

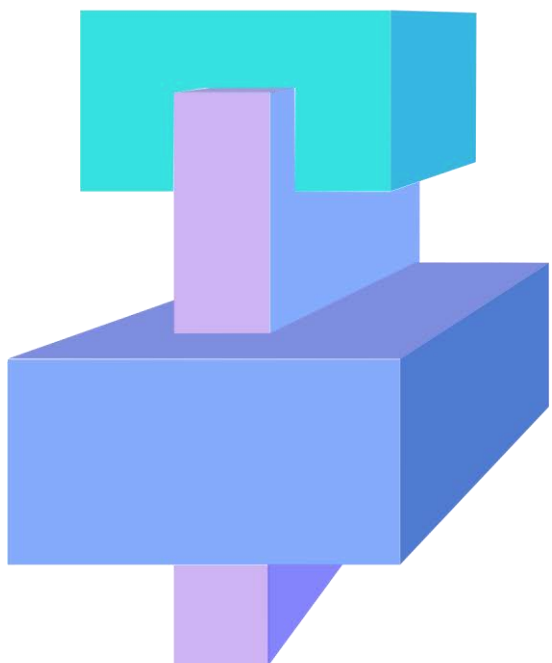


ОМЕГА SCIENCE

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР
ИННОВАЦИОННЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

ISSN 2541-8084

№10/2018 (октябрь 2018)



научный
электронный журнал
МАТРИЦА
НАУЧНОГО
ПОЗНАНИЯ

Научный электронный журнал «МАТРИЦА НАУЧНОГО ПОЗНАНИЯ»**ISSN 2541-8084****Учредитель: Общество с ограниченной ответственностью «Омега сайнс»****Главный редактор:**

Сукиасян Асатур Альбертович, кандидат экономических наук, доцент.

Редакционный совет:

Алиев Закир Гусейн оглы, доктор философии аграрных наук

Агафонов Юрий Алексеевич, доктор медицинских наук, доцент

Алдакушева Алла Брониславовна, кандидат экономических наук, доцент

Баишева Зия Вагизовна, доктор филологических наук, профессор

Байгузина Люза Закиевна, кандидат экономических наук, доцент

Ванесян Ашот Саркисович, доктор медицинских наук, профессор

Васильев Федор Петрович, доктор юридических наук, доцент

Виневская Анна Вячеславовна, кандидат педагогических наук, доцент

Вельчинская Елена Васильевна, кандидат химических наук, доцент

Галимова Гузалия Аббакировна, кандидат экономических наук, доцент

Гетманская Елена Валентиновна, доктор педагогических наук, доцент

Грузинская Екатерина Игоревна, кандидат юридических наук

Гулиев Игбал Адилевич, кандидат экономических наук

Датий Алексей Васильевич, доктор медицинских наук, профессор

Долгов Дмитрий Иванович, кандидат экономических наук, доцент, заслуженный работник науки и образования РАЕ

Закиров Мунавир Закиевич, кандидат технических наук, профессор

Иванова Нионила Ивановна, доктор сельскохозяйственных наук, профессор

Калужина Светлана Анатольевна, доктор химических наук, профессор

Куликова Татьяна Ивановна, кандидат психологических наук, доцент

Курманова Лилия Рашидовна, доктор экономических наук, профессор

Киракосян Сусана Арсеновна, кандидат юридических наук, доцент

Киркимбаева Жумагуль Слямбековна, доктор ветеринарных наук, профессор

Кленина Елена Анатольевна, кандидат философских наук, доцент

Козлов Юрий Павлович, доктор биологических наук, профессор, президент Русского экологического общества;

Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент

Кондрашихин Андрей Борисович, доктор экономических наук, профессор, кандидат технических наук

Конопацкова Ольга Михайловна, доктор медицинских наук, профессор

Ларионов Максим Викторович, доктор биологических наук, проф.

Маркова Надежда Григорьевна, доктор педагогических наук, профессор

Мухаммадеева Зинфира Фанисовна, кандидат социологических наук, доцент

Песков Аркадий Евгеньевич, кандидат политических наук, доцент

Пономарева Лариса Николаевна, кандидат экономических наук, доцент

Почивалов Александр Владимирович, доктор медицинских наук, профессор

Прошин Иван Александрович, доктор технических наук, доцент

Симонович Надежда Николаевна, кандидат психологических наук

Симонович Николай Евгеньевич, доктор психологических наук, профессор, академик РАЕН

Сирик Марина Сергеевна, кандидат юридических наук, доцент

Смирнов Павел Геннадьевич, кандидат педагогических наук, профессор

Старцев Андрей Васильевич, доктор технических наук, профессор

Танаева Замфира Рафисовна, доктор педагогических наук, доцент

Venelin Terziev, DSc., PhD, D.Sc. (National Security), D.Sc. (Ec.)

Шилкина Елена Леонидовна, доктор социологических наук, профессор

Шляхов Станислав Михайлович, доктор физико-математических наук, профессор

Юрова Ксения Игоревна, кандидат исторических наук, доцент

Юсупов Рахимьян Галимьянович, доктор исторических наук, профессор

Янгиров Азат Вазирович, доктор экономических наук, профессор

Яруллин Рауль Рафаэлович, доктор экономических наук, профессор

Чиладзе Георгий Бидзиневич, профессор (Университет Грузии), Член-корр. РАЕ

Бабаян Анжела Владиславовна, доктор педагогических наук, профессор

Учредитель, издатель и редакция**научного электронного журнала «Матрица научного познания»:**

450077, г. Уфа, а/я «Омега Сайнс» | Телефон: +7 347 266 60 68

Web: <https://os-russia.com> | E-mail: mail@os-russia.com

Верстка / корректура: Зырянова М.А.

Подписано для публикации на сайте 30.10.2018 г.

Формат 60x84/8. Усл. печ. л. 3.22.

Все статьи проходят рецензирование (экспертную оценку).

Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов публикуемых статей.

Ответственность за точность цитат, имен, названий и иных сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых статей.

При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

СОДЕРЖАНИЕ**БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ**

- Мещерякова А.Г.** 6
ПРОБЛЕМЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА В РОССИИ И ЗА
РУБЕЖОМ

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Ефимович Д.О.** 10
ФИЗИКО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ПЕРЕРАБОТКИ ПОПУТНОГО
ГАЗА
- Яквивьюк О.В., Кулишова Е.А.** 12
ИССЛЕДОВАНИЕ СТРУКТУРЫ ДЛИННОМЕРНЫХ ДЕФОРМИРОВАННЫХ
ПОЛУФАБРИКАТОВ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОГО НАЗНАЧЕНИЯ ИЗ
СПЛАВОВ СИСТЕМЫ AL-ZR, ПОЛУЧЕННЫХ МЕТОДОМ
СОВМЕЩЕННОГО ЛИТЬЯ И ПРОКАТКИ-ПРЕССОВАНИЯ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Ерлышева К.С.** 17
СРАВНЕНИЕ МЕТОДОВ АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА В РОССИЙСКИХ И
ЗАРУБЕЖНЫХ КОМПАНИЯХ
- Иванова И.К.** 20
ИННОВАЦИИ И КРИЗИСНАЯ КОММУНИКАЦИЯ
- Ипатова А.В.** 23
АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ НА РЕАЛИЗАЦИЮ
ПРОЦЕССА ПЛАНИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО АВТОНОМНОГО
УЧРЕЖДЕНИЯ
- Краева Е.В.** 25
ИССЛЕДОВАНИЕ МОТИВАЦИИ ВЫПУСКНИКОВ ШКОЛ ПРИ ВЫБОРЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
- Краева Е.В.** 31
ИССЛЕДОВАНИЕ РЫНКА УСЛУГ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В
КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ
- Луцева С.А.** 33
АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ ТРУДОВОГО ПОТЕНЦИАЛА В РОСТОВСКОЙ
ОБЛАСТИ
- Стародонкина Ю.В.** 36
МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРАКТИКА УЧЕТА ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ И
АНАЛИЗА ИХ ДВИЖЕНИЯ

Туркменова Д.И. ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ ИКТ В РОССИИ	39
Тырлова М.В., Юлаева Е.Ю. ОСОБЕННОСТИ РИСК-ОРИЕНТИРОВАННОГО ПОДХОДА К ПРОЕКТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	42
Шевченко В.Л. РИСКИ ВНУТРЕННЕГО АУДИТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ И ПУТИ ИХ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ	48
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ	
Климанов А.М. ОСОБЕННОСТИ КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ СОБСТВЕННОСТИ, СОВЕРШЕННЫХ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ	53
Колесова А.В. ПЕРСПЕКТИВЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СДЕЛОК С ЗЕМЛЕЙ В РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ И ГОРОДЕ ФЕДЕРАЛЬНОГО ЗНАЧЕНИЯ СЕВАСТОПОЛЕ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	60
Осипов А. О. УГОЛОВНО-ПРАВОВЫЕ ГАРАНТИИ СВОБОДЫ СОВЕСТИ И ВЕРОИСПОВЕДАНИЙ В СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОМ АСПЕКТЕ	64

БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ



УДК 502

Мещерякова Анна Григорьевна

Магистр кафедры «Охрана окружающей среды

и рациональное использование природных ресурсов»

Уфимского государственного нефтяного технического университета,

г. Уфа, РФ

E-mail: meshcheryakovaam@ufaucheba.ru

**ПРОБЛЕМЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА
В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ****Аннотация**

В условиях современных экологических требований предъявляемых к предприятиям различного рода, адаптация зарубежного опыта становится весьма актуальным. Именно поэтому целью написания статьи стало рассмотрение проблем экологического менеджмента в России и за рубежом. Исследование проводилось аналитическим и сравнительным методом. В результате автор приходит к выводу о необходимости постоянного пересмотра существующей практики экологического менеджмента.

Ключевые слова:

экология, менеджмент, природопользование, опыт, законодательство

В условиях стремительного усиления техногенного влияния на окружающую природную среду возникла реальная угроза экологического кризиса. По этой причине в 70-х гг. XX столетия начались разработки стратегических планов природоохранной деятельности, направленных на поиск малозатратных и результативных технологий производства. Распространённость и значительное разнообразие применения природных ресурсов в хозяйственной деятельности естественным образом обусловили потребность в применении системного подхода, научно-аргументированного информационного и экономического анализа природопользования, что послужило базисом формирования основ системы экологического управления – экологического менеджмента [1].

Согласно принятым международным стандартам «система экологического менеджмента» (далее – СЭМ) это часть общей системы менеджмента, содержащая в себе организационную структуру, планирование работы, распределение ответственности, практическую работу, процедуры и ресурсы для разработки, внедрения, а также оценки достигнутых результатов и улучшения экологической политики [2]. Введение СЭМ, соответствующим международным требованиям, для отечественных предприятий является индикатором выбора долгосрочной стратегии развития бизнеса, и, следовательно, рационального развития национальной экономики в целом. Накопленный на протяжении последних 5 лет практический опыт, позволяет назвать ключевые проблемы, препятствующие распространению подходов СЭМ на

российских предприятиях. Безусловно, существуют отраслевые и региональные особенности проявления данных проблем, однако в целом их можно отнести к четырём критериям (рисунок 1).

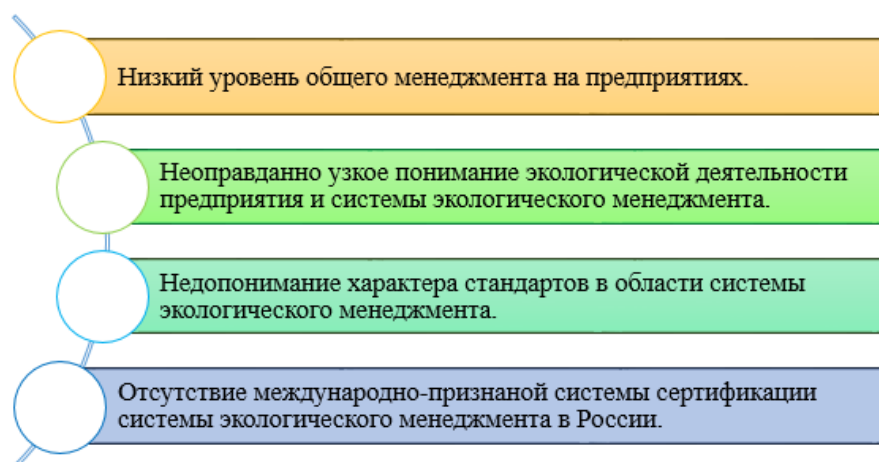


Рисунок 1 – Ключевые проблемы, препятствующие распространению подходов СЭМ на российских предприятиях

Создание СЭМ в большинстве случаев изначально рассматривается как реорганизация работы отдела по охране окружающей среды. Вместе с тем организация результативной СЭМ требуют принципиального решения высшего руководства о значимости этой системы для бизнеса, его последующего участия в ее внедрении, а также, в той либо иной степени, совершенствования системы менеджмента в целом. К тому же, требуется привлечение всего персонала к экологической деятельности предприятия и инвестиции в его развитие.

Зачастую экологическая (природоохранная) деятельность отечественных предприятий рассматривается только как деятельность, реализуемая по принципу «на конце трубы». Бесспорно, введение и эксплуатация средозащитной техники представляет собой неотъемлемую часть экологической деятельности, тем не менее в большинстве случаев превентивный подход, сформированный на систематическом анализе производственного процесса как единого целого, может привести к гораздо более продуктивным решениям. Так, оптимизация существующих технологических процессов, сокращение потерь могут потребовать относительно небольших затрат, приведя в конечном счёте как к снижению воздействия на окружающую среду, так и получению экономического эффекта.

Таким образом, появляются предпосылки для развития деятельности в области экологического менеджмента. И прежде всего, существует стремление к улучшению сложившейся ситуации. На это указывает позиция руководителей и персонала заводов, которым уже были вменены те или иные рекомендации, а также тех, к кому не было претензий ни со стороны общественности, ни государственных природоохранительных органов. Условия, в которых развивается современный социум, обусловили тот факт, что экономические отношения, складывающиеся в

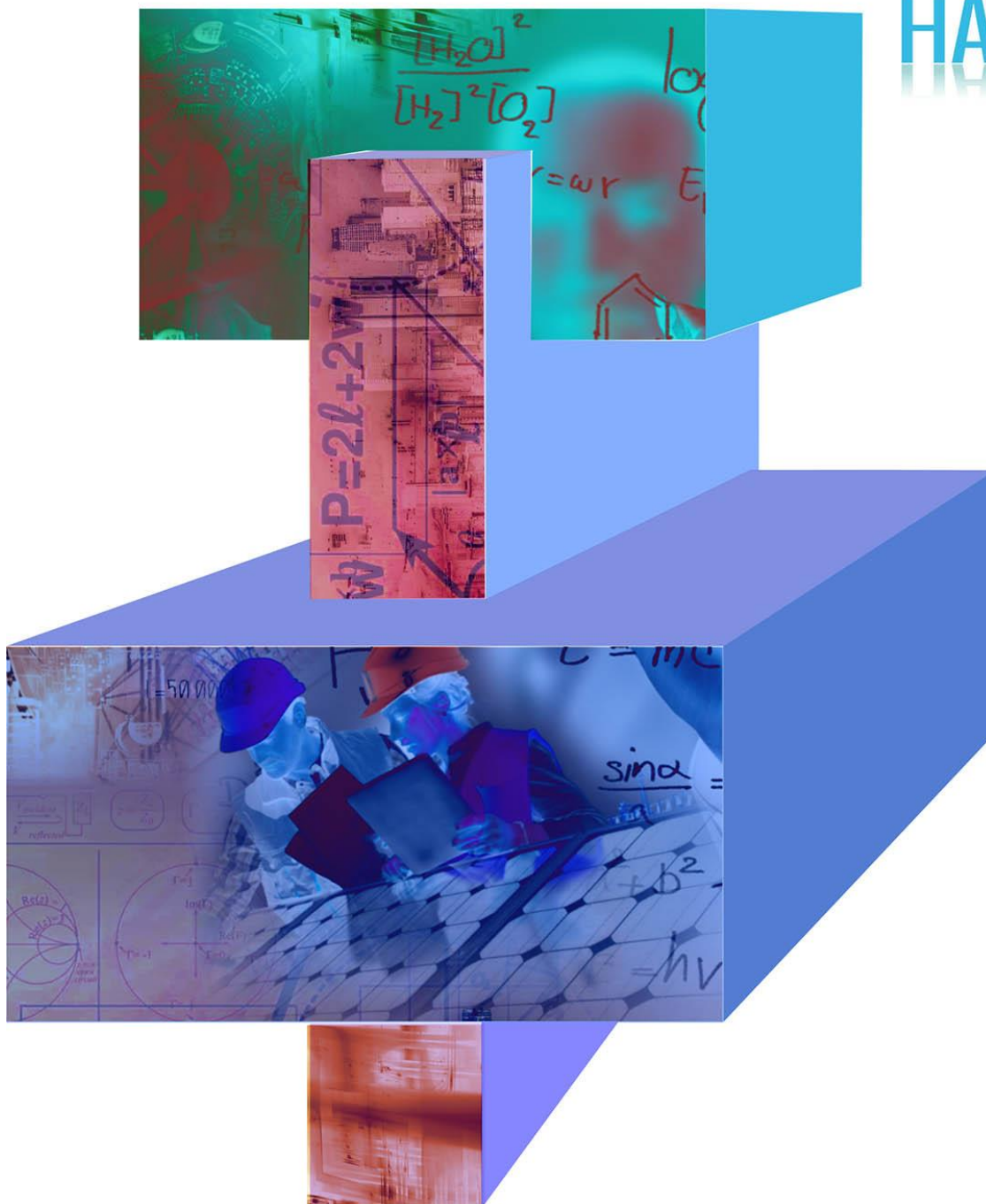
социальном пространстве общества должны быть построены на базе справедливого распределения материальных и духовных благ, надёжных гарантий обеспечения, прежде всего, экономических основ жизнедеятельности входящих в него социальных субъектов [3, С. 46].

Список использованной литературы:

1. Гераськов И.М. Проблемы экологического менеджмента в России и за рубежом. VII Всероссийская научно-практическая конференция молодых учёных с международным участием «Россия молодая» [Электронный ресурс] URL: <http://science.kuzstu.ru/wp-content/Events/Conference/RM/2015/RM15/pages/Articles/IEU/2/13.pdf> - режим доступа свободный
2. Международная серия стандартов ISO 14000 [Электронный ресурс] URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/ISO_14000_- режим доступа свободный
3. Калимуллина Э.Р., Самарина Е.А., Петрова А.Д. Современное экономическое пространство социальной защиты населения. Вестник ВЭГУ. 2017. № 2 (88). С. 45-53.

© Мещерякова А.Г., 2018

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ



665.632.074

Ефимович Д.О.

слесарь по ремонту,

ООО «Газпром добыча Ямбург», г. Новый-Уренгой, РФ

E-mail: efimovich_1991@mail.ru

ФИЗИКО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ПЕРЕРАБОТКИ ПОПУТНОГО ГАЗА

Аннотация

Рассмотрены инновации в области физико-энергетических методов переработки попутного газа. Разработаны технологии газоразделения с применением для сжатия газов установок двухфазного эжектирования с использованием серийных нефтяных насосов. Установлено, что для эжекторов со сверхзвуковыми диффузорами, перепады давлений, создаваемые современными эжекторами, значительно превосходят серийные показатели.

Ключевые слова:

Попутный газ, переработка газа, эжектор, сжатие газа, двухфазное эжектирование.

В основе существующих газоперерабатывающих производств лежат физико-энергетические методы сжатия газов, физические методы их разделения с применением больших разностей энергетических потенциалов, создаваемых мощными холодильными и нагревательными установками. Главной проблемой является удешевление процесса за счет использования более дешевых энергетических агрегатов. Особенно это необходимо в условиях применения данных методов переработки на месторождениях. Для этих целей разработаны технологии газоразделения с применением для сжатия газов вместо дорогостоящего компрессорного оборудования установок двухфазного эжектирования с использованием серийных нефтяных насосов. Использование насосов вместо компрессоров само по себе дает значительную экономию капитальных затрат. Часто в условиях месторождений использование технологий, основанных на применении насосов, является единственной возможностью при наличии запаса этого распространенного нефтяного оборудования при минимальных затратах провести необходимые технологические разработки.

Особенно эффективно применение двухфазного эжекторного сжатия для «жирных» газов последних ступеней сепарации. При достаточно высокой молекулярной массе газов использование газовых компрессоров затруднено из-за возникновения конденсации газов в тракте компрессора, что уменьшает КПД компрессора и выводит его из строя. Как раз в этой области, при наличии конденсации, эффективность работы двухфазного эжектора, напротив, возрастает. Двухфазный эжектор выполняет одновременно несколько функций:

- повышает давление газа за счет взаимодействия с высоконапорной струей;

- термостабилизирует процесс сжатия, что облегчает последующие стадии газоразделения;

- обеспечивает абсорбцию наиболее тяжелой части газа в потоке жидкой фракции с последующим разделением в десорбере.

При этом снижаются требования к холодильному потенциалу системы газоразделения, что снижает стоимость холодильной установки - наиболее дорогой части системы газоразделения.

Современные эжекторные установки имеют значительные преимущества по сравнению с ранее выпускаемыми. В современных установках применяется диффузорное торможение в сверхзвуковой части двухфазного потока, что приводит к уменьшению потерь полного давления на скачках уплотнения. В отличие от ранее выпускаемых установок, в которых нагрев газа уменьшает эффективность эжектора (его адиабатический КПД), в современных установках при наличии сверхзвукового диффузора нагрев газа приводит к увеличению КПД за счет преобразования части тепловой энергии в потенциальную энергию сжатия газа.

На рисунке 1 приведена проектная зависимость для ранее разрабатываемых в промышленности эжекторных установок и данные современных установок. Относительный перепад давления равен отношению перепада давления рабочей и эжектируемой среды к перепаду давления, создаваемого эжектором. Видно, что для большинства испытаний, особенно для эжекторов со сверхзвуковыми диффузорами, перепады давлений, создаваемые современными эжекторами, значительно превосходят серийные показатели.

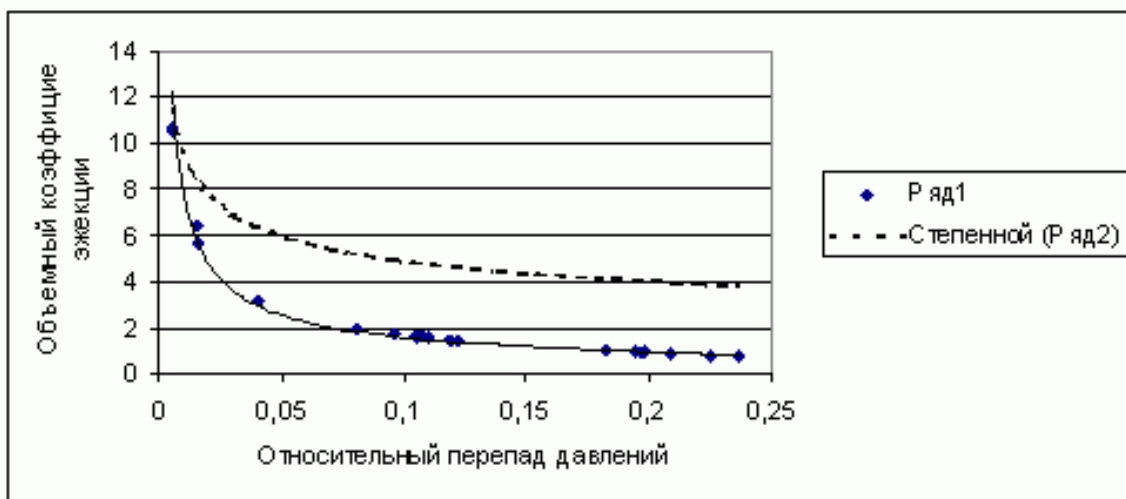


Рисунок 1 – Проектная зависимость относительного перепада давлений к объемному коэффициенту

Список использованной литературы:

1. Каннингем, Р.Ж. Сжатие газа с помощью жидкоструйного насоса / Р.Ж. Каннингем // Теоретические основы инженерных расчетов. - М.: Мир, 1974. -№3. - С. 112-127.
2. Спиридонов, Е.К. Энергетический анализ жидкостногазовых течений / Е.К.

Спиридонов // Вестник ЮУрГУ. Серия «Машиностроение», 2003. - Вып. 3. - №1 (17). - С. 141-150.

© Ефимович Д.О., 2018

УДК 621.777

О.В. Якивчук

Аспирант СФУ ИЦМиМ

E-mail: yakivyuk.olga@yandex.ru

Е.А. Кулишова

Студент 4 курса СФУ ИЦМиМ

E-mail: Kulishova2808@gmail.com

Научные руководители: С.Б. Сидельников

д-р. тех. наук, профессор кафедры ОМД,

E-mail: sbs270359@yandex.ru

В.М. Беспалов

канд. тех. наук, доцент кафедры ОМД,

E-mail: VMBespalov@mail.ru

г. Красноярск, РФ

ИССЛЕДОВАНИЕ СТРУКТУРЫ ДЛИННОМЕРНЫХ ДЕФОРМИРОВАННЫХ ПОЛУФАБРИКАТОВ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОГО НАЗНАЧЕНИЯ ИЗ СПЛАВОВ СИСТЕМЫ AL-ZR, ПОЛУЧЕННЫХ МЕТОДОМ СОВМЕЩЕННОГО ЛИТЬЯ И ПРОКАТКИ-ПРЕССОВАНИЯ

Аннотация

Приведены результаты исследований структуры длинномерных деформированных полуфабрикатов электротехнического назначения из сплавов системы Al-Zr, изготовленных методом совмещенного литья и прокатки-прессования. Проведена оценка влияния разных условий деформирования сплавов Al-Zr на структуру прутков. Сформулированы рекомендации по режимам заливки расплава в процессе обработки указанным методом для предотвращения выделения первичных интерметаллидных включений в структуре полуфабрикатов.

Ключевые слова

Алюминиевые сплавы, цирконий, совмещенное литье и прокатка прессование, деформированные полуфабрикаты, структура.

Рост объема энергопотребления в России создает необходимость строительства дополнительных линий электропередач, увеличения нагрузки на провода большого сечения и приводит к существенному повышению спроса на деформированные

полуфабрикаты электротехнического назначения из алюминиевых сплавов, обладающих высокой электропроводностью и прочностью при длительных нагревах до 210 °С.

Применение высокотемпературных проводов позволяет с минимальными затратами решать проблему увеличения пропускной способности ЛЭП за счет снижения веса токопроводящей жилы, а также повысить надежность и экономическую эффективность работы электрических сетей. В последнее время для производства таких проводов используют прутки из сплава системы Al-Zr, изготовленные методом совмещенного литья и прокатки прессования (СЛИПП) [1, 2].

Легирование алюминия цирконием позволяет значительно повысить температуру рекристаллизации и обеспечить более стабильную работу проводов при температуре, а технология СЛИПП – обеспечивает одновременное повышение прочности и пластичности проводника. В научно-технической литературе приведено много работ направленных на совершенствование технологии производства кабельно-проводниковой продукции из указанных сплавов, в том числе, проведенных учеными кафедры обработки металлов давлением [2-5].

Целью данной работы является оценка влияния коэффициента вытяжки на структуру и свойства длиномерных деформированных полуфабрикатов из сплавов Al-Zr, полученных методом совмещенного литья и прокатки-прессования.

Исследования проводили для прутков с диаметрами 9, 7, 5 мм, полученных методом СЛИПП, химический состав которых приведен в таблице 1. Расплав заливали при температуре 800 °С в калибр вращающихся валков, подогретых до 100 °С, коэффициент вытяжки при прессовании составлял $\mu = 4,4-14,3$; число оборотов валков $n = 4$ об/мин; скорость деформации $\xi = 0,74$ с⁻¹.

Таблица 1

Химический состав исследуемых сплавов, масс. %

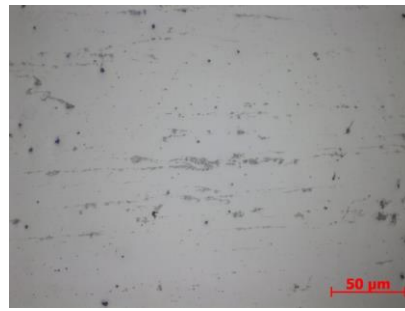
Сплав	Zr	Al
1	0,15	Ост.
2	0,35	Ост.
3	0,40	Ост.

Исследование микроструктуры прутков осуществляли на световом микроскопе Axio Observer A1.m (Carl Zeiss) при увеличении 500 крат после травления в растворе 1%HF. Изображения микроструктуры исследуемых прутков приведены на рисунках 1-3.

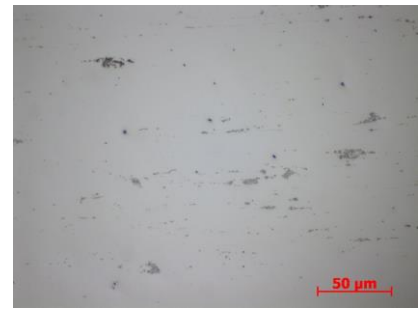
Микроструктура полуфабрикатов представляет α -твердый раствор на основе алюминия и избыточные фазы, содержащие железо и кремний. Структура всех прутков характеризуется неоднородным распределением фаз по сечению алюминиевого твердого раствора. В структуре полуфабрикатов наблюдаются скопления железосодержащих частиц и алюминидов циркония.



диаметр 9 мм
вытяжка 4,4



диаметр 7 мм,
вытяжка 7,3

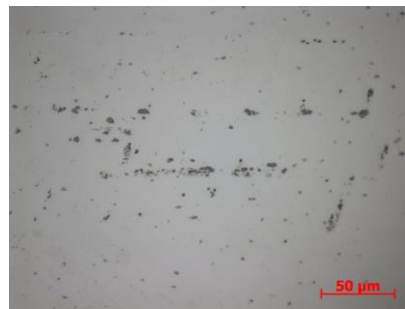


диаметр 5 мм,
вытяжка 14,3

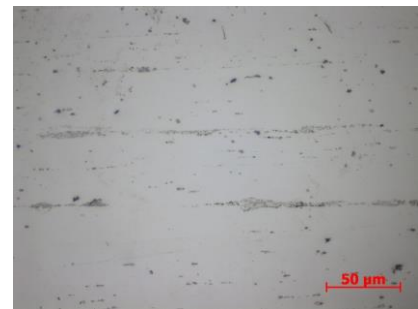
Рисунок 1 – Микроструктура прутков в долевом сечении из сплава 1



диаметр 9 мм
вытяжка 4,4

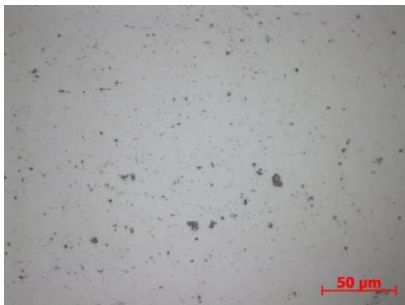


диаметр 7 мм,
вытяжка 7,3



диаметр 5 мм,
вытяжка 14,3

Рисунок 2 – Микроструктура прутков в долевом сечении из сплава 2



диаметр 9 мм
вытяжка 4,4



диаметр 7 мм,
вытяжка 7,3



диаметр 3 мм,
вытяжка 14,3

Рисунок 3 – Микроструктура прутков в долевом сечении из сплава 3

Анализ микроструктуры показал, что после совмещенного литья и прокатки-прессования в структуре всех образцов присутствуют частицы Al_3Zr . Выделение некоторого количества включений Al_3Zr связано с занижением температуры при переплавке сплава для СЛИПП. При температуре заливки $800\text{ }^\circ\text{C}$ первичные кристаллы Al_3Zr выделяются в расплаве еще до начала литья. Увеличение коэффициента вытяжки не приводит к существенному изменению формы и размеров железосодержащих и интерметаллидных фаз Al_3Zr .

Прутки, изготовленные из сплава 1, содержат включения первичных интерметаллидов пластинчатой и игольчатой формы в виде скоплений и отдельных

кристаллов (рис. 1). В структуре прутков из сплава 2 наблюдается ярко выраженная строчечность, частицы интерметаллидов расположены вдоль направления деформации. Форма интерметаллидов преимущественно в виде многогранников (рис. 2). Микроструктура прутков из сплава 3, с наибольшим содержанием циркония и железа, характеризуется присутствием более крупных частиц Al_3Zr пластинчатой формы, а также достаточно большим количеством железосодержащих фаз (рис. 3).

Проведенные исследования по оценке влияния коэффициента вытяжки на структуру длинномерных деформированных полуфабрикатов из сплавов Al-Zr позволили сделать следующие выводы и рекомендации:

1. Для исключения образования первичных кристаллов Al_3Zr , температура заливки расплава должна быть выше $800\text{ }^{\circ}\text{C}$, при заливке расплава с $800\text{ }^{\circ}\text{C}$ происходит выделение первичных кристаллов Al_3Zr в расплаве еще до начала литья.

2. Микроструктура всех прутков, полученных по технологии СЛИПП, характеризуется неоднородным распределением фаз по сечению алюминиевого твердого раствора. Наблюдаются скопления железосодержащих частиц и алюминидов циркония.

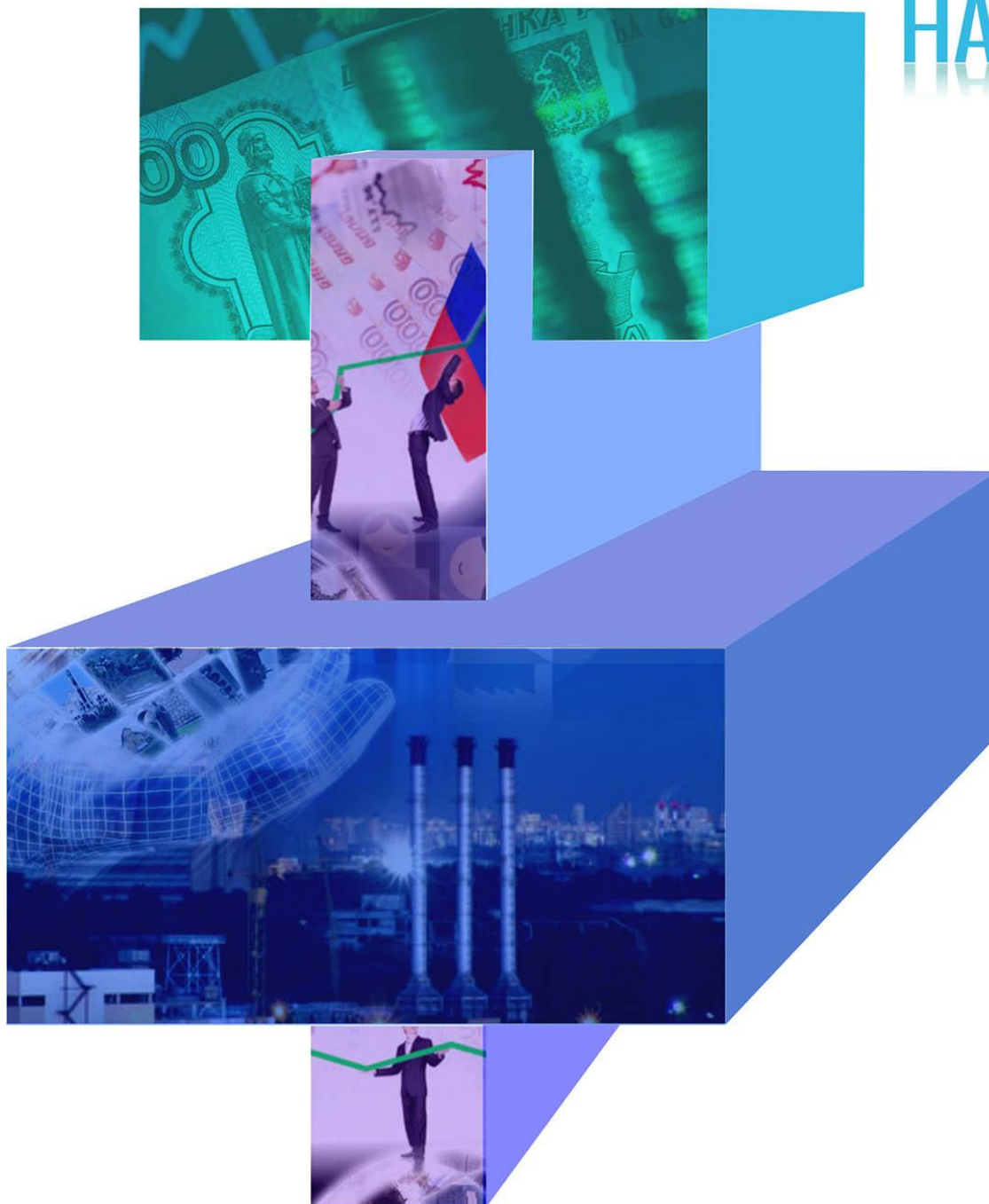
4. Увеличение коэффициента вытяжки не приводит к существенному изменению формы и размеров железосодержащих и интерметаллидных фаз Al_3Zr .

Список использованной литературы:

1. Белый Д.И. Алюминиевые сплавы для токопроводящих жил кабельных изделий // Кабели и провода, 2012. №1. С. 8-15.
2. Сидельников С.Б., Лопатина Е.С., Довженко Н.Н. Особенности структурообразования и свойства металла при высокоскоростной кристаллизации-деформации и модифицировании алюминиевых сплавов: коллективная монография. Красноярск: Сиб. федер. ун-т, 2015.
3. Прохоров А.Ю., Белов Н.А., Алабин А.Н. Особенности технологии плавки и литья слитков проводниковых алюминиево-циркониевых сплавов в промышленных условиях. Литейщик России, 2010, №4, с.30-34.
4. Белов Н.А., Алабин А.Н. Перспективные алюминиевые сплавы с добавками циркония и скандия / Цветные металлы. 2007, №2.
5. Сидельников С.Б., Загиров Н.Н., Рудницкий Э.А., Лопатина Е.С., Беспалов В.М. Сравнительная оценка прочностных характеристик деформированных полуфабрикатов из сплавов системы Al – Zr, полученных по разным схемам совмещенной обработки / ISSN 0372-2929 «Цветные металлы». Москва, 2013. – №.1 – С. 86-90

© Якивбюк О.В., Кулишова Е.А., 2018

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ



УДК 331

К.С. Ерлышева

Студентка 4 курса СПбГУ,

г. Санкт-Петербург, РФ

E-mail: elysheva.13@mail.ru

СРАВНЕНИЕ МЕТОДОВ АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА В РОССИЙСКИХ И ЗАРУБЕЖНЫХ КОМПАНИЯХ

Аннотация

Актуальность: в условиях современного бизнеса, когда человеческий ресурс является важнейшим условием эффективности деятельности компании необходимо, чтобы все процессы работы с персоналом были налажены, в том числе и адаптация новых сотрудников. Целью статьи является рассмотрение и сравнение методов адаптации персонала в российских и зарубежных компаниях, а также выявление достоинств и недостатков путем изучения специализированной литературы.

Ключевые слова:

Адаптация персонала, человеческие ресурсы, бизнес-процессы, персонал, организация, методы адаптации.

Интересно, что большинство новых сотрудников компании принимают решение об увольнении в первый же рабочий день, причиной этого является недостаточное внимание, уделяемое руководством организации процессам адаптации новичков. Адаптация персонала является прямым продолжением таких процессов как подбор и отбор персонала, если же процесс адаптации построен неправильно или же отсутствует, это сведёт на «нет» эффект от затрат на подбор персонала. В данной статье будут рассмотрены и поставлены в сравнение современные и наиболее эффективные методы адаптации новых сотрудников в России и за рубежом.

Профессиональная адаптация – это постепенное приспособление нового сотрудника к процессам в новой компании, в непривычных для него условиях, путем взаимодействия работника и компании.

Для того, чтобы сотрудники наиболее быстро и эффективно адаптировались к новой должности и рабочему коллективу, компании необходимо разработать собственную программу адаптации новичков, которая будет учитывать специфику деятельности организации. Наличие данной программы поможет снизить дискомфорт новичка и повысить его лояльность, а также повысить профессиональный уровень нового сотрудника уже на начальном этапе работы.

В большинстве российских компаний комплексные методы адаптации редко применяются, что не скажешь о зарубежных компаниях, в которых принято уделять внимание профессиональной ориентации, обучению и адаптации работников. В России чаще всего вся адаптация заключается в использовании системы наставничества, а в

иностранных компаниях разрабатываются многоуровневые системы адаптации, которые направлены не только на профессиональную адаптацию, но и на психофизиологическую, социальную и экономическую.

Для наилучшего понимания сути адаптации, рассмотрим основные направления адаптации новых работников организации:

1. Суть экономических методов заключается в обеспечении льгот и поблажек в первое время работы в виде пониженных норм выработки для рабочего персонала и требований для специалистов и управленцев.

2. Организационно-административные методы характеризуются установлением контроля хода адаптации сотрудника.

3. Социально-психологические методы – это методы адаптации, которые способствуют взаимодействию нового сотрудника и коллектива, а также способствуют более быстрому введению новичка в должность.

Сейчас в иностранных компаниях используются следующие системы адаптации:

1. *Buddying* – суть данного метода заключается в предоставлении объективной и честной обратной связи от руководства новичку и от новичка руководства, процесс адаптации данным методом осуществляется через дружбу с коллегами. Отличием данного метода от привычного нам наставничества заключается в том, что при наставничестве, наставник имеет значительный профессиональный опыт и находится на высшей иерархической ступени, чем новичок, а при методе *buddying* они находятся на одной ступени.

2. *Secondment* – суть метода заключается в перемещении штатных единиц на определенное время в другую структуру этой же компании, новый сотрудник на оговоренный срок отправляется в другой отдел, таким образом новичок имеет возможность узнать компанию с различных сторон, лучше понять специфику деятельности, освоить новые навыки и повысить уровень таких важных компетенций как гибкость и адаптивность к изменяющимся условиям окружающей среды. Данный метод популярен в США и Европе.

3. *Job shadowing* – при использовании данного метода новый сотрудник становится «тенью» более опытного и квалифицированного сотрудника компании в рабочее время, он сопровождает его в качестве тени в течение всего рабочего дня. Новичок имеет возможность консультироваться и задавать интересующие его вопросы у опытного работника.

4. Метод погружения. Данная технология адаптации является наиболее подходящей и эффективной для руководителей. Суть метода заключается в том, что новый руководитель с первых дней работы погружается в свои рабочие функции в полном объеме и самостоятельно осуществляет их. При высокой интенсивности работы у новичка не остается времени на сомнения и страхи, он также быстро устанавливает рабочие отношения с коллективом.

Так как в России контролируемая адаптация – это достаточно новое направление, то, соответственно, оно недостаточно развито и сегодня ориентация идет, в основном, на зарубежные компании и их опыт.

В отечественной практике управления персоналом предприятия наиболее распространены следующие методы адаптации новых сотрудников:

1. Инструктаж в подразделениях. Целью данного метода является донесение до нового сотрудника основной информации о компании, о правилах безопасности на рабочем месте и о требованиях в подразделениях компании. Очень важно, чтобы информация новичкам поступала в доступной форме во избежание различных неверных интерпретаций в сознании работников. Как правило инструктажи проводятся в групповой форме, после доведения до новичков основной информации им дают ознакомиться с локально-нормативной и другой документацией.

2. Метод наставничества один из самых энергозатратных и объёмных во времени, так как суть его заключается в непосредственном сопровождении новичка опытным сотрудником компании, который давно работает в организации и ознакомлен со спецификой деятельности.

3. Метод «корпоративный PR». Организация заблаговременно разрабатывает справочник, содержащий в себе основные правила коммуникации в компании в зависимости от направленности её деятельности, а также принятых правил и норм поведения. Также такие справочки обычно включают в себя информацию по распорядку рабочего времени, фирменном стиле одежды, основные корпоративные номера телефонов и пр. Справочник значительно упростит адаптацию сотрудника и избавит от возникновения вопросов организационного характера.

4. Метод проведения мероприятий направлен на облегчение установления взаимоотношений в общении с коллегами вновь принятого работника.

Данный метод осуществляется через организацию специалистами по управлению персоналом неформального общения между работниками организации, это может быть поздравления именинников, корпоративные выезды, сборы в кафе и т. д. Если речь идет о большой компании, то уместнее будет собираться не всем штатом, а отдельными подразделениями. В неформальной обстановке новички гораздо проще найдут общий язык с коллегами и руководителями, а это в свою очередь ускорит процесс адаптации.

Проанализировав все вышеперечисленные методы адаптации новых сотрудников выведем сравнительную таблицу зарубежной и отечественной систем адаптации:

Таблица 1

Сравнение зарубежного и отечественного опыта адаптации персонала

Зарубежный опыт	Отечественный опыт
Адаптация является системным многоступенчатым процессом, применяемым на всех иерархических ступенях компании.	В большинстве российских компаний комплексные меры адаптации применяются редко.
Компании адаптируют новых сотрудников через взаимодействие с коллегами для более быстрой и эффективной интеграции в коллектив	Адаптация чаще всего происходит «неконтактными методами» (сайт, р-справочник, ознакомительное видео).
Адаптация охватывает одновременно психофизиологическую, социальную и экономическую сферы.	Адаптация первоначально направлена на введение в должность, а затем уже в коллектив и компанию.
Адаптация – процесс, направленный на более быстрое погружение нового сотрудника в	Система адаптации является, скорее, формальностью и направлена на решение, в

Зарубежный опыт	Отечественный опыт
компанию, коллектив и должность, руководству важно, чтобы новички комфортно себя чувствовали на новом месте и показывали высокие результаты.	первую очередь, организационных вопросов.

После рассмотрения методов и систем адаптации вновь принятого персонала можно сделать вывод, что организации необходим данный процесс, так как в 21 веке человеческий ресурс является самым ценным для компаний и чем быстрее и безболезненнее будет проходить адаптация новичков, тем эффективнее они будут выполнять свои функции, а, соответственно, и суммарная результативность персонала будет выше. Стабильность в работе персонала, сведение к минимуму текучести кадров, снижение затрат на процессы подбора, отбора и обучение новых сотрудников – результаты правильно построенного процесса адаптации.

И если же в иностранных компаниях процесс адаптации является отлаженным комплексным процессом, то в России он только начинает своё развитие и существует множество современных технологий и методов, которые могут применимы и усовершенствованы в отечественном бизнесе.

Список использованной литературы:

1. Управление персоналом организации: учебник / под ред. А. Я. Кибанова. – М.: ИНФРАМ, 2010. С. 359.
2. Майзель В. А., Степаненко Е. П. Адаптация зарубежных HR-технологий в российской практике управления персоналом на примере крьюинговой компании // Молодой ученый. - 2016. - №9. - С. 639-644. - URL <https://moluch.ru/archive/113/29043/> (дата обращения: 23.09.2018).
3. Зарубина Е. В. Практика управления человеческими ресурсами в российских организациях // Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. Сборник материалов XXX Международной научно-практической конференции 26 октября 2016 г. Новосибирск: Центр развития научного сотрудничества, 2016.

© Ерлышева К.С., 2017

УДК 338

И.К. Иванова

старший преподаватель СГУПС,

г. Новосибирск, РФ

E-mail: jon_kor_24@mail.ru

ИННОВАЦИИ И КРИЗИСНАЯ КОММУНИКАЦИЯ

Аннотация

Антикризисное управление является одним из перспективных направлений

развития современной науки, т.к. существование и развитие современного общества сопровождается повсеместным возникновением кризисных ситуаций. Кризис явление перманентное и необходимо иметь в своём арсенале разнообразный инструментарий предотвращающий или блокирующий кризисные проявления.

Ключевые слова:

Антикризисное управление, топ-менеджмент, антикризисный PR, репутационный кризис, хозяйствующие субъекты.

Функционирование любого предприятия может сопровождаться вспышками кризисов, от которых оно не застраховано ни на одном этапе своего жизненного цикла, поэтому управление деятельностью организации обязательно должно носить антикризисный характер.

Поскольку хозяйствующие субъекты находятся в центре обширной системы межличностных коммуникаций, включающей в себя внутрикорпоративные отношения между топ-менеджментом и трудовым коллективом, взаимодействие с контрагентами, общественными институтами и органами власти, сбой даже одного из ее элементов оказывает отрицательное влияние на бизнес в целом.

Самым серьезным испытанием для предприятия является наступление кризиса, и профессиональное управление коммуникациями способно значительно снизить ущерб от его разрушительного воздействия. Организация поддержки со стороны общественности и средствами массовой информации может стать решающим фактором преодоления кризисной ситуации, поэтому без последовательно осуществляемого стратегического планирования антикризисных коммуникаций устойчивый экономический рост зачастую невозможен.

Средства связей с общественностью - это совокупность информационных технологий, используемых субъектами связей с общественностью для достижения поставленных целей.

К средствам связям с общественностью относятся: средства исследования общественного мнения (мониторинг радио и телепередач, личные контакты, консультации и т. д.); средства воздействия на общественность – объект PR (выставки, конференции, пресса, рассылки, используя различные средства связи и т. д.); средства массовой информации (печать, интернет, радио, телевидение); речевые коммуникации (переговоры, директ-маркетинг, выступления, беседы, PR-документация); специальные мероприятия (выставки, ярмарки, брифинги, пресс-конференции, презентации и т. д.).

Результат любой деятельности всегда согласуется с ее целью. Отсюда следует, что результат PR-деятельности заключается в следующих наиболее значимых эффектах: создание позитивного имиджа организации или позитивного общественного мнения о ней; создание эффективной системы коммуникаций организации с ее средой;

разработка и реализация системы антикризисных коммуникаций; развитие внутрикорпоративных отношений.

Практические результаты достигаются на основе стратегии связей с общественностью, которая определяет главные направления движения кампании по связям с общественностью, а также их конечные и глобальные цели, приоритетные ценности, долгосрочные программы и стратегии развития.

Антикризисный PR - это комплекс мер по прогнозированию, выявлению и предотвращению кризиса репутации, управление выходом из кризисной ситуации и урегулированием его последствий.

Объектом управления в антикризисном PR с одной стороны является коммуникация, с другой, - кризисное состояние, угрожающее репутации субъекта.

Кризисная коммуникация в организации - достаточно новая область знания. Ее значимость высока, поскольку коммуникация несет информацию. Кризис в организации практически разрывает сложившиеся информационные потоки, и они не в состоянии выполнять свои функции в полном объеме.

Любая кризисная ситуация помимо прочих последствий всегда несет угрозу репутации компании и именно репутационный кризис является одним из самых важных и особо опасных кризисов для организации.

Репутация компании - это совокупность мнений о фирме представителей различных заинтересованных сторон: инвесторов, клиентов, поставщиков, служащих, органов регулирования, политиков, негосударственных организаций.

Кризис репутации – ситуация, угрожающая падением репутации или кредитоспособности организации в результате огласки или иного распространения негативной информации среди заинтересованных лиц.

Кризис может вызвать полнейший спад деятельности. Причины могут быть различны: выпуск некачественной продукции, обнаружение махинаций, действия подставного характера со стороны конкурентов, нарушения условий сделок, распространение негативной и порочащей информации.

Кризис может принимать конструктивное или деструктивное направление. Только рациональное, адекватное поведение руководства и противоборствующих сторон позволяет оставаться в конструктивном русле и сглаживать негативные последствия.

Подготовка PR-плана по выходу из кризиса должна быть начата задолго до его наступления, а во время кризиса, организация и её подразделение по связям с общественностью тогда смогут выбрать и применить заблаговременно подготовленные сценарии поведения в происходящих с ними кризисных случаях.

УДК 332

А.В. Ипатова
 магистрант 2 курса ЯрГУ,
 г. Ярославль, РФ
 E-mail: ipatova.av.09.12@gmail.com

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ НА РЕАЛИЗАЦИЮ ПРОЦЕССА ПЛАНИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО АВТОНОМНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ

Аннотация

В статье представлены результаты анализа влияния факторов внешней среды на деятельность государственного автономного учреждения культуры в аспекте реализации процесса планирования посредством использования метода PEST-анализа. Объектом анализа послужило государственное автономное учреждение Ярославской области «Дворец молодежи».

Ключевые слова

PEST-анализ, аспекты внешней среды, политические, экономические, социальные и технологические факторы.

Любое учреждение, в том числе и бюджетное, существует в тесном контакте с внешней средой. Она является источником ресурсов организации (материальных и человеческих), а также способствует получению необходимой информации. Совокупность данных факторов, учреждения преобразуют в работы и услуги, которые предоставляет внешним получателям. Исходя из этого, следует отметить, что для возможности существования и развития организации необходимо постоянно находится в процессе взаимного обмена с внешней средой. Все экзогенные факторы требуют пристального и регулярного изучения. Для этих целей используют PEST-анализ [2, с.140].

На качество предоставляемых государственных услуг влияет множество факторов, в связи с чем и актуально проведение их анализа. Проведем PEST-анализ для выявления воздействия факторов внешней среды на реализацию процесса планирования деятельности ГАУ ЯО «Дворец молодежи» (см. табл.1).

Таблица 1

PEST-анализ деятельности ГАУ ЯО «Дворец молодежи» [2]

Политические факторы	Экономические факторы
1. Изменения федерального, областного законодательства. 2. Регулирующие органы и нормы в сфере культуры, а также в сфере реализации молодежной политике. 3. Административный контроль над деятельностью учреждения. 4. Нестабильная политическая ситуация.	1. Экономическая ситуация. 2. Федеральные целевые и региональные программы по развитию культуры и молодежной политике. 3. Рост цен на ресурсы, необходимые для учреждения. 4. Деятельность конкурентов и появление новых. 5. Низкий уровень жизни населения, низкий

Политические факторы	Экономические факторы
	уровень заработных плат. 6. Сокращение целевой аудитории, за счет миграции населения в другие субъекты Федерации.
Социокультурные факторы	Технологические факторы
1. Репутация учреждения среди населения. 2. Популярность и прорекламированность организации. 3. Вкусы и предпочтения населения на услуги. 4. Дефицит высококвалифицированных кадров в сфере культуры.	1. Информационно-телекоммуникационные технологии. 2. Тенденции, понижающие степень востребованности учреждения на территории.

Рассмотрим наиболее важные, на наш взгляд, факторы.

Анализ внешней среды показал, что среди политических факторов необходимо учитывать изменения в федеральном и областном бюджете, а также нормы в сфере культуры и реализации молодежной политики. В аспекте влияния на организацию процесса планирования - изменения в законодательстве играют ключевую роль, особенно в части оформления отчетных и плановых документов, расчетах нормативных затрат на работы/услуги, составления расходной сметы на плановые периоды.

Также особое влияние на реализацию финансового планирования оказывают экономические факторы. Непосредственно объем услуг, количество работ и размер финансирования зависит от изменений в федеральных целевых и региональных программах (в последнее время прослеживается тенденция по увеличению программ, раздробление крупных на более мелкие подпрограммы). Одновременно с этим, деятельность конкурентов может повлиять на совокупный уровень финансирования (при сокращении спроса на предоставляемые услуги сокращается уровень субсидирования). Рост цен на ресурсы, необходимые для реализации программы, зачастую превышает тот уровень поправки на инфляцию, которая заложена в затратах на планируемые периоды. Со стороны федерального законодательства не закреплены «нормы инфляции», на которые учреждение может опираться при планировании расходов. В основном берется ее среднегодовой уровень, когда на практике же она в несколько раз превышает установленное значение.

Немаловажное значение придается социокультурным факторам. Если учреждение непопулярно у населения, если имидж организации у целевой аудитории обрывает отрицательными чертами, то возникает проблема в привлечении людей для участия в мероприятиях, проходящих в рамках государственных программ, следовательно, возникает риск сокращения финансирования, что трудно предугадать при реализации процесса планирования деятельности учреждения.

Технологические факторы, а именно современные информационно-коммуникационные технологии могут значительно повысить качество работы экономического отдела при проведении плановых мероприятий. Актуализированное программное обеспечение программ (например, УРМ:АС бюджет) способствует повышению эффективности труда сотрудника, отвечающего за финансовое

планирование.

Список использованной литературы

1. Баженов, О.В. Информационное обеспечение стратегического менеджмента: планирование и анализ (на примере предприятий медной промышленности) / О.В. Баженов. - Москва : БИБЛИО-ГЛОБУС, 2013. - 216 с.
2. Официальный сайт компании «Риск-академия» – Режим доступа: <http://www.risk-academy.ru>. (10.10.2018)

© Ипатова А.В., 2018

УДК 33

Е.В. Краева

Киров, Россия

E-mail: kraeva-ket@rambler.ru

ИССЛЕДОВАНИЕ МОТИВАЦИИ ВЫПУСКНИКОВ ШКОЛ ПРИ ВЫБОРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация

В статье представлены итоги изучения мотивов выпускников общеобразовательных организаций при выборе образовательной организации высшего образования в городе Кирове в 2018 г.

Ключевые слова:

опрос, мотивация, школьники, образовательные организации высшего образования.

Как бы хорошо ни был организован процесс обучения, если студент не мотивирован к ученой работе и будущей профессиональной деятельности, обучение не будет успешным. Педагог может выбрать самые современные формы и методы обучения, организовать интерактивное взаимодействие, но для немотивированного студента не будет разницы такой прогрессивной деятельностью педагога и нудным чтением лекции [4].

Отсутствие мотивации помешает студенту не только полноценно воспринять учебный материал, но и стать хорошим специалистом по окончании вуза [4]. Как отмечают Т.С. Бобкова и О.Б. Бобков, «...в современном мире инновационных технологий уровень профессионализма оказывает влияние на конкурентно способность и уровень жизни человека в целом» [1].

Любой выпускник после завершения школы думает о продолжении своей учебы. И он задумывается, в какую же образовательную организацию высшего образования ему поступить. В России большое разнообразие учебных заведений, поэтому выпускнику сложно сделать выбор в пользу какой либо образовательной организации.

Большинство образовательных организаций высшего образования сталкиваются

с такой проблемой, как набор абитуриентов. Существуют и такие проблемы, как: маленькая численность бюджетных мест, правила поступления в учебные заведения часто меняются и сдачи единого государственного экзамена. В решении этого вопроса заинтересованы сами образовательные организации высшего образования. Это, конечно же, влечет за собой конкуренцию между ними. Значит, вполне актуальным представляется исследование вопроса о заинтересованности при выборе образовательной организации высшего образования.

Выявление мотивов поступления выпускников школ в образовательные организации высшего образования считается необходимым с точки зрения постановки учебного процесса, гарантии качества обучения.

В данной статье объектом изучения являются выпускники общеобразовательных школ города Кирова.

Задача изучения состоит в выяснении и исследовании основных причин выбора выпускниками той или иной образовательной организации высшего образования, а также путей повышения мотивации.

Для проведения исследования выбран метод опроса. В анкете, которая предлагалась школьникам, было 12 вопросов (из них 10 – открытого типа). Вопросы в анкете условно были поделены на три части вводная, основная и заключительная.

В водной части указана задача исследования, основная часть анкеты состоит из вопросов, связанных с целями и задачами исследования, а заключительная часть содержит в себе сведения о респондентах с целью проверки надежности информации. Это вопросы, касающиеся пола, возраста, социального положения.

В школах города Кирова в марте 2018 года среди выпускных классов, было проведено анкетирование.

Анкетирование – это метод опроса, используемый для составления статистических (однократное анкетирование) или динамических (при многократном анкетировании) представлений о состоянии общества, общественного мнения, состояния политической, социальной и прочей напряжённости с целью прогнозирования действий или событий [2, С. 46].

Достоинства анкетирования:

- анонимность респондентов, позволяющая минимизировать сокрытие информации;
- респонденты не видят посредника, который может оказывать на них психологическое давление;
- нет подсказки желательных ответов;
- возможность длительного обдумывания вариантов ответов при заполнении;
- использование большого количества задаваемых вопросов в анкете;
- возможность получить персональную информацию о респонденте;
- минимальная стоимость проведения данного мероприятия [3, С. 68].

В опросе приняло участие 120 человек. Из них: 80 опрошенных – девушки, 40 – юноши в возрасте от 16 до 18 лет. Все они - выпускники 11-х классов. В результате анкетирования было выяснено, что 79% обучающихся живут в полной семье, у 17%

неполная семья, 2,4% опекунская и 1,6% обучающихся живут в многодетных семьях.

После обучения в школе перед выпускниками открыты все двери, им предстоит сделать нелегкий выбор, который обусловит их будущее. Куда поступать учиться? Какое учебное заведение выбрать? Какую профессию приобрести? Вероятно, любой школьник думает над этими вопросами по завершению школы. Исходя из этого, на эту тему в анкету был также включен вопрос: Чем бы Вы хотели заняться после окончания школы?

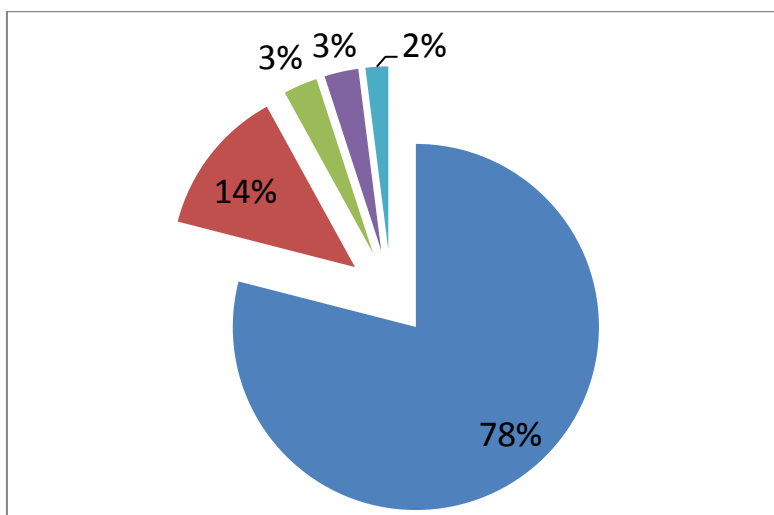


Рисунок 1 – Ответы на вопрос: "Чем бы Вы хотели заняться после окончания школы?"

На рисунке 1 видно, что 2% опрошенных, а это юноши, пойдут служить в армию, 3% учащихся планируют работать и еще 3% получают профессию на курсах. Но основная масса выпускников (78%) планируют поступать в образовательные организации высшего образования, а 14% - продолжить учебу в колледже. Отсюда следует, что обучающиеся стремятся пополнить свой личный багаж знаний, получить профессию, востребованную на рынке труда, стать образованными людьми, а также стать хорошим специалистом в выбранной профессии.

У нас в стране функционирует огромное количество учебных заведений и любому вчерашнему школьнику предлагается множества возможностей для реализации собственного потенциала. В городе Кирове существуют такие образовательные организации высшего образования, как:

- Вятский Государственный Университет (ВятГУ);
- Вятская Государственная Сельскохозяйственная Академия (ВятГСХА);
- Кировский государственный медицинский университет (КГМУ);
- Филиал Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС при Президенте РФ);
- Филиал Московская государственная юридическая академия (МФЮА);
- Филиал Московский гуманитарно-экономический институт (МГЭИ).

В анкете выпускникам был задан вопрос о том, выбрали ли они образовательные организации высшего образования для дальнейшего обучения и какие. Процент

неопределившихся с выбором образовательной организации высшего образования составил 12%, остальная часть (88%) уже сделала такой выбор. На рисунке 2 показано, как 88% опрошенных распределились при выборе образовательных организаций высшего образования г. Кирова.

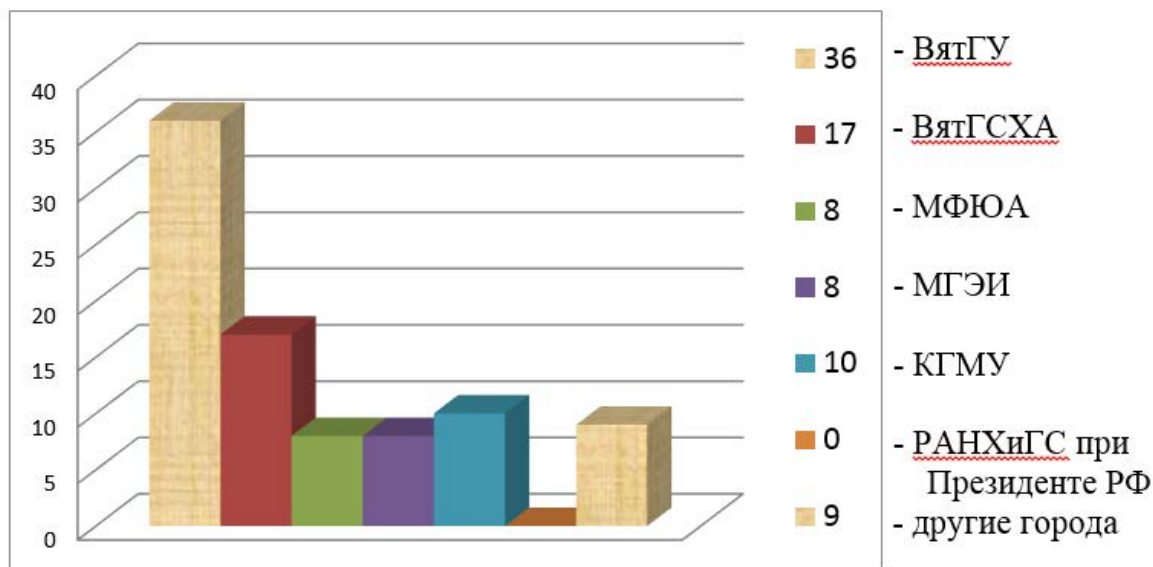


Рисунок 2 – Выбор образовательных организаций высшего образования выпускниками школ г. Кирова

Анализ результатов представленного изучения показал, что среди кировских образовательных организаций высшего образования лидерские позиции занимают Вятский ГУ (36%) и Вятская ГСХА (17%).

Еще было отмечено стремление выпускников школ (9% опрошенных) поступить в учебные заведения высшего образования за пределами Кирова в такие города, как Москва и Санкт-Петербург.

В результате анкетирования получилось установить основные критерии, которыми будущие студенты руководствовались при выборе учебного заведения. Ими являются: наличие интересующих направлений (28%); наличие и численность бюджетных мест (24%); последующие трудоустройство (18%); присутствие общежития (12%); стоимость обучения и престижность вуза (9%); удобное месторасположение (8%).

Выпускник школы – это сформировавшаяся личность, которая готова к сознательному выбору своей будущей профессии. В ходе представленного процесса они получили нужные сведения об образовательной организации высшего образования, их характеристике, какие услуги они предоставляют. Изучение помогло квалифицировать, кто воздействует на предпочтения школьников при выборе образовательной организации высшего образования для будущего обучения.

Стоит отметить, что главным моментом для молодых ребят является мнение семьи, а это 42% опрошенных, так как родители уже проходили через это, у них есть необходимый навык и познания.

На втором месте разместились отзывы обучающихся и выпускников

образовательных организаций высшего образования - 28% опрошенных.

Еще есть и те, кто более самостоятелен в своем выборе, кто не обращает внимания на то, что вокруг «витают» большой поток информации. Процент этих опрошенных невелик.

С помощью вопроса: «Какими источниками вы пользуетесь для поиска информации об образовательной организации высшего образования?» видно, что большинство опрошенных (78%) пользовались официальным сайтом и посещали день открытых дверей. Остальные 22% пользовались средствами массовой информации (реклама в печатных изданиях, журналах, реклама на телевидение, радио), а также справочной литературой.

Перед выпускниками общеобразовательных организаций стоит не легкий выбор, продолжать свое обучение дальше, получать профессию или же нет. Итак, что же может отрицательно воздействовать на желание продолжить учебу и получить профессию?

Этими факторами являются:

- завышенная стоимость обучения;
- неуверенность в полезности и значимости получения диплома о высшем образовании;
- маленькое количество бюджетных мест;
- нежелание обучаться.

Эти варианты и были представлены в качестве ответов в анкете. Стоимость обучения и наличие бюджетных мест считаются наиболее актуальными и неприглядными причинами, влияющими на желание поступить в образовательную организацию высшего образования. Это можно объяснить тем, что обучение сейчас очень дорогостоящее, желающих обучаться большое количество, а бюджетные места выделяются исключительно в ограниченном числе, а где-то и вовсе отсутствуют.

В процессе анкетирования также было выявлено для чего школьники желают получить высшее образование. Лидирующую позицию занимает вариант ответа «возможность получения неплохого заработка в будущем» - так ответили 48% из количества опрошенных. Это, собственно, абсолютно ожидаемо, так как любой стремится к хорошей жизни со всеми важными благами, на которые надо ещё и заработать. 26% респондентов привлекает возможность стать дипломированными специалистами, а получение диплома как такового и возможность открыть своё дело выпускников школ интересуют уже меньше – 8%.

Без внимания не осталась достаточно важная в настоящее время тема – это объединение двух образовательных организаций высшего образования города Кирова ВятГУ и ВятГГУ. В связи с этим в анкету были интегрированы надлежащие вопросы. «Как Вы относитесь к слиянию двух образовательных организаций высшего образования города Кирова?» (ВГУ и ВГГУ). 65% школьников отнеслись к этому положительно, 25% отрицательно и 10% нейтрально.

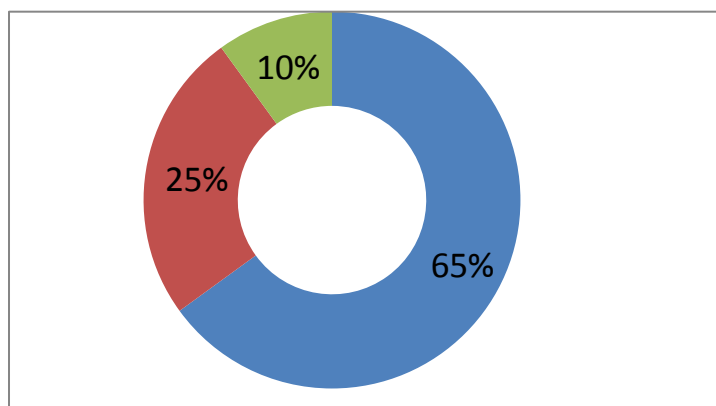


Рисунок 3 – Результаты анализа ответов на вопрос об отношении выпускников общеобразовательных организаций к объединению образовательных организаций высшего образования.

На рисунке 3 видно, что 65% школьников не сформировалось полное представление о том, что такое образовательная организация высшего образования, о его устройстве, в связи с этим, им непросто оценить в полной мере суть процесса слияния. Для выпускников школ в данный период жизни является необходимым благополучно сдать экзамены, они находятся в стадии активной подготовки к нему, остальное уходит на второй план.

На заданный в анкете вопрос: «В связи с объединением образовательных организаций высшего образования стала ли Вятская ГСХА для Вас более престижным?» 50% респондентов затруднились с ответом, для 22% - Вятская ГСХА станет более престижным, для 28% - престиж Вятской ГСХА останется неизменным.

Проанализировав ответы в анкетах, можно сделать вывод о том, что основная масса выпускников школ желает поступить в образовательные организации высшего образования для того, чтобы иметь возможность неплохо зарабатывать в будущем. Но одного стремления недостаточно, на их пути стоят такие преграды, как малое количество бюджетных мест на интересующие направления подготовки и высокая оплата обучения. Несмотря на все трудности, выпускники школ по-прежнему стремятся к возможности получения диплома, а мотивацией служит то, что его наличие облегчит им последующее трудоустройство.

Возвращаясь к теме объединения двух образовательных организаций высшего образования города Кирова, следует отметить, что из ответов анкет видно, что школьники к данным событиям относятся ни положительно, ни отрицательно. Но еще есть и те люди, кто дал позитивную оценку происходящему. Стать более грамотными и высокообразованными людьми – к этому стремятся выпускники школ.

В результате проведенного исследования были выявлены особенности мотивации такие, как возможность бесплатного обучения, наличие интересующей специальности, дальнейшее трудоустройство, которые позволят образовательной организации совершенствовать профориентационную работу.

Список использованной литературы

1. Бобкова Т.С., Бобков О.Б. Психолого-педагогическая модель формирования учебно-

профессиональной мотивации студентов экономического вуза // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2014. – № S4. – С. 6–10. – URL: <http://e-koncept.ru/2014/14532.htm>. (дата обращения 29.07.2018).

2. Васильев, Г.А. Поведение потребителей: учеб.пособие. - М.: Вузовский учебник, 2004.- 379 с.

3. Глушаков В.Н. Организационное поведение. – М.: Вузовский учебник, 2010. – 352 с.

4. Остапенко И.А. Мотивация как основное психологическое условие обучения студента вуза // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 40 – С. 49–53. URL: <http://e-koncept.ru/2016/56899.htm> (дата обращения 29.07.2018).

© Краева Е.В., 2018

УДК 33

Е.В. Краева

Киров, Россия

E-mail: kraeva-ket@rambler.ru

ИССЛЕДОВАНИЕ РЫНКА УСЛУГ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В КИРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация

В статье представлены результаты мониторинга рынка услуг высшего образования Кировской области за 2017 год.

Ключевые слова:

исследования, рынок услуг высшего образования, мониторинг.

Глобальные изменения в развитии мировой цивилизации превратили в стратегический фактор прогресса общества его научно-технический, социокультурный и духовный потенциал, в связи с чем значимость системы образования многократно возросла [5, с.337].

Объектом данного исследования является рынок услуг высшего образования Кировской области. В Кировской области услуги высшего профессионального образования на начало 2013-2014 учебного года предоставляли 24 образовательные организации [3, с.99], в 2015 году их число сократилось до 17 (6 вузов и 11 филиалов) [4, с.248], на начало 2016 учебного года - 12 организаций высшего образования, в т.ч. 7 филиалов, 6 государственных и муниципальных, 6 частных [2, с.220].

На начало 2017 учебного года услуги высшего образования предоставляли 9 образовательных организаций, в т.ч. 5 филиалов, 5 государственных и муниципальных, 4 частных. Студентов бакалавриата, специалитета, магистратуры 33 619 чел., в том числе 17 092 очной формы обучения, обучаются в государственных и муниципальных вузах 92,2%, в частных вузах 7,8%[1]. Общее число студентов с 2014 года сократилось

на 20%.

Таблица 1

Численность обучающихся по программам высшего образования в Кировской области в 2017г., тыс. человек [1]

Название организации	ВятГУ	Вятская ГСХА	КГМУ	РАНХиГС (Фил)	МГЮУ (Фил)	СПб ГУП (Фил)	МФЮУ (Фил)	ВСЭИ	МГЭУ (Фил)
Численность обучающихся, тыс. чел.	22053	3767	2738	1103	1325	101	1001	507	964
Государственный	+	+	+	+	+				
Наличие общежития	+	+	+	+	+				
Наличие бюджетных мест	+	+	+	+	+				

В таблице 1 мы видим, что лидирующую позицию по численности обучающихся занимает Вятский государственный университет.

Таблица 2

Позиции образовательных организаций высшего образования Кировской области по показателям мониторинга (по данным за 2017 г.) [1]

Показатель	ВятГУ	Вятская ГСХА	КГМУ	СПб ГУП (Фил)	ВСЭИ	МФЮУ (Фил)	МГЮУ (Фил)	МГЭУ (фил.)	РАНХиГС (Фил)
Образовательная деятельность	65,64	52,2	71,97	62,7	62,7	54,8	72,26	54,83	54,8
Научно-исследовательская деятельность	92,77	84,36	15,79	89,19	89,19	70,21	14,81	99,12	55,82
Международная деятельность	1,82	1,13	1,15	2,78	2,78	1739,76	1602,4	1837,32	1336,72
Финансово-экономическая деятельность	1761,92	1665,12	1575,52	2047,41	2047,42	162,19	195,11	162,93	154,75
Заработная плата ППС	201,75	153,62	172,55	182,15	182,15	65	75	-	80
Трудоустройство / Приведенный контингент студентов	80	80	90	80	80	320,6	733,85	328	220,7
Дополнительные показатели	3,51	60,28	70,4	2,82	2,82	3,33	3,31	1,52	2,7

Проанализировав разные источники, можно сделать вывод, что наличие бюджетных мест, наличие общежития и развитой социальной инфраструктуры имеет немаловажное значения для абитуриентов при выборе учебного заведения.

По основным данным мониторинга видно, что лидирующую позицию занимает ВятГУ, на втором месте Кировский ГМУ и на третьем месте Вятская ГСХА. Таким

образом, в динамике концентрация на рынке услуг высшего образования Кировской области растет, лидирующие позиции сохраняют Все три образовательных организации, которые в силу своих возможностей проводят активную политику в разрезе всех направлений мониторинга образовательной деятельности.

Список использованной литературы

1. Информационно-аналитические материалы по результатам проведения мониторинга эффективности деятельности образовательных организаций высшего образования 2017 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://indicators.miccedu.ru/monitoring/_upro/inst.php?id=1681 (дата обращения 02.10.2018).
2. Катаева Н.Н. Анализ результатов мониторинга учреждений высшего образования Кировской области [Текст]// Экономика и управление: проблемы, решения. - 2016. - Т. 2. - № 8. - С. 220-223.
3. Катаева Н.Н., Лебедева Н.Ю. Исследование и анализ рынка услуг высшего профессионального образования Кировской области [Текст]// Экономический взгляд на проблемы современного общества. Сб. науч. трудов Международной науч.-практ. конференции, 2015. - С. 99-103.
4. Маракулина И.В. Исследование каналов коммуникаций сельскохозяйственного вуза с абитуриентами [Текст]// Аграрная наука в условиях модернизации и инновационного развития АПК России. Сб. материалов Всеросс. науч.-метод. конференции с междунар. участием, посвящ. 85-летию Ивановской ГСХА имени Д.К. Беляева, 2015. - С. 248-250.
5. Шимко П.Д. Управление процессами глобализации высшего образования на вузовском и региональном уровнях [Текст]// Вестник ИНЖЭКОМ. Сер. Экономика.- 2008. - № 3(22). – С. 337-340.

© Краева Е.В., 2018

УДК 331.522

Луцева С.А.

Студент 3 курса магистратуры АСА ДГТУ,
г. Ростов-на-Дону, РФ
sveta.evich@gmail.com

АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ ТРУДОВОГО ПОТЕНЦИАЛА В РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация

Рассмотрена занятость работников и проведен анализ развития трудового потенциала Ростовской области.

Ключевые слова

Трудовой потенциал, обучение, степень развития, руководители, специалисты, рабочие.

В современных социально-экономических условиях большое влияние на развитие регионов и страны оказывает трудовой потенциал, обладающий динамичностью и требующий постоянного управленческого воздействия.

В наши дни на предприятиях существует ряд значимых проблем, одной из которых является подготовка рабочих кадров. Не хватает, как рабочих, так и высококвалифицированных специалистов. Всё это зависит от различных факторов, среди которых несоответствие системы подготовки с существующей работой, недостаток развития обучения внутри производства, отсутствие обучения студентов, как в высших, так и в средне специальных учреждениях в соответствии с требованиями рынка.

Анализ трудового потенциала позволяет определить степень развития потенциала работников и выявить причины его недостаточной эффективности с целью обеспечения реализации целей и задач организации либо повышения ее эффективности.

По статистическим данным министерства труда и социального развития Ростовской области численность работников по видам экономической деятельности в июле 2018 года составила 1073037 человек [1].

Количество предприятий, на которых было проведено профессиональное обучение работников в 2017 году, составило 76,4% от общего числа обследованных организаций (в 2016 году – 77,0%). Обучение проводилось как на самих предприятиях, так и в образовательных учреждениях.

В 2017 году общая численность работников, прошедших обучение и получивших образование по различным программам и видам обучения составила 81,2 тысячи человек – это на 11,4% больше по сравнению с 2016 годом. То есть каждый четвертый работник из общего количества занятых среди организаций, участвующих в мониторинге, получил обучение различного вида профессиональной подготовки, либо прошел дополнительное профессиональное образование. Из них:

- руководители – 11,0 тысяч человек;
- специалисты – 25,3 тысяч человек;
- рабочие – 42,3 тысяч человек;
- другие служащие – 2,6 тысяч человек.

Дополнительное профессиональное образование проводилось по программам: повышение квалификации, профессиональной переподготовки.

Из общего количества работников, проходивших в 2017 году профессиональное обучение (34,1 тысячи человек) – 64,4% прошли его по программе повышения квалификации рабочих и служащих (22,0 тысячи человек), из них 14,6 тысяч человек – специалисты рабочих профессий. Непосредственно в организации профессиональное обучение было организовано для 15,6 тысяч человек, что почти на 2 тысячи человек меньше по сравнению с 2016 годом. Общая численность работников и специалистов, прошедших обучение представлена на рисунке 1.

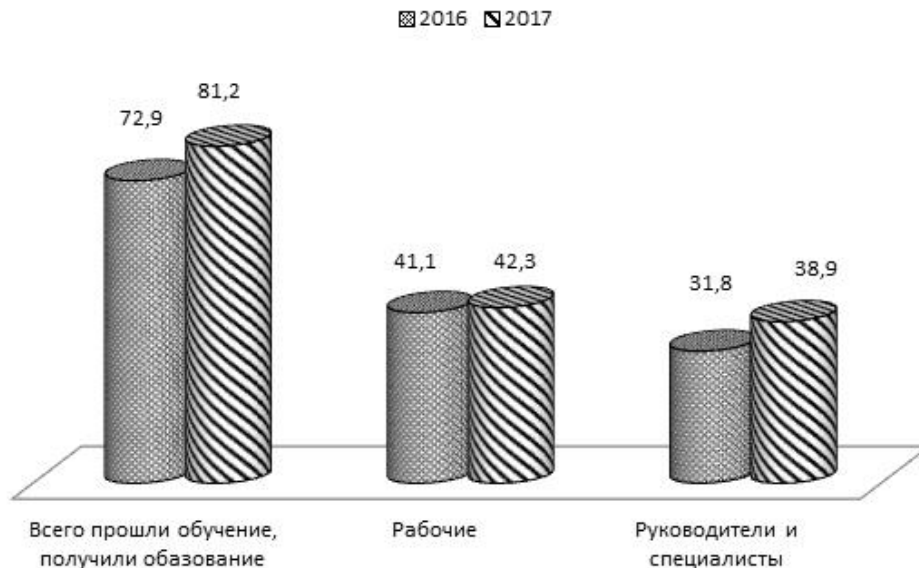


Рисунок 4 – Сравнительные данные о развитии персонала на производстве (тысяч человек)

Объем средств, направленных предприятиями и организациями области на обучение персонала, сократился в 2017 году на 0,8% и составил 510,7 миллионов рублей. Затраты на обучение одного работника также сократились по сравнению с 2016 годом и составили 6,3 тысяч рублей (в 2016 году – 7,1 тысяч рублей).

Таким образом, несмотря на проводимую работу по развитию трудового потенциала на предприятиях и организациях области, вопрос в потребности квалифицированных кадров остается открытым. По данным исследований на предприятиях заявленная потребность в квалифицированных кадрах составила 10,7 тысяч человек (в 2016 году – 9,1 тысяч человек), из них 8,3 тысяч человек (77,6% от общего количества заявленных работников) – потребность в рабочих и 2,4 тыс. человек – в руководителях и специалистах.

Список использованной литературы:

1. Белущенко С.Л. Управление человеческим потенциалом / С.Л. Белущенко. ООО «Объединенная редакция», 2007. – 327 с.
2. Иванова С. Развитие потенциала сотрудников. Профессиональные компетенции, лидерство / С. Иванова, Д. Болдогоев, Э. Борчининова, А. Глотова, О. Жигилий // - Москва.: Альпина Паблишер, 2014. – 284 с.
3. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Ростовской области //Официальная статистика / Рынок труда и занятость населения – Режим доступа: http://rostov.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/rostov/resources/2616e20042fe1122a7c0ff6ab3b46521/Среднесписочная+численность+работников.pdf, свободный. – (дата обращения: 15.10.2018).

УДК 657

Юлия Владимировна Стародонкина,
студент 3 курса магистратуры
ФГБОУ ВО «КГМТУ»,
г. Керчь, РФ,
1994yulianna@mail.ru

МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРАКТИКА УЧЕТА ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ И АНАЛИЗА ИХ ДВИЖЕНИЯ

Аннотация

В данной статье рассмотрены основные моменты международной практики денежных средств. Актуальностью этой статьи считается то, что важно уметь грамотно вести бухгалтерский учет денежных средств. Устойчивость же организации на рынке достигается при достаточном и согласованном контроле над денежными средствами.

Ключевые слова:

международные стандарты, денежные средства, курсовые разницы, денежные потоки, финансовая деятельность, чистый денежный поток

Понятие денежных средств отражается в международном стандарте финансовой отчетности №7 "Отчет о движении денежных средств".

Денежные средства включают в себя: наличные деньги; вклады до востребования (в том числе банковские овердрафты к получению до востребования).

Эквиваленты денежных средств держат для исполнения краткосрочных денежных обязательств. Они представляют собой краткосрочные, высоколиквидные вложения, легко обратимые в денежные средства и подвергающиеся незначительному риску изменения ценности.

Величина потоков денежных средств, возникающих в результате деятельности организации, представляется в отчете о движении денежных средств с использованием прямого или косвенного методов (согласно МСФО предпочтительнее использовать прямой метод).

Отнесение конкретной операции, связанной с движением денежных средств, к определенной классификационной группе определяется, прежде всего, характером хозяйственной деятельности предприятия. Так, финансовые вложения обычно являются инвестиционной деятельностью для промышленного предприятия, но могут быть составной частью операционной деятельности финансового учреждения. Однако, независимо от характера операций предприятия, все платежи и поступления денежных средств и их эквивалентов должны быть приведены в Отчете о движении денежных средств в разрезе трех видов деятельности: операционной, инвестиционной и финансовой. В связи с этим, в случае если сумма поступления или расходования денежных средств вследствие одной операции состоит из нескольких элементов, каждый из них следует классифицировать отдельно в соответствии с его характером.

Для упрощения вместо терминов "денежные потоки" и "денежные средства и их эквиваленты" необходимо использовать термин "денежные средства".

МСФО предусматривают для регулирования порядка составления данной категории финансовых отчетов специализированный стандарт - МСФО (IAS) 7 "Отчеты о движении денежных средств". В РСБУ Отчет о движении денежных средств рассматривается как одно из приложений к Бухгалтерскому балансу и Отчету о прибылях и убытках.

Согласно МСФО 1 Отчет о движении денежных средств призван дать пользователям финансовой отчетности основу для оценки способности организации генерировать денежные средства и их эквиваленты, а также потребностей организации по использованию этих потоков денежных средств.

Согласно РСБУ данные Отчета о движении денежных средств должны характеризовать изменения в финансовом положении организации в разрезе текущей, инвестиционной и финансовой деятельности.

Информация о движении денежных средств предприятия применяется для того, чтобы обеспечить пользователей финансовых отчетов основой для оценки способности предприятия зарабатывать денежные средства и их эквиваленты, а также для оценок потребностей предприятия в использовании такого движения денежных средств. Экономические решения, которые принимают пользователи, требуют оценки способности предприятия получать денежные средства и их эквиваленты, а также расчета времени и вероятности их получения.

Целью Стандарта №7 является обеспечить представление информации об исторических изменениях денежных средств предприятия и их эквивалентов с помощью отчетов о движении денежных средств, которые классифицируют движение денежных средств в течение отчетного периода в процессе операционной, инвестиционной и финансовой деятельности.

Отчет о движении денежных средств — это финансовый отчет, в котором отражаются поступление и расходование денежных средств и их эквивалентов, а также чистые изменения их величины в результате операционной, инвестиционной и финансовой деятельности на протяжении отчетного периода.

Движение денежных средств вследствие приобретения и реализации дочерних предприятий и других хозяйственных единиц показывается отдельной статьей в составе инвестиционной деятельности соответственно как поступление или расходование денежных средств. При этом расходование денежных средств для приобретения других предприятий не вычитается из суммы поступления денежных средств от их реализации. Приобретенные или реализованные дочерние предприятия и другие хозяйственные единицы являются имущественными комплексами, которые могут включать различные виды активов, в т. ч. денежные средства [3].

Поступление и расходование денежных средств в иностранной валюте отражаются в Отчете о движении денежных средств предприятия пересчетом иностранной валюты в валюту отчетности по курсу, действовавшему на дату движения денежных средств. Нереализованные курсовые разницы, т. е. разницы, возникающие

вследствие пересчета статей баланса (кроме денежных средств) в иностранной валюте, не являются движением денежных средств. Однако на сумму прибыли или убытка вследствие таких курсовых разниц следует скорректировать прибыль предприятия для определения движения.

Отчет о движении денежных средств должен раскрывать информацию о денежных потоках организации, характеризующих источники поступления денежных средств и направления их расходования. Отчет о движении денежных средств должен составляться за отчетный период в разрезе текущей, инвестиционной и финансовой деятельности.

Порядок составления отчета о движении денежных средств в международной практике и по действующей в России в настоящее время форме № 4 существенно различный [2].

Наибольшие расхождения связаны с разделением денежных потоков по отдельным видам деятельности. В действующей форме № 4 финансовая деятельность сводится к движению денежных средств в результате краткосрочных финансовых вложений: выпуска облигаций и иных ценных бумаг краткосрочного характера, выбытия ранее приобретенных на срок до 12 месяцев акций и других операций, учитываемых на счете "Финансовые вложения". Такой подход нарушает требование составления отчета, заложенное в МСФО, согласно которому финансовая деятельность рассматривается как внешнее финансирование. С позиции возможности использования отчета для целей прогнозирования денежных потоков соблюдение данного требования является важным, поскольку это позволяет разделить чистый денежный поток, который был создан в результате текущей деятельности организации, и денежный поток, образовавшийся в результате привлечения средств от собственников или займодавцев.

Другим отличием является то, что согласно МСФО перемещение между отдельными статьями денежных средств и их эквивалентов рассматривается как способ управления ими и поэтому не включается в расчет оттоков и притоков денежных средств. Составление формы № 4 не предусматривает исключения внутреннего движения денежных средств, что в значительной степени снижает ее аналитичность [4].

Чистый денежный поток - нетто - результат изменения денежных средств. Определяется как разность поступлений и платежей.

Потоки денежных средств от текущей деятельности являются, как правило, результатом хозяйственных операций, влияющих на определение чистой прибыли (убытка) организации.

Важно отметить, что одним из условий, позволяющим отнести те или иные операции движения денежных средств к текущей деятельности, является невозможность их включения в инвестиционную или финансовую деятельность.

Осуществление инвестиционной деятельности характеризуется увеличением активов, которые, как ожидается, будут приносить доход длительное время.

В составе вводимых в эксплуатацию основных средств могут быть объекты, затраты по созданию (сооружению) которых производились как в отчетном, так и в

предшествующих периодах. Поскольку указанные расходы сопровождались оттоком денежных средств в более ранних периодах, они должны быть исключены из расчета чистого денежного потока инвестиционной деятельности отчетного периода.

В разделе отчета, характеризующем денежные потоки от финансовой деятельности, отражаются притоки и оттоки денежных средств, связанные с использованием внешнего финансирования (собственного и заемного).

Изменения в собственном капитале, рассматриваемые в составе финансовой деятельности, обычно представлены денежными поступлениями от эмиссии акций, а также полученным эмиссионным доходом. Изменение собственного капитала в результате полученной чистой прибыли (внесенного убытка) в составе финансовой деятельности не учитывается, поскольку расходы и доходы, отражаются в текущей деятельности.

Следует обратить внимание на то, что, хотя погашение суммы основного долга по предоставленному кредиту рассматривается в составе денежных потоков от финансовой деятельности, уплата процентов по кредиту включается в раздел текущей деятельности, поскольку расходы на оплату процентов по предоставленным заемным средствам участвуют в формировании финансового результата [5].

Список использованной литературы:

1. Бухгалтерский учет [Текст]: учебник / Ю.А. Бабаев [и др.]; под ред. Ю.А. Бабаева. - М.: Велби: Проспект, 2011. - 392 с.
2. Каморджанова, Н.А. Бухгалтерский учет [Текст]: учебное пособие / Н.А. Каморджанова, И.В. Карташова. - СПб.: Питер, 2012. - 304 с.
3. Финансовый менеджмент: теория и практика: Учебник/ Под ред. Е.С. Стояновой. - М.: Изд-во Перспектива, 2008. - 656 с.
4. Хендриксен Э.С., Ван Бреда М.Ф. Теория бухгалтерского учета: Пер. с англ. / Под ред. проф. Я.В. Соколова. - М.: Финансы и статистика, 2009. - 576 с.
5. Хиггинс, Роберт С. Финансовый Анализ: инструменты для принятия бизнес-решений: Пер.с англ. - М.: Вильямс. - 2011. - 464 с.

© Стародонкина Ю.В., 2018

УДК 338

Туркменова Дина Ирамановна
студент ФГБОУ ВО БГПУ им. М. Акмуллы,
г. Уфа, РФ
E - mail: dina.turkmenova@yandex.ru

ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ ИКТ В РОССИИ

Аннотация

Статья посвящена выявлению ключевых факторов развития сектора ИКТ в

России. В работе рассматривается роль ИКТ в современном мире; анализируется динамика индекса ИКТ России за несколько лет. Актуальность статьи обоснована тем, что ИКТ на данный момент являются одним из основных двигателей экономики.

Ключевые слова:

ИКТ, роль ИКТ, факторы развития ИКТ

Информационно-коммуникационные технологии (ИКТ) – технологии, использующие средства микроэлектроники для сбора, хранения, обработки, поиска, передачи и представления данных, текстов, образов и звука [1].

На сегодняшний день сектор ИКТ играет существенную роль в развитии информационного общества. Информационные технологии охватывают все больше сфер жизнедеятельности человека и оказывают большое влияние на благополучие государства. Применение современных технологий является катализатором, повышающим производительность труда и обеспечивающим повышение конкурентоспособности.

Динамичное развитие ИКТ является важнейшим критерием, определяющим уровень развития страны и ее положение в мире. Развитие сектора информационных и коммуникационных технологий способствует [2]:

1. Формированию единой информационно-телекоммуникационной инфраструктуры в стране;
2. Повышению качества жизни населения за счет доступности информации и услуг в сфере ИКТ;
3. Движению научно-технического прогресса и внедрению инноваций;
4. Повышению эффективности государственного управления;
5. Развитию рынка ИКТ;
6. Автоматизации и оптимизации производственных процессов.

Данному сектору, как одному из стратегически важных направлений государственной политики РФ, уделяется особое внимание. За последние несколько лет проделана большая работа по созданию благоприятных условий для ИКТ-инфраструктуры. При работе над развитием ИКТ учитывается ряд факторов, способствующих становлению и совершенствованию сектора. В качестве основных факторов эксперты выделяют:

1. Совершенствование нормативно-правовой базы в сфере информационно-телекоммуникационных технологий;
2. Государственное финансирование научных исследований и разработок в достаточном объеме;
3. Улучшение инвестиционной привлекательности страны в целях получения финансирования;
4. Развитие инфраструктуры ИКТ;
5. Повышение уровня и качества образования населения;
6. Обеспечение доступности товаров и услуг сектора ИКТ в целях распространения современных технологий;

7. Повсеместное внедрение инноваций в сферы производства, государственного управления, здравоохранения, образования и т.д.

Перечисленные факторы развития ИКТ оказывают существенное влияние на сектор информационно-телекоммуникационных технологий, способствуют динамичному внедрению инноваций в стране.

Для объективной оценки состояния сектора ИКТ в стране, динамики его развития, а также для сравнения достижений стран в данной области между собой используется индекс ИКТ.

Индекс развития ИКТ (ICT Development Index) – это комплексный показатель, характеризующий достижения стран мира с точки зрения развития ИКТ [3]. В таблице (таблица 1) представлены данные по индексу ИКТ России за 2010-2017 годы [4]. Следует отметить, что данные об индексе ИКТ разнятся в различных источниках, поэтому за основу данной таблицы была принята статистика с официального сайта Международного союза электросвязи, проводящего расчет индекса ИКТ[4].

Таблица 1

Динамика развития индекса ИКТ России за 2010-2017 годы

Год	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Индекс ИКТ	5.61	6.00	6.48	6.70	6.70	6.91	6.91	7.07
Место в рейтинге	40	38	41	42	42	45	43	45

Согласно данным Россия занимает стабильную позицию среди других стран по уровню развития ИКТ. Наблюдается рост значения индекса, несмотря на то, что позиции страны становятся ниже. В данном случае следует рассматривать понижение в рейтинге как следствие более низких темпов развития сферы ИКТ по сравнению с темпами других государств. Низкие темпы обусловлены многими причинами, такими как: большая территория страны, уровень и качество жизни населения, различия между субъектами РФ в социально-экономическом развитии, численности и плотности населения. Также следует учесть низкую инновационную активность в стране и проблемы финансирования НИОКР.

На сегодняшний день наблюдается отставание России от экономически развитых стран по уровню развития ИКТ. Эту ситуацию может изменить активная государственная политика в данной области. Модернизация всех сфер жизнедеятельности населения, внедрение инноваций, повышение качества образования, увеличение финансирования – все это обеспечит поступательное развитие информационно-телекоммуникационных технологий в России и в дальнейшем обеспечит ее социально-экономическое развитие.

Список использованной литературы:

1. «Об утверждении порядков заполнения и представления форм федерального государственного статистического наблюдения N 3-информ "Сведения об использовании информационных и коммуникационных технологий и производстве связанных с ними товаров (работ, услуг)", N 4-инновация "Сведения об инновационной

деятельности организации"»: постановление Федеральной службы государственной статистики от 20 ноября 2006 г. № 68

2. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 N 1662-р (ред. от 28.09.2018) «О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года»

3. Индекс развития ИКТ [Электронный ресурс]. - URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Индекс_развития_ИКТ

4. International Telecommunication Union [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.itu.int>

© Туркменова Д.И., 2018

Тырлова М.В.

УИ (ф) РАНХиГС, г.Екатеринбург
факультет экономики и менеджмента
направление 38.04.02 «менеджмент»
магистерская программа
«управление проектами».

Юлаева Е.Ю.

УИ (ф) РАНХиГС, г.Екатеринбург
факультет экономики и менеджмента
направление 38.04.02 «менеджмент».
магистерская программа
«управление проектами».

tyrlova79@mail.ru

ОСОБЕННОСТИ РИСК-ОРИЕНТИРОВАННОГО ПОДХОДА К ПРОЕКТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация:

В статье описывается применение риск - ориентированного подхода к проектной деятельности предприятия, которое позволяет руководству предприятия предоставлять полную информацию и разумную гарантию, где итоговые цели и заложенные показатели эффективности проекта будут достигнуты.

Ключевые слова:

проект, управление проектом, риски, риск-ориентированный подход.

Риск проекта – это вероятное событие, которое может оказать положительное либо негативное влияние на проект. Риск может быть вызван одной или несколькими причинами и в случае появления оказывает воздействие на один или несколько

аспектов. Организации воспринимают риск как воздействие неопределенности на цели проектов и цели самих организаций. Состояние неопределенности – это полное или частичное отсутствие информации, необходимой для понимания события, его последствий и возникновения их вероятностей.

Первоначально необходимо определить цели и задачи управления рисками. Цель управления рисками – предоставление руководству Общества достаточной информации и разумной гарантии, что итоговые цели и заложенные показатели эффективности мероприятия будут достигнуты.

Задачи управления рисками:

- выявление рисков, их источников, факторов и последствий;
- определение вероятности возникновения рисков;
- определение уровня последствия и степени влияния рисков на итоговые показатели;
- выработка мер реагирования.

Для выполнения цели и задач управления рисками на предприятии в проектной деятельности применяется риск - ориентированный подход. Подход представляет собой метод организации, который позволяет выявить, оценить, просчитать и спрогнозировать возникновение любого из не известных заранее событий, которые могут повлиять на проект, его содержание, стоимость, расписание, качество или исполнение. Кроме того, риск-ориентированный подход повышает шансы проекта «удержаться в треугольнике», так как позволяет расшифровать и тем самым достаточно сузить рамки неопределенности проекта, а значит исключить риски, влияющие негативно на жизненный цикл проекта и его конечный результат.

Идентификация рисков осуществляется в несколько этапов, которая изображено в таблице 1 [1, с.152].

Таблица 1

Поэтапное выявление рисков

Этап	Процесс идентификации рисков
1	Устанавливаются цели реализации проекта. Информация берется из соответствующего раздела форм обоснования проекта;
2	Выявление последствий приводящих к отклонению от поставленных целей;
3	Выявление рисков, в результате которых наступают последствия;
4	Выявление факторов, приводящих к возникновению рисков.

Выявление рисков осуществляется членами группы или экспертами, привлеченными для разработки обоснования мероприятий, затем результат идентификации рисков заносится в панель рисков.

Для предприятия приемлемыми являются различные степени риска в зависимости от их отношения к риску. На отношение к риску организации могут оказывать влияние различные факторы, которые классифицируются по трем категориям, которые показаны в таблице 2.

Фактор – причина возникновения риска, которая повышает или снижает вероятность возникновения риска.

Таблица 2

Категории факторов влияющих на отношение к риску

Категории факторов		Решение субъекта	Варианты действий	Согласование проекта
Склонность к риску		Принимает риск	Планирование	Одобен
Толерантность к риску		Может выдержать риск	Риски соразмерны выгоде, на которые можно реагировать разными способами.	Одобен
Порог риска	Ниже порога	Принимает риск	Планирование	Одобен/Не одобрен
	Выше порога	Не принимает риск	-	Не одобрен

Для исключения неуправляемых угроз необходимо управление рисками на протяжении всего жизненного цикла проекта.

Рассмотрим основные процессы, которые применяются для управления рисками проекта, которые изображены в таблице 3 [2, с.98].

Таблица 3

Основные процессы, применяемые для управления рисками проекта

Процессы управления	Сущность процессов
Планирование управления рисками	Заполняются анкеты-интервью для выявления рисков проекта, где сформулировано влияние исполнения каждой из работ проекта на выполнение проекта в целом и названы риски, оценена вероятность их наступления, существенность последствий, указаны предполагаемые методы управления.
Идентификация	Заполняется анкета-интервью по определению рисков и документальное оформление их характеристик, причины появления рисков и их возможные последствия. Указывается владелец процесса управления рисками.
Качественный анализ	Качественная оценка риска используется для словесного описания вероятности и последствий выявленного риска, а так же факторов, при которых возникает риск.
Количественный анализ	Анализ производится в отношении рисков, которые в процессе качественного анализа были квалифицированы как потенциально или существенным образом влияющие на достижение цели проекта.
Планирование реагирования на риски	Процесс разработки действий по снижению угроз на достижение целей проекта.
Контроль рисков	Контроль над событиями, запускающими в действие риски, составление списка событий для постоянного наблюдения.
Управление рисками	Система идентификации, анализа и планирования, вновь возникающих рисков, контроль идентифицированных рисков а также проверка исполнения операций реагирования на риски и оценки их эффективности.

Качественный анализ проектных рисков проводится на стадии разработки бизнес-плана. К методам качественной оценки относятся методы, которые перечислены в таблице 4 [3, с.56].

Таблица 4

Методы качественной оценки риска

Название методов	Процесс применения
Мозговой штурм	Обсуждение проблемы группой специалистов, целью которых является выявление возможных рисков и вызывающих их факторов влияния.
Интервью	Эксперту задают вопросы из заранее подготовленного перечня, поощряя всесторонний анализ ситуации, для более полного выявления рисков.
Контрольные листы	Представляют собой перечень возможных рисков и вызывающих их факторов. Перечень разрабатывается на основе полученного ранее опыта.
Метод экспертных оценок	Основывается на индивидуальном суждении оценивающего (эксперта в данной области). На основании классификатора рисков по основным группам и бизнес-процессам составляется опросный лист. На основании своего опыта работы эксперт оценивает вероятность наступления риска согласно таблице по заранее составленной анкете.
Анализ сценариев	Представляет собой процесс разработки описательных моделей развития событий. Используется для выявления риска путем рассмотрения возможных событий в будущем и исследования их вероятности, и последствий (оптимистический, пессимистический, реалистический).

Количественная оценка риска основывается на следующих методах, представленных в таблице 5 [4, с.36].

Таблица 5

Методы количественной оценки риска

Название методов	Процесс применения
Анализ чувствительности	Изменение одного варьируемого, с определенным шагом, параметра, от которого зависят итоговые критерии эффективности проектных мероприятий.
Анализ сценариев	Изменение одного исходного параметра на которых основывается расчет эффективности, приводит к изменению других исходных данных, что в свою очередь влияет на показатели критериев эффективности проектных мероприятий и принятия соответствующих управленческих решений.
Анализ безубыточности	Изучение влияния объема производства на финансовые результаты и базируется на зависимости между выручкой от реализации, издержками и прибылью.

На основе финишных результатов осуществляется ранжирование рисков для последующей актуализации и выработки мер реагирования. Ранжирование рисков, осуществляется по следующим принципам, которые представлены в таблице 6.

Таблица 6

Принципы ранжирования рисков

Интервал оценки риска	Уровень риска	Меры по реагированию	Контроль
0-4	Приемлемый	Не разрабатываются	Осуществляется раз в квартал

Интервал оценки риска	Уровень риска	Меры по реагированию	Контроль
5-10	Контролируемый	Разрабатываются и осуществляются, если затраты не превышают последствия	Осуществляется ежемесячно
11-25	Значимый	Разрабатываются и осуществляются	Осуществляется ежедневно

Далее по итоговым данным заполняется карта рисков в разрезе координат вероятность и последствия рисков. На карте рисков оценка рисков может быть выделена цветом:

«Приемлемый» – зеленый;

«Контролируемый» – желтый;

«Значимый» – красный.

Структурное подразделение риск-менеджмента предприятия осуществляет анализ и дает экономическую оценку рисков, кроме того предлагает мероприятия по оптимизации последствий рисков событий, разрабатывает шкалу допустимости по отношению к тому или иному риску - принять его либо избежать [5, с.182].

Затем начинается процесс разработки путей и обозначение действий по увеличению возможностей и снижению угроз для целей проекта. Он включает в себя определение и назначение ответственных лиц, в обязанности которых входит осуществлять контроль за каждым согласованным в бюджете риском.

В планировании реагирования на риски рассматриваются риски согласно их приоритетам, при необходимости новые ресурсы и методы добавляются в планы управления стоимостью, расписанием и проектом. Выбранные методы реагирования, которые перечислены в таблице 7 [6, с.189] должны быть экономически оправданными (соотношение затрат на реагировании и уровня последствий), актуальными и реалистичными.

Таблица 7

Методы реагирования на риски

Методы	Сущность методов	Ограничение методов
Избегание риска	1. Отказ от действий, которые могут повлечь существенный риск.	Отказ от определенной деятельности, то есть потеря выгоды, связанной с ней.
Удержание риска	Принятие риска и самострахование, то есть создание резервов на покрытие убытка	Дополнительные меры контроля. Обучение персонала действиям в кризисных ситуациях.
Передача риска	Страхование- риск передается страховой компании, где риски покрываются за счет страховых премий. Хеджирование- страхование от неблагоприятного изменения ситуации на рынке (фиксируется курс покупки валюты, цена, количество). Аутсорсинг- передача непрофильных для	Увеличение затрат

Методы	Сущность методов	Ограничение методов
	компания функций другим организациям (уменьшение затрат, связанных с самостоятельной реализацией)	
Снижение риска	Компания находится в зоне действия риска, где не отказываясь от риска полностью, она пытается активно влиять на его развитие при помощи диверсификации (введение лимитов, формирование резервов (на покрытие убытков)	Отсутствует возможность расширить деятельность предприятия

Для каждого проекта должен быть разработан последовательный риск-ориентированный подход, удовлетворяющий требованиям предприятия с информацией о рисках и управлении ими в открытом доступе, а реагирование на риски будет отражать то, как организация понимает баланс между принятием риска и уклонением от него. Предупредительные меры по управлению рисками для успешного достижения целей проекта команда проекта должна предпринимать заранее и последовательно, в течение всего проекта.

Одной из важных задач применения риск-ориентированного подхода к проектной деятельности предприятия является — запустить «мыслительный процесс команды» в направлении управления рисками и результатом такой деятельности помимо повышения эффективности управления проектами, станет возросшее понимание со стороны менеджмента и руководства организации в ее ежедневной деятельности.

Пристатейный библиографический список

1. Авдошин, С.М. Информатизация бизнеса. Управление рисками [Текст] / С.М. Авдошин, Е.Ю. Песоцкая. - М.: ДМК Пресс, 2011. - 176 с.
2. Куликова Е.Е. Управление рисками: инновационный аспект. [Текст] - М.: Бератор-Пабблишинг, 2008. - 112 с.
3. Волков, А.А. Управление рисками в коммерческом банке: Практическое руководство [Текст] / А.А. Волков. - М.: Омега-Л, 2013. - 156 с.
4. Коршунова, Л.Н. Оценка и анализ рисков [Текст] / Л.Н. Коршунова, Н.А. Проданова. - М.: Феникс, 2007. - 96 с.
5. Малахишина, Н.Н. Риск-менеджмент [Текст] / Н.Н. Малахишина, О.С. Белокрылова. - М.: Инфра-М, 2006. - 352 с.
6. Домащенко, Д.В. Управление рисками в условиях финансовой нестабильности [Текст] / Д.В. Домащенко, Ю.Ю. 7.Финогенова. - М.: Магистр, ИНФРА-М, 2010. - 238 с.

Список использованной литературы:

1. Авдошин, С.М. Информатизация бизнеса. Управление рисками [Текст] / С.М. Авдошин, Е.Ю. Песоцкая. - М.: ДМК Пресс, 2011. - 176 с.
2. Бадалова, А.Г. Управление рисками деятельности предприятия: Учебное пособие / А.Г. Бадалова, А.В. Пантелеев. - М.: Вузовская книга, 2015. - 234 с.
3. Барикаев, Е.Н. Управление предпринимательскими рисками в системе экономической безопасности. Теоретический аспект: Монография / Е.Н. Барикаев, Н.Д. Эриашвили. - М.: ЮНИТИ, 2015. - 159 с.

4. Белов, П.Г. Управление рисками, системный анализ и моделирование в 3 ч. часть 1: Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / П.Г. Белов. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 211 с.
5. Волков, А.А. Управление рисками в коммерческом банке: Практическое руководство[Текст] / А.А. Волков. - М.: Омега-Л, 2013. - 156 с.
6. Домащенко, Д.В. Управление рисками в условиях финансовой нестабильности [Текст] / Д.В. Домащенко, Ю.Ю. 7.Финогенова. - М.: Магистр, ИНФРА-М, 2010. - 238 с.
7. Коршунова, Л.Н. Оценка и анализ рисков [Текст] / Л.Н. Коршунова, Н.А. Проданова. - М.: Феникс, 2007. - 96 с.
8. Куликова Е.Е. Управление рисками: инновационный аспект. [Текст] - М.: Бератор - Паблишинг, 2008. - 112 с.
9. Малахишина, Н.Н. Риск-менеджмент [Текст] / Н.Н. Малахишина, О.С. Белокрылова. - М.: Инфра-М, 2006. - 352 с.
10. Новиков, А.И. Теория принятия решений и управление рисками в финансовой и налоговой сферах: Учебное пособие для бакалавров / А.И. Новиков, Т.И. Солодкая. - М.: Дашков и К, 2015. - 288 с.
11. Плошкин, В.В. Оценка и управление рисками на предприятиях: Учебное пособие / В.В. Плошкин. - Ст. Оскол: ТНТ, 2013. - 448 с.
12. Ревенков, П.В. Финансовый мониторинг. Управление рисками отмывания денег в банках / П.В. Ревенков, А.Б. Дудка. - М.: КноРус, 2012. - 280 с.
13. Руководство к своду знаний по управлению проектами (Руководство РМВоК®). 4-е изд., перевод с англ., 2010. – 496 с.
14. Сатунина А.Е., Сысоева Л.А. Управление проектом корпоративной информационной системой предприятия. - М.: Прогресс, 2009.
15. Чернов Д.В. Роль проектного управления на разных стадиях жизненного цикла организации // Управление проектами и программами. - №1, 2012. С.66-77.

©Тырлова М.В., Юлаева Е.Ю.,2018

УДК 657.6

Виктория Леонидовна Шевченко,
студент 3 курса магистратуры
ФГБОУ ВО «КГМТУ»,
г. Керчь, РФ,
viktoriya-viktoriya0608@yandex.ru

РИСКИ ВНУТРЕННЕГО АУДИТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ И ПУТИ ИХ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ

Аннотация

В статье рассмотрены основные проблемы, связанные с организацией

внутреннего аудита на предприятии, выявлены основные причины их возникновения, рассмотрены риски внутреннего аудита и их минимизация, а также даются рекомендации по улучшению качества работы организации.

Ключевые слова:

основные средства, внутренний аудит, система внутреннего контроля, проблемы внутреннего аудита, контроль.

Сегодня российское законодательство предоставляет предприятию определенную свободу выбора способов учета в соответствии со спецификой деятельности предприятия. В результате на бухгалтера предприятия ложится ответственность не только за правильность ведения бухгалтерского учета в соответствии с нормативными актами, но и за результаты принятых решений. В настоящее время для любого предприятия важно не столько избежать риски, уменьшить их последствия, сколько иметь возможность предвидеть и нивелировать возможные риски, снизить возможность их возникновения до минимального уровня. Для этого необходимо вести постоянный и своевременный контроль, как за деятельностью работников, так и в целом по предприятию, путем правильной постановки экономической, правовой работы, бухгалтерского (финансового) учета и отчетности. Кроме того, в условиях внедрения МСФО, частых изменений в законодательстве РФ делают неизбежным преобразования в управлении, требуя при этом совершенствования в организации учёта и внутреннего контроля. В соответствии со статьей 19 Федерального закона «О бухгалтерском учете» от 6 декабря 2011 г. № 402-ФЗ, экономический субъект обязан организовать и осуществлять внутренний контроль совершаемых фактов хозяйственной жизни.

Внутренний аудит – деятельность по предоставлению независимых и объективных гарантий и консультаций, направленных на совершенствование деятельности организации. Используя последовательный и систематизированный подход к оценке и повышению эффективности процессов управления рисками, контроля, корпоративного управления, внутренний аудитор может помочь организации достичь поставленных целей.

На сегодняшний день предоставление внутреннего аудита основных средств обладает более обширным значением, чем просто обеспечение соответствия нормативно-правовым требованиям.

В сложившихся условиях, организации вынуждены искать и использовать новые методы конкурентной борьбы. Направления таких методов включают не только новые технические и технологические решения развития производства, но и организационно-методические мероприятия по совершенствованию организационной структуры предприятий и структуры управления, а также методики учетных работ в организации. Одним из таких направлений совершенствования внутренней организации работ является развитие аудита внутри предприятия. Важным участком внутреннего аудита является аудит основных средств.

Для оценки эффективности и надежности системы внутреннего аудита,

затрагивающей учет основных средств, необходимо, прежде всего, определить кем и в какой форме ведется учет в организации. Если учет основных средств ведется бухгалтером группы основных средств под непосредственным руководством главного бухгалтера, и к тому же операции по поступлению, выбытию, восстановлению, начислению амортизации ведутся амортизированным способом, то возможность арифметических ошибок сведена до минимума.

Также важно осуществлять ремонт основных средств на основании норм, утвержденных специалистами планового отдела, для исключения необоснованного завышения трат на ремонт. Выбытие основных средств, включая передачу в аренду, должно происходить на основании письменного разрешения руководителя при непосредственном участии оценочной комиссии. Приемка объектов основных средств также должна осуществляться с участием утвержденной руководством комиссии. Все принимаемые комиссией решения должны быть документально подтверждены. Проведение инвентаризации основных средств является также обязательным условием контроля и для выявления отклонения фактического наличия основных средств от учетных данных.

Внутреннему аудитору рекомендуется проводить контроль в три стадии:

- 1) планирование работы внутреннего аудитора;
- 2) сбор аудиторских доказательств;
- 3) обобщение результатов внутреннего аудита.

Первая стадия предусматривает составление программы внутреннего аудита воспроизводства основных средств, определяет последовательность и сроки осуществления, источники информации, исполнителей внутреннего аудита.

Вторая стадия включает в себя сбор и оценку доказательственной базы, она происходит посредством целого комплекса процедур. Это инспектирование (общая проверка документации), наблюдение (слежение за действиями руководства и бухгалтерии), подтверждение (получение официальных ответов на различного рода запросы), пересчёт (проверка точности арифметических расчётов, произведённых бухгалтерией) и анализ бухгалтерской документации.

Третья стадия - обобщение результатов внутреннего аудита и завершение аудита, имеет не меньшее значение, чем этапы проверки. На базе обобщения всей полученной в ходе проверки информации аудитор должен сформировать свое мнение о достоверности бухгалтерской отчетности субъекта, документально оформить это мнение и передать его субъекту в виде итоговых документов: "Письменной информации аудитора руководству субъекта по результатам проведения аудита" и "Аудиторского заключения о бухгалтерской (финансовой) отчетности".

Следует отметить, что в последние годы увеличивается влияние внутреннего аудита основных средств на качество предоставляемой субъектами хозяйствования отчетности и их финансовое состояние. Можно полагать, что на сегодняшний день для многих организаций внутренний аудит основных средств стали весьма значимым объектом аудита.

Для качественного осуществления своих задач, а также сохранения значимости

для организации, специалистам по внутреннему аудиту необходимо быть в курсе вышеперечисленных проблем, так как их возникновение несет за собой новые риски как для руководства предприятия, так и для пользователей их отчетности.

Для детальной проверки операций с основными средствами внутреннему аудитору необходимо соблюдать определенную последовательность процедур.

- 1) Осуществлять оценку сохранности и наличия основных средств.
- 2) Произвести проверку соблюдения условий для отнесения имущества к основным средствам.
- 3) Осуществить проверку документального оформления и учета основных средств.
- 4) На основании данных учета и первичных учетных документов проверить своевременность зачисления объектов в состав основных средств и правильность формирования первоначальной стоимости поименованных активов.
- 5) Отследить правильность начисления амортизации основных средств для целей бухгалтерского и налогового учета.
- 6) Проверить порядок оформления и отражения в учете операций с основными средствами.
- 7) Осуществить анализ и обобщение результатов аудита.

На основе базовых этапов внутреннего аудита, то есть сводного массива данных является возможность полного обеспечения внутреннего контроля воспроизводства основных средств. На предприятиях при внедрении соответствующего программного обеспечения службы внутреннего аудита должны формироваться различные программные продукты, исходя из существующей конфигурации локальной сети. Целесообразно, чтобы информационные потоки направлялись из рабочих мест отделов в службу внутреннего аудита, что позволило бы вести в реальном режиме времени с реальными данными контроль деятельности и учета хозяйственных процессов предприятия. Это позволит службе внутреннего аудита вести непрерывный контроль в отношении отдельных объектов основных средств, их основных параметров работы, амортизации, износа, понесение затрат на улучшение и поддержание в рабочем состоянии, капитальных вложений и прочее.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 23.05.2016).
2. Положение по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» ПБУ 6/01 (утверждено Приказом Минфина России от 30.03.2001 № 26н (ред. от 16.05.2016)).
3. Методические указания по бухгалтерскому учету основных средств, утвержденные приказом Минфина России от 13.10.2003 № 91н. (ред. от 24.12.2010).
4. Гуменюк А. Ф. Проблемы воспроизводства основных средств в отечественной учетной системе / Б. С. Кругляк, А.Ф. Гуменюк // Бухгалтерский учет и аудит. – 2008. – № 6. – С. 33-36.

© Шевченко В.Л., 2018

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ



УДК 343.7

Климанов А.М.

заведующий кафедрой уголовного права
первого факультета повышения квалификации
(с дислокацией в городе Ростов-на-Дону)
ИПК ФГКОУ ВО «Московская академия
Следственного комитета Российской Федерации»,
кандидат психологических наук,
Ростов-на-Дону, Российская Федерация

ОСОБЕННОСТИ КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ СОБСТВЕННОСТИ, СОВЕРШЕННЫХ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ

Аннотация

В статье рассматриваются составы и виды преступлений против собственности, включенные в Главу 21 УК РФ, некоторые правила их квалификации, с учетом совершения противоправных деяний несовершеннолетними. Рассматриваются проблемные вопросы, возникающие у практических работников при расследовании указанных преступлений, даются некоторые рекомендации.

Ключевые слова:

несовершеннолетний, состав преступления, объективная сторона, хищение, корыстные преступления, некорыстные преступления, собственность, чужое имущество.

1 января 2012 года вступил в силу введенный в ч. 2 ст. 151 УПК РФ п. «г», относящий к подследственности следователей Следственного комитета России уголовные дела о тяжких и особо тяжких преступлениях, совершенных несовершеннолетними и в отношении несовершеннолетних[1].

Проблема несовершеннолетней преступности всегда находилась в центре внимания Следственного комитета России.

Выступая на коллегии по вопросам профилактики и расследования преступлений в отношении несовершеннолетних, Председатель СК России А.И. Бастрыкин отмечал, что «правонарушения несовершеннолетних во многом определяют криминальную ситуацию в стране на ближайшие годы... В целях предупреждения этих опасных проявлений руководители следственных органов должны использовать все возможные направления работы по профилактике правонарушений и преступлений несовершеннолетних. Нас не должно успокаивать то обстоятельство, что на протяжении последних лет отмечается тенденция к сокращению преступности несовершеннолетних»[2].

Анализ официальной статистики позволяет констатировать, что среди общего вала преступности 37 % составляют преступления против собственности, 12 % из которых совершается несовершеннолетними.

Таким образом, следователям СК России приходится расследовать уголовные дела против собственности, которые изначально не относятся к их подследственности. Учитывая это, полагаем необходимым рассмотреть некоторые вопросы, связанные с квалификацией преступлений указанной категории и понятием хищения.

Под преступлениями против собственности понимаются предусмотренные гл. 21 УК РФ умышленные или неосторожные деяния, соединенные с нарушением права владения либо с иными способами причинения собственнику имущественного ущерба или с созданием угрозы причинения такого ущерба.

Родовым объектом преступлений против собственности, которые входят в раздел УК о преступлениях в сфере экономики, является группа общественных отношений, обеспечивающих нормальное функционирование экономики Российской Федерации как целостного народнохозяйственного комплекса.

Видовым объектом являются отношения собственности в целом, включающие права любого собственника по владению, пользованию и распоряжению своим имуществом. Эти же права служат объектом преступления и в том случае, когда деяние совершается в отношении имущества не собственника, а иного законного владельца.

Непосредственный объект данной группы преступлений - это конкретная форма собственности, определяемая принадлежностью имущества, т.е. частная, государственная, муниципальная, собственность общественных объединений или иная. Установление непосредственного объекта преступлений против собственности, хотя он и не влияет на квалификацию, необходимо для решения вопросов о признании потерпевшим либо гражданским истцом, о порядке возмещения ущерба и пр.

Предметом хищения и иных преступлений, ответственность за совершение которых предусмотрена нормами гл. 21 УК, является чужое, т.е. не находящееся в собственности или законном владении виновного, имущество. Таким образом, предмет преступлений против собственности не тождествен объекту права собственности, к которому, помимо имущества, относятся естественные богатства, интеллектуальная собственность, предприятия и т.д.

Среди криминалистов устоялось мнение, что под предметом хищений понимается не любой объект права собственности, а лишь такой, который обладает тремя необходимыми признаками:

- 1) вещным, т.е. имеет определенную физическую форму (предметом некоторых иных преступлений могут быть интеллектуальные ценности, не имеющие вещной формы);
- 2) экономическим, т.е. обладает объективной экономической ценностью, являясь результатом человеческого труда;
- 3) юридическим, т.е. является для виновного чужим[3].

Это мнение не учитывает специфику такой формы хищения, как мошенничество, имеющее своим предметом не только имущество, но также право на имущество. Поэтому первый из перечисленных признаков предмета хищения нуждается в уточнении: некоторые разновидности предмета мошенничества могут и не иметь вещной формы. Кроме того, нужно иметь в виду, что преступления против

собственности не исчерпываются только хищениями, поэтому и предмет преступлений против собственности шире предмета хищения: он включает, помимо имущества, еще и право на имущество, а также действия имущественного характера.

Объективная сторона преступлений против собственности характеризуется в основном действиями. Лишь некоторые способы неосторожного уничтожения или повреждения имущества могут совершаться путем бездействия.

Большинство преступлений против собственности имеют материальный состав и признаются оконченными с момента наступления последствий в виде причинения вреда отношениям собственности.

Разбой, вымогательство и неправомерное завладение автомобилем или иным транспортным средством без цели хищения имеют формальный состав и признаются оконченными преступлениями с момента совершения указанного в законе противоправного деяния независимо от наступления вредных последствий.

Субъективную сторону преобладающего числа преступлений против собственности характеризует вина в виде прямого умысла.

Уничтожение или повреждение чужого имущества может быть совершено с любым видом умысла либо по неосторожности.

Обязательные признаки большинства преступлений против собственности - корыстный мотив и цель извлечения незаконной наживы.

Субъект кражи, грабежа, разбоя, вымогательства, неправомерного завладения автомобилем или иным транспортным средством без цели хищения и умышленного уничтожения или повреждения имущества при отягчающих обстоятельствах - лицо, достигшее возраста 14 лет. С 16-летнего возраста наступает ответственность только за мошенничество, присвоение или растрату, хищение предметов, имеющих особую ценность, причинение имущественного ущерба путем обмана или злоупотребления доверием, за умышленное без отягчающих обстоятельств и за неосторожное уничтожение или повреждение имущества.

В зависимости от наличия или отсутствия корыстного мотива все преступления гл. 21 УК подразделяются на две группы:

- 1) корыстные и
- 2) некорыстные.

В свою очередь, корыстные преступления подразделяются на две подгруппы: хищения и иные корыстные преступления против собственности.

Хищения отличаются тем, что механизм совершения преступления соединен с нарушением права владения имуществом, а иные корыстные преступления не обязательно сопряжены с нарушением владения. Однако особая конструкция состава разбоя, признаваемого одной из форм хищения, вынуждает делать оговорку: разбой – это особая форма хищения, не соединенная с нарушением права владения, а лишь преследующая цель хищения чужого имущества.

К хищениям относятся кража, грабеж, разбой, мошенничество, присвоение или растрата, а также хищение предметов, имеющих особую ценность, которое может совершаться в различных формах.

Группу иных корыстных преступлений против собственности образуют вымогательство, причинение имущественного ущерба путем обмана или злоупотребления доверием, а также неправомерное завладение автомобилем или иным транспортным средством без цели хищения. Спорным является вопрос об обоснованности включения в эту группу преступления, предусмотренного ст. 166 УК, поскольку оно не обязательно совершается из корыстных побуждений. Однако корысть является характерной для этого преступления, что и дает основание отнести его к корыстным.

К некорыстным преступлениям против собственности относятся умышленное и по неосторожности уничтожение или повреждение чужого имущества.

Хищения чужого имущества в России являются самыми распространенными преступлениями. Под хищением в статьях Уголовного кодекса РФ понимаются совершенные с корыстной целью противоправные безвозмездное изъятие и (или) обращение чужого имущества в пользу виновного или других лиц, причинившие ущерб собственнику или иному владельцу этого имущества (примечание 1 к ст. 158 УК). Из этого определения вытекают основные признаки хищения чужого имущества.

Видовым объектом хищений выступают отношения собственности как родовое понятие по отношению ко всем формам собственности, а непосредственным объектом выступает та конкретная форма собственности, которая определяется принадлежностью имущества: государственная, частная, муниципальная или собственность общественных объединений.

Предметом хищения может быть только имущество (за исключением мошенничества), т.е. вещи и иные предметы материального мира, в создание которых вложен труд человека и которые обладают объективной материальной или духовной ценностью, а также деньги и ценные бумаги, служащие эквивалентом овеществленного человеческого труда. Предметом хищения может быть как движимое, так и недвижимое (при мошенничестве) имущество.

Имущество является во всех случаях чужим для виновного, который не имеет на него никаких прав. Поэтому не может быть предметом хищения имущество, находящееся в совместной собственности лица, завладевающего им, и других лиц; имущество, находящееся в правомерном владении данного лица; имущество, являющееся предметом гражданско-правового спора с участием лица, завладевающего им.

Предметом мошенничества может быть также право на чужое имущество.

В отличие от других преступлений предметом хищения не могут служить предметы, хотя и обладающие объективной ценностью, но не созданные трудом человека. Так, естественные природные богатства могут выступать в качестве предмета некоторых преступлений в сфере экономической деятельности или экологических преступлений, но не предметом хищения.

Предметом хищения являются ценные бумаги на предъявителя, т.е. такие ценные бумаги, по которым удостоверенное ими право может осуществить любой их держатель (облигация, вексель, акция, банковская сберегательная книжка на

предъявителя или иные документы, отнесенные законом к числу ценных бумаг). Об этом прямо указано в п. 10 Постановления Пленума ВС РФ от 27.12.2007 № 51 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» [4].

Не могут быть предметом хищения имущества различные накладные, квитанции и другие документы, дающие право на получение имущества, так как сами по себе они не представляют материальной ценности. Противоправное завладение такими документами с целью получения по ним чужого имущества должно квалифицироваться как приготовление к хищению. Противозаконное завладение документами, не дающими права на получение имущества, образует состав самостоятельного преступления, предусмотренного ст. 325 УК.

Предметы, изъятые из гражданского оборота, ядерные материалы, радиоактивные вещества, огнестрельное оружие, наркотические средства, психотропные вещества или их аналоги также не могут быть предметом хищения. В случае их похищения деяние должно квалифицироваться по ст.ст. 221, 226 или 229 УК как посягательство не на отношения собственности, а на общественную безопасность или здоровье населения.

Объективная сторона хищения характеризуется действиями, вызвавшими в противозаконном, безвозмездном изъятии и (или) обращении чужого имущества в пользу виновного или других лиц и в причинении имущественного ущерба собственнику или иному владельцу этого имущества.

Изъятие чужого имущества означает перевод этого имущества из владения собственника или иного владельца в фактическое обладание виновного.

Обязательный признак хищения - незаконный характер изъятия чужого имущества, т.е. его перевод в фактическое обладание виновного без каких-либо законных оснований для этого и без согласия собственника или иного владельца.

Существенным признаком хищения служит безвозмездность изъятия чужого имущества. Изъятие считается безвозмездным, если оно производится без соответствующего возмещения, т.е. бесплатно или с символическим либо неадекватным возмещением. Так, является хищением завладение имуществом путем замены его заведомо менее ценным [5].

Завладение чужим имуществом с предоставлением надлежащего возмещения не может квалифицироваться как хищение.

Так, Е. и Б. были неосновательно признаны виновными в завладении чужими денежными средствами путем мошенничества. Инкриминируемые им действия состояли в том, что они продали автомашину, которой до этого завладели путем разбойного нападения, т.е. заведомо зная, что лицо, выступающее в роли покупателя, не приобретет юридического права собственности на переданную ему автомашину. Отменяя в этой части приговор, Судебная коллегия по уголовным делам Верховного Суда РФ указала, что Е. и Б. реализовали похищенную автомашину явно по заниженной цене, получив от покупателя деньги, предоставили ему возмещение, т.е. отсутствовало безвозмездное изъятие чужого имущества [6, с.16].

Безвозмездность изъятия чужого имущества неразрывно связана с наступлением в результате этого преступления общественно опасных последствий в виде причинения

собственнику или иному владельцу имущественного ущерба, под которым понимаются прямые убытки, измеряемые стоимостью похищенного имущества.

Именно с наступлением таких последствий связывается момент окончания хищения. Поэтому хищение чужого имущества должно признаваться окончательным преступлением с момента фактического изъятия имущества независимо от того, удалось ли виновному распорядиться похищенным имуществом как своим собственным: потратить или использовать иным образом, продать, подарить, передать в долг либо в счет уплаты долга и т.д. Однако для признания хищения окончательным необходимо, чтобы в результате незаконного изъятия чужого имущества виновный получил реальную возможность распорядиться похищенным имуществом по своему усмотрению.

З. и К. были осуждены за мошенничество в крупном размере, совершенное при следующих обстоятельствах.

По поддельным документам и чужому паспорту с наклеенной в него фотографией З. подсудимые получили от ОАО «Лотос» товары бытовой химии на сумму 74970 руб., которые были погружены в грузовую автомашину и вывезены за территорию ОАО «Лотос», после чего машина была задержана работниками милиции. Изменяя приговор в порядке судебного надзора, президиум Волгоградского областного суда признал квалификацию действий З. и К. как окончательного мошенничества ошибочной, поскольку осужденные «не имели реальной возможности распорядиться похищенным имуществом, т.е. не довели преступление до конца»[7, с.23-24].

По общему правилу, как это следует из законодательного определения, хищение состоит из двух элементов:

- 1) изъятия имущества у собственника или иного владельца;
- 2) обращения его в пользу виновного или других лиц.

Это значит, что, предварительно изъяв чужое имущество у его собственника или владельца, виновный начинает использовать его как свое собственное. Однако при таких формах хищения, как присвоение и растрата, хищение имущества происходит без его изъятия, поскольку предмет преступления уже находился во владении виновного и был вверен ему по различным основаниям (для хранения, управления, транспортировки и т.п.). В такой ситуации хищение состоит из одного элемента - из обращения чужого имущества в пользу виновного или других лиц. Именно этим объясняется использование законодателем соединительного союза «и», а в скобках - разделительного союза «или».

Обязательный признак хищения - причинная связь между противоправными действиями виновного и причинением собственнику или иному владельцу реального имущественного ущерба.

Субъективная сторона всякого хищения характеризуется виной в виде прямого умысла.

Законодатель включает в определение хищения корыстную цель как обязательный субъективный признак. Однако этот признак законодателем использован некорректно. Дело в том, что корысть не может означать конечного результата, она

характеризует психологические причины преступления, его побуждения. И во всех других случаях в УК РФ корысть характеризуется именно как побуждения (ст.ст. 105, 126, 153, 154, 155, 206, 245) либо, что означает то же самое, заинтересованность (ст.ст. 181, 182, 183, 285, 292, 325). Поэтому и хищение следует определить как деяние, совершенное из корыстных побуждений.

Цель при хищении заключается в стремлении получить фактическую возможность владеть, пользоваться и распоряжаться чужим имуществом как своим собственным. Эту цель можно сформулировать как цель незаконного извлечения имущественной выгоды.

При удовлетворении личных материальных потребностей самого похитителя наличие корыстных побуждений не вызывает никаких сомнений. Но они имеются и в тех случаях, когда похищенное имущество передается другим лицам. Дело в том, что виновный передает похищенное имущество вовсе не посторонним, а тем лицам, в обогащении которых он заинтересован по различным причинам. Ими могут быть родные или близкие либо лица, с которыми у виновного имеются имущественные отношения (например, передача в долг либо, наоборот, в счет погашения долга) или с которыми после передачи похищенного возникают имущественные отношения, например сдача в аренду.

Незаконное изъятие чужого имущества без корыстного мотива не образует хищения. Именно по этому пути идет и судебная практика. В силу отсутствия корыстного мотива не может квалифицироваться как хищение, например, так называемое временное позаимствование, когда, например, кассир берет во временное личное пользование деньги из кассы с их последующим возвратом.

Изменяя приговор по делу Ш., президиум Тюменского областного суда указал: «В отсутствие умысла обратить машину и вещи (речь шла об автомобильных ключах от зажигания, доверенности на право управления машиной и техническом паспорте на нее) в свою собственность действия лица, завладевшего чужим имуществом с умыслом на их временное позаимствование, не могут рассматриваться как хищение» [8, с.21-22].

Субъект хищения - лицо, достигшее 14-летнего, а при мошенничестве, присвоении и растрате - 16-летнего возраста. Присвоение и растрата могут совершаться только специальным субъектом - лицом, которому чужое имущество было вверено для осуществления обусловленных правомочий.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон от 28.12.2010 № 404-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием деятельности органов предварительного следствия» / Собрание законодательства РФ. – 2011. – № 1. – ст. 16.
2. Официальный сайт Следственного комитета России [Электронный ресурс] / <http://www.sledcom.ru/actual/1950/> (дата обращения 10.10.2018).
3. Курс уголовного права в 5 томах. Том 3. Особенная часть / Под ред. Г.Н. Борзенкова, В.С. Комиссарова. М.: ИКД "Зерцало-М", 2002. с – 480.
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30.11.2017 № 48 «О судебной

практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» / Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2018. – № 1.

5. Лебедев, В. М. Судебная практика к Уголовному кодексу Российской Федерации : научно-практическое пособие / В. М. Лебедев, В. А. Давыдов, И. Н. Иванова ; под общ. ред. В. М. Лебедева. — 7-е изд., пер. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 1413 с. — (Серия : Профессиональные комментарии).

6. Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2007. – № 7.

7. Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2008. – № 10.

8. Бюллетень Верховного Суда РФ. 2000. – № – 2.

© Климанов А.М., 2018

УДК 347.235

Колесова А.В.

Студент 3-го курса

Института магистратуры,

ФГБОУ ВО «Саратовская государственная

юридическая академия», г. Саратов

al.glushkovaaaa@yandex.ru

ПЕРСПЕКТИВЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СДЕЛОК С ЗЕМЛЕЙ В РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ И ГОРОДЕ ФЕДЕРАЛЬНОГО ЗНАЧЕНИЯ СЕВАСТОПОЛЕ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Аннотация

В данной статье рассмотрены перспективы регулирования земельно-правовых отношений на территории Республики Крым и города Севастополя после интеграции новых субъектов в состав Российской Федерации. В ходе анализа выявлена целесообразность дополнения некоторых законов, регулирующих вышеуказанные правоотношения.

Ключевые слова

право, земельно-правовые отношения, гражданско-правовые отношения,
гражданское право, налоговое законодательство, земля.

В соответствии с Федеральным конституционным законом Российской Федерации от 21 марта 2014 г. №6-ФКЗ «О принятии в Российскую Федерацию Республики Крым и образовании в составе Российской Федерации новых субъектов Республики Крым и города федерального значения Севастополя» (далее ФКЗ № 6-ФКЗ) в состав Российской Федерации вошли два новых субъекта. Это новое, беспрецедентное событие для современной отечественной правовой системы которое потребовало принятия своевременных правовых мер для обеспечения полноценного

процесса интеграции Республики Крым и города федерального значения Севастополя в правовое, экономическое и экологическое пространство России.

До 1 января 2015 г. ФКЗ № 6 был установлен переходный период, в течение которого должны были быть решены правовые и управленческие вопросы, созданы полноценные органы государственной власти РФ на территории новых субъектов (ст. 6). В этот же период необходимо было определить правовую основу для полноценного развития земельных отношений в Республике Крым.

В настоящее время процесс национализации имущества и природных ресурсов, направленный на соблюдение, прежде всего, публичных интересов [1], который для правовой действительности России был уникальным, практически завершен. Следует учесть, что субъектом национализации выступила не Российская Федерация в лице ее государственных органов, а сама Республика Крым и город федерального значения Севастополь.

Согласно Постановлению Верховного Совета Автономной Республики Крым «О независимости Крыма», принятому 17 марта 2014 г. [2], вся собственность, находящаяся в государственном, профсоюзном или общественном ведении Украины переходит в государственную собственность Крымской Республики или во владение соответствующих организаций, которые действуют на Крымском полуострове.

Практика показала, что институт национализации имущества, в том числе земельных участков, является «белым пятном» российского законодательства. Правовых норм Земельного кодекса РФ, предусматривающих резервирование, изъятие, в том числе путем выкупа, земель для нужд субъектов РФ (ч. 1 ст. 10), оказалось недостаточно для его регулирования.

Таким образом, в процессе национализации должен быть предусмотрен механизм передачи указанных земель в ведение федеральных органов власти.

Так, вопрос распоряжения недрами, которые являются государственной собственностью (ст. 1.2 Федерального закона «О недрах»), уже урегулирован Соглашением между Федеральным агентством по недропользованию и Советом министров Республики Крым о передаче Совету министров Республики Крым осуществления части полномочий Российской Федерации в сфере недропользования, утвержденным 26 мая 2014 г. Распоряжением Правительства РФ № 886-р.

Одной из мер стабилизации земельно-правовых отношений Республики Крым стало введение моратория на выдачу земельных участков и приватизацию республиканского имущества до тех пор, пока не будет принята федеральная целевая программа развития полуострова. Эта мера была оправдана отсутствием документов территориального планирования полуострова, отвечающих современным реалиям.

На территории Республики Крым находится 14 административных районов, 1021 населенный пункт, из них: 16 городов, 56 поселков городского типа и 949 поселков и сел. Схемы планировки территории всех районов были разработаны еще в 1980-х гг. и с тех пор существенных мероприятий по их обновлению и совершенствованию не проводилось.

За прошедшее время была разработана соответствующая градостроительная

документация в соответствии с требованиями Градостроительного кодекса РФ [3]. Пока такие документы действуют в части не противоречащей Кодексу (ст. 2 Федерального значения «О введении в действие Градостроительного кодекса РФ»).

После утверждения схем территориального планирования и обновленных генеральных планов, органам местного самоуправления Крыма необходимо было разработать и утвердить правила землепользования и застройки поселений. В настоящее время большая часть этих документов уже разработана и принята.

Одним из острых вопросов в области земельно-правовых отношений Республики до сих пор является подтверждение прав землепользователей.

Статьей 12 ФКЗ № 6-ФКЗ признается действие документов на право собственности и право пользования, выданных государственными и иными официальными органами Украины, Автономной Республики Крым, города Севастополя без ограничения срока их действия и какого-либо подтверждения со стороны государственных органов РФ, Республики Крым или города федерального значения Севастополя, если иное не вытекает из самих документов или существа отношения.

Таким образом, ФКЗ № 6-ФКЗ признает юридическую силу правоустанавливающих и правоподтверждающих документов на земельные участки, выданных в прежнем законном порядке. При этом Закон не уточняет давность выдачи таких документов, и эта неопределенность создало некоторую опасность в связи с принятием 14 марта 2014 г. Министерством юстиции Украины приказа «О мерах по предоставлению услуг по государственной регистрации прав на недвижимое имущество» № 524/5. Приказом установлено, что государственную регистрацию прав и их обременений на недвижимое имущество, расположенное в пределах территории Республики Крым и города Севастополя, осуществляют государственные регистраторы Днепропетровской, Одесской, Хмельницкой и Черниговской областей. Заявления на регистрацию могут быть поданы не только лично, но и по почте.

В условиях, когда на территории Крыма доступ к Украинскому реестру прав закрыт, а на территории самой Украины реестр открыт и идут сделки, по мнениям авторов, сложились благоприятные условия для мошеннических сделок.

Почти одновременно на территории двух новых субъектов были приняты: закон города Севастополя от 25.07.2014 № 46-ЗС «Об особенностях регулирования имущественных и земельных отношений на территории города Севастополя» и Закон Республики Крым от 31.07.2014 №38-ЗРК «Об особенностях регулирования имущественных и земельных отношений на территории республики Крым».

Действие указанных законов направлено на регулирование имущественных, земельных отношений, а также отношений в сфере государственного кадастрового учета недвижимого имущества и государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним на территории республики Крым и города федерального значения Севастополя, соответственно.

Следует отметить, что цель и задачи законов соответствуют основам конституционного строя Российской Федерации, а также принципу соблюдения

основных прав и свобод человека и гражданина. В соответствии с ч.2 ст.8 Конституции Российской Федерации: «В Российской Федерации признаются и защищаются равным образом частная, государственная, муниципальная и иные формы собственности».

Исходя из того, что предмет правового регулирования в законе четко не определены проанализировать представленный закон с точки зрения соответствия разграничению предметов ведения Российской Федерации и субъектов Российской Федерации, установленному Конституцией Российской Федерации (ст. 71, 72, 73, 76), также не представляется возможным поскольку имущественные отношения в целом составляют предмет гражданского законодательства, которое в свою очередь относится к предмету исключительного ведения Российской Федерации и в этой связи не допускается введение новых понятий и определений не предусмотренных гражданским законодательством.

Одновременно с этим, указанный закон содержит ряд понятий, которые не определены в законодательстве РФ, такие как: право коммунальной собственности; право коммунальной собственности и территориальных громад.

Земельное законодательство, напротив, составляет предмет совместного ведения Российской Федерации и ее субъектов.

При детальном рассмотрении указанного закона, также необходимо учитывать, что он принят, прежде всего, во исполнение Федерального конституционного закона от 21 марта 2014 года № 6-ФКЗ «О принятии в Российскую Федерацию Республики Крым и образовании в составе Российской Федерации новых субъектов – Республики Крым и города федерального значения Севастополя» (далее – Федеральный конституционный закон) с целью установления особенностей регулирования имущественных, земельных отношений, а также отношений в сфере государственного кадастрового учета недвижимого имущества и государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним на территории города Севастополя и по сути своей направлен на то, чтобы с помощью норм российского гражданского и земельного законодательства дать юридическое оформление отношениям, которые возникли до принятия в Российскую Федерацию Республики Крым и образования в составе Российской Федерации новых субъектов – Республики Крым и города федерального значения Севастополя. Соответственно прямое игнорирование институтов законодательства Украины является недопустимым.

В связи с выше изложенным видится целесообразным дополнить закон статьей 13.1 «Заключительные и переходные положения» в которой следует отразить правовой смысл таких понятий как: право коммунальной собственности; право коммунальной собственности и территориальных громад. Указать особенности правового регулирования этих правовых институтов в соответствии с законодательством Украины, либо ст. 1.1 «Основные понятия, используемые в настоящем законе» и уже в указанной статье раскрыть содержание понятий и дать характеристику тем правовым институтам которые закреплены в законодательстве Украины, но не имеют правового регулирования в Российском законодательстве.

Список использованной литературы:

1. Федеральный конституционный закон от 21.03.2014 N 6-ФКЗ (ред. от 28.12.2017) "О принятии в Российскую Федерацию Республики Крым и образовании в составе Российской Федерации новых субъектов - Республики Крым и города федерального значения Севастополя", // "Собрание законодательства РФ", 24.03.2014, N 12, ст. 1201.
2. http://www.rada.crimea.ua/news/04_04_2014_6 Официальный сайт Государственного совета Республики Крым (дата обращения 05.10.2018).
3. http://www.rada.crimea.ua/news/17_03_2014_1 Официальный сайт Государственного совета Республики Крым (дата обращения 05.10.2018).
4. Комментарий к Градостроительному кодексу Российской Федерации / Отв. ред. С.А. Боголюбов. М.: Проспект, 2013.

©Колесова А.В., 2018

УДК 343.422

Осипов А. О.,
магистрант 2 курса обучения, Юридический Институт
Иркутского Государственного Университета
(г. Иркутск, Российская Федерация)
E-mail: osip5355@mail.ru

УГОЛОВНО-ПРАВОВЫЕ ГАРАНТИИ СВОБОДЫ СОВЕСТИ И ВЕРОИСПОВЕДАНИЙ В СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОМ АСПЕКТЕ

Аннотация

В статье рассматривается вопрос об уголовно-правовых гарантиях свободы совести и вероисповеданий в сравнительно-правовом аспекте. Автором анализируются нормы уголовного законодательства Российской Федерации и Республики Беларусь в контексте создания таких гарантий. Отмечается, что норма уголовного законодательства Республики Беларусь по исследуемому вопросу может быть учтены при изменении уголовной нормы Российской Федерации по исследуемому вопросу.

Ключевые слова:

Российская Федерация, Республика Беларусь, уголовно-правовые нормы, сравнительно-правовой аспект.

В настоящий период времени сравнительно-правовые исследования популярны в юридической науке. Данные исследования проводятся в целях как теоретического анализа, так и правотворчества [1, С. 166].

Действующее законодательство Российской Федерации закрепляет в Уголовном Кодексе Российской Федерации 1996 г. (далее - УК РФ 1996 г.) в ст. 148 («Нарушение права на свободу совести и вероисповеданий») ответственность за деяния, которые посягают на свободу совести и вероисповеданий [2]. Действующее же

законодательство Республики Беларусь в Уголовном Кодексе Республики Беларусь 1999 г. (далее - УК РБ 1999 г.) закрепляет ответственность за схожие деяния в ст. 195 («Воспрепятствование законной деятельности религиозных организаций») [3].

Сравнивая указанные правовые нормы, можно констатировать следующее.

Во-первых, норма российского законодательства структурно более сложна, чем схожая норма законодательства Республики Беларусь. Так, статья 148 УК РФ 1996 г. («Нарушение права на свободу совести и вероисповеданий») содержит 4 части [2], статья же 195 Уголовного Кодекса Республики Беларусь («Воспрепятствование законной деятельности религиозных организаций») содержит 1 часть [3].

При этом, диспозиция нормы белорусского законодательства представляет собой некоторый аналог санкции части 3 статьи 148 уголовного закона России, лишь с небольшой разницей в формулировке (в уголовном законе России прилагательное «незаконное» аналогично формулировке белорусского уголовного закона «если они не нарушают общественный порядок и не сопровождаются посягательством на права, свободы и законные интересы граждан») Кроме того, диспозиция указанной нормы УК РФ 1996 г. сформулирована (в части указания на нарушения конкретных форм реализации свободы совести и вероисповеданий) более развернуто, чем диспозиция нормы УК РБ 1999 г. - содержит следующее: «...проведение богослужений, других религиозных обрядов и церемоний», в то время норма УК РБ 1999 г. сформулирована в этом отношении более коротко: «...религиозных организаций или совершению религиозных обрядов» [2, 3].

Санкции российских норм жестче, чем норм УК РБ 1999 г. Вместе с тем, санкция в УК РБ 1999 г. альтернативна, как и в УК РФ 1996 г., т. к. используют союз «или», а также употребляет значение общего верхнего предела санкции – использование предлога «до». Официальная законодательная формулировка следующая: «...наказывается общественными работами, или штрафом, или лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью, или исправительными работами на срок до двух лет» [3] В российских санкциях закреплено больше видов наказаний (например, есть такое наказание как «арест»), которых нет в санкции УК РБ 1999 г. В качестве иллюстрации можно привести пример санкции ч. 3 ст. 148 УК РФ 1996 г.: «...наказывается штрафом в размере до трехсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до двух лет, либо обязательными работами на срок до трехсот шестидесяти часов, либо исправительными работами на срок до одного года, либо арестом на срок до трех месяцев» [2]. Кроме того, российское законодательство указывает по всем перечисляемым видам наказаний верхние пределы, тогда как УК РБ 1999 г. только общий верхний предел в конце формулирования санкции. Например, санкция ч. 1 ст. 148 УК РФ 1996 г. сформулирована следующим образом: «...наказываются штрафом в размере до трехсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до двух лет, либо обязательными работами на срок до двухсот сорока часов, либо принудительными работами на срок до одного года, либо лишением свободы на тот же срок» [2]. В УК РБ 1999 г., как уже отмечалось, использован предлог

«до» в конце санкции [3]. Необходимо отметить, что санкции части 2 и 4 рассматриваемой российской нормы самые жесткие по отношению к санкциям части 1 и 3 этой же российской нормы, что также свидетельствует о значении частей 2 и 4 как квалифицированных составов к частям 1 и 3 внутри данной российской нормы (диспозиции частей 2 и 4 начинаются формулировкой «деяния, предусмотренные частью первой...» и «деяния, предусмотренные частью третьей...» соответственно). Например, в санкции ч. 2 ст. 148 УК РФ 1996 г. содержится формулировка «...штрафом в размере до пятисот тысяч рублей...», в санкции ч. 1 ст. 148 УК РФ 1996 г. «...штрафом в размере до трехсот тысяч рублей...»; срок обязательных работ по санкции ч. 4 ст. 148 УК РФ 1996 г. составляет не более 480-ти часов, срок по аналогичному наказанию ч. 3 ст. 148 УК РФ 1996 г. составляет не более 360-ти часов [2].

Во-вторых, как по российскому законодательству, так и по законодательству Республики Беларусь, рассматриваемые деяния одинаково являются деяниями небольшой тяжести и посягают на конституционные права отдельных граждан. Так, срок лишения свободы по частям ст. 148 УК РФ не превышает 3 лет (а согласно статье 15 уголовного закона России, если срок лишения свободы не превышает 3 лет, то это преступление небольшой тяжести) [2]. Согласно статье 12 УК РБ 1999 г., т. к. наказание по статье 195 УК РБ 1999 г. не превышает 2 лет, это деяние является преступлением, не представляющим большой общественной опасности [3]. Нормы из двух рассматриваемых законодательных актов размещены в разделах, затрагивающих преступление против конституционных прав личности [2, 3].

В-третьих, норма УК РБ 1999 г. (в отличие от нормы УК РФ 1996 г.) не содержит такой оценочной категории как - «оскорбление религиозных чувств верующих», в отношении которой в современной доктрине отечественного уголовного права и высказываются замечания [4, С. 65].

Таким образом, норма белорусского законодательства более оптимальной (в отличие от нормы российского законодательства) и может послужить определенным ориентиром при конструировании отечественной уголовно-правовой нормы, предусматривающей ответственность за нарушение свободы совести и вероисповеданий.

Список использованной литературы:

1. Немытина, М. В. Сравнительно-правовые исследования и типология правовой культуры / М. В. Немытина // Вестник РУДН, серия Юрид. науки. – 2013. – № 4. – С. 166-173.
2. Уголовный Кодекс Российской Федерации. – М.: Проспект, 2018. – 320 с.
3. Уголовный Кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – URL: <http://уголовный-кодекс.бел>. – Дата обращения: 08.10.2018 в 13 ч. 28 мин.
4. Федотова Ю. В. Оскорбление религиозных чувств верующих: проблемы применения статьи 148 УК РФ // Российское право: Образование. Практика. Наука. Глазами молодых юристов. – 2016. – № 4. – С. 64-66.

© Осипов А. О., 2018