government spending = tax income + change in government debt to society + change in the money supply).

In 2010, the European Commission demanded that the EU member countries to publish their information on debt on a standardized methodology explicitly including debts that were previously hidden in a number of ways to meet the minimum requirements at the local (national) and European (Stability and Growth Pact) level[2].

What kind of burden does the national debt impose on taxpayers and on future gene-rations?

One of the most obvious and significant burdens of the national debt is the interest that must be paid to borrow and maintain a debt of this magnitude. The interest burden of the national debt cumulates as additional debt is incurred each year. Because the debt is not being retired, interest must be paid year after year.

The rising burden of the debt service — or interest cost of maintaining the debt — will be passed on to future generations who will have to pay the interest on the current debt.

References:

1. The Economics and Law of Sovereign Debt and Default" (PDF). Journal of Economic Literature. 2013.

2. Hedlund, Stefan (2004). "Foreign Debt". Encyclopedia of Russian History (reprinted in Encyclopedia.com). Retrieved 3 March 2011
3. M. Nicolas J. Firzli, "Greece and the Roots the EU Debt Crisis" The Vienna Review, March 2013
4. Default (finance). URL: [http://en.rfwiki.org/wiki/Default_\(finance\)](http://en.rfwiki.org/wiki/Default_(finance)). (Date of access: 20.09.2016)

© L. S. Khadartseva, K.V. Gugkaeva, 2016

УДК 332

Захарченко Елена Александровна

Аспирант, ФГБОУ ВО «МГТУ», г. Майкоп, Республика Адыгея, РФ

E - mail: mgtu_nauca@mail.ru

Зарубин Владимир Иванович

д - р экон. наук, профессор ФГБОУ ВО «МГТУ», г. Майкоп, Республика Адыгея, РФ

E - mail: zarubin@mail15.com

ПОНЯТИЕ «УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ» РЕГИОНАЛЬНЫХ ОТРАСЛЕВЫХ ПРОИЗВОДСТВ

Финансово - экономический кризис за последние годы обозначил проблему поиска путей совершенствования механизма устойчивого развития региональных отраслевых производств настолько остро, что в отдельных регионах проблема недостаточной устойчивости стала рассматриваться как проблема выживаемости, поскольку экономическое развитие хозяйственной системы региона безусловно является базой экономического развития региона. Обеспечение устойчивого социально - экономического развития региона является ключевой проблемой, которая требует научного подхода в обосновании как критериев, так и механизмов его совершенствования. Несмотря на то, что исследованию понятия посвящены многие работы, следует отметить отсутствие единого мнения по поводу сущности и содержания категории «устойчивость региональных отраслевых производств», «устойчивость регионального развития».

Устойчивость проявляется, как интегрированное свойство системы образовывать динамическое равновесие при изменениях в допустимых пределах с потенциалом самоорганизации и саморазвития, причем устойчивость может быть присуща как фиксированному состоянию, так и изменениям.

Самое раннее определение устойчивого развития было дано в 1987 году международной комиссией по окружающей среде: «Устойчивое развитие – это такое развитие, которое удовлетворяет потребности настоящего времени, но не ставит под угрозу способность будущих поколений удовлетворять свои собственные потребности. Оно включает два ключевых понятия:

- 1) понятие потребностей, в частности потребностей, необходимых для существования беднейших слоев населения, которые должны быть предметом первостепенного приоритета;

2) понятие ограничений, обусловленных состоянием технологии и организацией общества, накладываемых на способность окружающей среды удовлетворять нынешние и будущие потребности» [5, с. 50]. В 1989 году насчитывалось уже около 30 определений понятия «устойчивое развитие», сегодня таких определений более 100. [6, с.221 - 230]. Это наилучшим образом подчеркивает, как сложность понятия, так и несовпадения взглядов ученых. [2, с.221].

Как известно, концепция «устойчивого развития» объединяет три основных подсистемы: экономическую, социальную и экологическую. Экономической подсистеме принадлежит ведущая роль. Одни авторы под экономической устойчивостью понимают равновесное, сбалансированное состояние экономических ресурсов, которое обеспечивает стабильную прибыльность и нормальные условия для расширенного воспроизводства устойчивого экономического роста в длительной перспективе с учетом важнейших внешних факторов; другие считают, что экономическая устойчивость – это синтез совокупных свойств элементов хозяйственной системы, позволяющих образовывать динамически равновесную систему, имеющую потенциал самоорганизации и саморазвития и определяющую целенаправленное движение в настоящем и прогнозируемом будущем.[7, с. 65].

Следует отметить, что в теории систем понятие устойчивости рассматривается с точки зрения способности системы возвращаться в исходное положение после воздействия. В самом понятии «устойчивое развитие» прослеживается его противоречивость. С одной стороны, для процесса развития необходима устойчивость как характеристика постоянства. С другой стороны, процессу изменений присуще состояние неустойчивости.

Проанализировав множество последующих определений понятия «устойчивого развития» и «устойчивость», мы рассматриваем «устойчивость» с точки зрения способности экономической системы восстанавливать параметры после воздействия и нейтрализовать условия, ухудшающие параметры траектории развития. «Устойчивое развитие» представляет «... такую модель движения вперед, при которой достигается удовлетворение жизненных потребностей нынешнего поколения с сохранением таких же возможностей для будущих поколений» [4, с.7] Согласно с мнением С.Р. Брошковой которая считает, что устойчивое развитие региона «является процессом изменений, в котором эксплуатация ресурсов, направление капиталовложений, ориентация технологического развития в гармонии, повышают ценность текущего и будущего потенциала региона и геополитических пространств» [3].

Проанализировав существующие подходы, мы предлагаем собственное определение исследуемой категории: устойчивое развитие региональных отраслевых производств представляет собой способность отраслевых производств восстанавливаться после негативного влияния внешних и внутренних факторов, а также трансформировать изменения в конкурентное преимущество и сбалансированное развитие. Для предприятия устойчивым мы считаем такое развитие, которое обеспечивает реализацию интересов всех заинтересованных сторон.

Следовательно, в соответствии с предлагаемым определением устойчивость региональных отраслевых производств представляет собой, прежде всего, стабильность функционирования в условиях внешних и внутренних изменений и угроз.

Резюмируя представленный материал, мы предлагаем рассматривать устойчивое развитие не только как способность системы восстанавливать свои параметры, но и извлекать из негативного влияния определенные конкурентные преимущества.

Список использованной литературы:

1. Дорохов А.В. К вопросу о сущности эффективной региональной политики // Вопросы теории и практики управления. — 2010. — №7. — С.22
2. Горев Д.В. Факторы устойчивого развития региональных социально - экономических систем // Труды вольного экономического общества России. – 2013. – Т. 169.
3. Брошкова С.Р. Формирование и развитие понятийно - терминологической системы «регион» в контексте экономико - экологического устойчивого развития [Электронный ресурс]. URL: <http://www.ecologylife.ru/odesski-region/formirovanie-i-razvitie-ponyatiyno-terminologicheskoy-sistemyi-%C2%ABRegion%C2%BB-v-kontekste-ekonomiko-ekologicheskii-ustoychivogo-razvitiya.html> (дата обращения 21.08.2016).
4. Конференция ООН по окружающей среде и развитию (Рио - де - Жанейро, июнь 1992г.): Информационный обзор / В.А. Коптюг // Российская Академия наук. Сибирское отделение. – Новосибирск, 1992. – 79 с.
5. Наше общее будущее: Доклад Международной комиссии по окружающей среде и развитию (МКОСР): пер. с англ. – М.: Прогресс, 1989. – 376 с.
6. Стратегия и понятие устойчивого развития // <http://www.ustoichivo.ru/biblio/view/28.html>.
7. Экономический анализ. Теория и практика. 2011. № 29 (236). Август. С. 63. Jekonomicheskijanaliz. Teorijaiapraktika. 2011. № 29 (236). Avgust. S. 63.

© Е.А. Захарченко, В.И. Зарубин, 2016

УДК 330.322

Идзиева М.К.
ИСЭИ ДНЦ РАН
Россия, Махачкала

УСЛОВИЯ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕГИОНЕ

Главным итогом развития инновационной деятельности в регионе является не появление какой - либо технической идеи, новых товаров или успешная реализация новых технологий, создающих перспективные отрасли. Важнее возникновение в рамках национальных хозяйств принципиально нового механизма - инновационных систем. Успешное функционирование инновационных систем, невозможно без участия определенных движущих факторов – условий, развитие инновационной деятельности.

Региональная инновационная система представляет собой сеть институциональных единиц различных отраслей экономики, участвующих в инновационной деятельности.

Список использованной литературы

1. Арсланов Ш.Д. Современный инвестиционный имидж Республики Дагестан: национально - культурные особенности. // Вопросы региональной экономики. 2014. Т. 21. №4. С. 3 - 6.
2. Арсланов Ш.Д., Арсланов Б.Д. Управление устойчивым развитием малых предприятий в системе их стратегического взаимодействия с органами власти, коммерческими и некоммерческими организациями. // Вестник Дагестанского государственного технического университета. Технические науки. 2010. Т. 19. № 4. С. 102 - 107.
3. Арсланов Ш.Д. Возрождение и популяризация культурного наследия народов Дагестана как фактор улучшения его инвестиционной привлекательности. // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 2: Общественные науки. 2014. № 5. С. 130 - 133.
4. Арсланов Ш.Д. Активная инвестиционная политика региона как фактор его устойчивого социально - экономического развития. // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 2: Общественные науки. 2013. № 5. С. 59 - 62.
5. Арсланов Ш.Д. Влияние культуры и традиций народов многонационального региона на формирование и развитие его делового климата (на примере Республики Дагестан). // Фундаментальные исследования. 2015. № 2 - 17. С. 3780 - 3784.
6. Арсланов Ш.Д. Национально - культурные особенности и традиции народов Дагестана как элемент современной региональной инвестиционной политики. // Региональные проблемы преобразования экономики. 2015. № 1 (51). С. 73 - 76.
7. Арсланов Ш.Д. Современные проблемы развития предприятий промышленности Российской Федерации. // Фундаментальные исследования. 2015. № 8 - 2. С. 345 - 348.
8. Ахмедова Л.Ш., Идзиев Г.И. Энергетический потенциал устойчивого развития региона // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2012. № 42. С. 15 - 22.
9. Идзиев Г.И. Институты модернизации региональной экономики // Региональная экономика: теория и практика. 2014. № 41 (368). С. 10 - 17.
10. Идзиев Г.И. Институциональный подход к организации регионального стратегического планирования // Экономический анализ: теория и практика. 2013. № 16 (319). С. 32 - 37.
11. Идзиев Г.И. Особенности управления экономикой на региональном уровне // Региональная экономика: теория и практика. 2011. № 44. С. 46 - 52.
12. Идзиев Г.И. Модернизация промышленности региона с позиции системного подхода // Экономический анализ: теория и практика. 2013. № 10 (313). С. 63 - 68.
13. Идзиев Г.И. Общественное партнерство в стратегии устойчивого развития региона // Региональные проблемы преобразования экономики. 2013. № 3 (37). С. 105 - 109.
14. Идзиев Г.И. Организационные предпосылки реструктуризации оборонных предприятий // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2012. № 27. С. 27 - 33.
15. Идзиев Г.И. Повышение конкурентоспособности промышленности региона // Вопросы реструктуризации экономики. 2013. № 2. С. 62 - 63.

16. Идзиев Г.И. Предпосылки и ограничения формирования региональных инновационных систем // Региональная экономика: теория и практика. 2011. № 41. С. 62 - 68.
17. Идзиев Г.И. Проблемы модернизации промышленности проблемного региона // Вопросы структуризации экономики. 2014. № 1. С. 94 - 99.
18. Идзиев Г.И. Промышленный комплекс Республики Дагестан: состояние и проблемы реструктуризации // Региональные проблемы преобразования экономики. 2007. № 1.
19. Идзиев Г.И. Реструктуризация предприятий легкой промышленности региона: вопросы теории и практики. Научное издание / Махачкала, 2009.
20. Идзиев Г.И. Синергетический подход к анализу инновационного фактора экономического роста // Вопросы структуризации экономики. 2011. № 3. С. 19 - 25.
21. Идзиев Г.И. Формирование стратегии развития промышленности Республики Дагестан // Региональные проблемы преобразования экономики. 2010. № 3. С. 71 - 75.
22. Цапиева О.К., Идзиев Г.И. Анализ воспроизводственного потенциала республик Северо - Кавказского федерального округа // Проблемы современной экономики. 2012. № 2. С. 281 - 284.
23. Арсланов Ш.Д., Идзиев Г.И., Арсланова Х.Д., Рабаданова А.А. Современная государственная политика в области поддержки инвестиционной деятельности в Республике Дагестан. // Вопросы структуризации экономики. 2014. №3. С. 84 - 86.
24. Арсланов Ш.Д., Идзиев Г.И., Арсланова Х.Д., Рабаданова А.А. К вопросу развития инвестиционной политики в Республике Дагестан. // Вопросы структуризации экономики. 2013. № 4. С. 48 - 49.
25. Идзиев Г.И., Арсланов Ш.Д., Арсланова Х.Д., Рабаданова А.А. Политика модернизации промышленности Республики Дагестан. // Вопросы структуризации экономики. 2013. № 4. С. 43 - 47.

© Идзиева М.К., 2016

УДК 338.1

Карманов Ильгиз Альфритович,
студент Башкирской академии государственной службы и управления
при Главе Республики Башкортостан,
г. Уфа, РФ

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СТРАТЕГИИ ЭЛЕКТРОСЕТЕВОЙ КОМПАНИИ

Стратегия организации должна непрерывно совершенствоваться. Совершенствование стратегии происходит на основании стратегического анализа. Стратегический анализ разделяется на анализ внешней и внутренней среды. Стратегический анализ внешней среды - это процесс умственной деятельности заинтересованных лиц, направленный на выявление и уяснение причинно - следственных факторов, находящихся за рамками постоянного контроля организации, имеющих возможность создать всякого рода угрозы и(или)

возможности, а также оказать влияние на стратегию организации. Угрозы – негативные процессы и явления, которые в случае бездействия могут привести к значительному снижению объема производства и прибыли. Возможности – положительные тенденции и явления внешней среды, которые могут привести к увеличению объема производства и прибыли. Такими возможностями для предприятия являются, например, рост доходов населения и предприятий, ослабление позиций конкурентов и т. д. По степени воздействия на процессы, протекающие в рамках предприятия, выделяют две группы внешних факторов: 1) отдаленного воздействия, представляющих макросферу; 2) непосредственного влияния ближнего окружения, или отраслевые факторы. Микросреда (ближнее окружение) включает все заинтересованные группы, которые прямо влияют на основную деятельность предприятия или зависят от ее результатов. Это поставщики, конкуренты, потребители, кредиторы, торговые и иные организации. Макросреда включает общие факторы, которые не оказывают влияния на краткосрочную деятельность предприятия, но могут влиять на его долгосрочные решения. Задача руководителя - выявить реальные возможности, на основе которых можно обеспечить конкурентные преимущества организации.

Макросреда зачастую находится вне отрасли и рынков сбыта организации. Она находится за пределами влияния большинства организаций. Изменения в макросреде могут иметь, и обычно имеют огромное значение для организаций. Изменения в макросреде могут способствовать рождению или спаду целых отраслей, расширению или сокращению рынков, изменению уровня конкуренции в отрасли. В связи со сложностью макросреды, все ее воздействия распределяются по 4 - м направлениям, анализ которых обычно называют PEST - анализом или иначе STEP - анализом. PEST - анализ состоит в выявлении и оценке влияния факторов макросреды на результаты текущей и будущей деятельности предприятия. Как уже было сказано, выделяют четыре группы факторов, наиболее существенных для стратегии предприятия: политико - правовые; экономические; социокультурные; технологические. PEST – это аббревиатура четырех английских слов: P – Political - legal – политико - правовые, E – Economic – экономические, S – Sociocultural – социокультурные, T – Technological forces – технологические факторы. Как правило, первые два направления тесно переплетены, т.к. в обоих направлениях велико влияние государства.

Политико - правовым фактором внешней среды в отношении организации осуществляющей свою деятельность в форме оказания услуг по передаче электрической энергии как раз является прямое влияние государства, осуществляющего регуляторные функции. С 2003 года действует и совершенствуется закон об электроэнергетике, в рамках которого распоряжением Правительства РФ от 03.04.2013 N 511 - р «Об утверждении Стратегии развития электросетевого комплекса Российской Федерации» утверждена федеральная стратегия отрасли, определены целевые ориентиры на период до 2030 года. Указанным документом предопределены основные направления государственной политики в части регулирования электросетевого бизнеса страны:

- долгосрочное обеспечение надежного, качественного и доступного энергоснабжения потребителей;
- обеспечение надежного и безопасного функционирования электросетевого комплекса;

- организация максимально эффективной и соответствующей мировым стандартам сетевой инфраструктуры;
- тарифы, обеспечивающие приемлемый уровень затрат на электрическую энергию для российской экономики, а также инвестиционную привлекательность.

Почему Правительство так сформулировало текущее положение и пути направления дальнейшей стратегии? Потому, что именно в данных областях существуют закоренелые проблемы. В самом тексте документа вскрываются и глубинные причины проблем. Цитата:

«... задачей, стоящей перед электросетевым комплексом, является сокращение степени разрозненности территориальных сетевых организаций и повышение контроля над ними...»

В настоящее время на территории Российской Федерации зарегистрировано около 3000 территориальных сетевых организаций (в Германии - около 800, в Швеции, Италии, Австрии, Норвегии - около 150, в Финляндии и Дании - около 100, в Великобритании и Польше - по 18, в Нидерландах - 8). Большое количество территориальных сетевых организаций усиливает риски в отношении работы электрической сети и предопределяет неоптимальное распределение ресурсов, связанных с ее эксплуатацией, поддержанием и развитием. Особенностью электросетевого комплекса является наличие нескольких десятков территориальных сетевых организаций, включая межрегиональную распределительную сетевую компанию, на одной географической территории с применением "котлового" метода регулирования тарифов для всех сетевых организаций региона. Нарушается принцип единообразия технических решений: внутри зоны деятельности крупных компаний появляются анклавы со своей технической и эксплуатационной политикой. Зачастую происходит дублирование операционных издержек (например, на содержание ремонтного персонала и диспетчеризацию) и инвестиционных затрат (на строительство новых подстанций). В то же время малые территориальные сетевые организации не обладают достаточным масштабом для самостоятельного разрешения чрезвычайных ситуаций.

Различие регулирования деятельности территориальных сетевых организаций и межрегиональных распределительных электросетевых организаций также оказывает дестабилизирующее воздействие на тарифную систему. Активное появление новых территориальных сетевых организаций сопровождается непропорционально быстрым наращиванием их совокупной выручки от оказания услуг по передаче электрической энергии. Например, выручка территориальных сетевых организаций с 2009 по 2011 год увеличилась на 68 процентов. Эта тенденция сохранилась и далее, при этом потребители не получили взамен адекватной отдачи.

Стратегия предусматривает применение следующих мер для решения указанной проблемы.

В 2013 - 2014 годах из "котлового" тарифа исключаются расходы "моносетей" - территориальных сетевых организаций, обслуживающих преимущественно одного промышленного потребителя и(или) иных созданных на его базе. Это значительно снизит стимулы монопотребителей для создания сетевых организаций с целью перекладывания затрат по поддержанию своей инфраструктуры на всех потребителей региона.

В 2015 году законодательно определены критерии отнесения организации к территориальной сетевой организации. Кроме того, должны быть установлены технические требования к ее деятельности (введение обязательных стандартов технической

обеспеченности, наличия резерва для устранения аварий, квалифицированных кадров). Соответствие данным требованиям станет обязательным для всех сетевых организаций условием включения их расходов в региональный "котловой" тариф.

Внедрение сравнительного анализа затрат при тарифном регулировании также позволит выявить неконкурентные территориальные сетевые организации, стимулировать их уход с рынка или консолидацию с более эффективными сетевыми организациями.

При этом консолидация будет производиться в 2 этапа.

На 1 - м этапе (в течение 2014 - 2017 годов) планируется уменьшение количества территориальных сетевых организаций по результатам введения критериев отнесения организации к территориальной сетевой организации, а также исключения расходов "моносетей" из расчета "котлового" тарифа. Предполагается, что в результате этих мероприятий около половины существующих сетевых организаций, формирующих менее 10 процентов совокупной выручки отрасли, не будут соответствовать критериям территориальных сетевых организаций и будут вынуждены уйти с рынка.

На 2 - м этапе (в течение 2017 - 2030 годов) планируется консолидация территориальных сетевых организаций под воздействием экономических стимулов в связи с внедрением инструментов сравнительного анализа и усиления требований к качеству и надежности при тарифном регулировании. В результате 2 - го этапа количество территориальных сетевых организаций к 2030 году сократится примерно до 800 сетевых организаций.

При этом будут разработаны процедуры передачи территориальных сетевых организаций, не отвечающих установленным критериям, а также ставших убыточными вследствие отказа в компенсации неэффективных затрат при тарифном регулировании, в управление квалифицированным сетевым организациям (путем заключения договоров о порядке использования, приобретения и (или) аренды сетей).

На сегодняшний день указанные процедуры еще не разработаны, хотя решение казалось бы лежит на поверхности. Всё более широко становится известным и применяемым, в том числе и в отечественной практике явление под названием концессия.

Концессия - метод приватизации, при котором частный инвестор за фиксированную плату или определенный процент от прибыли получает право использовать принадлежащие государству основные активы. Оставшаяся часть дохода от концессии находится в распоряжении частного инвестора. Другими словами, концессия - разрешение государством фирмам и частным лицам проводить производственно - эксплуатационную деятельность в соответствии с концессионным договором. В договоре о концессии может предусматриваться сдача в эксплуатацию государством за плату не только предприятий или объектов инфраструктуры, но, главным образом, земли с правом добычи полезных ископаемых.

Этот метод является, чуть ли единственно приемлемым в тех регионах, где объекты инфраструктуры находятся главным образом в государственной либо муниципальной собственности. В условиях недостатка финансовых ресурсов и непривлекательности предложений на рынке банковских услуг данный метод также может оказаться единственно - возможным.

Концессия де - юре — форма государственно - частного партнерства (ГЧП), которая предусматривает передачу государственного имущества на определенный срок частному

инвестору, который должен осуществить строительство либо реконструкцию переданного имущества и имеет право получать доход от его использования.

Концессия на сегодняшний день является наиболее проработанной формой ГЧП для привлечения инвестиций в инфраструктуру с позиции баланса интересов частного и государственного партнеров.

Основными плюсами концессии являются:

- обеспечение для частного инвестора разносторонних гарантий, повышающих возвратность вложенных средств и снижающих инвестиционные риски: гарантия использования метода регулирования, долгосрочных параметров регулирования, фиксация правил регулирования тарифов на момент заключения концессии, гарантия объема выручки, при изменении нормативных правовых актов;

- прозрачность конкурсных процедур и четкие правила формирования условий концессии в процессе конкурса: условия концессии определяются конкурсной документацией и наилучшим конкурсным предложением, победитель определяется на основании ценового критерия - дисконтированной валовой выручки (суммы тарифных и прочих средств, требуемых концессионеру для осуществления инвестиционных и эксплуатационных обязательств);

- сохранение имущества в государственной собственности.

Существенными условиями концессии являются:

- долгосрочные параметры и метод регулирования тарифов;
- задание и основные мероприятия, определяющие обязательства по созданию (реконструкции) объекта соглашения;
- предельный размер средств на создание (реконструкцию) объекта соглашения;
- плановые значения показателей деятельности концессионера (в том числе показателей качества, надежности и энергоэффективности);
- порядок возмещения расходов концессионера, не возмещенных к моменту окончания концессионного соглашения.

В 2014 году по данным Минстроя России было заключено порядка 115 концессионных соглашений в коммунальной сфере.

В 2015 году, по данным единой информационной системы государственно - частного партнерства в России, в процессе подачи заявок на участие в концессионном конкурсе находятся 100 концессионных проектов, в процессе подведения итогов конкурса — 149 проектов.

Порядок проведения конкурса и определения победителя приведем ниже.

Концедент обязан согласовать с региональным регулирующим органом (далее – РЭК) метод регулирования и значения долгосрочных параметров, не являющиеся критериями конкурса (размер инвестированного капитала до перехода на метод доходности инвестированного капитала и срок возврата инвестированного капитала).

РЭК также определяет предельные значения критериев конкурса, предельный рост НВВ и предоставляет иные величины и значения, необходимые для расчета прогнозной необходимой валовой выручки (НВВ).

Концедент оформляет решение о заключении конкурса в котором определяется задание участникам в соответствии со схемами электро - , тепло - , водо - снабжения,

водоотведения, основные условия концессионного соглашения и критерии конкурса. На основании решения и согласительных процедур с РЭК, готовится конкурсная документация, в которой указываются: минимально допустимые плановые значения показателей деятельности концессионера, значения долгосрочных параметры, не являющиеся критериями конкурса, состояние объекта до передачи в концессию, прогнозные величины, которые используются для расчета прогнозной НВВ и не выступают в последующем условиями концессии, метод регулирования тарифов, предельные значения критериев конкурса, предельный рост необходимой валовой выручки от осуществления регулируемых видов деятельности.

Критериями конкурса являются: предельный размер расходов на создание и (или) реконструкцию объекта концессионного соглашения, объем субсидий концедента на создание и (или) реконструкцию объекта концессионного соглашения (если конкурсной документацией предусмотрены такие расходы концедента); объем субсидий концедента на использование (эксплуатацию) объекта концессионного соглашения; плановые значения показателей деятельности концессионера, долгосрочные параметры регулирования тарифов.

Для оценки конкурсных предложений рассчитывается дисконтированная валовая выручка (сумма тарифных и бюджетных средств, требуемых концессионеру для осуществления инвестиционных и эксплуатационных обязательств). Дисконтированная валовая выручка рассчитывается по единому формату в вычислительной программе, размещенной на специальном сайте. Однако не одни лишь стоимостные характеристики служат критериями отбора. В факторном анализе учитываются объемы собственной инфраструктуры, опыт работы в данной отрасли, динамика показателей финансово - хозяйственной деятельности и другие факторы, прорабатываемые в регулирующем органе.

Здесь необходимо отметить, что одним из направлений развития организации при взаимодействии с регулирующими органами государственной власти в современных условиях предпочтительным является внедрение широко известного на Западе института GR - менеджмента. «Джиар» - от английского Government Relations. Government Relations (дословно: взаимодействие с органами государственной власти) — «деятельность специально уполномоченных сотрудников крупных коммерческих структур (GR - менеджеров) по ведению работы компании в политическом окружении». Government Relations (GR) также является систематическими попытками компании оказать влияние на действия и меры властей с целью достижения компанией определенных целей или защиты некоторых интересов. Основной задачей GR является «предотвращение вероятных угроз от деятельности политических стейкхолдеров и реализация потенциальных возможностей компании посредством её участия в политических действиях», а целью GR — «выстраивание долгосрочной, комфортной, предсказуемой системы отношений с профильными для компании политическими стейкхолдерами». [6] Между GR и лоббизмом существуют значительные отличия: если лоббизм является технологией для продвижения интересов компании в органах власти, то GR является составной частью общего менеджмента и задачи, стоящие перед ним, намного шире, чем задачи, стоящие перед лоббизмом. GR наряду с налаживанием взаимодействия с властью как таковой, призван также налаживать коммуникации и внутри самой компании: между её подразделениями (PR, отдел маркетинга, информационно - аналитическое управление и пр.) и внешними

сотрудниками, проводить мониторинг деятельности органов власти и СМИ, осуществлять взаимодействие с профильными отраслевыми ассоциациями, принимать участие в организации мероприятий и в работе консультативных советов при органах власти, предоставлять (по требованию) экспертную информацию и пр. Цель лоббизма — добиться принятия политического решения, «решить вопрос» в профильном органе государственной власти. Цель GR как уже было сказано «выстроить комфортную, предсказуемую систему отношений с профильными для компании политическими стейкхолдерами»[7]. GR — это область общего менеджмента, а лоббизм — это технология. Различие между GR и лоббизмом кроется и в характере вознаграждения: специалист по связям с правительственными организациями находится в штате компании и получает постоянную зарплату, в противоположность ему лоббист работает за гонорар и возможный процент от сделки. GR представляет собой связь компании с органами власти, без помощи которых не может быть осуществлен ни один важнейший политический или бизнес - проект. В обязанности специалиста по GR входит выстраивание тесных отношений, построенных на доверии, между своим работодателем и властью. Иными словами, специалист по GR устанавливает неформальный диалог, строит прочные «мосты», ведущие из корпорации в структуры власти, по которым уже пройдут простые лоббисты с конкретными способными заинтересовать власть своими предложениями. Специалисты по GR организуют общую систему взаимодействия по цепочке «компания — бизнес - ассоциация — власть» и взаимодействие внутри собственной компании между подразделением по связям с органами государственной власти, акционерами и руководством. Несомненно, специалист по GR несёт ответственность за качественную и своевременную подготовку информации сотрудниками компании, а зачастую и создают информационные поводы, то есть выступает ньюсмейкером.

К основным функциям специалиста по GR относятся:

- формирование благоприятного имиджа компании среди политической элиты;
- решение практических вопросов с государственными компаниями;
- формирование благоприятной атмосферы отношений с регулирующими органами;
- решение судебных вопросов;
- решение вопросов входа на новый рынок.

Конечно, многие руководители фирм совсем не готовы к тому, чтобы отдать это направление отдельному сотруднику. Ведь до сих пор лучшими «джиарщиками» остаются первые лица компаний. Топ - менеджеры рискуют лишиться важных контактов, если GR - менеджер вдруг решит уйти к конкурентам. В этом случае связи будут потеряны вместе со специалистом. Важный момент заключается еще и в том, что чиновник никогда на свой страх и риск не станет общаться с незнакомым человеком. Поэтому если руководители и согласятся отдать коммуникацию с чиновниками в руки отдельного сотрудника, то предпочтут, чтобы это был человек проверенный, который не покинет компанию. GR - менеджмент – та сфера деятельности, в которой смена персонала больше всего бьет по интересам фирмы[6]. Поэтому «джиарщиками» реально могут стать сотрудники организации, которые положительно себя зарекомендовали и получили опыт работы с государственными органами. Кроме того, чиновники, которые в рамках своих должностных обязанностей сотрудничали с определенной фирмой, могут рассчитывать на предложение занять должность «джиарщика» в этой организации. Поэтому GR -

менеджмент лучше рассматривать не как новую профессию, а как возможность карьерного роста для людей, имеющих налаженные связи в госорганах. Это открытие вкупе с механизмом концессии и является путем совершенствования стратегии электросетевой компании.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон от 26.03.2003 N 35 - ФЗ "Об электроэнергетике" Документ в действующей редакции опубликован не был. Доступ через справочно - правовую систему КонсультантПлюс
2. Федеральный закон от 17.08.1995 N 147 - ФЗ "О естественных монополиях" Документ в действующей редакции опубликован не был. Доступ через справочно - правовую систему КонсультантПлюс
3. Федеральный закон "О концессионных соглашениях" от 21.07.2005 N 115 - ФЗ Документ в действующей редакции опубликован не был. Доступ через справочно - правовую систему КонсультантПлюс
4. Распоряжение Правительства РФ от 03.04.2013 N 511 - р «Об утверждении Стратегии развития электросетевого комплекса Российской Федерации» Официальный интернет - портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 08.04.2013, "Собрание законодательства РФ", 08.04.2013, N 14, ст. 1738
5. Мескон М.Х., Альберт М., Хедоури Ф. Основы менеджмента. – М.: Дело, 1992. – 701 с.
6. Электронный ресурс: Ирина Голова // Кто такие GR - менеджеры? – URL : <https://delovymir.biz/ru/articles/view/?did=11897>
7. GR — связи с государством. Теория, практика и механизмы взаимодействия бизнеса и гражданского общества с государством. Учебное пособие. Под ред. Л. В. Сморгунова, Л. Н. Тимофеевой. — М.: РОССПЭН, 2012. — 407 с.

© И.А. Карманов, 2016

УДК 33

Кузьмич Наталья Павловна

канд. экон. наук, доцент ФГБОУ ВО Дальневосточный ГАУ
г. Благовещенск, РФ
E-mail: kkuzmiz@yandex.ru

НЕКОТОРЫЕ ПРАВОВЫЕ ВОПРОСЫ, СВЯЗАННЫЕ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА КАК ОБЪЕКТА СОБСТВЕННОСТИ

Земельный участок имеет многофункциональное назначение, вследствие этого его правовой режим определяется комплексом отраслей права. Анализ действующего законодательства показывает, что защита права собственности на земельный участок реализуется в соответствии с требованиями, определёнными Гражданским кодексом РФ, Земельным кодексом РФ и другими федеральными законами. Для урегулирования

большинства земельных вопросов на федеральном уровне принимаются комплексные правовые акты, содержащие нормы различной отраслевой принадлежности [4]. Права на земельные участки возникают по основаниям, установленным гражданским законодательством, федеральными законами, и подлежат государственной регистрации в соответствии с Федеральным законом «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним»[1].

Гражданин, являющийся собственником земельного участка, не обладает абсолютной свободой в выборе способов и направлений использования своего участка, потому что по российскому законодательству земельный участок должен использоваться в соответствии с его целевым назначением, устанавливаемым принадлежностью к той или иной категории земель, и разрешённым использованием [3]. Собственник земельного участка платит за него налог, несёт бремя содержания принадлежащего ему земельного участка, несёт риск случайной гибели или случайного повреждения земельного участка.

Способы защиты права собственности представляют собой принудительные меры, применяемые в порядке, определённом законом, однако закон может предусматривать и добровольные способы защиты права собственности, например самозащита своих прав самим собственником.

Общие правила возмещения убытков и других способов защиты права собственности на земельные участки определяются Гражданским кодексом РФ. Защита права собственности может осуществляться как самостоятельно собственником, так и путем обращения в компетентные органы. Право собственности может получить защиту также в том случае, когда оно ещё не нарушено, но уже создана угроза его нарушения, носящая реальный характер. Защита в этом случае необходима для того, чтобы обеспечить нормальное развитие отношений права собственности. Собственник также может предпринимать меры к охране земельного участка в превентивных целях от предполагаемых угроз. Это необходимо для того, чтобы не допустить в будущем ситуации нарушения права собственности, которые потребовали бы прибегнуть к его защите [2].

Наиболее распространенным способом защиты нарушенного права собственности на земельный участок является возмещение убытков, при этом происходит восстановление имущественной сферы потерпевшего за счёт имущества лица, нарушившего права на земельный участок. Убытки, причинённые нарушением прав собственников земельных участков, подлежат возмещению в полном объёме в порядке, предусмотренном гражданским законодательством. На основании судебного решения лицо, виновное в нарушении прав собственников земельных участков может быть принуждено к исполнению обязанности по возмещению убытков, например, к восстановлению земельных участков в прежних границах, к возведению снесённых зданий или сооружений или к сносу незаконно возведённых зданий и т.д.

При временном занятии земельных участков, ограничении прав собственников земельных участков или ухудшения качества их земель в результате деятельности других лиц, а также при изъятии земельных участков для государственных или муниципальных нужд возмещение убытков собственникам осуществляется в соответствии с Земельным кодексом РФ.

Итак, содержание права собственности на земельные участки охватывает собой права владения, пользования и распоряжения. При этом усмотрение собственника по

осуществлению своих полномочий ограничено нормами земельного законодательства, а также специальными положениями других актов законодательства. В свою очередь, эффективность земельного законодательства следует рассматривать как результат достижения положительных целей в сфере использования и охраны земли как природного объекта, природного ресурса и объекта недвижимого имущества.

Список использованной литературы

1. Земельный кодекс РФ, 25.10.2001. – №136–ФЗ.
2. Бочаров, Н.Н. Правовой режим земельного участка как объекта права собственности граждан / Н.Н. Бочаров // Юрист. – 2014. – №8. – С. 40–46.
3. Кузьмич, Н.П. Изменение отношений собственности на землю в системе развития экономики региона / Н.П.Кузьмич // European Social Science Journal (Европейский журнал социальных наук). – 2015. – №11. – С.62 – 66.
4. Рыженков, А.Я. К вопросу о повышении эффективности земельного законодательства / А.Я.Рыженков // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. – 2014. – №1 (26). – С.244– 248.

© Н.П. Кузьмич, 2016

УДК 338

Лебедева Оксана Александровна,
ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
(ЧАСТНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ)
"МЕЖДУНАРОДНАЯ АКАДЕМИЯ БИЗНЕСА И НОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ
(МУБИНТ)",
магистрант,
Россия, г. Ярославль

ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ НА ПРИМЕРЕ СИСТЕМЫ R – KEOPER

В статье рассматривается вопрос об информационном обеспечении управленческого учета на предприятиях общественного питания на примере системы R - Keoper. Охарактеризован ее состав, рассмотрены основные направления применения. Выделены сильные и слабые стороны системы. Обозначены ожидаемые положительные эффекты от использования R - Keoper.

Ключевые слова: информационное обеспечение, управленческий учет, предприятие общественного питания, компьютерная система, R - Keoper.

Для эффективного управления деятельностью предприятия, его руководителю необходимо располагать точной, объективной, своевременной и максимально полной информацией. Управленческий учет способен упростить целый ряд компьютерных

программ, но современный уровень развития IT - технологий позволяет внедрить на предприятии компьютерные системы, которые делают возможным глубокую и всестороннюю автоматизацию. Их спектр для предприятий сферы общественного питания достаточно велик [1, с. 754 - 757].

Однако, одним из лучших «помощников» в решении обозначенных выше задач является система R - Keeper. Пропускная способность системы позволяет интегрировать ее как на крупных, максимально загруженных предприятиях, так и в небольших заведениях, а в минимальной конфигурации ПО может работать на одной кассовой машине.

Система автоматизации R - Keeper появилась на российском рынке в 1992 г. и с тех пор получила широкую известность. В настоящее время она по праву считается самой популярной системой автоматизации у российских рестораторов, и не только у них. Она внедрена более чем в 42 тыс. ресторанах в 47 странах [2].

Использование комплекса R - KEEPER позволяет достичь наиболее существенных результатов по следующим параметрам:

1. Максимизация скорости и упрощение работы персонала. Этому способствует уменьшение временных затрат на оформление заказов и организацию сервис - печати в барах и кухнях. R - KEEPER исключает ошибки расчетов, поддерживает документальность операций на всех уровнях. Также данное ПО отличается надежной системой защиты, использующей передовые средства идентификации пользователя с разделением полномочий на программном уровне.

2. Осуществление статистических расчетов. R - KEEPER генерирует базу данных, которую могут использовать сторонние программы по учету.

Система R - Keeper работает на нескольких кассовых аппаратах, называемых станциями, объединенных в локальную сеть. Максимальное количество станций, включаемых в единую сеть, ограничивается характеристиками самой компьютерной сети. Станции по своему назначению и функциональным возможностям можно классифицировать следующим образом: станция кассира, станция официанта, станция бармена, станция менеджера.

В системе может задаваться любое количество валют (к валютам в данном случае также отнесены кредитные карты и безналичные расчеты), при этом обязательно должны быть введены два типа валют: базовая валюта - валюта, в которой указываются цены на блюда в меню ресторана, национальная валюта - основная валюта государства.

Ключом доступа персонала в систему является индивидуальный код, хранящийся на магнитной карте или электронной таблетке. Такую карту или таблетку должен иметь каждый работник ресторана, работающий с кассовой системой.

Основное предназначение системы R - Keeper (StoreHouse) состоит в том, чтобы способствовать:

- получению актуальной информации о наличии на складе необходимых продуктов для выполнения заказов;
- своевременному предоставлению данных со склада об имеющихся изменениях в стоимости готовых блюд, связанное с варьированием цен на отдельные составляющие необходимых ингредиентов;
- принятию и оформлению заказов;
- передаче оформленного заказа на кухню и в бар;

- быстрому кассовому расчету заказа;
- регистрациях всех характеристик продаваемых блюд: название, ингредиенты, вес, цена;
- своевременному получению информации о наличии свободных, занятых и забронированных мест в ресторане;
 - доступу к отдельным рецептам блюд и напитков;
 - расчету остатка порций.

Данная система способствует более точному и своевременному учету рабочего времени персонала заведения. Она позволяет осуществлять контроль за учетом рабочих часов конкретного сотрудника и в целом рабочих смен, оценивать результативность деятельности ответственных официантов, обсуживающих конкретный столик. Полученная информация в форме отчетов направляется в головной офис на адрес электронной почты.

Таким образом, главную цель использования системы R - Keeper (StoreHouse) можно определить, как систематизацию информационных потоков заведения, направленную на интенсификацию работы персонала по обслуживанию клиентов.

Еще одним преимуществом внедрения программы R - Keeper является ее совместимость с системой бухгалтерского учета 1С: Бухгалтерия, которая достаточно широко применяется на предприятиях общественного питания. Это дает возможность пользователю на основе файлов StoreHouse автоматически генерировать в программе 1С: Бухгалтерия журналы операций и проводок.

Об эффективности применения данной программы можно судить по уменьшению времени на обслуживание конкретного клиента. Положительный результат от использования системы R - Keeper выражается в увеличении производительности труда сотрудников зала, сокращении затрачиваемого времени на проведение операций, связанных с документооборотом, и на бухгалтерскую обработку документации.

Основными недостатками система R - Keeper (StoreHouse) следует признать сложность ее освоения пользователем и относительно высокую стоимость.

Об эффективности использования системы R - Keeper (StoreHouse) можно судить по результатам ее внедрения на предприятии общественного питания, ресторане «N» города Ярославля. Валовая выручка ресторана за месяц составляет 3 286 375 руб. Валовая прибыль за месяц до внедрения системы составляла 1 086 725 руб., после установки R - Keeper - 1 537 780 руб. Чистая прибыль определялась в сумме 706 371 руб. до и 999 557 руб. после установки системы R - Keeper (StoreHouse). Таким образом, с внедрением в ресторане «N» полнофункциональной компьютерной системы R - Keeper, чистая прибыль за месяц увеличится на сумму 293 186 руб. Полученные результаты говорят об эффективности работы предприятия общественного питания в результате внедрения системы R - Keeper. Все это позволяет сделать вывод о благоприятных результатах в случае использования данной программы на предприятиях общественного питания.

Таким образом, для повышения качества работы предприятия общественного питания необходимо провести поиск наиболее эффективно работающих информационных систем управленческого учета. Их внедрение позволит быстро проводить контроль и оценку деятельности предприятия, способствовать привлечению новых клиентов и улучшению имиджа предприятия.

Список использованной литературы:

1. Мельник Е.А., Чикваная Н.Г. Учет и аудит финансовых результатов деятельности организации // Экономика и предпринимательство. 2014. - № 11.
2. Официальный сайт компании R - KEEPER. – [Электронный ресурс]

© О. А. Лебедева, 2016

УДК 330.322

Магомедов З.Н.

Махачкалинский инновационный университет
Россия, Махачкала

ТРАНСФОРМАЦИЯ КОРПОРАТИВНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ

Роль социальной политики бизнеса и в советский период, и в настоящее время имеет большое значение. С началом экономических реформ промышленный социальный корпоративизм постепенно стал утрачивать свои системообразующие черты. Одной из причин постепенного разрушения традиций советского социального корпоративизма явилась передача социальной инфраструктуры муниципальным властям. К этому привели экономические и социальные условия, заставившие заводы в столь непростое время обращаться к формированию внутризаводской социальной политики. Социальную политику предприятий можно рассматривать как фактор привлечения высококвалифицированных сотрудников.

Более того, забота о физическом здоровье сотрудников, различные медицинские программы, проводимые по указанию дирекции, способствуют повышению и поддержанию трудоспособности (учитывая вредность производства и повышение риска получения травмы на производстве в условиях снижения внимания к условиям охраны труда).

Список использованной литературы

1. Арсланов Ш.Д. Современный инвестиционный имидж Республики Дагестан: национально - культурные особенности. // Вопросы региональной экономики. 2014. Т. 21. № 4. С. 3 - 6.
2. Арсланов Ш.Д., Арсланов Б.Д. Управление устойчивым развитием малых предприятий в системе их стратегического взаимодействия с органами власти, коммерческими и некоммерческими организациями. // Вестник Дагестанского государственного технического университета. Технические науки. 2010. Т. 19. № 4. С. 102 - 107.
3. Арсланов Ш.Д. Возрождение и популяризация культурного наследия народов Дагестана как фактор улучшения его инвестиционной привлекательности. // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 2: Общественные науки. 2014. № 5. С. 130 - 133.

4. Арсланов Ш.Д. Активная инвестиционная политика региона как фактор его устойчивого социально - экономического развития. // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 2: Общественные науки. 2013. № 5. С. 59 - 62.
5. Арсланов Ш.Д. Влияние культуры и традиций народов многонационального региона на формирование и развитие его делового климата (на примере Республики Дагестан). // Фундаментальные исследования. 2015. № 2 - 17. С. 3780 - 3784.
6. Арсланов Ш.Д. Национально - культурные особенности и традиции народов Дагестана как элемент современной региональной инвестиционной политики. // Региональные проблемы преобразования экономики. 2015. № 1 (51). С. 73 - 76.
7. Арсланов Ш.Д. Современные проблемы развития предприятий промышленности Российской Федерации. // Фундаментальные исследования. 2015. № 8 - 2. С. 345 - 348.
8. Ахмедова Л.Ш., Идзиев Г.И. Устойчивое развитие территории с учетом интересов различных целевых групп // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2012. № 36. С. 28 - 32.
9. Идзиев Г.И. Анализ рыночной инфраструктуры региона и ее роль в формировании конкурентоспособных производств // Экономический анализ: теория и практика. 2014. № 21 (372). С. 51 - 60.
10. Идзиев Г.И. Инновационная модернизация и новые требования к промышленной политике регионального уровня // Региональные проблемы преобразования экономики. 2014. № 3 (41). С. 62 - 66.
11. Идзиев Г.И. Институты модернизации региональной экономики // Региональная экономика: теория и практика. 2014. № 41 (368). С. 10 - 17.
12. Идзиев Г.И. Институциональный подход к организации регионального стратегического планирования // Экономический анализ: теория и практика. 2013. № 16 (319). С. 32 - 37.
13. Идзиев Г.И. Модернизация промышленности региона с позиции системного подхода // Экономический анализ: теория и практика. 2013. № 10 (313). С. 63 - 68.
14. Идзиев Г.И. Общественное партнерство в стратегии устойчивого развития региона // Региональные проблемы преобразования экономики. 2013. № 3 (37). С. 105 - 109.
15. Идзиев Г.И. Организационные предпосылки реструктуризации оборонных предприятий // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2012. № 27. С. 27 - 33.
16. Идзиев Г.И. Особенности управления экономикой на региональном уровне // Региональная экономика: теория и практика. 2011. № 44. С. 46 - 52.
17. Идзиев Г.И. Повышение конкурентоспособности промышленности региона // Вопросы реструктуризации экономики. 2013. № 2. С. 62 - 63.
18. Идзиев Г.И. Предпосылки и ограничения формирования региональных инновационных систем // Региональная экономика: теория и практика. 2011. № 41. С. 62 - 68.
19. Идзиев Г.И. Проблемы модернизации промышленности проблемного региона // Вопросы реструктуризации экономики. 2014. № 1. С. 94 - 99.
20. Идзиев Г.И. Реструктуризация предприятий легкой промышленности региона: вопросы теории и практики. Научное издание / Махачкала, 2009.
21. Идзиев Г.И. Синергетический подход к анализу инновационного фактора экономического роста // Вопросы реструктуризации экономики. 2011. № 3. С. 19 - 25.

22. Идзиев Г.И. Формирование стратегии развития промышленности Республики Дагестан // Региональные проблемы преобразования экономики. 2010. № 3. С. 71 - 75.

23. Арсланов Ш.Д., Идзиев Г.И., Арсланова Х.Д., Рабаданова А.А. Современная государственная политика в области поддержки инвестиционной деятельности в Республике Дагестан. // Вопросы структуризации экономики. 2014. №3. С. 84 - 86.

24. Арсланов Ш.Д., Идзиев Г.И., Арсланова Х.Д., Рабаданова А.А. К вопросу развития инвестиционной политики в Республике Дагестан. // Вопросы структуризации экономики. 2013. № 4. С. 48 - 49.

25. Идзиев Г.И., Арсланов Ш.Д., Арсланова Х.Д., Рабаданова А.А. Политика модернизации промышленности Республики Дагестан. // Вопросы структуризации экономики. 2013. № 4. С. 43 - 47.

© Магомедов З.Н., 2016

УДК 657

Маевская Анастасия Николаевна

студентка 3 курса Азово - Черноморского инженерного института – филиала ФГБОУ ВО «ДГАУ», г. Зерноград, РФ
E - mail: maevskaya - nastenka@mail.ru

МЕРОПРИЯТИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК

Сегодня оплата за труд является одним из важнейших стимулов для работников при реализации намеченных планов предприятия. Уровень оплаты труда оказывает существенное влияние на поведение и работника, и работодателя. Оплата труда, с учётом совокупности других факторов, оказывает воздействие на прибыль и конкурентоспособность предприятия, поэтому основная задача последнего состоит в том, чтобы разработать такой механизм материального стимулирования работников, который нацеливал бы трудовые коллективы на достижение высоких результатов деятельности. Это позволит предприятию управлять своей прибылью, так как именно способы организации труда и рабочих мест, социально - бытовые условия работников, система стимулирования – основные методы управления прибылью на предприятиях АПК [1, с. 45 - 46].

Учет труда и заработной платы является одним из наиболее сложных участков работы. Затраты времени на ведение первичного учета труда и его оплаты в общем объеме учетных работ велики, поэтому совершенствование учета расчетов с персоналом по оплате труда – одна из основных задач, стоящих перед предприятиями, работающими в сфере агропромышленного производства.

В ходе исследования постановки бухгалтерского учета расчетов с персоналом по оплате труда на предприятиях АПК были выявлены существенные недостатки в ведении первичного учета расчетов с персоналом по оплате труда. Для их устранения на

предприятиях необходимо четкое распределение труда между работниками учетного аппарата.

Повсеместно на предприятиях АПК информационно перегружен счет 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда», в связи с чем, мы рекомендуем для предприятий АПК открывать следующие субсчета к счету 70:

– 70 / 1 «Зарботная плата основных работников сельскохозяйственного производства»;

– 70 / 2 «Зарботная плата административно - управленческого персонала»;

– 70 / 3 «Зарботная плата работников ППП, ЖКХ, торговли и общественного питания»;

– 70 / 4 «Зарботная плата работников, занятых прочими видами деятельности» [2].

На субсчете 70 / 1 «Зарботная плата основных работников сельскохозяйственного производства» отражается информация о начислении заработной платы работникам сельскохозяйственного производства.

На субсчете 70 / 2 «Зарботная плата административно - управленческого персонала» отражаются суммы оплаты труда административно - управленческого персонала.

Оплата труда работников ППП, ЖКХ, торговли и общественного питания отражается по кредиту счета 70 / 3 «Зарботная плата работников ППП, ЖКХ, торговли и общественного питания».

Оплата труда работников, занятых прочими видами деятельности отражается по кредиту счета 70 / 4 «Зарботная плата работников, занятых прочими видами деятельности».

В ходе исследования было выявлено, что на предприятиях АПК используют устаревшие программные продукты для ведения бухгалтерского учета, которые не соответствуют постоянно изменяющемуся законодательству в области бухгалтерского учета. Поэтому мы рекомендуем предприятию применять новую версию «1С: Бухгалтерии - 8.3», в которой: улучшен пользовательский интерфейс для работы с такими часто используемыми формами как банковская выписка и платёжное поручение; упрощена процедура загрузки курсов валют и адресных классификаторов, ввода начальных остатков основных средств, сведений о счёте в банке; разработана процедура контроля ввода вида операции – одного из определяющих реквизитов документа. Кроме того данная программа позволяет провести анализ расходов на оплату труда; экспресс проверку ведения учёта, а также создавать отчёты по закрытию месяца.

Внедрение предложенных мероприятий на предприятиях агропромышленного комплекса будет способствовать более точному, полному и своевременному учету расчетов с персоналом по заработной плате, что, в свою очередь, приведет к улучшению благосостояния работников АПК, повышению качества их жизни, и достижению высоких производственных результатов. Это позволит увеличить финансовую устойчивость сельскохозяйственных предприятий, что приведет к улучшению их финансового состояния [3, с. 71].

Список использованной литературы:

1. Буткова О.В. Система управления прибылью на предприятиях АПК // Экономика, труд, управление в сельском хозяйстве. 2016. №1 (26). С.44 - 46.

2. Буткова О.В. Основы бухгалтерского учета: учебное пособие для студентов вузов. – Зерноград, 2005. (издание 2 - е, переработанное и дополненное).

3. Буткова О.В. Проблемы финансовой устойчивости сельхозпредприятий и пути их устранения // Экономика, труд, управление в сельском хозяйстве. 2015. №4 (25). С.69 - 71.

© А.Н. Маевская, 2016

УДК 657.372

МАЛЕНКОВА ЛЮБОВЬ АНАТОЛЬЕВНА

канд. экон. наук,

доцент Академии ФСИН России,

г. Рязань, РФ

E - mail: mla11@mail.ru

**ВНУТРЕННЯЯ ОТЧЕТНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ:
ПРИНЦИПЫ ПОСТРОЕНИЯ
И СПОСОБЫ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ**

Совершенствование системы внутренней отчетности в современном мире является неизбежным этапом управленческого учета.

Следует отметить, что понятие, содержание и значение внутренней (управленческой) отчетности подробно рассмотрены в трудах таких авторов, как: Ивашкевич В.Б., Керимов В.Э., Шерemet А.Д., Лялькова Е.Е., Ковалева Н.А. и др. [1, с. 517; 2, с. 102] У каждого из них есть индивидуальный подход к рассматриваемому вопросу, с мнением которых можно одновременно согласиться и одновременно поспорить.

Основной задачей управленческой отчетности, по нашему мнению, является своевременность, аналитичность и точность отражения эффективности использования всех видов ресурсов и финансовых результатов в центрах финансовой отчетности. [3, с. 762]

В связи с тем, что данные управленческой отчетности служат информационной базой для принятия управленческих решений, минимальное количество показателей в формах внутренней отчетности должно быть определено законодательно на уровне руководства предприятия.

Следует отметить, что процесс формирования внутренней управленческой отчетности реализуется в системе управленческого учета. При этом принципы и порядок составления внутренней управленческой отчетности в отечественной экономической литературе и в существующей системе нормативного регулирования учета и отчетности практически не разработаны.

На наш взгляд, принципы формирования внутренней отчетности должны зависеть от системы показателей, регламента подготовки, предоставления и хранения управленческой информации.

Основные принципы, необходимые при разработке и использовании любых форм внутренней отчетности представлены в таблице 1.

Типовые принципы формирования внутренней управленческой отчетности

№ п / п	Принципы	Характеристика
1	релевантности	обеспечивает полезность информации о будущем для принятия правильных управленческих решений
2	оперативности	позволяет формировать и предоставлять отчетность по иерархии в максимально короткие сроки
3	адресности, целесообразности	показывает зависимость показателей от запросов конкретных руководителей и определенных целей
4	достаточности (полноты)	определяет содержание информации для правильного понимания и проведения анализа с минимальными затратами времени
5	достоверности и точности	заключается в обобщении объективных данных управленческого учета, при этом степень погрешности в отчетах не должна влиять на качество принимаемых решений
6	эффективности, рациональности	предполагает наличие конкретной «нужной» отчетной информации, не снижающей качества управленческого контроля
7	сопоставимости	дает возможность выявить сходства и различия данных, представленных в разных формах отчетности в динамике
8	контролируемости	позволяет осуществлять оперативный контроль за качеством предоставляемых показателей в формах отчетности на всех уровнях управления
9	наглядности и удобства	заключается в предоставлении информации в различных видах и цветовой гамме для обращения внимания на наиболее важные аспекты
10	конфиденциальности	обеспечивает сохранность сведений, представляющих коммерческую тайну

Использование указанных принципов, а также удачное их сочетание возможно в условиях понимания сущности отчета его разработчиком.

Соблюдение установленных принципов формирования внутренней отчетности создает основу организации для обеспечения экономической безопасности и завоевания передовых позиций на рынке.

В методологии формирования управленческой отчетности целесообразно выделить три основных этапа:

- подготовительный – сбор и аккумуляция информации с целью прогноза, оценки и контроля отдельных показателей, характеризующих эффективность деятельности объектов управленческого учета;

- основной – формирование пакета внутренней отчетности, который должен включать перечень показателей, максимально удовлетворяющих информационные потребности ее

пользователей. При этом формы отчетности разрабатываются в зависимости от пользователя и вида отчета, но с обязательным включением целевых и контрольных показателей.

- заключительный – это предоставление внутренней отчетности заинтересованным пользователям, ее анализ и оценка.

Внутренняя отчетность – это информационно - аналитическая база управленческих решений по оптимизации деятельности предприятий.

На наш взгляд, сроки и периодичность предоставления внутренней управленческой отчетности – вопрос индивидуальный. Однако, общим критерием периодизации составления отчетности является удовлетворение внутренних пользователей информацией для принятия правильных и обоснованных управленческих решений.

Таким образом, от качества и количества информации, формируемой в системе внутренней отчетности, сильно зависит эффективное управление деятельности любого предприятия.

Список использованной литературы:

1. Ивашкевич В. Б. Бухгалтерский управленческий учет : учебник / В. Б. Ивашкевич. – М.: Магистр : ИНФРА, – 2011. – 574 с.
2. Ковалева Н. А. Основные предпосылки и принципы составления внутренней управленческой отчетности в научных организациях // Вестник Ростовского государственного экономического университета (РИНХ), 2013. – № 3 (43). – С. 191 - 197.
3. Маленкова Л. А. Роль управленческого учета и анализа в управлении ФГУП ФСИН России // Экономика и предпринимательство, 2014. – № 9. – С. 762 - 765.

© Л. А. Маленкова, 2016

УДК 338

А.А. Миронова

ООО «Диалог плюс тренд»

г. Хабаровск, Российская Федерация

РАЗВИТИЕ СФЕРЫ ДЕЛОВЫХ УСЛУГ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Современная экономика как национального, так и мирового масштаба испытывает ряд структурных и циклических трудностей. Появляются новые виды услуг, которые являются закономерным результатом производственной деятельности и продолжающегося научно - технического прогресса в обществе. Особую важность сегодня представляют услуги, которые принято называть интеллектуальными, а именно аудиторские, консультационные [2 - 5] с большим числом сопутствующих элементов и особенностей.

Одним из результатов мирового финансового кризиса прошлых лет можно выделить замедление производства в общемировом масштабе, сокращение крупнейшими корпорациями расходов на перспективные разработки, что приводит к снижению расходов на деловые услуги интеллектуальные услуги в частности.

Если обратить внимание на статистические данные, которые ежегодно публикуются различными рейтинговыми агентствами, а также федеральной службой государственной статистики то можно заметить, что снижение объемов производства товаров различными предприятиями напрямую влияет на объем оказанных услуг, например консультационными и аудиторскими. Это говорит о том, что предприятия не готовы выступать заказчиками интеллектуальных услуг [6 - 11] в виду сокращения объемов бюджетов по различным направлениям.

В то же время необходимо отметить функцию, которую выполняют деловые интеллектуальные услуги в современной экономике.

В первую очередь это поиск новых возможностей для разрешения кризисных явлений [1, 5 - 7, 12] на предприятиях заказчиков, а также проведение предварительных работ по диагностике проблем и проведения консультаций с руководством. В итоге, получается, что предприятия, сокращая свои расходы на консалтинг и аудит подвергают себя большей опасности, ведь они в первую очередь лишают себя обозримых перспектив, которые могут появиться у бизнеса при наличии устойчивого партнерства с продуцентами деловых услуг.

В результате, необходимо сделать вывод, что в первую очередь предприятиям различных сфер деятельности необходимо осознать важность совместной работы с продуцентами деловых интеллектуальных услуг, которые несут в себе комплекс практических и теоретических знаний, а также новые разработки, которые позволят предприятиям разрешить кризисные явления, благодаря реализации устойчивого партнерства между продуцентами деловых услуги и их услугополучателями.

Список литературы

1. Безпалова А.Г. Концепция маркетингового консалтинга: дефиниция понятий «маркетинговый консалтинг» и «маркетинг в консалтинговом бизнесе» // Экономика и предпринимательство. 2013. № 12 - 1 (41 - 1). С. 830 - 836.
2. Грабоздин Ю.П. Консалтинг как основа повышения устойчивости предприятий / Ю.П. Грабоздин // Новый университет. Серия: Экономика и право. 2015. № 12 (58). С. 5 - 8.
3. Грабоздин Ю.П. Развитие сервисной деятельности малого и среднего бизнеса в сфере консультационных услуг: дис. ... канд. экон. наук / Ю.П. Грабоздин. - Самара, 2014. - 135 с.
4. Грабоздин Ю.П. Развитие сервисной деятельности малого и среднего бизнеса в сфере консультационных услуг: автореф. дис.. канд. экон. наук. Самара, 2015. - 22 с.
5. Грабоздин Ю.П. Анализ методов ценообразования на консультационные услуги и форм оплаты работы консультанта / Ю.П. Грабоздин // Вестник Самарского муниципального института управления. 2014. № 3 (30). С. 117 - 125.
6. Грабоздин Ю.П. Организация информационного сопровождения в деятельности консультационных компаний / Ю.П. Грабоздин // Экономические науки: теоретический и практический взгляд : сб. статей Междунар. науч. - практ. конф., 8 авг. 2014 г. - Уфа, 2014. - С. 11 - 14.
7. Грабоздин Ю.П., Фоменко Е.В., Иванов М.Ю. Внешние эффекты при производстве услуг социальной сферы // Экономика и предпринимательство. 2016. № 2 - 1 (67 - 1). С. 111 - 116.

8. Грабоздин Ю.П., Фоменко Е.В., Иванов М.Ю. Реализация государственно - частного партнерства и механизма кластеризации как основы повышения качества образовательных услуг // Экономика и предпринимательство. 2016. № 2 - 1 (67 - 1). С. 140 - 142.

9. Грабоздин Ю.П. Развитие потенциала высшей школы Самарской области в сфере оказания управленческих консультационных услуг // Инновационная наука. 2016. № 3 - 1. С. 71 - 73.

10. Грабоздин Ю.П., Левченко Л.В. Социально - экономические факторы инновационного развития высшего образования // В сборнике: Вклад молодой науки в национальную экономику России материалы Всероссийской научно - практической конференции студентов и молодых ученых. Ответственный редактор И.В. Косякова. Самара, 2010. С. 43 - 48.

11. Жабин А.П., Грабоздин, Ю.П. Роль и значение использования маркетинговых инструментов в сфере консультационных услуг / Ю.П. Грабоздин, А.П. Жабин // Вестник Самарского муниципального института управления. 2014. № 2 (29). С. 42 - 49.

12. Ефремов Д.А. Новое направление в сфере консалтинга: интернет - консалтинг // Известия Санкт - Петербургского государственного экономического университета. 2008. № 1. С. 156 - 158.

© А.А. Миронова, 2016

УДК 330

Мотова Эльвира Геннадьевна
магистрант группы ЭКГЗ - 461, РГЭУ (РИНХ),
г. Ростов - на - Дону, РФ

ВЛИЯНИЕ СТЕПЕНИ КОНТРОЛЯ НА ФОРМИРОВАНИЕ КОНСОЛИДИРОВАННОЙ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Одной из особенностей транснациональных форм организации бизнеса является формирование финансового результата деятельности группы взаимосвязанных предприятий под влиянием национальных правовых и экономических стандартов, в том числе специальных требований к бухгалтерскому учету и отчетности. В целях обеспечения высокой управляемости необходимо обеспечить топ - менеджмент компании системной экономической информацией, подготовкой и контролем которой будут заниматься специальные высококвалифицированные сотрудники.

Общества подразделяются на дочерние, совместные и зависимые в зависимости от степени контроля или воздействия, который оказывает головная компания на свои дочерние структуры. Для целей консолидации отчетности под контролем подразумевается возможность влиять на финансово - хозяйственную деятельность той или иной организации с целью получения прибыли или достижения иных целей, предусмотренных уставом компании.

От того типа, к которому отнесена организация, будет зависеть и метод включения ее отчетности в консолидированную отчетность группы. В таблице 1 указано, что существует 4 основных степени влияния головной организации на дочерние и каждой из них присущ свой специфический метод.

Порядок составления и сдачи консолидированной или сводной бухгалтерской отчетности в нашей стране регулируется Федеральным законом "О консолидированной финансовой отчетности" от 27.07.2010 N 208 - ФЗ, а также международными стандартами финансовой отчетности (IFRS).

Таблица 1 – Взаимосвязь степени контроля и методов составления консолидированной отчетности

Степень влияния	Тип подчиненного общества	Метод включения в консолидированную отчетность
Полный контроль	Дочернее общество	Полное консолидирование
Совместный контроль	Совместное общество	Метод пропорционального консолидирования (консолидирования квот)
Значительное влияние	Зависимое общество	Метод консолидирования Equity (доли в капитале)
Длительные отношения при отсутствии значительного влияния	Финансовые вложения	Общий порядок, предусмотренный для финансовых вложений

Под контролем обычно подразумевается то, что инвестор контролирует объект своих инвестиционных вложений, подвергается риску, связанному с отсутствием гарантий получения дохода от участия в бизнесе, а также то, что инвестор имеет право на получение такого дохода в случае прибыльности проекта и может влиять на уровень этого дохода с помощью реализации своих полномочий при управлении объектом инвестирования. В связи с этим мы можем сказать, что контроль над формированием финансового результата корпорации реализуется посредством трех функций собственника, представленных на рисунке 1:

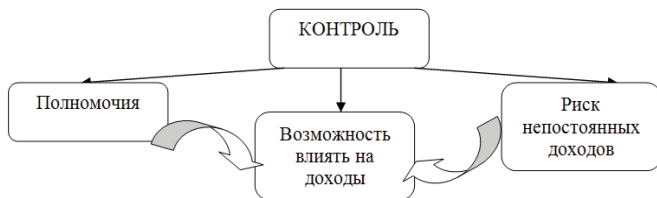


Рисунок 1 - Контроль над формированием финансового результата корпорации со стороны инвестора

Для того, чтобы собственник мог эффективно контролировать финансовые результаты корпорации, перед началом консолидации определяется перечень компаний, показатели

которых будут суммироваться при консолидации). Требование МСФО здесь однозначно: если головная организация контролирует компанию полностью, то ее отчетность включается в консолидированную, если же нет – то затраты в эту компанию будут отражаться как инвестиционные.

МСФО (IFRS) 10 контроль означает, полномочия компании над объектом инвестиций, что дает ее право оказывать влияние на размер поступлений от данной инвестиции [1]. Контроль осуществляется тогда, когда у материнской компании сосредоточено более половины голосов, то есть более 50 % акций, хотя бывают и исключения, например, когда права голоса относятся только к административным задачам.

В целях повышения качества бухгалтерской информации, формируемой корпорациями, материнской компании необходимо поддерживать четкое распределение обязанностей для конкретных должностей в блоке бухгалтерии и финансовой службы; стандартизировать процесс контроля качества подготовки бухгалтерской информации, порядка ввода и передачи данных; усилить надзор за раскрытиями бухгалтерских данных [2, с. 129].

Так как государственное регулирование бухгалтерского учета находится на достаточно высоком уровне, в корпорациях обычно возникает конфликт интересов между материнской организацией и государственными интересами страны базирования дочернего предприятия. Решением данной проблемы является создание риск - ориентированной модели организации бухгалтерского учета и осуществления внутреннего контроля дочерних обществ. При этом особое внимание необходимо уделить управлению финансовыми рисками, так как на финансовую сферу значительно влияют страновые факторы: неоднородная политическая среда, законодательные нормы, национальные экономические приоритеты.

Список использованной литературы:

1. Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 10 "Консолидированная финансовая отчетность" (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 28.12.2015 N 217н) (ред. от 27.06.2016)
2. ПЭЙ ЧЖУ Модель риск - ориентированного подхода к организации бухгалтерского учета, внутреннего контроля в дочерних и материнском обществах транснациональных групп // Известия Санкт - Петербургского государственного экономического университета. 2015. №2 (92) С.128 - 131.

© Э.Г. Мотова, 2016

УДК 33

Нерсесян Диана Вазгеновна
Студентка ВлГУ им. А.Г. и Н.Г. Столетовых

МОДЕРНИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ НА ОСНОВЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ИННОВАЦИЙ

В основе экономического развития экономических систем лежит инновационная направленность экономики. Инновации выступают как естественный фактор экономического роста и развития, способ реализации научно - технического и

технологического прогресса. Для обеспечения непрерывного и динамичного прогресса общества государство должно обеспечить непрерывный и качественно совершенствуемый поток инноваций разнообразной природы - экономических, финансовых, организационных, правовых, научно - технических, технологических и других.

В передовых странах разработка и внедрение технологических инноваций - решающий фактор социального и экономического развития. Россия входит в группу восьми наиболее развитых стран мира, по абсолютным размерам расходов на НИОКР и их доле в ВВП (см. рис.1), однако в экономическом отношении от них отстает.

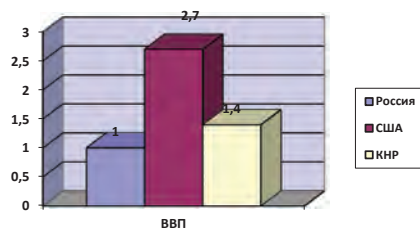


Рис.1 Расходы на НИОКР по отношению к ВВП в отдельных странах, млрд. долл.

В структуре экспорта российская наукоемкая и высокотехнологичная продукция занимает мало места по сравнению с высокоразвитыми странами. Основная часть инноваций сосредоточена преимущественно в таких отраслях как оборонная, добывающая, космическая, атомная.

Технологические инновации представляют собой конечный результат инновационной деятельности, получивший воплощение в виде нового либо усовершенствованного продукта или услуги, внедренных на рынке, нового либо усовершенствованного процесса или способа производства (передачи) услуг, используемых в практической деятельности. Инновация считается осуществленной в том случае, если она внедрена на рынке или в производственном процессе.

Целями технологических инноваций в реальном секторе экономики относят: снижение материалоемкости, трудоемкости и конструктивно - технологической сложности выпускаемых изделий; комплексную механизацию и автоматизацию технологических процессов; комплексную автоматизацию и регулирование процессов управления производством на основе электроники и компьютерной техники и т. д.

Технологическая модернизация экономики, отраслей и предприятий предполагает эффективное встраивание инновационных решений в существующую технологическую структуру. Эффективное встраивание технологий предполагает представить процессы развития как смену технологий в технологической структуре объекта (экономики в целом, отрасли, предприятия). Тогда потенциал конкурентоспособности технологической структуры будет определяться как потенциалом самих технологий, так и организацией управления этими технологиями, т.е. использованием их потенциала. Роль государства в этом процессе велика, неуклонно растут расходы федерального бюджета на финансирование науки: в 2000 г. – 0,24 % ВВП, в 2009 г. – 0,56 % ВВП, в 2013 г. – 0,64 % ВВП[3].

Начиная с 2000 года произошли изменения и в структуре затрат на технологические инновации организаций промышленного производства и сферы услуг по различным источникам финансирования:

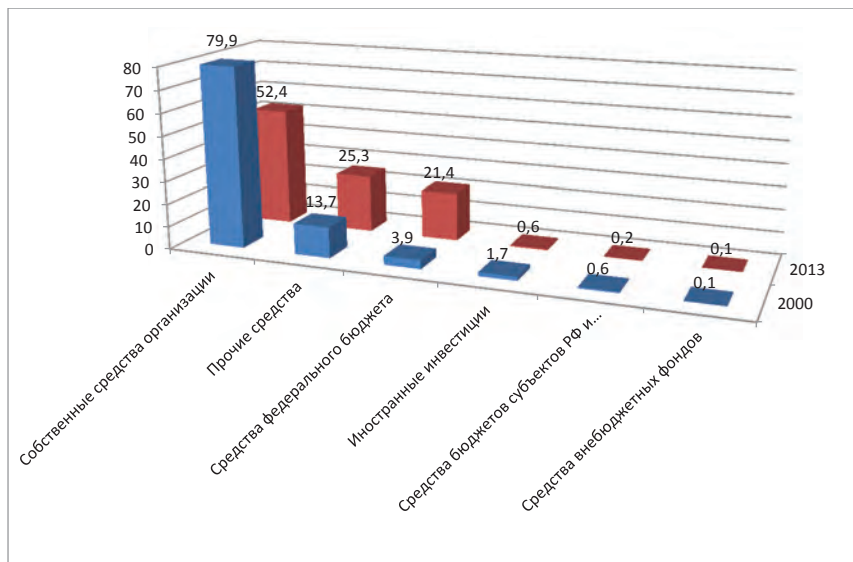


Рис.2 Структура затрат на технологические инновации организаций промышленного производства и сферы услуг по источникам финансирования, % .

Значительную роль в затратах на технологические инновации играют собственные средства организации, которые сократились к 2013 году на 25,5 % , выросла доля средств федерального бюджета на 17,5 % , остальные источники финансирования не так высоки и сохранили свой уровень относительно 2000 года.

С начала XXI века проблеме перехода российской экономики к инновационной модели отводится приоритетное место. В связи с этим разработаны:

- Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года;
- Концепция долгосрочного социально - экономического развития Российской Федерации до 2020 года;
- инновационный раздел в проекте новой стратегии социально - экономического развития.

С принятием Концепции долгосрочного социально - экономического развития России до 2020 г. инновационный сценарий был определен в качестве дальнейшего пути развития. Обозначены пять приоритетных направлений: энергоэффективность и энергосбережение; ядерные технологии; космические технологии; медицинские технологии; стратегические информационные технологии.

Наиболее перспективным является развитие биоинформатики. Разработки в данной области позволяют продвинуться в сферах здравоохранения, ветеринарии, сельского хозяйства, восстановления природных ресурсов и окружающей среды.

Также активно формируется институциональная инфраструктура:

- функционируют координационные органы: комиссия при Президенте РФ по модернизации и технологическому развитию экономики России, Правительственная комиссия по высоким технологиям и инновациям;

- созданы и развиваются институты развития: Российская венчурная компания, государственные фонды поддержки науки и инноваций, «Сколково», Российский фонд технологического развития и др. объекты инновационной инфраструктуры;

- реализуются конкретные меры по поддержке научной и инновационной деятельности университетов, компаний реального сектора экономики, внедрению таких современных инструментов регулирования, как территориальные инновационные кластеры, технологические платформы и др.[2].

Несмотря на реализуемый курс на инновационную модель экономического роста, сохраняется низкий для мировой державы уровень инновационной активности. (рис.3)

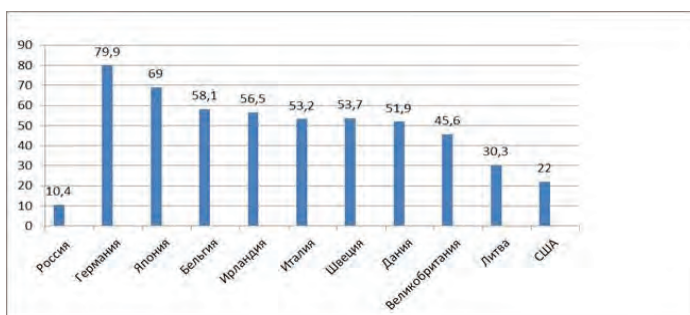


Рис. 3. Совокупный уровень инновационной активности предприятий за 2012 год, % [1]

Адаптация к новой экономике, требующей наличия новых знаний и умений, должна обеспечиваться соответствующим базовым образованием. Особое внимание уделяется взаимодействию в процессе технологических обменов, связанных с правами на интеллектуальную собственность, раннему доступу к новым продуктам, процессам и оборудованию, инвестициям и требованиям к качеству рабочей силы.

России необходимо одновременно решать множество различных задач в сфере инноваций. Наиболее важные из них – стимулирование спроса на инновации и расширение их предложения.

Одним из вариантов, позволяющих к 2020 г. ожидать достижения оптимального сочетания затрат и как результата – улучшения показателей эффективности инновационной деятельности предусматривает:

- постепенный отказ государства от непосредственного управления технологическим процессом;

- привлечение централизованных, государственных, так и рыночных механизмов стимулирования инноваций;

- создание институтов развития, формирование и капитализация инфраструктуры, поддержание «инновационной среды» в социальной сфере, культуре, образовании;

- изменение приоритетов бюджетной политики.

Среди других направлений политики России, позволяющих рассчитывать на увеличение инновационной активности бизнеса и его восприимчивости к нововведениям, выделены следующие:

- повышение инновационности государственных закупок с целью активного стимулирования развития рынков инновационной продукции и технологий в приоритетных областях;

- поддержка инновационной деятельности посредством субсидирования и налогового стимулирования приобретения передовых технологий, содействия производству и внедрению энергоэффективного, экологичного оборудования, повышению качества продукции, развития технического регулирования;

- внедрение механизмов распространения лучших зарубежных и российских практик регулирования НИС, включая информационную поддержку, подготовку необходимых кадров;

- внедрение системы инструментов, связанных с созданием и функционированием «инновационного лифта»; частно - государственных партнерств в сфере науки, технологий, инноваций; территорий инновационного развития и др.[4].

Успехи ускоренного научно - технологического развития могут быть основаны на оптимальном соотношении баланса между конкуренцией и сотрудничеством в сфере науки и технологий при активной государственной поддержке.

Главной задачей в экономическом развитии является переход российской экономики к инновационному социально - ориентированному типу развития. Это позволит расширить конкурентный потенциал российской экономики за счет наращивания ее преимуществ в науке, образовании и высоких технологиях и на этой основе задействовать новые источники экономического роста и повышения благосостояния. Наиболее успешной управленческой новацией может стать разнообразное стимулирование развития исследовательских и технологических партнерств, нацеленных на увеличение масштабов использования новых технологий. В настоящее время существуют необходимые предпосылки и возможности для осуществления перевода экономики на инновационный путь развития и обеспечения за счет этого достижения стратегических целей развития страны.

Список использованной литературы:

1. Городникова Н.В, Гохберг Л.М Индикаторы инновационной деятельности / Н. В. Городникова, Л. М. Гохберг, Г. А. Грачева, И. А. Кузнецова, С. В. Мартынова, Т. В. Ратай, Л. А. Росовецкая // стат. сб. — М.: Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики». - 2012. - С. 17,447.

2. Евтушенков В. П., Кириенко С. В. Инновационное развитие — основа модернизации экономики России / Евтушенков В. П., Кириенко С. В., Чубайс А. Б.. М.: ИМЭМО РАН, ГУ - ВШЭ. - 2008. - С.2–3.

3. Кузнецова, С. В. Мартынова, Т. В. Ратай, Л. А. Росовецкая // стат. сб. – М.: Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики». - 2012. - С. 17, 447.

4. Кузнецова Т. Е. Институциональные реформы в секторе исследований и разработок в России: снова в начале пути // XI Международная научная конференция по проблемам

УДК 338

Гарибов Владислав Вагифович

канд. экон. наук, доцент ИЭиУ, СКФУ,

г. Ставрополь, РФ

Нехорошева Кристина Игоревна

студентка 1 курса ИЭиУ, СКФУ,

г. Ставрополь, РФ

ОЦЕНКА СТОИМОСТИ ТУРИСТИЧЕСКОГО БИЗНЕСА

In evaluating any business, including tourism, is the definition of value, which is the process of determining how the financial independence of the enterprise, and profitability of its activity. When assessing tourist business is taken into account the main sources of funds. And relevance assess the real asset value of a travel company due to the interdependence of assets and liabilities of the company.

В оценку любого бизнеса, в том числе и туристического, входит определение стоимости, который представляет собой процесс определения, как финансовой самостоятельности предприятия, так и доходности его деятельности.

Совокупность использования методов оценки учитывает ряд критериев [3]:

- динамику финансового состояния предприятия, тенденции его изменения (чаще всего оценщики используют 3 - 5 лет предшествующие дате оценки). Трудности в оценке данного критерия возникают при отсутствии адекватной финансовой документации и недостоверности отраженных в ней данных;

- прогноз доходности на будущее, который обосновывается на результатах проведенного финансового анализа. Уровень возможного дохода обуславливает цену покупки бизнеса;

- рыночную стоимость имущества и обязательств на дату оценки;

- уровень востребованности на рынке.

Анализ экономического потенциала российской туристической отрасли показывает, что, несмотря на интенсивное развитие, доходность от нее относительно низкая. В сравнении с европейскими странами, где уровень доходов от туризма колеблется в пределах 5 - 15 % , а в некоторых странах доходя и до 30 % , в России он составляет менее 0,1 % .

Данный показатель деятельности турфирм объясняется наличием множества сдерживающих факторов, к которым можно отнести недостаток собственных ресурсов, труднодоступность заемных финансовых средств, практическое отсутствие государственной поддержки.

При оценке туристического бизнеса учитывается наличие основных источников финансовых средств: чистая прибыль турфирмы, имеющиеся заемные ресурсы, амортизационные отчисления [5]. Но по оценкам специалистов, как было сказано выше, чистая прибыль от туристической деятельности незначительна, амортизационные отчисления, в связи с тем, что производство туристического продукта некапиталоемко, в структуре финансовых ресурсов также незначительны [1].

Доступность заемных ресурсов для предприятий индустрии туризма ограничена, в связи со слабостью развития инфраструктуры инвестиционных банков, залоговых фондов и страховых продуктов, реально имеющих возможность инвестирования в туристическую сферу.

Слабо развит финансово - экономический анализ деятельности предприятий туристской отрасли, который является основным элементом оценки стоимости туристического бизнеса, как для привлечения инвестиционного потенциала, так и для собственно управления финансовыми ресурсами турфирмы [2].

Сложность оценки стоимости туристического бизнеса базируется на особенностях финансово - экономического анализа деятельности предприятия.

Например, часто при анализе финансового состояния туристической фирмы наблюдается тенденция к уменьшению коэффициента ликвидности ниже нормативного значения. Это приводит к тому, что при использовании только дескрипторных моделей и существующей базы сравнения, делается вывод о риске задолженности по краткосрочным обязательствам, предприятие расценивается как рисковое, что естественно снижает его реальную стоимость.

Отметим ряд особенностей в деятельности российских туристских фирм, оказывающих влияние на систему оценки их стоимости.

К таким особенностям можно отнести краткосрочность российских кредитов и инвестиций в туристический бизнес [2]. Это приводит к отсутствию у большинства турфирм долгосрочных инвестиционно - кредитных ресурсов, так как кредиты туристическим фирмам в среднем предоставляются на срок от 1 до 3 месяцев. У отечественных экономистов принципиальной данная проблема не считается. Рассчитывая коэффициенты инвестиционного капитала, отсутствие долгосрочных заемных средств учитывается как величина собственных средств, что вряд ли можно назвать правильным, так как краткосрочные заемные средства фирмы могут включать в себя и инвестиционные вложения.

Считаем, что при отнесении доли заемных ресурсов к долгосрочному или краткосрочному заемному капиталу, нельзя руководствоваться только установленными нормативами. Необходимо руководствоваться в данном случае взаимоотношениями срока погашения кредита с критериями оборачиваемости.

Выбор коэффициентов для расчета зависит от специфики самого предприятия, в случаях для туристической фирмы использование критерия оборачиваемости активов, рассчитанного в днях, будет наиболее эффективно. Использование именно этого показателя является правомерным, так как период оборота всех активов предприятия является показателем полного цикла деятельности, то есть за этот период обернуться все активы, обеспеченные теми или иными обязательствами предприятия [3].

Актуальность оценки реальной стоимости активов туристической фирмы обуславливается взаимозависимостью активов и обязательств предприятия. Отрицательное влияние на функционирование туристических фирм оказывают инфляционные и девальвационные процессы, создавая фактически дополнительную прибыль, за счет постоянного увеличения стоимости активов, что определяется при сопоставлении первоначальной стоимости активов с их рыночной ценой.

При оценке «инфляционной прибыли» повышается необходимость учета реального изменения стоимости вложений в активы фирмы при альтернативных возможностях размещения этих средств.

Сопоставляя величину «инфляционной прибыли» и размер потерянной прибыли от альтернативы, можно получить точную оценку эффективности деятельности предприятия.

В оценочной деятельности при анализе стоимости туристического бизнеса актуальность приобретает выбор метода учета инфляционного и девальвационного влияния на деятельность фирмы. В российской практике предлагается два метода корректировки с учетом инфляции [1]:

- пересчет показателей в базовых ценах;
- проведение анализа в номинальных ценах с последующим дисконтированием.

Но эти методы не обладают необходимой точностью, так как в них используются субъективные показатели переоценки, несопоставимые с реальными инфляционными ожиданиями. Но надо отдать должное, метод базовых цен может позволить скорректировать колебания стоимости денег при использовании имеющихся активов.

Для более эффективного анализа своей деятельности, многие российские туристические фирмы в своих отчетах показывают реальные рыночные цены, скорректированные на индекс инфляции, что в свою очередь необоснованно меняет разницу между выручкой и затратами, так как тот же индекс увеличивает и имеющиеся затраты предприятия, понесенные фирмой при реализации турпродуктов в разные временные промежутки, что соответственно меняет их реальную стоимость.

Поэтому, при анализе деятельности фирм предлагается фиксировать затраты не относящиеся на себестоимость продукции в реальной цене, а себестоимость реализованной продукции изменять на индекс инфляции [4]. Таким образом, аналитик при расчете прибыли для целей внутреннего анализа получит более реальную величину благодаря сохранению величины понесенных затрат на уровне реальных цен как постоянных, так и переменных.

Список использованной литературы:

1. Громов А., Фляйшман А., Шмидт В. Управление бизнес - процессами: современные методы. Монография. – М.: Юрайт, 2016. – 367 с.
2. Новиков В.С. Организация туристской деятельности. – М.: Academia, 2013. – 336 с.
3. Щербаков В.А., Щербакова Н.А. Оценка стоимости предприятия (бизнеса) – М.: Омега - Л, 2011. – 288 с.
4. Ушаков Д.С., Бутко И. И., Ситников Е.А. Туристический бизнес. Основы организации – Ростов - на - Дону: Феникс, 2008. – 384 с.
5. Оценка туристского бизнеса. Сущность и методы. [Электронный ресурс].– Режим доступа: www.studopedia.ru

© В.В. Гарибов, К.И. Нехорощева, 2016

**ИССЛЕДОВАНИЕ РИСКОВ ОРГАНИЗАЦИИ ПОСРЕДСТВОМ
КОМПЛЕКСНОГО ПОДХОДА**

Существует достаточно много подходов и трактовок к понятию «риск» [3]. К примеру, человек постоянно сталкивается с рисками, возникающими по причине стихийных бедствий, несчастных случаев и т.д. Взаимодействие человека с окружающим миром стало отправной точкой к изучению многими науками понятия «риск», в которых исследуется специфика риска в конкретной области научного знания, применяя различные подходы к определению понятия «риск» [2, 3, 4].

Организация может сталкиваться с различными видами рисков в зависимости от сферы деятельности, масштабности производства и других факторов. Грамотно организованный процесс эффективным управлением рисками направлен на достижение общих целей [1, 5].

В рыночной экономике большая часть рисков приходится на долю отдельной организации и лично предпринимателя. Причинно - следственные связи риска и прибыли имеют огромное значение для исследования природы риска.

Анализ и управление рисками стоит перед менеджерами организации на первом месте. Однако, методы применяются весьма различные, конкретика которых зависит от размера организации, точнее от ее финансовых возможностей, от понятия определенных знаний в специфике их использования [1,7].

К основным методам анализа рисков, относятся следующие [3]: бухгалтерский, внутреннего аудита, внешнего аудита, финансового анализа и риск - менеджмента.

Что касается методологий и алгоритмов управления рисками, то они могут быть представлены несколькими конкретными подтипами: методологиями построения интегрированных систем управления рисками (на базовых бизнес - процессах, протекающих в компании), методологией, опирающейся на систему сбалансированных показателей, а также методологией финансовой логистики [1, 6].

Для управления рисками в крупных, преимущественно промышленных компаниях, чаще всего формируются интегрированные системы управления рисками. Их формирование осложнено рядом проблем, главным образом, наличием практического корпоративного опыта построения подобных систем и отсутствием общей научно - методической базы.

Для компаний среднего и малого бизнеса, или для организаций с относительно короткими типовыми бизнес – процессами, могут использоваться модели управления финансовыми рисками, комбинированные с системой сбалансированных показателей, либо инструменты финансовой логистики. Главным аргументом в пользу последнего подтипа является то, что финансы выполняют обеспечивающую функцию и поддерживают все ресурсные потоки внутри компании. Их эффективная организация обеспечивает компании финансовую устойчивость, а, значит, и снижает негативное влияние рисков.

Можно сделать вывод, что управление рисками необходимо осуществлять системно и органично включать его в общую систему управления организацией. Это означает, что все описанные методы необходимо применять комплексно, и только такой подход управления рисками минимизирует погрешности расчётов и повышает общую эффективность принятия решений предпринимателем.

Следует отметить, что внедрение комплексного подхода к управлению рисками помимо снижения вероятности наступления негативных событий, влекущих серьезные финансовые последствия, оптимизирует бизнес - процессы, повышает капитализацию компании. А ведь именно эти цели являются основными в стратегиях развития большинства организаций.

Список использованной литературы:

1. Дорохина Е.Ю. Риски проектов: теория и практика управления // Вестник Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова. 2009. № 6. С. 86 - 93.
2. Лопатников Л.И. Экономико - математический словарь: Словарь современной экономической науки. — 5 - е изд., перераб. и доп. — М.: Дело, 2003.
3. Максимов Д.А., Спиридонов Ю.Д. О некоторых проблемах исследования понятия риска // В сборнике: Наука и образование в XXI веке сборник научных трудов по материалам Международной научно - практической конференции: в 34 частях. 2013. С. 77 - 78.
4. Максимов Д.А., Спиридонов Ю.Д. Синдиника как наука о глобальных рисках // Транспортное дело России. 2013. № 5. С. 30 - 33.
5. Синки Дж. Финансовый менеджмент в коммерческом банке и в индустрии финансовых услуг // Альпина Бизнес Букс, 2007.
6. Халиков М.А., Максимов Д.А. о приоритетной модели российской экономики // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2015. № 4 - 2. С. 309 - 310.
7. Харченко С.Г., Дорохина Е.Ю. Есть ли в России нормативная база управления риском? // Экология и промышленность России. 2011. № 4. С. 58 - 61.

© П.А. Пальцева, 2016

УДК 330.322

Пейзулаев Р.С.

Махачкалинский инновационный университет
Россия, Махачкала

РОЛЬ МЕСТНЫХ АДМИНИСТРАЦИЙ В ФОРМИРОВАНИИ СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СРЕДЫ РЕГИОНА

Для эффективного регулирования промышленности региона и рыночной инфраструктуры необходимо чтобы финансово - экономическая база региона формируется на основе эквивалентных финансово - экономических связей между предприятиями и региональными органами управления.

В современных условиях перед региональными администрациями встают новые задачи по регулированию развития экономики региона, направленные на повышение эффективности регионального воспроизводственного процесса и усиление экономической мотивации хозяйствующих субъектов в развитии производства и реализации товаров и услуг на региональных рынках.

Список использованной литературы

1. Арсланов Ш.Д. Современный инвестиционный имидж Республики Дагестан: национально - культурные особенности. // Вопросы региональной экономики. 2014. Т. 21. №4. С. 3 - 6.
2. Арсланов Ш.Д., Арсланов Б.Д. Управление устойчивым развитием малых предприятий в системе их стратегического взаимодействия с органами власти, коммерческими и некоммерческими организациями. // Вестник Дагестанского государственного технического университета. Технические науки. 2010. Т. 19. № 4. С. 102 - 107.
3. Арсланов Ш.Д. Возрождение и популяризация культурного наследия народов Дагестана как фактор улучшения его инвестиционной привлекательности. // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 2: Общественные науки. 2014. № 5. С. 130 - 133.
4. Арсланов Ш.Д. Активная инвестиционная политика региона как фактор его устойчивого социально - экономического развития. // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 2: Общественные науки. 2013. № 5. С. 59 - 62.
5. Арсланов Ш.Д. Влияние культуры и традиций народов многонационального региона на формирование и развитие его делового климата (на примере Республики Дагестан). // Фундаментальные исследования. 2015. № 2 - 17. С. 3780 - 3784.
6. Арсланов Ш.Д. Национально - культурные особенности и традиции народов Дагестана как элемент современной региональной инвестиционной политики. // Региональные проблемы преобразования экономики. 2015. № 1 (51). С. 73 - 76.
7. Арсланов Ш.Д. Современные проблемы развития предприятий промышленности Российской Федерации. // Фундаментальные исследования. 2015. № 8 - 2. С. 345 - 348.
8. Ахмедова Л.Ш., Идзиев Г.И. Устойчивое развитие территории с учетом интересов различных целевых групп // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2012. № 36. С. 28 - 32.
9. Ахмедова Л.Ш., Идзиев Г.И. Энергетический потенциал устойчивого развития региона // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2012. № 42. С. 15 - 22.
10. Идзиев Г.И. Институты модернизации региональной экономики // Региональная экономика: теория и практика. 2014. № 41 (368). С. 10 - 17.
11. Идзиев Г.И. Институциональный подход к организации регионального стратегического планирования // Экономический анализ: теория и практика. 2013. № 16 (319). С. 32 - 37.
12. Идзиев Г.И. Модернизация промышленности региона с позиции системного подхода // Экономический анализ: теория и практика. 2013. № 10 (313). С. 63 - 68.
13. Идзиев Г.И. Общественное партнерство в стратегии устойчивого развития региона // Региональные проблемы преобразования экономики. 2013. № 3 (37). С. 105 - 109.
14. Идзиев Г.И. Организационные предпосылки реструктуризации оборонных предприятий // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2012. № 27. С. 27 - 33.
15. Идзиев Г.И. Особенности управления экономикой на региональном уровне // Региональная экономика: теория и практика. 2011. № 44. С. 46 - 52.

16. Идзиев Г.И. Повышение конкурентоспособности промышленности региона // Вопросы структуризации экономики. 2013. № 2. С. 62 - 63.
17. Идзиев Г.И. Проблемы модернизации промышленности проблемного региона // Вопросы структуризации экономики. 2014. № 1. С. 94 - 99.
18. Идзиев Г.И. Промышленный комплекс Республики Дагестан: состояние и проблемы реструктуризации // Региональные проблемы преобразования экономики. 2007. № 1.
19. Идзиев Г.И. Реструктуризация предприятий легкой промышленности региона: вопросы теории и практики. Научное издание / Махачкала, 2009.
20. Арсланов Ш.Д. Современные проблемы определения содержания, факторов и особенностей инвестиционной привлекательности региона. // Региональные проблемы преобразования экономики. 2013. № 2 (36). С. 270 - 273.
21. Арсланова Х.Д., Арсланов Ш.Д. Кооперативные структуры, как разновидность микровзаимодействий малых предприятий. // Вопросы структуризации экономики. 2003. № 3. С. 70 - 73.
22. Арсланов Ш.Д. Развитие нетрадиционных форм финансирования как этап в становлении малого бизнеса. // Вопросы структуризации экономики. 2003. № 4. С. 94 - 96.
23. Арсланова Х.Д., Арсланов Ш.Д. Взаимодействие малых и крупных предприятий на основе франчайзинга. // Вопросы структуризации экономики. 2003. № 2. С. 33 - 35.
24. Арсланов Ш.Д., Идзиев Г.И., Арсланова Х.Д., Рабаданова А.А. Современная государственная политика в области поддержки инвестиционной деятельности в Республике Дагестан. // Вопросы структуризации экономики. 2014. №3. С. 84 - 86.
25. Арсланов Ш.Д., Идзиев Г.И., Арсланова Х.Д., Рабаданова А.А. К вопросу развития инвестиционной политики в Республике Дагестан. // Вопросы структуризации экономики. 2013. № 4. С. 48 - 49.
26. Идзиев Г.И., Арсланов Ш.Д., Арсланова Х.Д., Рабаданова А.А. Политика модернизации промышленности Республики Дагестан. // Вопросы структуризации экономики. 2013. № 4. С. 43 - 47.

© Пейзулаев Р.С., 2016

УДК 33

Петрук Ю.С., Магистрант 2 курса

ФГБОУ ВО «Керченский государственный морской технологический университет»
Г. Керчь, Российская Федерация

СУЩНОСТЬ, КЛАССИФИКАЦИЯ И ОЦЕНКА СТОИМОСТИ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

Рассмотрены сущность и содержание основных фондов предприятия (организации). Представлена классификация основных фондов предприятия и видов стоимости основных фондов предприятия (организации).

Ключевые слова

Основные фонды, износ, оценка, амортизация.

Производственная и финансовая деятельность предприятия начинается с формирования финансовых ресурсов. Они создают предпосылки для стабильного и непрерывного

процесса воспроизводства. Финансовые ресурсы предприятия формируются за счет внутренних (первоначальных или собственных) и внешних (привлеченных и заимствованных) источников. Первоначальные финансовые ресурсы, которые, прежде всего, формируют уставный капитал, направляются на создание основных и оборотных фондов.

С точки зрения экономической теории основные фонды – это специфическая экономическая категория, связанная с формированием материальных фондов и их использованием в отраслях народного хозяйства для производства валового общественного продукта и удовлетворения социально - бытовых и культурных потребностей населения. [1]

С точки зрения экономики предприятия основные фонды – это материальные ценности, которые используются в производственной деятельности предприятия более одного календарного года с начала введения их в эксплуатацию.

Павлов Р. С. считает, что основные фонды представляют собой стоимость материально - вещественных ценностей, используемых предприятиями в производственной и непроизводственной сферах деятельности длительное время (свыше 1 года).

Савицкая Г. В. считает, что основные производственные фонды – это фонды, которые непосредственно участвуют в производственном процессе и способствуют его осуществлению.

По мнению Колчиной Н. В. основные фонды – это совокупность материально - вещевых ценностей, которые используются как средства труда в производственной (хозяйственной) деятельности в течение периода, который превышает 365 дней с момента введения, и стоимость которых постепенно уменьшается в связи с физическим и моральным износом. [2]

Для учета и планирования воспроизводства основной капитал делится на группы и виды в соответствии со сроком службы и назначением в производственном процессе. Согласно типовой классификации основных фондов в настоящее время имеются следующие их группы (таблица 1).

Таблица 1 - Классификация основных фондов предприятия [3]

Название групп и подгрупп	Назначение и краткая характеристика
1	2
1. Здания	Здания и строения, в которых происходят процессы основных, вспомогательных и подсобных производств; административные здания; хозяйственные строения. В стоимость этих объектов кроме стоимости строительной части включается и стоимость систем отопления, водопровода, электроарматуры, вентиляционных устройств и др.
2. Сооружения	Инженерно - строительные объекты, которые необходимы для осуществления процесса производства; дороги, эстакады, тоннели, мосты и др.
3. Передаточные хозяйства	Водопроводная и электрическая сеть; теплосеть, газовые сети, паропроводы, т.е. объекты, осуществляющие передачу различных видов энергии от машин - двигателей к рабочим машинам.

4. Машины и оборудование, в том числе:	
а) силовые машины и оборудование	Объекты, предназначенные для выработки, преобразования и распределения энергии; генераторы, турбины и др.
б) рабочие машины и оборудование	Непосредственно участвуют в технологическом процессе, воздействуя на предметы труда и превращая их в готовую продукцию (металлорежущие станки, молоты и др.)
в) Измерительные и регулирующие приборы и устройства и лабораторное оборудование	Служа для измерения, регулирования производственных процессов, проведения испытаний и исследований.
г) Вычислительная техника	Электронно - вычислительные, управляющие аналоговые машины, а также машины и устройства, применяемые для управления производством и технологическими процессами
д) прочие машины и оборудование	Машины и оборудование не отнесенные к вышеперечисленным подгруппам.
5. Транспортные средства	Принадлежащий предприятиям подвижной состав железных дорог, водный и автомобильный транспорт, а также внутривозовские транспортные средства: автокары, вагонетки, тележки и др.
6. Инструменты и приспособления	Инструменты всех видов стоимостью не менее 3000 руб. за единицу (по данным за 1992 г.) и сроком службы свыше 1 года.
7. Производственный инвентарь и принадлежности	Предназначен для хранения материалов, инструментов и облегчение труда, - верстаки, стеллажи, столы, контейнеры и др.
8. Хозяйственный инвентарь	Предметы конторского и хозяйственного назначения (мебель, сейфы, множительные аппараты, предметы противопожарного назначения и др.)

Отличительной особенностью основных фондов является их многократное использование в процессе производства, сохранение первоначального внешнего вида (формы) в течение длительного периода [1].

В современной литературе проблемы оценки основных средств и формирования их стоимости также не потеряли своей актуальности. Например, Соколов Я. В. отмечал, что оценка — это способ денежного выражения учетных в документах хозяйственных операций, который позволяет выразить разнородный вещественный состав средств предприятия в едином денежном измерении. Основываясь на международном опыте, более широкое определение оценке дают Хоружий Л. И. и Сиднева В. П. . Они утверждают, что оценка – это процесс определения стоимости объектов учета, которая отвечает рыночной ситуации и позволяет наиболее точно сформировать бухгалтерскую отчетность.

Таким образом, оценка – это метод бухгалтерского учета, с помощью которого устанавливается реальная стоимость активов, что позволяет более точно формировать бухгалтерскую отчетность организации и оценивать ее финансовое состояние.

Предметом дискуссии ученых являются виды стоимости основных средств. Гетьман В. Г. , Цыганков К. Ю. , Ширококов В. Г. выделяют первоначальную, восстановительную, остаточную стоимость основных средств. Хоружий Л. И. , Сиднева В. П. , Вахрушина М. А. и другие к уже перечисленным видам оценки добавляют оценку по амортизируемой, ликвидационной, дисконтированной и справедливой стоимости (рисунок 1). [2]



Рисунок 1 - Классификация видов стоимости основных фондов

Таким образом, можно сделать вывод о том, что основные фонды играют огромную роль в процессе труда, так как они в своей совокупности образуют производственно - техническую базу и определяют производственную мощь предприятия. Основные фонды - один из важнейших факторов любого производства. Их состояние и эффективное использование прямо влияют на конечные результаты хозяйственной деятельности предприятий. Рациональное использование основных фондов и производственных мощностей предприятия способствует улучшению всех технико - экономических показателей, в том числе увеличению выпуска продукции, снижению ее себестоимости, трудоемкости изготовления.

Предприятия имеют право владения, пользования и распоряжения основными фондами: безвозмездно передавать или продавать другим предприятиям, обменивать, сдавать в аренду, принадлежащие им здания и сооружения, оборудование, транспортные средства, инвентарь, списывать с баланса, если они изношены или морально устарели, независимо от того, полностью ли они амортизированы или нет.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Грибов В.Д. Экономика организации (предприятия): учебник / В.Д. Грибов, В. П. Грузинов, В.А. Кузьменко. – [8 - е изд., перераб. и доп.]. – М.: КноРус, 2015. – 416 с.
2. Скляренко В. К. Экономика предприятия: учебное пособие / В. К. Скляренко, В. М. Прудников. – М. ИНФРА - М, 2014. – 192 с.
3. Экономика предприятия (фирмы): учебник / Под ред. проф. О. И. Волкова и доц. О. В. Девяткина. – [3 - е изд., перераб. и доп.]. – М.: ИНФРА - М, 2009. – 604 с.

© Ю.С. Петрук, 2016

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ОХРАНОЙ ТРУДА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Проблемы охраны труда затрагивают многие стороны жизни и деятельности работников, организации в целом, носят разносторонний многоплановый характер. Сложность состоит в том, что решение таких проблем должно обеспечиваться на каждом этапе производственного процесса, участке, рабочем месте. Создание принципиально новой, безопасной и безвредной для человека техники и технологии требует системного, комплексного подхода к решению проблем охраны труда. Отсутствие подобного подхода, низкий уровень информационного обеспечения не позволяют осуществлять научно обоснованное планирование, определять наиболее важные и первостепенные направления профилактической работы. Это приводит к разработке большого количества неэффективных мероприятий, к нерациональному распределению и расходованию средств, выделяемых на охрану труда [1].

Очевидно, что традиционные методы обеспечения безопасности труда, улучшения его условий не соответствуют современному уровню развития производства, являются малоэффективными. К наиболее существенным их недостаткам можно отнести: отсутствие системного подхода к организации охраны труда на производстве; низкий уровень информационного обеспечения задач охраны труда; отсутствие научно обоснованных методов контроля, анализа и комплексной оценки состояния охраны труда; несовершенство используемых критериев и методов стимулирования за работу в области охраны труда; низкая эффективность профилактических мероприятий; нерациональное планирование и распределение средств на охрану труда.

Современная система управления охраной труда формировалась постепенно начиная с середины 90 - х годов. Если раньше имели место вертикальные структуры управления и соответствующие иерархические связи от министерства до предприятия, то им на смену пришли горизонтальные структуры с участием региональных, территориальных и местных органов власти, контакт с которыми у предприятий должен быть несравненно более тесным [2].

Безусловно, за это время проделана огромная работа, однако проблемы в области управления охраной труда существуют до сих пор.

Система управления охраной труда представляет собой совокупность взаимосвязанных и взаимодействующих между собой элементов общей системы управления, которая включает в себя организационную структуру, выполняющую функции управления по обеспечению охраны труда с использованием людских, технических и финансовых ресурсов [3].

Сложность проблемы улучшения условий и охраны труда определяется следующими обстоятельствами. Во - первых, уровень условий и охраны труда складывается под воздействием ряда взаимосвязанных и взаимодействующих факторов. Во - вторых, система управления охраной труда не существует сама по себе, она органически вписана в систему управления экономикой, являющейся многоуровневой, внутренне единой открытой системой с нелинейной динамикой развития [4].

Включенность управления охраной труда в управление сложными экономическими системами предопределяет то, что управление охраной труда также имеет сложный системный характер и для достижения положительного результата необходимо учитывать влияние всех взаимосвязанных факторов.

Можно выделить следующие факторы, которые, находясь в тесном взаимодействии, вызывают изменения в условиях и охране труда, определяют объективные возможности их улучшения (рис. 1).

Краткий анализ факторов позволяет сделать некоторые общие выводы:

1. Уровень условий и охраны труда зависит от эффективности развития взаимосвязанных и взаимодействующих факторов, часть которых лежит вне сферы управления охраной труда. В числе таких факторов состояние экономики и государственная национальная политика в сфере охраны труда.

2. Важнейшую роль в улучшении охраны труда должны играть федеральные программы по улучшению условий и охраны труда. Данные программы должны носить всеохватывающий, многоаспектный и системный характер [4].

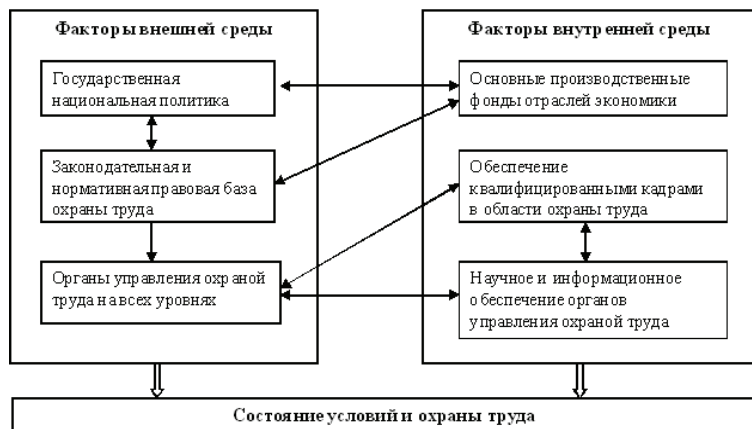


Рисунок 1. Факторы, определяющие состояние условий и охраны труда

Сформированная система государственного управления охраной труда существенно изменила действующую законодательную, нормативную и организационную базу на всех уровнях управления.

В современных условиях возможен переход на новые принципы управления охраной труда в организациях. Некоторыми российскими компаниями внедряются принципы управления, принятые в мировой практике. Появляются разработки российских научных организаций, отвечающих требованиям современного общества [2].

В настоящее время действуют национальные стандарты РФ ГОСТ Р 12.0.007 - 2009 «Система стандартов безопасности труда. Система управления охраной труда в организации. Общие требования по разработке, применению, оценке и совершенствованию» и ГОСТ 12.0.230 - 2007 «Система стандартов безопасности труда. Системы управления охраной труда. Общие требования».

На работодателя возлагается непосредственная ответственность и обязанность по обеспечению безопасных условий и охраны здоровья работников в организации. Применение системы управления охраной труда способствует выполнению этих

обязанностей. Поэтому указанные стандарты являются практическим инструментом содействия организациям в осуществлении непрерывного совершенствования деятельности по безопасности и гигиене труда [5].

В соответствии с этими документами управление охраной труда на предприятии – подготовка, принятие и реализация решений по осуществлению правовых, социально - экономических, организационных, санитарно - гигиенических и лечебно - профилактических мероприятий, направленных на обеспечение безопасности, сохранение жизни, здоровья и работоспособности человека в процессе труда [2].

Таким образом, главной целью управления охраной труда на предприятии является совершенствование организации работы по обеспечению безопасности, снижению травматизма и заболеваний на основе решения комплекса задач по созданию безопасных условий труда.

В решении многообразных задач в сфере охраны труда принимают непосредственное участие руководители предприятия, структурных подразделений, функциональных служб, отдела охраны труда, профсоюзные комитеты. В эту работу вовлекаются практически все работники предприятия. Организация деятельности администрации и служб предприятия по реализации комплекса мер по повышению уровня охраны труда осуществляется через систему управления охраной труда [1].

Система управления охраной труда в организации (СУОТ) – часть общей системы менеджмента, обеспечивающая управление рисками в области охраны и безопасности труда, связанная с деятельностью предприятия [2].

На промышленных предприятиях к настоящему времени сложилась достаточно стройная система управления охраной труда, общая функциональная схема которой в общем виде представлена на рисунке 2.



Рисунок 2. Функциональная схема системы управления охраной труда

Сложный комплексный характер задач и функций управления в СУОТ обуславливает обстоятельство, что при общем единстве их содержания имеются существенные различия в

методах и средствах их реализации, в построении информационных и управленческих связей, в формах учета, анализа и контроля, методах планирования для различных предприятий.

При этом общей целью управления охраной труда на предприятии остается выявление и мобилизация всех технических, экономических, организационных и социальных возможностей предприятия для улучшения условий и безопасности труда, сохранение здоровья и работоспособности человека.

Для разработки СУОТ на новых принципах требуется подробный анализ и оценка состояния охраны труда в организации.

Новый подход к формированию СУОТ в организации основан на принципах доступности, открытости, гласности. Это означает: общедоступность данных о состоянии условий и охраны труда, открытость работы контролирующих органов, информирование всех работников о несчастных случаях, создание условий, способствующих участию всех работников в управлении безопасностью труда.

Система управления охраной труда должна предусматривать: политику организации в области охраны труда, планирование и разработку программы по улучшению условий труда, контроль плановых показателей, корректировка мероприятий, внутренний аудит, адаптивность и интеграцию в общую систему менеджмента [2].

Положительное воздействие внедрения систем управления охраной труда на уровне организации, выражающееся как в снижении воздействия опасных и вредных производственных факторов и рисков, так и в повышении производительности труда, признано правительствами, работодателями и работниками во всех странах.

Концепция СУОТ может принести пользу большинству предприятий в случае учета ряда важных принципов в процессе принятия решений о применении системного подхода к управлению программами охраны труда. Системы управления – не панацея, и предприятиям нужно тщательно анализировать свои потребности в имеющихся ресурсах и адаптировать СУОТ соответственно этому – путем сокращения масштаба или степени формализма.

Эффективность СУОТ не может быть выше эффективности управления предприятием в целом. Подобно всем методам, у нее есть свои сильные и слабые стороны, которые нужно знать. Поэтому важно иметь представление как о проблемах, затрудняющих работу СУОТ, так и об элементах, которые необходимы для обеспечения эффективности и использования ключевых преимуществ СУОТ для охраны труда и здоровья.

Важно помнить, что СУОТ – это инструмент управления, а не программа по охране труда. Поэтому эффективность подхода на основе систем управления зависит от качества имеющейся программы. Программы СУОТ должны действовать в рамках государственной системы охраны труда; предприятие должно обеспечить проверку системы на соответствие нормативным требованиям и соответствующую их актуализацию.

Сейчас уже признано, что подход на основе систем управления дает целый ряд важных преимуществ. Такой подход позволяет корректировать программы охраны труда и здоровья в целях совершенствования решений в отношении механизмов контроля опасных факторов и снижения рисков.

Список использованной литературы:

1. Безопасность жизнедеятельности. Безопасность технологических процессов и производств (охрана труда): учебное пособие. М.: Высшая школа. 320 с. Режим доступа: <http://lib4all.ru/base/V3329/V3329Content.php>.

2. Елин А.М. Охрана руда: Проблемы и пути решения. – М.: ФГУ «ВНИИ охраны и экономики труда» Росздрав, 2010. – 464 с.

3. ГОСТ 12.0.230 - 2007. ССБТ. Системы управления охраной труда. Общие требования. Режим доступа: <http://www.internet-law.ru/gosts/gost/5649/>.

4. Кульбовская Н.К. Совершенствование управления охраной труда в современных условиях // Доклад Научно - исследовательского института труда и социального страхования Росздрова России. Режим доступа: niitss.ru/publications/labour_safety.doc.

5. ГОСТ Р 12.0.007 - 2009 «ССБТ. Система управления охраной труда в организации. Общие требования по разработке, применению, оценке и совершенствованию». Режим доступа: http://www.trud22.ru/ohrana_truda/npa/gos_nd/gost/standart/gost007/

© А.В. Румянцева, 2016

УДК 377.3.016

Скитер Наталья Николаевна,

профессор, д.э.н.,

ФГБОУ ВПО Волгоградский ГСПУ, г. Волгоград, РФ

Email: ckumer@mail.ru

Авджи Елена Александровна,

старший воспитатель МОУ Центра развития ребенка №10 г. Волгограда,

магистрант ФГБОУ ВПО Волгоградский ГСПУ, РФ

Email: ds351_vtu@mail.ru

ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ДОШКОЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ В РАМКАХ ГОСУДАРСТВЕННО - ОБЩЕСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

В нынешних условиях все чаще встает вопрос «Как активировать субъектность участников (педагогов, родителей, общественность) образовательных отношений в образовательной организации?», «Как способствовать вовлечению представителей общественности в качественное и результативное со - управление образовательным учреждением в российской системе образования?» Этот вопрос волнует современных руководителей, поскольку инновационное развитие дошкольной организации требует широкого участия общественности и бизнеса в управлении, а так же в контроле качества образования [1,2]. Поэтому первостепенной становится проблема мотивации представителей социума, работников ДОУ; организации работы коллегиальных органов управления (попечительские советы, наблюдательные пункты, управленческие советы и т.д.) и дальнейшей их подготовки к участию в управлении образовательным учреждением [3].

В МОУ Центре развития ребенка №10 г. Волгограда с 2010 создано некоммерческое партнерство «Попечительский совет» в форме юридического лица. Анализ сложившейся практики, в рамках государственно - общественного управления центра развития ребенка, работающего в инновационном режиме показал, что участниками образовательного пространства были пройдены этапы от становления до апробации; определены основные

задачи, которые в последствие были сформулированы в программы, отраженные в Программе развития учреждения и реализованы.

Действия руководителя в создании некоммерческого партнерства следующие:

1. Провести собрание для педагогических работников и для родителей (законных представителей) ДОУ. Так же могут проводиться индивидуальные или групповые беседы. Задачи:

- рассказать о целях и задачах, основных направлениях работы Партнерства;
- рассказать о проблемах, которые поможет решить попечительский совет;
- рассказать об условиях финансирования и ожидаемых результатах;
- рассказать о возможности привлечения дополнительных средств (за счет платных дополнительных услуг, добровольных пожертвований и целевых взносов физических и юридических лиц) для реализации задач образовательного процесса и улучшения качества предоставляемых услуг в ДОУ.

2. Выбрать состав Членства Попечительского совета, определить его функции и направления работы.

3. Составить нормативно - правовую основу по работе некоммерческого партнерства «Попечительского совета».

4. Заключить соглашения с родителями (законными представителями) о согласии участия в благотворительной программе.

Так же определены основные виды деятельности партнерства:

- содействие привлечению внебюджетных средств для обеспечения и развития ДОУ;

- содействие организации конкурсов, соревнований и других массовых мероприятий ДОУ;

- содействие совершенствованию материально - технической базы ДОУ;

- Партнерство вправе осуществлять предпринимательскую деятельность, соответствующую целям, для достижения которого оно создано.

В период с 2010 года по настоящее время некоммерческим партнерством «Попечительский совет» МОУ Центра развития ребенка №10 г. Волгограда были реализованы следующие программы:

- участие в конкурсах различного уровня (для педагогов и воспитанников) – ежегодно;

- участие в педагогических форумах, выставках, ярмарках и фестивалях – ежегодно;

- программа «Современный детский сад» - благоустройство участков и помещений ДОУ – ежегодно;

- Программа «Бассейн в детском саду» - ремонт бассейна, с привлечением спонсоров при поддержке депутатского корпуса Волгоградской области;

- программа «Сайт ДОУ» - создание сайта в соответствии с требованиями закона «Об образовании РФ»;

- программа «Живая вода» - обеспечение детей питьевой родниковой водой – ежемесячно;

- программа «Пилотная площадка по ГОУ» - участие в региональной площадке по распространению опыта государственно - общественного управления среди руководителей дошкольных организаций;

- и другие.

В связи с новыми тенденциями в развитие системы образования в России, новыми подходами управления инновационным дошкольным образовательным учреждением, новыми социально - экономическими отношениями между участниками образовательного

пространства (педагогами, родителями, руководителями и другими заинтересованными лицами) возникает потребность в обновлении и реализации новых программ - проектов:

– «Я со - управленец ДООУ» - обучение родителей (законных представителей) основам менеджмента в образовании;

– «Дополнительное образование детей дошкольного возраста» - сотрудничество с социальными институтами по развитию сети платных дополнительных услуг, направленных на развитие способностей детей, в том числе одаренных или детей с ограниченными возможностями здоровья;

– «Доступная среда» - создание условий пребывания в ДООУ детей с ограниченными возможностями (материально - техническое оснащение территории ДООУ);

– «Социальное проектирование» - участие в грантовых системах.

Коллективная работа всех участников и готовность организовывать командную работу для решения задач развития образовательного учреждения, качественная отлаженная система со - управления в МОУ Центре развития ребенка №10, готовность к проектированию и оцениванию управленческого процесса с использованием инновационных методик и технологий менеджмента позволит в дальнейшем реализовать поставленные целевые ориентиры образовательного учреждения.

Список использованной литературы:

1. Авджды Е. А. Социально - экономические механизмы управления современным экономическим образованием в дошкольной организации / Е. А. Авджды, Н. Н. Скитер // Педагогический опыт: теория, методика, практика : материалы V Междунар. науч. - практ. конф. (Чебоксары, 25 дек. 2015 г.) / редкол.: О. Н. Широков [и др.]. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2015. – № 4 (5). – С. 52–54. – ISSN 2412 - 0529.

2. Скитер Н.Н. К вопросу об инновациях в дошкольном образовании / Н.Н. Скитер, Е.А. Авджды // Проблемы современного аграрного образования: содержание, технологии, качество: материалы науч. - метод. конф. (Волгоград, 22 - 25 марта 2016г.). - Волгоград: ИПК «Нива», 2016.

3. Кузибецкий А.Н. Правовые основы и социокультурные техники ГОУ в образовательном учреждении: учебное пособие / А.Н. Кузибецкий, Н.Н. Рождественская. – Волгоград: Изд. - во ВГАПКи ПРО, 2013. – 96с.

© Н.Н. Скитер, Е.А. Авджды, 2016

УДК 657

Степанцов Денис Александрович

Магистрант В.Ф. РЭУ имени Г.В.Плеханова,
г. Воронеж, РФ E - mail: d.stepansov@mail.ru

НОРМАТИВНО - ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Нормативно - правовое регулирование – это нормативные, законодательные и иные документы, регулирующие процедуры и операции по приобретению, хранению, эксплуатации и выбытию основных средств. Правовая составляющая хозяйственной операции играет решающую роль в выборе того или иного способа бухгалтерского и

налогового учета основных средств. Согласно Федеральному закону от 06.12.2011 г. №402 ФЗ «О бухгалтерском учете» регулирование бухгалтерского учета осуществляется в соответствии со следующими принципами:

1) соответствия федеральных и отраслевых стандартов потребностям пользователей бухгалтерской (финансовой) отчетности, а также уровню развития науки и практики бухгалтерского учета;

2) единства системы требований к бухгалтерскому учету;

3) установления упрощенных способов ведения бухгалтерского учета, включая упрощенную бухгалтерскую (финансовую) отчетность, для экономических субъектов, имеющих право применять такие способы в соответствии с настоящим Федеральным законом;

4) применения международных стандартов как основы разработки федеральных и отраслевых стандартов;

5) обеспечения условий для единообразного применения федеральных и отраслевых стандартов;

6) недопустимости совмещения полномочий по утверждению федеральных стандартов и государственному контролю (надзору) в сфере бухгалтерского учета.

Бухгалтерский учет в России ведется согласно нормативным документам, которые имеют разный статус. Одни из них обязательны к применению, другие носят рекомендательный характер. В зависимости от назначения и статуса законодательно - нормативные документы можно представить в разрезе четырех уровней.

Первый уровень – федеральные законы, указы президента и постановления правительства Российской Федерации, регулирующие прямо или косвенно постановку учета. К ним относятся: Гражданский кодекс Российской Федерации (часть 1, 2); Налоговый кодекс Российской Федерации (часть 1, 2); Федеральный закон «О бухгалтерском учете» № 402 - ФЗ; Федеральный закон «О лизинге» от 29.10.1998 № 164 - ФЗ; Постановлением Правительства Российской Федерации от 1 января 2002 г. № 1 «О классификации основных средств, включаемых в амортизационные группы».

Второй уровень – система национальных стандартов по бухгалтерскому учету, а также документы, содержащие принципы и базовые правила бухгалтерского учета конкретных операций по отдельным участкам и видам деятельности. К ним можно отнести: Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, утвержденное Приказом Минфина России от 29.07.1998 № 34н; Положение по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1 / 08); Положение по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» (ПБУ 6 / 01); Положение по бухгалтерскому учету «Учет договоров (контрактов) на капитальное строительство» (ПБУ 2 / 08); Положение по бухгалтерскому учету долгосрочных инвестиций, утверждено Письмом Минфина России от 30.12.1993 № 160и др.

Третий уровень – методические указания, рекомендации, инструкции и письма по ведению бухгалтерского учета, разработанные и утвержденные федеральными органами, министерствами и ведомствами, которым федеральным законом предоставлено право регулирования бухгалтерского учета в пределах их компетенции. К ним относятся: План счетов бухгалтерского учета финансово - хозяйственной деятельности организаций и инструкция по его применению, утвержденный Приказом Минфина России от 31.10.2000

№ 94н; Приказ Министерства Финансов РФ от 13 октября 2003 г. № 91н «Об утверждении методических указаний по бухгалтерскому учету основных средств»; Методические указания по инвентаризации имущества и финансовых обязательств, утвержденные Приказом Минфина России от 13.06.1995 №49; Постановление Государственного комитета Российской Федерации по статистике от 21 января 2003 г. № 7 «Об утверждении унифицированных форм первичной учетной документации по учету основных средств» и др.

Четвертый уровень – рабочие документы организации, раскрывающие учетную политику хозяйствующего субъекта. Они утверждаются руководителем, разрабатываются с учетом специфики, условий хозяйствования, отраслевой принадлежности, структуры и размеров организации.

В соответствии с Федеральным законом «О бухгалтерском учете» №402 - ФЗ к документам в области регулирования бухгалтерского учета относятся: федеральные стандарты; отраслевые стандарты; рекомендации в области бухгалтерского учета; стандарты экономического субъекта.

Федеральные и отраслевые стандарты обязательны к применению. Рекомендации в области бухгалтерского учета применяются на добровольной основе. Стандарты экономического субъекта предназначены для упорядочения организации и ведения им бухгалтерского учета.

Таким образом, нормативно - правовая база учета основных средств обширна, так как они играют большую роль в деятельности любой организации. Поэтому дальнейшее совершенствование и улучшение нормативно - правовой базы учета основных средств является необходимостью.

Список использованной литературы:

1.Баканов М.И., Дмитриева И.М., Смирнова Л.И., Чиркова М.Б. и др. Экономический анализ в торговле: Учебное пособие / Под ред. М.И. Баканова. – М.: Финансы и статистика, 2005. – 416с.

2.Бухгалтерский учет: учебное пособие / Бухарова Л.В., Малицкая В.Б., Чиркова М.Б. и др. – М.: Эксмо, 2010. – 656с. – (Новое экономическое образование).

3.Кузнецова И.В., Малицкая В.Б., Волкова Н.Н. Резервы и методические аспекты их отражения в учетной политике организации / И.В. Кузнецова, В.Б. Малицкая, Н.Н. Волкова // Аудит и финансовый анализ. 2016. №1. С. 46 - 52.

4.Леонова О.И., Малицкая В.Б. Концептуальные аспекты переоценки основных средств и её влияние на налоговый учет сельскохозяйственных организаций / О.И. Леонова, В.Б. Малицкая // Вестник Воронежского государственного аграрного университета. 2015. №1 (44). С. 85 - 89.

5.Малицкая В.Б. Методология бухгалтерского учета и экономического анализа финансовых активов в коммерческих структурах: теория и практика: монография / В.Б.Малицкая. – Воронеж: Научная книга. 2009. – 178с.

6.Чиркова М.Б., Малицкая В.Б. Современное понимание аудита и его концептуальное содержание / М.Б. Чиркова, В.Б. Малицкая // Вестник Воронежского государственного аграрного университета. 2013. №2. С.313 - 319.

7.Митина И.Н., Кравченко А.П., Методические аспекты анализа финансовых результатов деятельности организации. В сборнике статей Международной научно - практической конференции: стратегии устойчивого развития мировой и национальной экономики. С.20 - 21.

8.Нечаева С.Н., Малицкая В.Б. Систематизация понятийного аппарата эффективности как экономической категории / С.Н. Нечаева, В.Б. Малицкая // Международная торговля и торговая политика. 2010. №2. С.69 - 74.

9.Чиркова М.Б., Малицкая В.Б., Леонова О.И. Сравнение российского учета резервов под обесценение финансовых вложений с международными признанными стандартами / М.Б. Чиркова, В.Б. Малицкая, О.И. Леонова // Аудит и финансовый анализ. 2015. №2. С. 69 - 76.

© Д.А. Степанцов, 2016

УДК 336.45

Е.В. Стрельников

к.э.н., доцент УрГЭУ - СИНХ
г. Екатеринбург, РФ
E - mail:Strelnikoff76@mail.ru

СТРУКТУРНАЯ СУЩНОСТЬ ФИНАНСОВОГО РЫНКА

При исследовании финансового рынка мы практически в обязательном порядке следует обратиться к изучению инструментов как финансового рынка в целом, так и срочного рынка в частности. В связи с этим можно предположить, что из всех инструментов финансового рынка одними из наиболее значимых представляются инструменты срочного рынка, которые могут быть применимы на всех рыночных сегментах, в особенности на денежном рынке и на рынке капиталов[1, с. 956].

Как ранее было отмечено, представляется интересным исследование денежного рынка и рынка капиталов как сходных рыночных механизмов.

Денежный рынок предоставляет в распоряжение государственных органов и крупных организаций краткосрочное финансирование (срочностью до одного года).

Рынок капиталов, напротив, удовлетворяет среднесрочные (от одного года до пяти лет) и долгосрочные (свыше пяти лет) финансовые потребности хозяйствующих субъектов и государства[2, с. 361].

Следовательно, из вышеприведенных положений можно сделать вывод, что основное назначение финансовых рынков состоит в обеспечении эффективного распределения (перераспределения) накопленных (денежных фондов) между конечными потребителями финансовых ресурсов, при этом одной из важных особенностей рынка представляется относительно высокая активность различных финансовых агентов (участников финансового рынка). Результатом данной активности видится высокая волатильность операций на различных рыночных сегментах, данная высокая волатильность сопряжена с ростом риска как по отдельным финансовым операциям на рынке, так и по целым сегментам рынка, это объясняется и возможной тенденцией возрастания токсичности

финансовых активов и как некий результат мы видим рост транзакций на рынке между различными рыночными субъектами. Безусловно любое поведение экономических агентов на финансовом рынке сопряжено с функциональными особенностями рыночной структуры[3, с. 153]. В этом плане стоит отметить, что осуществляя свою деятельность участники рынка стимулируют финансовый рынок для проявления своих функций. Существуют общие и специфические функции рынка. В нашей ситуации наиболее важными представляются именно специфические функции.

Проблема выделения функций финансового рынка является дискуссионной и неоднозначной[4]. В соответствии с одним из подходов в их числе можно выделить следующие:

1) реализация стоимости и потребительной стоимости, заключенной в финансовых активах. В процессе выполнения этой функции происходит движение стоимости общественного продукта, которое завершается обменом денег на финансовый актив;

2) организация процесса доведения финансовых активов до потребителей (покупателей, вкладчиков). Эта функция внешне проявляется через создание сети различных институтов по реализации финансовых активов (банков, бирж, брокерских контор, инвестиционных фондов, фондовых магазинов и т. п.);

3) финансовое обеспечение процессов инвестирования и потребления. Содержание этой функции состоит в создании финансовым рынком условий для аккумуляции предпринимателями денежных ресурсов, необходимых для развития коммерческой деятельности, а также для удовлетворения личных (социальных) потребностей;

4) воздействие на денежное обращение. Имеется в виду создание финансовым рынком условий для непрерывного движения денег в процессе совершения различных платежей и регулирования объема денежной массы в обращении. Через данную функцию реализуется денежная политика государства.

Таким образом, все функции финансового рынка можно разделить на 2(два) уровня.

Во - первых, финансовый рынок является гибким и эффективным регулятором воспроизводственного процесса и его финансового обеспечения, поскольку его механизм позволяет осуществлять перераспределение капиталов между отраслями и сферами экономики, а также ее участниками (субъектами). Данную функцию мы можем определить как перераспределительную.

Во - вторых, финансовый рынок является механизмом аккумуляции и мобилизации свободных денежных средств инвесторов. Данную функцию финансового рынка можно именовать аккумулирующей[5].

В отдельных изданиях в числе специфических функций рынка ценных бумаг также указывают функцию страхования ценовых и финансовых рисков. Действительно, обращение широкого спектра производных финансовых инструментов в современных условиях позволяет решать и эти задачи. В этой связи стоит отметить, что функция страхования ценовых и финансовых рисков должна реализовываться при определенной стабилизации рынка, т. е. при некоем пониженном значении волатильности. В противном случае о каком - либо «страховании» от рисков или их уменьшении говорить не приходится.

Вместе с тем, на наш взгляд, относительно важным является выделение других специфических функций – трансформационной и инновационной[6].

Таким образом, финансовый рынок – сложное и многогранное понятие, необходимо четко представлять его структуру. Если рассмотреть финансовый рынок с позиции концентрации центров перераспределения капитала, которые будут возможными центрами сосредоточения «горячих» денег, краткосрочных капиталов, то мы придем к следующему выводу: подобная концентрация приводит к диспропорциям на рынке и в экономике, что связано с увеличением риска. Сущность междисциплинарного подхода при изучении финансового рынка заключается в изучении междисциплинарных взаимосвязей, возникающих между различными финансовыми рынками в процессе взаимодействия.

Список использованной литературы:

1. Бастиа, Ф. Экономические гармонии // Избр. / Ф. Бастиа ; [пер. с фр. Ю. А. Школенко]. – М. : ЭКСМО, 2007. – 1200 с.
2. Гришина, О. А. Регулирование мирового финансового рынка : теория, практика, инструменты / О. А. Гришина, Е. А. Звонова. – М. : Инфра - М, 2010. – 410 с.
3. Доланд, Э. Дж. Микроэкономика : [пер. с англ.] / Э. Дж. Доланд, Д. Линдсей. – СПб.: Копирайт, 1994. – 367 с.
4. Иваницкий, В. П. Финансовый рынок : традиционные и новые подходы к анализу сущности / В. П. Иваницкий, А. И. Решетников // Изв. Урал. гос. экон. ун - та. – 2006. – № 3. – С. 71 - 75.
5. Кудинова, М. М. Российские и зарубежные рынки ценных бумаг : проблемы и взаимодействия : дис. ... канд. экон. наук / М. М. Кудинова. – М., 2005. – 217 с.
6. Финансовые рынки и финансово - кредитные институты / под ред. Г. Н. Белоглазовой, Л. П. Кроливецкой. – СПб. : Питер, 2013. – 384 с.

© Е. В. Стрельников, 2016

УДК 330.1

Тагиров Казнахмед Тагирович

канд. экон. наук, доцент филиала ДГУ, г. Дербент, РФ

E - mail: tagir57.05@mail.ru

РОЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ КООПЕРАЦИИ В РАЗВИТИИ МАЛЫХ ФОРМ БИЗНЕСА В АГРОПРОМЫШЛЕННОЙ СФЕРЕ

В мировой практике институт сельскохозяйственной кооперации выступает в качестве испытанного фактора формирования и развития агропромышленных отношений. Этот институт, представляющий собой добровольное сотрудничество сельскохозяйственных товаропроизводителей, осуществляемое в различных организационных формах, может способствовать эффективному развитию малых форм хозяйствования в агропромышленной сфере.

Сельскохозяйственная кооперация, которая имеет особенное значение для малых форм хозяйствования, призвана способствовать развитию многоукладного сельского хозяйства в стране.

На современном этапе в отечественном сельском хозяйстве выделяются несколько групп сельскохозяйственных товаропроизводителей, к основным из которых относятся:

- агропромышленные организации в форме хозяйственных обществ, производственных кооперативов, унитарных предприятий, научно - исследовательских и учебных учреждений;
- хозяйства населения в форме личных подсобных хозяйств, индивидуальных хозяйств, дачных хозяйств;
- крестьянские (фермерские) хозяйства [3, с.84 - 86].

Малые формы хозяйствования в стране сталкиваются с острыми проблемами в своем развитии. Многие эксперты справедливо связывают это с неэффективной политикой реформирования аграрных и земельных отношений в стране, необоснованностью многих радикальных решений в этой сфере [1, с.10].

С одной стороны, декларируются свободы выбора формы хозяйственной деятельности на земле, а с другой стороны, происходит отчуждение сельского населения от сельскохозяйственного труда и вынуждает его заниматься альтернативными видами трудовой занятости. Следствием этого становится снижение численности работников сельского хозяйства, падение объемов производства, отрицательная динамика развития отрасли, ухудшение условий продовольственного обеспечения населения страны.

Сельскохозяйственная кооперация в современных экономических условиях нуждается в существенном развитии, что, в свою очередь, требует установления соответствующих организационно - экономических предпосылок этого развития в целях последующей конкретизации условий развития.

В нашем случае предпосылки развития сельскохозяйственной кооперации отражают процессы, объективно происходящие в экономике страны. Так, в условиях санкций, направленных против российской экономики в целом и отечественного сельского хозяйства, в частности, вызвали необходимость импортозамещения продовольственных товаров и сельскохозяйственной продукции. Последнее обуславливает необходимость значительного увеличения объемов производимой сельскохозяйственной продукции в стране аграрными товаропроизводителями различных форм хозяйствования, что, в свою очередь, повышает актуальность развития сельскохозяйственной кооперации.

Особая роль сельскому хозяйству принадлежит и в обеспечении продовольственной безопасности страны. Необходимость обеспечения продовольственной безопасности страны, устранения рисков и угроз в этой сфере предопределяют необходимость развития отечественного сельского хозяйства и сельскохозяйственной кооперации. Но, надо отметить, что в современных условиях многие из отечественных сельскохозяйственных предприятий производят неконкурентоспособную продукцию. В результате производство становится неэффективным, аграрные товаропроизводители разоряются и прекращают производственную деятельность [2, с. 11 - 12].

Сегодня, несмотря на то, что экономике страны сформировались и успешно функционируют рыночные инструменты, позволяющие развивать многообразие форм собственности и хозяйствования, свободу выбора хозяйственной деятельности, свободу предпринимательства, платность услуг и ресурсов, в сельском хозяйстве рыночные процессы и их последствия не всегда приводят к развитию отрасли. По мнению авторитетных экспертов, дисбаланс в распределении прибыли между отраслями экономики

приводит к низкой доходности в сельском хозяйстве. Так, в среднем по сельскохозяйственным организациям на 1 га пашни получают немногим более 2 тыс. рублей чистой прибыли, что совершенно недостаточно для ведения эффективного производства. Это загоняет сельскохозяйственных товаропроизводителей в долговую яму, а сложность привлечения заемного финансирования, недостаток собственных средств, низкий уровень государственной поддержки снижают инвестиционную привлекательность сельского хозяйства, в результате чего на фоне роста общего объема инвестиций в экономику страны инвестиции в сельское хозяйство снижаются [4, с. 13].

Использование кооперативных принципов важно еще и для целей увеличения доли сельскохозяйственных производителей в конечной розничной цене продовольствия. Кооперативные принципы позволяют устранить излишних посредников, улучшить доступ к конечному потребителю, дадут возможность сельскохозяйственным производителям самостоятельно выходить на внутренние и внешние рынки [5, с. 14].

Иными словами, кроме производства, кооперация необходима и при обеспечении реализации сельскохозяйственной продукции.

Для развития же кооперации в современных экономических условиях имеются необходимые предпосылки:

- санкции иностранных государств против экономики страны и агропромышленного комплекса;
- членство Российской Федерации во Всемирной торговой организации;
- необходимость обеспечения продовольственной безопасности страны на основе отечественного сельскохозяйственного производства;
- развитие рыночных механизмов в экономике страны, обеспечиваемое соответствующими нормами права;
- состояние отечественного сельского хозяйства и сельских территорий;
- необходимость развития малых форм хозяйствования в отечественном сельском хозяйстве.

Учет перечисленных предпосылок необходим при разработке практических рекомендаций по развитию сельскохозяйственной кооперации на перспективу.

Список использованной литературы:

1. Милосердов В.В. Глобализация и сельское хозяйство России // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий – 2005. – № 1. – С. 9–11.
2. Милосердов В.В. Мероприятия по обеспечению продовольственной безопасности // Экономика сельского хозяйства России. – 2014. – № 8. – С. 5–15.
3. Нечаев В.И. Экономика сельского хозяйства / В.И. Нечаев, Е.И. Артемова, Л.А. Белова. – М.: Колос, 2010. – 383 с.
4. Ушачев И.Г. Перспективы развития АПК России в условиях глобальной и региональной интеграции // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2014. – № 1. – С. 9–15.
5. Ушачев И.Г. Стратегические подходы к развитию АПК России в контексте межгосударственной интеграции // АПК: экономика и управление. – 2015. – № 1. – С. 3–16.

© К.Т.Тагиров, 2016

ИМИДЖ СОВРЕМЕННОГО РУКОВОДИТЕЛЯ

В современных условиях развития российского бизнеса, когда каждый день на рынок выходят новые фирмы, важным элементом построения рыночных связей является имидж компании в целом и имидж руководителя в частности. Руководитель несет огромную ответственность и является как бы залогом успешности сотрудничества с данной фирмой.

В настоящее время в России многие менеджеры высшего звена не имеют управленческого образования, поэтому руководители не всегда владеют навыками установления собственного положительного имиджа. Под собственным имиджем мы понимаем образ, отличный от других людей, являющимся уникальным, определяющим психологическую установку при общении с этим человеком.[1,2]. Важным моментом при формировании имиджа является положительная оценка этого имиджа другими людьми.

Добиться положительного имиджа – задача не из легких. Во - первых, руководитель всегда должен помнить, что где бы он ни был статус начальника компании неотъемлемая его качество как личности, как человека. Необходимо понимать, что общественное мнение в бизнес кругах играет огромную роль, и новые бизнес структуры, вошедшие в рынок, будут также опираться на мнение бывших и нынешних партнеров.

Немаловажным является формировании положительного имиджа при сотрудничестве со СМИ и конкурентами. Зачастую именно они формируют общественное мнение среди людей, которые еще не являются потребителями данной компании.

Надо отметить также, что важным при создании имиджа руководителя и организации является формирование положительного образа среди потребителей компании. Ведь именно потребительский спрос является ориентиром политики компании, и вся деятельность организации зависит от него. Начальник организации при необходимости должен уметь общаться с клиентами, выглядеть при этом убедительно и солидно.

Также надо отметить, что имидж руководителя влияет не только на контакты с внешней средой, но многое от имиджа начальника зависит и во внутренней среде организации. Начальник организации должен быть примером для подчиненных, иметь среди них авторитет.

Таким образом, мы видим, что от делового имиджа руководителя зависит многое, как для организации, так и для самого руководителя. Поэтому необходимо обозначить, из чего формируется имидж руководителя.

Итак, имидж современного руководителя — это целая система, в которой нет мелочей. При реализации руководящих функций важно все: как говорить, как одеваться, на каком расстоянии общаться с подчиненными, как смотреть и как жестиковать, даже то, как здоровается руководитель со своими подчиненными, имеет смысл.

Поэтому в действительности важно знать, как правильно представить себя внутри и вне организации. Для этого остановимся более подробно на наиболее, на наш взгляд, важных деталях имиджа. К ним мы отнесли такие стороны делового этикета, как: культура устной речи, невербальные средства общения, культура одежды, отношение к подчиненным.

Согласно определению, взятому из Большого толкового словаря по культурологии: «этикет – это совокупность правил и норм поведения, регулирующих внешние проявления человеческих взаимоотношений, составная часть внешней культуры человека и общества. Включает в себя обхождение с окружающими, поведение, манеры». [3, с. 501]. Следовательно, деловой этикет – это совокупность всех этих норм в рабочем пространстве.

Одно из составляющих делового этикета – это умение разговаривать с подчиненными, с партнерами и другими участниками разговорного процесса, будь то конкуренты, СМИ или органы власти.

К деловому разговору относится, во - первых, умение говорить правильно. Хотя нормы устной деловой речи не так строги, как у ее письменной формы, говорящие обязаны стремиться к правильности своего языка. Необходимо соблюдать правильность в речи, так как пока вы не будете твердо знать, что ваша речь с точки зрения ее лексико - стилистических норм является правильной, вам не избавиться от ощущения неуверенности. Только полная уверенность в этом отношении дает возможность сосредоточиться не на словах, а на деле. [4, с.10].

Явным недостатком деловой речи является использование слов - паразитов. Неправильным также считается монотонность речи, то есть передача мыслей без пауз. Также необходимо избавить свою речь от тавтологий, дублирования русских слов иностранными, узконаучных определений, непонятных большинству слушателей.

Во - вторых, включение в свою речь сравнений и примеров поможет руководителю добиться обратной связи с собеседниками. Желательно при общении с человеком следить за его мимикой и жестами, чтобы откорректировать свою речь при необходимости: если собеседник вас не понимает, нервничает или игнорирует. Лучше избегать построения двусмысленных конструкций.

В - третьих, краткость - важнейшее требование к любой форме деловой речи, поскольку такая речь характеризуется, как мы уже отмечали, сугубо прикладным характером в подаче сообщаемых сведений. Это означает, что говорящий не злоупотребляет временем и терпением слушателя, избегая ненужных повторов, излишней детализации. [4, с.11].

Второй аспект, выделенный нами в деловом имидже, это невербальные средства общения. К ним относятся мимика, позы, жесты, тон, голос. Мимика показывает ваши чувства: удивление, радость, страх и другие. При общении лучше всего иметь спокойный вид, но при этом заинтересованный вопросом разговора. Неправильно выражать излишнюю радость или гнев. Управление своими эмоциями вернейший путь к взаимопониманию и как следствие разрешению проблемы. Голос при разговоре не должен быть грубым и раздражительным, а тон высоким. Также пагубно на имидже руководителя сказывается излишняя жестикуляция и выбор неправильной позы при общении (согнутая спина, опущенные плечи, говорящие о неуверенности в себе; поддержание головы ладонью, наклон головы на бок, являющиеся признаками незаинтересованности; и другие). Все эти нюансы в поведении руководителя будут говорить за него или против.

Культура одежды – это важный элемент делового стиля, особенно для руководителя, ведь он является примером для своих подчиненных. В одежде значение имеет опрятность, форма, цветовая гамма, правильное комбинирование всех элементов одежды, аксессуары.

Так как наибольшей популярностью в деловом стиле пользуется костюм, то желательно иметь в своем гардеробе несколько комплектов деловых костюмов, идеально подходящих по фигуре. Особое внимание нужно уделять галстукам и аксессуарам, так как они раскрывают вашу индивидуальность. Женщины в этом плане более свободны в выборе одежды, но лучше избегать высоких каблуков, сильных вырезов, чересчур ярких принтов.

Четвертым аспектом делового имиджа современного руководителя мы выделили отношение к подчиненным. Зачастую многие управленцы ставят себя выше своих подчиненных, не считают с их интересами, личной жизнью. Примером этого служат поздние звонки сотрудникам, переход при разговоре на «ты», небрежность в общении, унижение достоинства и многое другое. Такое отношение говорит о бестактности руководителя, о его низкой корпоративной культуре. У подчиненных создается негативный образ своего начальника, возникает психо-эмоциональное отторжение слов при общении с руководством и, как следствие, непонимание. Чтобы избежать неблагоприятной психологической обстановки в компании, руководитель должен уважительно разговаривать с подчиненными, всегда отвечать на приветствия, внимательно слушать, не избегать зрительного контакта, с пониманием относиться к просьбам, стараться не тревожить своего сотрудника в нерабочее время.

Таким образом, для успешного развития компании руководитель должен заботиться не только об имидже организации, но и о собственном имидже. Только создав положительный образ о себе, управленец может рассчитывать на перспективные связи во внешней среде и на комфортную обстановку внутри фирмы, располагающую сотрудников к динамичной благотворной работе.

Список использованной литературы:

1. Основы имиджологии и делового общения: Учебное пособие для студентов вузов / А.С. Ковальчук. – 4 - е изд., доп. и перераб. Ростов н / Д: Феникс, 2006. 256с. (Высшее образование). С 16 - 17.
2. Рогачева М.И. Имидж - составляющая успеха руководителя и организации. // Управление персоналом. №17 2004. с 60 - 62.
3. Кононенко Б.И. Большой толковый словарь по культурологии / Б. И. Кононенко. – М.: Вече, 2000, 2003 . – 512 с.
4. Кузин, Ф. А. Культура делового общения / Практическое пособие / Ф.А. Кузин. – 6 - е изд., перераб. и доп. - М.: Ось - 89, 2002. – 320 с.

© Узденова М.Х. - О., 2016

УДК 657

Федосова Екатерина Олеговна

магистрант, ВФ РЭУ имени Г.В.Плеханова,
г. Воронеж, РФ E - mail: ekaterina.fedosova.1992@mail.ru

ОЦЕНКА ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ХОЗЯЙСТВЕННО - ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Основной целью проведения анализа финансово - хозяйственной деятельности организации является получение объективной оценки её платежеспособности, финансовой устойчивости, деловой и инвестиционной активности, эффективности деятельности.

Оптимальный перечень показателей, наиболее объективно отражающих тенденции финансового состояния, формируется каждой организацией самостоятельно. Однако при всем возможном многообразии показателей все они, как правило, распределяются по четырем группам: финансовой устойчивости, ликвидности и платежеспособности, оборачиваемости оборотных средств, рентабельности.

Для характеристики источников формирования товарно - материальных запасов определяют три основных показателя:

- наличие собственных оборотных средств;
- наличие собственных и долгосрочных заемных источников;
- общая величина основных источников.

Вычисление трех показателей обеспеченности товарно - материальных запасов источниками их формирования позволяет классифицировать финансовое положение организации по степени её устойчивости на следующие четыре типа:

а) абсолютная устойчивость финансового положения складывается тогда, когда ситуация характеризуется неравенством:

товарно - материальные запасы < собственные оборотные средства;

б) нормальная устойчивость финансового положения характеризуется неравенством:

Собственные оборотные средства + Долгосрочные пассивы < Сумма запасов и затрат < Собственные оборотные средства + Долгосрочные пассивы + Краткосрочные кредиты и займы;

в) неустойчивое финансовое положение складывается тогда, когда сложившаяся ситуация характеризуется следующим неравенством:

Товарно - материальные запасы > Источники формирования запасов;

г) критическое финансовое положение характеризуется ситуацией, когда в дополнение к предыдущему неравенству организации имеет кредиты и займы, не погашенные в срок, а также просроченную кредиторскую задолженность.

Важнейшим показателем, характеризующим финансовую устойчивость организации, является показатель удельного веса общей суммы собственного капитала к итогу баланса. Называется этот показатель коэффициентом независимости. По нему судят, насколько организация независима от заемного капитала. Для коэффициента независимости желательно, чтобы он превышал по своей величине 50 % (0,5). Рост его свидетельствует об увеличении финансовой независимости организации, снижении риска финансовых затруднений в будущих периодах. Производными от коэффициента независимости являются коэффициент финансовой зависимости и коэффициент соотношения заемных и собственных средств. Нормальное значение этого коэффициента должно быть меньше единицы.

После анализа финансовой устойчивости проводится анализ ликвидности баланса и платежеспособности организации. Понятие платежеспособности и ликвидности очень близки, но второе более емкое. От степени ликвидности баланса зависит платежеспособность.

В зависимости от степени ликвидности, т. е. скорости превращения в денежные средства, активы организации разделяются на следующие группы. Наиболее ликвидные активы (А1) – суммы по всем статьям денежных средств, которые могут быть использованы для выполнения текущих расчетов немедленно. К этой группе относятся также краткосрочные

финансовые вложения (ценные бумаги), которые можно приравнять к деньгам. Быстро реализуемые активы (А2) – активы, для обращения которых в наличные средства требуется определенное время. В эту группу можно включить дебиторскую задолженность. Медленно реализуемые активы (А3) – это товарно - материальные запасы и статья долгосрочные инвестиции раздела I актива баланса. Трудно реализуемые активы (А4) – активы, которые предназначены для использования в хозяйственной деятельности в течение продолжительного периода. В эту группу можно включить статьи I раздела актива за исключением статей, включенных в предыдущую группу.

Пассивы баланса группируются по степени срочности погашения обязательств. Наиболее срочные обязательства (П1) – кредиторская задолженность, прочие краткосрочные обязательства, а также кредиты, не погашенные в срок. Краткосрочные пассивы (П2) – краткосрочные кредиты и займы, а также займы для работников. Долгосрочные пассивы (П3) – долгосрочные кредиты и займы. Постоянные пассивы (П4) – статьи раздела I пассива «Собственный капитал».

Организация считается ликвидной, если ее текущие активы превышают текущие обязательства. Ликвидность баланса определяется, как степень покрытия обязательств организации ее активами, срок превращения которых в деньги соответствует сроку погашения обязательств.

Для определения ликвидности баланса следует сопоставить итоги приведенных групп по активу и пассиву. Баланс считается абсолютно ликвидным, если имеют место следующие соотношения: $A1 > П1$; $A2 > П2$; $A3 > П3$; $A4 < П4$.

Показатели ликвидности применяются для оценки способности организации выполнить свои краткосрочные обязательства и дают представление не только о её платежеспособности на данный момент, но и в случае чрезвычайных происшествий.

Ускорение оборачиваемости оборотных средств уменьшает потребность в них: меньше требуется запасов сырья, материалов, топлива, заделов незавершенного производства, и, следовательно, ведет к снижению уровня затрат на их хранение, что способствует в конечном счёте повышению доходности и улучшению финансового состояния организации, повышению ее производственно – технического потенциала. Замедление времени оборота приводят к увеличению необходимого количества оборотных средств и дополнительным затратам, а значит, к ухудшению финансового состояния организации. Показатели оборачиваемости показывают сколько раз за анализируемый период «оборачиваются» те или иные активы организации. Обратная величина, умноженная на 360 дней (или количество дней в анализируемом периоде), указывает на продолжительность одного оборота этих активов. Значительная оборачиваемость активов может наблюдаться не только в силу эффективного использования активов, но и в связи с отсутствием вложений на развитие производственных мощностей. Коэффициент показывает, сколько раз за анализируемый период совершается полный цикл производства и обращения, приносящий соответствующий эффект в виде дохода, или сколько денежных единиц реализованной продукции принесла каждая единица активов.

Коэффициент оборачиваемости собственного капитала характеризует различные аспекты деятельности организации: с финансовой точки зрения он определяет скорость оборота собственного капитала, с экономической – активность денежных средств, которыми рискует акционер.

Важными в анализе финансового состояния организации являются показатели оборачиваемости оборотных средств и их составляющих: товарно - материальных запасов и дебиторской задолженности. Оценка деловой активности на качественном уровне может быть получена в результате сравнения деятельности данной организации и родственных по сфере приложения капитала организаций. Коэффициент оборачиваемости активов (коэффициент трансформации) – отношение выручки от реализации продукции к итогу актива баланса. Характеризует эффективность использования организацией всех имеющихся ресурсов независимо от источников их привлечения.

Коэффициенты рентабельности (рентабельность) показывают, насколько прибыльна деятельность организации. Рассчитываются как отношение прибыли (чистой, налогооблагаемой) к затранным средствам, либо выручки от реализации. Если в качестве прибыли рассматривается чистая прибыль, то соответствующие коэффициенты являются коэффициентами чистой рентабельности. В анализе обычно используются следующие показатели.

Коэффициент рентабельности активов организации (экономическая рентабельность) – определяется как отношение чистой прибыли (или налогооблагаемой прибыли) к среднегодовой стоимости всех активов предприятия независимо от источников их формирования.

Коэффициент рентабельности реализации (коэффициент трансформации) – отношение прибыли (валовой или чистой) к объему реализованной продукции.

Коэффициент рентабельности собственного капитала – отношение прибыли (как правило, чистой) к собственному капиталу предприятия.

Коэффициент рентабельности оборотных активов – определяется как отношение чистой прибыли к средней величине оборотных активов.

Коэффициент рентабельности инвестиций – отношение налогооблагаемой прибыли к разнице между средней величиной активов и краткосрочными пассивами.

Рост доходов создаёт финансовую базу для самофинансирования, расширенного производства, решение проблем социальных и материальных потребностей трудового коллектива. Показатели финансовых результатов характеризуют эффективность хозяйственной деятельности организации по всем основным направлениям её работы. Они составляют базу развития организации, являются наиболее важными в системе оценки итогов работы организации, в оценке надежности и её финансового благополучия.

Таким образом, финансовые результаты, являющиеся одним из центральных показателей деятельности организации, используются в качестве ориентира, отражающего направление их развития. Они входят в программу развития организации, показывая итоговое значение осуществления комплекса стратегических и тактических задач.

Список использованной литературы:

1. Баканов М.И., Смирнова Л.Р., Чиркова М.Б. и др. Экономический анализ в торговле: Учебное пособие / Под ред. М.И. Баканова. – М.: Финансы и статистика, 2005. – 416с.
2. Бухгалтерский учет: учебное пособие / Бухарова Л.В., Малицкая В.Б., Чиркова М.Б. и др. – М.: Эксмо, 2010. – 656с. – (Новое экономическое образование).
3. Леонова О.И., Малицкая В.Б., Чиркова М.Б. Сравнение российского учета резервов под обесценение финансовых вложений с международными признанными стандартами /

О.И. Леонова, В.Б. Малицкая, М.Б. Чиркова // Аудит и финансовый анализ. 2015. №2. С. 69 - 76.

4. Малицкая В.Б. Анализ финансовых активов как одной из основных групп показателей финансового состояния организации / В.Б. Малицкая // Аудит и финансовый анализ. 2008. №1. С. 89 - 96.

5. Малицкая В.Б. Методология и практика отечественного и международного экономического анализа, и аудита финансовых активов в коммерческих организациях: монография / В.Б. Малицкая. – Воронеж: «Научная книга», 2011. – 270с.

6. Малицкая В.Б. Методика проведения аудита дебиторской задолженности в США / В.Б.Малицкая // Перспективы науки. 2010. №6 (08). С. 88 - 95.

7. Митина И.Н., Гребенникова О.И. Состав доходов и расходов коммерческих организаций в сборнике: Научные достижения современности. 2015. С. 52 - 55.

8. Чиркова М.Б., Малицкая В.Б. Современное понимание аудита и его концептуальное содержание / М.Б. Чиркова, В.Б. Малицкая // Вестник Воронежского государственного аграрного университета. 2013. №2. С. 313 - 319.

© Е.О. Федосова, 2016

УДК 338.142.2

Хакимов Равиль Мирсаетович
Аспирант, УГНТУ, г. Уфа, РБ

АНАЛИЗ ПРЕДПОСЫЛОК И ВОЗМОЖНОСТЕЙ КАК НЕОБХОДИМОЕ УСЛОВИЕ УСПЕШНОГО РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ БАНКОВСКИХ УСЛУГ

В условиях современной конкурентной среды предпринимательство в сфере банковских услуг все чаще основывается на научно–обоснованном подходе к процессу выбора и обоснования той или иной услуги вводимой при расширении ассортимента услуг, предоставляемых банком. В частности, большинство коммерческих банков России предоставляют следующий спектр базовых услуг: предоставляют кредиты, привлекают вклады, покупка и продажа иностранной валюты, расчётно–кассовое обслуживание физических и юридических лиц и пр. Непрерывно осуществляются работы по тиражированию данных услуг по всей территории нашей страны, что делает весьма актуальным методологическое осмысление проведённой работы, анализ ошибок и недочётов, а также формирование методических рекомендаций для результативного внедрения новых видов услуг.

Экономическая эффективность развития предпринимательства в сфере банковских услуг измеряется экономией собственных средств банка на покрытие издержек от нерентабельных и невостребованных услуг. В свою очередь, показателем социальной эффективности развития предпринимательства в сфере банковских услуг является повышение качества предоставляемых кредитными организациями услуг за счёт рационального подбора спектра предлагаемых продуктов.

Одним из наиболее значительных аспектов разработки банковских услуг является всесторонний и объективный анализ предпосылок и возможностей для их успешного внедрения. Автор убеждён, что своевременный и мотивированный отказ от тех или иных услуг позволяет избежать неэффективного расходования денежных средств банка и нежелательных репутационных последствий и издержек. Нельзя не отметить и тот факт, что зачастую сами представители банков выступают инициаторами и принимают активное участие во всех обсуждениях и дискуссиях относительно целей, концепций, требований к участникам и иных аспектов дальнейшего развития рынка банковских услуг. Они дают оценку результативности того или иного вида услуг, существующего на рынке, формулируют желаемые условия договора с клиентами, проводят переговоры с компетентными и уполномоченными лицами и структурами государственной власти.

Применение подобного подхода на протяжении 2013 – 2015 гг. ко всем без исключения внедряемым, модифицируемым и исключаемым услугам, способствовал росту потребительского кредитования на 16 182 511 рублей, из них на начало 2015 года 62,8 % кредиты юридическим лицам, 14,1 % – кредитным организациям и 23,1 % – физическим лицам. Также наблюдалось увеличение общего объема привлечённых на территории РФ вкладов на 8 120 317 рублей, до 29 835 973 рублей на начало 2015 года, при этом спрос на услуги по вкладам (депозитам) увеличился, как со стороны физических, так и юридических лиц, что свидетельствует о возросшем доверии потребителей по отношению к банкам.

На фоне нестабильности мировой экономики наблюдалась устойчивая динамика роста операций по покупке и продаже иностранной валюты через кредитные организации, данный факт является наглядным подтверждением востребованности данного вида банковских услуг среди населения. Если рассматривать динамику данного показателя более подробно, то за анализируемый период покупка иностранной валюты в целом выросла на 877 220 млн. рублей, а продажа выросла на 194 442 млн. рублей.

Однако наличие положительных тенденций недостаточно для статичного развития данной сферы деятельности. Необходимо соблюдение определённых условий, без которых дальнейшее развитие предпринимательства в сфере банковских услуг невозможно: востребованность и актуальность предоставляемых услуг подтверждается ежегодным ростом спроса на банковские услуги; доступное географическое положение отделений и офисов кредитных организаций; стабильная организационно-экономическая характеристика банка; постоянно расширяющийся спектр предоставляемых банком услуг; соблюдение культуры и этики при обслуживании клиентов; постоянное повышение профессионально-квалификационного уровня сотрудников банка.

Вышеназванные аспекты анализа предпосылок и условий успешного развития современного предпринимательства в сфере банковских услуг относятся к области непрерывного мониторинга банковской деятельности как отдельного сегмента экономики страны. Поэтому только соблюдение всех необходимых условий будет способствовать дальнейшему успешному развитию предпринимательства в сфере банковских услуг в Российской Федерации.

Список использованной литературы:

1 Азнабаева Г.Х., Ираева Н.Г., Калимуллина Э.Р. Риски в банковской деятельности. Приоритетные научные исследования и разработки сборник статей Международной научно - практической конференции. – 2016. С. 24 - 27.

2. Банковское дело. Управление и технологии: учебник / под ред. А.М. Тавасиева. - 2 - а изд., перераб. и доп. - М.: Юнити - Дана, 2005. - 672 с.
3. Девлетов, О.У. История отечественного предпринимательства: учебное пособие для студентов вузов / О.У. Девлетов. - 2 - е изд. - М.; Берлин: Директ - Медиа, 2015. - 343 с.
4. Петрова А.Д. Перспективы развития системы управления конкурентоспособностью предпринимательских структур России. Инновации, технологии, наука сборник статей Международной научно - практической конференции. 2016. С. 65 - 66.
5. Тавасиев, А.М. Банковское дело: учебное пособие / А.М. Тавасиев, В.А. Москвин, Н.Д. Эриашвили. - 2 - е изд., перераб. и доп. - М.: Юнити - Дана, 2015. - 287 с.

© Р.М. Хакимов, 2016

УДК: 330.35.011

Холамханов Талапкер Магомедович

Доктор экон. наук, профессор, КБГАУ им. В.М.Кокова

г.Нальчик, РФ

Журтова Мадина Валерьевна

Аспирант того же вуза

ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ РУБЕЖИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Ключевые слова: экономический рост, сельское хозяйство, экология, пределы роста

Активность хозяйствования во всякое время выступает величиной производной от состояния среды и даже некоторых ее параметров. В литературе,[1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 9] в зависимости от эпохи, в качестве параметров называют: наличие свободных площадей, плодородие почв, затраты живого труда, уровень техники и технологий, состояние природной среды, погоду, климат, психологию и т.д. Последние предстают уже не в качестве конкретного параметра производства продукции, а в качестве некоего всеобщего условия, без которого невозможно вести хозяйственную деятельность. Например, в такой роли выступает земля, вода, солнечная радиация, температура, влажность, воздух и т.п. Перечисленные параметры следует дифференцировать в зависимости от их влияния на хозяйственный процесс в сельском хозяйстве на активные и пассивные. Однако переход того или иного условия в категорию «пассивное / активное» зависит от того насколько его присутствие необходимо в производственном (технологическом) процессе. Например, в условиях примитивных технологий и техники хозяйственная активность зависит от вектора живого труда. Поэтому в рабовладельческом обществе экономическое могущество государства определялось наличием рабов. Как только общество выходит из клише рабовладения, т.е. когда порывает с примитивными средствами производства и создает новые технологии и технику, так основу экономического могущества начинают формировать средства производства. Поэтому, например, в условиях доиндустриальной эры основное богатство составляет земля. Наличие больших земель и высокого плодородия почв выступает залогом экономического могущества государства и развития территорий.[1,

2] В этом смысле поставленный во главу угла Промышленной революцией контекст, в котором определен приоритет техники и технологий над природными силами, машины над человеком и создал мощный хозяйственный рывок. Впрочем, в силу того, что основные средства производства того времени касались в основном промышленности, а не сельского хозяйства, то последнее развивалось вне заданного технико - технологического контекста. Сельское хозяйство в промышленный контекст ступит лишь в середине XX века. Но за этот короткий промежуток времени достигнет высоких результатов. Однако, дальше уже сельское хозяйство будет обгонять другие отрасли по инновациям, т.к. такие инновации как биотехнологии, генетика и т.п. будут связаны прямо и косвенно с сельским хозяйством. Правда, не все страны до сих пор используют те преимущества, которые открылись еще в начале второй половины XX века, но те, которые используют, достигли высоких результатов.[6, 9, 10]

Обобщая мировой опыт организации сельского хозяйства можно сказать, что смена статуса в ресурсах происходит только тогда, когда эти ресурсы могут регулировать или влиять на развитие хозяйственного процесса. Например, лошадь или вол в современном технологическом процессе и они же в условиях аграрных и в целом доиндустриальных технологий имеют разные метрики. Сопоставление названных матриц делает вектора, (которые связаны с лошадью и волами) несоразмерными. Очевидно, последнее связано не в последнюю очередь с тем, что матрицы хозяйствования, которые они представляют, оказываются разными. Вектор лошадности (воловости) в индустриальной или информационной (коммуникационной постиндустриальной) матрице хозяйствования не комплементирует с большинством ее элементов так, как он комплементировал в доиндустриальной матрице. Но это совершенно не означает, что они вышли из матрицы хозяйствования. Напротив, они присутствуют, но в явно урезанном виде, т.е. действуют на периферии современных хозяйственных систем; тем более, если речь идет о сельском хозяйстве.

Экономическая активность и границы экономического роста, как правило, определяются состоянием так называемых магистральных ресурсов.[1] Но это совершенно не означает, что немагистральные ресурсы могут быть проигнорированы при этом. Последние являются средой для ведения нормальной хозяйственной деятельности и точно также как невозможно достичь высоких параметров роста без социального, политического и культурного развития, также точно нельзя на основе исключительно матрицы магистральных ресурсов добиться высоких темпов роста в экономике.

Проблема экономической активности имплицитно содержит вопрос о порогах или рубежах превращений и преобразований ресурсов. Предыдущие положения подсказывают нам о двух возможных взглядах на понимание природы хозяйственной деятельности. Одно признает, что хозяйственная деятельность представляет собой механизм освоения (выедания) природной среды и в этом смысле ее пределы – пределы природных систем, т.е. предел базового или контекстуального ресурса в природной системе.[8] Второе признает, что хозяйственная деятельность – это, механизм, расширяющий природную среду и в этом смысле она беспредельна, безгранична.[11] Обе точки зрения располагают достаточным эмпирическим и теоретическим материалом. Не вдаваясь в подробное разбирательство названных направлений понимания природы хозяйственной деятельности, обратимся к первому и попытаемся в нескольких штрихах описать основные контуры его.

Контекстуальный ресурс в конечном счете представляет собой ресурсную характеристику экологии территории и в этом смысле выясняется, что речь идет о так называемых экологических ресурсах хозяйственного развития. Они могут оказаться безграничными, а могут стать и ограниченными и тогда хозяйственная система обязана расширять свою экологическую ойкумену каким либо образом. Очевидно, что в этом контексте правомерно и оправдано выделить несколько направлений. В частности, оправданным логически выглядит возможность выделить следующие: А) Экологическую агрессию; В) Экологическую оккупацию; С) Экологическую аннексию; D) Экологическую экспансию.

Названные направления представляют собой механизмы и пределы возможности в реализации хозяйственной деятельности своего экологического ресурса. Например, экологическая агрессия характеризует пределы саморазвития хозяйственной деятельности и экономической системы в границах природной системы. Что же касается экологической оккупации, к которой прибегают хозяйственные системы, то она связана с наступлением коллапса.[8] Более легкое или менее агрессивное – экологическая аннексия, характеризует пределы организации экономических систем. И, наконец, экологическая экспансия, как предел возможного сосуществования хозяйственной деятельности в границах природной системы.

Отмеченные направления предполагают моделирование, т.е. разработки определенной системы параметров. В качестве параметров можно использовать валовой внутренний продукт на единицу природной системы, объем биомассы на единицу производственных мощностей или объем биомассы на площадь территории и производственный потенциал территории и т.д., а можно использовать показатель экономической (хозяйственной) ойкумены, который характеризует степень хозяйственного освоения природной системы и включает в себя целую систему показателей.

Литература

1. Бродель Ф. Материальная цивилизация, экономика и капитализм. XV - XVIII вв. В 3 - х т. - М.: Прогресс, 1987 - 92.
2. Вебер М. Аграрная история древнего мира. Под ред. Д.Петрушевского. М.: Канон - Пресс. 2001.
3. Возникновение и развитие земледелия. М., 1967
4. Загайтов И., Воробьева Л. Прогноз колебаний природных условий сельскохозяйственного производства и всемирная статистика урожаев. - Воронеж, 1998.
5. Максимов С.А. Погода и сельское хозяйство. Л.: Гидрометеиздат. 1963. - 204 с.
6. Мелик - Саркисов С.О. Биотехнология в аграрном секторе США: Экономика развития. М.: ВНИИСХБ РАСХН, 2005. - 288 с.
7. Раунер Ю.Л. Климат и урожайность зерновых культур. М., 1981.
8. Рахаев Х.М. Анализ принципа экономического гиперцикла // Дис. на соиск. уч. степ. д.э.н. М., 1996.
9. Ревенко Л.С., Мировой рынок продовольствия в эпоху «генной» революции, М. «Экономика», 2002.
10. Трейси М. Сельское хозяйство и продовольствие в экономике развитых стран: Введение в теорию, практику и политику. / Пер. с англ. СИТ: ЭШ. 1995. - 431 с.
11. Энгельс Ф. Диалектика природы. М., 1972.

© Т.М.Холамханов, М.В.Журтова, 2016

Черникова Виктория Евгеньевна
к.э.н., доцент кафедры производственного менеджмента
и экономики отраслей народного хозяйства
ФГБОУ ВО «КубГУ», г. Краснодар, Российская Федерация
E - mail: vi - kyska@yandex.ru

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В СФЕРУ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ

Повышение инвестиционной привлекательности сферы образования рассматривается в качестве одного из приоритетных направлений развития образовательной системы Российской Федерации, которое позволит обеспечить развитие ресурсной базы, внедрение новых технологий в образовательный процесс, а также решить проблему дефицита квалифицированных кадров в системе образования и повысить ее управленческий потенциал [4 с 211].

Инвестиционный процесс является одним из важнейших составляющих экономической политики. Как экономическая категория инвестиционный процесс выражает совокупность отношений, складывающихся между участниками инвестиционной сферы на всех стадиях, связанных с поддержанием, совершенствованием и расширением основного и оборотного капитала, как в производственной, так и в социальной сфере. Он является реализацией потребностей экономического развития, которое в свою очередь базируется на определенных условиях и предпосылках общественного воспроизводства.

В настоящее время инвестиции со стороны предпринимателей не являются сколько - нибудь значимым источником финансирования российского образования [2,3]. Прямые вложения иностранного капитала в сферу российского образования фактически отсутствуют — и это при значительных объемах прямых иностранных инвестиций, например, в топливную, энергетическую отрасль, металлургию, сферу телекоммуникаций и др.

К числу основных проблем, связанных с инвестированием в сферу образования, относятся следующие [1 с 79 - 80]:

- установить границы понятия «инвестиции в сферу образования» для использования его в практической деятельности крайне сложно из - за методологической не разработанности данной области в российской экономической науке;
- специфика системы российского образования состоит в том, что основную роль в ней играют созданные в той или иной организационно - правовой форме некоммерческие организации, которые крайне ограничены в возможностях привлечения частных инвестиций. Изначально закрепленный в законодательстве некоммерческий характер сферы российского образования не предполагает необходимости в частных инвестициях;
- российское законодательство, регламентирующее образовательную деятельность, крайне непоследовательно и противоречно. То же самое можно сказать и об инвестиционном законодательстве. Деятельность, регулируемая одновременно двумя этими отраслями права, неизбежно сталкивается с множеством неразрешимых ситуаций;
- в настоящее время крайне трудно практически реализовать схемы инвестирования, гарантирующие инвестору возвратность средств и получение прибыли именно за счет организации предоставления платных образовательных услуг;
- теневой характер значимых по масштабам финансовых потоков в образовании предопределяет нежелание представителей управления образованием передавать какие -

либо серьезные рычаги влияния на деятельность образовательных организаций инвесторам. Их вполне устраивает участие бизнеса в образовательном процессе на уровне благотворительности.

Важность решения проблем инвестирования в сфере образования обуславливают необходимость эффективного управления инвестиционной деятельностью. В большинстве случаев управление образовательным учреждением представляет собой функциональную систему, в рамках которой обходятся без внутреннего планирования, ресурсной оптимизации, оценки эффективности инвестиций и других действенных инструментов. Однако, управление инвестиционной деятельностью на уровне образовательного учреждения должно основываться не на интуиции руководства, а опираться на научную основу, позволяющую принимать обоснованные и эффективные управленческие инвестиционные решения

Список использованной литературы

1. Касьянова В.Е. Повышение инвестиционной привлекательности сферы образовательных услуг в условиях модернизации экономики современной России // В сборнике: Экономико - правовые аспекты системного социально - экономического обновления России: перспективы посткризисного развития Сборник статей Международной научно - практической конференции. Ответственный редактор: В.В. Сорокожердьев. 2013. С. 78 - 81.

2. Касьянова В.Е. Функции и инструменты развития специальной инфраструктуры сферы образовательных услуг // автореферат дис. ... кандидата экономических наук: 08.00.05 / Адыгейский государственный университет. Майкоп, 2014

3. Касьянова В.Е. Функции и инструменты развития специальной инфраструктуры сферы образовательных услуг // на материалах Краснодарского края: диссертация ... кандидата экономических наук: 08.00.05 / Адыгейский государственный университет. Краснодар, 2013

4. Черникова В.Е. Образовательный аутсорсинг как инновационная технология привлечения внешних ресурсов // Новая наука: Современное состояние и пути развития. 2016. № 3 - 1 (68). С. 211 - 212.

© Черникова В.Е., 2016

УДК - 336

Е.А. Чумаченко

к.э.н., доцент кафедры финансовый менеджмент
факультета Менеджмента и предпринимательства

РГЭУ «РИНХ»,

г. Ростов - на - Дону, Российская Федерация

E - mail: e.a.chumachenko@mail.ru

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОТДЕЛЬНЫХ КРИТЕРИЕВ ФИНАНСОВОГО ЛИЗИНГА ДЛЯ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Малый бизнес является залогом стабильного и сбалансированного развития экономики, являясь предпринимательской деятельностью, осуществляется субъектами рыночной

экономики по установленным законами критериям, в которых заложены сущность этого понятия [1]. При этом, малое предпринимательство является неотъемлемым элементом присущего его конкурентоспособного механизма и существенной составляющей базы современного рыночного хозяйства.

Согласно статистике, развитие малого бизнеса, в том числе и индивидуального предпринимательства, помогают решить проблему безработицы и бедности населения, так как производит деятельность самостоятельной занятости домохозяйства. В экономически развитых странах доля, приходящаяся на малый бизнес в ВВП, превышает 50 % , а в некоторых достигает 70 % . В России на долю малого бизнеса приходится около 20 % ВВП. К сожалению, развитие малого бизнеса очень сильно ограничивает нехватка финансирования. Внутренних капиталов не всегда хватает для успешной организации работы даже малого предприятия. По статистике потребность во внешнем финансировании для малого бизнеса, на данный момент времени, удовлетворена примерно только на 30 % [2].

Основными источниками привлечения внешнего финансирования для малых предприятий и индивидуальных предпринимателей являются банковское кредитование и лизинговые сделки, т.е. при лизинге во временное пользование и владение предоставляется конкретное имущество, а в случае кредита, предоставляются денежные средства.

Кредитные учреждения зачастую отказывают малым предприятиям в предоставлении кредитов, в связи с отсутствием достаточных гарантий выплаты предоставляемого кредита, поскольку он предоставляется на короткий срок, которого скорей всего будет недостаточно для организации производства на основе приобретаемого оборудования. Деятельность банков, в случаях кредитования, определяется нормативными инструкциями Центробанка и кредитной политикой самих банков. У каждого банка существуют методы оценки кредитоспособности заемщиков, возможности предоставления финансирования, а также установление степени кредитного риска. Показатели оцениваются по официальным отчетностям и формальным подходам, при расчете различных финансовых коэффициентов. Данные требования ограничивают свободу банков при принятии решения о возможности предоставления кредита той или иной фирме [3].

При этом, лизинговые компании могут руководствоваться лишь внутренними методиками и подходами по оценке фирмы, нуждающейся в получении лизинга. Многие лизинговые компании способны индивидуально анализировать каждого клиента и каждую сделку, используя при этом реальное состояние бизнеса. Но банки оставляют за собой право предоставления кредитных линий в рамках финансирования лизинговых сделок без предоставления в банк документов лизингополучателей. То есть, лизинг удобен для лизингополучателя тем, что от него требуется продемонстрировать только наличие денежных средств, которых будет достаточно, для закрытия лизинговых платежей, в то время как для банковского кредита необходимо предоставлять длительную кредитную историю.

Из вышесказанного, можно сделать вывод, что для малого бизнеса, лизинг является выгодным способом инвестиций в предприятие. Несмотря на это, представителям малого предпринимательства необходимо быть внимательным при выборе сделки, т.к. если не учитывать все нюансы лизинговой сделки, этот способ может оказаться недостаточно эффективным.

Каждый отдельный договор на предоставления имущества на условия финансового лизинга может включать в себя определённый набор услуг, в зависимости от которых варьируется стоимость лизинговой сделки. Потому любому предприятию следует внимательно изучить вариации подобных сделок и подбирать наиболее подходящие условия.

Если сравнивать российскую практику лизинговых сделок с зарубежной, становится ясно, что данный рынок в России невелик, а темпы роста медленные. По статистике, на долю РФ приходится 0,28 % общего объёма лизинговых операций 50 ведущих стран мира. У Германии этот показатель равен 4,7 % , у Японии - 18 % , на США приходится 47 % , суммарный объем лизинговых сделок в США приравнивается к 200 млрд. долларов. Из пятидесяти участников в рейтинге стран по развитию лизинга Россия находится в конце третьего десятка [4].

В настоящее время развитие экономики России пошло по пессимистичному пути. В условиях изменения валютных курсов и экономических санкций сложно предположить, какими будут годовые макроэкономические показатели и насколько плохо это повлияет на состояние рынка лизинга.

Все это позволяет выделить несколько актуальных проблем российского лизинга: отсутствие эффективной системы защиты интересов лизингодателей из - за разной судебной практики; ухудшение платежной дисциплины лизингополучателей; ухудшение качества общего портфеля по рынку; сокращение банковского финансирования.

Также остается важным вопрос импорт замещения, в связи с последними экономическими санкциями. Импорт замещение поможет создать в нашей стране дефицит товаров и инфляцию спроса. Отсюда следует, что отечественным производителям необходимо будет провести обновление основных фондов и одним из перспективных способов финансирования является лизинг.

В регионах России ситуация на рынке лизинга складывается по - разному. С одной стороны, есть постоянные лидеры, главным из которых, безусловно, является Москва, с другой - уровень развития лизинга во многих регионах остается низким. К сожалению, статистика по регионам практически отсутствует.

Сокращение объемов фондирования и крупных договоров подтолкнуло лизинговые компании к активному наращиванию розничных сделок. Согласно исследованию, доля крупных компаний в структуре нового бизнеса за I полугодие 2015 г. снизилась до 53,2 % . Агентство отмечает, что сокращение сделок с крупным бизнесом также отразилось на значительном росте сделок с представителями малого бизнеса. Доля малого бизнеса возросла до 36 % в структуре нового бизнеса за первое полугодие текущего года [2].

Лизинговые компании имеют возможность предложить большой спектр услуг, среди которых можно выявить следующие дополнительные услуги:

- при необходимости наличие возможности отсрочки погашения основного долга по лизинговому договору;
- вариации устанавливаемого размера аванса до ввода в эксплуатацию имущества, взятого в аренду;
- возможность досрочного выкупа и порядок выполнения данного пункта;
- уточнение фиксации платежа для рублевых договоров;
- оценка профессионализма и истории действий лизинговой компании;
- уточнение успешно ли кредитование самой лизинговой компании.

При этом следует помнить, что предприятиям малого бизнеса самим необходимо определить цену лизинга. При расчёте цены лизинга используют понятия «удорожание» и «процентная ставка». Эти показатели выражаются в годовых процентах, что может привести клиентов в заблуждение, если, к примеру, договор лизинга заключается не на один год. Необходимо четко разъяснить эти понятия. Удорожание - это отношение суммы переплаты к первоначальной стоимости лизингового имущества [5]. Например, если переплата лизинговой компании за 2 года составит 36 % , то годовое удорожание будет составлять 18 % .

Некоторые недобросовестные лизинговые компании активно рекламируют низкий процент удорожания, что может создать видимость преимущества. В договорах с очень выгодным размером удорожания может предполагаться максимальный аванс на приобретаемое имущество, что может быть не совсем подходящим условием для малого предприятия.

После составления прогноза движения денежных средств с учетом лизинговых платежей, будущему лизингополучателю станет ясно, какой график платежей необходимо выбрать для конкретной сделки: убывающей с большой нагрузкой на первые месяцы оплаты, но меньшим общим удорожанием или равномерный, при котором нагрузка на ежемесячные платежи уменьшаются, но процент удорожания больше.

Так предприятия торговли, считают более выгодное использование равномерного графика выплат, так как выручка от продажи продукции растет постепенно, а для успешного осуществления торговли, необходимо имущество, взятое в аренду по лизинговой сделке.

Немаловажным пунктом при выборе подходящих условий лизинга является страховка. Как правило, страховка составляет 1,5 % для техники и 7 - 8 % для автомобилей. Лизинговые ставки обычно ниже ставок, применяемых при страховании обычного имущества. Сниженные тарифные планы от лизинговых компаний обуславливаются большим количеством имущества, которое необходимо страховать.

При заключении договора страхования необходимо обращать внимание и на условия выплаты страхового возмещения и перечень исключений из страхового покрытия. В противном случае при урегулировании убытка могут проявиться подводные камни, которые приведут к отказу в выплате возмещения. Для индивидуальных предпринимателей рекомендуется уточнять цену страхования. Цена страховки лизинговой компании может стать дополнительной комиссией с лизингополучателей. При этом, следует сравнивать все предложения по страховке имущества, которые представлены на рынке.

Предприятиям малого бизнеса необходимо уделить отдельное внимание минимизации рисков. Все риски, которые могут возникнуть по лизинговым соглашениям делятся на: риски лизингодателя, риски лизингополучателя и риски обеих сторон. До окончания сделки имущество является собственностью лизингодателя, потому для лизингодателя являются важными имущественные и предпринимательские риски. Довольно часто ответственность за эти риски переносится на лизингополучателя, так как возникают в процессе эксплуатации предметов лизинга. У страховых компаний существуют хорошо выработанные методики страхования подобных рисков (ставки при страховании подобных рисков около 3 % от страховой суммы). Решение по страхованию данных рисков лежит на лизингополучателе. Нарушить или затормозить производственный процесс или даже вывести из строя предмет лизинговой сделки могут риски, связанные с допущением

ошибок в процессе монтажа, запуска и эксплуатации предмета лизинга. Ответственность за эти риски, как правило, несет лизингополучатель. Для минимизации этих рисков необходимо включать в пункты договора различные условия, связанные с подобными ситуациями. Лизингодатель может брать на себя ответственность за монтаж оборудования, процесс обучения, повышение квалификации и переподготовке персонала предприятия. Ответственность также несет лизингополучатель, но риски по данным ситуациям минерализируются.

Рисками немаловажными как для лизингодателя, так и для лизингополучателя являются риски, связанные с невыполнением условий договора поставщиком объекта лизинга и не поставки предмета лизинга в нужный срок. Ответственность, связанная с данными рисками, в большинстве случаев лежит на той стороне, которая выбирала объект лизинга.

Лизинг является привлекательным способом минимизации рисков при внешнем финансировании малого предприятия. В размер лизингового платежа, как правило, уже входит страхование рисков.

Итак, при соблюдении всех рекомендаций, которые были приведены, использование финансового лизинга в малых предприятиях будет являться эффективным средством привлечения внешних источников финансирования и способствовать успешному развитию деятельности предприятий в условиях развития экономики России.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон от 24.07.2007 N 209 - ФЗ (ред. от 29.12.2015) "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации // СПС «Консультант Плюс».
2. <http://www.raexpert.ru/> - рейтинговое агентство «Эксперт РА».
3. Филоsofoва Т.Г. «К вопросу о развитии рыночных механизмов инвестиционной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства, об ускоренной амортизации и о повышении конкурентоспособности национального бизнеса России» // Лизинг. - 2013. - № 1. - С. 4 - 13.
4. <http://www.lendliz.ru/> - информационный сайт «русская планета».
5. Толковый словарь ruLib.info: электронный ресурс. – Режим доступа: <http://rulib.info/default.htm>.

© Е.А. Чумаченко, 2016

УДК 33

Шахова М.А., Магистрант 2 курса
ФГБОУ ВО «Керченский государственный
морской технологический университет»
Г. Керчь, Российская Федерация

СУЩНОСТЬ И РОЛЬ ТОВАРНОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

Рассмотрены роль, сущность и значение товарной политики предприятия (организации). Представлены функциональные направления и элементы товарной политики предприятия (организации).

Ключевые слова

Товарная политика, ассортимент, товарная стратегия, жизненный цикл.

Для того чтобы продукция предприятия успешно продавалась на рынке необходимо, чтобы она полностью отвечала требованиям потенциальных покупателей относительно способности удовлетворять их потребности в текущем и перспективном периоде. При этом рыночные возможности предприятия предопределяются правильно разработанной и последовательно осуществляемой товарной политикой.

Под политикой предприятия, как правило, понимается система правил, в соответствии с которыми оно действует. Базовым элементом стратегически ориентированной политики предприятия является его товарная политика, определяющая принципы и подходы к формированию его товарного ассортимента. [2]

Товарная политика призвана обеспечить преемственность решений и мер по формированию товарного ассортимента и управлению им; поддержанию конкурентоспособности товаров на требуемом уровне; нахождению для товаров оптимальных товарных ниш (сегментов); созданию упаковки и маркировке товаров; организации послепродажного обслуживания товаров. Отсутствие товарной политики ведет к нарушению рациональной структуры ассортимента из-за воздействия случайных или конъюнктурных факторов, потере контроля над конкурентоспособностью и коммерческой эффективностью продукции предприятия. [1]

Товарная политика может осуществляться на нескольких уровнях:

- Уровень стратегического управления фирмой рассматривает принципиальные вопросы существования и развития товарных линий (уровень стратегических бизнес - подразделений);
- На функциональном уровне решаются вопросы внутри каждой товарной линии, рассматриваются вопросы, касающиеся отдельных товаров (уровень продуктово - рыночных комбинаций).

Для успешного осуществления товарной политики необходимо сотрудничество различных производственных и маркетинговых подразделений, при этом объединяющей организационной единицей может стать отдел научно - исследовательских и опытно - конструкторских разработок (НИОКР). [3]

Все товарные стратегии разрабатываются примерно по следующему сценарию:

1. Определяется товарный портфель фирмы. Оценивается прибыльность товарных групп и принимается решение об их инвестиционной поддержке.
2. Решаются вопросы разработки новых товаров, модификации уже существующих, снятия товара с производства. Определяется стратегия по отношению к каждой товарной группе.
3. Решаются вопросы марочной стратегии. Целесообразность разработки новых марок, поддержка существующих, ликвидация отдельных марок.

Для эффективного и эффектного появления товара на рынке необходимо принять следующие решения: разработать мультиатрибутивную модель товара; определить подход к формированию имиджа товара, прежде всего в координатах «цена - качество»; определить планируемую относительную полезность товара по сравнению с аналогами или заменителями; оценить фазу жизни товара по отношению к другим технологиям, провести позиционирование товара или марки и т.д. Также важной частью выведения товара на рынок является формирование цены на продукцию, которое происходит одновременно

несколькими параллельными путями, чтобы в последующий момент принять окончательное решение о размере цены на конкретный товар. [2]

При разработке эффективной товарной политики предприятия необходимо иметь точное представление о назначении и сроках использования товаров, об основных их свойствах и характеристиках, о стадиях жизненного цикла, об особенностях внешней среды и т.д.

Товарная политика предприятия должна быть направлена в будущее и учитывать, что все товары вне зависимости от своего успеха со временем уходят с рынка и необходимо вести подготовку к выпуску новых. Создание нового товара подразумевает модификацию существующего или осуществление нововведения, которое потребитель будет считать значимым. Чтобы новый товар преуспел, он должен обладать желательными для потребителей качествами, быть уникальным, а потребители должны иметь информацию о его характеристиках. Для этого следует обеспечить маркетинговую поддержку нового товара. [4]

Соответственно, товарная политика предусматривает следующие мероприятия:

- модификацию (видоизменение) и совершенствование изготавливаемых товаров;
- дифференцирование товара, т.е. разработку отличительных характеристик товара, выделяющих его из ряда товаров - аналогов. Дифференциация может осуществляться собственно по товару (разновидности формы, конструкции, дизайна; особенности надежности, структуры, содержания веществ и др.), по сервису (быстрота оформления, оказание услуг по ремонту и обслуживанию и т.п.), по цене, по имиджу и каналам сбыта;
- разработку новых видов продукции;
- снятие с производства устаревших товаров;
- установление оптимальной номенклатуры изготавливаемых изделий;
- обеспечение наилучшего ассортимента выпускаемых товаров;
- установление целесообразности и выявление возможностей использования товарных знаков;
- создание необходимой упаковки и проведение маркировки товаров;
- организация сервисного обслуживания;
- послепродажные контакты с покупателями и потребителями. [1]

Управление товарной политикой предусматривает реализацию следующих функций, представленных в таблице 1.

Таблица 1 - Функциональные направления товарной политики предприятия [2]

Функции управления	Направления товарной политики
Планирование	Формирование ассортимента продукции, принятие решений в области марки, упаковки; разработка стратегии качества, разработка инновационных проектов, планирование объемов производства, выбор целевых сегментов рынка, разработка программы продвижения товара, формирование цены
Организация	Подготовка производства к выпуску продукции, поиски путей и каналов сбыта продукции
Реализация	Производство продукции в объемах, требуемых рынком, определенного качества

Контроль	Контроль за реализацией планов с помощью соотнесения поставленных целей и достигнутых результатов; маркетинговый и экономический анализ
Корректировка	На основе проведенных анализов принятие решений в области ассортиментной политики, марочной стратегии, качества продукции, разработке новых товаров, корректировка цен

Товарная политика включает в себя элементы, представленные на рисунке 1.

Стратегические решения по товару являются важнейшими в рамках общей маркетинговой стратегии предприятия - это связано с тем, что товар служит основным источником получения прибыли, кроме того товар - это центральный элемент комплекса маркетинга; цена, сбыт коммуникации основываются на особенности товара.

Товарная стратегия - это разработка направлений оптимизации товарной номенклатуры и определение ассортимента товаров наиболее предпочтительного для успешной работы на рынке и обеспечивающего эффективную деятельность предприятия в целом. [2]

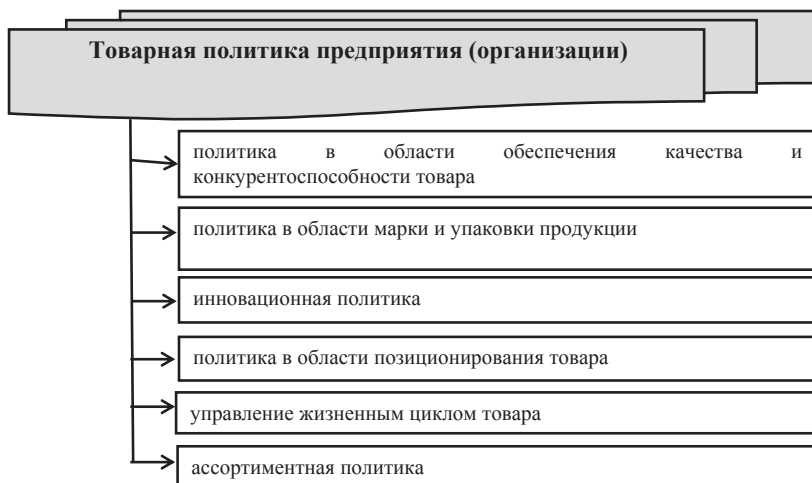


Рисунок 1 – Элементы товарной политики предприятия [4]

Товарная стратегия разрабатывается на перспективу и предусматривает решение принципиальных задач связанных с: оптимизацией структуры предлагаемых товаров, в том числе и с точки зрения их принадлежности к различным стадиям жизненного цикла товара; разработкой и внедрением на рынок новых товаров; · обеспечением качества и конкурентоспособности товара; · принятием решений связанных с рыночной атрибутикой товаров. [2]

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Волков В. П. Экономика предприятия: учебное пособие – 2 - е изд., испр. / В. П. Волков, А. И. Ильин. – М.: Новое знание, 2014. – 627 с.

2. Грибов В.Д. Экономика организации (предприятия): учебник / В.Д. Грибов, В. П. Грузинов, В.А. Кузьменко. – [8 - е изд., перераб. и доп.]. – М.: КноРус, 2015. – 416 с.
3. Грузинов В. П. Экономика предприятия: учебник для вузов / В. П. Грузинова. – М.: Банки и биржи, Юнити, 2011. – 535 с.
4. Складенко В. К. Экономика предприятия: учебное пособие / В. К. Складенко, В. М. Прудников. – М. ИНФРА - М, 2014. – 192 с.

© М.А. Шахова, 2016

УДК 338.001.36

**Александра Александровна Шидман,
Алёна Александровна Савинкина**

Студентки 2 курса экономического факультета
Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИНХ»
Г.Новосибирск, Российская Федерация
E - mail: ashidman@mail.ru

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ИНТЕГРИРОВАННОЙ ОТЧЁТНОСТИ РОССИЙСКИХ И ЗАРУБЕЖНЫХ КОМПАНИЙ

В современном мире все большую актуальность приобретает интегрированная отчетность, открывающая новые возможности и грани для формирования добавленной стоимости, эффективного отражения финансовой и нефинансовой информации о компании, а также бизнес - цели.

Интегрированная отчетность сводит воедино все существенные данные о стратегии компании, корпоративном управлении, показателях ее деятельности и перспективах таким образом, чтобы они отражали ее экономическое, социальное и экологическое окружение [2, с.66]. Она сочетает в себе самые существенные разделы данных, которые в настоящие время разбросаны по отдельным направлениям отчетности: финансовые отчеты, примечания руководителя, отчет о корпоративном управлении и вознаграждениях, отчет об устойчивом развитии [4].

На сегодняшний день интегрированные отчеты как в России, так и за рубежом не имеют четкой структуры и содержания, так как отсутствует нормативно - правовая база по составлению ИО. Основной проблемой, с которой сталкиваются все компании при внедрении интегрированной отчетности в практику компаний, является отсутствие согласованности в выборе ключевых показателей [1, с.136].

Ключевые показатели – это специальный раздел в интегрированной отчетности, в котором отражены финансовые, операционные показатели и показатели устойчивого развития, играющие важную роль как для компании в целом, так и для стейкхолдеров [3, с.68].

Именно поэтому особый интерес для исследования представляет состав ключевых показателей компаний.

В таблице 1 представлен список ключевых показателей анализируемых компаний.

Таблица 1 – Ключевые показатели компаний

Ключевые показатели	Компании					
	«AT & T Inc.»	«Газпром нефть»	«ФосАрго»	«Philips»	«Башнефть»	«Роснефть»
Финансовые ключевые показатели	+	+	+	–	+	+
Чистая прибыль	+	+	–	+	+	+
Выручка	+	+	+	+	–	+
Коэффициент задолженности	+	–	–	–	–	–
Дивиденды	–	+	+	–	–	+
ЕВITDA	+	+	+	+	+	+
Капитальные затраты	–	+	–	–	–	+
Налоги	–	+	–	–	–	+
Цены на акции на конец года	+	+	–	+	–	–
Показатели устойчивого развития	+	–	+	+	–	+
Численность персонала	+	–	–	+	–	+
Здоровье и безопасность сотрудников	+	+	–	+	–	+
Расходы на реализацию соц. программ	+	–	–	+	–	+
Коэффициент производственного травматизма (Itifr)	+	–	+	–	–	–
Эффективность использования энергии	+	–	–	+	–	–

Загрязнение гидросферы	+	+	-	+	-	-
Выбросы в атмосферу	+	-	+	+	-	-
Операционные показатели	+	+	+	-	+	+
Продажи конечной продукции	+	+	+	-	-	-
Объем продаж с учетом отраслевой специфики по видам продукции.	+	+	+	+	+	+

Приведенные в таблице ключевые показатели были выбраны непосредственно при сравнительном анализе зарубежных и отечественных фирм, опираясь при этом на систему KPI (key performance indicators), то есть на показатели, по которым оцениваются результативность и эффективность процессов и функций управления компанией, эффективность конкретной производственной, технологической и другой деятельности.

Как показало проведенное исследование, ключевые показатели выбираются компаниями самостоятельно без определённой методики, а это доказывает, что основной проблемой внедрения интегрированной отчетности в практику компаний является отсутствие согласованности в выборе ключевых показателей. Так, компании ОАО «ФосАрго», ОАО «Роснефть» и «AT & T Inc.» разделяют ключевые показатели на 3 основные группы: финансовые ключевые показатели, ключевые показатели операционной деятельности и показатели устойчивого развития. ПАО «Газпром нефть», ОАО «Башнефть» выделяют 2 основные группы ключевых показателей: финансовые ключевые показатели и ключевые показатели операционной деятельности, а компания «Philips» выделяет только группу показателей устойчивого развития. При выборе операционных ключевых показателей как в России, так и за рубежом существенную роль играет отраслевая направленность компаний. Так, ПАО «Газпром нефть», ОАО «Роснефть» и ОАО «Башнефть» выделяют основным показателем переработку нефти, а AT&T Inc. и Philips выделяют количество пользователей видео звонками и количество выпущенных энергоэффективных инновационных систем. Но, несмотря на различия, практически все компании в интегрированных отчетах обязательно выделяют 3 ключевых показателя – это чистая прибыль, выручка и EBITDA, однако методика расчета последнего в большинстве компаний не приводится, что снижает его достоверность.

Проведя сравнительный анализ ключевых показателей компаний ПАО «Газпром нефть», ОАО «ФосАрго», ОАО «Роснефть», ОАО «Башнефть», «AT&T Inc.» и «Philips» можно сделать вывод, что в интегрированных отчетах российских компаний преобладают

финансовые ключевые показатели, тогда как в зарубежных компаниях преобладают нефинансовые. Это объясняется тем, что, во - первых, система ключевых показателей в зарубежных компаниях была внедрена намного раньше, чем в российских компаниях. Таким образом, зарубежная система более развита, именно поэтому она делает акцент на внедрение в интегрированные отчёты показателей устойчивого развития, то есть нефинансовые показатели. Во - вторых, большинство российских компаний не включает показатели устойчивого развития в свои интегрированные отчёты, так как не считают, что данные показатели могут принести им определённые выгоды.

Список использованной литературы:

1. Алексеев М.А. Взаимосвязи интегрированной отчетности, экономической безопасности и аудита бизнеса // Сибирская финансовая школа. – 2015. – №1 (108). – С. 135 - 138.
2. Бородина Ю.Б., Савельева М.Ю. Отчетность в области устойчивого развития: место в системе нефинансовых отчетов, руководство к применению // Современное коммуникационное пространство: анализ состояния и тенденции развития: сборник научных трудов по материалам Международной научно - практической конференции: в 2 частях. Под редакцией И.В. Архиповой; Министерство образования и науки РФ, Новосибирский государственный педагогический университет. 2016, С. 64 - 67.
3. Капес А.А. Система ключевых показателей в интегрированной отчетности // Современные тенденции развития науки и технологий: сборник научных трудов по материалам XII Международной научно - практической конференции 31 марта 2016 г.: - Белгород - 2016. - №3 - 9. - С.66 - 69.
4. Международный Стандарт по интегрированной отчетности / декабрь 2013 г., international Integrated Reporting Council ('IIRC').

© А.А.Шидман, А.А.Савинкина, 2016

УДК 1:294.3

Гулгенова Арюна Цыденжабовна,
к.и.н., Министерство социальной защиты населения Республики Бурятия,
г. Улан - Удэ

СИДДХАНТА КАК ИСТОРИКО - ФИЛОСОФСКИЙ ЖАНР ТИБЕТА

Особый жанр историко - философской литературы, посвященный истории возникновения и развития различных религиозно - философских учений, школ и сект, возник в Тибете в средние века. Он широко известен тибетским, монгольским и бурятским буддийским ученым под названием «Дубта» (тиб. Grub mth'a), а среди европейских буддологов более популярен под названием «Сиддханта» в санскритском варианте. Термин «дубта» (тиб. grub mth'a) в переводе с тибетского языка означает «разряд учения», «результат решения», «постановление», «сформировавшееся учение», «установившийся взгляд» и соответствует санскритскому термину «сиддханта» в значении «сформировавшееся учение», под которым понимается история религиозно - философских учений, школ и сект буддизма в странах Азии [4, с.40].

Значимость жанра сиддханта впервые была выявлена отечественным буддологом В. П. Васильевым, который по этому поводу писал: «В этих философских воззрениях, как мы увидим, буддисты уже оставляют в стороне сутры, которые послужили основанием их религии; они обращаются к общей оценке мышления, к логическим и метафизическим законам и посредством их уже хотят представить конспект всего учения, дать ему общее безусловное толкование. Теперь мы будем иметь дело не с Ганчжуром, в котором собраны сутры, но с толкованием на него, помещенными в Данчжуре: неизвестные прежде писателями здесь сменяются уже известными писателями; прежде, можно сказать, мы имели дело с выражением массы, теперь уже являются перед нами индивидуальные сочинения» [1, с. 261].

Наиболее ранними индийскими трактатами, в которых проводится сравнительный анализ философских воззрений различных школ и направлений буддизма, являются «Самаявадхопарачаначакра» (тиб. Byig gi bshes gnyen. gZhung lugs kyi bye brag pa'i 'khor lo) Васумитры и «Таркаджвала» (тиб. lCang skya. Grub pa'i mtha'i nam par bzhag pa gsal bar bshad pa thub bstan lhun po'i mdzes rgyan, «Ясное объяснение философских систем “Прекрасное украшение Мери Ученика Муни”») Бхававивеки (санскр. Бхавья, тиб. Legs ldan). В сочинении Васумитры, которое переводится «Колесо, утверждающее различие главных мнений», содержатся сведения о различиях взглядов 18 древнеиндийских буддийских школ. Она признается В. П. Васильевым источником «для более подробных и ученых исследований постепенного развития буддизма» [1, с. 258]. Однако наиболее значимой для махаянской мысли стало второе сочинение. «Таркаджвала» Бхавьи представляет собой объемное сочинение, в котором подробно охарактеризованы существовавшие в древней Индии различные мировоззрения, насчитывавшие от 310 до 363 разных направлений. С. П. Нестеркин пишет, что она появилась в результате необходимости систематизации не только воззрений хинаяны, но и махаяны, поскольку к тому времени уже появились разночтения в понимании традиции махаяны (йогачаринская и мадхьямикивская), а также различные понимания мадхьямики. Он также отмечает, что в ее интерпретации Бхававивека оппонировал Буддхапалите, и эти две интерпретации позднее получили наименования мадхьямика - сватантрики и мадхьямика - прасангики [2,

с. 11]. Предположительно, именно эти сочинения послужили непосредственными источниками возникновения сиддханты в Тибете.

Первый в мировой буддологии перевод тибетского историко - философского трактата жанра сиддханты сделал член XII Пекинской духовной миссии в 1840–1847 гг. В. В. Горский (1819–1847). Он работал вместе с крупными востоковедами В. П. Васильевым и Палладием (Кафаровым), изучая буддийские книги по китайским, монгольским и тибетским текстам. После него осталась рукопись незавершенного перевода сиддханты пекинского хутухты Чжанжа Ролби Дорже «Прекрасное украшение счастливой религии Шакаямуни и различия сиддханты» (тиб. Grub pa'i mth'a mam par bzhag pa'i thub bstan lhu po'i mdzes rgyan shes bya ba bzhugs so) [3, с. 760]. К сожалению, эта работа так и не была опубликована.

Тибетские авторы писали комментарии на наиболее основополагающие и ставшие каноническими сочинения индийских мудрецов и тибетских учителей по буддийской философии различных школ. Вместе с тем они выдвигали новые самостоятельные толкования отдельных общих и частных вопросов философии и логики в трактовке тех или иных представителей разных направлений и школ. Изложение тибетскими авторами в средневековых историко - философских трудах воззрений различных школ и учений имеет особое значение для современной буддологии, поскольку позволяет установить определенные коррективы по возникающим вопросам, касающимся взглядов ранних буддийских и небуддийских школ.

Список использованной литературы:

1. Васильев В. П. Буддизм, его догматы, история и литература. Ч.1. – Санкт - Петербург: Типография императорской академии наук, 1857, 356 с.
2. Нестеркин С. П. Историко - философская традиция тибетского буддизма. / С. П. Нестеркин // Вестник БНЦ СО РАН, 2014, №4 (16), С.10 - 17.
3. Ольденбург С. Ф. Предварительное сообщение о буддологическом рукописном наследии В. П. Васильева и В. В. Горского / С. Ф. Ольденбург, Ф. И. Щербатский, М. И. Тубянский // ДАН СССР, Сер. В. – Ленинград, 1927. – С. 759 - 774.
4. Хадалов П. И., Ямпиллов Л. Ж., Дандарон Б. Д. Описание сочинений Гунчен - Чжамьян - Шадпа - Дорчже. – Улан - Удэ: БКНИИ СО АН СССР, 1962, 151 с.

© А.Ц. Гулгенова, 2016

УДК 1:294.3

Гулгенова Арюна Цыденжабовна,

к.и.н., Министерство социальной защиты населения Республики Бурятия,
г. Улан - Удэ

ВОЗНИКНОВЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ИСТОРИКО - ФИЛОСОФСКОГО ЖАНРА СИДДХАНТА

Санскритский термин «сиддханты» дословно означает «окончательно доказанное». В санскритском значении слово «siddha» означает «Доказанное», т.е. утверждение, полученное из авторитетных источников и посредством логического рассуждения. Санскритский термин «anta» переводится «Окончательно», т.е. «то, что не выходит за эти

пределы» [4, с.78]. Сиддханты представляют собой уникальный тибетский историко - философский жанр, возникший в средние века.

В настоящее время в науке существует несколько версий возникновения и развития жанра сиддханта. Одну из гипотез предложили Д. Козорт и Г. Престон, которые отождествили сиддханту с литературой типа «тава» (тиб. lta ba) [5, p. 41]. Согласно их версии «Гирлянда воззрений: "Наставление"» (тиб. Man ngag lta ba'i phreng ba) Падмасамбхавы стала первым трактатом в этом стиле. Также, по их мнению, в период VIII–IX веков были написаны еще два сочинения о философских системах, заложившие основы для появления сиддханта: «Объяснение этапов воззрений» (тиб. lta ba rim pa bshad pa) знаменитого тибетского переводчика Кавы Палцэга (тиб. sKa ba dpal brtsegs), и «Различие воззрений» (тиб. lta ba'i khyad par) выдающегося тибетского переводчика Еше Дэ (тиб. Ye shes sde / sna nam Ye shes sde / zhang gi bhan dhe Ye shes sde). Самой ранней из известных и сохранившихся сиддхант считается «Ясное изложение соответствующих взглядов и положений философских систем: "Светоч учения, Великий трактат по философским системам [в контексте] Истории Дхармы"» (тиб. grub mtha' so so'i bzhed tshul gzhung gsal bar ston pa chos 'byung grub mtha' chen po bstan pa'i sgron me), написанная нигмапинцем Шераб Одом (тиб. Shes rab 'od, 1166 - 1244). Это дает право говорить о версии возникновения жанра сиддханта в недрах нигмапинской традиции.

Согласно второй версии, изложенной Сумба - кхамбо Ешей Балджором в трактате «Пагсам - Чжонсан», первая сиддханта была написана в Тибете Атишей на рубеже X - XI веков. Отличительной чертой его сиддханты стало то, что в ней представлены школы в иной последовательности, нежели у его предшественников [3, с. 43]. Японский буддолог Кацуми Мимаки убежден, что первые сиддханты стали разрабатываться в XII - XIV века в главных кадампинских центрах – Сангпу (тиб. gSang pu) и Нартанг (тиб. sNar thang) [7, с. 21]. Таким образом, в соответствии с этой гипотезой происхождение жанра сиддханта относится к XI - XII веку и принадлежит школе кадампа.

Третья гипотеза основывается на мнении А. И. Вострикова о том, что жанр историко - философской литературы возник в рамках обширного класса тибетской исторической литературы, называемой «история религии или доктрины» (чойнчжуны – тиб. chos 'byung). Согласно концепции А. И. Вострикова, этот класс объединяет и сочинения по истории религии, и «общие исторические труды сводного характера, в которых изложение истории религии дается вместе с изложением светской истории страны» [1, с. 89]. По мнению Леонардо Ван дер Кипа, самая ранняя работа, исполненная в этом жанре, принадлежит авторству нигмапинского мастера Ронзом Чойки Зангпо, жившем в XI веке. Она цитируется в сочинении Дульзина Кьенраба Гьяцо «Ответы на вопросы по истории буддийского учения: "Драгоценная гирлянда"» (тиб. Sangs rgyas bstan pa'i chos byung dris lan nor bu'i phreng ba) [8, p. 46]. Таким образом, можно предположить нигмапинское происхождение жанра сиддханта.

Согласно мнению Е. А. Островской - младшей, которая убеждена в создании жанра чойнчжун сакьяпинцами [2, с. 78], самый ранний чойнчжун написан сакьяпинцем Соднам Цзэмо (1142 - 1182) в 1168 году. Однако возможны и более ранние сочинения представителей этой школы. Д. Джексон в своей статье «Два трактата по grub mtha' - одна утерянная и одна фальсифицированная» приводит название одной из сакьяпинских сиддхант - «Различие / Классификация философских систем» Сакья Пандиты (тиб. Grub

mtha' mam 'byed / grub mtha'i dbye ba, 1182 - 1251) [6, с. 36]. Тибетец ссылается на нее в своих трудах таких, как «Автокомментарий к "Сокровищу логики и эпистемологии"» (тиб. tshad ma rigs pa'i gter gyi gang 'grel), «Освещение мысли муньи» (тиб. mkhas mams 'jug pa'i sgo) и «Врата мудрецов» (тиб. thub pa'i dgongs gsal). К сожалению, эта сиддханта была утеряна предположительно в середине XIII века.

Таковы гипотезы генезиса и распространения жанра сиддханта. Все вышеизложенные версии связаны с герменевтической проблемой согласования буддийских учений, а также переводческой, комментаторской и миссионерской деятельностью. Интерпретация онтологической проблематики, содержащейся в работах Арьядевы, Буддхапалиты, Бхавьи, Чандракирти, Шантаракшиты и других авторов, в тибетском буддизме велась в рамках литературы по мадхьямаке, выработанной в рамках основных школ тибетского буддизма.

Список использованной литературы:

1. Востриков А.И. Тибетская историческая литература. М. 1962. С. 89.
2. Островская мл. Е. А. Тибетский буддизм — СПб.: «Петербургское Востоковедение», 2002. — 400 с.
3. Пубаев Р. Е. История буддийской сиддханти в освещении Сумба - Хамбо в сочинении «Пагсам - Чжонсан». // Буддизм и средневековая культура народов Центральной Азии – Новосибирск. 1980. 265 с.
4. Хундаев В. Ю. История тибетской философской литературы сиддханта: анализ генезиса и развития // Вестник БГУ : Улан - Удэ. № 8. 2009. С. 78 - 84.
5. Cozort D. Buddhist philosophy: Losang Gonchok's short commentary to Jamyang hayba s Root text on tenets. / D. Cozort, G. Preston. – NY : Snow Lion. 2003, 352 p.
6. Jackson D. P. Two grub mtha' treaties of Sa - skya Pandita - one lost and one forged // The Tibet journal. Vol. 10. №1. 1985.
7. Mimaki Katsumi. Blo gsal grub mth' a. Kyoto: Zinbum Kagaku Kenkyusyo. 1982.
8. Tibetan literature: Studies in genre / Ed. by J. I. Cabezon and R. R. Jaackson . – New York: Snow Lion, Ithaca, 1995, 552 p.

© А.Ц. Гулгенова, 2016

УДК 1:294.3

Гулгенова Арюна Цыденжабовна,
к.и.н., Министерство социальной защиты
населения Республики Бурятия,
г. Улан - Удэ

ПРЕДПОСЫЛКИ НАПИСАНИЯ ИСТОРИКО - ФИЛОСОФСКИХ ТЕКСТОВ ЖАНРА СИДДХАНТА

К предпосылкам написания историко - философских текстов жанра сиддханта, относится социально - политическая сторона того времени, которая играла не малую роль в развитии духовной и культурной жизни общества. Масштабные переустройства политического

уклада во второй половине XVII века на всей обширной территории Центральной Азии, коснулись и Тибетского государства. Тибет также переживал существенные изменения политико - административной структуры. Этот период стал временем естественного процесса раздела власти и влияния между претендентами на власть в Тибете, сопровождавшегося идеологическим противостоянием и открытыми вооруженными конфликтами.

Продолжительная борьба между религиозными школами кадампа и гелугпа шла также по линии богословской и философской. Противники часто выступали с взаимной критикой религиозно - философских взглядов, вступая в открытые диспуты, что отражалось и в их сочинениях. В каждой буддийской школе создавались сиддханты. При этом все они отличались своей разновидностью и различались между собой в систематизации, структурировании и классификации школ. Так, со времени возникновения этого жанра, примерно XI - XII веках, и по настоящее время учеными - ламами написано большое количество историко - философских сочинений. В более семидесяти выявленных на данный момент сиддхантах прослеживается определенная тенденция – все они придерживаются традиционной для философской литературы иерархии текстов: базовый – комментарий - субкомментарий. Это лишь подтверждает, что сочинения жанра сиддханта являются отдельной философской литературной традицией Тибета.

В сиддхантах ставилась в первую очередь задача изложения и сравнительного исследования небуддийских и буддийских религиозно - философских систем, сложившихся в древней Индии, и затем с возможной тщательностью перенесенных на тибетскую почву. Очевидно, что сиддханта в Тибете, как жанр исторической литературы, использовалась преимущественно для описания индийского буддизма по всем его направлениям.

В процессе исторического развития тибетские светские феодалы оказались на длительный период повержены духовными феодалами – ламами в своей вековой борьбе. В связи с этим государственное устройство Тибета приобрело ярко выраженные теократические черты. В руках буддийских монастырей и лам сосредоточились верховная власть, наука, философия и искусство. Вследствие этого тибетские исторические сочинения, в подавляющем большинстве написанные представителями духовенства, которое присвоило себе монопольное право на грамотность и образованность, имеют клерикальный характер.

В результате история самого Тибета того времени предстает перед учеными как история развития буддизма. Так, А. И. Востриков напоминает, что история Тибета и других стран рассматривалась учеными, прежде всего, как история распространения в этих странах буддизма, и поэтому она в тибетской исторической литературе обычно доминирует над изложением общей политической истории [1, с. 49]. При этом труды тибетских авторов о древней Индии и начальном периоде тибетской истории зачастую тесно связаны с мифами, что затрудняет процесс разделения фактического от легендарного. «Однако все это не может лишить тибетскую историографию научной ценности, поскольку подлинных исторических актов – надписей и архивных документов в нашем распоряжении практически не имеется» [1, с. 49 - 50].

Итак, тибетский жанр сиддханта возник в процессе систематизации и синкретизации буддийского учения и формирования школьной буддийской системы. Наибольший вклад в

развитие этого жанра внесли гелугпинские ученые - ламы, под влиянием историко - философских трудов Кунчена Жамьяна Шадпы.

Согласно Дж. Хопкинсу, предыстория создания знаменитой сиддханты Жамьяна Шадпы под кратким названием «Дубта ченпо» гласит о том, что одна из наиболее ранних сиддхант «Драгоценная сокровищница философских систем: "Освещение смысла всех колесниц"» Лончена Рабжампы (1307 - 1363), спровоцировала написание Цзонхавой трактата «Сущность прекрасных изречений» (тиб. Drang ba dang nges pa'i don mam par phyé ba'i bstan chos legs bshad snying po) [2, p. 4]. Впоследствии сиддханта Цзонхавы вызвала большую полемику среди тибетских школ относительно трактовки мадхьямики - прасангики. Позже этот трактат был признан прародителем жанра сиддханта в гелугпинской традиции.

Несколько столетий спустя, в 1699 году, Жамьян Шадпа подготовил большой труд под названием «Дубта Ченпо», в котором дал основательный ответ на критикуемую сиддханту Цзонхавы. Позже «Дубта Ченпо» Кунчена Жамьяна Шадпы стала причиной появления множества гелугпинских работ в этом жанре. Именно с этого периода традиция Гелугпа начала доминировать в области жанра сиддханта, совершенствуя нормативные способы систематизации, структурирования и классификации буддийских школ.

Список использованной литературы:

1. Востриков А. И. Тибетская историческая литература / А. И. Востриков – Москва: Изд - во вост. лит. , 1962, 429 с.
2. Hopkins P. J. Maps of the profound (Jam - yang - Shay - ba's Great exposition of Buddhist and Non - buddhist views on the Nature of reality). Itaka. N.Y. 2003. 1135 p.

© А.Ц. Гулгенова, 2016

ЛИТЕРАТУРА И КИНО В ТВОРЧЕСТВЕ Л.Н. ТОЛСТОГО

Аннотация

В XXI веке кинематография и литература широко применяются в методике преподавания, как аспект воспитания нравственности учащихся. Произведения Льва Толстого – яркий пример распространения культуры во многих странах мира.

Ключевые слова:

Литература, кинематограф, экранизация, СМИ, Л.Н. Толстой, культура, сопоставление произведения и экранизации, фильм, роман - эпопея, кинофестиваль.

СМИ – неотъемлемая часть воспитания поколений. Как в произведениях, так и в кино, и телевидении любой человек может найти близкий образ, идею, мысль, может с разных точек зрения рассмотреть определенную ситуацию, характер героя и сопоставить со своим. Человек узнает больше об известных личностях, событиях, народах, их традициях, также о и культуре предыдущих эпох.

Происходит не только популяризация авторов и их произведений, но и создание отдельного произведения искусства, также подталкивание зрителя и читателя на размышления при сопоставлении произведения и его экранизации.

Экранизации литературных произведений Л.Н.Толстого – мощная ветвь в развитии мирового и российского кинематографа. Еще с 10 - х годов XX в. писатель утверждал, что именно кинематограф должен запечатлеть русскую жизнь во всем ее многообразии.

Толстой отмечал: «Вы знаете, я всё думал о кинематографе. <...> Я решил написать для кинематографа. Ведь это понятно огромным массам, притом всех народов. И ведь тут можно написать не четыре, не пять, а десять, пятнадцать картин... <...> Непременно сочиню... если успею».

А.О. Дранков, русский кинооператор и фотограф, в январе 1910 года продемонстрировал фильм по пьесе «Власть тьмы». Самые ранние экранизации появились еще при жизни Л.Н. Толстого.

По сведениям Л. Аннинского, русского литературоведа и критика, к концу 1970 - х только за рубежом было создано не менее сорока экранизаций произведений Л. Н. Толстого. Роман - эпопея «Война и мир» был экранизирован, как минимум, четырежды, «Анна Каренина» - не менее шестнадцати, «Воскресение» - двадцать два раза. Рассмотрим наиболее известные произведения Л.Н. Толстого и экранизации.

Одним из самых читаемых и экранизируемых произведений можно назвать роман «Анна Каренина». Почти каждое десятилетие появляется новая версия экранизации. В XX веке первый фильм был снят еще в эпоху немого кино: в 1910 году в Германии, затем в России в 1911 и 1914. На сегодняшний день насчитывается более 32 фильмов, а также немало фильмов - балетов. Множество стран, помимо России, такие, как США, Англия, Германия, Италия, Япония, снимали фильмы неоднократно. Огромное количество актрис проникали образом несчастной женщины, самые известные из которых Софи Марсо, Грета Гарбо, Татьяна Друбич, Татьяна Самойлова, Вивьен Ли.

В 1935 году, в США режиссер Кларенс Браун показал миру одну из самых удачных экранизаций. Фильм был отмечен Гран - При Венецианского фестиваля, а актриса Грета Гарбо получила за эту роль звание лучшей актрисы года.

Еще одно произведение, известное всем за рубежом и уж точно в России – «Война и мир».

Четырехтомный роман - эпопею берутся экранизировать реже, чем историю Анны Карениной. Режиссеры не обращают внимание на объем. Одна из главных сложностей – отразить «мысль народную», главные проблемы и вечные вопросы России и русский менталитет, ведь произведение пропитано народными традициями и характерами.

Режиссер Кинг Видор в 1956 году снял фильм, который уже через год стал лауреатом «Золотой глобус», как лучший фильм на иностранном языке и остался наиболее яркой экранизацией на Западе. Также в 1967 году вышел фильм Сергея Бондарчука, вскоре получивший мировое признание и успех, завоевав премию «Оскар».

«Отец Сергей» - немой художественный фильм Якова Протазанова по мотивам одноимённой повести Льва Толстого. Фильм имел значительный успех, ещё более упрочив авторитет Протазанова, как постановщика, и Мозжухина, как выдающегося актёра.

«По словам очевидцев, это был подлинный шок... Это был своего рода результат десятилетней работы русского кинематографа над фильмом - экранизацией. И при сравнении «Отца Сергия» с первыми простодушными фильмами - лубками и добросовестными иллюстрациями вырисовывается творческий итог той школы классической литературы, которую в кратчайший срок успело пройти русское кино», - такими были слова Н. М. Зоркой из Русской школы экранизации «Серебряные девяносто»).

Братья Паоло и Витторио Тавиани сняли фильм «И свет во тьме светит» в 1990 году, поставленный по повести Л. Н. Толстого «Отец Сергей». Фильм участвовал в конкурсной программе Каннского кинофестиваля 1990 года.

Мы убедились, что экранизация произведений популярна во всем мире и многие люди интересуются произведениями Л.Н. Толстого, потому что в них есть душа, кладёшь русской истории, традиций и характеров.

Список используемой литературы:

1. Аннинский Л.А. Лев Толстой и кинематограф. М.: Искусство, 1980. 288 с.
2. С. Гинзбург. Кинематография дореволюционной России. — М.: Аграф, 2007. — С. 459.

© Адживилева Р.Ю., 2016

УДК 808.55+81'42+808.5:159.925

Косинова Елена Викторовна

кандидат филологических наук ГПОУ КПК, г. Киселёвск, Россия

ТЕОРИЯ КОГНИТИВНОЙ МЕТАФОРЫ И ЕЁ РЕАЛИЗАЦИЯ В РЕЧИ ПЕРЕВОПЛОЩЕННОЙ ЯЗЫКОВОЙ ЛИЧНОСТИ

Современная наука ставит развитие интеллектуальных навыков, творчества и образного мышления в прямую зависимость от уровня метафорического мышления. В ходе

когнитивного процесса автор исследует участки своей долговременной памяти, обнаруживает два референта (иногда логически несовместимых), устанавливает между ними осмысленное взаимоотношение и, наконец, создает метафору. Следовательно, форма мысли получает свое отражение в речи: автор создает метафору, т.е. языковой образ. «В общей психологии язык считают основным проявлением когнитивных процессов. Он больше, чем все другие виды человеческого поведения, отражает мышление, восприятие, память, решение задач, интеллект и научение» [2, с. 201]. Воспринимая один и тот же объект, наблюдая одно и то же явление, разные люди получают нетождественную информацию, так как структуры сознания этих людей могут быть неодинаковыми [Там же].

Важно заметить, что, согласно данной теории, метафоры могут быть выражены разными способами – не только языком, но и жестами, культурными обычаями.

В нашем исследовании мы считаем необходимым обратиться ко второму, когнитивному уровню языковой личности, представленному в классификации языковой личности Ю.Н. Караулова [3, 17] и предполагающему обращение к интеллектуальному потенциалу личности, ее познавательной деятельности. На данном уровне языковая личность проявляет себя через использование своих любимых разговорных формул, авторских речевых оборотов.

Мы рассмотрим когнитивную метафору в речи перевоплощенной языковой личности в контексте с реальной языковой личностью для того, чтобы увидеть их взаимопроникновение, а также сходства и различия ПЯЛ и РЯЛ на когнитивном уровне.

Когнитивная функция метафоры заключается в возможности с ее помощью изучать и говорить об объектах, которые не подлежат непосредственному чувственному восприятию [1, 199].

Целый ряд универсальных объяснительных схем отражается в когнитивных метафорах. Результаты многочисленных исследований дают основания когнитологам считать, что метафора является одним из основных средств порождения нового знания. По мнению Дж. Лакоффа, привлечение метафоры для понимания опыта — один из важнейших триумфов человеческого мышления [7, 55]. Рациональное мышление в значительной мере опирается на метафорические модели. Любой адекватный подход к рациональности требует использования воображения, а воображение неотделимо от метафорического рассуждения.

Современная когнитивная лингвистика считает метафору не тропом, призванным украсить речь и сделать образ более понятным, а формой мышления. В коммуникативной деятельности метафора – важное средство воздействия на интеллект, чувства и волю адресата. Соответственно для ученого анализ метафорических образов – это способ изучения ментальных процессов и постижения индивидуального, группового (партийного, классового и др.) и национального самосознания.

Обратимся к рассмотрению когнитивной метафоры в речи ПЯЛ и сравним с использованием ее в речи РЯЛ. Попробуем показать взаимопроникновение этих феноменов на когнитивном уровне, проведя сравнительно - сопоставительный анализ использования когнитивной метафоры. Мы проанализировали 4 художественных фильма и 7 интервью с актером Оливером Пошером. Нами были выбраны словосочетания и предложения, содержащие когнитивную метафору. Этот материал мы распределили по трем группам когнитивно - синтаксической классификации метафор: онтологические, структурные, ориентационные.

Самую большую группу среди метафор, используемых в речи ПЯЛ и РЯЛ актера составляют онтологические метафоры (62 % от общего числа метафор в речи РЯЛ и 95 % от общего числа в речи ПЯЛ).

Рассмотрим примеры:

РЯЛ – Und dann kommt RTL und legt dir einen roten Teppich aus, der elf Zentimeter hoch ist. Und dann kommt die Pro - Sieben - Sat - 1 - Media - AG mit einem noch besseren Angebot. A потом приходит RTL (название радиостанции) и расстилает перед тобой красный ковер толщиной 11 сантиметров. А потом приходит Pro - Sieben - Sat - 1 - Media - AG (название радиостанции) с еще лучшим предложением.

Метафора *legt dir einen roten Teppich aus* в данном примере обозначает предложить выгодную, хорошо оплачиваемую работу (выгодное предложение). т.е. движение вперед, к успеху. Понятие ‘*выгодное предложение*’ заменяется когнитивной метафорой. В данном примере мы видим, что профессиональный успех видится им как система приоритетов и осмысливается как ковер, который перед ним расстилают.

РЯЛ – Er ist vielleicht nicht gerade seichte Familienunterhaltung. Aber jeden, der an einer Beziehung interessiert ist und der nicht im Kloster lebt, könnte der Film durchaus interessieren – und auch Spaß machen. Он, может быть, не совсем для семейного развлечения. Но каждого, кого интересуют отношения, и кто живет не в монастыре, фильм может заинтересовать и доставить удовольствие.

Онтологическая метафора *im Kloster leben* обозначает ‘*уединение*’, в данном примере актер употребляет ее в значении ‘*не ограничивать себя рамками поведения, соответствующего монастырю*’. Примеры мы находим и в речи ПЯЛ:

ПЯЛ – Das ist der Punkt, an dem ich die weiße Fahne aus dem Fenster hänge, der Punkt, an dem ich mich meinem Schicksal beuge. Это та точка, в которой я вывешиваю из окна белый флаг, точка, в которой я покоряюсь судьбе.

Метафора *die weiße Fahne aus dem Fenster hängen* ‘*вывешивать из окна белый флаг*’ означает ‘*сдаваться*’.

Ориентационные метафоры составили 5 % метафорических словосочетаний и предложений в речи ПЯЛ актера. Пространственные ориентационные шкалы типа «верх – низ», «внутри – снаружи», «центр – периферия» составляют богатую основу для осмысления понятий в ориентационных терминах. Ориентационную метафору мы наблюдаем в следующем примере речи ПЯЛ актера:

РЯЛ – Aber es geht alles auf und unter in der Welt. Но в мире все идет вверх и вниз.

В речи РЯЛ примеров ориентационной метафоры мы не обнаружили.

Таким образом, на основе проанализированного фактического материала, возможно предположить, что в речи РЯЛ актер в большей мере употребляет структурную и онтологическую метафору, тогда как примеров ориентационной метафоры в интервью мы не наблюдаем. В речи ПЯЛ преобладает онтологическая метафора, а также встречается незначительное количество примеров ориентационной метафоры. Примеров использования актером в фильме структурной метафоры мы не обнаружили.

Приведенные примеры подтверждают мысль о взаимопроникновении РЯЛ и ПЯЛ, но в то же время использование актером когнитивной метафоры указывает и на различия в речевом поведении ПЯЛ и РЯЛ. В интервью Оливер Пошер достаточно часто употребляет когнитивную метафору, что говорит о высоком интеллектуальном потенциале актера и телеведущего.

Список использованной литературы:

1. Арутюнова, Н.Д. Языковая метафора (синтаксис и лексика) [Текст] / Н. Д. Арутюнова // Лингвистика и поэтика. – М.: Высшая школа, 1979. – С. 147 – 173
2. Баранов, А.Г. Функционально - прагматическая концепция текста [Текст] / А.Г. Баранов. – Ростов - на - Дону, 2001. – С. 182.

3. Караулов, Ю.Н. Русский язык и языковая личность [Текст] / Ю.Н. Караулов. – М., 1987. – 321 с.

4. Lakoff, J., Johnson, M. Metaphors We Live By [Text] / J. Lakoff, M Johnson. – Chicago and London: The University of Chicago Press: 1980 – 242 p.

Список источников примеров:

Фильмы:

2005: Durch die Nacht mit Moritz Bleibtreu und Oliver Pocher

2006: 7 Zwerge – Der Wald ist nicht genug

2006: Hui Buh – das Schlossgespenst

2007: Vollidiot

Интервью с актером Оливером Пошером:

Oliver Pocher. – «Ich bin nun einmal ehrlich» [Электронный ресурс]: Interview mit Oliver Pocher. Berlin, 2009. URL: [http://www. Berlin / oliver pochер](http://www.Berlin/oliverpocher). (дата обращения: 28.02.10)

Oliver Pocher. – «Ich bin eher breite Masse als arte» [Электронный ресурс]: Interview mit Oliver Pocher. Berlin, 2009. URL: [http://www. Berlin / oliver pochер](http://www.Berlin/oliverpocher). (дата обращения: 28.02.10)

Oliver Pocher. – «Hilfe, bin ich Mittelmaß?» [Электронный ресурс]: Interview mit Oliver Pocher. Berlin, 2007. URL: [http://www. Berlin / oliver pochер](http://www.Berlin/oliverpocher). (дата обращения: 28.02.10)

Oliver Pocher. – «Pocher geht ran – Heute: Arthur Abraham interview» [Электронный ресурс]: Interview mit Oliver Pocher. Berlin, 2010. URL: [http://www. Berlin / oliver pochер](http://www.Berlin/oliverpocher). (дата обращения: 28.02.10)

Oliver Pocher. – "Das Schlimmste ist Langeweile" [Электронный ресурс]: Interview mit Oliver Pocher. Berlin, 2010. URL: [http://www. Berlin / oliver pochер](http://www.Berlin/oliverpocher). (дата обращения: 28.02.10)

Oliver Pocher. – "Bleib am Ball!" [Электронный ресурс]: Interview mit Oliver Pocher. Berlin, 2010. URL: [http://www. Berlin / oliver pochер](http://www.Berlin/oliverpocher). (дата обращения: 28.02.10)

© Е.В Косинова, 2016

УДК 808

Мануйлова Инесса Владимировна

канд.филол.наук, доцент кафедры русской словесности
и межкультурной коммуникации ГИРЯ им.А.С. Пушкина, г.Москва, РФ
E - mail: vermissa@mail.ru

РАЗВИТИЕ ТВОРЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ СТУДЕНТОВ ПОСРЕДСТВОМ ТЕХНОЛОГИИ КРЕАТИВНОГО ПИСЬМА

Основными составляющими образовательного процесса являются обучающая деятельность преподавателя, учебная деятельность студентов и их взаимодействия. На

протяжении ряда лет вопрос о приоритете того или иного компонента находил разные решения. Это отражалось в соответствующих методах обучения, которые сменяли друг друга в зависимости от того, какие педагогические идеи преобладали. На современном этапе появились направления, ориентированные на личность студента, его интересы, индивидуальные и психологические особенности. Эти изменения кардинальным образом повлияли на обучение, его организационную сторону, все процессы, происходящие на занятиях. Данный подход находит все большее понимание среди педагогов и используется в коммуникативных методах обучения.

Креативность, как коммуникативный ресурс личности, нуждается в развитии в специально созданных формах работы [2, 34]. В западных странах технология креативного письма широко распространена как в высших учебных заведениях, так и в школах, колледжах и разнообразных курсах [1, 51].

Риторические приемы, применяемые на занятиях по освоению практики письменного творчества студентов, призваны обратить учащегося к активной речетворческой деятельности с целью формирования его языковой личности и профессиональной компетентности. Поэтому студенты, изучающие ретиорику применительно к овладению практикой письменного творчества, готовятся к овладению Словом во всем богатстве реальных общественно - речевых связей. В преподавании ретиорики через призму практического ее применения на занятиях по креативному письму требуется обращение к характеру учащегося (учет природных дарований), изучение теории (науки) с правилами построения речи, чтение и анализ образцовых текстов литературной и ораторской классики (для «подражания»), собственные систематические упражнения в написании и произнесении речей и собственных текстов различной тематики.

Таким образом, обучение креативному письму основано на личностно - ориентированном подходе и в большей степени способствует формированию коммуникативной и межкультурной компетенции студентов.

Но не стоит забывать и о помощи учащимся в виде примеров, уточнений и доступных инструкций к выполнению определенного творческого задания, особенно на моменте включения технологии креативного письма в процессе обучения, чтобы исключить возможные затруднения и создать у учащихся позитивный настрой на выполнение творческих заданий [1, 67].

Исходя из опыта работы в студенческой аудитории, развитие речевых способностей на занятиях по креативному письму следует вести в трех направлениях сразу:

1. Предлагать образцы речей (чтение, комментирование образцовых текстов – стихов, прозы известных писателей – А.С. Пушкина, А.А. Блока, А.А. Ахматовой и др).

2. Необходимо, чтобы совершенствовалась собственная изобретательность в создаваемых речах. В этом случае развитие содержания речи происходит с опорой на общие места или источники изобретения. общие места называют также топосами или топами (от лат. слова *topos* место). Наиболее полно разработка теории изобретения дана у А.А.Волкова. Общие места следует понимать в двух смыслах – 1) общие ценностные нравственные или понятийные суждения, обнаруживающие одинаковые взгляды на один и тот же вопрос. Например, любовь – это благо, зло – несчастье, добро полезно, а зло приводит к дурным последствиям, 2) общие места могут быть способами развертывания мысли и речи. Например, создатель речи может дать *определение* тому, о чем он говорит,

или разобрать предмет *по частям*, описав *целое и части*, или показать *свойства* предмета. Перечисленные категории называют топосами, или видами общих мест.

3. Студенческое творчество в виде выполнения заданий и упражнений (предполагает собственное творчество учащихся в разных жанрах, начиная с самых простых (описание животного) до первых проб пера в научном стиле).

Таким образом, в центре обучения студентов творческому письму находится идея обучения учащихся практике письменного творчества, основывающаяся на раскрытии талантов и реализации скрытых возможностей языковой личности студентов.

Технология креативного письма может использоваться на любом этапе обучения. При вводе технологии в процесс обучения можно рекомендовать различные виды опор: зрительную (картинки, фотографии), звуковую (аудиотексты, песни, музыкальные произведения), письменную (стихи, рассказы и т.д.). Когда у учащихся вырабатываются навыки работы с технологией, роль опор снижается и возможны задания без опоры, например, студенты могут написать спонтанное творческое письмо о том, что их в данный момент больше всего тревожит, веселит, удивляет, возмущает и т.д.

Первые темы для творчества, на наш взгляд, должны быть максимально простыми. Необходимо, чтобы это «простое» вдохновляло и увлекало...

С создания описания животных и птиц начинается искусство сочинения стихов или самых простых прозаических описаний. Получая то или иное творческое задание, студент активно использует воображение, фантазию и начат творить новый художественный мир, выражая свои мысли, чувства, мировоззрение. Студент получает возможность создавать свой собственный стиль, с опорой на определенную культурно - поэтическую традицию, которая сложилась в том или ином жанре.

Так, получив творческое задание написать стихотворение о животном, учащийся создает свое определение - описание, имея культурный запас в виде образцов поэтических текстов, и на этой основе начинает творить собственное произведение.

Составление рассказов, сказок, историй от лица какого - либо героя, предмета или животного, продолжение какой - либо прерванной истории, восстановление истории по ее началу или завершению, продолжение незаконного литературного произведения, сочинения или эссе по выбранной теме или цитате, описания незнакомой книги по ее названию – все это можно отнести к технологии креативного письма.

Одно из наиболее распространенных упражнений, основанных на технологии креативного письма, это написание письма. Это задание носит полифункциональный характер. Письма могут быть разными (личное, семейное, деловое, проблемное, письмо с выражением благодарности, поздравлением, приглашением и т.д.). Письма могут быть составлены в соответствии с разными целевыми установками, и адресованы разным лицам, но с одинаковым содержанием. Особое внимание следует обратить на составление вопросов к адресату, определиться с их местом в письме [1].

Особый интерес представляет обращение к самым широким темам, предоставив пишущему свободу для творческого выбора темы и последующего воплощения в реальный текст – этому в пособии служат как жанры описания человека, так и максимально свободные для творчества жанры философского эссе.

На последнем этапе необходимо обратиться к научной речи, ориентируясь на образцы научно - филологического стиля письма у классиков науки (классиками филологии

называем тех авторитетных авторов, которые подлежат включению в программы нашего вузовского образования).

В завершении хочется отметить, что, по нашему мнению, задания, использующие развитие собственного творческого письма студентов, имеют большой обучающий потенциал и могут быть использованы на каждом занятии по обучению креативному письму. Преподаватель должен включать использование различных творческих заданий в соответствии со своими целями, темой дисциплины, а также уровнем знаний и умений студентов.

Список использованной литературы:

1. Гомонова А. А. Использование технологии креативного письма для развития письменной речи учащихся // Научное сообщество студентов XXI столетия. гуманитарные науки: сб. ст. по мат. XXXI междунар. студ. науч. - практ. конф. № 4(31).

2. Канн С.Ю. Изучение взаимосвязи креативности общения и креативности мышления студентов: Дис. ...канд. психол. наук. – Н. Новгород: НГПУ, 1998.

© Мануйлова И.В., 2016

УДК 1751

Файзиева Гюльчехра Ильясовна

канд.филол.наук,

ФГБОУ ВО Казанская ГАВМ,

г.Казань, РФ

e - mail: gulya737373@mail.ru

Ромазанова Ольга Владимировна,

канд.филол.наук, ФГБОУ ВО Казанский ГАУ,

г.Казань, РФ

АНАЛИЗ ПОНЯТИЯ АСПЕКТУАЛЬНОСТИ В РАЗНОСТРУКТУРНЫХ ЯЗЫКАХ

Функционально - семантические категории (аспектуальность, темпоральность, модальность), как и категории морфологические, имеют план содержания и план выражения. В плане содержания функционально - семантические категории аналогичны морфологическим. В плане же выражения функционально - семантические категории отличаются от морфологических. Они представлены языковыми средствами, относящимися к разным уровням и аспектам языка, средствами морфологическими, синтаксическими, словообразовательными, лексическими.

Функционально - семантическая категория аспектуальности охватывает различные средства выражения характера протекания действия. В качестве морфологического ядра данной категории выступает глагольный вид. Вид глагола мы рассматриваем как морфологическую категорию, которая находит выражение в системе противопоставленных друг другу форм совершенного и несовершенного видов. Категория вида обозначает

различия в представлении протекания действия с точки зрения его условности / нецелостности, процессности / непроцессности и некоторых других семантических признаков.

Важнейшим периферийным компонентом аспектуальности являются способы действия, то есть семантические разряды глаголов, определяемые по признаку сходства в типах протекания глагольного действия. Помимо способов действия, периферийными элементами аспектуальности являются неглагольные лексические показатели характера протекания действия, длительности, процессности, нарастания интенсивности действия. В характеристике протекания действий могут принимать участие также синтаксические средства предложения. Так, например, повторяющийся союз «то» участвует в выражении чередования действия («*Огонёк то вспыхнет, то погаснет*»),

Вопросами аспектуальности интенсивно занимались не только слависты, но и исследователи других языков. Среди них важное место принадлежит английским учёным. Так, по мнению Хоккетта [1], говорящего интересует не только гокамуация действия во времени, но и «темпоральное распределение или развитие событий». Выражение вида и времени тесно связано между собой. Сложность данной взаимосвязанности ясно проявляется в том, что некоторые английские грамматисты называют прогрессивные формы глагола «расширенными временами», тогда как другие называют их «аспектами». Вайнрих [2] объясняет эту близость отношений формулой «время абсолютное + аспект + время грамматическое». Труды зарубежных англистов наглядно показывают, что аспект (вид) является одним из понятий, в связи с которым нет полного единства среди исследователей. С одной стороны, термин использовался для обозначения чисто поверхностных структур, таких как английские прогрессивные и перфектные формы (ср. Палмер, Джуз, Квэрк и др.). С другой стороны, «аспект» определяется как чисто смысловой термин. В.Г.Гак [3] рассматривает «аспект» как состоящий из различных явлений смысловых различителей, которые могут выражать различия между :

- 1) аористом и имперфектом,
- 2) предельными и непредельными глаголами,
- 3) дуративными и постоянными глаголами;
- 4) однократностью и многократностью;
- 5) стабильностью и изменчивостью.

Комри [4] также определяет вид на основании смысла, как индикатор характера действия и выделяет дуративный аспект (выражается обычно в английском языке через продлённые времена), пунктуальный (однократный, выражаемый в основном лексически), терминативный (ассоциируемый с простыми формами глагола) и итеративный.

Третье, совершенно отличное, мнение принадлежит тем, кто, подобно Зандвурту [5], отрицает существование вида в таких языках, как английский. Причину видят в том, что природа вида в славянских языках находит своё выражение через морфологические изменения в глаголе - почти каждый глагол имеет пару, один член которой имперфективный, а другой - перфективный; ничего подобного нет в английском языке; следовательно, в нём нет вида,

Клейн [6] придерживается той же точки зрения и понимает под видом исключительно морфологические категории, тогда как термин «Aktionsart» (способ действия) он

определяет как лексико - семантическую категорию. Необходимо отметить, что в этом он приближается к концепции, развиваемой Ю.С. Масловым.

Комри считает содержанием вида «различный подход к внутреннему темпоральному состоянию в ситуации». Согласно этому определению, перфективный аспект представляет ситуацию как единственную, неподдающуюся анализу, как целое с началом и концом, в то время как имперфективный аспект относится к части ситуации без каких - либо отношений к его началу и концу; перфективный аспект представляет ситуацию со стороны, имперфективный аспект видит ситуацию как бы изнутри.

Нет никакого основания не принимать концепцию «аспекта» только для тех языков, в которых оппозиция перфектива / имперфектива выражается чисто морфологическими средствами. Неясно, отчего языки с разнородными средствами выражения видовых значений нельзя было бы сопоставлять с теми языками, в которых эти средства выражаются только морфологически. Если принимается концепция поверхностных и глубинных структур, то можно считать морфологическую систему манифестацией глубинных явлений, которые выражаются в других языках.

Веркэйл [7] показывает, что вид сложен по природе в английском и датском языках, но при этом он не является специфически глагольной категорией, он присущ глаголам, предложным словосочетаниям, именным словам. Положение о том, что вид, аспектuality характеризуют отнюдь не только глагол, в отечественной традиции высказывалось ещё А.Н. Пешковским, оно нашло горячую поддержку в концепции, разработанной М.Я.Гловинской [8].

А теперь несколько слов, что касается теории вида в русском языке. Известно, что в русской аспектологии до сих пор остаётся немало нерешённых теоретических и практических проблем, эти проблемы сформулированы в работе Нгуен - Ван - Тхан [9] следующим образом:

- 1) вопрос о семантическом содержании категории вида;
- 2) вопрос о её лингвистическом статусе, в частности, о том, является ли эта категория чисто грамматической, полностью отвлеченной от лексической базы глагольных слов, или лексико - грамматической;
- 3) вопрос о характере морфологического механизма, конструирующего категорию вида; является ли она словоизменительной или словообразовательной грамматической категорией.

По первому вопросу существуют 3 школы, расходящиеся во взглядах.

1. семантика видов определяется на основе понятий результативности и недлительности действия для совершенного вида (Мучник, Карневский, Теленкова).

1. второе определение семантики совершенного вида опирается на более обобщённое понятие предельности и устранения представления о длительности действия, а семантика несовершенного вида определяется как обозначение действия в его течении, не стеснённом мыслью о пределе действия в целом. Обозначение результата действия понимается как одно из основных значений совершенного вида, частный случай предела (Виноградов [10]).

3. третье определение семантики видов сводится к единственному семантическому принципу «неделимой целостности» действия у совершенного вида, понимаемому как самое абстрактное грамматическое значение совершенного вида, всеобъемлющее всеохватывающее, относящееся ко всем конкретным случаям его употребления, а

несовершенный вид определяется отрицательно, как не содержащий указания на целостность действия (Маслов, Бондарко и Буланин, а также Достал, Исаченко, Шелякин, Рассудова).

Новым шагом в аспектологии, осуществленным А.В. Бондарко, является выделение функционально - семантической категории аспектуальности, в которую включается и категория вида в качестве её грамматического ядра и способов действия, представляющих, по определению А.В.Бондарко, лексическую аспектуальность [11].

Значительный прогресс в исследовании аспектологической проблематики представляет новая монография А.В.Бондарко [12], в которой теория функционально - семантических полей рассматривается на более высоком уровне абстракции. Под «аспектуальной ситуацией» А.В.Бондарко понимает следующее: «Это выражаемая в высказывании в том или ином варианте типовая содержательная структура, базирующаяся на функционально - семантическом поле и представляющая собой ту сторону выражаемой в высказывании общей сигнификативной ситуации, которая связана с выражением характера протекания и распределения действий во времени». А.В.Бондарко выделяет для русского языка следующие основные группировки аспектуальных ситуаций:

- 1) связанные с отношением действия к пределу;
- 2) связанные с локализованностью действия во времени;
- 3) связанные с фазовостью действия;
- 4) те, которые характеризуются «признаком актуальности последствий действия («пересечение полей актуальности и темпоральности»);
- 5) те, в которых аспектуальность принципиально пересекается с другими семантическими полями: с модальностью (потенциальные ситуации), с локативностью.

Авилова Н.С. [13] на основании деления глаголов на активные и неактивные (выдвинутого Данешом) выделяет статические и динамические глаголы и определяет 3 типа видовых пар в русском языке:

- 1) становление и изменение состояния субъекта (совершенный вид): полнеть - пополнеть, слабеть - ослабеть;
- 2) стремление к достижению внутреннего абстрактного предела действием результативного и нерезультативного характера, замкнутым в сфере субъекта (совершенный вид): петь - спеть, танцевать - станцевать;
- 3) стремление к достижению результата действия, направленного на объект (несовершенный вид), достижение результата этого действия (совершенный вид): колоть - расколоть, переписывать - переписать.

Одна из последних работ по теории вида принадлежит Гловинской М.Я. Разрабатываемая ею теория во многом дедуктивна. Она выдвигает некоторые исходные неопределяемые понятия: «точка времени», «процесс», «действие», «состояние», «результат». К таким понятиям относится также ряд элементов, близких к логическим кванторам: «быть», «существовать», «иметь», «каждый». С помощью этих понятий строится своего рода исчисление и выделяются 4 типа основных видовых противопоставлений для русского языка:

- 1) совершенный вид - полное достижение результата, несовершенный вид - частичное достижение результата (начинаться - начаться);

2) неопределенные глаголы, которые в обеих видовых формах «выражают резульативные действия» (становиться - стать);

3) действовать с целью - цель реализована (ловить - поймать);

4) быть в состоянии - начать быть в состоянии (понимать - понять).

Особый интерес представляет дальнейшая субкатегоризация этих типов, ведущая к детальной аспектологической классификации глаголов. Если подход А.В.Бондарко характеризуется, как отмечалось выше, преимущественно индуктивностью, то подход М.Я. Гловинской является индуктивно - дедуктивным. Его применение для других языков также, вне сомнения, весьма перспективно.

Список используемой литературы:

1. Hockett C.F. A course in Modern linguistics. N. Y., 1958 /
2. Weinrich H. Tempus Besprochene und erzahle well. Sbuttgart, 1964.
3. Гак В.Г. Русский язык в сопоставлении с французским. М., 1988.
4. Comrie B. Aspect: An Introduction to the studyof Verbal aspect and related problems. Cambridge, 1976.
5. Zandwoort R.W. Is aspect an English Verbal Category. Collected Papers ,II, Groninge - Noordhoff, 1970.
6. Klein H.G. Tempus, Aspect, Aktionsart. Niemeyer, 1974.
7. Verkuyl H.L. On the Compositional Nature of the Aspects. Holland, 1972.
8. Головинская М.Я. Семантические типы видовых противопоставлений русского глагола. М., 1982
9. Нгуен Вань Тхань Семантика видовых противопоставлений в русском языке и способы их выражения во вьетнамском языке. Автореферат дис. канд. фил. наук, М., 1987.
10. Виноградов В.В. Русский язык. Грамматическое учение о слове. М., - Л., 1947.
11. Бондарко А.Б. Вид и время русского глагола. М., 1971.
12. Бондарко А.Б. Принципы функциональной грамматики и вопросы аспектологии. Л., 1983.
13. Авилова Н.С. Вид глагола и семантика глагольного слова. М., 1976.

© Г.И.Файзиева, О.В.Ромазанова, 2016

УДК 343.72

Батаева Тамара Александровна

Магистрант юридического факультета ФГБОУВО «Саратовский национальный исследовательский государственный университет имени Н.Г. Чернышевского»,

г. Саратов, РФ

E - mail: bataeva.t93@mail.ru

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ БОРЬБЫ С МОШЕННИЧЕСТВОМ В СФЕРЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ

Мировое развитие информационных технологий, массовое распространение компьютерной техники, кроме изменения человеческой коммуникации, содержат в себе угрозу распространения современных видов преступлений, объектами которых являются информационные ресурсы, денежные средства, имеющие оборот в киберпространстве.

В настоящее время преступность в сфере компьютерной информации хоть и незначительна, но имеет тенденцию к устойчивому развитию, что объясняется применением информационных технологий в торговой, образовательной сферах, использованием баз данных.

Особенно стоит обратить внимание на возрастание доли преступлений экономической направленности, характеризующейся все новыми способами совершения деяний. По сравнению с январем - июлем 2014 года на 4,6 % возросло число преступлений экономической направленности, выявленных правоохранительными органами за 2015 год, в январе - июле 2016 года число данной категории дел составило 5,8 % , из преступлений прошлых лет по мошенничеству раскрыто 3,5 тысяч[3, с.1].

Хоть и большинство операций в глобальной сети проводится на законных основаниях, однако все чаще киберпространство становится площадкой для реализации обманных схем.

В связи с этим, государство обязано повышать уровень информационной безопасности общества, строить уголовную политику в согласовании с правовыми, организационными мерами, дополнять повышением качества деятельности государственных органов. Пример тому принятие Доктрины информационной безопасности Российской Федерации и Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации.

В юридической литературе бытует мнение о том, что преступления можно признать информационными с определенной долей условности, основываясь на анализе способа их совершения в каждом конкретном случае.

Например, мошенничеству в компьютерной сфере предшествует распространение вредоносных программ, что блокирует работу компьютера, которую в дальнейшем предлагается наладить путем отправки платного сообщения, или же при помощи этих вредоносных программ похищаются реквизиты банковских карт с последующим хищением денег со счетов.

Подобный случай рассматривался Чертановским районным судом г. Москвы, по делу о заключенном договоре поставки продукции между Интернет - магазином и ООО «Троя». Стороны обменялись файлами, содержащими текст договора, поставили свои цифровые

подписи, после чего ООО «Троя» было получено сообщение о предварительной оплате товара путем электронной денежной системы, однако и после отправки денег Интернет - магазин свои обязательства по поставке не выполнил, его представитель объяснил, необходимо внести еще 200 тыс. рублей тем же способом электронного платежа, чтобы забрать товар на таможне. В итоге, поставка так и не была выполнена, а ООО «Троя» был нанесен значительный ущерб в результате обманных действий другой стороны договора[5, с. 151].

Также судебная практика говорит о том, что субъекты могут не влиять на работу самих компьютерных сетей, однако создавать различные сайты и под различными предложениями собирать через них денежные средства. Можно согласиться с мнением Д. Гончарова о том, что Интернет упростил осуществление большого числа мошеннических операций [4, с. 32].

Проблема выявления и расследования подобных видов преступных действий требует разрешения не только путем знания законодательства, но и обладания специальными навыками в области информационных технологий, чего не хватает правоохранительным органам.

Ведь к компьютерным преступлениям, в широком понимании, можно отнести те деяния, в которых техника, информация являются способом, а глобальная сеть - местом их совершения, как мировой площадкой со сложностями обеспечения безопасности ее функционирования.

Согласно опросу следователей в регионах РФ, достаточная доля расследований приходится на киберпреступления, в том числе, мошенничества в сфере компьютерной информации[7, с.16]. Однако практические работники испытывают трудности в ходе следствия по данной категории дел, в частности, не проводят осмотр места происшествия, так как для этого требуются специальные познания. Также подобная проблема возникает и при назначении технических экспертиз, ведь постановка грамотных вопросов эксперту играет немаловажную роль, но не представляется возможной без понимания компьютерных процессов и терминов.

Еще одним вопросом, вызывающим сложности в дальнейшем расследовании киберпреступлений, является высокий уровень латентности данной категории дел, связанной со сложностью их выявления, недоверием потерпевшей стороны к правоохранительным органам и ее желанием сохранить репутацию[6, с. 43].

Следует обратить внимание, что и сам технический прогресс идет впереди законодательного регулирования в этой сфере деятельности, информация находится в обращении теперь не только в компьютерах, но и в других устройствах, поэтому использование информационных технологий выступает квалифицирующим признаком.

Таким образом, можно отметить, что имеется тенденция развития компьютерной преступности как корыстного явления, угрожающего общественной безопасности. Ведь преступники получили возможность осуществления неправомерного доступа к компьютерам, расположенным по всему миру, тем самым, киберпреступность приобрела транснациональный характер, стала более организованной, поэтому должна рассматриваться государствами как серьезная угроза обществу[8, с. 144].

Список использованной литературы:

1. Доктрина информационной безопасности Российской Федерации: утв. Президентом Российской Федерации 9 сентября 2000 г., N Пр - 1895). URL: <http://www.scrf.gov.ru/documents/5.html> (дата обращения: 20.09.2016).

2. Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации от 7 февраля 2008 г. N Пр - 212 // Российская газета. 16 февраля 2008. №4591.
3. Состояние преступности — январь - июль 2016 года // МВД РФ : официальный сайт. URL: <https://мвд.рф/folder/101762/item/8306504/> (дата обращения: 20.09.2016)
4. Гончаров Д. Квалификация хищений, совершаемых с помощью компьютеров // Законность. 2001. N 11.
5. Мазуров А.В. Преступность в сфере высоких технологий: понятие, общая характеристика, тенденции / А.В. Мазуров // Вестник Томск. гос. ун - та. 2007. № 2.
6. Степанов - Егиянц В.Г. Современная уголовная политика в сфере борьбы с компьютерными преступлениями // Российский следователь. - М.: Юрист, 2012, № 24.
7. Чекунов И.Г. К вопросу о понятии и системе преступлений, совершаемых с использованием компьютерных сетей // Правовые вопросы связи. - М.: Юрист, 2012, № 1.
8. Черкасов В.Н. Информационные технологии и организованная преступность // Преступность и коррупция: современные российские реалии. Саратов, 2003.

© Т.А. Батаева, 2016

УДК 347

Зяблицева Светлана Андреевна
Ассистент ИСОиП (филиала) ДГТУ в г. Шахты
г. Шахты, РФ
E - mail: chemokojewa.sweta@yandex.ru

НАСЛЕДОВАНИЕ НЕВЫПЛАЧЕННЫХ СУММ, ПРЕДОСТАВЛЕННЫХ ГРАЖДАНИНУ В КАЧЕСТВЕ СРЕДСТВ К СУЩЕСТВОВАНИЮ

В Гражданском кодексе Российской Федерации, установлен особый, порядок перехода прав на получение не выплаченных наследодателю сумм, предоставленных ему в качестве средств к существованию. Под средствами к существованию понимается, заработная плата и приравненные к ней платежи (надбавки, доплаты, компенсации за неиспользованный отпуск, премии, иные единовременные вознаграждения и т.п.), пенсии, стипендии, пособия по социальному страхованию, суммы в возмещение вреда, причиненного жизни или здоровью, алименты, а так же иные денежные суммы.

Право на получение денежных сумм, подлежащих выплате наследодателю, но не полученных им при жизни по какой - либо причине, принадлежит проживавшим совместно с наследодателем членам его семьи, а также его нетрудоспособным иждивенцам независимо от того, проживали они совместно с наследодателем или не проживали. Требования о выплате сумм должны быть предъявлены наследниками в течение четырех месяцев со дня открытия наследства. Однако, при отсутствии лиц, которые имеют право на получение сумм, не выплаченных наследодателю, или при непредъявлении этими лицами требований о выплате указанных сумм в установленный срок соответствующие суммы включаются в состав наследства и наследуются на общих основаниях[1].

Обращаясь к трудовому законодательству, так же следует отметить, что в ст. 141 Трудового кодекса РФ, указано, что заработная плата, не полученная ко дню смерти

работника, выдается членам его семьи или лицу, находившемуся на иждивении умершего на день его смерти[2].

Особое внимание хочется уделить пенсиям, не полученным наследодателем при жизни. Федеральный закон от 17 декабря 2001 г. № 173 - ФЗ «О трудовых пенсиях в Российской Федерации» более детально раскрывает круг наследников, а именно родственников умершего, которые в силу закона могут претендовать на получение указанных выплат. К ним относятся:

1) дети, братья, сестры и внуки умершего кормильца, не достигшие возраста 18 лет, а также дети, братья, сестры и внуки умершего кормильца, обучающиеся по очной форме по основным образовательным программам в организациях, осуществляющих образовательную деятельность, в том числе в иностранных организациях, расположенных за пределами территории Российской Федерации, если направление на обучение произведено в соответствии с международными договорами Российской Федерации, до окончания ими такого обучения, но не дольше, чем до достижения ими возраста 23 лет, или дети, братья, сестры и внуки умершего кормильца старше этого возраста, если они до достижения возраста 18 лет стали инвалидами. При этом братья, сестры и внуки умершего кормильца признаются нетрудоспособными членами семьи при условии, что они не имеют трудоспособных родителей;

2) один из родителей или супруг либо дедушка, бабушка умершего кормильца независимо от возраста и трудоспособности, а также брат, сестра либо ребенок умершего кормильца, достигшие возраста 18 лет, если они заняты уходом за детьми, братьями, сестрами или внуками умершего кормильца, не достигшими возраста 14 лет и имеющими право на трудовую пенсию по случаю потери кормильца, и не работают;

3) родители и супруг умершего кормильца, если они достигли возраста 60 и 55 лет (соответственно мужчины и женщины) либо являются инвалидами;

4) дедушка и бабушка умершего кормильца, если они достигли возраста 60 и 55 лет (соответственно мужчины и женщины) либо являются инвалидами, при отсутствии лиц, которые в соответствии с законодательством Российской Федерации обязаны их содержать[3].

Начисленные суммы трудовой пенсии, причитавшиеся пенсионеру в текущем месяце и оставшиеся неполученными в связи с его смертью в указанном месяце, не включаются в состав наследства и выплачиваются у членам его семьи, которые проживали совместно с пенсионером на день его смерти, если обращение за неполученными суммами пенсии последовало до истечения шести месяцев со дня смерти пенсионера.

В заключении хотелось бы сделать вывод о том, что лица, имеющие право на получение не выплаченных наследнику средств к существованию, должны реализовать это право в течение четырех месяцев со дня открытия наследства путем предъявления требования непосредственно к работодателю умершего, либо причинителю вреда или иному плательщику средств к существованию. В случае отказа плательщика в выплате указанных средств члены семьи умершего, проживавшие совместно с ним, а также его нетрудоспособные иждивенцы вправе обратиться в суд с иском. Если названные лица по какой - либо причине не предъявили плательщику своих требований, невыплаченные средства к существованию включаются в состав наследства и наследуются по общим основаниям, в соответствии с гражданским законодательством[4].

Список использованной литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146 - ФЗ (ред. от 03.07.2016)

2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197 - ФЗ (ред. от 03.07.2016)

3. Федеральный закон от 17.12.2001 № 173 - ФЗ (ред. от 28.12.2013, с изм. от 19.11.2015) «О трудовых пенсиях в Российской Федерации»

4. Гражданский кодекс Российской Федерации. Постатейный комментарий к разделу V: Наследственное право / Б.М. Гонгало, Т.И. Зайцева, И.Е. Маньлов и др.; под ред. П.В. Крашенинникова. М.: Статут, 2013. 264 с.

© С.А. Зяблицева, 2016

УДК 349.3

Иванец Андрей Андреевич, Студент 3 курса спец. «Право социального обеспечения» ЧПОУ «Ставропольский гуманитарно - технический колледж», филиал в г. Кропоткине
E - mail: mrboro@rambler.ru

ПРОБЛЕМА РАЗГРАНИЧЕНИЯ ПОНЯТИЙ «СТРАХОВОЙ ТРУДОВОЙ СТАЖ» И «СПЕЦИАЛЬНЫЙ ТРУДОВОЙ СТАЖ»

Задачами социального страхования являются гарантия материального и социального благополучия каждого человека независимо от его индивидуальных возможностей, желание участвовать в общественном производстве.

Уровень пенсионного обеспечения в значительной мере определяет продолжительность и образ жизни мало защищенных категорий граждан, пожилых людей, инвалидов их участие в социально - политической и экономической деятельности, что повышает ответственность государственных, в том числе и законодательных, органов за принимаемые в пенсионной сфере решения и требует учета всех обстоятельств жизни лиц пожилого возраста.

Понятие страхового трудового стажа впервые введено Федеральным законом от 01.04.1996 № 27 [1]. Это понятие сформулировано как суммарная продолжительность периодов трудовой деятельности застрахованного лица в течение его жизни, за которые уплачиваются страховые взносы.

В более позднем по времени принятия нормативном правовом акте - Федеральном законе от 16.07.1999 № 165 - Федеральный Закон «Об основах обязательного социального страхования» - страховой трудовой стаж определяется как суммарная продолжительность времени уплаты страховых взносов [1].

В то же время названные выше Законы не предусматривали порядка его учета и исчисления, и стаж на практике до 01.01.2002 исчислялся по условиям и нормам ст. 89 Закона от 20.11.1990 № 340 - 1 «О государственных пенсиях в Российской Федерации» [1].

В ст. 2 Федерального закона о трудовых пенсиях дана норма - дефиниция, согласно которой страховой стаж - учитываемая при определении права на трудовую пенсию суммарная продолжительность периодов работы и (или) иной деятельности, в течение которых уплачивались страховые взносы в пенсионный фонд России, а также иных периодов, засчитываемых в страховой стаж.

В этой формулировке заключается иной правовой смысл. Наличие разных формулировок по одному предмету привело к необходимости выбора правоприменительными органами такой редакции, которая отвечает интересам адресата нормы. Учитывая это, а также тот факт, что норма - дефиниция по своей сути статична, а

нормой материального права закреплено условие об уплате страховых взносов «за эти периоды», в практической деятельности применяется норма, регулирующая непосредственное включение в страховой стаж периодов работы и (или) иной деятельности, то есть редакция нормы, предусмотренная в ст. 10 Федерального закона от 17.12.2001 № 173 - Федеральный Закон [2].

Таким образом, страховой стаж определяется как учитываемая при определении права на трудовую пенсию суммарная продолжительность периодов работы и (или) иной деятельности, в течение которых уплачивались страховые взносы в Пенсионный фонд Российской Федерации, а также иных периодов, засчитываемых в страховой стаж. Эта норма является постулатом и несет основной правовой смысл [3]. Специальный страховой стаж - это суммарная продолжительность трудовой деятельности в определенных профессиях, должностях, производствах, отраслях и в определенных местностях, с которой закон связывает особые правовые последствия.

Специальный трудовой стаж - это суммарная продолжительность трудовой или иной общественно полезной деятельности, которая протекала либо в особых условиях труда, либо в определенной местности (например, в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях) или на определенной территории (например, на территориях, подвергшихся радиоактивному загрязнению) с чем законодательство Российской Федерации связывает определенные правовые последствия [4].

Таким образом считаем, что общий трудовой стаж представляет собой суммарную продолжительность трудовой и иной общественно полезной деятельности.

Список использованной литературы:

1. Добромыслов К. В. Право социального обеспечения. Учебное пособие и практикум. Издательство: Книжный мир. 2015 г., 416 с.
2. Миронова Т.К. Право социального обеспечения Учебник. - М.: Кнорус, 2016. - 755 с.
3. Молчанова Е.В. К вопросу совершенствования пенсионного обеспечения пожилых граждан. / Современное общество, образование и наука: материалы Международной научно - практической конференции, Тамбов, эл. журнал «Научный альманах» №9 (11), 2015, С.1377 - 1380
4. Молчанова Е.В. Сфера пенсионного обеспечения: определение векторов коррекции и развития. / Символ науки. МЦИИ ОМЕГА САЙНС. 2016. № 5 - 3 (17). - С. 155 - 157.

© А.А. Иванец, 2016

УДК 349.3

Иванова Зоя Миленова, студентка 3 курса спец. «Право социального обеспечения» ЧПОУ «Ставропольский гуманитарно - технический колледж», филиал в г. Кропоткине
E - mail: mrboro@rambler.ru

К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМЕ ПОДТВЕРЖДЕНИЯ ТРУДОВОГО СТАЖА

Важное значение в правовом регулировании трудового стажа имеет порядок его подтверждения.

При подсчете страхового стажа учитываются:

- периоды работы и (или) иной деятельности и иные периоды до регистрации гражданина в качестве застрахованного лица в соответствии с Федеральным законом «Об

индивидуальном (персонифицированном) учете в системе государственного пенсионного страхования» (далее именуется - до регистрации гражданина в качестве застрахованного лица) - документами, выдаваемыми работодателями или соответствующими государственными (муниципальными) органами;

- периоды работы и (или) иной деятельности и иные периоды после регистрации гражданина в качестве застрахованного лица в соответствии с Федеральным законом «Об индивидуальном (персонифицированном) учете в системе государственного пенсионного страхования» (далее именуется - после регистрации гражданина в качестве застрахованного лица) - на основании сведений индивидуального (персонифицированного) учета [1].

Периоды работы и (или) иной деятельности, выполнявшиеся за пределами Российской Федерации, подтверждаются документом территориального органа Пенсионного фонда Российской Федерации об уплате страховых взносов на обязательное пенсионное страхование (далее именуется - страховые взносы), если иное не предусмотрено законодательством Российской Федерации или международными договорами Российской Федерации.

Периоды работы на территории Российской Федерации до регистрации гражданина в качестве застрахованного лица могут устанавливаться на основании свидетельских показаний [2].

К уплате страховых взносов на обязательное пенсионное страхование при применении настоящих Правил приравнивается уплата взносов на государственное социальное страхование до 1 января 1991 г., единого социального налога (взноса) и единого налога на вмененный доход для определенных видов деятельности.

Уплата указанных платежей подтверждается следующими документами:

1. взносов на государственное социальное страхование за период до 1 января 1991 г. - документами финансовых органов или справками архивных учреждений;

2. страховых взносов на обязательное пенсионное страхование за период до 1 января 2001 г. и после 1 января 2002 г. - документами территориальных органов Пенсионного фонда Российской Федерации;

3. единого социального налога (взноса) за период с 1 января по 31 декабря 2001 г. - документами территориальных налоговых органов;

4. единого налога на вмененный доход для определенных видов деятельности - свидетельством, выданным территориальными налоговыми органами.

Правила подсчета и подтверждения страхового стажа для установления трудовых пенсий определяют документы, подтверждающие периоды работы до регистрации гражданина в качестве застрахованного лица, включаемые в страховой стаж [4].

Основным документом, подтверждающим периоды работы по трудовому договору, является трудовая книжка установленного образца [4].

При отсутствии трудовой книжки, а также в случае, когда в трудовой книжке содержатся неправильные и неточные сведения либо отсутствуют записи об отдельных периодах работы, в подтверждение периодов работы принимаются письменные трудовые договоры, оформленные в соответствии с трудовым законодательством, действовавшим на день возникновения соответствующих правоотношений, трудовые книжки колхозников, справки, выдаваемые работодателями или соответствующими государственными (муниципальными) органами, выписки из приказов, лицевые счета и ведомости на выдачу заработной платы [5].

В случае, когда трудовая книжка не ведется, периоды работы по трудовому договору подтверждаются письменным трудовым договором, оформленным в соответствии с

трудовым законодательством, действовавшим на день возникновения соответствующих правоотношений.

Список использованной литературы:

1. Суйлеманова Г.В. Право социального обеспечения. Учебник. - М., 2015.
2. Молчанова Е.В. Сфера пенсионного обеспечения: определение векторов коррекции и развития. / Символ науки. МЦИИ ОМЕГА САЙНС. 2016. № 5 - 3 (17). - С. 155 - 157
3. Молчанова Е.В. Решение проблем пожилых людей силами общественных организаций. / Научно - методический электронный журнал Концепт. 2016. № 3. С. 46 - 50
4. Молчанова Е.В. К вопросу совершенствования пенсионного обеспечения пожилых граждан. / Современное общество, образование и наука: материалы Международной научно - практической конференции, Тамбов, эл. журнал «Научный альманах» №9 (11), 2015, С.1377 - 1380.
5. Молчанова Е.В. Роль общественных организаций в реализации социальных прав граждан. / В сборнике: Фундаментальные и прикладные научные исследования. Материалы Международной научно - практической конференции НИЦ «Поволжская научная корпорация». 2016. С. 81 - 83.

© З.М. Иванова, 2016

УДК 342.7

Курюгина Алиса Сергеевна

студентка Российского государственного университета правосудия г. Москва

E - mail: alisa.kur97@mail.ru

Научный руководитель: профессор РГУП Ващекин А.Н.

О ГАРАНТИЯХ КОНСТИТУЦИОННЫХ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА В РОССИИ

Действенная защита прав и свобод человека и гражданина в обществе и успешное формирование механизма их обеспечения в решающей степени зависят от наличия юридических гарантий и признания их всеми правовыми акторами – государством, общественными организациями, гражданами. Основной закон государства – Конституция – играет в этих взаимоотношениях основополагающую роль, как Закон, имеющий высшую юридическую силу и прямое действие. Она должна реально регулировать общественные отношения и оказывать непосредственное воздействие на всю систему органов государственной власти. Таким образом, одним из фундаментальных принципов, на которых основывается провозглашение Конституцией прав и свобод, является гарантированность как общих начал, так и конкретных прав и свобод личности, гарантии которых выступают как важнейшая из ее функций, степень реализации которой затрагивает каждого жителя страны. Не получая четкого предоставления об этих гарантиях, никто не может почувствовать себя полноправным членом демократического гражданского общества и жить по его правилам [8].

Поэтому конституционно - правовой статус Российской Федерации заключается не только в наличии государственного суверенитета, но и в конституционном закреплении и системе гарантий прав и свобод личности. Гарантии прав и свобод человека и гражданина – это совокупность конституционно - правовых норм, институтов, средств, способов,

механизмов и процедур, обеспечивающих реализацию, охрану и защиту конституционных прав и свобод человека и гражданина. По сути они представляют собой обязанности государственных органов власти обеспечить гражданам реализацию их прав. Назначение конституционных гарантий заключается в том, чтобы исключить всякие антиконституционные действия как со стороны властных государственных структур, так и со стороны общественных объединений и отдельных лиц [3]. Гарантии реализации конституционных прав и свобод человека и гражданина можно определить через институт взаимной ответственности граждан и государства [2]. К числу таких гарантий Конституция относит: присягу Президента; конституционную ответственность высших должностных лиц; установленный порядок реализации права законодательной инициативы; обязанность Президента принять решение о подписании Закона, принятого Федеральным Собранием и др.

Разносторонность прав и свобод порождает и многообразие гарантий, обеспечивающих их реализацию. К гарантиям прав и свобод человека и гражданина относятся государственная защита и право на самозащиту, конституционные гарантии правосудия, недопустимость произвольного ограничения прав и свобод человека и гражданина. Наличие различных критериев деления прав на группы объясняется огромным количеством и разнообразием самих прав и свобод человека и их гарантий [1]. Допуская разделение прав и свобод человека и гражданина на различные группы, нужно всегда помнить, что их совокупность представляет собой сложную иерархически распределенную систему [6]. Поэтому только во взаимосвязи и взаимодействии гарантий права и свободы человека и гражданина возможно полное осуществление обеспечиваемых ими прав. Следует подчеркнуть, что самой надежной и весомой гарантией соблюдения общепризнанных прав и свобод человека являются не столько особые, специальные правовые средства, сколько сам конституционный строй государства в целом [7]. Он должен быть основан на уважении и строгом соблюдении Конституции, ее норм о правовом и социальном государстве, для которого основной целью деятельности является реализация прав и свобод человека и гражданина [5].

Список использованной литературы:

1. Аганов А.Н. Ващекина И.В. Оптимизация распределения кредитных продуктов коммерческих банков в сфере потребительского кредитования с учетом социально - экономических особенностей региона // Вопросы региональной экономики. 2013. № 3 (16). С. 3 - 13.
2. Ващекин А.Н. Оценка согласованности нормативно - правовых актов в процессе консолидации и кодификации законодательства // Информационные отношения и право: сборник научных трудов. Вып. 2. М.: изд - во РАП, 2007. С. 51 - 58.
3. Ващекина И.В. Социальная ответственность российских банков: управление региональными программами и взаимодействие с общественными организациями // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2016. № 3 - 1. С. 121 - 124.
4. Косов М.Е., Ахмадеев Р.Г. Введение прогрессивной шкалы по НДС/Л: палитра мнений // Вестник Московского университета МВД России. 2015. № 1. С. 205 - 212.
5. Ловцов Д.А., Ниесов В.А. Актуальные проблемы создания и развития единого информационного пространства судебной системы России // Информационное право. 2013. № 5. С. 12 - 15.
6. Vashchekin A.N. The development of new organization forms of wholesale trade enterprises in Russia // Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО. 2015. № 2. С. 29 - 33.

7. Vashchekin A.N., Khrustalev M.M. Modelling of commercial activity of the wholesale market subjects realizing the grower state support // Вопросы статистики. 2003. Т. 2. Р. 75 - 79.

8. Vashchekina I. V. Social priorities in the work of Russian commercial banks with public organizations // Mediterranean Journal of Social Sciences. 2015. Vol 6. S 4. P. 431 - 436.

© А.С. Курюгина, 2016

УДК 343.7

Новиков Антон Сергеевич,

бакалавр, Юридический Факультет СПбГУ, консультант АНО ДПО «РЦОТ»

Халипина Екатерина Алексеевна,

бакалавр, ОП «Менеджмент» НИУ ВШЭ СПб, г. Санкт - Петербург

ПОВОРОТ ВЫВОДА АКТИВОВ: СОВРЕМЕННЫЙ АСПЕКТ

1. Общие положения о повороте вывода активов (оспаривание сделок по выводу)

При оспаривании сделки в основу доказывания факта причинения ею вреда можно положить рыночную цену [1]. Цена такой сделки с учетом проведенной независимой оценки стоимости имущества не будет соответствовать рыночной цене.

Если имущество было передано другому юридическому лицу, в том числе вспомогательному, то необходимо доказать согласованность действий участников всей цепочки.

Целесообразно использовать доказывание факта предпочтения одного из кредиторов [3].

Если сделка заключена в течение одного года, предшествующего моменту уплаты, то целесообразно доказывать изменение имущественного положения должника в худшую сторону. Если сделка была заключена в течение трех лет, то доказыванию подлежат имущественный вред, причиненный такой сделкой должнику, а соответственно, и кредиторам, а также тот факт, что другой участник сделки должен был знать о том, что операция направлена на вывод активов.

Сегодня достаточно сложно противостоять выводу активов через третье юридическое лицо. Действующие правила об оспаривании сделок рассчитаны на продажу активов первому покупателю, а оспорить по действующему Закону о банкротстве можно только сделки, заключенные самим должником. Конечный получатель активов становится титульным собственником имущества, который при этом защищен от истребования имущества из чужого незаконного владения (виндикации), так как будет являться добросовестным приобретателем. Новый владелец может защитить себя и от возврата имущества, полученного по сделке, которая признана недействительной, если контрагент, с которым он заключил сделку, ликвидирован и не может ни при каких обстоятельствах участвовать в реституции.

К сожалению, в настоящее время часто применяются уловки, с которыми сложно бороться гражданско - правовыми способами, - например, если стороны заменили куплю - продажу активов лизингом, а также вывели имущество под юрисдикцию иностранного государства, используя офшоры [2].

2. Конкретные меры и правоприменительная практика по повороту активов для различных способов вывода.

Для целей большего обобщения и наглядности материала представляю результаты исследования в виде таблицы.

Обоснование содержания столбцов таблицы:

- 1) Фактическое основание. Для целей наибольшего обобщения в первом столбце приводжу фактическое основание (совершение юридически - значимых действий, в т.ч. сделок), которое выводит активы из собственности должника;
- 2) Описание основания для поворота вывода активов (основание признания действий недействительными);
- 3) Ссылка на нормативное положение;
- 4) Судебная правоприменительная практика.

Таблица 1. Анализ правоприменительной практики

Фактическое основание	Основание для поворота вывода активов	Ссылка на нормативное положение	Выдержка из судебных решений, иллюстрирующих применение закона судом для поворота вывода активов
Отчуждение имущества на основании сделки купли - продажи или в форме мены	Возможность признания этих сделок недействительными, например, оспаривания этих сделок как крупных сделок или сделок с заинтересованностью	Нормы ГК РФ о недействительности сделок	<p>Федеральный арбитражный суд Волго - Вятского округа по одному из рассмотренных в кассационном порядке дел подтвердил, что в удовлетворении иска конкурсного управляющего о признании недействительным договора купли - продажи недвижимого имущества отказано правомерно, так как сделка исполнена контрагентом полностью и одобрена общим собранием членов сельскохозяйственного производственного кооператива. Иными словами, воля сторон была направлена на фактическую смену собственника, а все необходимые одобрения были получены</p>
			<p>При рассмотрении споров, связанных с дарением либо пожертвованием, совершенным в преддверии банкротства, до принятия Закона N 73 - ФЗ в силу отсутствия достаточного регулирования на законодательном уровне арбитражные суды в большинстве случаев отказывали в признании данных сделок недействительными.</p>

<i>Вывод денежных средств</i>	<p>Существенные налоговые риски</p> <p>Оспаривание по процедуре вывода. Закон позволяет распространить порядок совершения крупной сделки также на иные сделки, которые акционеры сочтут значимыми для общества. В качестве крупных сделок могут квалифицироваться не только сделки прямого отчуждения имущества общества путем заключения договоров купли - продажи или мены, но и такие действия, как внесение имущества общества в уставный капитал другой организации или заключение кредитного договора, залог имущества и многое другое. Таким образом, все действия, направленные на отчуждение обществом более чем 25 % его имущества, подлежат одобрению по специальной процедуре</p>	<p>Нормы ГК РФ о недействительности сделок</p>	<p>Судебная практика признает совершенные в один и тот же период сделки по отчуждению имущества, превышающие 25 % от балансовой стоимости имущества организации, взаимосвязанными и подлежащими одобрению в порядке одобрения крупных сделок</p> <p>Если договор заключен задним числом - При обжаловании такого рода сделок в суде целесообразно использовать основные правила бухгалтерского учета: например, отсутствие в книге счетов - фактур соответствующего документа подтверждает, что сделка заключена задним числом</p>
<i>Вывод акций или иных ценных бумаг</i>	<p>Противоречие требованиям акционерного законодательства</p>		<p>Постановление ФАС Волго - Вятского округа от 13.03.2007 по делу N А43 - 21748 / 2006 - 13 - 483.</p> <p>В некоторых случаях кредиторы пробовали использовать аналогиию закона или нормы ГК РФ о незаключенности договоров, о злоупотреблении правом и пр.</p> <p>Однако регламентация несостоятельности (банкротства) юридических лиц в силу сочетания публично - правового и частного - правового регулирования далеко не всегда позволяла защитить права кредиторов при признании сделок банкрота недействительными</p>

<p><i>Вывод активов через обременение имущества</i></p>	<p>С момента заключения договора залога до момента его реализации всегда проходит значительный промежуток времени, который позволяет кредиторам поставить под сомнение действительность такой сделки.</p>
<p><i>Вывод активов через исполнительное производство</i></p>	<p>Оспаривание законности проведения реализации имущества судебным приставом - исполнителем. заинтересованное лицо при наличии всех необходимых процессуальных и материальных оснований может инициировать пересмотр решения суда в надзорном порядке или по вновь открывшимся обстоятельствам, в том числе с учетом изменившейся судебной практики.</p>
<p><i>Преднамеренное банкротство</i></p>	<p>Согласно позиции Конституционного Суда РФ, выраженной в п. 3 Определения Конституционного Суда РФ от 04.12.2003 N 504 - О, законодательство о банкротстве, являясь специальным по отношению к гражданскому законодательству, не предполагает возможности признания сделки действительной в силу добросовестности кредитора, то есть если на момент сделки он не знал и не мог знать, что в результате исполнения должником обязательств по этой сделке другим кредиторам причиняются убытки.</p>

Список использованной литературы:

1. Арбитражное правосудие в России :Ежемесячный журнал.№ 1, Январь. - М. :Фонд "Правовая поддержка",2008. - 94 с.
2. Гешелин, М. И. (Михаил Ильич). Законодательная техника и дифференциация ответственности за экономические преступления по уголовному законодательству России и Англии (сравнительно - правовое исследование) : автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук. Специальность 12.00.08 - уголовное право и криминология ; уголовно - исполнительное право / М. И. Гешелин ; науч. рук. Л. Л. Кругликов. - Краснодар, 2015. - 22 с.
3. Экономические преступления : учебное пособие / А. В. Савинов. - М.: Юрлитинформ,2013. - 264 с.

© А.С. Новиков, Е.А. Халипина, 2016

КОНСТИТУЦИОННО - ПРАВОВАЯ ОХРАНА В ЭКСТРЕМАЛЬНЫХ СИТУАЦИЯХ СОЦИАЛЬНОГО ХАРАКТЕРА: ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОЙ РЕГЛАМЕНТАЦИИ В РОССИИ И СТРАНАХ СЕВЕРО - ВОСТОЧНОЙ АЗИИ

Система конституционно - правовой охраны любого государства осуществляемая на основе Конституции и национального конституционного права. В связи с глобальными проблемами человеческой цивилизации в настоящее время институт конституционно - правовой охраны претерпевает концептуальные изменения в связи с корректировкой общеполитического курса на расширение мер охраны конституционализма и преимущественно основывается на интерпретациях конституционных норм высшими органами государственной власти.

К субъектам конституционно - правовой охраны в экстремальных ситуациях социального характера в России, как и в странах Северо - Восточной Азии относятся государственные органы и органы местного самоуправления, действующие совместно с многочисленными организациями и общественными институтами [1, с.137].

Объекты конституционно - правовой охраны в экстремальных ситуациях социального характера в России, как и в странах Северо - Восточной Азии соответствуют «стандартному перечню» подобного рода объектов в современных западных демократических странах (государственная власть, Конституция и законодательство, права и свободы человека и гражданина) [2, с.44].

Содержание конституционно - правовой охраны в экстремальных ситуациях социального характера в России, как и в странах Северо - Восточной Азии представляет собой совокупность подходов, средств и приемов (способов) поддержания законности и правопорядка, ранее тяготеющих к концепции «мягкой силы», но претерпевающих в настоящее время деформацию [3, с.38].

Эффективность конституционно - правовой охраны в экстремальных ситуациях социального характера в России, как и в странах Северо - Восточной Азии во многом обуславливается приверженностью каждого конкретного государства и общества к религиозно - историческим традициям и убежденностью участников правоотношений в особой «общемировой роли» (идеологический ориентир), высокой степенью социальной ответственности и наличием гражданского общества и соответствующих институтов (социально - активный ориентир), а также нацеленность государственной политики на предупреждение возможных правонарушений (официально - профилактический ориентир) [4, с.39].

Противодействие преступности в экстремальных ситуациях социального характера в России, как и в странах Северо - Восточной Азии осуществляется с учетом накопленного

ценного опыта в этой области и привлечения широких слоев общественности в данный процесс в соответствии с принципом соразмерности наказания совершенному деянию, целями общей и частной превенции [5, с.132].

Выводы проведенного исследования носят общий характер и не могут восприниматься в качестве исчерпывающей спецификации правовой охраны государственного строя в экстремальных ситуациях социального характера в России, как и в странах Северо - Восточной Азии (находящихся в процессе реформирования), нуждаются в дополнительном уточнении и конкретизации. Основы конституционализма на протяжении длительного периода убедительно демонстрируют свою эффективность и наличие глубоких социальных корней в практике отдельно взятого государства, и, по мнению автора, должен быть изучен с позиции их применимости для совершенствования российской правовой системы и юридической практики.

Список литературы:

1. Кузьмин И. А. Юрковский А. В. Особенности конституционно - правовой охраны в Японии // Вопросы российского и международного права. - 2016. № 5.
2. Юрковский А. В. Конституционно - правовая охрана в Монголии // Мир юридической науки. – 2014 - №10 - 11.
3. Юрковский А. В. Кузьмин И. А. Конституционно - правовая охрана в Китайской Народной Республике // Мир юридической науки. – 2014 - № 9
4. Юрковский А.В., Кузьмин И.А. Конституционно - правовая охрана в КНДР // Мир юридической науки. – 2014 - №12.
5. Юрковский А.В. Сравнительная характеристика конституционно - правового статуса личности в государствах современного мира // Сибирский юридический вестник. – 2015. - № 4.

© А.В. Путь, 2016

УДК 34.09

Труганова Александра Валерьевна

магистрант НГПУ им. Козьмы Минина, г. Нижний Новгород, РФ

E - mail: alya_trutanova@mail.ru

Нуреева Марьям Алексеевна

магистрант НГПУ им. Козьмы Минина, г. Нижний Новгород, РФ

E - mail: mar.nnov@mail.ru

Румянцева Наталия Александровна

магистрант НГПУ им. Козьмы Минина, г. Нижний Новгород, РФ

E - mail: natalia - r.rumyantseva@yandex.ru

ОБЕСПЕЧЕНИЕ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ В РФ

В повседневной жизни граждане часто сталкиваются с проблемой качества купленной продукции. Зачастую продавец отказывается принять бракованный товар назад, и при этом

не каждый гражданин пользуется своим правом обращения в защиту прав потребителей, поскольку многие абсолютно не просвещены в данной правовой области. В этой статье мы рассмотрим не только вопрос качества приобретаемой продукции, но и коснемся темы правовой осведомленности.

Итак, производство продукции на территории нашей страны регламентируется двумя типами стандартов ГОСТ и ТУ.

Хотелось бы заострить внимание, что главной отличительной чертой ГОСТа от ТУ является то, что разработкой и контролем соблюдения ТУ должен заниматься сам производитель. Это касается тех предприятий, которые не смогли попасть под действие ГОСТ. Ведь с 1996 года государственные стандарты обретают форму обязательных для исполнения только после регистрации в Министерстве юстиции [1]. Теперь для многих товаропроизводителей отсутствия обязательности ГОСТ является преимуществом, так как они сами разрабатывают условия производства. И если покупатель обнаружил в купленных консервах, к примеру, краситель и если он заявлен в ТУ данного производства, то права гражданина не нарушены, хоть и для употребления в пищу такой продукт невозможен. Для того, чтобы избежать подобных ситуаций следует полностью убрать ТУ (технические условия) и распространить по все России действие ГОСТов.

Теперь следует вернуться к вопросу о правах граждан. Если же, все таки купленный продукт имеет брак, некондицию, а вернуть его не представляется возможным из-за отказа продавца, следует обратиться к закону о защите прав потребителей.

На каждой отдельной торговой площадке расположить объявление отдельных статей о защите прав потребителей. Размещать стоит в разных павильонах с разной продукцией отдельные положения (различные для пищевых товаров и к примеру техники). Самый распространенный процент возврата товара это брак. Таким образом, следует разместить следующую информацию.

Прежде всего необходимо указать ФЗ и необходимую статью, для того чтобы обращение покупателя было на законных основаниях.

Статья 18 Закона РФ «О защите прав потребителей».

Вы можете потребовать в магазине:

- бесплатно устранить обнаруженные недостатки;
- возместить расходы на экспертизу и ремонт;
- уменьшить цену товара;
- заменить покупку на аналогичный товар либо аппаратуру другой марки;
- вернуть деньги за покупку

Отсутствие у потребителя кассового или товарного чека либо иного документа, удостоверяющих факт и условия покупки товара, не является основанием для отказа в удовлетворении его требований. (Перечень технически сложных товаров утверждается Правительством Российской Федерации).

Продавец (изготовитель), уполномоченная организация или уполномоченный индивидуальный предприниматель, импортер обязаны принять товар ненадлежащего качества у потребителя и в случае необходимости провести проверку качества товара. Потребитель вправе участвовать в проверке качества товара.

Ознакомиться с ними можно в статье 18 ФЗ «О защите прав потребителей».

Таким образом, для повышения качества выпускаемой продукции следует отменить ТУ для грамотного и безопасного для жизни граждан выпуска продукции, а также Роспотребнадзор должен обязать магазины устанавливать на торговых площадях правила (основные необходимые выдержки из закона, не только законы в уголке потребителя) для

осведомления граждан с их правами в случае возникших проблем с приобретенной некачественной продукцией.

Список использованной литературы:

1. Таможенный союз [электронный ресурс] // ГОСТ и ТУ – сходство и различия. URL: <http://ofsert.ru/articles/148/> (Дата обращения: 24.09.2016)

© А.В. Трутанова, М.А. Нуреева, Н.А. Румянцева, 2016

УДК 343.62

Фардетдинова Луиза Артуровна,

кандидат юридических наук, доцент,

Елабужский институт Федерального государственного автономного
образовательного учреждения высшего профессионального образования
«Казанский (Приволжский) федеральный университет»

Елабуга, РФ

ИСТОРИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РИМСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ АБОРТЕ И НЕЗАКОННОМ ПРОВЕДЕНИИ ИСКУССТВЕННОГО ПРЕРЫВАНИЯ БЕРЕМЕННОСТИ

Рассматривая регулирование аборта и незаконного проведения искусственного прерывания беременности в историческом разрезе необходимо обратить внимание на то, что с древнейших времен материнство охранялось законом [1, с. 28].

В римском праве до момента рождения физическое лицо не существовало. Зародыш, находящийся в утробе матери (*nasciturus*), не мог приобретать субъективных прав и не считался еще физическим лицом [2, с. 92].

Но все же право заботится об обеспечении интересов *nasciturus*. За вытравление плода устанавливается уголовное наказание. Юридическая ответственность за посягательство на материнство возлагалась как на третье лицо, так и на саму женщину.

Позднее плодоизгнание рассматривалось лишь как безнравственный поступок и наказанию не подлежало. По учению стоиков, плод рассматривался как часть тела матери, по аналогии с растительным миром, где плод является частью дерева. Наказанию подлежали абортировавшие женщины и лица, способствовавшие этому лишь в тех случаях, когда аборт производился по корыстным соображениям или по другим низменным побуждениям [3, с. 204 - 206].

В дальнейшем, когда Римская империя стала нуждаться в солдатах для захвата чужих земель и в увеличении числа рабов как бесплатной рабочей силы, законодательство в отношении абортотворцев резко меняется. Так, Цицерон (106–43 гг. до н. э.) требует наказания за аборт женщины, «крадущей у республики предназначенного ей гражданина».

Христианство в первые столетия его существования оказало известное влияние на уменьшение частоты абортотворств. Св. Клемент Александрийский, Тертулиан (в 200 и 205 гг.) писал: «Что же касается нас, христиан, то нам убийство строжайше воспрещено. Нам даже воспрещено уничтожать в чреве матери зачатого ею ребенка. Помешать рождению, не значит ли это совершить убийство» [4, с. 14]. Женщины - христианки, виновные в этих преступлениях против ребенка, первоначально подлежали пожизненному церковному наказанию. Позднее, в начале четвертого века, наказание за истребление плода заменяется

десятилетним покаянием. Так заставляют думать § XV Eritemia и постановление Вселенского Анкирского собора, который в 21 правиле решил, ссылаясь на требования гуманности, что совершившая блуд женщина подлежит за истребление плода вместо прежнего пожизненного наказания срочному на десять лет [4, с. 16].

Законодательством Юстиниана (527–565 гг. н. э.) предусматривалось различие между «неоухотворенным» (до 40 - го дня беременности) и «оухотворенным» (с 41 - го дня) зародышем. Решением VI Константинопольского собора (629 г.) истребление «оухотворенного зародыша каралось смертной казнью, а «неоухотворенного» – ссылкой. Эта мера наказания была отменена Майнцским собором (9 в.), но в дальнейшем (12 в.) вновь восстановлена папой Иннокентием I. Тяжелыми наказаниями (ссылка, смертная казнь) карались как женщина, сделавшая себе аборт, так и лицо, помогавшее ей в этом. Аборт при этом приравнивался к убийству родственника [5, с. 22].

По итогам проведенного сравнительно - исторического анализа мы можем прийти к выводу о том, что развитие законодательства об аборте в различных государствах в разное время происходило под влиянием самых разнообразных факторов (религиозных, демографических, национальных и др.). При этом необходимо отметить, что степень влияния тех или иных факторов во многом зависела от изменения конкретных политических целей и задач, стоявших перед государством на отдельно взятом историческом этапе его развития.

Список использованной литературы:

1. Лозанович Л.А. Незаконное производство аборта: уголовно - правовой и криминологический аспекты. Ставрополь: Изд - во «Ставропольсервисшкола», 2004. С. 28.
2. Хвостов В.М. Система римского права. Учебник. Печатается по изданию 1908 г. М., 1996. С. 92
3. Памятники римского права: Законы XII таблиц. Институции Гая. Дигесты Юстиниана. М., 1997. С. 204–206.
4. Гернет М. Детоубийство. Социологическое и сравнительно - юридическое исследование. М., 1911. С.14.
5. Большая медицинская энциклопедия / Под ред. Бакулева А.Н. Т. 1. М., 1956. С. 22.

© Л.А. Фардетдинова, 2016

УДК 347.214.23

Чуянова Наталья Александровна

студентка Российского государственного университета правосудия, г. Москва

E - mail: ChuyanovANA@MOESK.RU

Научный руководитель: профессор РГУП Вашекин А.Н.

О ПРОБЛЕМАХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ С ОГРАНИЧЕНИЯМИ

Наличие ограничений на приобретенном земельном участке нередко вызывает проблемы в процессе их использования собственником [1]. В первую очередь это касается охранных зон, из - за наличия которых приобретатель (собственник или арендатор) земельного участка не может полноценно вести хозяйственную деятельность [2]. В соответствии с Постановлением Правительством РФ № 160 «О порядке установления охранных зон

объектов электросетевого хозяйства и особых условий использования земельных участков, расположенных в границах охранных зон», охранные зоны обеспечивают безопасное функционирование и эксплуатацию указанных объектов [3]. Там устанавливаются особые условия использования территорий: запрещается осуществлять действия, которые могут нарушить безопасную работу объектов электросетевого хозяйства, повлечь причинение вреда здоровью граждан и имуществу физических и юридических лиц, нанесение экологического ущерба [4]. Предусматривается запрет на физический контакт с проводами и опорами воздушных линий электропередачи (ЛЭП), проведение работ ударными механизмами, организацию складов и свалок, размещение детских и спортивных площадок, стадионов, рынков, загонов для скота, гаражей и стоянок, проведение общественных мероприятий, строительство и капремонт, посадку и вырубку деревьев и т.д.

Довольно часты случаи, когда собственник (арендодатель) не предупреждает покупателя (арендатора) о наличии ограничений, наложенных на земельный участок. В результате приобретатель несет ущерб, чаще всего вследствие невозможности ведения строительных работ (начиная со строительства торговых центров, заканчивая обычным ремонтом на дачном участке). Недобросовестность продавца (арендодателя) может быть сознательной и неосознанной. Бывает, что собственник, выставляя на продажу земельный участок с обременением, умышленно скрывает информацию от покупателя, чем нарушает п.1. ст. 37 Земельного кодекса РФ (в соответствии с которой продавец обязан предоставить покупателю имеющуюся у него информацию об обременениях земельного участка и ограничениях его использования). Если же в документах собственника указано, что обременений на данном земельном участке не имеется, то можно сделать вывод, что продавец добросовестно заблуждался.

Судебная практика показывает, что в случае умышленного сокрытия информации расторгнуть договор купли - продажи и вернуть (уменьшить) цену на сделку купли - продажи в судебном порядке можно, однако только в том случае, если при осмотре земельного участка ЛЭП не попадает в поле зрения – только так можно доказать, что покупатель не знал об обременении. Если же ЛЭП видно при осмотре участка, то расторгнуть договор не получится, т.к. перед заключением договора купли - продажи (аренды) приобретатель обязан осмотреть земельный участок и убедиться в том, что этот участок его удовлетворяет. В соответствии с п.3 ст.37 ЗК РФ покупатель в случае предоставления ему продавцом заведомо ложной информации об обременениях и ограничениях вправе требовать уменьшения покупной цены или расторжения договора купли - продажи с возмещением причиненных убытков [5].

Отсутствие данных об обременениях в кадастровом паспорте земельного участка или других документах означает, что охранный зона не поставлена на Государственный кадастровый учет. Данный аргумент не является основанием для расторжения договора купли - продажи. Охранные зоны существуют независимо от того, определены ли их границы и внесены ли сведения в государственный кадастр недвижимости в отношении земельных участков, попадающих под такую охранную зону.

Приобретатель для решения подобных проблем может направить запрос собственнику данной ЛЭП (электросетевой организации) с просьбой согласовать работы на обремененном земельном участке и в дальнейшем соблюдать все условия, обеспечивающие сохранность объектов электросетевого хозяйства (при отказе решение может быть обжаловано в суде). Можно запросить в электросетевой организации

технические условия на вынос ЛЭП с земельного участка. Если это возможно, то заявитель в соответствии с техническими условиями занимается выносом ЛЭП за свой счет. Если охранная зона существует, обозначена во всех документах, видна в публичной кадастровой карте, но ЛЭП ни по участку, ни рядом с ним не проходит, собственник участка может обратиться в электросетевую организацию с предложением снять несуществующую по факту охранную зону с Государственного кадастрового учета.

Список использованной литературы:

1. Ващекин А.Н., Хрусталёв М.М. Выбор стратегии регулирования межотраслевых связей // Экономист. 2005. № 3. С. 50.
2. Ващекина И.В. Федеральный закон "О потребительском кредите (займе)": новый уровень информационных отношений между кредитором и заемщиком // Вестник РЭУ им. Г.В. Плеханова. 2014. № 11 (77). С. 39 - 47.
3. Дзлийев М.И., Яновский Р.Г., Ващекин А.Н. Стабильность как системная основа внутренней безопасности России // Безопасность Евразии. 2001. № 4. С. 365 - 402.
4. Концепции современного естествознания: уч. пособие / Н.П. Ващекин, А.Н. Ващекин. - М., 2010. С. 84 - 94.
5. Иохин В.Я., Иохина И.В. Как заманить в деревню капитал // Диалог. 1994. № 2. С. 21.
6. Ловцов Д.А., Черных А.М. Геоинформационные системы: учебное пособие. М.: изд - во РГУП. 2012. 192 с.

© Н.А. Чуянова, 2016

УДК 347

М.С. Штерн

Студентка 2 курса направления юриспруденция (магистратура)

Института государства и права

Тюменского государственного университета,

Научный руководитель:

С.А. Савченко

д - р. юрид. наук, доцент кафедры гражданского права и процесса,

г. Тюмень, Российская Федерация

E - mail: ipkuraeva@mail.ru

ОХРАНА И ЗАЩИТА ПРАВ НАСЛЕДНИКОВ

Как справедливо отмечает М.С. Абраменков [1, с. 6], в течение жизни любой человек становится участником большого количества разнообразных имущественных отношений, поскольку наделен от рождения гражданской правоспособностью - способностью иметь гражданские права и нести гражданские обязанности. Он приобретает имущество в собственность или на ином вещном праве, занимается предпринимательской деятельностью - как единолично, так и вступая в разнообразные коллективные образования, учреждает юридические лица, совершает сделки, участвует в договорных и

иных обязательствах, создает произведения науки, литературы или искусства, предлагает в качестве изобретателя новое решение определенной технической задачи - приобретает права на результаты своего интеллектуального труда и многое другое.

Однако, со смертью физического лица его участие во всех этих отношениях прекращается. М.С. Абраменков задается вопросом: Означает ли это, что и те имущественные отношения, субъектом которых был умерший, тоже должны быть признаны абсолютно исчезнувшими?

Данным вопросом задавался и Д.И. Майер. Он указывал на то, что, "когда гражданская деятельность лица прекращается, возникает вопрос о судьбе его имущественных прав - прекращаются ли они, или переживают своего субъекта, и тогда кто вступает в эти права?"[2, с. 779].

Ответ на данный вопрос является отрицательным, ведь имеет место существование специальных юридических норм, регламентирующих переход имущественных прав и обязанностей от умершего к другим лицам

Исторически сложившееся как правовой инструмент, обеспечивающий баланс между общественными (социальными) и частными (индивидуальными) интересами в сфере имущественных отношений, наследственное право и в современном мире не только выступает в качестве одного из важнейших способов приобретения права собственности и иных имущественных прав, но и создает условия для защиты имущественных интересов семьи наследодателя.

Таким образом, не вызывает сомнений, что наследственное право относится к одной из наиболее востребованных на практике подотраслей гражданского права.

Согласно статье 1111 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее - ГК РФ), наследование осуществляется по завещанию и по закону. Наследование по закону имеет место, когда и поскольку оно не изменено завещанием, а также в иных случаях, установленных настоящим Кодексом. Таким образом, наследование по завещанию автоматически исключает наследование по закону. Однако, следует заметить, что согласно статье 1119 ГК РФ, свобода завещания ограничивается правилами об обязательной доле в наследстве. К лицам, имеющим право на обязательную долю в наследстве, согласно статье 1149 ГК РФ, относятся: несовершеннолетние или нетрудоспособные дети наследодателя, его нетрудоспособные супруг и родители, а также нетрудоспособные иждивенцы наследодателя.

Однако, не смотря на то, что законодатель детально регламентирует процесс наследования, начиная от выражения воли наследодателя в завещании, завершая его выдачей нотариальных актов, за которыми следует регистрация имущества. Несмотря на многоступенчатую систему фильтров, ошибки в наследственном процессе - не редкость. Причина многих из них - не только корысть наследников, но и невнимательность нотариусов[3, с. 19].

Предлагается обратиться к судебной практике.

Так, согласно материалам дела, А.В.М. принадлежали: квартира в г. Курске, дом и земельный участок в д. Беломестное Бесединского района Курской области.

18.10.1996 А.В.М. завещал все свое имущество племяннику К.

04.04.2014 А.В.М. умер.

Наследников первой очереди у А.В.М. не было.

При отсутствии завещания на наследство по закону могли рассчитывать брат умершего А.Л.М., а также племянники А.А.С. и К.

К. в установленный законом срок с заявлением о принятии наследства к нотариусу не обращался, однако сразу после смерти дяди фактически принял все принадлежащие покойному вещи: мебель, бытовую технику, сельскохозяйственный инвентарь, а также осуществлял действия по сохранению недвижимого имущества.

29.08.2014 А.А.С. подал нотариусу Курского городского нотариального округа Курской области заявление о принятии наследства. При этом он скрыл от нотариуса, что у умершего имеется наследник по завещанию - К.

28.10.2014 А.А.С. получил свидетельство о праве на наследство по закону на 1 / 2 долю дома и земельного участка, впоследствии ответчик зарегистрировал за собой право собственности на данное имущество.

К. просил: признать недействительным свидетельство о праве на наследство по закону, выданное А.А.С.; прекратить его право собственности на 1 / 2 долю жилого дома и земельный участок, признать за ним (К.) право собственности на спорное имущество.

А.А.С. иск не признал.

А.Л.М. интереса к наследству не проявил, ни к нотариусу, ни в суд не ходил.

14.08.2015 Курский районный суд Курской области удовлетворил иск К. к администрации Курского района Курской области, администрации Бесединского сельсовета Курского района Курской области, гражданам: А.А.С. и А.Л.М., признав:

- недействительным свидетельство о праве собственности на наследство по закону от 28 октября 2014 года и регистрацию спорного имущества за А.А.С.;

- право собственности в порядке наследования по завещанию за К.

В апелляционной жалобе А.А.С. просил отменить данное решение, вынести по делу новое решение об отказе в удовлетворении требований.

Судебная коллегия по гражданским делам Курского областного суда оставила решение без изменения по следующим основаниям.

Удовлетворяя иск К., суд установил, что он наследство фактически принял, поскольку в установленный законом срок совершил действия по управлению, распоряжению и пользованию наследственным имуществом, в том числе спорным домом и земельным участком.

К. с женой обрабатывали спорный земельный участок, распоряжались сельскохозяйственной продукцией. К. следил за сохранностью дядино дома. Важно и то, что К. вступил в фактическое пользование квартирой, где наследодатель был зарегистрирован и проживал на день смерти.

Данные обстоятельства подтверждаются показаниями свидетелей.

Таким образом, разрешая заявленные требования, суд пришел к выводу, что в соответствии со статьями 1153, 1154 ГК РФ, К., являясь наследником по завещанию, в условиях отсутствия наследников, имеющих право на обязательную долю в наследстве, в установленный законом шестимесячный срок после смерти А.В.М. принял наследство, в связи с чем с учетом положений, предусмотренных пунктом 2 статьи 1111 ГК РФ, оснований для призвания наследников к наследованию по закону не имелось.

Доводы А.А.С. о том, что диван и холодильник, которые забрал К., были приобретены им (А.А.С.) для А.В.М., не опровергают выводов суда, поскольку данное имущество

находилось в доме, принадлежащем наследодателю, который им пользовался, доказательств того, что данное имущество передавалось А.А.С. наследодателю во временное пользование ответчиком, в суд не представлено.

При этом А.А.С. не оспаривает факта вывоза данного имущества К., при этом А.А.С. с заявлением о принадлежности данного имущества ему и незаконности его вывоза из спорного домовладения в правоохранительные органы не обращался.

Доводы А.А.С. о том, что судом не дана оценка показаниям свидетеля Ш. о том, что спорное домовладение после смерти наследодателя не охранялось, брошено, несостоятельны. Ш. показала, что постоянно проживает в г. Курске, спорное домовладение посещала только весной 2014 г., следовательно, не могла знать о действиях истцов осенью[4].

Следует отметить, что судебная практика пестрит подобными делами и не редки случаи, когда завещание обнаруживается уже после вступления в наследство по закону. Обосновать это можно тем, что по общему правилу, согласно статье 1115 ГК РФ, местом открытия наследства является последнее место жительства наследодателя. В связи с тем, что завещание должно быть составлено в письменной форме и удостоверено нотариусом, в соответствие с положениями статьи 1124 ГК РФ, о наличии завещания должен быть осведомлен удостоверивший его нотариус.

После открытия наследства (то есть со смертью завещателя) нотариус обязан известить об этом тех наследников, место жительства или работы которых ему известно. Также он может вызвать наследников, поместив публичное извещение или сообщение об этом в средства массовой информации. Данное положение предусмотрено статьей 1113 ГК РФ и статьей 61 Основ законодательства о нотариате (далее - Основы).

Если нотариусу не известно о месте жительства (работы) наследника по завещанию, такой наследник может и не узнать, что кто - то оставил завещание в его пользу.

Согласно статье 44.1 Основ, один экземпляр завещания остается в делах нотариальной конторы, а второй передается завещателю, таким образом, возможна ситуация, когда наследники по закону принимают наследство, а затем находят завещание.

В таком случае, какие действия предпринимать? Следует сказать, что в сентябре 2016 года электронным журналом «Азбука права» был подготовлен материал по данному вопросу.

Что же делать наследникам по закону, обнаружившим завещание. Первым делом предлагается проверить, действительно ли завещание и является ли наследник по завещанию достойным.

Во - первых, необходимо проверить форму завещания, так как несоблюдение письменной формы завещания и его нотариального удостоверения влечет его недействительность согласно статье 1124 ГК РФ. Исключением является составление завещания без удостоверения нотариусом, если имеют место чрезвычайные обстоятельства согласно статье 1129 ГК РФ. Так согласно данной статье, гражданин, который находится в положении, явно угрожающем его жизни, и в силу сложившихся чрезвычайных обстоятельств лишен возможности совершить завещание в соответствии с правилами настоящего Кодекса, может изложить последнюю волю в отношении своего имущества в простой письменной форме.

Изложение гражданином последней воли в простой письменной форме признается его завещанием, если завещатель в присутствии двух свидетелей собственноручно написал и подписал документ, из содержания которого следует, что он представляет собой завещание.

Во - вторых, необходимо проверить, не отменил ли завещатель завещание полностью или частично. В случае, если возможно подтвердить, что завещатель при жизни отменил завещание, то завещание в соответствующей части является недействительным, данное положение предусмотрено статьей 1130 ГК РФ.

В - третьих, необходимо проверить, является ли наследник, в пользу которого составлено завещание, достойным наследником. Признание наследника недостойным влечет отсутствие его права на наследование по завещанию. Однако следует учитывать, что граждане, которым наследодатель после утраты ими права наследования завещал имущество, вправе наследовать это имущество согласно статье 1117 ГК РФ. Также следует учитывать правила об обязательной доле в наследстве [5].

Следующее, что должны сделать наследники по закону - сообщить о найденном завещании.

В случае, если наследник сокрывает факт обнаружения завещания и это будет подтверждено, в соответствии со статьей 1117 ГК РФ, его могут признать недостойным наследником и обязать возратить все имущество, неосновательно полученное из состава наследства, как неосновательное обогащение.

Важно отметить, что данное правило касается также наследников, имеющих право на обязательную долю в наследстве.

Предполагается, что сообщить об обнаруженном завещании следует нотариусу, удостоверившему завещание наследодателя.

Также, необходимо отметить, что согласно статье 1154 ГК РФ, наследство может быть принято в течение шести месяцев со дня открытия наследства. Однако, имеет место быть тот факт, что истечение срока для принятия наследства наследником по завещанию не означает, что наследник по закону, руководствуясь этим, вправе сокрыть найденное завещание. Поскольку согласно пункту 1 статьи 1155 ГК РФ, даже если наследник по завещанию пропустил установленный срок для принятия наследства, суд по его заявлению может восстановить этот срок.

Другая проблема возникает, если наследники по закону распорядились имуществом наследодателя. Что делать наследнику по завещанию?

Согласно статье 1104 ГК РФ, наследник по закону должен передать наследнику по завещанию наследуемое последним имущество в натуре. В случае, если наследник по закону успел распорядиться имуществом (например, продал его), он должен возместить наследнику по завещанию действительную стоимость этого имущества на момент его приобретения. Данное правило предусмотрено статьей 1105 ГК РФ и пунктом 42 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2012 N 9 [6].

Пунктом 1 статьи 1107 ГК РФ предусмотрено также, что наследник по закону обязан возратить или возместить наследнику по завещанию все доходы, которые он извлек или должен был извлечь из этого имущества с того времени, когда узнал или должен был узнать о завещании.

Однако, следует заметить, что наследник по закону в данном случае не остается беззащитным. Согласно статье 1108 ГК РФ, наследник по закону вправе требовать от

наследника по завещанию возмещения понесенных необходимых затрат на содержание и сохранение имущества с того времени, когда он узнал о завещании.

Таким образом, следует заключить, что законодательство Российской Федерации, регулирующее наследственные правоотношения за свой пятнадцатилетний стаж в полной мере обеспечило защиту как прав наследников по закону, так и прав наследников по завещанию. Однако причины этого заключаются не столько в качестве законодательной техники, сколько в преемственности сложившихся положений советской цивилистической доктрины и законотворческого опыта Советского государства в нормах современного российского наследственного права.

Основные принципы наследственного права остались неизменны, а то, что в специальной литературе или диссертационных исследованиях назвали новеллами наследственного права, на самом деле лишь нашло кодифицированное закрепление, но уже было известно доктрине, нотариальной и судебной практике [7, с. 4].

К сожалению общеизвестен тот факт, что многие потенциальные наследники с легкостью готовы пойти на обман, а то и нарушение закона, с целью заполучить долю в наследстве. Остается лишь надеяться, что подобных конфликтных ситуаций станет меньше благодаря развитию Единой информационной системы нотариата.

Список использованной литературы:

1. Абраменков М.С. Идеологический базис наследования по закону // Наследственное право. 2016. N 1. С. 6 - 9.
2. Мейер Д.И. Русское гражданское право. М.: Статут, 2003. 831 с.
3. Колоколов Н.А. Наследственные споры: ошибки нотариусов исправляет суд // Нотариус. 2016. N 2. С. 19 - 22.
4. Апелляционное определение судебной коллегии по гражданским делам Курского областного суда от 16 ноября 2015 года N 33 - 2882 - 2015 // Электронный архив Курского областного суда за 2015 год.
5. Что делать наследникам, если после вступления в наследство по закону обнаружено завещание? // Азбука права: электрон. журн. 14.09.2016.
6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2012 N 9 "О судебной практике по делам о наследовании" // "Российская газета". N 127. 06.06.2012.
7. Блинков О.Е. Российский наследственный закон: что день грядущий нам готовит? // Наследственное право. 2016. N 1. С. 3 - 5.

© М.С. Штерн, 2016

УДК 34

Р.Г. ЮСУПОВ

Института права Башкирского государственного университета (г. Уфа)

КАДРОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ АДМИНИСТРАТИВНО - ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА РУБЕЖЕ XX – XXI ВВ.

Формирование высококвалифицированного кадрового корпуса в Российской Федерации в рассматриваемый период приобрело особое значение, становясь одним из значимых системообразующих факторов инновационной системы государственного управления. Реализация Президентских программ подготовки и повышения квалификации

государственных служащих позволила существенно повысить качество работы государственной системы управления Российской Федерации, улучшила кадровый потенциал управленческого корпуса и пр.

Историко - правовой анализ проблемы позволяет утверждать, что именно «человеческий фактор» становится одной из важнейших причин успеха административной реформы в Российской Федерации, внедрения инноваций в систему государственного управления, создания «экономики знаний» и повышения технологичности деятельности государственного аппарата. Реализация современного политического курса, направленного на модернизацию государственной системы России, интенсификацию ее инновационного развития, требует от управленческих кадров глубоких профессиональных знаний, высоких нравственных качеств, способности целенаправленно осуществлять конструктивное реформирование и совершенствование государственной системы управления, внедрять в практику своей деятельности мировые качественные стандарты («электронное правительство» и т.п.). Успех модернизационного процесса в российской экономике в значительной степени определяется уровнем профессионализма отраслевого кадрового корпуса – от топ - менеджмента до рядовых рабочих. Эволюция отраслевого образования в рассматриваемый период имела противоречивый характер, связанный с вариативностью и сложностью кадровых запросов нефтяных компаний и конкретных предприятий. В условиях рыночной реформы, когда становление коммерческих структур значительно опережало темпы технологического развития отрасли, наиболее высокой была потребность в кадрах рыночных специальностей.

В 1990 - е гг. многие нефтяные компании, например, были не готовы к работе в условиях рынка, в том числе, они испытывали дефицит кадров финансового менеджмента, экономистов и т.п. При этом необходимость оптимизации производственных затрат и технологическая модернизация, осуществлявшаяся ведущими нефтяными компаниями, существенно повлияли на их кадровую политику. С середины 1990 - х гг. начался процесс сокращения численности сотрудников компаний, которое составило за 10 лет 25 - 30 % . При этом по оценкам ряда экспертных институтов почти 35 % их персонала являлось избыточным. Руководители ведущих нефтедобывающих компаний (ОАО «ЛУКОЙЛ» и др.) в 2000 - е гг. стали обращать особое внимание на проблемы формирования кадрового корпуса и политику управления персоналом. Наибольшие шансы на карьерный рост получали те выпускники нефтяных вузов, которые имели дополнительные специализации в области инвестиций, в сфере менеджмента и экономики, управления финансами и рисками. С другой стороны, и в середине 2000 - х гг. специалисты высшей школы отмечали, что в большинстве нефтяных компаний отсутствует система планирования карьеры специалистов, а финансирование образовательных программ ведется по остаточному принципу. Недоценка значимости человеческих ресурсов в контексте политики модернизации экономики может расцениваться как стратегическая ошибка тех компаний, где данное явление имеет место.

В конце 1990 - х – 2000 - е гг. в нефтяной отрасли России все более заметной стала потребность в квалифицированных кадрах с новыми специализациями. Это было связано как с переходом к рыночной экономике, так и с появлением новых технологий и форм организации производства. В этот период значительная потребность в создании действенной системы подготовки, переподготовки и повышения квалификации кадров

наблюдалась в «Башнефти» и большинстве других крупных региональных компаний. В частности, являлась потребность в создании, в соответствии с западными стандартами, современной службы супервайзинга – технологического и экономического надзора при строительстве скважин, проведении гидроразрывов пласта и других технологических мероприятиях. «Кадровый дефицит – одна из главных причин нашей медлительности в информатизации и интеллектуализации нефтедобычи», – утверждал А.И. Владимиров, профессор РГУ нефти и газа им. И.М. Губкина. Эта ситуация усугублялась кризисом высшей школы, распространившимся и на нефтегазовое образование, которое, как и многие другие системы высшего образования, испытывало недостаток квалифицированных преподавателей трудоспособного возраста, нехватку учебных материалов и информационных ресурсов.

В конце 1990 - х гг. аналитические отделения практически всех нефтегазовых компаний увеличили штат молодых специалистов, начали все более активно заключать договоры на целевую подготовку персонала с вузами, причем как по финансово - экономическим, так и по инженерным специальностям. Крупные компании начали публиковать объявления о требуемых кандидатах. Отечественная система подготовки квалифицированных кадров для нефтяной отрасли сложилась в рамках советской высшей школы. В конце 1980 - х гг. во главе ее стоял Московский институт нефтехимической и газовой промышленности им. И.М. Губкина, игравший роль координатора высшего нефтегазового образования в союзном масштабе. Подготовку специалистов нефтегазового профиля осуществляла сеть региональных вузов – Уфимский нефтяной институт, Грозненский нефтяной институт имени академика М.Д. Миллионщикова, Азербайджанский институт нефти и химии им. М. Азибекова, Ивано - Франковский институт нефти и газа, Тюменский и Ухтинский индустриальные институты. В 1990 - е гг. система воспроизводства инженерных кадров для нефтяной и нефтеперерабатывающей промышленности претерпела довольно значительные изменения: часть образовательных учреждений оказалась на территории иностранных государств, деятельность Грозненского института была прервана военными событиями в Чечне. В то же время московская Государственная академия (университет) нефти и газа им. И.М. Губкина сохранила свои лидирующие позиции, значительный стимул к развитию получили центры нефтегазового образования в Уфе и Тюмени.

В 2000 - е гг., когда развернулась реализация современной образовательной политики Российской Федерации, расширились возможности нефтяных вузов по совершенствованию образовательного процесса. В частности, позитивное влияние на развитие отраслевого образования оказало Постановление Правительства РФ от 14 февраля 2006 № 89 «О мерах государственной поддержки образовательных учреждений, внедряющих инновационные образовательные программы». Ученый совет РГУ нефти и газа им. Губкина на заседании в апреле 2006 г. утвердил «образовательную технологию подготовки и повышения квалификации специалистов для рационального недропользования, реализуемую в новой среде обучения - на виртуальном нефтяном месторождении». В 2007 г. РГУ нефти и газа им. Губкина стал одним из победителей общероссийского конкурса вузов по внедрению инновационных образовательных технологий. Здесь были внедрены в образовательный процесс достижения IT - индустрии, что позволяло создавать виртуальную среду профессиональной деятельности – систему взаимосвязанных компьютеризированных тренажеров специалистов различного профиля, имитировать в виртуальном пространстве

условия реальной проектной и производственной деятельности. Студенты получили возможность изучать нефтегазовое производство во всей его полноте, целостности и динамике. В 2008 г. на базе проекта «Виртуальное месторождение» было начато создание Межвузовского центра повышения квалификации преподавателей и сотрудников нефтегазовых компаний. Вопросы создания новых образовательных моделей для подготовки специалистов в сфере нефтяной промышленности и бизнеса стали предметом совместной деятельности вузов, академических структур, отраслевых НИИ. Например, Институт проблем нефти и газа РАН в конце 2000 - х гг. сотрудничал не только с Академией нефти и газа им. Губкина, но и другими высшими учебными заведениями, в частности с МИРЭА в целях соединения фундаментальных знаний о нефти и газе с более узкими специализированными областями.

Потребности нефтяного бизнеса в специализированном менеджменте нашли отражение в открытии новых программ и специализаций в крупных вузах экономического, управленческого и дипломатического профиля. В частности, 60 курсов специализации было разработано в Международном институте энергетической политики и дипломатии МГИМО МИД России, который сотрудничал с такими компаниями, как «Газпром», «ЛУКОЙЛ», ТНК - ВР, «Роснефть», «Татнефть» и др., представители которых входили в наблюдательный совет Института. В том числе, слушателям предлагались курсы: энергетическая дипломатия, мировые рынки энергоресурсов, международная энергетическая безопасность, инвестиционная деятельность международных нефтегазовых компаний, финансовая политика и финансовая стратегия ТЭК и др., проводился «мастер - класс» на тему «Внешняя энергетическая политика и дипломатия России. В рамках данного образовательного направления в Институте была кафедра Роснефти («Глобальная энергетическая политика и энергетическая безопасность»). Приобретение соответствующих специализаций менеджментом отечественного нефтяного бизнеса, безусловно, способствовало росту его конкурентоспособности на мировом рынке, а также внедрению в практику стандартов современной международной деловой культуры.

В целом, образовательные учреждения выстраивали свои программы таким образом, чтобы специалисты - нефтяники могли получить дополнительные квалификации в сфере бизнеса и менеджмента, в том числе, международного направления, а бизнесмены, занятые в сфере нефтяной промышленности – приобрести знания специфики производства.

В то же время, корпоративная среда отраслевой высшей школы последовательно выступала за сохранение традиционной отечественной структуры инженерного образования. Присоединение России в 2003 г. к Болонской конвенции вызвало в целом негативную реакцию со стороны ведущих нефтегазовых вузов страны, поскольку переход к подготовке специалистов по двухуровневой схеме «бакалавр – магистр», по мнению большинства руководителей высшей технической школы (включая нефтегазовую) не соответствовал кадровым потребностям российской промышленности. Программы подготовки бакалавра не предусматривали того уровня теоретической, а главное, практической подготовки инженеров - нефтяников и менеджеров нефтяного бизнеса, в которых была заинтересована отрасль. Даже молодые специалисты с полноценным высшим образованием в условиях структурной и технологической динамики нефтяного комплекса нуждались в получении дополнительных квалификаций и специализаций. Если в США и Европе сложилась система целевого доучивания бакалавров за счет компаний, то

в России не существовало корпоративной составляющей в подготовке специалистов в западном варианте.

В 2000 - е гг. укрепились позиции России на мировом рынке энергоносителей не только благодаря выгодной конъюнктуре, но и вследствие выработки четкой принципиальной линии взаимоотношений с зарубежными партнерами.

В рассматриваемый период наблюдались позитивные тенденции в развитии системы подготовки квалифицированных кадров для нефтяного комплекса, обеспечивающей нефтяные компании инженерным корпусом и менеджментом современного уровня, а также рабочим персоналом, подготовленным к использованию новейших технологий. В систему послевузовского и дополнительного образования, ориентированного на запросы крупного нефтяного бизнеса вошли ведущие отраслевые вузы, образовательные структуры экономического и дипломатического профиля.

В целом, развитие ряда отраслей промышленности в 2000 - е гг. следует рассматривать как один из ключевых элементов модернизационного транзита России, проблемы и достижения которого неразрывно связаны со стратегическими социально - экономическими программами, эволюцией региональной политики, образовательной системы, совершенствованием административного аппарата и другими компонентами создания в России инновационной экономики и рыночного правового государства.

Список литературы

1. Полетаев В.Э. Государство и бизнес в современной России: перспективы сотрудничества // Актуальные проблемы гуманитарных и общественных наук. М., 2010 . № 2.
2. Рогожа, И. В. Нефтяной комплекс России: государство, бизнес, инновации: Монография / И. В. Рогожа. - М.: ИНФРА - М, 2010. - 242 с.
3. Юсупов Р.Г. Вклад академической науки в реализацию стратегии инновационного развития, образование и культуру Башкирии // Российская государственность в XXI веке и глобальные проблемы мирового развития. Сборник докладов научной конференции. – М., 2009. – С. 686 - 692.
4. Сулемов В.А. Государственная кадровая политика в современной России: теория, история, новые реалии. - М.: Изд - во РАГС, 2006. - 342 с.
5. Слатинов В.Б. Кадровая политика в условиях социальных трансформаций. Орел: Изд - во ОРАГС, 1999. - 151 с.

© Р.Г. ЮСУПОВ, 2016

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

УДК 796.071.2:615.03

Вершинин Евгений Геннадьевич

канд. мед. наук, доцент, ВолгГМУ,
г. Волгоград, РФ

E - mail: werschinin_eugen@list.ru

Гончарова Анастасия Александровна

студентка 6 курса, ВолгГМУ,
г. Волгоград, РФ

E - mail: ms.nastena9393@mail.ru

Власов Даниил Сергеевич

студент 6 курса, ВолгГМУ
г. Волгоград, РФ

E - mail: danilvlasov@mail.ru

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МНЕНИЙ О ПРИЁМЕ «РАЗРЕШЁННЫХ» ПРЕПАРАТОВ СПОРТСМЕНАМИ ВЫСОКОЙ КВАЛИФИКАЦИИ, ЗАНИМАЮЩИХСЯ ЛЁГКОЙ АТЛЕТИКОЙ И ВОЛЕЙБОЛОМ

Актуальность. Рациональное применение ряда лекарственных средств расширяет функциональные возможности организма здорового человека, открывает новые рубежи спортивных достижений в различных видах спорта и позволяет совершенствовать методику тренировочного процесса [1, с.29; 2, с.13 - 15]. Такое, оправданное с этических и медицинских позиций, фармакологическое обеспечение спортивной деятельности может стать одним из важных элементов общей системы воздействий на адаптацию организма к максимальным физическим нагрузкам, повысить эффективность протекания восстановительных процессов [2, с.13 - 15; 3, с.19 - 21; 4, с.98 - 99; 5, с.76 - 78; 6, с.100 - 102]. При подготовке спортсменов в целенаправленном поиске применения различных восстановительных средств и методов участвуют не только тренера, врачи спортивной медицины, функционеры, но и сами спортсмены [1, с.29; 7, с.100 - 103; 8, с.53 - 55; 9, с.61 - 63; 10, с.37 - 38; 11, с.485 - 487].

Цель. Провести сравнительный анализ мнений спортсменов высокой квалификации (кандидат мастера спорта, мастер спорта), занимающихся лёгкой атлетикой и волейболом, о приеме «разрешённых» препаратов, способных обеспечить высокую работоспособность спортсменов, повысить эффективность протекание восстановительных процессов и расширить границы адаптации организма спортсмена к экстремальным физическим нагрузкам.

Материалы и методы исследования. С учётом принятых в социологии медицины требований была составлена анкета [12, с.168 - 172], с помощью которой в январе - феврале 2016г. было проведено анонимное анкетирование 95 спортсменов, из которых: кандидатов в мастера спорта было 68 (71,6 %), мастеров спорта - 27 (28,4 %)

Респонденты были разделены на две группы: в 1 группу вошли спортсмены, занимающиеся волейболом - 47 человек (49,5 %), 2 группу составили спортсмены,

занимающиеся легкой атлетикой – 48 человек (50,5 %). Достоверных различий в составе групп по возрасту и полу выявлено не было.

Статистическая обработка полученных результатов была произведена с использованием статистического пакета STATISTICA (StatSoft, Tulsa, USA, 2010). Достоверность различий оценивалась с помощью критерия Хи - квадрат Пирсона. Достоверными считались различия при $p < 0,05$.

Результаты и обсуждение. 79,5 % респондентов 1 группы и 74,3 % - 2 группы убеждены, что в настоящее время быть профессиональным спортсменом — это престижно, что совпадает с данными проведенного авторского исследования в 2014 году [13, с.27 - 36]. 59,1 % спортсменов 1 группы и 68,3 % - 2 группы считают, что претендующий на высокие достижения спортсмен в видах спорта с большими или значительными по величине физическими нагрузками должен принимать улучшающие психофизиологические возможности организма различные «разрешенные» препараты, чтобы показывать как можно лучшие результаты; 33,8 % опрошенных 1 группы и 10,6 % - 2 группы сомневаются в необходимости использования данного подхода, 13,4 % спортсменов 1 группы и 18,2 % спортсменов 2 группы отрицают возможность его использования.

Следует отметить, что спортсмены 1 группы в 44,9 % случаев и спортсмены 2 группы в 25 % случаев сталкивались с ситуациями, когда рекомендуемый тот или иной «разрешенный» препарат не помогал улучшить функциональные возможности организма, а 57,5 % респондентов 1 группы и 12,5 % опрошенных 2 группы сталкивались со случаями, когда рекомендуемый тот или иной «разрешенный» препарат вызывал какие - то нежелательные, негативные реакции со стороны организма ($p=0,0001$). 70,8 % спортсменов 1 группы и 29,2 % опрошенных 2 группы сталкивались с ситуациями, когда при лечении простудных или других заболеваний, полученных травм или повреждений назначение «обычных», показанных в данных случаях препаратов, то ли оказывалось не эффективным, то ли вызывало какие - то побочные эффекты в результате применения ($p=0,00004$). Необходимо отметить, что по данным работ отдельных авторов, к применению «разрешенных» препаратов нужно осторожно относиться, так как состав, указанный на упаковке препарата, не всегда соответствует его внутреннему содержанию [11, с.485 - 487; 14, с.103 - 107; 15, с.210 - 213].

При приёме «разрешенных» препаратов, улучшающих функциональные возможности организма 53,4 % спортсменов 1 группы и 62,5 % опрошенных 2 группы ориентировались на рекомендации врача команды, 69,3 % респондентов 1 группы и 70,8 % опрошенных 2 группы - на рекомендации тренеров, 63,6 % опрошенных 1 группы и 54,2 % спортсменов 2 группы прислушивались к рекомендациям врача врачебно - физкультурного диспансера, 38,2 % опрошенных 1 группы и 16,7 % спортсменов 2 группы использовали информацию сети Интернет, 13,5 % спортсменов как 1, так 2 групп прислушивались к советам знакомых спортсменов, а 14,1 % респондентов 2 группы – использовали информацию, предоставляемую представителями фармацевтических компаний.

Необходимо указать на то, что спортсмены 1 группы перед применением «разрешенного» препарата были информированы достаточно полно о побочных, негативных эффектах его приема (28,3 %), в отличие от своих коллег (15,5 %), занимающихся лёгкой атлетикой. 41,4 % спортсменов 1 группы и 49,3 % спортсменов 2 группы были информированы не полно, а 30,3 % респондентов 1 группы – не были

информированы о побочных эффектах применяемых «разрешенных» препаратов ($p=0,00636$).

64,5 % опрошенных 1 группы и 45,8 % опрошенных 2 группы считают, что после завершения спортивной карьеры, прием «разрешенных» препаратов тем или иным негативным образом может сказаться на состоянии здоровья; 8,1 % респондентов 1 группы и 33,4 % респондентов 2 группы отрицают данный факт ($p=0,00001$).

Выводы. Подводя итог, следует отметить следующее, что при сравнении приверженности к приёму различных «разрешенных» препаратов, улучшающих психофизиологические возможности организма, более половины спортсменов в каждой группе (59,1 % и 68,3 % соответственно) считают необходимым прием данных препаратов для достижения высоких результатов в спорте. Следовательно, актуальность в настоящее время необходимости проведения индивидуальных консультации врачами команды и врачами спортивной медицины врачебно - физкультурной службы спортсменов по поводу приёма различных «разрешенных» препаратов по нашему мнению остаётся высокой.

Список использованной литературы:

1. Вершинин Е.Г., Воронков А.В. Расширение медикализации спорта как социальное явление подготовки спортсмена // Современные проблемы науки и образования. 2012. № 4. С.29.
2. Вершинин Е.Г. Проблематика медикаментозного сопровождения спортсменов / Волгоградский научно - медицинский журнал. 2014. № 1 (41). С. 13 - 15.
3. Вершинин Е.Г., Воронков А.В. Расширение медикализации спорта как этическая проблема // Биоэтика. 2012. Т. 2, № 10. С.19 - 21.
4. Vershinin E.G. The risks associated with medication use in sport // Wykształcenie I nauka bez granic - 2013. 2013. Vol. 48. P. 98 - 99.
5. Вершинин Е.Г. Применение спортсменами улучшающих психофизиологические возможности организма препаратов: мнение тренеров // Вестник Волгоградского государственного медицинского университета. 2015. № 2 (54). С.76 - 78.
6. Деларю В.В., Вершинин Е.Г. Комплаентность: клинический, социологический и психологический подходы к ее оценке // Вестник Волгоградского государственного медицинского университета. 2015. № 3 (55). С. 100 - 102.
7. Вершинин Е.Г., Гуро О.А. Сравнительная характеристика заболеваемости спортсменов и лиц, занимающихся спортом, в волгоградской области: результаты динамического наблюдения // Вестник Волгоградского государственного медицинского университета. 2014. № 2 (50). С. 100 - 103.
8. Вершинин Е.Г. Применение «разрешенных» препаратов в детском спорте (результаты компаративного анализа мнений врачей спортивной медицины, тренеров и совершеннолетних спортсменов) // Вестник Волгоградского государственного медицинского университета. 2015. № 4 (56). С. 53 - 55.
9. Вершинин Е.Г. Приём «разрешенных» препаратов в спорте: компаративный анализ позиций заинтересованных групп // Сборник трудов научно - практической конференции профессорско - преподавательского коллектива, посвященной 80 - летию Волгоградского государственного медицинского университета 2015. С. 61 - 63.

10. Вершинин Е.Г. Медикализация спорта в оценках врачей спортивной медицины // Время перемен: проблемы общества - ответы социологии. Материалы Международной научно - практической конференции «III Северо - Кавказские социологические чтения». ФГАОУ ВПО «Северо - Кавказский федеральный университет». 2015. С. 37 - 38.

11. Вершинин Е.Г., Деларю В.В. Разрешенные препараты в детском спорте: результаты анкетирования врачей спортивной медицины // Педиатрическая фармакология. 2015. Т.12. №4. С.485 - 487.

12. Хвастунова Е.П., Юдин С.А., Вершинин Е.Г., Деларю В.В. Компаративный анализ позиций заинтересованных социальных групп как современное требование социологии медицины // Врач - аспирант. 2014. №2.1 (63). С.168 - 172.

13. Вершинин Е.Г., Деларю В.В. Престижность профессий как рефлексия ценностных ориентаций подростков г. Волгограда // Социология города. 2014. №4. С. 27 - 36.

14. Вершинин Е.Г., Деларю В.В. Мнение врачей о проблемах медицинского сопровождения спортсменов (по результатам социологического исследования) // Спортивная медицина: наука и практика. 2015. № 3. С. 103 - 107.

15. Вершинин Е.Г. Изучение психофизиологического здоровья спортсменов и возможности его коррекции // Наука и современность. Сборник статей Международной научно - практической конференции. Уфа, 2016. С. 210 - 213.

© Е.Г. Вершинин, А.А. Гончарова, Д.С. Власов, 2016

УДК 612.313.82

Митрохин Кирилл Владиславович

магистр, клинический ординатор
кафедры анестезиологии, интенсивной терапии
и экстренной медицинской помощи, ГУ «ЛГМУ»
г. Луганск, Украина

ПРЕДОПЕРАЦИОННЫЙ И ИНТРАОПЕРАЦИОННЫЙ МОНИТОРИНГ ВЕГЕТАТИВНОГО СТАТУСА ПАЦИЕНТА

Цель исследования. Поиск наиболее эффективных критериев динамической оценки предоперационного стресса на основе изучения динамики различных показателей variability сердечного ритма (BCP) у пациентов хирургического профиля на этапах пред - и интраоперационного мониторинга [2, 3, 8].

Материалы и методы исследования. Для записи ЭКГ использовался автономный, стандартизированный, сертифицированный, портативный кардиорегистратор «Юлия», который обеспечивает запись пятиминутных выборок с разрешением 1000 Гц на карту твердотельной памяти (стандарта–microSD) [1, 7]. Сбор и анализ параметров BCP является сложной методологической проблемой [9, 10]. Для её решения в нашем поисковом исследовании используется апробированная, авторская, сертифицированная технология Воробьева К.П. (Сертифікат якості, МОЗ України. от 01.08.1995), включающая ряд специальных программ для предварительной обработки ЭКГ. [6]. В нашем исследовании

для разведочного статистического анализа используется современная, активно развивающаяся программа «R». Её использование позволило получить качественное статистическое сито для поиска взаимосвязи динамики 17 - ти параметров ВСР и клинических признаков. Так же программа «R» позволила получить уникальные графики.

Результаты:

1. Наиболее точными вегетативными критериями предоперационного стресса являются уменьшение длительности кардиоинтервалов ($\text{meanR} - R$), снижение стандартного отклонения (StandDev), квадратный корень суммы соседних кардиоинтервалов (RMSSD) и угнетение общей спектральной мощности, в большей степени за счет высокочастотных составляющих ($\text{HF} - 128$);

2. Получен новый научный факт о высокой диагностической ценности показателя автокорреляции сердечного ритма ($K1 - \text{AKF}$), отражающего увеличение синхронизации регуляторных процессов начиная с предоперационного осмотра пациента за день до операции и вплоть до момента интубации трахеи;

3. В исследовании подтверждена ранее сформулированная гипотеза о том, что в процессе предоперационного стресса происходит централизация управления синусовым узлом со стороны надсегментарных структур по данным значения частоты пиков в низко и высокочастотном диапазоне спектра сердечного ритма [4, 5, 11];

4. Возрастные и половые различия реакций сердечного ритма следует учитывать в процессе расчета и построения статистических моделей;

5. Для изучения реакций сердечного ритма на интубацию трахеи следует использовать короткие выборки кардиоинтервалов и новые подходы в оценке параметров ВСР [12, 13].

Заключение. Предварительные данные, полученные в нашем исследовании, позволяют предложить следующие рекомендации для практической анестезиологии (обозначены выше). Для оценки предоперационного стресса в подготовительном периоде, как и прежде мы рекомендуем контролировать изменения частоты сердечных сокращений [2, 3, 8]. С целью получения более достоверных данных при мониторинге предоперационного стресса следует использовать методику оценки показателей ВСР, которая доступна как по стоимости, так и по простоте выполнения. При оценке адаптационных процессов у молодых и пожилых, у мужчин и женщин следует учитывать, в первую очередь, степень синхронизации регуляторных процессов по данным автокорреляционной функции.

Список использованной литературы:

1. Баевский Р.М. Анализ variability сердечного ритма: история и философия, теория и практика // Клиническая информатика и телемедицина. – 2004. – №1. – С. 54–64

2. Воробйов К.П. (1995) Моніторна система для інтенсивної терапії і ГБО: Сертифікат якості, МОЗ України. – 01.08.1995.

3. Воробьев К.П. Современная технология исследования вегетативной реактивности в научных и практических исследованиях // Украинский медицинский альманах.– 1999.– №1.– С. 12– 15.

4. Воробьев К.П. Изменение уровней регуляции в процессе гипербарической оксигенации // Український медичний альманах.– 1999.– №4.– С. 28– 32.

5. Воробьев К.П. Технология оценки функционального состояния организма во время ГБО по данным производных математического анализа сердечного ритма // Бюллетень гипербарической биологии и медицины.– 2000.– №1–2.– С.3–17.

6. Воробьев К.П. Формат современной журнальной публикации по результатам клинического исследования. Часть 3. Дизайн клинического исследования // Украинський медичний часопис. – 2008. – № 2. – С. 150–160.

7. Канатъев В.Л., Струков М.А. Оценка временной организации сердечного ритма при помощи энтропийных характеристик // Сб. научных работ «Диагностика и лечение заболеваний сердечно–сосудистой системы».– Воронеж.– 1981.– С. 67–68.

8. Паламарчук С.А., Воробйов К.П. Верифікація механізму обрахунку спектральних характеристик варіабельності серцевого ритму в діагностичних системах за допомогою програмного еталону гармонічних сигналів // Клин. інформатика и телемедицина. – 2004. – № 1. – С. 41–46.

9. Heart rate variability. Standards of measurement, physiological interpretation and clinical use. Task Force of the European Society of Cardiology and the North American Society of pacing and electrophysiology // Eur. Heart J. – 1996.– Vol. 17.– P. 354–381.

10. Heart rate variability. Standatds of Measurement, Physiological interpretation and clinical use. // Circulation. – 1996. – Vol. 93. – P.1043–1065.

11. Sapoznikov D, Luria M.H., Gotsman M.S. Comparison of different methodologies of heart rate variability analysis // Comput Methods Programs Biomed. – 1993. – № 2. – P. 69–75.

12. Sultan Sherif S., Hegazy Nasr A. Utilizing heart rate variability: midazolam prevents the sympathovagal imbalance caused by fentanyl / propofol induction // Ain– Shams Journal of Anesthesiology– 2015.– Vol. 8.– P. 31– 35.

13. Tekelioglu U.Y., Erdem A., Demirhan A., Akkaya A., Ozturk S., Bilgi M., et al. The prolonged effect of pneumoperitoneum on cardiac autonomic functions during laparoscopic surgery; are we aware? // European Review for Medical and Pharmacological Sciences. – 2013 – Vol. 17. – P. 895– 902.

© К.В. Митрохин, 2016

АРХИТЕКТУРА

УДК 728.27(470.45)

Доцент кафедры «Архитектура здания и сооружения» **Е.А.Баранская**,
Доцент кафедры «Архитектура здания и сооружения» **Г.Н.Ковалева**,
Студентка группы «АРХ - 3 - 15» **Е.А.Трембицкая**.
Волгоградский Технический Университет.
г.Волгоград, РФ

СТРОИТЕЛЬСТВО ДОХОДНЫХ ДОМОВ, КАК ПЕРСПЕКТИВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ В ЖИЛОЙ АРХИТЕКТУРЕ

В последнее десятилетие в России было решено воссоздать практику строительства доходных домов, где могли бы снимать себе квартиры те горожане, кому не по карману приобретение собственного жилья. Эта тенденция обеспечения городских жителей квартирами основано на том, что низкая покупательная способность горожан не может позволить, в настоящее время, приобрести новое жилье. Строительство доходных домов является эффективным механизмом удовлетворения в жилье жителей всех возрастных и социальных групп, особенно молодых семей, специалистов, переезжающих на новое место работы в другие регионы и в случае расселения аварийного жилья.

В России доходные дома впервые появились еще в XVIII веке, во время царствования Елизаветы Петровны, когда обедневшее дворянство стало сдавать в наем часть своих усадеб. В XIX веке стали строить доходные дома специально для сдачи квартир в аренду, и постепенно они заняли господствующие позиции на рынке жилья, сначала в Москве и Санкт - Петербурге, а затем и в крупных городах России. В Европе они появились еще в 30х годах XIX века.

Доходный дом – многоквартирный жилой дом, построенный для сдачи квартир в наем. Квартиры в доходных домах снимали все, кто не имел собственного жилья: студенты, военные, чиновники, торговцы и др. Если проводить параллель с современной ситуацией, мы видим те же целевые группы людей, которым и сегодня требуется жилье на условиях найма.



Рис.1. Доходный дом в Санкт - Петербурге, XIX век

Обычно, в одном доме домовладельцы сдавали жилье людям разных социальных групп и материального достатка. На первом этаже были лавки, трактиры, склады т.д. для

торговых людей, вторые и третьи этажи занимали дорогие квартиры, где жили состоятельные постояльцы, чиновники, врачи, инженеры и т.д., а чем выше, тем квартиры становились меньше и дешевле, в них жили студенты и другая небогатая часть населения, вплоть до коморок на верхнем этаже и чердачных помещений, которые сдавались бедноте по дешевке.

Постепенно произошла дифференциация доходных домов по стоимости их арендной платы на дорогие в престижных районах центров городов для богатой публики, и похуже и подешевле для среднего класса, и совсем дешевых для низших слоев.

Муниципального жилья (принадлежащих городским властям, казне) в дореволюционной России не было вообще, но было социальное жилье, т.е. жилье для самых необеспеченных, и по современной терминологии – «социально незащищенных» слоев городского населения. Это были дома, содержащиеся на средство благотворительных фондов или религиозных организаций отдельных меценатов. (приюты, богадельни)

Предложение жилья соответствовало платежеспособному спросу каждой социальной группы населения. Человек без особого труда мог найти себе жилье в любом городе, в соответствии со своими средствами, и в этом смысле жилищной проблемы в городах России не существовало. Никто не ночевал на улице, что являлось уголовно наказуемым преступлением.

При советской власти доходные дома упразднили. Они сначала изменили свое содержание: отдельные большие квартиры превратились в коммунальные. Затем изменилась архитектурная форма фасадов: трех - четырехэтажные дома надстроили несколькими этажами. Обилие планировочных схем доходных домов на ранних этапах его становления объясняется интенсивным поиском их рационально - планировочных решений. В начале XIX века в России наибольшее распространение получили галерейные и коридорные доходные дома. В связи с частыми пожарами с середины XIX века строительство этих типов зданий практически прекратилось. Ко второй половине XIX века секционная планировка доходных домов полностью сменяет галерейную и коридорную. Совершенствование структуры доходного дома было связано с развитием технического оснащения: появляются пассажирские и грузовые лифты, электрическое освещение, водопровод, канализация, паровое отопление. На первом этаже таких домов размещались, как правило, магазины и рестораны с крупными арочными окнами витринного типа.

Строительство доходных домов сегодня – это очень успешный и распространенный бизнес во многих экономически - развитых европейских странах. На современном этапе по соотношению доли недвижимости, находящейся в собственности и аренде, почти все передовые западные страны имеют близкие показатели. Следует отметить, что в тех странах, где более развит жилищный рынок и существует высокая мобильность трудовых ресурсов, доли жилищного фонда, находящегося в аренде, гораздо выше.

Идея возрождения доходных домов в России возникла у столичных властей еще в 1999 году. Дом №38 на улице Верхние Поля в Москве – пионер программы строительства доходных домов. В декабре 2002 года в дом въехали первые семьи. Приоритет в предоставлении жилья – участникам программы «Молодой семье – доступное жилье». Экономический кризис последних лет не позволил построить еще 23 доходных дома, предусмотренные по проекту.

Первый, в современной России доходный дом, экстра - класса был построен в 2003 году по адресу Большой Николоворобинский переулок. В этом доме имеется подземная двухуровневая автостоянка, наземный паркинг, в доме разместилось 47 квартир.

Еще более дорогое строительство доходных домов «Рублево - Мякинино» - это комплекс клубных домов с апартаментами различного класса, это жилье ориентировано на долгосрочное проживание приезжих специалистов со средневысоким и высоким уровнем дохода, дом расположен в благоустроенной зеленой зоне в пешей доступности от станции метро «Мякинино». Этот комплекс расположен на территории 2,7 га, общая площадь объектов по проекту 40 тыс. кв. м. Он рассчитан на размещение 400 семей при общем количестве проживающих 1000 человек. Срок окупаемости проекта составляет 6 - 7 лет.



рис.2. Доходные дома «Рублево - Мякинино» (2010 год)

В 2010 году были завершены работы по возведению первой очереди проекта клубного поселка из финских коттеджей.

Сегодня в России, как и 100 лет назад, востребовано недорогое арендное жилье. Доля арендуемого жилья в настоящее время около 30 % и огромное количество людей нуждается в улучшении жилищных условий.

Государство ведет активную пропаганду возрождения строительства доходных домов. Архитекторы должны учитывать при проектировании особенности и потребности каждой социальной группы будущих арендаторов жилья. Должен быть продуман внешний облик зданий, индивидуальный для каждого региона и территории с тем, чтобы не допустить клонирование и обезличивание однотипных сооружений.

В настоящее время, в Волгограде такая оптимальная модель доходного жилья еще не разработана, хотя существует актуальная необходимость в этом, особенно в преддверии ЧМ - 2018. При проектировании в строительстве доходных домов в Волгограде следует учитывать опыт строительства такого жилья в Европе и других передовых странах.

Список использованной литературы:

1. Карташова К. Социально - пространственная модель доходного дома как прообраз современного городского жилища // Известия вузов. Строительство, 2001 - №4

УДК 691

Салимова Регина Ринатовна

студентка 3 курса филиала ЮУрГУ

г.Сатка, РФ

E - mail:annike@mail.ru

СВОЙСТВА И ПРИМЕНЕНИЕ АЭРОГЕЛЯ

Аэрогели (от лат. *aer* — воздух и *gelatus* — замороженный) — класс материалов, представляющих собой гель, в котором жидкая фаза полностью замещена газообразной, вследствие чего вещество обладает рекордно низкой плотностью, всего в полтора раза превосходящей плотность воздуха, и рядом других уникальных качеств: твердостью, прозрачностью, жаропрочностью, чрезвычайно низкой теплопроводностью и отсутствием водопоглощения.

Высокотехнологичный материал был синтезирован еще в первой половине 20 века, но применение это изобретение нашло только сейчас. [1]

Аэрогель уникален еще и тем, что на 99.8 % состоит из воздуха!

Распространены аэрогели на основе аморфного диоксида кремния, глинозёмов, а также оксидов хрома и олова. В начале 1990 - х получены первые образцы аэрогеля на основе углерода. [2]

Аэрогель – весьма необычное творение человеческих рук, материал, удостоенный за свои уникальные качества 15 позициями в книге рекордов Гиннеса.

Аэрогели относятся к классу мезопористых материалов, в которых полости занимают не менее 50 % объёма. По структуре аэрогели представляют собой древовидную сеть из объединенных в кластеры наночастиц размером 2—5 нм и пор размерами до 100 нм. [1]

На ощупь Аэрогели напоминают легкую, но твердую пену, что - то вроде пенопласта. При сильной нагрузке аэрогель трескается, но в целом это весьма прочный материал — образец аэрогеля может выдержать нагрузку в 2000 раз больше собственного веса.

Аэрогели огнеупорны, воздухопроницаемы, способны впитывать воду или масло, могут — в зависимости от материала изготовления — служить электрическим проводником или не менее эффективным изоляционным материалом. Тем не менее, несмотря на то что изобрели аэрогель почти сто лет назад, сфера его применения на данный момент ограничена.

Самые лучшие теплоизоляторы – кварцевые аэрогели, к тому же они еще и гигроскопичны. Из нанопористого аэрогеля получают совершенно революционные материалы, к примеру, *криогель* и *пирогель*, которые фактически признаны лучшими в мире как теплоизоляционные. Они абсолютно безвредны для окружающей среды, безопасны для людей и долговечны. В их состав не входят различные вредные вещества, в

том числе, к примеру, фреон. А утилизация таких изоляторов гораздо проще и удобнее, ведь их объем гораздо меньше, чем у других применяемых в строительстве традиционных материалов, следовательно, и на свалку мусора уйдет куда меньше отходов. [3]

Аэрогели применяются в строительстве и в промышленности в качестве теплоизолирующих и теплоудерживающих материалов для теплоизоляции стальных трубопроводов, различного оборудования с высоко- и низкотемпературными процессами, зданий и других объектов. Он выдерживает температуру до 650°C, а слоя толщиной 2,5 см достаточно, чтобы защитить человеческую руку от прямого воздействия паяльной лампы. Температура плавления кварцевого Аэрогеля составляет 1200°C.

Применяются аэрогели в достаточно широком спектре областей, но, так сказать, понемногу. Одна из основных отраслей, использующих подобные материалы, — космическая.

Например, в 1999 году агентство NASA запустило космический аппарат «Стардаст», созданный специально для исследования короткопериодической кометы 81P / Вильда. Пролетев около 4,8 млрд. километров, «Стардаст» успешно достиг кометы, сделал ряд фотоснимков и, что очень важно, собрал частицы «звездной пыли» из комы (облака пыли и газа), окружающей комету. [2]

Ныне аэрогели применяются в различных отраслях промышленности, например при производстве силикона и строительных материалов. Аэрогель можно встретить в красках, косметике, водонепроницаемых и огнеупорных тканях, в ядерной отрасли. Но основное употребление он нашел в сфере изоляционных материалов. [1]

Процесс производства аэрогелей сложен и трудоемок. Сначала при помощи химических реакций гель полимеризуется. Эта операция занимает несколько суток и на выходе получается желеобразный продукт. Затем спиртом из желе удаляется вода. Полное ее удаление – залог успешности всего процесса. Следующий шаг - "суперкритическое" высушивание. Оно производится в автоклаве при высоком давлении и температуре, в процессе участвует сжиженный углекислый газ. Первенство в изобретении аэрогеля признано за химиком Стивеном Кистлером (Steven Kistler) из Тихоокеанского колледжа (College of the Pacific) в Стоктоне, Калифорния, США, опубликовавшего в 1931 году в журнале Nature свои результаты. Кистлер заменял жидкость в геле на метанол, а потом нагревал гель под давлением до достижения критической температуры метанола (240°C). Метанол уходил из геля, не уменьшаясь в объёме; соответственно, и гель «высыхал», почти не ужимаясь. [2]

Список использованной литературы:

1. Аэрогель: веществе легче воздуха [Электронный ресурс] / Справочно - информационный интернет портал, — Режим доступа: <http://www.popmech.ru/technologies/14201-kogda-vozdukh-kazhetsya-tyazhelym/#ful>
2. Об аэрогеле [Электронный ресурс] / Справочно - информационный интернет портал, —Режим доступа: <http://www.aerogel-russia.ru>
3. Нанотехнологии в строительстве [Электронный ресурс] / Справочно - информационный интернет портал, — Режим доступа: <http://www.remontpozitif.ru>

© Р.Р. Салимова, 2016

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 159.99

Бабина Анна Александровна

к.п.н., доцент Тюменского Индустриального Университета
г.Тюмень, РФ

Тимшанова Денсила Харисовна

ст.преподаватель Тюменского Индустриального Университета
г.Тюмень, РФ

ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕБНО - ТРЕНИРОВОЧНОГО ПРОЦЕССА С ПОЗИЦИЙ АКСИОЛОГИЧЕСКОГО ПОДХОДА

Роль преподавателя высшей школы многогранна и является определяющей в процессе педагогического проектирования. Педагогическое проектирование с позиций ценностно - смыслового подхода в организации образовательного процесса является основополагающим, так как постоянная коррекция и развитие проектных решений требует активного участия всех участников образовательного процесса. С позиций аксиологического подхода преподаватель сам “вовлекается” в образовательный процесс и тогда образовательная деятельность характеризуется динамикой и саморазвитием, где принцип саморазвития проявляется как активное участие субъектов образовательного пространства в принятии и коррекции проектных решений. Это означает, что цели образовательного процесса формируются также и изнутри. Именно это позволяет переосмыслить практическое и теоретическое наследие традиционной педагогики и актуализировать возможности для студента как для “образовывающегося субъекта”.

Так, аксиологический компонент содержательной деятельности преподавателя высшей школы становится механизмом “постоянного” развития преподавателя. "Аксиология - философское учение о ценностях, теория ценностей. Одной из важных аксиологических целей современной системы образования является развитие умений и качеств личности, которые ей необходимы для жизни в обществе" [2, с. 76]. Так, думается, что одна из задач аксиологического подхода в образовании заключается в осознании творчества как ценностно - смысловой основы организации физкультурно - спортивной подготовки студентов. Это труд, стремление и "работа над тем, к чему стремишься, напряженный процесс постепенного роста и кропотливый труд накопления маленьких достижений" [1, с. 154]. Ценностно - ориентационная направленность учебно - тренировочного процесса представляет собой "вхождение" в учебно - тренировочный процесс как в жизненный процесс "здесь и сейчас", получение от каждого упражнения определенных психосоматических ощущений и эмоций. Это готовность и способность преподавателя физической культуры применить воображение с целью поиска новых связей, смыслов и отношений; это заинтересованность в учебно - тренировочном процессе и в каждой вновь поставленной задаче; готовность анализировать сложившуюся ситуацию с разных сторон и в разных направлениях.

Более того, применяя в своей работе те или иные методические подходы преподаватель формирует "свою индивидуальную стратегию, которая представляет собой видение и попытку заглянуть внутрь, чтобы нащупать свой собственный стиль и голос" [3, с.15]. Очевидно, что необходима не только соответствующая практико - ориентированная подготовка, но и теоретическая, позволяющая грамотно сформулировать круг проблем и задач. Такой подход предполагает импровизацию, способность применить тот или иной метод не как обособленный подход, а как часть комплекса упражнений, направленную на решение определенной задачи. Комплекс упражнений должен представлять систему, которая, с одной стороны, ориентирована на формирование и развитие определенных психофизических кондиций и представляет собой стандартный набор упражнений, а с другой, эти упражнения необходимо комбинировать, сочетать с другими элементами и, тем самым, делать учебно - тренировочный процесс интересным и разнообразным. Думается, что организуя учебно - тренировочный процесс, хороший преподаватель, должен создавать тренировку для каждого. В этом и есть суть ценностно - смысловой направленности учебно - тренировочной деятельности.

Учебно - тренировочный процесс - это особый ценностно - смысловой тип отношений между преподавателем и студентом. Характер субъект - субъектных отношений позволяет понять, что именно студентам нравится в учебно - тренировочном процессе, что нет, что мешает и какие трудности существуют во время выполнения того или иного комплекса упражнений. Это позволяет организовать учебно - тренировочный процесс в соответствии с потребностями, интересами и возможностями конкретной аудитории студентов.

Учебно - тренировочный процесс представляет собой определенный социальный микрокосм, где студенты демонстрируют свое отношение к деятельности, себе и другим. Очевидно, что студенты, не имеющие ценностного отношения к приобретаемым знаниям по физической культуре, будут испытывать трудности с ценностно - смысловым осознанием информации и в других областях знаний. Также хочется добавить, что многие студенты вообще не любят заниматься физкультурой, поэтому, необходимым становится обоснование преподавателем того или иного методического подхода, пользы упражнения.

Ценностно - смысловому осознанию роли физкультурно - спортивной деятельности способствует также организация участия спартакиадах, фестивалях различного уровня; вовлечение студентов в подобные мероприятия с целью развития индивидуальных наклонностей.

Список использованной литературы:

1. Маслоу А. Дальние пределы человеческой психики / Перев.с англ. А.М. Татлыбаевой. Ред.,вступ. статья и коммент. Н.Н. Акулиной. - СПб.: Евразия, 1999. 432 с.
2. Слостенин В.А. Введение в педагогическую аксиологию: учеб.пособие для студ.высш.пед.учеб.заведений. - М.: "Академия", 2003. - 192с.
3. Ялом И. Дар психотерапии / Ирвин Ялом; пер. с англ. Ф. Прокофьева. - М.: Эксмо - Пресс. 2005. 352с.

© А.А. Бабина, Д.Х. Тимшанова, 2016

Егорова Юлия Николаевна

доктор пед. наук, зав. каф. ОД ОриПС - филиала СамГУПС
г.Оренбург, РФ

E - mail: egorova333@rambler.ru

Пчелинцев Дмитрий Владиславович

магистрант ОГУ, направление: УП, профиль УЧР
г.Оренбург, РФ

E - mail: beckettvampire@gmail.com

ИМИДЖ СТУДЕНТА В СОВРЕМЕННОМ СОЦИУМЕ

Категория имиджа является универсальной для изучения в различных отраслях человеческого знания и приобретает в современном обществе все большую востребованность, актуализируя необходимость в глубоком осмыслении ее составляющих. Понятие об имидже у абитуриента, будущего студента, активизируются в период активного поиска и выбора образовательного учреждения и тесно связывается в сознании с конкретным вузом. Следует отметить что, работодатели предпочитают принимать на работу выпускников конкретных образовательных заведений.

Причина популярности определенных учебных заведений и недостаточного интереса к другим напрямую связаны с имиджем и вуза, и студента как субъектов учебно - профессиональной и образовательной деятельности.

Самым распространенным является определение имиджа как сложившегося в массовом сознании и имеющего характер стереотипа эмоционально окрашенного образа кого - либо или чего - либо.

Состав и структура имиджа составляется на основе тех впечатлений, которые производит личность на окружающих. Имидж студента в восприятии окружающих, прежде всего, связывается с обучающейся личности. Большинство стремится к формированию позитивного образа обучающейся личности, активно овладевающей знаниями, а также обладающей индивидуальной стратегией и траекторией образовательного и профессионального пути. Стремление к гармоничному сочетанию внутреннего содержания с внешней трансляцией своего образа актуализирует у студента поиск способов достижения желаемой гармонии.

Первое впечатление, формируемое в результате восприятия окружающими внешности, должно сочетаться с внутренним содержанием и обеспечивает формирование в сознании окружающих гармоничный образ активной, современной личности.

В реалиях современного образовательного пространства формируются различные аспекты обобщенного образа студенчества, которые закрепляются в массовом сознании в виде стереотипов. При этом, они закрепляются не только в сознании самих студентов вузов, но и в сознании общественности. Позитивность формируемого имиджа студента конкретного вуза в сознании общественности, определяет перспективность и востребованность учреждения на рынке образовательных услуг и в целом, его положение в образовательной системе региона. Следует отметить, что двойственные стереотипы

сложились у общественности в отношении негосударственных вузов, часто связываемые с неэффективностью данных учреждений.

Следует согласиться с мнением исследователя Жеребенко О.А. о механизмах развития имиджа студента. Автор считает, что актуальным механизмом развития имиджа студента выступает мера согласования или рассогласования структурно - содержательных особенностей имиджа на уровне индивидуального и общественного сознания [1]. Базовыми характеристиками выступают: черты личности, отражающие особенности межличностных взаимоотношений, внешние особенности, креативность личности и особенности ее эмоциональной сферы.

Современные преобразования в обществе обусловили изменения требований к личности профессионала, актуализируя его позицию как субъекта деятельности. Особую социальную значимость начинают приобретать особенности личности, связанные с его профессиональной подготовкой, способностью к инновациям, творческому поиску и новым социальным профессиональным взаимодействиям.

Следует отметить, что в становлении имиджа студента вуза особую роль играет наличие имиджа у самого преподавателя вуза. По результатам имеющихся исследований имиджа преподавателя вуза, характеристиками образа идеальной личности преподавателя выступают: разум и интеллект, профессиональная эффективность, самоактуализация, ответственность и добросовестность в работе, мораль и социальная культура, толерантность [2].

С развитием информационного общества у личности появилась возможность позиционировать и транслировать свой образ с помощью большого спектра услуг сети интернет. Всемирная паутина обеспечивает личности условия для интерактивности, вероятности обратных связей, формирования позитивного имиджа успешной современной личности. Виртуальные контакты содействуют установлению реальных межличностных отношений, становится поводом для реальных встреч и общения, а также являются дополнительным источником самореализации личности в новой нише – виртуальном пространстве.

Современная социальная ситуация характеризуется с одной стороны палитрой возможностей профессионального выбора, расширением направлений рынка занятости и путей самореализации, продвижения в карьере для молодого специалиста, а с другой – исключительно индивидуальной прерогативой жизненного пути самого человека. Сегодня не столько своевременность и правильность профессионального выбора, последующего трудоустройства, а также готовность развиваться в различных направлениях, выступают безусловным фактором и локомотивом обретения конкретного социального статуса и положения в социальной иерархии.

Самореализация современного студента осуществляется не только в приобретении престижной профессии, деятельности в самых передовых отраслях производства, в достижении материального благополучия; высокоразвитая личность, позиционируя себя как успешная, активная, современная, осознавая свою самооценку, стремится реализовать себя во внеаудиторной деятельности, на поприще молодежных студенческих инициатив, движений. Именно организация эффективной и действенной работы студенческих объединений в вузе способствует возникновению таких качеств будущего специалиста, без которых невозможна успешная инновационная деятельность в будущем.

Студенческие объединения и общественные движения, реализующие социально значимые программы и проекты, поддерживают инициативы студенческой молодежи, организуют ее досуг для реализации общих интересов и потребностей. Студенческие отряды, выступая как эффективный способ обеспечения вторичной занятости, организации досуга, обеспечивают еще и возможность конструирования, утверждения и реализации своего имиджа. В деятельности студенческих трудовых отрядов, на первый план выдвигается необходимость создания наиболее благоприятных условий для самореализации личности.

Общество, диктуя свои требования к современному специалисту, базисом востребованности профессионала выдвигает несколько качественных характеристик: индивидуализм, работоспособность, профессионализм, инициативность, предприимчивость, самостоятельность, мобильность, жизненный оптимизм. Студенческие стройотряды являются мощным плацдармом для развития обозначенных характеристик, которые обеспечивают личности формирование только ей присущих индивидуальных характеристик; создают условия для приобретения опыта конструирования профессионального и жизненного пути; и в целом, выступают фактором формирования имиджа современной личности студента.

Список использованной литературы:

1. Жеребченко О.А. Социально - психологические особенности развития имиджа студента вуза: Дисс. Канд.псих. наук. - Курск. - 2008. - 177с.
2. Панферов В.Н. Психология человека: СПб.: - 2000. - 243с.

© Ю.Н. Егорова, Д.В. Пчелинцев, 2016

**СОЦИАЛЬНЫЕ ИНСТИТУТЫ ОТВЕТСТВЕННЫЕ ЗА ВОСПРОИЗВОДСТВО
И РАЗВИТИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО РЕСУРСА**

Аннотация: В статье актуализирован институт образования как основной в вопросе воспроизводства и развития человеческого ресурса. Автором отмечена также необходимость рассматривать образование за рамками институционализации.

Ключевые слова: образовательная среда, человеческий ресурс, социализация молодежи.

В традиционном понимании, управление человеческими ресурсами характеризуется тремя наиболее важными особенностями, отличающими его от близких по значению социальных явлений, в том числе, от управления персоналом [См., напр. 1]. Это:

1. Направленность на решение кадровых проблем на национальном, или, как минимум, региональном или межорганизационном уровне, в то время как управление персоналом осуществляется на внутриорганизационном уровне. Очевидно, что в условиях интенсивных социально - экономических изменений управление персоналом не может быть эффективным без управления человеческими ресурсами в силу того, что не может обеспечить необходимого обновления кадров в соответствии с возрастающими требованиями к работникам. Отсюда вытекает следующая особенность управления человеческими ресурсами.

2. Ориентированность на задачи стратегического развития, что позволяет определить социальное проектирование как основной метод управления человеческими ресурсами, всегда «выброшенного вперед», осуществляемого планомерно и на основе наиболее вероятных прогнозов социального развития. Это определяет еще одну особенность управления человеческими ресурсами.

3. Наличие специально организованной деятельности, соответствующей целям и задачам управления человеческими ресурсами. Эта важная, но крайне болезненная особенность обуславливает необходимость выделения субъекта управления человеческими ресурсами, что нередко приводит к утверждению неразрывной связи УЧР с крупными предприятиями. «Работа с кадрами в небольших организациях, не имеющих соответствующего специализированного функционального подразделения, часто именуется УП (управление персоналом – В.В.), а в крупной организации, имеющей такое подразделение, она именуется УЧР» [1, с. 60].

На наш взгляд, проблема намного шире, и определяется она наличием объективного противоречия между необходимостью управления процессом социального становления молодежи в соответствии с потребностями развития социально - экономической инфраструктуры управления человеческими ресурсами с одной стороны, и отсутствием у предприятий возможности влияния на этот процесс – с другой. В соответствии с принципом «Там, где ты ничего не можешь, ты ничего не должен хотеть», управление человеческими ресурсами с участием предприятий ограничивается анализом рынка труда, разработкой кадровой политики предприятия, обучением персонала и т.п.

В силу объективности проблем управления человеческими ресурсами, неспособности предприятий взять на себя решение этих проблем, наиболее привлекательной оказывается позиция, связывающая (иногда – отождествляющая) развитие человеческих ресурсов с состоянием образовательной среды (K.Barham, L.Handy, S.Panter, A.Winhavd, П.В.Журавлев, С.А.Карташев, Н.К.Маусов, Ю.Г.Одегов и др.).

Сказанное лишний раз подтверждает банальный тезис о том, что образование выступает одним из самых мощных институтов в структуре любого современного общества, играя роль важнейшего фактора его эффективного функционирования и развития как целостности. Причем значимость образования проявляется не только на общественном, но и на личностном уровне. Практически в течение всей своей жизни человек связан с образованием - или обучаясь сам, или обучая детей и внуков. Отражением высокого социального значения образования является, в частности, развитие педагогической науки, число представителей которой значительно превышает число кандидатов и докторов в других областях научных знаний. Соответственно растет и число научных монографий и статей, посвященных проблемам образования.

Решение задач управления человеческими ресурсами осуществляется в ходе длительного процесса социального становления молодежи, основу которого составляет образование как форма специально организованной, институционализированной деятельности [2, с. 127].

Таким образом, воспроизводство и развитие человеческого ресурса обусловлено значительным числом факторов, большая часть которых управляется институтом образования. Вместе с тем, образование выходит далеко за пределы лишь институционализированной образовательной деятельности. Объективные процессы формирования личности представителей молодого поколения не охватываются понятиями обучение и воспитание в их строго педагогическом смысле.

Список использованной литературы:

1. Щербина, В.В. Проблема менеджмента в сфере управления человеческими ресурсами / В.В. Щербина // Социологические исследования. – 2003. – №7. – С. 57 - 69.
2. Валиев, И.Н. Образовательная среда как основа воспроизводства и развития человеческого ресурса / И.Н. Валиев // Образовательная среда сегодня: стратегии развития : материалы III Междунар. науч. - практ. конф. (Чебоксары, 4 окт. 2015 г.). – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2015. – № 2 (3). – С. 127–129.

© Валиев И.Н., 2016

УДК 349.3

Паринова Ольга Александровна

студентка 3 курса спец. «Право социального обеспечения»

ЧПОУ «Ставропольский гуманитарно - технический колледж», г. Кропоткин, РФ

E - mail: mrboro@rambler.ru

ЖИЛИЩНЫЕ УСЛОВИЯ ИНВАЛИДОВ: К ПОСТАНОВКЕ ПРОБЛЕМЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

Жилищный вопрос в нашей стране в самые разные времена всегда стоял довольно остро, а для семей, где есть инвалиды, он актуален вдвойне. Ведь когда человек ограничен в

степени свободы жизнедеятельности, то и жилое помещение, которое он занимает, должно соответствовать его уникальным потребностям.

В соответствии со ст. 17 Федерального закона от 24 ноября 1995 г. № 181 - ФЗ инвалиды и семьи, имеющие детей - инвалидов, нуждающиеся в улучшении жилищных условий, принимаются на учет и обеспечиваются жилыми помещениями в порядке, предусмотренном законодательством Российской Федерации и законодательством субъектов Российской Федерации [1].

Для категории инвалидов - очередников, вставших на учет до 1 января 2005 года, нуждающихся в жилье, из федерального бюджета регионам ежегодно выделяются целевые денежные субвенции. Регулируется этот процесс Постановлением Правительства РФ от 15.10.2005 № 614 «Об утверждении Правил расходования и учета средств на предоставление субвенций из федерального бюджета бюджетам субъектов РФ на реализацию передаваемых полномочий РФ по обеспечению жильем ветеранов, инвалидов и семей, имеющих детей - инвалидов». Субвенции на указанные цели предоставляются в пределах лимитов бюджетных обязательств, выделяемых Федеральному агентству по строительству и жилищно - коммунальному хозяйству. В дополнение к положениям, содержащимся в Правилах расходования и учета предоставляемых регионам жилищных субвенций, на федеральном уровне утвержден порядок определения размера средств, выделяемых в расчете на каждого инвалида - очередника, вставшего на жилищный учет до 01.01.2005. При этом уполномоченный федеральный орган для каждого региона устанавливает свой норматив денежных средств, приходящихся на одного инвалида - очередника. Делается это по следующей формуле: рассчитанная федеральным агентством средняя стоимость 1 кв. м жилья в данном регионе умножается на принятый федеральный норматив обеспеченности жилой площадью одного инвалида (18 кв. м). Путем деления суммы выделенных региону субвенций на норматив средств, приходящихся на одного инвалида, устанавливается численность очередников, включенных в программу обеспечения жильем в текущем календарном году [2].

В соответствии с пунктом 5 Постановления Правительства РФ от 15.10.2005 органами государственной власти субъектов Российской Федерации установлены конкретные формы и порядок предоставления мер социальной поддержки по обеспечению жильем граждан, подпадающих под программу федеральных жилищных субвенций [3]. Региональными органами социальной защиты составлен и регулярно уточняется сводный реестр лиц, принятых на учет в органах местного самоуправления в качестве нуждающихся в улучшении жилищных условий до 01.01.2005 и имеющих право на получение государственной социальной помощи. Персональное распределение полученных регионом средств осуществляется обычно в порядке очередности, сформированной в хронологическом порядке по дате постановки на учет граждан, нуждающихся в получении жилья [4].

Обеспечение жильем лиц с ограниченными физическими возможностями является важным юридическим и моральным обязательством Российской Федерации как социального государства. Экономическая реальность такова, что большое количество людей с отличными физическими возможностями, имеющих работу, пока не могут купить новое жилье [5].

Для превращения процесса обеспечения жильем инвалидов в реально работающий механизм федеральным органам государственной власти необходимо предпринять следующие шаги:

- увеличить объем целевых жилищных субвенций из федерального фонда компенсаций в бюджеты регионов до размеров, обеспечивающих предоставление жилья инвалидам, вставшим на учет до 1 января 2005 года, в течение ближайших лет;

- на основе пересмотренных таким образом метровых и стоимостных нормативов обеспечить повышение денежной суммы, выделяемой из федерального бюджета в расчете на одного льготника. [6].

Список использованной литературы:

1. Суйлеманова Г.В. Право социального обеспечения. Учебник. - М., 2015.
2. Постановление Правительства РФ от 21 декабря 2004 г. N 817 «Об утверждении перечня заболеваний, дающих инвалидам, страдающим ими, право на дополнительную жилую площадь» // Российская газета. 2004. 29 дек. N 289.
3. Тишин Р. Право инвалидов на жилье: есть ли препятствия, преодолимы ли они? // Жилищное право. - М.: Интел - Синтез, 2012, № 1. С. 91 - 100.
4. Молчанова Е.В. Роль общественных организаций в реализации социальных прав граждан / В сборнике: Фундаментальные и прикладные научные исследования. Материалы Международной научно - практической конференции НИЦ «Поволжская научная корпорация». 2016. С. 81 - 83.
5. Молчанова Е.В., Молчанова Н.В. Особенности управления качеством в сфере транспортных услуг. / Экономика и социум. 2015. № 3 - 2 (16). С. 360 - 362.
6. Молчанова Е.В. Политическая позиция и жизненные планы молодежи. / Теория и практика современной науки. 2015. №3 (3). С. 111 - 113.

© О.А. Парина, 2016

УДК 349.3

Рыдзельва Ольга Николаевна

студент 3 курса спец. «Право социального обеспечения»

ЧПОУ «Ставропольский гуманитарно - технический колледж», филиал в г. Кропоткине

E - mail: mrboro@rambler.ru

ОКАЗАНИЕ ПОМОЩИ ЖЕНЩИНАМ, ПОДВЕРГШИМСЯ НАСИЛИЮ В СЕМЬЕ

Социальная работа как теория и практика помощи человеку в кризисных ситуациях имеет довольно широкое применение в современном мире. В России от убийств в семье ежегодно погибает 12 - 14 тысяч женщин. Высокий уровень домашнего насилия в значительной мере связан с отсутствием в России системы ранней профилактики и комплексного подхода к проблеме насилия [1].

Проблема насилия в семье является одной из актуальных проблем современного общества. Под домашним насилием мы понимаем систему поведения одного человека для сохранения власти и контроля над другим человеком с помощью физического, эмоционального и экономического насилия.

Внутрисемейное насилие - обобщенная категория, но существуют более специфические категории, определяемые природой отношений между обидчиком и жертвой, а также условиями их жизни. Насилие существует во всех социальных группах, независимо от уровня дохода, образования, положения в обществе [2]. Наиболее часто привлекаемые к делам о насилии в семье статьи 115 - я и 116 - я УК РФ относятся к так называемому частному обвинению. А это означает, что в отличие от дел частного - публичного и публичного обвинения, только сама жертва может подать заявление в суд, собирать, выполняя функции следователя, доказательства вины насильника - бегать по медэкспертам за справками о побоях, добывать у соседней свидетельские показания. А потом, взяв на себя роль прокурора, добиваться в суде признания его виновным и просить наказания. Ни полиция, ни следственные органы, ни прокуратура ей в ее частном обвинении не помогут, однако, можно нанять адвоката. Самое суровое, что может получить домашний садист - 3 - 4 месяца ареста. После чего он вернется домой обозланный. Эта социальная проблема, требующая немедленного реагирования со стороны государственных и общественных организаций [3].

В целях предотвращения домашнего насилия, борьбы с ним и его последствиями Министерством социального развития и семейной политики Краснодарского края было принято решение о создании в октябре 2011 года Краснодарского краевого кризисного центра помощи женщинам. Функциональность Центра заключается в бесплатных социальных услугах женщинам, пострадавшим от психофизического насилия, находящимся в кризисном и опасном для физического и душевного здоровья состоянии, в конфликте с семьей, в предразводной и послеразводной ситуации, а также беременным, несовершеннолетним и одиноким матерям [4]. В Центре всегда готовы оказать содействие в разрешении кризисной жизненной ситуации психологи, педагоги - психологи, психотерапевты, юристы-консультанты, учителя - логопеды, инструкторы по труду и других специалисты. Цель пребывания женщин: иметь возможность почувствовать себя в безопасности; подумать о своей жизни в будущем и принять решения о дальнейших действиях. За время существования учреждения услугами ГБУСОКК «Краснодарский кризисный центр» воспользовались более 30 тысяч граждан.

Таким образом, в заключении отметим, что создание кризисных центров для женщин, ставших жертвами насилия - новый вектор социальной работы для российской практике, но уже занял определенное место, как многофункциональный центр помощи в сфере социальной защиты. [5]. На новом месте пребывания у женщин появится возможность поменять место жительства, найти новую работу, обрести новые знакомства, посветить свою жизнь воспитанию детей и своему развитию.

Список использованной литературы:

1. Татаева В.В., Молчанова Е.В. Актуальные вопросы философской проблемы семьи в современном мире. / В сборнике: Новые парадигмы общественного развития: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные

тенденции и закономерности. Материалы международной научно - практической конференции. Отв. редакторы: Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2016. С. 62 - 63.

2. Молчанова Е.В. Духовное здоровье общества: к постановке проблемы исследования. / В сборнике: Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты. Материалы международной научно - практической конференции: Отв. редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. С. 98 - 99.

3. Молчанова Е.В. Роль общественных организаций в реализации социальных прав граждан / В сборнике: Фундаментальные и прикладные научные исследования. Материалы Международной научно - практической конференции НИЦ «Поволжская научная корпорация». 2016. С. 81 - 83.

4. Азизова Т.А., Молчанова Е.В. Семья как ценность современной молодежи (по материалам социологического исследования). / В сборнике: Приоритетные модели общественного развития в эпоху модернизации: экономические, социальные, философские, политические, правовые аспекты. Материалы международной научно - практической конференции. Отв. редакторы: Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2016. С. 8 - 11.

5. Хмелевская В.Д., Молчанова Е.В. Динамичная система формирования ценностных ориентаций в семье. / В сборнике: Социально - гуманитарные и психологические науки: теоретико - методологические и прикладные аспекты. Материалы IV всероссийской научно - практической конференции . 2016. С. 176 - 179.

© О.Н.Рыдзалева, 2016

УДК 379.8

Березняк Наталья Олеговна

Студентка 2 курса магистратуры БГИИК

г. Белгород, РФ

E - mail: bereznyaknatalia@rambler.ru

Калашникова Надежда Николаевна

канд. пед. наук, доцент БГИИК

г. Белгород, РФ

РОЛЬ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ПРОЦЕССЕ СОХРАНЕНИЯ КУЛЬТУРНЫХ ТРАДИЦИЙ КОРЕННЫХ МАЛОЧИСЛЕННЫХ НАРОДОВ СЕВЕРА

В ходе исследования роли социокультурной деятельности, стоит отметить, что в современной социокультурной ситуации к национальным традициям неправомерно прививается отношение как к реликтовой форме культуры, а художественные явления, имеющие ярко выраженный фольклорно - этнографический характер, представляются как элемент экзотики.

И тогда реальную помощь в сохранении истинной народной культуры, национальных традиций, обрядов и обычаев народа могут оказать социально - культурные институты – «государственные, общественные образования (центры, комплексы, учреждения и т.д.), обладающие социальной значимостью, целенаправленностью, организационной структурой, достаточной временной устойчивостью». Суть социально - культурного института состоит в том, что он «организационно объединяет людей в единое целое для совместной социально - культурной деятельности по удовлетворению социально - культурных потребностей человека или решению социально - культурных задач» [4, с. 521].

Определенные организационно - педагогические условия сохранения традиций у коренных малочисленных народов Севера средствами социально - культурной деятельности представлены как:

- активизация скрытого потенциала и саморазвития личности, направленность социокультурной деятельности на рост самосознания и социального творчества;
- создание необходимых условий (организационно - педагогических, учебно - методических, организационно - правовых, информационно - просветительских) для реализации педагогической модели сохранения традиций у коренных малочисленных народов Севера средствами социально - культурной деятельности;
- самостоятельность выбора видов деятельности и форм работы, соотносящихся с физическими и психическими ресурсами;
- наличие высококвалифицированных специалистов, обладающих необходимым комплексом профессиональных и личностных качеств, позволяющим обеспечить эффективность взаимодействия всех субъектов в процессе социально - культурной деятельности;

- учет особенностей национальной культуры, региональных культурных традиций и особенностей коренных малочисленных народов Севера ханты и манси;
- формирование благоприятной социально - психологической атмосферы, способствующей созданию непринужденного досугового общения, готовности к сотрудничеству;
- разработки и внедрения программы с использованием средств социально - культурной деятельности, направленной на сохранение традиций у коренных малочисленных народов Севера ханты и манси.

Наличие совокупности этих условий, позволяет осуществлять полноценную этнокультурную деятельность, а специалисты сферы культуры, занимающиеся вопросом сохранения и возрождения традиционных форм культуры должны эффективно применять в своей практике этнокультурные технологии [5, с. 47].

По инициативе национальных меньшинств с целью содействия в изучении языка истории, культуры своего народа, сохранения лучших традиций и национальной самобытности в Ханты - Мансийском округе созданы центры культуры национального творчества, этнографические музеи - парки под открытым небом, экоцентры, а так же уникальный в своем роде театр обско - угорских народов «Солнце» [6].

В небольших национальных поселках, где основное население это коренные жители мы можем встретить дошкольные учреждения, которые специализируются на воспитании детей в национальных традициях. С раннего детства детям читают хантыйские и мансийские сказки и легенды, которые объясняют создание мира, повествуют о богатырях, их военных походах и сражениях, а так же разучивают песенные сказания. Хантыйские и мансийские мифы и предания воспитывают в детях бережное отношение к природе, честность, доброту. В этно - направленных детских садах преподают основы национального языка, а повседневной одеждой детей является традиционный национальный костюм. На прогулках дети знакомятся с традиционными играми и забавами ханты и манси, а раз в месяц, при участии родителей здесь проводятся национальные праздники.

Еще одним немаловажным этапом в приобщении к национальной культуре, является обучение в общеобразовательных учреждениях, где в соответствии с желаниями детей и их родителей изучаются родной язык и родная литература, история народа и его культура [4, с. 522]. На региональном телеканале Югра - тв, ведется программа «Югорика» – это телевизионный проект посвященный изучению хантыйского и мансийского языка. Программа с ярким национальным колоритом. И это не только ведущие в национальной одежде и родная речь, звучащая с экрана. Важным аспектом программы является философская нить, которая идет через всю программу. «Югорика» запланирована как большой комплексный многогранный проект. Немаловажно и то, что проект посвящен изучению языка, в него ханты и манси вкладывают большой смысл, им (родным языком) написаны сказки, рассказы и былины, из слов родного языка складываются песни, построен весь национальный фольклор. Программа рассчитана не только на подрастающее поколение, для носителей языка слышать родную речь с экрана не только приятно, но и полезно, разработчики программы уверены проект будет интересен всем, поскольку все жители Югорской земли каждый день сталкиваются со словами и образами, несущими национальный колорит.

Сеть не только образовательных, но и культурно - досуговых центров (клубов, библиотек, парков, музеев и др.) формируется с учетом национального состава населения региона, специфического типа расселения национальных групп на границах территории [4, с. 523]. Так, например, посетив учреждение клубного типа в сельском поселении, можно увидеть традиционные формы досуга населения, такие как кружок декоративно прикладного искусства, где мастера передают опыт своим воспитанникам в изготовлении национальных изделий, это и пошив национальной одежды, и резьба по дереву и кости, плетение из бисера, корней деревьев и многое другое. Изготовление национальных изделий из различных материалов на занятиях с детьми позволяет приобщать их к культуре своего народа. Задача руководителя кружка – привить уважение к национальной культуре, искусству, сформировать эстетический и художественный вкус, воспитать терпение, трудолюбие и усидчивость. Непосредственный контакт ребенка с предметами материальной культуры ханты и манси, навыки работы с бисером, мехом, берестой позволяют познать их свойства, качества, возможности, пробуждают к любознательности, обогащают яркими образами окружающего мира. В ходе этих занятий, развивается мелкая моторика рук и тактильное восприятие; развиваются изобразительные навыки и умения, а так же раскрывается творческий потенциал детей и подростков.

Посетив кружок народных танцев, неизгладимое впечатление произведет традиционное танцевальное искусство коренных народов Севера, уникальные в своем роде хореографические постановки хантыйских и мансийских танцев, которые издавна несли в себе особый сакральный смысл. Целью занятий является сохранение, изучение, развитие и активная пропаганда фольклорных традиций народов ханты и манси. Для этого необходима организация детей коренной национальности для совершенствования знаний в народных танцах обско - угорских народов, для воспитания хореографической культуры и привития начальных навыков искусства танца. Творческое развитие хантыйских и мансийских танцев ориентировано, прежде всего, на работу с детьми, независимо от наличия у них специальных физических данных [3, с.73].

В комплексе применения средств социокультурной деятельности направленных на сохранение традиций коренных малочисленных народов Севера, стоит отметить, печатные средства. Так, например, в Ханты - Мансийске ежемесячно издаются газеты на национальных языках ханты «Ханты ясанг» и манси «Луима сэрипос». Газеты информируют население Ханты - Мансийского автономного округа об актуальных проблемах и событиях в политической, социально - экономической, культурной жизни Югры и России, а также публикуют сообщения и материалы о жизни и деятельности родственных финно - угорских народов, народов Сибири и Дальнего Востока

В систему социокультурных учреждений, занимающихся вопросом сохранения традиционной культуры, входят музеи национальных культур северных народов, их деятельность транслирует яркий пример регенерации культурных традиций коренных малочисленных народов Севера. Здесь можно увидеть традиционное жилище ханты и манси, орнаментированные костюмы, изделия из кости, кожи и меха. В экспозиции представлены предметы традиционного ведения хозяйства таёжных жителей: рыболовство, охота в сочетании с оленеводством, сбором дикоросов. Неподдельный интерес вызывают у детей такие экспонаты музея как традиционная меховая одежда (мужская, женская и

детская), кухонная утварь, музыкальные инструменты, охотничьи наборы, изделия из бересты [1, с. 80].

Особым достоянием Ханты - Мансийского округа можно считать театр обско - угорских народов «Солнце», который является единственным в России театром коренных малочисленных народов Севера, который на протяжении одиннадцати лет является носителем фундаментальных ценностей народов ханты и манси. В творческом репертуаре театра представлены драматические постановки и детские спектакли по произведениям хантыйских и мансийских писателей. Посещение театра «Солнце» дает возможность погрузиться в загадочный и своеобразный мир традиционной культуры народов ханты и манси, а так же познакомиться с мифологией, обычаями, поверьями и традициями обских укров, узнать о национальных музыкальных инструментах. На примере декораций и костюмов к спектаклям и концертным программам «Театра обско - угорских народов», можно проследить трансформацию элементов традиционной культуры в театральное искусство [2, с. 20].

Таким образом, из всего вышесказанного можно сделать вывод, что активное применение средств социокультурной деятельности в сфере культурно - досуговых, образовательных, информационных учреждений оказывает значительное влияние на процесс сохранения и возрождения культурных традиций малочисленных народов Севера ханты и манси. Комплексный подход с применением всех средств социокультурной сферы позволяет специалистам учреждений культуры осуществлять профессиональную деятельность с этно - направленным уклоном в полной мере. Переосмысление роли национальной культуры, возврат к этническим ценностям является общей закономерностью активного использования социокультурных средств на всех этапах воспитания и развития человека. Приоритетной позицией здесь определяется необходимость глубокого освоения огромного этнокультурного и народно - педагогического опыта как неотъемлемой части духовной культуры каждого народа. Понимание и оценка сохранения культурного наследия своего народа является важным направлением в национально - патриотическом воспитании, в формировании культурных ценностей подрастающего поколения, а так же в сохранении и трансляции традиционной культуры своего народа.

Список использованной литературы:

1. Грусман, В.М. Музей как институт трансляции социально - значимого знания [Текст] / В.М. Грусман // Вестник МГУКИ. – М. – 2007, №1.
2. Давыдова, И.С. Театральность в фольклоре коренных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока [Текст] / И.С. Давыдова. – СПб. : Питер, 2008. – 143 с.
3. Иштимирова, Ф.П. Танец – живое искусство народа [Текст] / Ф.П. Иштимирова. – Ханты - Мансийск : ООО «Деминус», 2011. – 77 с.
4. Киселева, Т.Г. Социально - культурная деятельность [Текст] / Т.Г. Киселева. – М. : МГУКИ, 2004. – 530 с.
5. Новикова, Т.Н. Технологические основы социально - культурной деятельности [Текст] : учебное пособие / Т.Н. Новикова. – М. : МГУКИ, 2008. – 173 с.
6. Региональная целевая программа Ханты - Мансийского автономного округа – Югры «Культура Югры» на 2011 - 2013 годы и на период до 2015 года [Электронный ресурс]. –

Электрон. текст дан. – Режим доступа: [http:// docs.cntd.ru / document / 468901759](http://docs.cntd.ru/document/468901759) - Дата обращения 10.09.2016.

© Н.О. Березняк, Н.Н. Калашникова, 2016

УДК 332.33(470.47)

Сератирова Валентина Васильевна
канд. геогр. наук, доцент УГТУ, г. Ухта, РФ

ЗАДАЧИ РАЦИОНАЛЬНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬ В РЕСПУБЛИКЕ КАЛМЫКИЯ

Республика Калмыкия относится к Южному федеральному округу, входит в состав Поволжского экономического района и является самым аридным регионом Европейской части России, где сельскохозяйственное производство ведется в крайне жестких почвенно - климатических условиях. Это, прежде всего, высокая засушливость климата, безводность территории, малопродуктивные почвы, низкая продуктивность растительности. Республика располагает значительным земельным фондом - 7473,1 тыс.га, распределение и назначение которого во многом обусловлено характером рельефа и почвенно - климатическими условиями. По структуре земельного фонда и развитию производства республика относится к аграрной, с высоким удельным весом земель сельскохозяйственного назначения (92,3 %). В связи с этим наибольшую антропогенную нагрузку на земельные ресурсы оказывают сельскохозяйственные производители. Для производства сельскохозяйственной продукции предприятиями, организациями используются - 2267,3 тыс.га земель, гражданами - 3886,2 тыс.га. В агропромышленном комплексе республики производственную деятельность осуществляют 129 предприятий, 2804 крестьянских (фермерских) хозяйств (КФХ) и 40,2 тысяч личных подворий граждан. Их развитие по экстенсивному затратному принципу природопользования приводит к значительному разрушению естественных экосистем: к сокращению площади кормовых угодий, деградации растительности, эрозии, засолению почв и другим негативным явлениям.

По данным Государственного доклада о состоянии и использовании земель в республике Калмыкия земли сельскохозяйственного назначения подвержены водной эрозии – 516,1 тыс.га; дефляции – 4469,8 тыс.га; засолению – 2423,5 тыс. га, в т.ч. пашни 197,4 тыс.га; переувлажнению - 27,0 тыс.га; осолонцеванию – 4304,9 тыс.га., в т.ч. на пашни – 716 тыс.га; дегумификации – 936,8 тыс.га пашни; сбитые кормовые угодья составляют 3272,4 тыс.га [1, с. 57].

Анализ состояния земельного фонда в Республике Калмыкия, сформировавшейся структуры земельных отношений позволяет определить ряд проблем, требующих решения. На наш взгляд, в настоящее время, основными проблемами земельных отношений, ограничивающие возможность рационального использования и мониторинга земель, повышения плодородия почв, охраны земельных ресурсов Республики Калмыкия являются:

1. Снижение агроресурсного потенциала, ухудшение качественного состояния и производственных свойств земельных ресурсов, деградация сельскохозяйственных угодий. В зоне негативных явлений оказались многочисленные объекты хозяйственной деятельности: пашни, пастбища, сенокосы, орошаемые земли, а также линии электропередач, автодороги, скважины, обеспечивающие промышленную добычу нефти и

др. В целом, основными негативными процессами, требующие систематических всесторонних наблюдений являются: эрозия почв (смыв и дефляция); дегумификация, переуплотнение и слитизация почв пашни; засоление, осолонцевание, заболачивание, переувлажнение орошаемых земель; загрязнение земель; опустынивание территорий; деградация природных кормовых угодий; подтопление земель сельскохозяйственного назначения и земель поселений.

2. Материалы комплексных обследований (геоботанического, почвенного, агрохимического), проведенных 20 лет назад и более, устарели. Обновление данных о качественных характеристиках земель и планово - картографического материала, мероприятий по почвенно - геоботаническому обследованию сельскохозяйственных угодий затруднено ввиду недостаточного финансирования.

3. Ненормированная хозяйственная деятельность, бессистемный выпас сельскохозяйственных животных и высокая нагрузка, нарушение сезонности выпаса и отсутствие мер по улучшению кормовых угодий, неупорядоченное землепользование, отсутствие внутрихозяйственного землеустройства, а также отсутствие экономических механизмов стимулирования и рационального землепользования, создают не только серьезную экологическую угрозу, но и угрозу нарушения территориально - хозяйственной системы республики.

В связи с этим, в целях рационального использования и мониторинга земель, повышения плодородия почв, охраны земельных ресурсов республики нами предлагается необходимость решения следующих задач:

- эффективное осуществление производственного земельного контроля за использованием и охраной земель и соблюдением земельного законодательства;
- проведение паспортизации земельных участков сельскохозяйственного назначения, находящихся в собственности Республики Калмыкия;
- подготовка рабочих проектов фитомелиорации деградированных земельных участков и комплексного закрепления открытых песков;
- организация обновления данных о качественных характеристиках земель и планово - картографического материала (составление геоботанических и почвенных карт сельскохозяйственных угодий, находящихся в собственности Республики Калмыкия);
- организация устранения негативных антропогенных воздействий на состояние земель, охрану земельных ресурсов;
- актуализацию кадастровой стоимости земель;
- осуществление целевого, эффективного и экономного расходования средств в целях достижения наилучшего использования определенного бюджетом объема денежных средств.

Для решения перечисленных задач необходимы согласованные действия не только со стороны Министерства по земельным и имущественным отношениям Республики Калмыкия, но и органов исполнительной власти Республики Калмыкия, осуществляющих координацию и регулирование в соответствующей сфере управления (отрасли экономики), а также подведомственных им организаций.

Список используемой литературы

1. Доклад о состоянии и использовании земель в Республике Калмыкия в 2015 году. Управление федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Калмыкия. - Элиста, 2015. - 78 с.

© В.В. Сератирова, 2016

Фрицюк Алина Сергеевна,
студентка 1 курса
магистратуры,
направление «Девелопмент недвижимости»
РГУП,
г. Москва, Российская Федерация.

ПРОБЛЕМА СОВМЕЩЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ КАДАСТРОВОГО УЧЕТА И РЕГИСТРАЦИИ В РАМКАХ УЧЕТНО - РЕГИСТРАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ

Любое государство с рыночной системой экономики стремится к эффективному вовлечению земель в экономический оборот, соблюдая при этом интересы общества и государства.

Ежедневно в Российской Федерации совершаются сотни и тысячи сделок с недвижимым имуществом: купля - продажа, мена, дарения, аренда и др. Только в 2015 году по словам руководителя столичного управления Росреестра Игоря Майданова количество сделок только с жильем достигло 447,4 тысяч. Только в Новой Москве по данным отдела аналитики компании "БЕСТ - Новострой" объемы строящегося жилья увеличились в 2,5 раза за год. Это является основанием для постоянного роста сделок с недвижимостью.

В этой связи встает вопрос о создании гарантий для участников рынка недвижимости. Сделка считается зарегистрированной, а правовые последствия наступившими со дня внесения записи о сделке или праве в ЕГРП. В связи с увеличением оборота недвижимости на рынке вопросы регистрации сделок с недвижимостью приобретают все большее значение в практической работе юридических лиц, предпринимателей и всех граждан.

В соответствии с действующим законодательством, сделки с землей и иной недвижимостью подлежат обязательной государственной регистрации в соответствии и признаются заключенными с момента регистрации, если иное не установлено законом. При этом для того, чтобы зарегистрировать объект недвижимости необходимо, чтобы он в результате землеустроительных работ был учтен в государственном кадастре недвижимости.

Однако эти базы несовершенны: содержащаяся в них информация нередко противоречит друг другу. На практике обе системы несут в себе ряд ошибок. Сведения кадастра нужны для целей реестра и наоборот. Основная проблема заключается в несовершенстве государственного кадастра недвижимости, так как кадастр является основой, на которую опирается база единого государственного реестра прав. Недостовверные данные кадастра негативно отражаются на сведениях, вносимых в реестр прав. Что ввиду отсутствия четкого понимания местоположения объекта недвижимости может привести к «двойной» регистрации.

Причиной является наличие технических ошибок и ошибочность получаемой информации. Верификация дает возможность для повышения точности кадастровых данных, однако, на практике этот процесс имеет недостатки, которые не позволяют достичь нужного уровня достоверности данных кадастра.

Кроме перечисленных причин можно назвать еще одну возможную причину недостаточности и недостоверности данных: заявительный характер учетно - регистрационных услуг. Без особой надобности (вступления в гражданский оборот), сведения и документы на объекты недвижимости не предоставляются в учетно - регистрационные органы, что на практике влечет последующие ошибки и судебные споры.

Новый закон о регистрации от 13.07.2015 N 218 - ФЗ соединит все необходимые учетно - регистрационные действия в единую процедуру. А вся информация о регистрируемых объектах недвижимости, правах и обременениях будет аккумулирована в новой единой базе исключительно в электронном варианте – в Едином государственном реестре недвижимости, причем без возможности удаления или изъятия – то есть реестр берет на себя выполнение архивной функции. Это позволит обеспечить чистоту сделок и снизить риски операций на рынке недвижимости и осуществить перевод государственных услуг преимущественно в электронный вид, снизив при этом объем бумажной волокиты и создав условия для сокращения сроков проведения процедуры.

Необходимо заменить заявительный характер учетно - регистрационной процедуры на обязательный в части актуализации сведений ЕГРН. При совмещении сведений из ГКН и ЕГРП предлагается проводить уточнение данных. База ЕГРН будет базироваться на двух существующих в настоящее время базах данных, которые были указаны выше, – Государственный кадастр недвижимости и Единый государственный реестр прав, которые в свою очередь являются несовершенными. Следовательно, и данные ЕГРН, которые перейдут туда в процессе правопреемственности будут несовершенны. На данный момент данные уточняются в процессе верификации, однако, она не позволяет достичь нужного уровня решения данной проблемы. Если права были зарегистрированы до 01.01.2013, то необходимо наладить взаимодействие между органами Росреестра и БТИ для запроса копии межевого плана. При отсутствии сведений необходимо сделать запрос сведений у собственника.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон от 21.07.1997 N 122 - ФЗ (ред. от 01.05.2016) "О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним"
2. Федеральный закон от 13.07.2015 N 218 - ФЗ «О государственной регистрации недвижимости»
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51 - ФЗ (ред. от 31.01.2016)
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14 - ФЗ (ред. от 29.06.2015)
5. «Ипотечные сделки в Москве сократились на четверть» Александр Мелешенко, Российская газета - Столичный выпуск №6862 (291)
6. Количество новостроек в Новой Москве за год увеличилось в 2,5 раза: РБК Недвижимость

© А.С. Фрицко, 2016

СОДЕРЖАНИЕ

ХИМИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Абдурахмонов Гулом Абдусамадович,
Абдурахмонов Эргаш Абдурахманович, Тилайев Санжар Усманович
ИССЛЕДОВАНИЯ В ОБЛАСТИ СОЗДАНИЯ
ОГНЕЗАЩИТНЫХ СОСТАВОВ ДЛЯ ДЕРЕВЯННЫХ МАТЕРИАЛОВ 3

БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Алёшина Татьяна Евгеньевна,
Наумова Александра Александровна, Наумова Татьяна Александровна
ПИТАНИЕ ШКОЛЬНИКОВ И ЕГО ФАКТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА 7

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

- L. S. Khadartseva, K. A. Sanakoeva
THE MAIN STRATEGIES OF THE WORLD BANK ACTIVITIES 10

- Абдурахманова М.А.
ФОРМИРОВАНИЕ ИНСТИТУТОВ
РЫНОЧНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В РЕГИОНЕ 14

- Аникеев Вячеслав Владимирович, Поздеев Александр Игоревич
ИННОВАЦИОННО - ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА ПРЕДПРИЯТИЯ 16

- Ахтамьянова Гульнара Гадилевна
ГОСУДАРСТВЕННО - ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО
КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ МОДЕРНИЗАЦИИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ
В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН 18

- Ахтамьянова Гульнара Гадилевна
РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПОЭТАПНОМУ
ВНЕДРЕНИЮ ГОСУДАРСТВЕННО - ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА
В РЕФОРМИРОВАНИЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ 20

- Бакинова Татьяна Дорджиевна,
Кускеева Ольга Окаевна, Харлашкеева Саглара Борисовна
ПЕТЛЯ КАЧЕСТВА. ЦИКЛ ДЕМИНГА 23

- Бакланов Алексей Сергеевич
ОРГАНИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО И БЮДЖЕТНОГО УЧЕТА
В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ 25

- Батырова Малика Рашитхановна
ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОЙ СФЕРЫ 28

- Беспалова Юлия Алексеевна
ПРОБЛЕМЫ ЗАКЛЮЧЕНИЯ И РАСТОРЖЕНИЯ
СЛУЖЕБНОГО КОНТРАКТА С ГОСУДАРСТВЕННЫМИ СЛУЖАЩИМИ 30

Бортникова Анна Алексеевна ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА ИНТЕРНЕТ - РЕКЛАМЫ В РОССИИ	32
Бутылкина Вероника Дмитриевна ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ ПОСЛЕ ВЫПУСКА ТОВАРОВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ МЕТОДОВ АУДИТА: ОРГАНИЗАЦИОННО - ПРАВОВОЙ АСПЕКТ	35
Велиханов Роберт Юсупович КОМПЛЕКСНАЯ ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО ПОТЕНЦИАЛА	37
Герасимова Юлия Викторовна, Карачурина Регина Фаритовна ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ МСФО В РОССИИ	39
L. S. Khadartseva, K.V.Gugkaeva PUBLIC DEBT AND ITS IMPACT ON THE FUNCTIONING OF THE ECONOMY	42
Захарченко Елена Александровна, Зарубин Владимир Иванович ПОНЯТИЕ «УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ» РЕГИОНАЛЬНЫХ ОТРАСЛЕВЫХ ПРОИЗВОДСТВ	46
Идзиева М.К. УСЛОВИЯ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕГИОНЕ	48
Карманов Ильгиз Альфритович ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СТРАТЕГИИ ЭЛЕКТРОСЕТЕВОЙ КОМПАНИИ	50
Кузьмич Наталья Павловна НЕКОТОРЫЕ ПРАВОВЫЕ ВОПРОСЫ, СВЯЗАННЫЕ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА КАК ОБЪЕКТА СОБСТВЕННОСТИ	57
Лебедева Оксана Александровна ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ НА ПРИМЕРЕ СИСТЕМЫ R – КЕЕРЕР	59
Магомедов З.Н. ТРАНСФОРМАЦИЯ КОРПОРАТИВНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ	62
Маевская Анастасия Николаевна МЕРОПРИЯТИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК	64
МАЛЕНКОВА ЛЮБОВЬ АНАТОЛЬЕВНА ВНУТРЕННЯЯ ОТЧЕТНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ: ПРИНЦИПЫ ПОСТРОЕНИЯ И СПОСОБЫ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ	66

А.А. Миронова РАЗВИТИЕ СФЕРЫ ДЕЛОВЫХ УСЛУГ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ	68
Мотова Эльвира Геннадьевна ВЛИЯНИЕ СТЕПЕНИ КОНТРОЛЯ НА ФОРМИРОВАНИЕ КОНСОЛИДИРОВАННОЙ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ	70
Нерсесян Диана Вазгеновна МОДЕРНИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ НА ОСНОВЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ИННОВАЦИЙ	72
Гарибов Владислав Вагифович, Нехорошева Кристина Игоревна ОЦЕНКА СТОИМОСТИ ТУРИСТИЧЕСКОГО БИЗНЕСА	77
Пальцева Полина Андреевна ИССЛЕДОВАНИЕ РИСКОВ ОРГАНИЗАЦИИ ПОСРЕДСТВОМ КОМПЛЕКСНОГО ПОДХОДА	80
Пейзулаев Р.С. РОЛЬ МЕСТНЫХ АДМИНИСТРАЦИЙ В ФОРМИРОВАНИИ СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СРЕДЫ РЕГИОНА	81
Петрук Ю.С. СУЩНОСТЬ, КЛАССИФИКАЦИЯ И ОЦЕНКА СТОИМОСТИ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ	84
Румянцева Алена Владимировна СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ОХРАНОЙ ТРУДА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	87
Скитер Наталья Николаевна, Авджи Елена Александровна ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ДОШКОЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ В РАМКАХ ГОСУДАРСТВЕННО - ОБЩЕСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ	91
Степанцов Денис Александрович НОРМАТИВНО - ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ	93
Е.В. Стрельников СТРУКТУРНАЯ СУЩНОСТЬ ФИНАНСОВОГО РЫНКА	96
Тагиров Казиахмед Тагирович РОЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ КООПЕРАЦИИ В РАЗВИТИИ МАЛЫХ ФОРМ БИЗНЕСА В АГРОПРОМЫШЛЕННОЙ СФЕРЕ	98
Узденова М.Х. - О. ИМИДЖ СОВРЕМЕННОГО РУКОВОДИТЕЛЯ	101
Федосова Екатерина Олеговна ОЦЕНКА ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ХОЗЯЙСТВЕННО - ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ	103

Хакимов Равиль Мирсаатович АНАЛИЗ ПРЕДПОСЫЛОК И ВОЗМОЖНОСТЕЙ КАК НЕОБХОДИМОЕ УСЛОВИЕ УСПЕШНОГО РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ БАНКОВСКИХ УСЛУГ	107
Холамханов Талапкер Магомедович, Журтова Мадина Валерьевна ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ РУБЕЖИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА	109
Черникова Виктория Евгеньевна ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В СФЕРУ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ	112
Е. А. Чумаченко НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОТДЕЛЬНЫХ КРИТЕРИЕВ ФИНАНСОВОГО ЛИЗИНГА ДЛЯ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ	113
Шахова М.А. СУЩНОСТЬ И РОЛЬ ТОВАРНОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ	117
Александра Александровна Шидман, Алёна Александровна Савинкина СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ИНТЕГРИРОВАННОЙ ОТЧЁТНОСТИ РОССИЙСКИХ И ЗАРУБЕЖНЫХ КОМПАНИЙ	121

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

Гулгенова Арюна Цыденжабовна СИДДХАНТА КАК ИСТОРИКО - ФИЛОСОФСКИЙ ЖАНР ТИБЕТА	125
Гулгенова Арюна Цыденжабовна ВОЗНИКНОВЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ИСТОРИКО - ФИЛОСОФСКОГО ЖАНРА СИДДХАНТА	126
Гулгенова Арюна Цыденжабовна ПРЕДПОСЫЛКИ НАПИСАНИЯ ИСТОРИКО - ФИЛОСОФСКИХ ТЕКСТОВ ЖАНРА СИДДХАНТА	128

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Адживилыева Ребия Юсуповна ЛИТЕРАТУРА И КИНО В ТВОРЧЕСТВЕ Л.Н. ТОЛСТОГО	131
Косинова Елена Викторовна ТЕОРИЯ КОГНИТИВНОЙ МЕТАФОРЫ И ЕЁ РЕАЛИЗАЦИЯ В РЕЧИ ПЕРЕВОПЛОЩЕННОЙ ЯЗЫКОВОЙ ЛИЧНОСТИ	132
Мануйлова Инесса Владимировна РАЗВИТИЕ ТВОРЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ СТУДЕНТОВ ПОСРЕДСТВОМ ТЕХНОЛОГИИ КРЕАТИВНОГО ПИСЬМА	135

Файзиева Гюльчехра Ильясовна, Ромазанова Ольга Владимировна
АНАЛИЗ ПОНЯТИЯ АСПЕКТУАЛЬНОСТИ
В РАЗНОСТРУКТУРНЫХ ЯЗЫКАХ 138

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Батаева Тамара Александровна
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ БОРЬБЫ С МОШЕННИЧЕСТВОМ
В СФЕРЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ 143

Зяблицева Светлана Андреевна
НАСЛЕДОВАНИЕ НЕВЫПЛАЧЕННЫХ СУММ,
ПРЕДОСТАВЛЕННЫХ ГРАЖДАНИНУ
В КАЧЕСТВЕ СРЕДСТВ К СУЩЕСТВОВАНИЮ 145

Иванец Андрей Андреевич
ПРОБЛЕМА РАЗГРАНИЧЕНИЯ ПОНЯТИЙ
«СТРАХОВОЙ ТРУДОВОЙ СТАЖ»
И «СПЕЦИАЛЬНЫЙ ТРУДОВОЙ СТАЖ» 147

Иванова Зоя Миленова
К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМЕ ПОДТВЕРЖДЕНИЯ ТРУДОВОГО СТАЖА 148

Курюгина Алиса Сергеевна
О ГАРАНТИЯХ КОНСТИТУЦИОННЫХ ПРАВ
И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА В РОССИИ 150

Новиков Антон Сергеевич, Халипина Екатерина Алексеевна
ПОВОРОТ ВЫВОДА АКТИВОВ: СОВРЕМЕННЫЙ АСПЕКТ 152

Путь Андрей Валентинович
КОНСТИТУЦИОННО - ПРАВОВАЯ ОХРАНА В ЭКСТРЕМАЛЬНЫХ
СИТУАЦИЯХ СОЦИАЛЬНОГО ХАРАКТЕРА:
ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОЙ РЕГЛАМЕНТАЦИИ В РОССИИ
И СТРАНАХ СЕВЕРО - ВОСТОЧНОЙ АЗИИ 156

Трутанова Александра Валерьевна,
Нуреева Марьям Алексеевна, Румянцева Наталия Александровна
ОБЕСПЕЧЕНИЕ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ В РФ 157

Фардетдинова Луиза Артуровна
ИСТОРИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РИМСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА
ОБ АБОРТЕ И НЕЗАКОННОМ ПРОВЕДЕНИИ
ИСКУССТВЕННОГО ПРЕРЫВАНИЯ БЕРЕМЕННОСТИ 159

Чуянова Наталья Александровна
О ПРОБЛЕМАХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ
С ОГРАНИЧЕНИЯМИ 160

М.С. Штерн
ОХРАНА И ЗАЩИТА ПРАВ НАСЛЕДНИКОВ 162

Р.Г. ЮСУПОВ КАДРОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ АДМИНИСТРАТИВНО - ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА РУБЕЖЕ XX – XXI ВВ.	167
---	-----

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

Вершинин Евгений Геннадьевич, Гончарова Анастасия Александровна, Власов Даниил Сергеевич СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МНЕНИЙ О ПРИЁМЕ «РАЗРЕШЁННЫХ» ПРЕПАРАТОВ СПОРТСМЕНАМИ ВЫСОКОЙ КВАЛИФИКАЦИИ, ЗАНИМАЮЩИХСЯ ЛЁГКОЙ АТЛЕТИКОЙ И ВОЛЕЙБОЛОМ	172
--	-----

Митрохин Кирилл Владиславович ПРЕДОПЕРАЦИОННЫЙ И ИНТРАОПЕРАЦИОННЫЙ МОНИТОРИНГ ВЕГЕТАТИВНОГО СТАТУСА ПАЦИЕНТА	175
---	-----

АРХИТЕКТУРА

Е.А.Баранская, Г.Н.Ковалева, Е.А.Трембицкая СТРОИТЕЛЬСТВО ДОХОДНЫХ ДОМОВ, КАК ПЕРСПЕКТИВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ В ЖИЛОЙ АРХИТЕКТУРЕ	178
--	-----

Салимова Регина Ринатовна СВОЙСТВА И ПРИМЕНЕНИЕ АЭРОГЕЛЯ	181
---	-----

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Бабина Анна Александровна, Тимшанова Денсила Харисовна ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕБНО - ТРЕНИРОВОЧНОГО ПРОЦЕССА С ПОЗИЦИЙ АКСИОЛОГИЧЕСКОГО ПОДХОДА	183
--	-----

Егорова Юлия Николаевна, Пчелинцев Дмитрий Владиславович ИМИДЖ СТУДЕНТА В СОВРЕМЕННОМ СОЦИУМЕ	185
--	-----

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Валиев Ильдар Накипович СОЦИАЛЬНЫЕ ИНСТИТУТЫ ОТВЕТСТВЕННЫЕ ЗА ВОСПРОИЗВОДСТВО И РАЗВИТИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО РЕСУРСА	188
---	-----

Паринова Ольга Александровна ЖИЛИЩНЫЕ УСЛОВИЯ ИНВАЛИДОВ: К ПОСТАНОВКЕ ПРОБЛЕМЫ ИССЛЕДОВАНИЯ	189
---	-----

Рыдзелева Ольга Николаевна ОКАЗАНИЕ ПОМОЩИ ЖЕНЩИНАМ, ПОДВЕРГШИМСЯ НАСИЛИЮ В СЕМЬЕ	191
---	-----

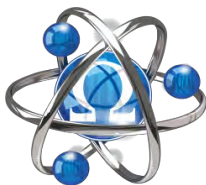
КУЛЬТУРОЛОГИЯ

- Березняк Наталья Олеговна, Калашникова Надежда Николаевна
РОЛЬ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
В ПРОЦЕССЕ СОХРАНЕНИЯ КУЛЬТУРНЫХ ТРАДИЦИЙ
КОРЕННЫХ МАЛОЧИСЛЕННЫХ НАРОДОВ СЕВЕРА 194

НАУКИ О ЗЕМЛЕ

- Сератирова Валентина Васильевна
ЗАДАЧИ РАЦИОНАЛЬНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬ
В РЕСПУБЛИКЕ КАЛМЫКИЯ 199

- Фрицок Алина Сергеевна
ПРОБЛЕМА СОВМЕЩЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ
КАДАСТРОВОГО УЧЕТА И РЕГИСТРАЦИИ
В РАМКАХ УЧЕТНО - РЕГИСТРАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ 201



OMEGA SCIENCE

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР ИННОВАЦИОННЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!

Приглашаем Вас принять участие в Международных научно-практических конференциях проводимых нашим центром.

Форма проведения конференций: заочная, без указания формы проведения в сборнике статей;

По итогам конференций издаются сборники статей конференций. Сборникам присваиваются соответствующие библиотечные индексы УДК, ББК и международный стандартный книжный номер (ISBN)

Всем участникам высылается индивидуальный сертификат участника, подтверждающий участие в конференции.

В течение 10 дней после проведения конференции сборники статей размещаются на сайте <http://os-russia.com>, а также отправляются в почтовые отделения для осуществления рассылки. Рассылка сборников производится заказными бандеролями.

Сборники статей размещаются в научной электронной библиотеке elibrary.ru и регистрируются в наукометрической базе **РИНЦ (Российский индекс научного цитирования)**

Стоимость публикации от 130 руб. за 1 страницу.
Минимальный объем 3 страницы

С информацией и полным списком конференций Вы можете ознакомиться на нашем сайте <http://os-russia.com>

**Международный центр инновационных исследований
«Омега сайнс»**

<http://os-russia.com>
+7 960-800-41-99

nauka@os-russia.com
+7 347-299-41-99



Свидетельство о регистрации СМИ № ПИ ФС77-61596

Договор о размещении журнала в НЭБ (РИНЦ, elibrary.ru) №153-03/2015

Договор о размещении в "КиберЛенинке" (cyberleninka.ru) №32509-01

УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!

Приглашаем Вас опубликовать результаты исследований в Международном научном журнале «Символ науки»

Журнал «Символ науки» является ежемесячным изданием. В нем публикуются статьи, обладающие научной новизной и представляющие собой результаты завершенных исследований, проблемного или научно-практического характера.

Журнал издается в печатном виде формата А4

Периодичность выхода: 1 раз месяц.

Статьи принимаются до 23 числа каждого месяца

В течение 20 дней после издания журнал направляется в почтовые отделения для осуществления рассылки.

Журнал размещён в научной электронной библиотеке elibrary.ru и зарегистрирован в наукометрической базе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования)

**Международный центр инновационных исследований
«Омега сайнс»**

**<http://os-russia.com>
+7 960-800-41-99**

**nauka@os-russia.com
+7 347-299-41-99**

Научное издание

**НАУКА
В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ:
ЗАКОНОМЕРНОСТИ И ТЕНДЕНЦИИ
РАЗВИТИЯ**

**Сборник статей
Международной научно-практической конференции
28 сентября 2016 г.**

В авторской редакции

Подписано в печать 30.09.2014 г. Формат 60x84/16.
Усл. печ. л. 16,30. Тираж 500. Заказ 166.

**Отпечатано в редакционно-издательском отделе
Международного центра инновационных исследований**

OMEGA SCIENCE

450076, г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2

<http://os-russia.com>

mail@os-russia.com

+7 960-800-41-99

+7 347-299-41-99



РЕШЕНИЕ

о проведении
30.09.2016 г.

**Международной научно-практической конференции
НАУКА В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ:
ЗАКОНОМЕРНОСТИ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ**

В соответствии с планом проведения
Международных научно-практических конференций
Международного центра инновационных исследований "Omega science"

1. Цель конференции - развитие научно-исследовательской деятельности на территории РФ, ближнего и дальнего зарубежья, представление научных и практических достижений в различных областях науки, а также апробация результатов научно-практической деятельности

2. Утвердить состав организационного комитета и редакционной коллегии (для формирования сборника по итогам конференции) в лице:

- 1) Агафонов Юрий Алексеевич, доктор медицинских наук
- 2) Баишева Зиля Вагизовна, доктор филологических наук
- 3) Байгузина Люза Закиевна, кандидат экономических наук
- 4) Ванесян Ашот Саркисович, доктор медицинских наук, профессор
- 5) Васильев Федор Петрович, доктор юридических наук,
- 6) Виневская Анна Вячеславовна, кандидат педагогических наук,
- 7) Вельчинская Елена Васильевна, кандидат химических наук
- 8) Галимова Гузалия Абкадиловна, кандидат экономических наук,
- 9) Гетманская Елена Валентиновна, доктор педагогических наук,
- 10) Грузинская Екатерина Игоревна, кандидат юридических наук
- 11) Гулиев Игбал Адилевич, кандидат экономических наук
- 12) Долгов Дмитрий Иванович, кандидат экономических наук
- 13) Закиров Мунавир Закиевич, кандидат технических наук
- 14) Иванова Нионила Ивановна, доктор сельскохозяйственных наук,
- 15) Калужина Светлана Анатольевна, доктор химических наук
- 16) Курманова Лилия Рашидовна, Доктор экономических наук, профессор
- 17) Киракосян Сусана Арсеновна, кандидат юридических наук
- 18) Киркимбаева Жумагуль Слямбековна, доктор ветеринарных наук
- 19) Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук
- 20) Конопацкова Ольга Михайловна, доктор медицинских наук
- 21) Маркова Надежда Григорьевна, доктор педагогических наук

- 22) Мухамадеева Зинфира Фанисовна, кандидат социологических наук
- 23) Пономарева Лариса Николаевна, кандидат экономических наук
- 24) Почивалов Александр Владимирович, доктор медицинских наук
- 25) Прошин Иван Александрович, доктор технических наук
- 26) Симонович Надежда Николаевна, кандидат психологических наук
- 27) Симонович Николай Евгеньевич, доктор психологических наук
- 28) Смирнов Павел Геннадьевич, кандидат педагогических наук
- 29) Старцев Андрей Васильевич, доктор технических наук
- 30) Сукиасян Асатур Альбертович, кандидат экономических наук
- 31) Танаева Замфира Рафисовна, доктор педагогических наук
- 32) Venelin Terziev, DSc., PhD, D.Sc. (National Security), D.Sc. (Ec.)
- 33) Хромина Светлана Ивановна, кандидат биологических наук, доцент
- 34) Шилкина Елена Леонидовна, доктор социологических наук
- 35) Шляхов Станислав Михайлович, доктор физико-математических наук
- 36) Юрова Ксения Игоревна, кандидат исторических наук,
- 37) Юсупов Рахимьян Галимьянович, доктор исторических наук

3. Утвердить состав секретариата в лице:

- 1) Асабина Катерина Сергеева
- 2) Агафонова Екатерина Вячеславовна
- 3) Носков Олег Борисович
- 4) Ганеева Гузель Венеровна
- 5) Тюрина Наиля Рашидовна

4. Определить следующие направления конференции

- | | |
|---|-----------------------------------|
| Секция 01. Физико-математические науки | Секция 12. Педагогические науки |
| Секция 02. Химические науки | Секция 13. Медицинские науки |
| Секция 03. Биологические науки | Секция 14. Фармацевтические науки |
| Секция 04. Геолого-минералогические науки | Секция 15. Ветеринарные науки |
| Секция 05. Технические науки | Секция 16. Искусствоведение |
| Секция 06. Сельскохозяйственные науки | Секция 17. Архитектура |
| Секция 07. Исторические науки | Секция 18. Психологические науки |
| Секция 08. Экономические науки | Секция 19. Социологические науки |
| Секция 09. Философские науки | Секция 20. Политические науки |
| Секция 10. Филологические науки | Секция 21. Культурология |
| Секция 11. Юридические науки | Секция 22. Науки о земле |

5. В течение 5 рабочих дней после проведения конференции подготовить акт с результатами ее проведения

Директор
МЦИИ Омега Сайнс
к.э.н., доцент



Сукиасян А. А.



АКТ

по итогам Международной научно-практической конференции

НАУКА В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ:
ЗАКОНОМЕРНОСТИ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ
состоявшейся 30 сентября 2016

1. Международную научно-практическую конференцию признать состоявшейся, цель достигнутой, а результаты положительными.

2. На конференцию было прислано 140 статей, из них в результате проверки материалов, было отобрано 120 статей.

3. Участниками конференции стали 167 делегатов из России и Казахстана.

4. Все участники получили именные сертификаты участников конференции

5. По итогам конференции издан сборник статей, который постатейно размещен в научной электронной библиотеке eLibrary.ru и зарегистрирован в наукометрической базе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) по договору № 981-04/2014К от 28 апреля 2014г

Директор
МЦИИ Омега Сайнс
к.э.н., доцент



Сукиасян А. А.