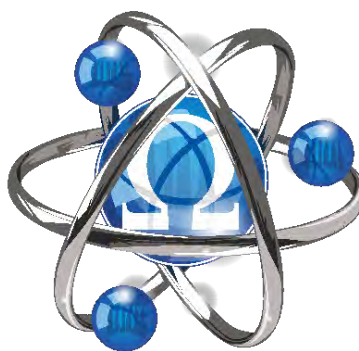


OMEGA SCIENCE
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР
ИННОВАЦИОННЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

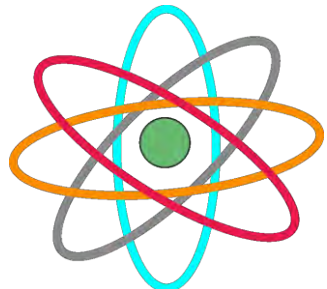


OMEGA SCIENCE
INTERNATIONAL CENTER
OF INNOVATION RESEARCH

ISSN 2410-700X

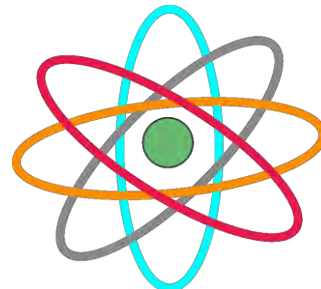
№03/2017 В 3 ЧАСТЯХ

ЧАСТЬ 1



МЕЖДУНАРОДНЫЙ
НАУЧНЫЙ
ЖУРНАЛ

**СИМВОЛ
НАУКИ**



INTERNATIONAL
SCIENTIFIC
JOURNAL

**SYMBOL OF
SCIENCE**

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в
сфере связи, информационных технологий и массовых
коммуникации под номером ПИ № ФС77-61596

Журнал зарегистрирован в системе Российского индекса
научного цитирования (РИНЦ) по договору №153-03/2015

Размещение журнала в "КиберЛенинке" по договору №32509-01

Учредитель ООО «Омега Сайнс»

Главный редактор:

Сукьясян А. А., кандидат экономических наук, доцент.

Редакционный совет:

Агафонов Ю. А., доктор медицинских наук, доцент
Баишева З. В., доктор филологических наук, профессор
Байгузина Л. З., кандидат экономических наук, доцент
Ванесян А. С., доктор медицинских наук, профессор
Васильев Ф. П., доктор юридических наук, доцент, член РАЮН
Виневская А. В., кандидат педагогических наук, доцент
Вельчинская Е. В., кандидат химических наук, доцент
Галимова Г. А., кандидат экономических наук, доцент
Гетманская Е. В., доктор педагогических наук, доцент
Грузинская Е. И., кандидат юридических наук
Гулиев И. А., кандидат экономических наук
Датий А. В., доктор медицинских наук, профессор
Долгов Д. И., кандидат экономических наук, доцент
Закиров М. З., кандидат технических наук, профессор
Иванова Н. И., доктор сельскохозяйственных наук, профессор,
Калужина С. А., доктор химических наук, профессор
Куликова Т. И., кандидат психологических наук, доцент
Курманова Л. Р., доктор экономических наук, профессор
Киракосян С. А., кандидат юридических наук, доцент
Киркимбаева Ж. С., доктор ветеринарных наук, профессор
Козлов Ю. П., доктор биологических наук, профессор, академик РАЕН и РЭА
Козырева О. А., кандидат педагогических наук, доцент
Кондрашихин А. Б., доктор экономических наук, проф.,
Копопаткова О. М., доктор медицинских наук, профессор
Маркова Н. Г., доктор педагогических наук, профессор
Мухамадеева З. Ф., кандидат социологических наук, доцент
Пономарева Л. Н., кандидат экономических наук, профессор
Почивалов А. В., доктор медицинских наук, профессор
Прошин И. А., доктор технических наук, доцент
Симонович Н. Е., доктор психологических наук, профессор, академик РАЕН
Симонович Н. Н., кандидат психологических наук
Смирнов П. Г., кандидат педагогических наук, профессор
Старцев А. В., доктор технических наук, профессор
Танаева З. Р., доктор педагогических наук, доцент
Venelin Terziev, Professor Dipl. Eng, DSc., PhD, D. Sc. (National Security)
Хромина С. И., кандидат биологических наук, доцент
Шилкина Е. Л., доктор социологических наук, профессор
Шляхов С. М., доктор физико-математических наук, профессор
Юрова К. И., кандидат исторических наук, доцент
Юсупов Р. Г., доктор исторических наук, профессор
Янгиров А. В., доктор экономических наук, профессор
Яруллин Р. Р., доктор экономических наук, профессор, член-корр. РАЕ

Верстка: Тюрина Н. Р. | Редактор/корректор: Agafonova E.V.

Редакция журнала «Символ науки»:
450077, г. Уфа, а/я «Аэтерна» | +7 347 299 41 99
<http://os-russia.com> | mail@os-russia.com

Подписано в печать 03.04.2017 г.
Формат 60x90 1/8. | Усл. печ. л. 27.1. | Тираж 500.

Отпечатано в редакционно-издательском отделе ООО «Омега сайнс»
450076, г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2 | mail@os-russia.com | +7 347 299 41 99

Все статьи проходят рецензирование (экспертную оценку).

Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов
публикуемых статей.

Авторы статей несут полную ответственность за содержание статей и за сам
факт их публикации.

Редакция не несет ответственности перед авторами и/или третьими лицами и
организациями за возможный ущерб, вызванный публикацией статьи.

При использовании и заимствовании материалов ссылка обязательна

The magazine is registered by the Federal Service for Supervision in
the Sphere of Telecom, Information Technologies and Mass
Communications of the number PI № FS77-77-61596

The journal is registered in the system of Russian Science Citation
Index (RSCI) under the contract №153-03/2015

Loading the magazine in "CyberLeninka" under the contract №32509-01

Founder LLC "Omega Science"

Editor in chief:

Sukiasyan A. A., candidate of economic Sciences, associate Professor.

Editorial Board:

Agafonov Yu. A., doctor of medical Sciences, associate Professor
Baishева Z. V., doctor of philological Sciences, Professor
Baiguzina L. Z., candidate of economic Sciences, associate Professor
Vanesyan, A. S., doctor of medical Sciences, Professor
Vasilyev F. P., doctor of law Sciences, associate Professor, member of RUN
Vinevskaya A.V., candidate of pedagogical Sciences, associate Professor
Wilczynska E. V., candidate of chemical Sciences, associate Professor
Galimova G. A., candidate of economic Sciences, associate Professor
Getmanskaya E. V., doctor of pedagogical Sciences, associate Professor
Gruzinskaya E. I., candidate of legal Sciences
Guliyev I. A., candidate of economic Sciences
Datiy A.V., doctor of medical Sciences, Professor
Dolgov D. I., candidate of economic Sciences, associate Professor
Zakirov, M. Z., candidate of technical Sciences, Professor
Ivanova N. I., doctor of agricultural Sciences, Professor,
Kalugina S. A., doctor of chemical Sciences, Professor
Kulikova T. I., candidate of psychological Sciences, associate Professor
Kurmanova L. R., doctor of economic Sciences, Professor
Kirakosyan A. S., candidate of legal Sciences, associate Professor
Kikimbaeva J. S., doctor of veterinary Sciences, Professor
Kozlov Y. P., doctor of biological Sciences, Professor, academician of RANS and REA
Kozyreva O. A., candidate of pedagogical Sciences, associate Professor
Kondrashihin A. B., doctor of economic Sciences, Professor,
Konopatskova O. M., doctor of medical Sciences, Professor
Markova N. G., doctor of pedagogical Sciences, Professor
Mukhamadeeva Z. F., candidate of sociological Sciences, associate Professor
Ponomareva L. N., candidate of economic Sciences, associate Professor
Pochivalov, A. V., doctor of medical Sciences, Professor
Proshin I. A., doctor of technical Sciences, associate Professor
Simonovich N. E., doctor of psychological Sciences, Professor, academician of RANS
Simonovich N. N., candidate of psychological Sciences
Smirnov P. G., candidate of pedagogical Sciences, Professor
Startsev, A.V., doctor of technical Sciences, Professor
Tanaeva, Z. R., doctor of pedagogical Sciences, associate Professor
Venelin Terziev, Professor Dipl. Eng, DSc., PhD, D. Sc. (National Security)
Hromina S. I., candidate of biological Sciences, associate Professor
Shilkina E. L., doctor of sociological Sciences, Professor
Shlyakhov S. M., doctor of physico-mathematical Sciences, Professor
Yurova K. I., candidate of historical Sciences, associate Professor
Yusupov R. G., doctor of historical Sciences, Professor
Yangirov A. V., doctor of economic Sciences, Professor
Yarullin R. R., doctor of economic Sciences, Professor, corresponding member of RAE

Layout: Tyurina NR | Editor / Proofreader: Agafonova EV

Edition of magazine "Symbol of science":
450077, Ufa, PO Box "Omega science" | +7 347 299 41 99
<http://os-russia.com> | mail@os-russia.com

Signed print 03.04.2017
Format 60x90 1/8. | Volume 27.1. | Circulation 500.

Printed in the publishing department of "Omega science"
450076, Ufa, ul. M. Gafuri 27/2 | mail@os-russia.com | +7 347 299 41 99

All articles are reviewed.

The point of view of edition not always coincides with the point of view of
authors of published articles.

Authors of the articles are fully liable for the content of articles and for the fact of
their publications.

The editorial staff is not liable for any damage caused by the publication of the
article to the authors and/or the third parties and organizations.

When you use and borrowing materials reference is obligatory.

ГЕОЛОГО-МИНЕРАЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Зайлямов Ш.Р. 9
ПЕРСПЕКТИВНОСТЬ НЕФТЕГАЗОНОСНОСТИ ДОКЕМБРИЙСКИХ ОТЛОЖЕНИЙ В
РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН

Зайлямов Ш.Р., Хусаинова М.А. 10
ПРОБЛЕМА ОБРАЗОВАНИЯ КАРСТОВЫХ ПРОВАЛОВ НА ТЕРРИТОРИИ Г. УФА

Лагутенков А.А. 12
ИДЕНТИФИКАЦИЯ И ОЦЕНКА ФЭЙ ЧУЙ, ЖАДЕИТОВОГО ЖАДА, ОМФАЦИТА И
КОСМОХЛОРА

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Grigoriev M.N., Uvarov S.A., Digusov N.N. 19
THE CONTENT OF THE TERM LOGISTICS: DOMESTIC AND FOREIGN OPINION

Grigoriev M.N., Uvarov S.A., Digusov N.N. 20
DIFFERENCE OF TRADITIONAL AND LOGISTICAL APPROACHES IN AN ENTERPRISE CYCLE

Grigoriev M.N., Uvarov S.A., Braila N.A. 22
THE MAINTENANCE OF THE LOGISTICAL APPROACH

Tuleshov G. B., Tabeev T. P. 24
SOME OF THE FEATURES OF EDUCATION IN THE CONDITIONS OF INNOVATIVE
DEVELOPMENT OF NATIONAL ECONOMY

Албаева Ю.В., Спешилова Н.В. 26
АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПАО
«НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ» В ЗАВИСИМОСТИ ОТ СТАДИИ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА
ПРЕДПРИЯТИЯ

Архипов А.Е., Го Дун 29
ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОЙ КИТАЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Астман П. Ш. 31
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
ПРЕДПРИЯТИЯ

Аушев Э.Г., Руднев В.Д. 33
ОПЫТ РЕИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН И ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ
КОМПАНИЙ ЧЕРЕЗ ВЕРТИКАЛЬНУЮ ИНТЕГРАЦИЮ

Ахмедова Т.Д. 38
ВКЛАД ИТАЛЬЯНСКИХ УЧЕНЫХ В РАЗВИТИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Байдак Ю.С., Пашина Л.Л. 39
ПРИСУТВИЕ ГОСУДАРСТВЕННО - ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В АПК АМУРСКОЙ
ОБЛАСТИ

Борисова Д.В. 42
НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ АНАЛИЗА ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

Борисова Л.В. АНАЛИЗ ТОВАРООБМЕНА РАЗЛИЧНЫХ ГРУПП ПРОДУКЦИИ С УФО	44
Брыжко В.Г. ШТРАФНЫЕ ПЛАТЕЖИ ЗА НАРУШЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА	46
Воронова М.И., Гостевская Н.А. ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ТОВАРНЫМИ ЗАПАСАМИ КАК ЭЛЕМЕНТ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛЕ	48
Гаджиева К.А., Ибрагимова А.Х. ПРОБЛЕМЫ УЧЁТА НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ	50
Ганьятуллина Л.Р., Дмитриева Д.Е., Пирогова С.В. МОЛОДЕЖНАЯ БЕЗРАБОТИЦА: ПРИЧИНА ВОЗНИКНОВЕНИЯ	52
Гордуладзе Д. В. РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	54
Давыдовский Ф.Н., Величко Е.А. КОЭФФИЦИЕНТЫ КАЧЕСТВА ТРУДА В СИСТЕМЕ КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ	56
Джевицкая Е.С. НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ, РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ	59
Дзюбанчук Ю. А., Давыдова Ю.Ю. ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПОЛИТИКИ УПРАВЛЕНИЯ КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ	61
Дзюбанчук Ю. А., Давыдова Ю.Ю. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ И УПРАВЛЕНИЯ КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ	63
Довженко М.В. МЕЖДУНАРОДНЫЕ АСПЕКТЫ ТРАНСПОРТНОЙ ЛОГИСТИКИ	66
Ильясова М.К., Новикова Е.А. ОСОБЕННОСТИ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ ТУРИЗМА	71
Кабирова Э.К., Газизов А.М. НОВАЯ МЕТОДИКА РАСЧЕТА НАЛОГОВ	73
Кравченко Л.А., Шушанян К.А. ГРУППА SOCIETE GENERAL НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ	74
Кравченко Л.А., Перчаткин Д.С., Лаптиеv А.Ю. КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ОАО «РЖД» НА РЫНКЕ ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ	78
Кравченко Л.А., Паршина Л.Н. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ДИСЦИПЛИНЫ: НЕОБХОДИМОСТЬ АКТИВИЗАЦИИ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ ВУЗОВ	80

Кришталь О. Я., Демчук О.В. СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ	82
Кылчик П.С., Черенко Ю.В. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМ КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ	85
Мандрусов М.С., Добровольский А.Г. АУДИТ ПЕРВИЧНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ	87
Марсала Ж. ВЛИЯНИЕ ДИНАМИКИ ВАЛЮТНОГО КУРСА НА ИНФЛЯЦИЮ В РОССИИ	90
Мирзоева Б.Э. ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ ВНЕДРЕНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА	95
Михлик А.С., Демчук О.В. ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	96
Музылева Ю.С. РЕЭКСПОРТ КАК КОММЕРЧЕСКАЯ ОПЕРАЦИЯ И ТАМОЖЕННАЯ ПРОЦЕДУРА	99
Мылов К.А., Джевицкая Е.С. РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В РОССИИ	101
Наконечная Т.В. НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ ТОРГОВЛИ	102
Попова Е.А., Спешилова Н.В. ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ	105
Пчельникова Е.Н., Хаймурзина Н.З. СОЗДАНИЕ ЭКО-ОФИСОВ В РОССИИ	109
Салихьянова С.А., Сафиуллина А.И., Пирогова С.В. БАНКОВСКИЕ КАРТЫ В СИСТЕМЕ БЕЗНАЛИЧНОГО РАСЧЕТА	110
Сафина Г.А. ДИАГНОСТИКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗАЕМНОГО КАПИТАЛА В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ САЛАВАТСКОГО РАЙОНА РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН	112
Севрюков И.Ю., Жукова В.В. МЕСТО РФ В АТР: АТЭС - НОВЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ ДЛЯ РОССИИ	115
Севрюков И.Ю., Буньков В.Г. ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ САНАТОРНО-КУРОРТНОЙ ОТРАСЛИ РФ	117
Слепцова Е.В., Сафронова Е.В. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ ЭФФЕКТИВНОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В СФЕРЕ УСЛУГ	118
Терентьева И.В., Еськов В.Д. КОММУНИКАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ СОВРЕМЕННОГО МЕРЧЕНДАЙЗИНГА	122

Ткачева С.Е. РАСКРЫТИЕ ИНФОРМАЦИИ В ИНТЕГРИРОВАННОЙ ОТЧЕТНОСТИ О КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЯХ ЭФФЕКТИВНОСТИ И БИЗНЕС МОДЕЛИ ОРГАНИЗАЦИИ	124
Тютяев А.А., Джевицкая Е.С. КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ СОВРЕМЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ	131
Уланова О.И. ИННОВАЦИИ КАК КЛЮЧЕВОЙ ФАКТОР РАЗВИТИЯ ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ	132
Фаминская М.В. АНАЛИЗ ВРЕМЕННОГО ИЗМЕРЕНИЯ И НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЕЙ, ВОЗНИКАЮЩИХ ПРИ МАТЕМАТИЧЕСКОМ МОДЕЛИРОВАНИИ МИРОВЫХ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ	134
Цапок А.В. МАТЕМАТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ СИСТЕМЫ ПОДДЕРЖКИ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ ПО ВОССТАНОВЛЕНИЮ ВООРУЖЕНИЯ И ВОЕННОЙ ТЕХНИКИ НА ОСНОВЕ ГИС-ТЕХНОЛОГИЙ	139
Черновалов А.В., Черновалов П.В. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ ДЕМОНТАЖА ДОЛЛАРОВОЙ МОНОПОЛИИ	142
Чернышова В.С., Лымарева О.А. КОУЧИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА	147
Чернышова В.С., Лымарева О.А. РОЛЬ КОУЧИНГА В СИСТЕМЕ НАЙМА ПЕРСОНАЛА	149
Чернявая А.Л., Самелюк А. АНАЛИЗ МЕТОДОВ ОПТИМИЗАЦИИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ ПРОДУКТОВ И УСЛУГ НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ РФ	151
Шестакова Е. И., Мурзагалина Г.М. ПРОБЛЕМЫ ИЗНОШЕННОСТИ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ	153
Эрентраут Е.В., Эрентраут Е.Н СТИМУЛИРОВАНИЕ ТРУДА ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ	154
Юдинцева Л.А. ИСТОРИКО-ЛОГИЧЕСКАЯ ПЕРИОДИЗАЦИЯ РАЗВИТИЯ ФОРМЫ АУДИТОРСКОГО ЗАКЛЮЧЕНИЯ	157
Юнусова А.К., Каширина М.В. К ВОПРОСУ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЛИЧНОГО КАБИНЕТА НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ	158

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Агеева Н.С., Датий А.В., Федосеев А.А., Карпухин А.А. СОЦИАЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОСУЖДЕННЫХ ЖЕНЩИН	166
Васильев Ф.П., Сукиасян А.А. ТОЛКОВАНИЕ О ТЕОРИИ ДОКАЗЫВАНИЯ В СФЕРЕ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ И ЕЕ НЕОБХОДИМОСТЬ СТАНОВЛЕНИЯ И ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЕ В СИСТЕМЕ ПРАВА	168

Гнездилова Д.С., Антонова Ю.А. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПЕРЕУСТРОЙСТВА И ПЕРЕПЛАНИРОВКИ ЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ	177
Гогин А.А. ЭТАПЫ ТЕРРОРИЗМА И ОТЕЧЕСТВЕННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО, НАПРАВЛЕННОЕ НА ЕГО НЕЙТРАЛИЗАЦИЮ	179
Зидириду М. ПРАВА ЖЕНЩИН В ДРЕВНЕМ РИМЕ И СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	187
Зорькина А.А. ИСТОРИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ УГОЛОВНО-ПРАВОВЫХ НОРМ ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В ДОРЕВОЛЮЦИОННЫЙ ПЕРИОД	189
Зорькина А.А. НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ СОВЕТСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ	191
Карпов Н.Н. О НЕОБХОДИМОСТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ДЕЙСТВУЮЩЕГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ ДОГОВОРА СОЦИАЛЬНОГО НАЙМА ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ	194
Климанов А. М. НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ХАРАКТЕРИСТИКИ НЕОБХОДИМОЙ ОБОРОНЫ	196
Кобец П.Н. ОСНОВЫ МЕЖГОСУДАРСТВЕННОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВ-УЧАСТНИКОВ СНГ В БОРЬБЕ С ТОРГОВЛЕЙ ЛЮДЬМИ	200
Константинов Д.А. ПРИНЦИП НЕЗАВИСИМОСТИ КАК КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОЙ ПРИНЦИП ОРГАНИЗАЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКА РОССИИ	202
Овчинников О.М. ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРАВОПОРЯДКА В УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЕ	205
Плахотина Е.В. АНАЛИЗ НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЙ БАЗЫ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УСЛУГ В ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ, КАДАСТРА И КАРТОГРАФИИ	207
Полянин Н.А., Воронцова Л.Ф., Мартынова М.В., Тютюев В.В., Субботин С.М. ПСИХОЛОГИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЦЕНТРОВ ИСПРАВЛЕНИЯ ОСУЖДЕННЫХ	209
Сафонова Е.А. ДИСКУССИОННЫЕ ВОПРОСЫ БЮДЖЕТНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ	211
Смирнова А.А. КОРРУПЦИЯ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ КАК УГРОЗА ГОСУДАРСТВУ	217
Упоров И.В., Городенцев Г.А. ВЫДЕЛЕНИЕ ПРИСВОЕНИЯ (РАСТРАТЫ) ЧУЖОГО ИМУЩЕСТВА В КАЧЕСТВЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОГО ПРЕСТУПЛЕНИЯ И РЕГУЛИРОВАНИЕ ЕГО ПРИЗНАКОВ В XVIII – XIX ВВ.	218

Файзуллина А.А. ТАКТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ОСМОТРА ТРАНСПОРТНОГО СРЕДСТВА ПО ДЕЛАМ О ПОДЖОГАХ ЧУЖОГО ИМУЩЕСТВА	221
Файзуллина А.А. ПОРЯДОК РАБОТЫ СЛЕДСТВЕННО-ОПЕРАТИВНОЙ ГРУППЫ НА МЕСТЕ ПРОИСШЕСТВИЯ ПРИ РАСКРЫТИИ И РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СВЯЗАННЫХ С КРИМИНАЛЬНЫМИ ПОЖАРАМИ	223
Фидорищенко М.В. ИДЕИ ФЕДЕРАЛИЗМА В ФИЛОСОФСКО-ПРАВОВОМ НАСЛЕДИИ М.А. БАКУНИНА	224
Хайруллина Г.З. ТИПИЧНЫЙ ОБРАЗ ЛИЦА, СОВЕРШИВШЕГО ПРЕСТУПЛЕНИЕ, ПРЕДУСМОТРЕННОЕ Ч. 4 СТ. 111 УК РФ, НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА ОБВИНИТЕЛЬНЫХ ПРИГОВОРОВ НАБЕРЕЖНОЧЕЛНИНСКОГО ГОРОДСКОГО СУДА РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН ЗА 2016 Г.	230
Штокало С.В. ВОЗМОЖНОСТИ ГЕЙМИФИКАЦИИ ПО ЭФФЕКТИВНОМУ УПРАВЛЕНИЮ В ОРГАНИЗАЦИЯХ ГОСУДАРСТВЕННОГО СЕКТОРА В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ	231

УДК 55

Ш.Р. Зайлямов

студент, БашГУ

г. Уфа, РФ

E-mail: zailsham2012@yandex.ru

ПЕРСПЕКТИВНОСТЬ НЕФТЕГАЗОНОСНОСТИ ДОКЕМБРИЙСКИХ ОТЛОЖЕНИЙ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН

Аннотация

Республика Башкортостан – один из старейших нефтедобывающих регионов страны. Но, к сожалению запасы нефти истощаются, впадать в панику рано: согласно прогнозам, на территории республики может быть обнаружено от полумиллиарда до двух миллиардов тонн нефти. Только где ее искать? Первое направление – на Урале.

Ключевые слова

Нефть, Урал, докембрийские отложения, Республика Башкортостан.

Нефть является, одним из самых важных полезных ископаемых. Доминирующей мировой гипотезой происхождения нефти является биогенная теория, согласно которой нефть сформировалась из остатков древних живых организмов. Альтернативой ей является теория абиогенного происхождения нефти на сверхбольших глубинах из неорганического углерода и водорода.

Республика Башкортостан – один из старейших нефтедобывающих регионов страны. В республике открыто порядка 250 нефтяных месторождений, извлечено свыше 1,6 млрд. тонн нефти, пробурено более 86 млн. метров горных пород, обустроено 37 тыс. скважин [2, с. 1357]. Но, к сожалению, запасы нефти истощаются. Впадать в панику рано: согласно прогнозам, на территории республики может быть обнаружено от полумиллиарда до двух миллиардов тонн нефти. Только где ее искать? Первое направление – на Урале, где под палеозойскими отложениями залегает мощная толща венд-рифейских отложений, которые являются перспективными. В последние десятилетия нефтепроявления в докембрии установлены на многих древних платформах.

В Евразии месторождения нефти и газа в отложениях докембрия открыты на Сибирской, Аравийско-Нубийской, Восточно-Европейской платформах. Нефтепроявления известны также на Северо-Китайской, Южно-Китайской и Индийской платформах. Формирование коллекторов и залежей нефти Б.М. Юсупов объяснял тем, что «фундамент как сооружение архей- протерозойской системы сильно пострадал от тектонических нарушений в результате надвигов, шарьяжей и разломов в зонах которых располагаются коллекторы». Углеводороды образуются при очень высоких температурах и давлениях под земной корой. Поскольку глубинные разломы рассекают кристаллическую земную кору и осадочный покров, нефть и газ мигрируют по этим разломам. Также, следует отметить, Куямбо-Юрубчено-Тайгинское газонефтяное месторождение, которое было открыто в западной части Сибирской платформы в Предъенисейской зоне доломитах среднего и верхнего рифея. Запасы этого месторождения достигают до 1 млрд т. Месторождение является сложно построенным – распространение залежей ограничено выходами на эрозионную поверхность глинистых отложений, а также пород кристаллического фундамента. В течение 200 млн. лет осуществлялся их размыв, с последующим перекрытием терригенными осадками венда. В западной части этого месторождения рифейские пласты образуют антиклиналь, а в восточной - крутую синклинали. Скопление УВ не подчиняется структуре рифейских пластов, а образует массивную залежь, приуроченную к эрозионному останцу довендского рельефа.

Открытие промышленных залежей УВ на Юрубченской и Куямбинской площадях в рифейских отложениях, как и в коре выветривания фундамента на Верхне-Чонской площади, очевидно, не случайно.

Эти площади приходится на наиболее приподнятые участки Байкитской и Непско-Ботуобинской антеклиз. В таких условиях латеральная миграция УВ осуществляется по проницаемым выветренным породам от бортов к сводовым частям антеклиз, поэтому всю систему поднятий от Подкаменной Тунгуски до верховьев Хеты, протянувшуюся вдоль западной окраины Сибирской платформы, где прогнозируется развитие рифейских карбонатных пород, можно оценивать, как перспективную [3, с. 96].

Пример Западной Сибири показывает: промышленная нефтегазоносность может быть связана с древними отложениями. Для целенаправленного изучения перспектив нефтегазоносности докембрийских отложений в Башкортостане за счет государства было пробурено 14 глубоких параметрических скважин. Достигали этих отложений и многочисленные поисково-разведочные скважины, однако нефти в рифейских и архейских толщах на территории нашей республики пока не нашли. К тому же, по результатам бурения, со значительной долей вероятности стало ясно, что эти отложения в Башкортостане могут содержать преимущественно газ, а не нефть [1, с. 164].

Несмотря на длительную историю нефтедобычи, Республика Башкортостан недоизучена с точки зрения геологии. На территории Республики необходимо проводить активные нефтепоисковые работы, что должно привести к открытию новых месторождений углеводородного сырья. На данный момент имеются все необходимые материалы, а также современные методики поисково-разведочных работ, позволяющие сократить время и затраты на поиски месторождений.

Список использованной литературы:

1. Исмагилов Р.А. Геология и перспективы нефтегазоносности Зилаирского синклиория Южного Урала. Уфа: АНРБ, Гилем, 2012. 184 с.
2. Камалетдинов М.А. Новые данные о геологическом строении Южного Урала // Доклады АН СССР. Т. 162. № 6. 1965. С. 1356-1359.
3. Фархутдинов И. М. Эрозионные останцы Довендского рельефа- перспективные структуры на поиски углеводородов в рифее Волго- Уральской области, Геология. Известия отделения наук о Земле и природных ресурсов АН РБ.

© Зайлямов Ш.Р., 2017

УДК 55

**Ш. Р. Зайлямов,
М.А. Хусаинова**
студенты, БашГУ
г. Уфа. РФ
E-mail: milli_1997@mail.ru

ПРОБЛЕМА ОБРАЗОВАНИЯ КАРСТОВЫХ ПРОВАЛОВ НА ТЕРРИТОРИИ Г. УФА

Аннотация

Карстовые провалы, которые увеличиваются с каждым годом на территории города Уфы, являются весьма опасными для жителей данного города. Осадочные породы здесь расположены повсеместно и имеют большую мощность. Верхним слоем здесь являются глины, известняки и песчаники, а ниже расположены гипсы, которые являются хорошо растворимыми.

Ключевые слова

Карст, воронки, Республика Башкортостан, геология.

Карстовые провалы, приуроченные к территории города Уфы, являются весьма опасными для жителей данного города. С каждым годом, площадное распространение провалов увеличивается. Если известняковый

карст прослеживается повсеместно на территории России, то развитие гипсового карста встречается сравнительно редко. Одним из ярких примеров является Республика Башкортостан, а в частности, город Уфа.

Район города Уфы расположен в пределах восточной окраины Русской платформы, на плоском платообразном возвышении рельефа с крутыми склонами, ограниченном с запада, юга и востока долинами рек Уфы и Белой («Уфимский полуостров»).

В тектоническом отношении описываемая территория принадлежит Бирской впадине. Максимального развития эта структура достигла в каменноугольное и раннепермское время. В позднепермское время она была приподнята и приобрела вид широкого и пологого прогиба, осложненного валами и локальными структурами. По указанной структуре проходит долина реки Белой (Вельская депрессия).

Осадочные породы расположены повсеместно и имеют большую мощность. Верхним слоем здесь являются глины, известняки и песчаники, а ниже расположены гипсы, которые являются хорошо растворимыми. Растворяясь, гипсовые породы образуют полость, в результате которой происходит обрушение выше лежащих слоёв.

Из приведенной характеристики природных условий следует, что в пределах территории г. Уфы и в ее окрестностях имеются все 4 условия для активного развития карстового и карстово-суффозионного процесса, а именно:

- повсеместное участие в геологическом разрезе растворимых в воде пород (гипсы, ангидриты, известняки, доломиты и мергели);
- их хорошая водопроницаемость (все перечисленные породы трещиноваты, участками сильно кавернозны);
- наличие движущихся подземных вод (почти повсеместно к ним приурочены подземные воды, разгружающиеся в долины рек Белой и Уфы);
- высокая агрессивность инфильтрационных вод к водовмещающим сульфатным и карбонатным породам.

Известно, что карст особенно сильно развивается в зонах разломов. При сопоставлении схемы разрывной тектоники г. Уфы и карты закарстованности г. Уфы было выявлено то, что территории разрыва тектоники совпадают с территорией закарстованности.

Наличие движущейся воды и ее агрессивность по отношению к водовмещающим легкорастворимым породам являются одним из самых важных условий развития карста. Они определяются гидрогеологической обстановкой. Воды в элювиально-делювиальных отложениях развиты преимущественно на пологих склонах долин Сутолоки и Шугуровки и имеют спорадическое распространение [1, с. 160].

На участках, перекрытых глинистыми толщами неогеново-четвертичного возраста, питание затруднено, а следовательно, затруднены и условия для развития карстово-суффозионного процесса.

Поверхностные формы карстопроявлений представлены в основном воронками блюдце и чашеобразной, редко — конусообразной формы. Диаметр воронок от 15–20 до 150–180 м, иногда до 300–350 м, средний — 50–80 м, скопления воронок на отдельных участках образуют карстовые поля. Наиболее крупные воронки установлены в пределах Дудкинского, Максимовского (в долине р. Уфы) и Карюгинско-Алексеевского (в долине р. Белой) карстовых полей [3, с. 150].

Карстовые пещеры, приуроченные к кунгурским гипсам, в основном сосредоточены на Уфимском карстовом косогоре. Они имеют протяженность 7–15 м. Большинство пещер располагается на уровне I и II надпойменных террас. Карстовые воронки — наиболее широко распространенные поверхностные формы карста. Они представлены здесь практически всеми морфологическими и генетическими типами [2, с. 238].

Нередко карстовые провалы провоцируют деформации жилых и административных зданий, вызывают аварии на инженерных сооружениях. С каждым годом, число деформированных зданий растет. Расположены они повсеместно, на всей территории Уфы.

Существует реальная угроза образования карстовых провалов. Более того, идет непрерывный процесс формирования новых пустот и разрыхления грунта.

С учетом геологической специфики Уфы глубина карстовых провалов может достигать сотни метров. Диаметр провалов будет зависеть от рельефа поверхности и местами в состоянии охватить десятки метров.

Ситуация также осложняется трудностью выявления формирования провала простыми методами, так как неустойчивые породы скрыты слоем глины, песка, чернозема и дорожным покрытием.

Деятельность человека многократно ускоряет процесс формирования карстовых пустот. Прежде всего, это выбросы в атмосферу, формирующие кислотные дожди, обработка дорожного покрытия едкими веществами, утечка из систем водоснабжения и канализации.

Строительные работы также ухудшают положение. Основная причина - заглубление фундамента и строительство траншей, нарушающих целостность «защитных слоев».

Один из самых эффективных методов борьбы с карстовыми провалами – ливневые водостоки, препятствующие «застаиванию» воды в низинах. Однако нарушение целостности водостока и утечка могут стать причиной разрыхления и провала.

Список использованной литературы:

1. Абдрахманов Р.Ф., Мартин В.И., Попов В.Г. и др. Карст Башкортостана – Уфа: Информреклама. 2002. – 384 с.
2. Смирнов А. И. Карстово-спелеологическое районирование Республики Башкортостан Геология и полезные ископаемые Республики Башкортостан, проблемы и перспективы освоения минерально-сырьевой базы: Тез. докл. / III Республ. геологич. конф. Уфа, 1999. С. 236–239.
3. Смирнов А. И. Новые данные о современной активности развития карстового процесса на Уфимском косогоре // Инженерно-геологическое обеспечение недропользования и охраны окружающей среды: Матер. / Междунар. науч.-прак. конф. Пермь, 19973. С. 149–152.

© Зайлямов Ш.Р., Хусаинова М.А., 2017

УДК 549.057

А.А. Лагутенков,

Мастер Делового Администрирования, Университет Кингстон (UK),
Graduated Gemologist G.G. GIA, Геммологический Институт Америки (USA)

г.Москва, РФ

E-mail: alerter@mail.ru

ИДЕНТИФИКАЦИЯ И ОЦЕНКА ФЭЙ ЧУЙ, ЖАДЕИТОВОГО ЖАДА, ОМФАЦИТА И КОСМОХЛОРА

Аннотация

В данной статье рассматриваются вопросы идентификации и оценки драгоценных природных минералов группы пироксенов – жадеита, омфацита и космохлора.

Ключевые слова

Фэй чуй, жадеит, жадеитовый жад, омфацит, космохлор, пироксен, 4C2T1V,5C3T.

Жадеит — минерал из группы щелочных моноклинных пироксенов спутанно-волокнистой структуры, силикат натрия и алюминия $\text{NaAl}(\text{Si}_2\text{O}_6)$. Показатель преломления 1.64 – 1.68, при точечном измерении 1.66. Удельный вес 3.30 – 3.40 г / см³. Оптические показатели: двухосный положительный (DR), но в полярископе практически всегда выглядит как агрегат (AGG). Линии спектра поглощения у зелёного 437,5нм. Зеленый жадеит с хромом в качестве хромофора показывает также линии в областях 630, 655 и 691 нм.

В России жадеит не является драгоценным и отнесен к номенклатуре поделочных камней. Тем не менее, высококачественные ограненные образцы этого минерала во всем остальном мире представляют огромную ценность, а цены на ювелирные изделия с жадеитом на международных аукционах достигают нескольких миллионов долларов США.

Традиционно жадеит наилучшего качества добывают в Мьянме и Гватемале. Незначительные запасы этого камня есть в Китае (Синьцзян, Тибет, Юньнань), Японии, Мексике, США (Калифорния) и Казахстане.

В России также есть свои крупные месторождения жадеита – Борусское, которое находится между Енисеем и Кантегирой в Хакасии, а также на Полярном Урале (Лево-Кечпельское, Пусьерка).

Несмотря на то, что жадеит в России не относится к драгоценным камням, вывоз его за пределы России ограничен на основании документа «Виды минерального сырья, ограниченные к перемещению через таможенную границу Таможенного союза при вывозе» пункт 1.6, Код товара по единой Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Таможенного союза 7103100000 - «Жадеит благородный». Однако понятие «благородного жадеита» никак не разъясняется, а какие-либо методы оценки, позволяющие принять решение о наличии или отсутствии «благородности» жадеитового сырья отсутствуют. Культуры потребления жадеита и изделий из него в России нет. Также в нашей стране полностью отсутствует интерес в отношении этого камня со стороны массового потребителя. Таким образом складывается парадоксальная ситуация: вывозить за пределы России этот минерал нельзя, известных методов оценки, позволяющих оценить стоимость жадеита и изделий из него на данный момент не существует и одновременно в нашей стране нет внутреннего рынка потребления этого камня. В настоящее время на внутреннем рынке известна единственная практика применения жадеитовых булыжников в качестве камней для бань и саун. С правоприменительной практикой попыток экспорта жадеита за границу можно ознакомиться, например, на основании материалов дела № 5-171/2011 рассмотренного в Абаканском городском суде Республики Хакасия в 2011 году.

В то же самое время изделия из жадеита продаются на аукционах Юго-Восточной Азии за огромные суммы. Самая высокая цена за ювелирное изделие из зеленого имперал жадеита была заплачена на гонконгском аукционе Сотбис в 2014 году. Ожерелье Картье из 27 изумрудно-зеленых бусин ушло с молотка за фантастическую сумму в 214 040 000 гонконгских долларов (\$27 440 000). Бусины этого украшения полупрозрачны и имеют диаметр от 19.20 до 15.40 мм.

Другие примеры:

Серьги из жадеита с бриллиантами (лот 1788). Вставки выполнены из имперал жадеита высшего качества. Размер вставок 17.63 x 6.05 мм и 17.09 x 5.81 мм. Также в изделии закреплено 1.01 карат бриллиантов. Лот продан 04 октября 2016 на Гонконгском аукционе Сотбис за 6 320 000 HKD (\$815 480).

Жадеитовые бусы из 47 бусин диаметром от 12.41 до 9.62 мм с застежкой из рубинов и бриллиантов (лот 1672). Общая длина бус 570 мм. Лот продан 04 октября 2016 на Гонконгском аукционе Сотбис за 5 720 000 HKD (\$738 000).

История фэй чуй, жадеита, омфацита и космохлора

Термином «жад» вплоть до середины XIX века называли совершенно другой минерал – нефрит (относится к амфиболам). Слово «жад» появилось в Европе благодаря конкистадорам в XV-XVI веках. Зеленые полупрозрачные камни, привезенные из Нового Света, называли на испанском «ижада», что в переводе означает «камень от боли в спине» или «камень от почечной боли». Около двухсот лет «почечный камень» не вызывал интереса европейских ученых, пока в 1780 году немецкий геолог Абрахам Вернер не решил, что пора бы этому странному камню дать научное название. Вернер дословно перевел испанское «пьедрa де ижада» на латынь и получил «ляпис нефритикус». Приписанное камню свойство каким-то образом благотворно влиять на почки – стало ключом к его названию.

Вплоть до середины XIX жад в Европе не был никому интересен. Однако во время второй опиумной войны в Китае (1852-1860 гг) англо-французские войска вторглись в Пекин и полностью разграбили императорский комплекс Юаньминюань. Было вывезено много странных артефактов из зеленого камня, которые, судя по всему, были очень ценны в китайском обществе, поскольку занимали почетное место в императорском дворце.

Изучением китайских ценностей занялся французский профессор - минералог Алексис Демур. Ученый исследовал китайские ценности и обнаружил, что большинство из них сделаны из хорошо известного «почечного камня» - нефрита. Как выяснил Демур, нефрит – это не минерал, а горная порода или композитный материал, состоящий из нескольких минералов. Француз исследовал основной минерал, из

которого состоит нефрит и назвал его «амфибол» - от греческого «непонятный», «неясный».

Однако некоторые артефакты из китайского дворца, хотя и выглядели как нефрит, химически и физически не имели к этому камню никакого отношения. Подобно нефриту, этот также была горная порода, сочетающая в себе несколько разных минералов, однако природа этих минералов была отличной от амфибола. Демур назвал новый камень «жадеит», а минерал, из которого преимущественно состоит жадеит - «моноклинный пироксен».

Таким образом, только благодаря Демуру, Европа узнала, что существует два совершенно разных вида жада: нефрит (состоящий из амфибола) и жадеит (состоящий из пироксена).

В отличие от Европы, Китай знаком с жадом-нефритом намного дольше, около 5000 лет, а возможно и больше. Ценность жада в китайской культуре можно проиллюстрировать с помощью иероглифов китайского языка. Пиктограмма «юй» - переводится как «жад» и представляет собой три бусины (три горизонтальных черты в иероглифе), соединенных вертикальной нитью. Косая черта снизу справа сделана исключительно для того, чтобы «юй» можно было отличить от другого иероглифа «ван», означающего верховную власть, монарха или более понятного русскому человеку – царя.

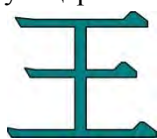


Рисунок 1 – Китайский иероглиф «ван». Означает «царь», «правитель», «монарх»



Рисунок 2 – Китайский Иероглиф «юй», означает «жад». Иероглиф представляет собой три жадовых бусины, соединенных нитью. Дополнительный штрих слева помогает отличить написание этого иероглифа от «ван»

Таким образом, китайцы проводят прямую аналогию между высшей властью и жадом. Уникальные свойства жада - это высокая прочность и относительно низкая твердость. Твердость нефрита по шкале Мооса 5.5 – 6, а жадеита 6 – 6.5 то есть, эти камни можно обработать даже с помощью кремня, твердость которого составляет 7. Прочность камня – это способность сопротивляться всевозможным сколам и разломам. За счет вязкой внутренней структуры, жад (нефрит и жадеит) практически невозможно разбить. Более того, даже отколоть осколок от этих камней, задача непростая. Прочность жада часто сравнима с хорошими сортами стали.

До XVIII века единственным видом «юй», известным китайцам, был нефрит. Однако в XVIII веке, китайский император повелел оккупировать Бирму. Оттуда в Китай попал жадеит, который оказался, во-первых тверже нефрита, а во вторых имеет гораздо более привлекательный, насыщенный цвет. Вследствие обнаружения нового вида «юй», в Китае возникло разделение жада на две разновидности: «мягкий» - «руан юй» (нефрит) и «твердый» - «йин юй» (жадеит).

Спектральный зеленый цвет жадеита оказался намного привлекательней, чем у любых образцов нефрита, известных до этого. В связи с чем, китайский император объявил весь уже найденный, а также еще не найденный йин юй своей собственностью. Жадеит стали называть «императорский жад». Если кто-то находил хотя бы маленький кусочек этого бесценного камня, он был обязан немедленно оповестить государственных чиновников о находке и сдать образец в казну.

В 2012 году Геммологический Институт Америки объявил об открытии еще одной разновидности драгоценного камня пироксеновой группы – омфацита, а в 2014 году Британская ассоциация Gem-A добавила в этот ряд неизвестный ранее космохлор. Поэтому в современном Китае, название «юй» используется только нефрита, а вот жадеит, омфацит и космохлор называют «фэй чуй».

«Фэй чуй» в дословном переводе означает «зимородок». Так сейчас называют самые дорогие

разновидности жада, к которым относятся три камня: жадеитовый жад, омфацитовый жад и космохлоровый жад. Согласно мнению одного из самых авторитетных в мире специалистов по экспертизе и оценке жада, профессора Гонконгского Института Геммологии госпожи Мими Оуянг, название «фэй чуй» возникло от искаженного «фэй чуй юй», так раньше называли бирманский жадеит. С течением времени пиктограмму «фэй» стали писать совместно с иероглифом, означающим перья птицы. Таким образом «фэй чуй юй» превратился в «фэй чуй».



Рисунок 3 – Китайский иероглиф «фэй чуй» используемый для современного описания минералов жадеит, омфацит и космохлор

Факторы стоимости фэй чуй, жадеита, омфацита и космохлора

На данный момент в мире используются, по крайней мере, две системы оценки жадеита. В Европе и США качество этого камня определяют по системе, которая называется 5C3T [1], по первым буквам английских слов, которые описывают свойства жадеита. Гонконгским Институт Геммологии, под руководством профессора г-жи Оуянг, разработана своя номенклатура оценки, которая называется 4C2T1V [2]. Эта система используется при оценке «фэй чуй» (жадеита, омфацита и космохлора). Название ее также образовано по первым буквам английских слов, описывающих свойства жадеита. Однако понятия, которые используются при экспертном анализе в 4C2T1V, отличаются от таковых в Европе и США.

В Таблице 1 - приведено сравнение параметров оценки жадеита в разных системах. Несмотря на некоторые общие черты, эти две номенклатуры довольно сильно различаются.

Таблица 1

«Системы оценки жадеита и фэй чуй»

Система 5C3T	Система 4C2T1V
Цвет (англ. Color)	Цвет (англ. Color)
	Чистота (англ. Clarity)
Чистота (англ. Clarity)	Трещиноватость (англ. Cracks)
Стиль огранки и форма (англ. Cutting style and shape)	
Качество огранки (англ. Cut quality)	Качество обработки (англ. Craftsmanship)
Вес в каратах (англ. Carat weight)	
Прозрачность (англ. Transparency)	Прозрачность (англ. Transparency)
Облагораживания (англ. Treatment)	
Текстура (англ. Texture)	Текстура (англ. Texture)
	Объем (англ. Volume)

Прежде всего, следует обратить внимание на то, что в системе 4C2T1V отсутствуют показатели веса жадеита, степени его облагораживания, стиля и формы огранки. Понятие «чистота» также отличается от традиционного. В гонконгской системе под чистотой понимается однородность распределения цвета. В то время как включения в камне описываются параметром «трещиноватость».

В европейской системе отсутствует параметр «Объем», точнее он включен в «Стиль огранки и форма». Смысл термина «объем» состоит в следующем: на китайском рынке считается, что жадеитовый кабошон высокого качества должен быть выпуклым. Плоские, «мелкие» кабошоны ценятся меньше, чем объемные – выпуклые.

Еще один необычный параметр оценки – это «текстура». Этот показатель качества не встречается больше ни в одной другой системе оценки драгоценных камней. Чтобы понять, что означает текстура, необходимо тщательно рассмотреть имеющийся образец жадеита. Лучше использовать для этих целей лупу или микроскоп. При тщательном наблюдении мы увидим, что исследуемый камень состоит из мелких «зернышек», которые в одном случае могут быть видны даже невооруженным глазом, а в другом случае их трудно разглядеть даже в лупу. Чем меньше размер этих зернышек, тем дороже стоит жадеит.

Мелкозернистый жадеит в Китае традиционно называют «лао кен» (англ. трансл. кит. lao keng), что в

переводом означает «старая шахта». Размер зернышек в таких камнях не превышает 0.1 мм. Менее качественный жадеит с зернистостью 0.2 – 0.7 мм называют «относительно старая шахта» или «цзю кен» (англ. трансл. кит. jiu keng). Наконец, жадеит поделочного качества носит название «новая шахта» - «син кен» (англ. трансл. кит. xin keng) [3].

Большинство параметров оценки, приведенных в Таблице 1, начинают сильно влиять на цену жадеитового украшения обычно в том случае, если цена изделия превышает десять тысяч долларов США. В большинстве остальных случаев можно руководствоваться более простыми соображениями. Наиболее сильно на цену жадеита влияют цвет, прозрачность и степень облагораживания.

Насыщенный зеленый цвет полупрозрачного жадеита, схожий с оттенком лучших колумбийских изумрудов - называется «империал». Именно такие камни в свое время поразили императора Китая. Этот цвет жадеита считается самым дорогим в большинстве случаев. Однако на оценку цвета могут влиять такие неожиданные вещи, как культурные особенности. Например, в Гватемале наиболее всего востребован синий цвет «сердца земли», поэтому даже лавандовый жадеит здесь стараются назвать синим. В Азии ситуация обратная – лавандовый оттенок жадеита понятен и востребован на рынке, а вот синий не пользуется особым спросом, поэтому синий жадеит азиатские продавцы назовут лавандовым.

Важна также прозрачность жадеита. Менее прозрачные камни всегда стоят значительно дешевле. Наиболее ценны полупрозрачные экземпляры. Например, полупрозрачный бесцветный жадеитовый кабошон может стоить гораздо дороже, чем насыщенно-зеленый, но непрозрачный камень. Низкая прозрачность уменьшает цену жадеитового кабошона с нескольких тысяч до нескольких долларов. Исключением является черный жадеит. Чем он менее прозрачен, тем дороже стоит.

Облагораживание фэй чуй, жадеита, омфацита и космохлора

Пожалуй, самый важный параметр оценки жадеита или фэй чуй – это степень облагораживания. Необлагороженный кабошон цвета зеленый империал может обойтись в \$20 000 - \$50 000. Точно такой же камень, неотличимый по внешнему виду, но отбеленный и заполненный полимером обычно продается не дороже \$100 - \$500. Если же жадеит отбелен, затем покрашен и заполнен полимером, то его цена вряд ли будет дороже \$10. Фэй Чуй высокого качества встречается исключительно редко и стоит очень дорого. Большой частью на рынке представлены изделия из облагороженного камня.

Различают четыре типа облагораживания жадеита.

- **Тип «А».** Если в результате исследования в геммологической лаборатории жадеиту присвоен «тип А», это означает природный камень, вообще не подвергавшийся никаким видам облагораживания. Сама по себе принадлежность к типу А не может ничего сказать о ценности фэй чуй, поскольку необлагороженным вполне может быть материал низкого качества. Единственный допустимый вид обработки фэй чуй типа «А» - это покрытие воском.

- **Тип «В»** (от англ. bleached – «отбеленный»). Такой обработке подвергают фэй чуй, который изначально имеет бурые пятна (включения железа). Процесс облагораживания по типу «В» представляет собой вымачивание исходного ювелирного материала в горячих серной или соляной кислотах, которые проникают внутрь камня через мелкие трещины и растворяют следы природного железа. Характерный признак облагораживания по типу «В» - наличие в камне тусклых пористых белых зон, которые иногда заполняют полимером для повышения блеска камня.

- **Тип «С»** (от англ. colored – «подкрашенный»). Этот тип облагораживания применяется к камням, которые от природы имеют изначально «непрестижный», дешевый цвет. Чтобы продать камень дороже, его пропитывают зеленой или лавандовой краской.

- **Тип «В+С»** (от англ. bleached and colored – «отбеленный и покрашенный»). Представляет собой жадеит, сначала отбеленный кислотой для удаления нежелательного, дешевого цвета, а потом, через образовавшиеся поры, заполнен цветным полимером - красителем. Это самый недорогой вид жадеита на рынке.

- **Тип «D»** - под этим типом обычно подразумеваются дублеты и триплеты. Тип «D» - упоминается в Википедии, однако в реальной жизни он почти не используется.

При отсутствии опыта и специальных знаний, определить самостоятельно тип облагораживания фэй

чуй, в большинстве случаев, не представляется возможным. Точный ответ о наличии или отсутствии факта облагораживания жадеитового материала может дать только FTIR исследование в геммологической лаборатории.

Имитации жадеита (фэй чуй)

Как любой другой дорогой камень, жадеит довольно часто имитируют с помощью других камней. Ниже приведен список наиболее популярных имитаций жадеита.

Авантюрин (кварцит) – полупрозрачная, а иногда совсем непрозрачная мелкозернистая разновидность кварца (кварцита). В природе встречаются зеленые, желтые, серые и коричневые оттенки этого камня, а также бесцветные разновидности. Все оттенки кварцита могут быть использованы в качестве имитации жадеита. Отличить авантюрин от жадеита можно по показателю преломления. Показатель преломления кварцита 1.52-1.53, в то время как у жадеита этот же показатель 1.65 - 1.66, у нефрита 1.61-1.63.

Бовенит (серпентин) – прозрачная или полупрозрачная разновидность серпентина. Твердость по Моосу несколько ниже, чем у нефрита и жадеита 4 – 5.5. Главные диагностические признаки: показатель преломления 1.55 – 1.57 и удельный вес 2.58 – 2.67.

Гранат гидрогроссуляр – прозрачная или полупрозрачная разновидность граната, зеленого, зеленовато-синего или зеленовато-желтого цветов. Основные месторождения известны в Африке. Главный диагностический признак, позволяющий отличить гидрогроссуляр от жада – высокий показатель преломления 1.72.

Кальцит - известковый шпат — минерал CaCO_3 из группы карбонатов, одна из природных форм карбоната кальция. Примесь никеля окрашивает кальцит в яркий зеленый цвет, что делает его похожим на жадеит. Показатели преломления кальцита и жадеита похожи 1.64 – 1.66, однако кальцит намного мягче любого жада, всего 3 по шкале Мооса.

Кварц окрашенный – сильно нагретый и резко охлажденный кварц, покрывшийся в результате такой обработки сетью трещин. Эти трещины заполняются зеленой краской, придающей камню насыщенный зеленый цвет. Легко отличим от любого вида жада прежде всего по наличию множества трещин, хорошо видимых даже при небольшом увеличении, а также по низкому показателю преломления, который составляет у кварца всего 1.52 – 1.53.

Мавситсит – редкая горная порода зеленого цвета с характерным рисунком прожилок черного, реже белого цветов. Из-за характерного внешнего вида этот камень, невозможно спутать ни с каким другим. Строго говоря, мавситсит нельзя назвать имитацией жада, поскольку в состав этой породы входят одновременно амфибол (нефрит), космохлор и хромовый жадеит. Не смотря на такой химический состав, специалисты не считают этот камень жадеитовым жадом.

Пренит - минерал, силикат алюминия и кальция $\text{Ca}_2\text{Al}(\text{AlSi}_3\text{O}_{10})(\text{OH})_2$. В качестве имитации жада – пренит может доставить неприятности. Показатель преломления у этого камня схож с жадеитом 1.61 - 1.67, твердость тоже: 6.0 - 6.5 по Моосу. Отличительным признаком может выступать удельный вес, который составляет 2.8 - 2.95 г/см³, а также флуоресценция желтого цвета, которая довольно часто проявляется в длинноволновом ультрафиолете.

Серафинит – разновидность минерала клинохлора из группы хлоритов. Назван в честь верховного ангела в христианстве - Серафима. Единственное месторождение находится в России, в Иркутской области. В качестве имитации жада встречается нечасто и обычно имеет специфический внешний вид, который позволяет при наличии минимального геммологического опыта отличить этот камень от жада невооруженным глазом.

Хризоколла - водный силикат меди. Именно медь придает этому камню голубовато-зелёный оттенок. Спутать хризоколлу с высококачественным жадеитом легко, если камень закреплен в изделии. Однако если вам в руки попадает незакрепленный экземпляр, его всегда выдаст вес. Хризоколла - очень легкий камень, его удельный вес 2.0 – 2.2 г/см³, в то время как у жадеита этот показатель 3,25 — 3,36 г/см³.

Хризопраз (зеленый халцедон) - полупрозрачный минерал, скрытокристаллическая тонковолокнистая разновидность кварца. Чаще всего халцедон окрашивают для получения цвета, похожего на оттенки жада. Черный халцедон выдают за черный жадеит, а оранжевый халцедон, называемый также

сердолик – за коричневый или красный жад. Халцедон легко отличить от жада, измерив показатель преломления, который составляет 1.53 – 1.55.

Выводы

Главная сложность в оценке жадеитового материала состоит в слабо предсказуемом результате. Узнать, в большинстве случаев, содержится ли в необработанной породе благородный жадеит практически невозможно. Для этого надо аккуратно разрезать жадеитовые булыжники слой за слоем, в надежде наткнуться на прослойку жадеита высокого качества. Таким образом, покупка необработанных жадеитовых булыжников представляет собой большой риск: во всей партии камней может не найтись ни одного, результат обработки которого окупил бы все понесенные ранее затраты. Кроме того, даже полученный в результате обработки материал ювелирного качества необходимо оценить в соответствии с одной из существующих систем оценки, для чего в России практически нет подготовленных специалистов. Таким образом, изучение зарубежного опыта в области оценки, экспорта и обработки жадеита и жадеитового сырья может дать экономике России значительные дополнительные средства в бюджет.

References:

1. «Exotic Gems: (Volume 4) How to Identify, Evaluate & Select Jade & Abalone Pearls (Newman Exotic Gems)» by Renee Newman (2016)
2. «How to make an appraisal of jadeite» by Ou Yang C.M. (1999) Australian Gemmologist, Vol. 20, No. 5, стр. 188-192
3. «Burmese Jade: The Inscrutable Gem» by Richard W. Hughes, Olivier Galibert, George Bosshart, Fred Ward, Thet Oo, Mark Smith,, Tay Thye Sun, and George E. Harlow. «Gems&Gemology» Spring 2000 стр. 26

© Лагутенков А.А., 2017

УДК 330.1

M.N. Grigoriev

PhD of technical sciences, Professor
Baltic State Technical University
«VOENMECH» named after D. F. Ustinov
St. Petersburg, Russian Federation

S.A. Uvarov

Doctor of economic Sciences, Professor
Saint-Petersburg state University of Economics
St. Petersburg, Russian Federation

N.N. Digusov

Graduate student
Baltic State Technical University
«VOENMECH» named after D. F. Ustinov
St. Petersburg, Russian Federation

THE CONTENT OF THE TERM LOGISTICS: DOMESTIC AND FOREIGN OPINION

Annotation

Given the modern vision of the meaning of the term "logistics". Analyzes the domestic and foreign approaches.

Keywords

Logistics, logistical system, quality of deliveries, logistical approach, criterion of an optimality, reception control, traditional approach, enterprise cycle.

It is necessary to notice, that the term "logistics" till now has not received canonical definition. Not casually D. Bauersoks and D. Kloss in their classical work[1] avoid strict definitions, in essence identifying logistics, commercial logistics and logistical management [2, 3, 4], but to tell the truth, only on definitional level. In many respects it can be explained by the fact that logistics includes a set of directions and accentuation of attention on one of them essentially changes sense and the maintenance of the definition. The maintenance of a definition of logistics appreciably is consequence of functional purpose of logistics.

So, the American society of engineers-logistics has offered following definition: the logistics is an art and management science, technics and technical activity which provide planning, supply and application of means of moving for realization of the planned operations in order to achieve the object in view. The French experts treat logistics as a set of various kinds of activity with a view of reception of necessary quantity of production with the least expenses, during established time and in the established place in which there is a concrete need for given production.

In German science by the logistics is meant the process of planning, realization and the control of effective and economical from the point of view of expenses of moving and storage of materials, semifinished items and finished goods, and also the information connected with them on delivery of the goods from the place of manufacture up to the place of consumption according to requirements of clients.

It's interesting enough how D.Waters treats concept of logistics, defining it as a function. He writes: "The logistics is the function which is responsible for a material stream, going from suppliers in the organization, passing through operations inside of the organization and then leaving to consumers" [5]. In the same book it is shown the definition, that is given by the experts of Institute of logistics and transport (Institute of Logistics and Transport) - the leading professional organization of the Great Britain in this sphere. Their definition says: "The logistics is a time-dependent location of resources, or strategic management of all supply chain" [5]. Thus, in spite of the fact that logistics is defined as in "narrow", so in "wide" sense of this concept, in foreign publications the accent is done nevertheless on the practical aspect.

Unlike foreign publications in the domestic economic literature when giving the definition of the concept of logistics the accent is made on scientific aspects. One of the most laconic, in our opinion, definitions of the given scientific direction says: the logistics is a scientific discipline about management of streams in systems. Despite of the brevity, defined nevertheless is too wide and comprehensive since in it is not specified, which streams, in what systems and with what purpose carry out managerial process.

We offer following definition. Logistics - the theory and practical activities on planning, organization, functional management and the control of processes of a set of material, financial, labor, legal and information streams movement over system of market economy [6,7,8].

References:

1. Bowersox Donald J., Closs David J. Logistical management: the integrated supply chain process. – The McGraw – Hill Companies, Inc., 1996. – 730 p.
2. Григорьев М.Н., Уваров С.А. Логистика. Базовый курс. Учебник для вузов, 1-е изд., Сер. 58 Бакалавр. Академический курс – М., 2011 – 782с.
3. Григорьев М.Н., Долгов А.П., Уваров С.А. Логистика. Продвинутый курс. Учебник, 3-е изд, перераб и доп., Сер. 61 Бакалавр и магистр. Академический курс – М., 2014 – 784с.
4. Григорьев М.Н. Маркетинг. Учебник для прикладного бакалавриата, 5-е изд., перераб. и доп., Сер. 60 Бакалавр. Прикладной курс – М., 2015 – 559с.
5. Waters D. Logistics: An Introduction to Supply Chain Management. – Pal grave McMillan, 2003. – 730 p.
6. Григорьев М.Н., Долгов А.П., Уваров С.А. Логистика. Продвинутый курс. Учебник в 2-х томах. Том 1, 4-е издание, переработанное и дополненное, Сер. Бакалавр и магистр. Академический курс – М., 2016 – 472 с.
7. Григорьев М.Н., Уваров С.А. Логистика Учебник для бакалавров, 4-е изд., пер. и доп., Сер. 58 Бакалавр. Академический курс – М., 2014 – 836с.
8. Григорьев М.Н., Долгов А.П., Уваров С.А. Логистика. Продвинутый курс. Учебник, 3-е издание, переработанное и дополненное, Сер. 61 Бакалавр и магистр. Академический курс – М., 2015 – 734с.

© Grigoriev M.N., Uvarov S.A., Digusov N.N., 2017

УДК 330.1

M.N. Grigoriev

PhD of technical sciences, Professor
Baltic State Technical University
«VOENMECH» named after D. F. Ustinov
St. Petersburg, Russian Federation

S.A. Uvarov

Doctor of economic Sciences, Professor
Saint-Petersburg state University of Economics
St. Petersburg, Russian Federation

N.N. Digusov

Graduate student
Baltic State Technical University
«VOENMECH» named after D. F. Ustinov
St. Petersburg, Russian Federation

DIFFERENCE OF TRADITIONAL AND LOGISTICAL APPROACHES IN AN ENTERPRISE CYCLE

Annotation

Article from the modern point of view examines the difference of traditional and logistical approaches in an enterprise cycle. Special attention is paid to its general and particular problems.

Keywords

Logistics, logistical system, quality of deliveries, logistical approach, criterion of an optimality, reception control, traditional approach, enterprise cycle.

The logistical approach is a system approach to research of social and economic and man-machine [1, 2, 3, 4]. It is possible to speak about an essential difference of traditional and logistical approaches in an enterprise cycle (tab.1).

Table 1

The comparative characteristic of traditional and logistical approaches

Factors of comparison	The traditional approach	The logistical approach
1. The basic [5, 6] purpose of formation of economic [7, 8] communication [9]	Floor price of got resources [7, 8]	High quality of delivery due to the long-term contract and optimization of the price of purchase
2. The basic [7, 8] criteria of a choice of the supplier	The price, quality, conditions of deliveries (the minimal percent of flaw is admissible)	Quality of deliveries, reliability of the supplier, the price (presence of flaw is excluded)
3. Quantity of suppliers [10, 11]	Probably significant number of suppliers	One basic software supplier to each resource or group of resources. The total of suppliers is defined by conditions of reservation of channels of delivery.
4. A method of realization of deliveries [12]	Rare deliveries by greater parties	Frequent deliveries by fine parties [1, 2]
5. Conditions of a choice of algorithm of transportation	The low prices of transportation, reliability of sending of production, the schedule of sendings are defined by the supplier	Reliability of sending and reception of production, optimization of the price of transportation, the schedule of sendings defines the addressee
6. The reception control [2, 13]	The addressee will organize [2, 3, 4, 13]	The supplier carries out; at the logistical approach need for the reception control gradually disappears
7. Character of registration and realization of the transaction	Change of date of sending and standard item can cause of registration of the new order	Operative correction of date of sending, receipt and standard item.
8. Packing of the goods [2, 13]	Packing of each kind of the goods can be individual. The universal coding is absent	Packing is unified and standardized. The universal coding (shaped coding and so forth)

Earlier criterion function of this complex was guided by a minimum of costs in each of parts:

$$L(C) = \min C_c + \min C_n + \min C_x + \min C_p + \min C_T,$$

where C_c , C_n , C_x , C_p , C_T - costs accordingly on supply, manufacture, storage (warehousing), distribution, transportation.

Unlike such approach the logistical approach focusses on refusal of the isolated consideration of costs. On change has come the criterion of a minimum of the sum of the specified expenses, based on optimum value of each of composed:

$$L(C) = \min (opt C_c + opt C_n + opt C_x + opt C_p + opt C_T).$$

Here we shall apply criterion of an optimality by Pareto which allows to check up, whether improves the offered decision on concrete object the general condition of system or not.

The given optimization is based on the certain set of starting positions:

- The initial logistical structure is considered as the complex system having a number of subsystems;
- Each subsystem possesses own criterion of an optimality reflecting its internal (immanent) interests;
- Functioning of structure represents process of interaction of these subsystems;
- Interaction of subsystems is carried out by means of special logistical system, i.e. is an economic interaction, which purpose is the best combination of interests of separate subsystems and systems as a whole.

References:

1. Григорьев М.Н., Уваров С.А. Логистика. Базовый курс. Учебник для вузов, 1-е изд., Сер. 58 Бакалавр. Академический курс – М., 2011 – 782с.
2. Григорьев М.Н. Маркетинг. Учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по спец. 061500 "Маркетинг",

060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)", Сер. *Disciplinae* – М., 2006 – 366с.

3. Андреев А.А., Григорьев М.Н., Груберт Л.Ю., Иванов В.Н. Информационная система, патент на изобретение RUS 2167453 28.09.1998
4. Григорьев М.Н., Груберт Л.Ю., Иванов В.Н., Писарев С.Б. Система для передачи информации, патент на изобретение RUS 2158967 03.07.1998
5. Григорьев М.Н., Долгов А.П., Уваров С.А. Логистика. Продвинутый курс. Учебник, 3-е изд, перераб и доп., Сер. 61 Бакалавр и магистр. Академический курс – М., 2014 – 784с.
6. Григорьев М.Н. Маркетинг. Учебник для студентов вузов, обучающихся по спец. 061500 "Маркетинг", 060800 "Эконом. и упр. на предпр. (по отраслям)", 3-е изд., перераб. и доп., Сер. Основы наук – М., 2011 – 448с.
7. Григорьев М.Н., Уваров С.А. Логистика Учебник для бакалавров, 4-е изд., пер. и доп., Сер. 58 Бакалавр. Академический курс – М., 2014 – 836с.
8. Григорьев М.Н. Маркетинг. Учебник для бакалавров: для студентов вузов, обучающихся по спец. 061500 "Маркетинг", 060800 "Экономика и упр. на предприятии (по отраслям)", 4-е изд., доп., Сер. Бакалавр – М., 2012 – 464с.
9. Григорьев М.Н., Груберт Л.Ю., Иванов В.Н. Система распространения информации, патент на изобретение RUS 2134457 04.08.1998
10. Григорьев М.Н. Маркетинг. Учебник для прикладного бакалавриата, 5-е изд., перераб. и доп., Сер. 60 Бакалавр. Прикладной курс – М., 2015 – 559с.
11. Григорьев М.Н., Уваров С.А. Логистика. Учебник для бакалавров по направлению "Менеджмент", 3-е изд., переработанное и дополненное, Сер. Бакалавр. Базовый курс – М., 2012 – 825с.
12. Григорьев М.Н., Долгов А.П., Уваров С.А. Логистика. Продвинутый курс. Учебник в 2-х томах. Том 1, 4-е издание, переработанное и дополненное, Сер. Бакалавр и магистр. Академический курс – М., 2016 – 472 с.
13. Григорьев М.Н., Долгов А.П., Уваров С.А. Логистика. Продвинутый курс. Учебник, 3-е издание, переработанное и дополненное, Сер. 61 Бакалавр и магистр. Академический курс – М., 2015 – 734с.

© Grigoriev M.N., Uvarov S.A., Digusov N.N., 2017

УДК 330.1

M.N. Grigoriev

PhD of technical sciences, Professor

Baltic State Technical University

«VOENMECH» named after D. F. Ustinov

St. Petersburg, Russian Federation

S.A. Uvarov

Doctor of economic Sciences, Professor

Saint-Petersburg state University of Economics

St. Petersburg, Russian Federation

N. A. Braila

Student

Baltic State Technical University

«VOENMECH» named after D. F. Ustinov

St. Petersburg, Russian Federation

THE MAINTENANCE OF THE LOGISTICAL APPROACH

Annotation

Article from the modern point of view examines the logistical approach. Special attention is paid to its

relationship with the system method.

Keywords

Integrated logistics, system approach, logistical approach, scientific category.

The logistics assumes to consider system of the circulation in the whole complexity and variety [1, 2]. Research of development and functioning of greater systems demands the system approach [3]. Other approach here is simply impossible. It is possible to tell, that the logistical approach is a system approach to research of social and economic and man-machine systems [4]. Feature of its application consists in the fact that each condition of investigated object and their set are considered in interrelation, continuity and development, in transition to qualitatively new condition. Thus Complex objects are considered as hierarchically constructed unity of the open systems, and any proved decisions should consider their influence on adjacent elements and relations [5, 6].

Not being a strict scientific category, the logistical approach represents a set of the certain receptions, ways in studying objects of logistical management and in influence on them with the purpose of achievement of required results. Application of the logistical approach to designing development of economic systems assumes the decision of following problems [7, 8]:

- Goals setting of development and finding of their optimum combination;
- Definition of ways and means of achievement of these purposes through revealing of relations and research of interaction of considered factors and considered objects in the quantitative form;
- The integration of purposes and means of their achievement with need for resources, considering limitation of the last ones.

From the point of view of the integrated logistics the logistical approach represents multi-criteria optimization business-process: so, designers should consider requirements of adaptability to manufacture, transportability, the recyclability at a stage of development of new production, and development of container should be spent in view of features cargo processing on various types of transport. The main tools of the logistical approach - the analysis and synthesis of investigated system. The analysis of system allows to reveal the most essential factors, gives their characteristic, a quantitative estimation of interaction with each other, defines their influence on parameters of investigated system. Synthesis is provided during development and functioning of the formalized model of investigated parameters of system; this model unites factors in dynamics of development of considered system.

The logistical approach assumes systemacity, integrity, optimization of total costs, unity of designing and realization of projects. In a nutshell, the logistics allows in a complex, from system positions to capture all stages of sphere of the reference: supply - manufacture - storage - distribution - transport - demand - consumption. It promotes that material support and transportation become the integral elements of production that essentially changes criteria of an estimation of efficiency in the above-stated system [9, 10].

The logistical approach makes changes to many ideas about economy of the firm and the organization of production:

- The problem of full loading of capacities is replaced with a problem of minimization of terms of passage of current assets through the enterprise [11, 12];
- Reserve capacities for fast reaction to changes of a market demand can initially be provided (certainly, it does not mean presence of standing idle capacities. By the reserve they understand opportunities of cooperation, purchase of services on manufacturing production or realization of the certain industrial operations);
- Unilateral orientation to decrease in costs as a method of competition is replaced with aspiration to the highest level of logistical service (granting of necessary goods, the established quality, in the set quantity, in agreed place, to earlier stipulated term, at optimum costs);
- Replacement of material stocks with the information about the opportunity of their operative purchase by comprehensible conditions (the traditional supply agent turns to the broker of information) [13];
- Absence of technological restrictions of decrease in the size of a party of produced production and its determination from conditions of standard item to consumers.

References:

1. Григорьев М.Н., Долгов А.П., Уваров С.А. Логистика. Продвинутый курс. Учебник в 2-х томах. Том 1,

- 4-е издание, переработанное и дополненное, Сер. Бакалавр и магистр. Академический курс – М., 2016 – 472 с.
2. Григорьев М.Н. Маркетинг. Учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по спец. 061500 "Маркетинг", 060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)", Сер. Disciplinae – М., 2006 – 366с.
 3. Григорьев М.Н., Уваров С.А. Логистика. Базовый курс. Учебник для вузов, 1-е изд., Сер. 58 Бакалавр. Академический курс – М., 2011 – 782с.
 4. Григорьев М.Н., Долгов А.П., Уваров С.А. Логистика. Продвинутый курс. Учебник в 2-х томах. Том 2, 4-е издание, переработанное и дополненное, Сер. Бакалавр и магистр. Академический курс – М., 2016 – 372 с.
 5. Григорьев М.Н. Маркетинг. Учебник для студентов вузов, обучающихся по спец. 061500 "Маркетинг", 060800 "Эконом. и упр. на предпр. (по отраслям)", 3-е изд., перераб. и доп., Сер. Основы наук – М., 2011 – 448с.
 6. Григорьев М.Н., Груберт Л.Ю., Иванов В.Н., Писарев С.Б. Система визуального воспроизведения рекламной информации, патент на изобретение RUS 2129309 28.05.1997
 7. Григорьев М.Н., Долгов А.П., Уваров С.А. Логистика. Продвинутый курс. Учебник, 3-е изд, перераб и доп., Сер. 61 Бакалавр и магистр. Академический курс – М., 2014 – 784с.
 8. Григорьев М.Н. Маркетинг. Учебник для бакалавров: для студентов вузов, обучающихся по спец. 061500 "Маркетинг", 060800 "Экономика и упр. на предприятии (по отраслям)", 4-е изд., доп., Сер. Бакалавр – М., 2012 – 464с.
 9. Григорьев М.Н., Уваров С.А. Логистика Учебник для бакалавров, 4-е изд., пер. и доп., Сер. 58 Бакалавр. Академический курс – М., 2014 – 836с.
 10. Григорьев М.Н. Маркетинг. Учебник для прикладного бакалавриата, 5-е изд., перераб. и доп., Сер. 60 Бакалавр. Прикладной курс – М., 2015 – 559с.
 11. Григорьев М.Н., Уваров С.А. Логистика. Учебник для бакалавров по направлению "Менеджмент", 3-е изд., переработанное и дополненное, Сер. Бакалавр. Базовый курс – М., 2012 – 825с.
 12. Григорьев М.Н., Долгов А.П., Уваров С.А. Логистика. Продвинутый курс. Учебник, 3-е издание, переработанное и дополненное, Сер. 61 Бакалавр и магистр. Академический курс – М., 2015 – 734с.
 13. Андреев А.А., Григорьев М.Н., Груберт Л.Ю., Иванов В.Н. Информационная система, патент на изобретение RUS 2167453 28.09.1998

© Grigoriev M.N., Uvarov S.A., Braila N.A., 2017

УДК 33

Tuleshov Gulnara Bulatovna

Ph. D. Sciences, associate Professor Burn them. After I. Zhansugurov,
Taldykorgan, Kazakhstan

Tabeev Talgat Pazyzbekovich

master of Economics, senior lecturer KazGU. Al-Farabi Almaty, Kazakhstan

SOME OF THE FEATURES OF EDUCATION IN THE CONDITIONS OF INNOVATIVE DEVELOPMENT OF NATIONAL ECONOMY

Summary

One of decisive factors of successful development of economy of Kazakhstan in modern conditions of globalization is the innovative way. The innovation in education is the specific form of government development of education allowing systemically change structure, content and the organization of educational process in general.

Keywords

An innovation, education, an innovation in education, upgrade of an education system, an education system in Kazakhstan, education integration.

Not accidentally integration into world system of the higher education of the Kazakhstan system of the higher and postgraduate professional education during the preserving and development of its own achievements and traditions is determined as one of the basic principles of modern state policy. Starting point of integration are straight lines international economic (production, scientific and technical, technological) communications which provide gradual merging of national economy. A main objective of integration – building-up of amounts and expansion of set of goods and services on the basis of ensuring efficiency of economic activity [1].

The innovations in education understood in a broad sense as introduction new, change, enhancement and improvement of existing, it is possible to call the immanent characteristic of education following from its main sense, essence and value. Novelty of any means is relative both in personal, and in the provisional plan. Doesn't matter whether are the idea, the concept, technology objectively new now or not, it is possible to determine time when they were objectively new [2].

In modern conditions of a fierce competition in all spheres of life education becomes the most important condition of implementation to all spheres of human activities of innovative technologies, growth of competitiveness, advanced training and level of living in general. Moreover, owing to a special role of knowledge during a post-industrial age, education it is pushed in number of decisive elements of "high" worldwide policy, turning into a key factor of ensuring national security. In this regard the problem of upgrade of the educational sphere in RK purchases new, relevance is extraordinary. The solution of this task inseparably linked with change of a value system and social priorities, is impossible without expansion of international cooperation and use of international experience. Despite world financial and economic crisis in the country a special attention are given on education. Active transformations in the social and economic sphere, the polycultural situation in Kazakhstan, modern philosophical, humanitarian, social and scientific knowledge, awareness of need of qualitatively other educational paradigm is a basis of reforming and upgrade of an education system.

Updating of all education levels becomes an objective necessity. In the conditions which arose before the republic of tasks in the context of the growing global competition according to N. A. Nazarbayev, "the highly skilled human capital, and also fixed implementation of innovations" [3] shall become key competitive advantage of Kazakhstan.

The innovations in education understood in a broad sense as introduction new, change, enhancement and improvement of existing, it is possible to call the immanent characteristic of education following from its main sense, essence and value. Also the culture of management as the innovative method of development imposes special requirements to it is as a result transformed.

Educational requirement has property of expanded reproduction, that is, the education level is higher, the need for further education is higher. Each state creates the education system, depending on educational requirements which determine education content. The limit of requirement corresponds to type of culture and is expressed in the form of ideas of a standard ideal of the educated person.

Internationalization in innovative development of the higher education is important aspect for achievement of intentions of Kazakhstan to become more competitive country which consists in implementation of the international aspects in all directions of training and research work, both at the level of national policy, and at the level of educational institutions.

Innovative process will help to put such new mechanisms of integration as creation of educational-scientific and scientific-production consortia in action. Finally real integration of education, science and production shall become one of major factors of development of Kazakhstan.

At the present stage of reforming of the Kazakhstan educational system transformations and innovations covered practically all parties of educational and upbringing process: there is a change of pedagogical paradigms; process of adaptation of an education system of Kazakhstan to the international standards is performed; the substantial aspect of the higher education is exposed to standardization; nonconventional and interactive educational technologies is implemented, search of new training methods is conducted; methods of management of education are transformed.

List of references

1. Gerasimov G. I., Ilyukhina L. V. Innovations in education: essence and social mechanisms. – Moscow, 2007. 25 p.

2. Innovations in the public sphere. Volume 34: — Moscow, LKI, 2008 - 400 p.

3. To economy of knowledge through innovations and education. A lecture of the President of the Republic of Kazakhstan N. A. Nazarbayev at the Euroasian national university named after L. N. Gumilev//the Kazakhstan truth No. 341 (26732) 26.10.2011.

© Tuleshov G. B., Tabeev T. P., 2017

УДК: 330.322

Ю.В.Албаева

магистрант экономического факультета
ФГБОУ ВО «Оренбургский ГАУ» г.Оренбург, РФ
E-mail: kasat.11@mail.ru

Н.В.Спешилова

д.э.н., профессор,
зав.кафедрой организации производства и моделирования экономических систем
ФГБОУ ВО «Оренбургский ГАУ»

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПАО «НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ» В ЗАВИСИМОСТИ ОТ СТАДИИ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

Данная статья посвящена реализации методики анализа эффективности инвестиционной деятельности предприятия в зависимости от стадии жизненного цикла по данным финансовой отчетности ПАО «Нижнекамскнефтехим». Сделаны выводы на основе которых предложен комплекс рекомендаций по совершенствованию инвестиционной деятельности предприятия.

Ключевые слова

Эффективность, инвестиционная деятельность, финансовая деятельность, жизненный цикл предприятия.

Эффективность инвестиционной деятельности – категория, отражающая соответствие инвестиционного проекта целям и интересам его участников[1, с.286], для предприятия это получение чистой прибыли, внедрение инноваций, повышение производительности труда; для частных акционеров это получение высоких дивидендов; для государства (на федеральном, региональном и местном уровне) это получение налогов от предприятия (как источник пополнения доходов бюджета), создания рабочих мест, экономический рост за счет роста ВВП; для граждан это получение места работы, высокие зарплаты, широкий ассортимент продукции и услуг.

Эффективность инвестиционной деятельности предприятия должна оцениваться не только по соответствию инвестиционного проекта целям и интересам его участников, но также по соответствию инвестиционного проекта стадии жизненного цикла предприятия, представленного на рисунке 1 [2, с. 35].

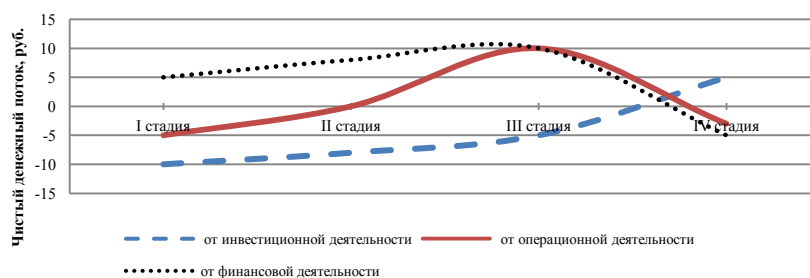


Рисунок 1 – Жизненный цикл предприятия для оценки эффективности инвестиционной деятельности

На рисунке 1 выделены четыре стадии жизненного цикла предприятия: I – становление; II – рост; III – зрелость; IV – упадок. На каждой из них отмечаются различные уровни чистого денежного потока от операционной, инвестиционной, финансовой деятельности.

Для наглядности оценки эффективности инвестиционной деятельности, в зависимости от стадии жизненного цикла предприятия можно использовать матрицу «Бостонской консалтинговой группы», сокращенно – «БКГ», основной задачей которой является определение ключевых направлений для будущих инвестиций. Матрица «БКГ» помогает ответить на вопрос, какие инвестиции наиболее эффективные, а также разработать долгосрочные стратегии инвестиций [3].

Проведем анализ деятельности ПАО «Нижнекамскнефтехим» за 2014 – 2016 года, проанализировав ряд показателей. Рассмотрим структуру инвестиций ПАО «Нижнекамскнефтехим» за 2014 – 2016 в таблице 1.

Таблица 1

Инвестиции ПАО «Нижнекамскнефтехим» за 2014 – 2016 гг.

Компания	2014 год		2015 год		2016 год	
	Уд. вес, %	Сумма, тыс.руб.	Уд. вес,%	Сумма, тыс.руб.	Уд. вес,%	Сумма, тыс.руб.
Дочерние компании	88	3460400	73	3943856	73	3924227
Зависимые компании	3	113715	5	269733	5	269733
Прочие компании	9	359722	22	1197306	22	1203279
Итого	100	3933837	100	5410895	100	5397239

За 2015 – 2016гг. сумма инвестиций ПАО «Нижнекамскнефтехим» выросла на 37% по сравнению с 2014 годом. Среди инвестиций ПАО «Нижнекамскнефтехим» за 2014 – 2016 года первое место занимают дочерние компании, но их доля в общей сумме на инвестиции сократилась с 2015 года.

В таблице 2 представлена структура инвестиций в дочерние компании ПАО «Нижнекамскнефтехим» за 2014-2016 гг.

Таблица 2

Инвестиции в дочерние компании ПАО «Нижнекамскнефтехим» за 2014 – 2016 года.

Дочерняя компания	2014 год		2015 год		2016 год		Направления инвестиций
	Уд. вес,%	Сумма, тыс.руб.	Уд. вес,%	Сумма, тыс.руб.	Уд. вес,%	Сумма, тыс.руб.	
ЗАО «Полимализ» г.Елабуга	-	-	30	1192000	30	1192000	производство полимерных материалов
ООО «Катализ-Пром» г.Нижнекамск	2	79246	4	139460	4	139460	производство химической продукции
ОАО «НефтеХимСэвилен» г.Казань	17	571677	-	-	-	-	производство полиэтилена и сэвилена
ОАО «Полимер-НКНХ» г.Нижнекамск	8	273658	-	-	-	-	производство полиэтилена, резиновой продукции
Прочие объекты инфраструктуры	73	2535819	66	2612396	66	2592767	спорт, общественное питание, грузоперевозки, торговля, охрана, СМИ, очистка воды
Итого	100	3460400	100	3943856	100	3924227	

За 2014 – 2016 гг. сумма инвестиций в дочерние компании ПАО «Нижнекамскнефтехим» практически не изменилась. В 2014 – 2016 года среди инвестиций в дочерние компании ПАО «Нижнекамскнефтехим» первое место занимают прочие объекты инфраструктуры не связанные с производством (спорт, общественное питание, грузоперевозки, ремонт оборудования, торговля, охрана, СМИ, сбор и переработка металлолома, очистка воды) 73% в 2014 году и 66% в 2015 – 2016года.

В таблице 3 представлена структура инвестиций в зависимые компании ПАО «Нижнекамскнефтехим» за 2014 – 2016 года [4].

Инвестиции в зависимые компании ПАО «Нижнекамскнефтехим» за 2014 – 2016 года.

Зависимая компания	2014 год		2015 год		2016 год		Направления инвестиций
	Уд. вес, %	Сумма, тыс.руб.	Уд. вес, %	Сумма, тыс.руб.	Уд. вес, %	Сумма, тыс.руб.	
ООО«Газэнергонефтехим» г.Нижнекамск	-	-	46	123226	46	123226	Производство нефтехимической продукции
ООО«Эластокам» г. Нижнекамск	70	79120	29	79120	29	79120	Производство полиуретановых систем
ОАО «Хим. завод им. Л.Я.Карпова г.Менделеевск	23	26595	9	26595	9	26595	Производство химической продукции
ЗАО «Ялита» г.Ялта	-	-	7	17762	7	17762	Строительные работы
ОАО «Ямал-Поволжье» г.Москва	-	-	6	15030	6	15030	Транспортировка продуктов
ООО«Югхимтерминал» г.Краснодар	7	8000	3	8000	3	8000	Коммерческая деятельность
Итого	100	113715	100	269733	100	269733	

За 2015 – 2016 года сумма инвестиций в зависимые компании ПАО «Нижнекамскнефтехим» выросла в 2 раза. Среди инвестиций в зависимые компании ПАО «Нижнекамскнефтехим» 1 место занимают: ООО «Эластокам» (производство полиуретановых систем) 70% в 2014 году; в 2015-2016 года. ООО«Газэнергонефтехим» (производство нефтехимической продукции) 46% .

Проблема предприятия это общий чистый денежный. То есть, уменьшается рост источников финансирования за счет собственного капитала и за счет заемного капитала. На предприятии растут непроизводственные затраты. Так как, увеличились темпы роста оттока денежных средств от текущей деятельности в 2015 году: по прочим платежам на 23,1%; в 2016 году: по платежам по налогу на прибыль на 72,4%. Для исправления положения необходимо проанализировать вопросы ценообразования на предприятии, ассортиментную политику, существующую систему контроля затрат.

На основании проведенного анализа ПАО «Нижнекамскнефтехим» можно сделать вывод, что в 2016 году предприятие занимает стратегию «звезды» во II квадрате – стадия роста. Так как у ПАО «Нижнекамскнефтехим» относительная доля рынка составляет более 1, а темпы роста 15%.

Но в 2016 году у ПАО «Нижнекамскнефтехим» есть отклонения в инвестиционной деятельности от установленной нормы для данной стадии жизненного цикла, среди них: отрицательный чистый денежный поток от финансовой деятельности, вместо положительного; отрицательный чистый денежный поток от инвестиционной деятельности, вместо отрицательного чистого денежного потока от инвестиционной деятельности.

Поэтому в качестве рекомендаций совершенствования инвестиционной деятельности для ПАО «Нижнекамскнефтехим» в 2017 году необходимо устранить указанные отклонения. Рекомендации по стратегии развития инвестиций для ПАО «Нижнекамскнефтехим» в 2017 году должны поддерживать и укреплять данный вид бизнеса, а значит не снижать, а увеличивать инвестиции. Должны быть выделены одни из лучших ресурсов компании (персонал, научные разработки, денежные средства), так как предприятие в будущем будет давать стабильный положительный денежный поток.

Мероприятиями по совершенствованию инвестиционной деятельности ПАО «Нижнекамскнефтехим» на уровне предприятия будет являться поиск дополнительных источников финансирования инвестиций, сбалансирование структуры источников финансирования, за счет повышения инвестиционной привлекательности предприятия.

Рассмотрим мероприятия стратегического значения по совершенствованию инвестиционной деятельности ПАО «Нижнекамскнефтехим» на уровне государства: развитие инфраструктуры для обеспечения сырьем нефтехимических предприятий и минимизации транспортных затрат, за счет развития трубопроводных систем; создание конкурентоспособных производств глубокой переработки углеводородного сырья; развитие спроса на продукцию отечественных предприятий через стимулирование внутреннего спроса на базе создания малых и средних предприятий по переработке нефтехимической

продукции; включение приоритетных направлений НИОКР в нефтехимической отрасли в государственные программы финансирования; предоставление налоговых льгот для компаний, осуществляющих НИОКР в рамках приоритетных направлений в нефтехимической отрасли.

Список использованной литературы:

1. Буланов, А.Ю. Вопросы типологии инноваций с учетом развития инфраструктуры промышленного кластера / А.Ю. Буланов, О.В. Мезенцева, А.В. Мезенцева // Инвестиции и инновации. – 2016. – №6. – С. 284-289.
2. Добровольский, В.П. Инвестиционный потенциал российской экономики и точки роста / В.П. Добровольский // Деньги и кредит. – 2015. – № 9. – С. 30-36.
3. Матрица Бостонской Консалтинговой Группы: подробный обзор [электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://powerbranding.ru/biznes-analiz/bcg>.
4. Официальный сайт ПАО «Нижнекамскнефтехим» Режим доступа: <https://www.nknh.ru/>
5. Стародубова, А.А. Взаимосвязь структуры рынка и инновационно-инвестиционной активности предприятий (на примере нефтегазохимического комплекса Российской Федерации) (монография) / А.А. Стародубова – Нижнекамск: ИПЦ «Гузель», 2015. – 184 с.

© Албаева Ю.В., Спешилова Н.В., 2017

УДК 327.7

Архипов Анатолий Евгеньевич

д-р экон. наук, доцент, профессор кафедры бизнеса в сфере услуг НГУЭУ

г. Новосибирск, РФ

E-mail: archi-197@mail.ru

Го Дун

магистрант НГУЭУ

г. Новосибирск, РФ

E-mail: MOKD@nsuem.ru

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОЙ КИТАЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

В последние 30 лет Китайская экономика растёт быстрыми темпами, так, например, в 2010 году она уже занимала второе место в мире по величине номинального ВВП, почти обогнав Соединенные Штаты Америки. Действительно ли Китай обогнал США? В этом нет никакого сомнения. В 2009 году Китайский ВВП равнялся 5,02 трлн. долларов. По данным Международного валютного фонда, в 2010 году Китай обогнал Японию, заняв второе место в мире. По ВВП с учётом паритета валют Китай находится на первом месте в мире (информация по данным МВФ 2014 года – у Китая 17,6 трлн. международных долларов), уже обогнал Америку. При этом большинство прогнозов различных аналитиков предполагают, что к 2040 году Китайская экономика может стать крупнее экономики США в три раза [2, с. 152].

Китай – сильная развивающаяся страна. Успехи экономического развития Китая выражаются в росте объемов промышленного производства и занятии ведущих позиций в мире по производству многих видов продукции [2, с. 153]. Китай является мировым лидером в производстве минерала, железа, овощей, фруктах, одежды, находится на ведущих мировых позициях по добыче нефти, производству электроэнергии. Наряду с традиционными производствами получили развитие электронная промышленность, космическая техника, автомобильная промышленность.

В 2015 году Китайский премьер Ли Кэцян выступая с речью на экономическом форуме, отметил, что последующие 5-10 лет станут важным периодом трансформаций за более чем 30 лет с момента проведения

политики реформ и открытости в КНР и определил основные направления развития экономики в «Стратегиях развития экономики Китая до 2025 года». Согласно данного документа, Китаю необходимо разрабатывать следующие приоритетные направления:

- 1) информационные технологии нового поколения;
- 2) станки с ЧПУ (числовое программное управление) и роботы высшего разряда;
- 3) авиакосмическое оборудование;
- 4) инженерная океанология и высокотехнологичные корабли;
- 5) передовые железно-транспортные технологии;
- 6) транспортные средства на новых источниках энергии;
- 7) электрооборудование;
- 8) новые материалы;
- 9) биомедицина и высокоэффективное медицинское оборудование;
- 10) сельскохозяйственная техника и оборудование [3, с.183].

Развитие данных направлений поможет Китаю перейти на новый уровень развития – стать страной с развитой экономикой.

Заметный и постоянно растущий интерес в мире вызывают экономические преобразования в Китае. Интерес к этой стране не случаен. Китай – одна из древнейших стран в мире, ей уже более 5000 лет, впервые за всю свою многовековую историю достигла впечатляющих успехов в реальном секторе экономики. По ряду признаков видно, что страна и в ближайшей перспективе будет развиваться по восходящей линии.

В 2003 году Китай вступил в ВТО – тесная взаимосвязь внутренних экономических реформ и мер по активизации внешнеэкономических связей. Процесс либерализации внешнеторгового и инвестиционного режимов носит постепенный характер [1, с. 60]. Привлечение иностранного капитала в китайскую экономику многовариантно: используются различные организационные формы совместных предприятий, разнообразные типы свободных экономических зон, дифференцированные методы налогового стимулирования инвестиций [4, с. 336].

7 сентября 2014, выступая с речью в «Назарбаев Университете» Казахстана, председатель КНР Си Цзиньпин отметил: «Чтобы уплотнять экономические связи стран Евразии, углублять взаимное сотрудничество и расширять пространство для развития, мы можем выбрать новаторскую модель сотрудничества и совместно построить «экономический коридор Шелкового пути». Это важное заявление китайского лидера обудущей политике Китая в Центральной Азии, и сигнал к мобилизации к всестороннему экономическому сотрудничеству между Китаем и странами Евразии, а также важное послание о сотрудничестве, переданное странам Центральной Азии и всем регионам вдоль «Шелкового пути». Политика и дизайн строительства «экономического коридора Шелкового пути» полностью соответствуют естественной географии и экономическим реалиям региона, одновременно отражает и желания соответствующих стран и народов.

Список использованной литературы:

1. Архипов А.Е., Севрюков И.Ю. Управление конкурентоспособностью компании: стратегические аспекты // Инновации в современном мире: Сборник статей Международной научно-практической конференции. – М.: ЕФИР, 2015. – С. 59 – 62.
2. Архипов А.Е., Чэнь Л. Внешнеторговая деятельность КНР: ретроспективный взгляд // Теоретический и практический взгляд на современное состояние науки: Материалы Международной научно-практической конференции. – Кемерово: КузГТУ, 2015. – С. 150 - 153.
3. Лучина Н.А., Климова Т.В., Севрюков И.Ю. Рынок услуг России: современные тенденции спроса // Теоретический и практический взгляд на современное состояние науки: Сборник материалов Международной научно-практической конференции. – Кемерово: КузГТУ, 2015. – С. 182 – 184.
4. Севрюков И.Ю. Торговля XXI века: организационный и коммуникационный аспекты // Научный альманах. – 2015. - № 12-1 (14). – С. 335 - 338.

© Архипов А.Е., Го Дун, 2017

Астман Павел Шулимович,
магистрант 1 курса кафедры экономики предприятия,
ФГБОУ ВО «Керченский государственный морской технологический университет»
г. Керчь, РФ
E-mail: ep.kgnty@mail.ru

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

Значимость проблемы изучения экономической безопасности предприятий заключается в осознание этой актуальности руководителями предприятий и создание в организационной структуре управления предприятиями специальных подразделений для обеспечения экономической безопасности. Угроза снижения уровня экономической безопасности предприятий обусловлена инерционностью их структуры производства, повышением физического износа оборудования, технологической отсталостью. В данном контексте особую срочность приобретает необходимость разработки эффективных механизмов повышения уровня финансово-экономической безопасности.

Ключевые слова

Предприятие, экономическая безопасность, экономическая эффективность, финансовая безопасность, системный подход, убыток, финансовый механизм.

В процессе хозяйствования субъекты предпринимательской деятельности могут испытывать воздействия различных физических и юридических лиц, которые несут негативные последствия, прежде всего, для экономического состояния предприятия. В этом случае возникает понятие угрозы безопасности предпринимательства. Причем наиболее важное значение для субъекта предпринимательской деятельности приобретают угрозы экономической безопасности, поскольку все потери (организационные, информационные, материальные, имиджа фирмы) в конечном счете, выражаются именно в экономических потерях, то есть потерях финансовых средств (и все прочие угрозы в основе имеют, как правило, экономические мотивы). Поэтому критерий должен не только констатировать наличие экономической безопасности предприятия, но и четко оценивать ее уровень. В случае лишь констатации критерием экономической безопасности предприятия неизбежна субъективность оценки. При этом количественная оценка уровня экономической безопасности должна исходить из показателей планирования, учета и анализа деятельности хозяйственной деятельности предприятия.

Для этого целесообразно исследовать показатели финансовой устойчивости, безубыточности и ликвидности предприятия. В экономической литературе уже предпринимались попытки количественной оценки уровня экономической безопасности предприятия, что привело к появлению нескольких подходов к оценке уровня экономической безопасности предприятия. Так, известен индикаторный подход, при котором уровень экономической безопасности определяется с помощью, так называемых индикаторов. Индикаторы рассматриваются как пороговые значения показателей, характеризующих деятельность предприятия в различных функциональных областях, соответствующие определенному уровню экономической безопасности. Оценка экономической безопасности предприятия устанавливается по результатам сравнения (абсолютного или относительного) фактических показателей деятельности предприятия с индикаторами.

Экономическую безопасность предприятия можно оценивать с помощью различных критериев, к основным из которых можно отнести [4, с. 27]:

– организационная сторона – в этом случае предполагается сохранение как самого предприятия, так и ее организационной целостности, нормальное функционирование основных подразделений. Основные подразделения фирмы (например, отдел снабжения, производственный отдел, финансовый отдел или бухгалтерия, служба маркетинга) выполняют все свои функции для достижения основной цели предприятия;

– правовая сторона – имеется в виду постоянное обеспечение соответствия деятельности фирмы действующему законодательству, что выражается в отсутствии претензий со стороны правоохранительных органов (или контрагентов) к фирме. Кроме того, отсутствуют потери от сделок с внешними партнерами вследствие нарушения последними законодательства. Это обеспечивается юридической экспертизой всех осуществляемых операций и сделок, заключаемых договоров;

– информационная сторона – безопасность может быть оценена как сохранение состояния защищенности внутренней конфиденциальной информации от утечки или разглашения в различных формах;

– экономическая сторона – проявляется в стабильных или имеющих тенденцию к росту основных финансово-экономических показателях деятельности фирмы (таких как собственный капитал, объем годового оборота, прибыль, рентабельность). В них отражаются общие результаты обеспечения безопасности с организационной, правовой, информационной и собственно экономической сторон. Сюда могут входить такие показатели, как отсутствие штрафов, санкций со стороны государственных органов за нарушение законодательства (например, налогового, антимонопольного), отсутствие потерь от сделок с недобросовестными контрагентами.

Одним из наиболее значимых элементов системы безопасности предприятия является механизм ее обеспечения, который представляет собой совокупность законодательных актов, правовых норм, побудительных мотивов и стимулов, методов, мер, сил и средств, с помощью которых обеспечивается достижения целей безопасности и решения стоящих задач

Системный подход к формированию механизма обеспечения экономической безопасности предприятия предполагает, что необходимо учитывать все реальные условия его деятельности, а сам механизм должен иметь четко очерченные элементы, схему их действия и взаимодействия. Структура механизма обеспечения экономической безопасности предприятия состоит из нескольких блоков, одновременное действие которых призвано обеспечить достаточную для расширенного воспроизводства капитала предприятия прибыль, получаемую в результате соблюдения интересов предприятия, т.е. в результате взаимодействия предприятия с субъектами внешней среды. Механизм обеспечения экономической безопасности предприятия может иметь различную степень структуризации и формализации.[3, с. 121]

Действие механизма обеспечения экономической безопасности предприятия призвано организационно оформить взаимодействия предприятия с субъектами внешней среды. Результатом функционирования этого механизма является поступление необходимых для организации процесса производства ресурсов и информации в соответствии с системой приоритетных интересов предприятия, минимизация затрат на приобретение ресурсов в необходимом количестве и должного качества. Сделанное ранее утверждение об экономической безопасности предприятия, получающего прибыль, позволяет оценить роль и назначение механизма в обеспечении экономической безопасности предприятия. Он предназначен для организации взаимодействия предприятия с субъектами внешней среды, которые являются для предприятия приоритетными. Выбор именно приоритетных интересов позволяет ограничить размер механизма обеспечения экономической безопасности предприятия и сосредоточить внимание в нем на действительно важных для предприятия партнерах. [2, с. 98]

Основное назначение механизма обеспечения экономической безопасности предприятия заключается в создании и реализации условий, обеспечивающих экономическую безопасность предприятия. Эти условия определены исходя из критерия экономической безопасности и ее уровня. В качестве важнейших условий, учитываемых в структуре механизма обеспечения экономической безопасности предприятия, выбраны минимизация затрат предприятия, адаптация к нововведениям и расширение сферы использования услуг инфраструктуры рынка. Представляется, что именно эти условия способны оказать наиболее существенное влияние на формирование прибыли предприятия, обеспечив тем самым его экономическую безопасность.

Если рассматривать состояние экономической безопасности предприятий в динамике, независимо от отраслевой принадлежности, то для них можно определить общее свойство. Оно заключается в том, что состояние экономической безопасности предприятия проходит несколько этапов. Они включают: стабильный, предкризисный, кризисный и критический этапы. При управлении экономической

безопасностью предприятия целесообразно выделять контуры оперативного, тактического и стратегического управления. Оперативное управление характеризуется лишь противостоянием угрозам, которые уже возникли; тактическое – способностью к адаптации; стратегическое – способностью к постоянному развитию. [5, с. 67]

Таким образом, в наиболее общем виде об экономической безопасности предприятия свидетельствует сохранение его как целостного структурного образования и юридического лица и устойчивых либо растущих значений основных финансово-экономических показателей. Применительно же к конкретной стороне деятельности предприятия, могут использоваться специфические показатели его безопасности.

Список использованной литературы:

1. Ильяшенко С. Н. Экономическая безопасность и подходы к ее оценке. – М.: "Прогресс", 2013. – 247 с.
2. Мак-Мак В. П. Служба безопасности предприятия. Организационно-управленческие и правовые аспекты деятельности – М: МИР, 2014. – 298 с.
3. Инновационный менеджмент. Учебник. / Под ред. проф. В. Я. Горфинкеля. – М.: Вузовский учебник, 2012. – 382 с.
4. Финансы предприятий: Учебник /Руководитель авт. кол. и науч. ред. проф. А. М. Поддерьогин. 3-е изд., Перераб. и доп. - М.: Финансы, 2002. - 460 с.
5. Яскевич В. И. Организационные основы безопасности фирмы: учеб. пособие / В. И. Яскевич. – М.: Финансы, 2012. – 240 с.

© Астман П. Ш., 2017

УДК 330

Аушев Элдар Германович

магистр кафедры «Экономической теории и мировой экономики»

Российский Государственный Социальный Университет

г. Москва, РФ

E-mail: Itonlakosta2014@mail.ru

Руднев Виктор Дмитриевич

доктор экономических наук, профессор кафедры «Экономической теории и мировой экономики»

Российский Государственный Социальный Университет

г. Москва, РФ

E-mail: Vik_vd@mail.ru

ОПЫТ РЕИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН И ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОМПАНИЙ ЧЕРЕЗ ВЕРТИКАЛЬНУЮ ИНТЕГРАЦИЮ

Аннотация

В статье рассматриваются особенности зарубежного опыта в сфере вертикальной интеграции. Проводится анализ стратегий вертикальной интеграции, реализуемых различными странами и нефтяными компаниями.

Ключевые слова

Закон вертикальной интеграции, реиндустриализация, вертикальная интеграция, нефтяная промышленность.

Прежде, чем говорить об иностранном опыте в сфере вертикальной интеграции, считаем необходимым сказать о законе вертикальной интеграции, Законе вертикальной интеграции собственности, труда и общественного воспроизводства или законе прогресса современной экономической системы, как сказал

доктор экономических наук С.С. Губанов. По его мнению, нулевая рентабельность промежуточного производства обеспечивает максимум системной скорости воспроизводства совокупного производительного капитала.

Этот закон действует как закон национальных и транснациональных межотраслевых цепочек производства добавочной стоимости. Это закон межотраслевого взаимодействия, закон «экономики ТНК», закон цепочек добавленной стоимости.

Он объективен, доказан математически и аналитически, Это критерий прогрессивности экономической системы.

В зависимости от особенности сделки, операции по интеграции делятся на три типа: горизонтальные, вертикальные и конгломератные, при этом именно вертикальная интеграция вызывает особый интерес у исследователей. Мировой нефтяной рынок сформировался еще в 30-е годы прошлого века, при этом, именно вертикально-интегрированные компании преобладают в его структуре, а технологическая цепочка выглядит следующим образом: разведка месторождений – добыча – транспортировка – переработка – нефтехимия – сбыт нефтепродуктов и продуктов нефтехимии, машиностроение для этих отраслей. Следует сделать акцент на том, что на Западе развитие нефтехимической отрасли и бизнеса изначально пошло по пути вертикальной интеграции. Такие известные зарубежные нефтяные компании, как Shell, Texaco, Standard Oil, Gulf и другие изначально устанавливали контроль во всех сферах технологической цепочки как внутри страны, так и в международном масштабе. Важный толчок в развитии вертикальной интеграции в нефтяной отрасли совершили страны-экспортеры нефти ОПЕК, когда в 60-70-е годы смогли установить контроль над своими ресурсами. В 70-х годах эти страны-производители начали строить нефтеперерабатывающие заводы для обеспечения нефтепродуктами как внутренний рынок, так и внешний, а 80-е годы стали приобретать активы нефтеперерабатывающих производств и компаний сбыта в Северной Америке и Западной Европе, которые являлись потребителями нефти. Так процесс вертикальной интеграции получил свое развитие в направлении от разведки и добычи нефти к переработке и сбыту, где стимулом для интеграции послужило стремление заполучить рынки конечного спроса в условиях достаточно насыщенного рынка [1, с.116].

В Западной Европе интеграция развивалась в другом направлении, исключая British Petroleum и Shell (они давно входили в состав гигантских международных компаний). Еще в 50-е годы в таких странах, как Франция и Италия сформировался мощный государственный сектор в нефтеперерабатывающей промышленности с сильной зависимостью от поставок нефти у крупных мировых компаний. государственные и частные европейские компании включились в сферу добычи нефти на концессионных условиях в странах-собственниках нефти и в первую очередь в Северной Африке. Здесь стимулом к интеграции стало желание избавиться от зависимости от поставок сырья. Сейчас данные компании входят в двадцатку мировых нефтяных лидеров, такие как Total (Франция) и ENI (Италия).

Иной пример продемонстрировал китайский подход к развитию нефтяной отрасли. Быстрое развитие экономики КНР в конце XX в. предъявило повышенный спрос на топливно-энергетические ресурсы. Добыча нефти в стране росла высокими темпами: в период 1990-2013 гг. она увеличилась в 1,5 раза (рисунок 1) [2].

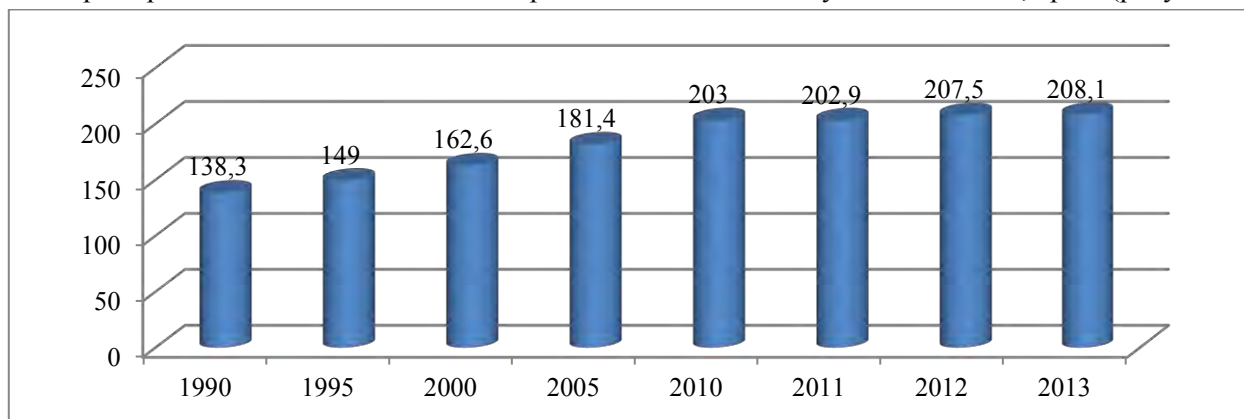


Рисунок 1 – Динамика добычи нефти в КНР в 1990-2013 гг. (млн.т)

В географии нефтедобычи произошли существенные сдвиги: возникнув в Северо-Западном Китае, она в 90-е гг. распространилась на Северный и Восточный Китай. Разрабатывается свыше 120 месторождений в 19-ти провинциях. Открыто несколько перспективных нефтеносных участков на шельфе. В целом Северо-Восточный, Северный и Восточный Китай добывает свыше 4/5 нефти в стране. В первом из них расположено главное месторождение — Дацин, дающее около половины добычи нефти в стране [3, с.59]. Такая концентрация нефтедобычи благоприятна для развития отрасли, нефтехимии, но в силу недостаточного развития транспортной инфраструктуры имеются проблемы в снабжении нефтью и нефтепродуктами остальных районов Китая. Тем не менее, потребление нефти стране растет высокими темпами (см. рис. 2) [2].

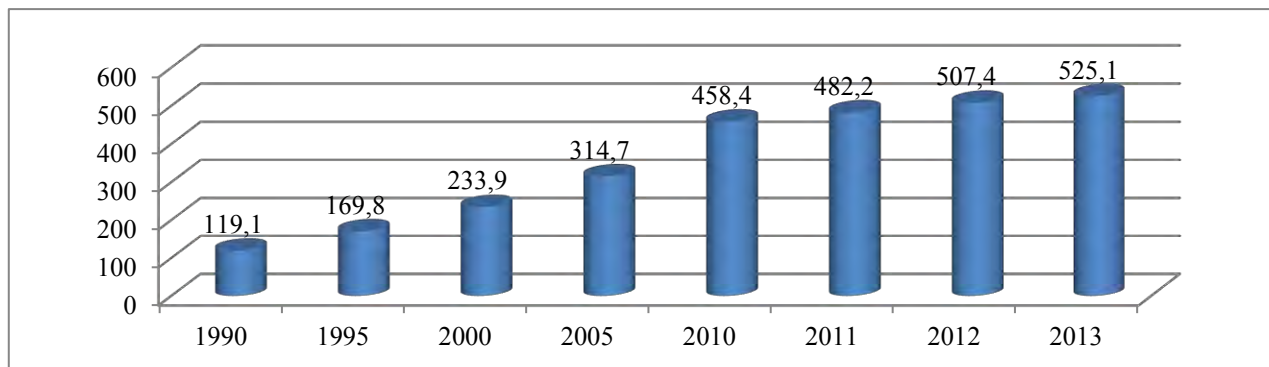


Рисунок 2 – Динамика потребления нефти в КНР в 1990-2013 гг. (млн.т).

КНР вышла на 2-е место в списке ведущих покупателей нефти мира. Основными регионами-поставщиками нефти на китайский рынок являются страны Персидского залива (почти 50%) и африканские государства (30%), меньшее значение имеют страны СНГ (10%) [3, с.60].

Китайская добыча, переработка и торговля нефтью и нефтепродуктами находятся под жестким контролем государства. В отличие от РФ, где на обломках развалившегося советского Министерства нефтяной промышленности стали создаваться частные нефтяные компании, в Китае в конце 80-х гг. XX в. на основе активов, которые находились в ведении министерства нефтяной промышленности КНР, была создана China National Petroleum Corporation (CNPC), которая сосредоточила в своих руках производственную и управленческую деятельность в нефтегазовой сфере. В результате реорганизации государственных компаний в 1998 г. были образованы две: CNPC и SINOPEC [4].

Сосредоточение в руках государственной CNPC основных производственных, технологических и финансовых ресурсов отрасли позволило ей в соответствии со своей стратегией развития вертикальной интеграции быстро выйти на передовые мировые стандарты и вплотную приблизиться по структуре и характеру деятельности к глобальным нефтяным компаниям.

В результате первого этапа реорганизации CNPC были выделены производственные блоки апстрим и даунстрим.

Блок апстрим включил в себя разведку и разработку 14 нефтегазовых месторождений на территории Китая. На долю корпорации приходится соответственно 54% и 75% от общих объемов добычи нефти и природного газа в стране.

Блок даунстрим корпорации включает в себя 26 НПЗ в КНР, перерабатывая порядка 150 млн. т/год. Объем выпуска нефтепродуктов, потребительский рынок, составляет более 40% от их общего объема. За рубежом построены 9 совместных НПЗ.

Одновременно на основе развития нефтепереработки шло формирование нефтехимического крыла CNPC. Внутри страны построено 9 НХК мощностью 10 млн. т. Корпорация крупнейший производитель нефтехимической продукции в Китае, включающей в себя производство парафинов и алкилбензолов, тонкую химию, ароматические углеводороды на Ляоянском нефтехимкомбинате, в том числе синтетические смолы, волокно и каучук, органические и неорганические химические реактивы. [5, с.458].

Сбытовые структуры CNPC включают в себя как оптовое звено, в том числе централизованный сбыт нефтепродуктов и продукции нефтехимии, так и розничную сеть АЗС, которая охватывает всю страну. К

2013 г. корпорация построила в Китае 20 272 АЗС, деятельность которых ведётся в форме интегрированной маркетинговой модели, объединяющей розничную торговлю топливом и сопутствующую продукцию. По итогам 2013 г. объем сбыта нефтепродуктов в Китае достиг 118,33 млн.т, что на 1,5% больше показателя предыдущего года. В частности, объем розничной торговли составил 87,3 млн.т. В 2013г. на 30 % выросла доля реализуемого высокооктанового бензина. Основные показатели производственной деятельности CNPC представлены в следующей таблице 1 [4].

Таблица 1

Основные показатели производственной деятельности CNPC в 2009-2013 гг.

Показатель	2009	2010	2011	2012	2013
Прирост разведанных геологических запасов нефти (млн.т)	627,50	655,77	715,12	711,00	670,13
Прирост разведанных геологических запасов природного газа (млрд. куб.м)	461,6	570,1	487,9	450,4	492,3
Дебит сырой нефти (млн.т)	103,13	105,41	107,54	110,33	112,60
Добыча природного газа (млрд. м ³)	68,3	72,5	75,6	80,0	88,84
Переработка сырой нефти (млн. т)	125,1	135,3	144,8	147,16	146,02
Выпуск нефтепродуктов (млн. т)	80,5	86,32	93,0	96,4	98,0
Бензин	25,8	26,8	29,0	31,0	33,0
Дизель	3,6	3,7	3,78	4,88	6,1
Керосин	50,9	55,9	60,4	60,6	58,9
Выпуск смазочных масел (млн. т)	1,4	1,61	1,58	1,84	1,89
Выпуск этилена (млн. т)	2,9	3,6	3,5	3,7	3,98
Сбыт нефтепродуктов (млн. т)	88,74	102,5	115,1	116,6	118,3
Кол-во АЗС	17262	17996	19323	19840	20272

Международные операции по торговле нефтью и нефтепродуктами корпорации осуществляет дочерняя компания CNPC - PetroChina International Co., которая имеет 11 филиалов в Китае и 12 – за границей, через которые CNPC торгует сырой нефтью и нефтепродуктами. Торговые сети корпорации представлены в 80 странах и регионах мира, на самых крупных потребительских рынках. В 2013 г. общий объем ее международной торговли нефтью и нефтепродуктами составил 350 млн. т на сумму 264,8 млрд. долларов.

В отличие от практики российских НК, китайская корпорация не выделила сервисные подразделения в отдельные компании, а развивала их в рамках своей структуры. В настоящее время CNPC не только удовлетворяет свои внутренние потребности во всех видах инженерно-технического обслуживания, включая поисковое и разведочное бурение, каротаж и ГТИ скважин, но и предоставляет весь комплекс услуг сторонним компаниям, включая строительство нефтяных объектов нефтегазового хозяйства, а также установок нефтепереработки и нефтехимии.

Отличительной особенностью CNPC является сосредоточение у себя предприятий по производству нефтяного, разведочного, бурового оборудования, труб для нефтегазовой отрасли, каротажного, силового оборудования, а также и для объектов нефтепереработки и нефтехимии.

Получаемая в результате этого экономия на издержках в силу масштаба деятельности позволяет CNPC успешно конкурировать с ведущими компаниями и в мировом нефтяном бизнесе. В настоящее время CNPC является важным глобальным поставщиком инженерно-технических услуг для нефтегазового комплекса и обладает квалифицированными кадрами, способными оказывать услуги по всему спектру инженерно-технического обслуживания. В настоящее время CNPC осуществляет инвестиции в нефтегазовые проекты в более 37 странах мира, в 67 странах занимается оказанием сервисных и инжиниринговых услуг на нефтегазовых объектах. Сравнение объема и характера работ CNPC, осуществляемых в стране и за рубежом показывает, что в последние годы зарубежные операции корпорации растут быстрыми темпами, а, например, по таким показателям, как трехмерная сейсмика, их объем превышает показатель почти в 3 раза (табл. 2) [4].

Таблица 2

Сравнительные данные по сервисным и инжиниринговым услугам CNPC в нефтегазовой области (2009-2013 гг.)

Показатель	2009	2010	2011	2012	2013
Двухмерные сейсмические работы (1 км)	74392	81130	93306	96739	114364

Продолжение таблицы 2

в Китае	31897	32959	35618	41391	40274
за рубежом	42495	48171	57688	55348	74090
Трехмерные сейсмические данные (1 км ²)	53525	54338	36678	57682	64491
в Китае	15383	15671	14619	17900	17542
за рубежом	38142	38667	22059	39782	46949
Объем каротажных работ (скважина/раз)	69776	80319	88727	99353	106092
в Китае	64277	74826	83317	93585	100129
за рубежом	5499	5493	5410	5768	5963
Пробуренные скважины	12900	13043	13706	13153	13378
в Китае	11570	11919	12509	11894	12035
за рубежом	1330	1124	1197	1259	1343
Проходка в метрах (1000 м)	2479	2519,8	2698,3	2719,5	2749,8
в Китае	2206,6	2297,1	2438,9	2429,6	2431,7
за рубежом	272,4	222,7	259,4	289,9	318,1

Осуществляя свою зарубежную деятельность, CNPC действует как глобальная компания, предоставляя весь комплекс услуг, включая финансирование проектов. Для этого в своей структуре у нее имеются специализированные компании, отвечающие за финансовое обслуживание, управление финансами, финансовое страхование, кредитное поручение, и свои коммерческие банки. Всего в CNPC работает более 1,6 млн. человек. Это более чем в полтора раза превышает число занятых во всей добывающей промышленности РФ.

Дальнейшее развитие стратегии корпорации привело CNPC к необходимости распространения своей деятельности не только на нефтегазовый сектор, но и на энергетику в целом. CNPC является комплексной международной энергетической компанией, занимающей во многом лидирующие позиции в мире.

В своей стратегии развития корпорация провозглашает одним из приоритетных направлений разработку новых источников энергии, нетрадиционных углеводородных ресурсов, энергии биомассы и возобновляемых источников энергии.

В условиях глобализационных и регионализационных процессов в мировой нефтяной отрасли, для повышения конкурентоспособности своих национальных корпораций в рамках дальнейшего развития стратегии нефтяной отрасли, намечается новый этап – этап слияния крупнейших компаний китайского нефтяного бизнеса. Руководство КНР рассматривает возможность объединения китайских нефтяных госкомпаний, чтобы создать конкурента крупным западным метакорпорациям. Вероятно, можно ожидать объединение CNPC и China Petrochemical Corp. (Sinopec Group), а также слияние двух других крупных энергетических компаний – CNOOC и Sinochem Group [1, с.117].

Таким образом, можно заключить, что в регионе АТР сформировалась крупная ННК CNPC, которая, последовательно реализуя стратегию вертикальной интеграции и географической диверсификации, стала влиятельным региональным игроком в нефтегазовом бизнесе и вышла на траекторию глобального развития. Для повышения своей конкурентоспособности в условиях глобализации корпорация стремится к утверждению своей лидирующей роли на региональном рынке и к всестороннему сотрудничеству, включая стратегические альянсы, с компаниями стран, обладающими крупными углеводородными запасами.

Причины и возможности реиндустриализации российской экономики в корне отличаются от соответствующих процессов в зарубежных странах. Новая индустриализация в России выглядит не как возвращение промышленности, что можно наблюдать в европейских странах и США, где они связаны в основном с возвращением производств и дальнейшим ростом их инновационной и креативной составляющей а как ее восстановление или создание новой. Это требует наличия высококвалифицированных специалистов на новых видах деятельности, основывающихся на наукоемких инновационных технологиях.

Одним из важнейших условий проведения неоиндустриализации российской экономики и превращение страны в промышленно развитую державу является преодоление технологической разрозненности хозяйствующих субъектов. Такое развитие невозможно без взятия на себя ответственности со стороны правительства и согласования интересов ключевых групп в элите. Откладывать этот процесс опасно, так как дальнейшая стабильность в виде стагнации приведет к печальным последствиям, которые могут придать системному кризису более острые формы проявления.

В такой ситуации, именно вертикальная интеграция может обеспечить реальную диверсификацию и структурную перестройку экономики, смычку добывающих и обрабатывающих отраслей.

Анализ стратегий вертикальной интеграции, реализуемых китайскими нефтяными компаниями, позволяет заключить следующее:

- эти компании прошли этапы вертикальной интеграции ускоренными темпами в отличие от нынешних западных супермейджеров, которые шли по этому пути почти 100 лет;

- вертикальная интеграция в ведущей китайской CNPC проходила в рамках государственной формы собственности;

- CNPC за короткий срок стала 4-й в мире энергетической компанией и по характеру деятельности начинает быть сходной с глобальными НК;

- территориальная близость РФ и КНР и их экономическая взаимодополняемость неизбежно притягивают ТЭК обеих стран, способствуя ускорению процессов регионализации этой сферы, в которой государственные CNPC и Роснефть играют ключевые роли.

Список использованной литературы:

1. Островская Е.Н, Формирование вертикально интегрированных объединений предприятий в промышленности. Санкт-Петербург, 2015. С. 114-119.
2. Официальный сайт British Petroleum: <http://www.bp.com/en/global/corporate/energy-economics/statistical-review-of-world-energy.html>.
3. Развадовская Ю.В., Ханина А.В., Самонова К. Индустриальные формы регулирования процесса реиндустриализации в условиях смены технологических укладов // Проблемы экономики и менеджмента. 2016. №8 (60). С. 56-63.
4. Официальный сайт компании CNPC: <http://www.cnpc.com.cn>.
5. Плетнев К.И., Гаврилова Н.М. Приоритеты в инфраструктурном обеспечении реиндустриализационно трансформируемой национальной инновационной системы России // Инновации. 2016. №3 (209). С. 14-20.

© Аушев Э.Г., Руднев В.Д. 2017

УДК 657.1

Т.Д. Ахмедова

магистрант 1 года профиль «Учет, анализ и аудит»

научный руководитель: **А.Х. Ибрагимова**

канд. экон. наук, доцент ФГБОУ ВО ДГУ

г. Махачкала, РФ

e-mail – aminat.1967@mail.ru

ВКЛАД ИТАЛЬЯНСКИХ УЧЕНЫХ В РАЗВИТИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Возникновение учета произошло в связи с развитием хозяйственных отношений. Ведение учета предполагает сопоставление доходов и расходов поскольку нельзя вести хозяйство, не добиваясь превышения доходов над расходами.

Излишки продуктов, начало обмена способствовало развитию учета. Хранение излишков привело к образованию складского учета. Развитие торговли способствовало формированию финансового учета, калькуляции и началу управленческого учета, что вызвало революцию промышленности.

Итальянцы являются продолжателями древнеримской бухгалтерии. С введением в главную книгу счета капитала появилась двойная запись.

Возникновение бухгалтерского учета в Италии связывают с двумя именами Бенедикт Котрульи и Лука Пачоли [2, С. 87].

Б. Котрульи рассматривал учет как инструмент управления предприятием и как универсальную

методологическую науку. Бенедикт Котрульи вел учет в трех книгах: главной, журнале и мемориале. Учет велся методом двойной записи. Развитие двойной записи привело к возникновению двух целей учета: экономическая цель и юридическая цель.

Разные итальянские мыслители рассматривали бухгалтерский учет в разных отраслях, кто в судостроении, сельском хозяйстве, госпитале и государственных учреждениях и т.д.

Главной целью учета Пачоли называл ведение дел в таком порядке, который позволил бы получить оперативно информацию, как в отношении долгов так и требований. Постулаты, которые были определены Лукой Пачоли, сформировали четыре вопроса - кто, что, когда, где? [1, С.25]

Именно в итальянском учете возникли два направления развития учета: 1. Отношения возникающие в результате движения;

2. Хранение и учет ценностей.

Соперничество юридических и экономических направлений учета, образовало в Италии три школы учета: венецианская, ломбардская, тосканская.

Представители ломбардской школы считали, что целью учета являются контроль организации хозяйства и имущества. Тосканская школа выделяла четыре группы лиц в организации: агенты, корреспонденты, администратор, собственник. Они предполагали, что каждый факт хозяйственной жизни изменяет юридические отношения между участниками хозяйственного процесса. Венецианская школа утверждала, что бухгалтерский учет как средство контроля изучает движение ценностей, которое связано с определенными действиями по управлению, руководству, контролю агентов хозяйства. Именно представители данного направления выдвинули понятие фонд [3, С. 102].

Таким образом, можно сказать, что именно итальянские ученые в двадцатом веке выдвинули три науки: логисмологию учение о счетах, статмологию учение о балансе, леммологию учение об остатках. Но, несмотря на разные направления развития учета, итальянскую школу в целом можно рассматривать как единое целое, так как они целеустремленно, содержательно трактовали основные категории науки учета.

Список использованной литературы:

1. Антонова М.В. Лука Пачоли и двойная запись в Италии Бухгалтерский учет. – 1994. - №10.
2. Соколов Я.В. Лука Пачоли и его время: становление и развитие учета Бухгалтерский учет. – 1994. - №8.
3. Соколов Я.В., Соколов В.Я. История бухгалтерского учета: Учебник. – 2 е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2006.

© Ахмедова Т.Д., 2017

УДК 338.436.33

Байдак Ю. С.

магистр,

2 года обучения по направлению «Учет, анализ и аудит в АПК»,
ФГБОУ ВО «Дальневосточный государственный аграрный университет», г. Благовещенск
e-mail: yuliya_baydak93@mail.ru

Пашина Л.Л.,

доктор экономических наук

доцент кафедры «Бухгалтерский учет, статистика, анализ и аудит»
ФГБОУ ВО «Дальневосточный государственный аграрный университет», г. Благовещенск
e-mail: pashinall@mail.ru

ПРИСУТСТВИЕ ГОСУДАРСТВЕННО - ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В АПК АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация

Сельское хозяйство России за последние годы убедительно доказало способность к развитию даже в

непростых условиях, когда другие отрасли экономики не показывали заметного роста. В статье анализируются особенности государственно-частного партнерства (ГЧП) в секторе сельского хозяйства на примере Амурской области, оценивается значение государственных программ развития агропромышленного комплекса (АПК). Рассматриваются перспективные направления и формы развития ГЧП в сфере АПК.

Ключевые слова

Государственно-частное партнерство, инновационная политика, агропромышленный комплекс, сельскохозяйственное производство.

В настоящее время перед нашим обществом стоит задача перехода на инновационное развитие и осуществление реальной модернизации экономики. В этих условиях осуществляется активный поиск инструментов стимулирования инновационной и инвестиционной активности частного капитала и обеспечения при этом наиболее эффективного сочетания интересов государства и предпринимательских структур. В качестве такого инструмента можно использовать государственно-частное партнерство (ГЧП).

Государственно-частное партнерство – это механизм организации работ, при котором государство решает задачи, предусмотренные его компетенцией, а бизнес получает дополнительный прибавочный продукт и снижение степени риска на всех этапах освоения проекта.

Федеральный закон о государственно-частном партнерстве в Российской Федерации находится на стадии обсуждения, а вот законы субъектов РФ, регулирующие данную сферу, уже приняты в различных регионах.

В Амурской области, как и в большинстве регионов Дальневосточного федерального округа, действует закон о ГЧП - “О государственно-частном партнерстве в Амурской области”, принятый Законодательным собранием Амурской области 26 августа 2010 г.».

Настоящий Закон устанавливает основы правового регулирования, цели, задачи, принципы государственно-частного партнерства в области и направлен на обеспечение условий развития всех форм участия в государственно-частном партнерстве в области, эффективное использование средств областного и муниципальных бюджетов, привлечение внебюджетных средств, включая материальные, финансовые, интеллектуальные, научно-технические ресурсы, для достижения эффективного развития экономики, социальной и инновационной сфер области.

Государственно-частное партнерство в аграрном секторе экономики на современном этапе осуществляется путем разработки и реализации целевых отраслевых программ. В процессе перехода к программно-целевому методу управления в аграрном секторе экономики России сложились различные организационные модели в реализации целевых отраслевых программ [1].

Модель «Государство-сельхозпроизводитель». При этой модели на федеральном уровне разрабатываются прогнозы развития отраслей, отдельных видов продукции. С каждым регионом заключаются соглашения на производство и поставку конкретных видов продукции в соответствии со стратегией регионального развития. Такая модель используется в субъектах Дальневосточного федерального округа, в частности в Амурской области [2].

Началом процесса модернизации аграрного сектора является реализация приоритетного национального проекта «Развитие АПК», позволившая несколько улучшить техническое обеспечение села, однако решить проблему полностью не удалось. В настоящее время проблему технического обеспечения сельского хозяйства решает Государственная программа «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы», в которой выделена подпрограмма «Техническая и технологическая модернизация, инновационное развитие», предусматривающая следующие мероприятия:

- обновление парка сельскохозяйственной техники;
- энергосбережение и повышение энергетической эффективности в сельскохозяйственном производстве;
- модернизация машиноиспытательных станций;
- развитие системы сельскохозяйственного консультирования в субъектах РФ и муниципальных

образованиях;

- создание и развитие деятельности инновационных центров [1].

Государство при проведении модернизации создает правовую базу и необходимую инфраструктуру, а также разрабатывает меры господдержки, но оно не может выполнять функции агробизнеса. Организационно-экономическая функция государства включает разработку целевых государственных, ведомственных и региональных программ и инновационно-инвестиционных проектов, формирование инновационной инфраструктуры [5].

Основой национальной инновационной системы АПК должна стать инновационная инфраструктура, формируемая на принципах государственно-частного партнерства, в частности инновационные кластеры. Инновационный кластер как социально-экономическое формирование АПК использует следующие факторы частного партнерства: благоприятные почвенно-климатические условия для производства определенной сельскохозяйственной продукции и продовольствия; наличие трудовых ресурсов для производства определенной сельскохозяйственной продукции; наличие земельных ресурсов; опережающие сроки начала использования результатов научной и научно-технической деятельности научной организации, являющейся участником инновационного кластера по производству определенной сельскохозяйственной продукции; использование собственных внешнеэкономических и экспортных связей; использование собственных торговых марок и брендов; использование собственных внешнеэкономических связей и финансовых средств для приобретения и внедрения новых технологий и нового оборудования для производства продовольствия [4].

Точками роста станут зоны опережающего развития, кластеры и особые экономические зоны различного типа, в них максимально сконцентрируются финансовые, трудовые и административно-управленческие ресурсы.

В Амурской области наиболее освоенная и самая быстроразвивающаяся — Приамурская аграрно-индустриальная зона.

Построение зон опережающего развития начнется с формирования кластеров различного типа, их ядром станут создаваемые инвесторами производственные мощности. Основных кластеров предполагается создать в Амурской области пять, в том числе соевый.

Применение кластерного подхода можно увидеть на примере Приамурской аграрно-индустриальной - аграрный комплекс и опережающие экономические зоны производственного типа в Белогорске. Именно в этой зоне появятся соевый, транспортно-логистические кластеры.

Регионы Дальнего Востока совершили прорыв в сфере внедрения и практической реализации механизмов государственно-частного партнерства.

Об этом было заявлено на открытой панельной дискуссии «Роль механизмов государственно-частного партнерства в развитии инфраструктуры на Дальнем Востоке: текущая ситуация, лучшие практики, перспективы применения в рамках ТОР». В 2014 году сразу несколько регионов ДФО существенно улучшили свои позиции в общероссийском рейтинге развития государственно-частного партнерства. Существенного прогресса добилась Амурская область, переместившись с 48 на 33 место [2].

Партнерство государства с частным сектором является ключевым компонентом формирования инновационной системы в АПК России, поскольку, при правильной организации, оно обеспечивает получение более широких преимуществ от капиталовложений в государственные исследования, создавая благоприятные предпосылки для устойчивого инновационного развития, являющегося стратегическим фактором экономического роста [6].

Список использованной литературы:

1. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденная распоряжением Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 года №1662-р [электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=90601> (дата обращения 27.11.2015).
2. Федеральный портал «Государственно-частное партнерство» [электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <http://www.pppi.ru/projects> (дата обращения 24.11.2015).
3. Министерство регионального развития Российской Федерации [электронный ресурс] // Режим доступа:

URL: http://www.minregion.ru/activities/territorial_planning/strategy (дата обращения 29.11.2015).

4. Веселовский М.Я., Фремон Т.В., Королев П.В. Кластер как форма развития малого и среднего бизнеса. Научные труды Российской инженерной академии менеджмента и агробизнеса. – М.: ФГОУ «РИАМА», 2009.
5. Инновационная деятельность в аграрном секторе экономики России / Под ред. И.Г. Ушачева, И.Г. Трубилина, Е.С. Оглоблина, И.С. Санду. – М.: КолосС, 2007. – 636 с.
6. Рыженкова Н.Е., Шепелин А. Методические подходы к формированию механизма государственно-частного партнерства в АПК // Перспективы и пути взаимодействия науки и бизнеса в современном обществе: сборник научных статей по материалам участников Международной заочной научно-практической конференции. Москва 25 декабря 2013 г. – М.: Лаборатория прикладных экономических исследований имени Кейнса, 2013.

© Байдак Ю.С., Пашина Л.Л., 2017

УДК 338.2

Борисова Дина Владимировна

ассистент кафедры МиБТ

Донской государственной технической университет

г. Ростов-на-Дону, РФ

E-mail: kaf-qm@donstu.ru

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ АНАЛИЗА ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

Аннотация

В статье рассматриваются отдельные аспекты развития интеграционных процессов Ростовской области с регионами Южного федерального округа. Приводятся расчетные, характеризующие эффективность этого сотрудничества.

Ключевые слова

Товарооборот, интеграционные процессы, эффективность, амплитуда колебаний.

При проведении анализа социально-экономических систем (СЭС) необходимо учитывать, что процесс их функционирования – это динамический процесс в неравновесной системе. Так как равновесные системы не способны к развитию, то нарушение равновесия СЭС (неустойчивость) является необходимым условием для их развития. Однако сильные колебания и большая потеря устойчивости может привести к нарушению динамического баланса СЭС, грозит их разрушением [1, с. 34]. При этом реакция системы на управленческие воздействия становится менее предсказуемой, снижается эффективность управления и, как следствие, эффективность функционирования систем. Анализ проводимых за последние десятилетия реформ в России позволяет отследить особенности динамики развития СЭС и разработать на этой основе индикаторы и статистические инструменты, позволяющие поддерживать оптимальные границы неустойчивости ее функционирования. Предложенный подход [2, с. 152] помогает проводить мониторинг динамики по такому количественному показателю, как амплитуда колебаний по величине дохода на одного жителя. При этом выбор данного показателя в качестве оценочного был сделан на основе мировой практики его использования для сравнительной оценки уровня экономического развития СЭС (стран, географических регионов и т. д.). Показатели вариации оценивают на основе стандартных методов статистики [3, с. 36].

Для анализа СЭС автор [2, с. 153] предлагает два подхода, один – на основе расчёта среднеквадратичного отклонения по показателю ВВП на одного жителя, а второй – на основе параметра относительного отклонения от среднего значения по ВВП на одного жителя.

В соответствии с системным подходом при расчёте амплитуды колебаний СЭС рассматривается как совокупность составляющих её подсистем более низкого уровня [4, с. 9]. Для федеральных округов – это

амплитуда колебаний между субъектами федерации. Для субъектов федерации – это амплитуда колебаний между муниципальными образованиями. Южный федеральный округ представляет собой социально-экономическую систему, включающую в себя шесть регионов, участвующих в интеграционных процессах. Это Адыгея, Астраханская область, Волгоградская область, республика Калмыкия, Краснодарский край и Ростовская область.

Возможности и последствия интеграционных процессов необходимо оценить с позиции отклонений рассматриваемого индикатора (ВРП) от среднего значения в целом (по ЮФО) и от тренда этого индикатора для каждого из участников интеграции (регионов). При проведении анализа мы опирались на результаты исследований, проведенных в [2, с. 154], в которых показано, что амплитуда колебаний показателей социально-экономического развития может быть идентифицирована как:

- 20 – 25% - эффективность экономического сотрудничества достаточно высока;
- 26 – 45% - слабая эффективность, есть перспективы роста, особенно до 40%;
- 45 – 50% - экономические выгоды от интеграции отсутствуют.

Для повышения эффективности интеграционных процессов актуальным является выбор партнеров по экономическому сотрудничеству. Для этого необходимо определить уровень интеграционных связей между регионами, проанализировать взаимодополняемость экономик и степень рисков. Процесс интеграции должен привести к положительному эффекту для экономик регионов, и этот совокупный результат необходимо вычленить.

На основе официальных статистических данных (см. Регионы России: Статистические сборники 2002 – 2015 г.г.), характеризующих динамику изменения среднедушевого валового регионального продукта (ВРП), проведем анализ расчёта амплитуды колебаний СЭС регионов ЮФО. На рис. 1 представлены данные о динамике ВРП субъектов ЮФО.

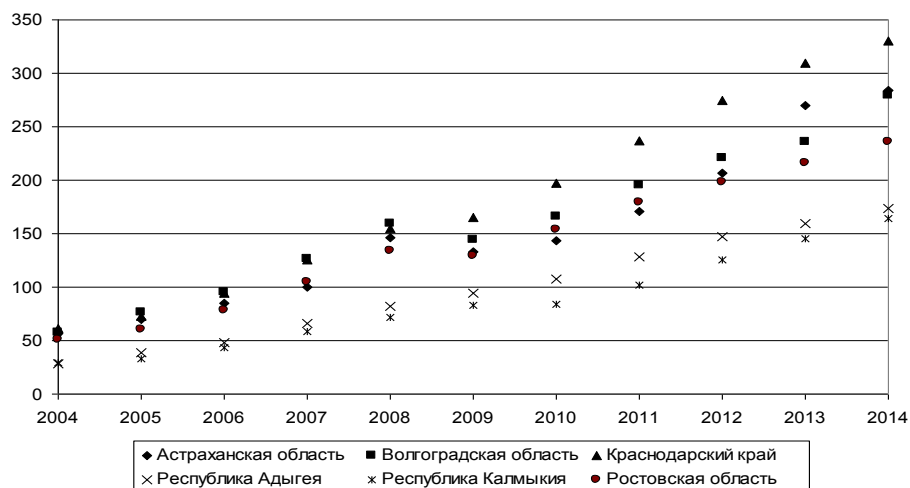


Рисунок 1 – Изменение ВРП по субъектам ЮФО

На рис. 2 представлены результаты расчёта амплитуды колебаний СЭС регионов ЮФО.

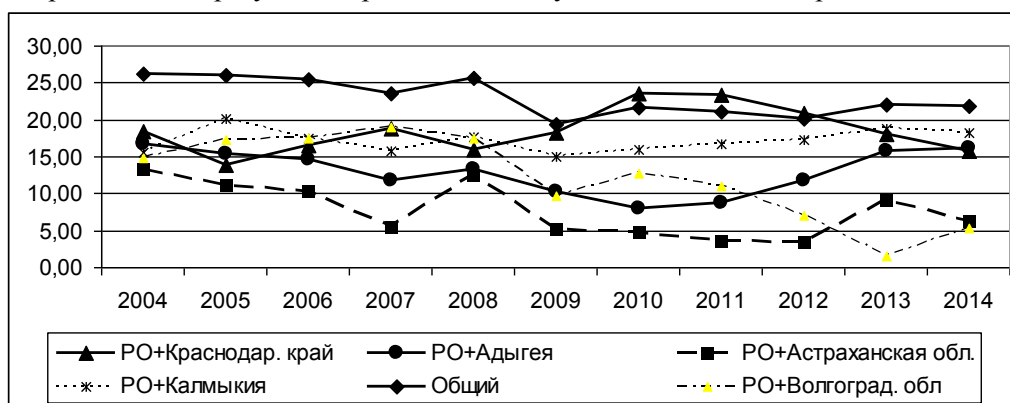


Рисунок 2 – Амплитуды колебаний регионов ЮФО

По всем вариантам размах амплитуды, как показано на рис. 2 небольшой и находится в пределах 15 - 19%. По Астраханской области это значение составляет 18%, по Адыгее –13%, по Калмыкии – 17%, по Волгоградской области – 12%, по Краснодарскому краю – 19%. Такой разброс объясняется разностью экономического роста регионов: чем глубже дифференциация экономического роста и больше неоднородность уровней экономического развития интегрируемых регионов, тем шире размах амплитуды. Сравнительный анализ составляющих ЮФО регионов и общей амплитуды по ЮФО позволяет сделать следующие выводы. Амплитуда колебаний значений изучаемого признака для интегрированных с Ростовской областью регионов невелика, в пределах 8 – 19%. Она существенно ниже амплитуды колебаний признака по ЮФО в целом (порядка 25%). По 6 регионам ЮФО ВРП на душу населения вырос за рассматриваемый период с 2004 по 2014 годы соответственно по Адыгее в 6,2 раза, по Калмыкии в 5,6 раза, по Астраханской области в 5,2 раза, по Волгоградской области в 5 раз, по Ростовской области в 4,7 раза, по Краснодарскому краю в 5 раз. При этом в целом по ЮФО за рассматриваемый период ВРП на душу населения увеличился в 5 раз, то есть на величину меньшую, чем по отдельным регионам за исключением Ростовской области. Учитывая, что колебания амплитуды находятся на уровне 20 %, эффективность интеграции Ростовской области с любым из исследуемых регионов высока. Анализ данных свидетельствует о том, что менее рискованно пройдут интеграционные процессы с Астраханской областью и Адыгеей.

Список использованной литературы:

1. Борисова, Л.В. Элементы стратегии развития организации: макросреда, передовой опыт, перспективы/ Т.П. Кузьминская, В.П. Димитров, Д.В.Борисова, Л.М. Авласенко и др. // Ростов-на-Дону, ИП Беспмятнов С.В.- 2017.- 219 с.
2. Родионов, В.Г. Применение анализа амплитудно-частотной динамики в управлении социально-экономическими системами. Вестник СПбГУ. Сер. 5. 2005.- Вып. 1.– С. 152 – 154.
3. Борисова, Л.В. Методы статистического анализа в управлении качеством: учебное пособие/ Л.В. Борисова, В.П. Димитров, Е.М. Зубрилина // Ростов н/Д: Издательский центр ДГТУ, 2015.– 175 с.
4. Борисова Л.В. Введение в системный анализ. Учебное пособие / Л.В. Борисова, В.П. Димитров //ФГБОУ ВПО ДГТУ. г. Ростов-на-Дону, 2010. – С. 25-27.

© Борисова Д.В., 2017

УДК 338.2

Борисова Людмила Викторовна

заведующая кафедрой МиБТ,

Донской государственной технической университет,

г. Ростов-на-Дону, РФ

E-mail: kaf-qm@donstu.ru

АНАЛИЗ ТОВАРООБМЕНА РАЗЛИЧНЫХ ГРУПП ПРОДУКЦИИ С УФО

Аннотация

В статье рассматриваются отдельные аспекты товарооборота Ростовской области с регионами Уральского федерального округа. Приводятся статистические данные по товарообороту различных видов продукции. Проведенный анализ свидетельствует о положительной динамике объема товарообмена Ростовской области с регионами Уральского федерального округа.

Ключевые слова

Товарооборот, продукция производственно-технического назначения, продовольственного и непродовольственного назначения, регионы Уральского федерального округа.

Оценка состояния региональных товарных рынков актуальна и способствуют созданию предпосылок для успешной экономической интеграции. Анализ процессов товарооборота необходим для прогнозирования развития рынков и принятия управляющих воздействий [1, с. 156]. В этой связи целесообразным является рассмотрение статистических данных по товарообороту с регионами Уральского федерального округа (УФО) [2, с. 82]. По объему товарооборота УФО стабильно занимает пятое-шестое места среди федеральных округов. В 2015 году товарооборот с УФО составил 24,1 млрд. руб., что составляет 6,1% от всего товарооборота с РФ.

На рис. представлены данные о процентном соотношении объема товарооборота с регионами УФО. Следует отметить, что отсутствуют данные о товарообороте с Ямало-Ненецким и Ханты-Мансийским автономными округами. На рис. видно, что наибольшая доля в товарообороте РО с УФО приходится на Свердловскую область. Для более глубокого анализа имеющейся статистической информации целесообразно произвести стратификацию данных [3, с. 34].

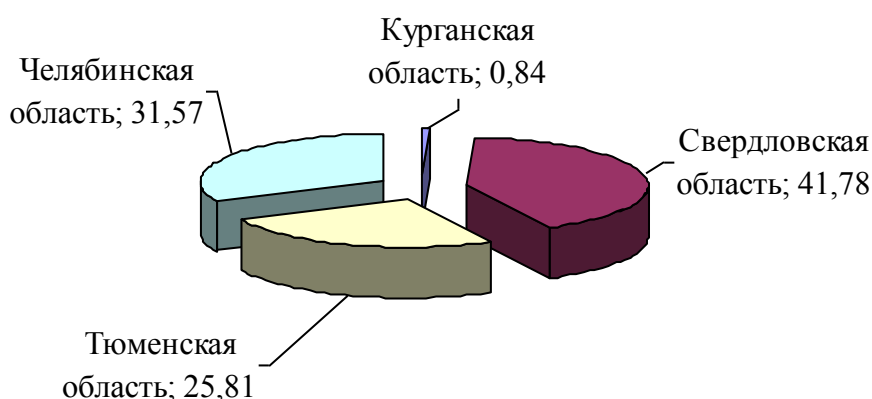


Рисунок – Процентное соотношение объема товарооборота с регионами УФО

Одним из важных показателей является соотношение вывоз/ввоз продукции. В 2015 г. вывоз продукции в УФО составил 11,8 млрд. руб., а ввоз из УФО – 12,3 млрд. руб. В табл. 1 представлены данные о процентном соотношении составляющих «вывоз»/«ввоз» продукции с регионами УФО.

Таблица 1

Процентное соотношение составляющих «вывоз»/«ввоз» продукции с регионами УФО

Регионы УФО	Вывоз	Ввоз
	% от округа	% от округа
Курганская область	0,86	0,81
Свердловская область	52,33	31,57
Тюменская область	41,02	11,09
Челябинская область	5,79	56,53

Видно, что наибольшая доля «вывоза» товаров приходится на Свердловскую область, а наибольшая доля «ввоза» товаров – из Челябинской области. Рассмотрим распределение объема товарооборота по основным группам продукции: ПТН – производственно-технического назначения, ПР – продовольственного назначения и НПР – непродовольственного назначения [4, с. 355].

В результате последовательной стратификации информации представим данные по укрупненным группам продукции. В табл. 2 приведены данные о распределении составляющих «вывоз» и «ввоз» по различным группам продукции. Из табл. 2 видно, что продукция ПТН преобладает в «вывозе» в Тюменскую область. Тогда как «ввоз» данного вида продукции преобладает из Челябинской области. Продукция продовольственного назначения преобладает в «вывозе» из РО в Свердловскую область, а в «ввозе» в РО – из Челябинской области. Можно констатировать, что остальные регионы УФО в обеспечении продукцией ПРН не играют сколь значительной роли.

Процентное соотношение (относительно округа) укрупненных групп продукции

Регионы УФО	ПТН		ПРН		НПРН	
	Вывоз, %	Ввоз, %	Вывоз, %	Ввоз, %	Вывоз, %	Ввоз, %
Курганская область	0,91	0,17	0,29	0,10	0,93	6,60
Свердловская область	8,75	33,85	66,26	5,96	93,98	24,70
Тюменская область	86,11	6,43	9,47	0,00	1,23	56,05
Челябинская область	4,23	59,56	23,98	93,94	3,86	12,66

В «вывозе» продукции НПРН большая часть приходится на Свердловскую область. Большая доля «ввоза» этой группы продукции из УФО приходится на Тюменскую область. Политика регионального сотрудничества направлена на развитие и укрепление экономических связей с регионами УФО, сотрудничество в различных сферах деятельности и, как следствие, устранение административных барьеров, создающих препятствия в межрегиональном взаимодействии, укреплению единого экономического пространства.

Список использованной литературы:

1. Борисова, Л.В. Элементы стратегии развития организации: макросреда, передовой опыт, перспективы/ Т.П. Кузьминская, В.П. Димитров, Д.В.Борисова, Л.М. Авласенко и др. // Ростов-на-Дону, ИП Беспамятнов С.В.- 2017.- 219 с.
2. Борисова, Л.В. Статистический анализ товарооборота Ростовской области с регионами России [Текст]/ Л.В. Борисова, В.П. Димитров// Ростов н/Д: Издательский центр ДГТУ, 2015.– 175 с.
3. Борисова, Л.В. Методы статистического анализа в управлении качеством: учебное пособие/ Л.В. Борисова, В.П. Димитров, Е.М. Зубрилина // Ростов н/Д: Издательский центр ДГТУ, 2015.– 175 с.
4. Борисова, Л.В. Анализ товарооборота по видам продукции [Текст]/ Л.В. Борисова, В.П. Димитров// Состояние и перспективы развития сельскохозяйственного машиностроения: сб. ст. 8-й междунар. науч.-практ. конф., 3-6 марта. – Ростов н/Д, 2015.- С.355 – 360.

© Борисова Л.В., 2017

УДК 631.111:711.14

Брыжко В.Г.,
д.э.н., профессор
кафедра Землеустройства
Пермская ГСХА,
г. Пермь, Российская Федерация

ШТРАФНЫЕ ПЛАТЕЖИ ЗА НАРУШЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Аннотация

В статье обоснованы предложения автора по совершенствованию практики установления и взимания средств за нарушения земельного законодательства. Предлагается разработать единый регламент сертификации нарушений земельного законодательства. Обоснована необходимость дифференцировать величину штрафных платежей в зависимости от тяжести правонарушений и значимости их последствий.

Ключевые слова

Нарушения земельного законодательства, земельный надзор, штрафные платежи.

Важным инструментом обеспечения рационального землепользования в стране выступают средства,

поступающие в бюджеты различных уровней от оплаты штрафов за нарушения земельного законодательства, выявленные в результате осуществления надзора за использованием и охраной земельных ресурсов [5].

Под государственным земельным надзором в общем виде понимается деятельность уполномоченных федеральных органов исполнительной власти, направленная на предупреждение, выявление и пресечение нарушений земельного законодательства Российской Федерации, посредством организации и проведения проверок, принятия мер по пресечению и устранению последствий выявленных нарушений, и деятельность указанных органов государственной власти по систематическому наблюдению за использованием требований земельного законодательства, проведению анализа и прогнозированию состояния исполнения требований земельного законодательства при осуществлении органами государственной власти, органами местного самоуправления, юридическими лицами, индивидуальными предпринимателями, гражданами своей деятельности [1].

Государственный земельный надзор осуществляется Федеральной службой государственной регистрации, кадастра и картографии, Федеральной службой по ветеринарному и фитосанитарному надзору и Федеральной службой по надзору в сфере природопользования и их территориальными органами [3].

Система контроля соблюдения земельного законодательства в стране служит гарантом обеспечения эффективного использования земельных ресурсов и их охраны [6], а государственный земельный надзор является важнейшей составной частью и функцией управления земельными ресурсами страны [4].

Основными нарушениями в сфере землепользования, за которые правонарушители привлекаются к административной ответственности и наказываются штрафами являются: самовольное занятие земельного участка, использование участка без правоустанавливающих документов на землю, уничтожение межевых знаков, самовольная переуступка права пользования землей, искажение информации о состоянии земель, невыполнение обязанностей по восстановлению нарушенных земель, использование земель не по целевому назначению, неиспользование земельного участка в установленные сроки, неповиновение или создание препятствий осуществлению должностными лицами служебных обязанностей, невыполнение требований об устранении нарушения земельного законодательства, непредставление сведений о земле, неуплата в срок административного штрафа [2].

Штрафные платежи за нарушения земельного законодательства поступают в соответствующие бюджеты и должны использоваться на мероприятия по организации рационального использования земельных ресурсов и их охраны, улучшение состояния земель и повышение продуктивности сельскохозяйственных угодий, освоение новых земель и вовлечение их в хозяйственный оборот, восстановление народнохозяйственной ценности нарушенных земель, предотвращение загрязнения и деградации земель, проведение почвенных, геоботанических, агрохимических и других специальных обследований и изысканий, оценку состояния земельных ресурсов и уровня почвенного плодородия, совершенствование землевладений и землепользований, экономическую оценку земель, мелиорацию земель.

Для совершенствования практики установления и взимания средств за нарушения земельного законодательства, по мнению автора, необходимо решить две взаимосвязанные задачи:

- разработать единый регламент спецификации различных видов правонарушений в сфере земельного законодательства, установить критерии внешнего проявления последствий правонарушений для однозначной трактовки последних всеми участниками земельных отношений и представителями надзорных органов;

- установить экономически обоснованные размеры штрафов для физических лиц, должностных лиц, юридических лиц за конкретные виды нарушений земельного законодательства, дифференцированные в зависимости от тяжести данных правонарушений, общественной и социальной значимости их последствий, затрат на устранение последствий нарушений земельного законодательства.

Решение названных задач будет способствовать повышению эффективности экономического механизма регулирования землепользования и землевладения, предотвращению нарушений законодательства в сфере использования и охраны земельных ресурсов, организации рационального использования и охраны земель, совершенствованию земельного баланса государства, развитию земельных отношений в стране, повышению результативности норм земельного законодательства на уровнях

Список использованной литературы:

1. Земельный Кодекс РФ от 25.10.2001 г. (ред. от 01.09.2016 г.) № 136-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». Дата обращения: 28.02.2017
2. Кодекс РФ об административных правонарушениях от 30.12.2001 г. (ред. от 07.02.2017 г.) № 195-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». Дата обращения: 28.02.2017
3. Постановление Правительства Российской Федерации «Об утверждении Положения о государственном земельном надзоре» от 2 января 2015г. №1
4. Брыжко В.Г., Брыжко О.Г. Основы государственного земельного контроля. – Пермь: ФГОУ ВПО «Пермская ГСХА», 2008. – 88с.
5. Брыжко В.Г. Экономические инструменты регулирования землепользования//Новая наука: стратегии и векторы развития: Международное научное периодическое издание по итогам Международной научно-практической конференции.- Стерлитамак: АМИ, 2016. – С. 37-39.
6. Брыжко О.Г. Земельный контроль как гарант эффективного использования земли и ее охраны // Актуальные проблемы аграрной науки в XXI веке: Материалы Всероссийской заочной научно-практической конференции. – Пермь: Пермская ГСХА.- 2014.- С.156-159.

© Брыжко В.Г., 2017

УДК 339.144

М.И. ВороноваСтудентка 2-го курса магистратуры
РЭУ им. Г.В. Плеханова**Н.А. Гостевская**Студентка 2-го курса магистратуры
РЭУ им. Г.В. Плеханова
г. Москва, РФ**ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ТОВАРНЫМИ ЗАПАСАМИ КАК ЭЛЕМЕНТ ЗАКУПОЧНОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛЕ****Аннотация**

В рамках представленной статьи проанализированы ключевые моменты эффективного управления товарными запасами как элемента закупочной деятельности. Данный вопрос рассмотрен применительно к розничным торговым предприятиям с учетом современных экономических условий. А также обоснована необходимость контроля уровня товарных запасов на предприятии.

Ключевые слова

Товарные запасы, закупочная деятельность, анализ, эффективность, управление, оценка.

На сегодняшний день не имеется какой-либо единой системы показателей, по которым можно полностью провести оценку результатов управления товарными запасами. Каждое торговое предприятие формирует этот список согласно своим потребностям. Наличие подобных данных и обеспеченность ими позволяют оптимизировать длительность операционного цикла, уровень имеющихся затрат на хранение и предпродажную подготовку, сократить транзакционные издержки по закупкам. В свою очередь, это позволяет освободить из текущего оборота в хозяйственной деятельности часть денежных средств. Управление товарными запасами должно охватывать определенные стадии работ, среди которых можно выделить:

1. Анализ запасов товарно-материальных ценностей за предыдущий отчетный период. Главной задачей данного анализа считается выявление уровня обеспеченности организации товарно-материальными ценностями в предыдущем периоде и оценка результативности их применения. Первая стадия анализа заключается в рассмотрении значений суммы запасов товарно-материальных ценностей. Далее необходимо исследование структуры запасов в разрезе их видов и основных групп, также определяются колебания во время конкретного сезона и их влияние. Третья стадия включает изучение результативности применения разных типов и групп запасов, а также объема запасов в целом, который характеризуется значениями их оборота и рентабельности. Четвертая стадия состоит в исследовании объемов и строения текущих затрат по обслуживанию запасов в разрезе некоторых таких типов.

2. Выявление цели создания запасов. Запасы в торговых организациях могут формироваться для обеспечения текущей деятельности по реализации товаров, для учета фактора сезонности и т.д. Это позволит обеспечить работу торгового предприятия в предстоящем периоде.

3. Оптимизация объемов целевых групп запасов. Она необходима в связи с делением запасов товарных и материальных ценностей на несколько типов.

4. Оптимизация общей суммы запасов товарно-материальных ценностей, которые входят в состав оборотных активов.

5. Обеспечение высоких оборотов и результативных форм движения запасов [1, с.13].

Главная цель оптимизации товарных запасов заключается в обеспечении их своевременной доставки в достаточном количестве в определенные пункты, с минимальными затратами на осуществление данного процесса.

Для того чтобы обеспечить достижение целей, которые связаны с оптимизацией и улучшением результатов управления товарными запасами как элемента закупочной деятельности, торговые предприятия обязаны постоянно проводить анализ товарооборота, товарных запасов и корректировать номенклатурные планы закупок [2, с.45].

Изначально рекомендуется составить список значимых для предприятия поставщиков. Затем определить цели переговоров по каждому из них. Основными целями могут быть – снижение стоимости, увеличение отсрочки платежа и лимита по кредиту, точное исполнение спецификации поставки, мгновенная и полная компенсация по предъявленным претензиям.

Товарные запасы оказывают большое влияние на хозяйственную деятельность торговых организаций. Отсутствие необходимых товаров отрицательно сказывается на исполнении плана товарооборота – главного показателя деятельности любого предприятия. [3, с.55].

В первую очередь стоит отметить, что управление товарными запасами состоит в нормировании, оперативном учете и контрольных мероприятиях над их состоянием. Важность контрольных мероприятий за состоянием запасов обуславливается увеличением издержек в моментах выхода точного количества запасов за рамки, которые формируются нормами запаса. Контрольные мероприятия осуществляются на основании учетных показателей запасов, и могут происходить постоянно или через конкретные промежутки времени.

Управление товарными запасами происходит на основании специализированных технологических карт. При их разработке стоит учитывать расположение помещений магазина и взаимосвязанные компоненты, размещение товаров в зале и объемы их продаж, а также многое другое. Технологические карты помогают определить состав операций и переходов, установить порядок их исполнения, технические условия и требования, а также данные о составе оборудования и механизмов, которые требуются в процессе исполнения предусмотренных картами операций [4, с.12].

Стоит всегда помнить, что контрольные мероприятия помогают выявить рост издержек в ситуации выхода точного размера запаса за рамки, которые предусматриваются нормами запаса. Контрольные мероприятия состояния запаса реализовываются на основании данных учета запасов и должны производиться постоянно [5, с.14].

Каждое торговое предприятие желает получить максимальную прибыль. Помимо факторов роста объема реализации товаров, стоит предпринимать шаги по уменьшению или оптимизации издержек обращения. Результативное управление товарными запасами помогает значительно сократить издержки,

создать дополнительные ресурсы для стратегического развития и гарантировать определенное количество товаров для обеспечения торговой деятельности.

Список использованной литературы:

1. Лебедева Л.А. Организационно-экономический аспект управления товарными потоками в системе потребительской кооперации/Л.А. Лебедева. Дис. канд. экон. наук, Белгород, 2012. 188 с.
2. Сапронова Л.М. Управление товарными ресурсами промышленных предприятий системы потребительской кооперации. Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук/ Воронеж, 2015.
3. Сапронова Л.М. Теоретические аспекты управления товарными ресурсами в торговле. Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2012. №4. С. 252-255.
4. Сапронова Л.М. Коммерческая деятельность в потребительской кооперации /Л.М. Сапронова, Кириллаха Г.В., Солдатова Н.Ф. Воронеж, 2010.
5. Ульченко, Т. Ю. Формирование системы управления рисками предприятий зернопродуктового комплекса [Текст] : Монография / И. П. Богомолова, Т. Ю. Ульченко, И. В. Плеканова - Воронеж : ЦНТИ, 2014. – 157 с.
© Воронова М.И., Гостевская Н.А., 2017

УДК 657.01

К.А. Гаджиева
магистрант 1 года профиль «Учет, анализ и аудит»
А.Х. Ибрагимова
научный руководитель
канд. экон. наук, доцент ФГБОУ ВО ДГУ
г. Махачкала, РФ
e-mail: kamilla.gadzhieva.95@mail.ru

ПРОБЛЕМЫ УЧЁТА НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ

В бухгалтерском учете нематериальных активов существует достаточно много различных проблем, таких как, установление их первоначальной стоимости, срока полезного использования и т. д.

Особой проблемой при учете нематериальных активов выступает то, что они не имеют физической формы, и в связи с этим, иногда нет возможности дать оценку активу, а также определить срок полезного использования. Такие же сложности возникают и при постановке на учет актива, полученного безвозмездно.

Сегодня во многих зарубежных и российских организациях нематериальные активы зачастую составляют основу бизнеса. Такие нематериальные активы, как торговые марки и бренды, программное обеспечение наряду с материальными средствами вносят огромный вклад в их развитие. Наличие нематериальных активов в составе ресурсов организации положительно сказывается на ее деятельности, например, увеличивается рыночная стоимость, повышается ее инвестиционная привлекательность, обеспечивается защита ее прав. Поэтому вопросы формирования достоверной информации для отражения объектов нематериальных активов в финансовой отчетности организации приобретают особую важность [1, С.53].

Встречаются случаи, когда за нематериальный актив принимается объект, который не является таковым. Эти ситуации, скорее всего, являются причиной заблуждений работников учета или недостаточно полным законодательством в данной сфере.

Решением данных вопросов является выполнение следующих задач учета нематериальных активов:

– обеспечение работников информацией, которой необходимо руководствоваться при учете объектов исследования, а также специальными знаниями для работы с учетом нематериальных активов;

- правильное определение первоначальной стоимости разных видов нематериальных активов;
- определение необходимости переоценки нематериальных активов, и, следовательно, способов их переоценки;
- правильность начисления амортизации нематериальных активов, для чего необходимо определить сроки эксплуатации отдельных видов нематериальных объектов и способы списания их стоимости;
- определение возможности и целесообразности поддержания (возобновления) нематериальных объектов и способов учета затрат на их поддержание [4, С.87].

Необходимость решения указанных задач начинается при различных операциях учета с нематериальными активами: поступление, выбытие, начисление амортизации и т. д.

Нематериальными активами является имущество, не имеющее материально-вещественной формы, находящееся в собственности и приносящее экономические выгоды организации. Для принятия к бухгалтерскому учету объекта в качестве нематериального актива в соответствии с ПБУ 14/2007 необходимо одновременное выполнение следующих условий:

1. Объект способен приносить организации экономические выгоды в будущем, (в том числе в предпринимательской деятельности, осуществляемой в соответствии с законодательством Российской Федерации);
2. Возможность выделения или отделения (идентификации) объекта от других активов;
3. Объект предназначен для использования в течение срока полезного использования, продолжительностью свыше 12 месяцев;
4. Организацией не предполагается продажа объекта в течение 12 месяцев или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев;
5. Отсутствие у объекта материально-вещественной формы.
6. Фактическая (первоначальная) стоимость объекта может быть достоверно определена.

Срок полезного использования для НМА организация определяет самостоятельно, при этом она исходит из следующего (п.26 ПБУ 14/2007): - срока действия прав организации на результат интеллектуальной деятельности или средство индивидуализации и периода контроля над активом; - ожидаемого срока использования актива, в течение которого организация предполагает получать экономические выгоды (или использовать в деятельности, направленной на достижение целей создания некоммерческой организации) [2, С.593]

Нематериальные активы содержатся часто на некоторых материальных носителях, например, на диске. Отнесение объекта к материальным или нематериальным активам осуществляется на основе соображения о том, какой элемент – материальный или нематериальный – является существеннее. Допустим, программное обеспечение для управления станком должно учитываться в составе основных средств [3, С.58]. Там, где материальный носитель не играет значительной роли (например, компакт-диск с программой компьютерного бухгалтерского учета не является частью компьютера), он обычно учитывается как нематериальный актив. Операционная программа компьютера, неотделимая от него, учитывается как объект основных средств в едином комплексе с компьютером.

Другой проблемой учета НМА является отсутствие первичной документация по отражению поступления и выбытия нематериальных активов. В 2004 г. были введены бланки первичной документации лишь для объектов интеллектуальной собственности, которые принципиально ничем не отличаются от подобной документации по оформлению основных средств предприятия. Это обуславливает объективную необходимость в разработке документации для адекватного отражения в бухгалтерском учете нематериальных активов с учетом всех их особенностей.

Таким образом, сегодня существуют различные подходы к определению состава НМА, к отражению их в бухгалтерском учете, их оценке, к списанию расходов в текущем периоде или капитализации их в качестве нематериальных активов, к определению срока их полезного использования, поэтому правила учета нематериальных активов до сих пор являются одними из самых сложных и неоднозначно решаемых вопросов в мировой учетной практике среди бухгалтеров, экономистов, финансовых аналитиков и т.д.

Список использованной литературы:

1. Аксенов А.П. Нематериальные активы. Структура. Оценка. Управление / А.П. Аксенов. – М.: Финансы и статистика, 2007. – С. 192.
2. Бабаева З.Ш. Вопросы налоговой учетной политики.//Экономика и предпринимательство. 2014. № 4-2. С. 593-596.
3. Бабаева З.Ш. Учетная политика организации в соответствии с новым Федеральным законом «О бухгалтерском учете»//Международный бухгалтерский учет.-2012г.-№42.-С.58-62.
4. Бухгалтерское дело / Под ред. проф. Шахбанова Р.Б. – М.: Магистр, 2011. -394 с.

© Гаджиева К.А., Ибрагимов А.Х., 2017

УДК 338

Л.Р. Ганьятуллина, Д.Е. Дмитриева

Студенты кафедры «Инженерной экологии и рационального природопользования», КГЭУ

Пирогова Светлана Владимировна

Старший преподаватель кафедры « Менеджмент», КГЭУ

г. Казань, РФ

МОЛОДЕЖНАЯ БЕЗРАБОТИЦА: ПРИЧИНА ВОЗНИКНОВЕНИЯ**Аннотация**

Проблема безработицы является ключевым вопросом в рыночной экономике, и, не решив его невозможно наладить эффективную деятельность экономики. Особенно остро проблема безработицы стоит среди молодежи России, что не удивительно, т.к. экономика России сейчас находится в посткризисе.

Ключевые слова

Безработица, молодежь, центр трудовой занятости.

Молодежь составляет около 36% трудоспособного населения России. Молодежная безработица – мировая проблема. Эффективные меры борьбы с безработицей, внесли бы значительный вклад в развитие экономики России и мира в целом. Безработица среди молодежи – это явление, где люди от 15 до 29 лет стараются найти работу и готовы начать свою трудовую деятельность, однако никак не могут этого сделать.

Согласно сведениям Росстата на февраль 2015 года установлено, что средний возраст нетрудоустроенных среди молодежи составил 36,2 года. Молодое поколение вплоть до 25 лет среди безработных составил 22,9%, в том числе в возрасте 15-19 лет - 4,5%, 20-24 лет - 18,5%. Высокий уровень отсутствия работы наблюдается в возрастной группе 15-19 лет (36,9%) и 20-24 лет (13,9%) [1].

Собственно что касается юного населения, то у людей в возрасте от 15 до 24 лет степень отсутствия работы в феврале 2015 г. составил 15,8%, в том числе из числа городских жителей - 15,0%, среди сельского населения - 18,0%. Показатель превышения степени отсутствия работы из числа молодого поколения в среднем по возрастной группе 15-24 лет согласно сравнению со степенью отсутствия работы жителей 30-49 лет составляет 3,3 раза, в том числе среди городских жителей - 3,8 раза, сельского населения - 2,4 раза [2].

Незанятость среди молодежи порождается различными факторами и различается различной длительностью и общественно-финансовыми результатами.

Выделяют следующие виды безработицы:

- фрикционная - неминуемая, так как инициатива увольнения исходит от самого человека;
- сезонная – вызывается сезонным спросом на работу;
- структурная – вызывается изменением потребительского спроса на товары с одной стороны, и структурой изготовления - с другой. Её разновидностью считается научно-техническая незанятость среди

молодежи, когда в результате научно-технического прогресса, возникновения новой техники стремительно увеличивается эффективность работы сотрудников, часть из них становятся излишними;

- институциональная - определена несовершенством отдельных законных общепризнанных мерок, стабилизирующих материальную помощь безработных, налоговой концепции и др.;

- циклическая - вызывается неравномерностью формирования экономики, внезапным уменьшением изготовления и зависит от циклического появления финансового упадка.

Молодое поколение на рынке труда включает в себя три категории: (1) в возрасте от 16 до 20 лет; (2) в возрасте 20–24 лет и (3) в возрасте 25–29 лет.

Предпосылки невысокой конкурентоспособности любой категории молодого поколения разнообразны. Ученые акцентируют ряд целых факторов: (1) асимметрия данных; структурное расхождение параметров предложения труда молодых работников и спроса на труд; (2) недостаток навыка; (3) малая интегрированность в высококласные узы; внутренние рынки труда [3-4].

Выделим предпосылки, разъясняющие уязвимое состояние молодого поколения на рынке труда каждой возрастной группы. В частности, более уязвимым считается молодое поколение, принадлежащее к первой группе, которые к моменту выхода на рынок труда не имеют опыта работы, приобретя среднее общее образование. Следует сказать, что существенная часть молодых людей, относящихся к этой категории, не планирует повышать уровень образования, собственно это связано с тем, что у них тяжелое материальное положение. Зачастую трудовые взаимоотношения с подростками не оформляются. Они трудятся, главным образом, на критериях непостоянной занятости, включая разовое, в ночное время и пр., откладывая получение важного для них фактора, как получения квалификации и становясь конкурентоспособности на рынке труда, на неопределённое время.

Жизненные установки средней возрастной категории проявляются наиболее четко. Данное молодое поколение обладает специальным, либо высшим профессиональным образованием. Тем не менее, они также сталкиваются с проблемой не трудоустройства, т.к. не соответствуют предъявляемым работодателем качеству полученного образования [5-6].

Основная доля молодёжи третьей возрастной категории обладают семейным положением, стажем работы, профессиональной подготовки. Материальные стимулы считаются определяющими при выборе рабочего места. Необходимо выделить, что для работодателя именно в данной возрастной категории молодых людей имеет значение гендерные различия потенциальных работников.

Важным элементом при решении задачи безработицы среди молодежи считается уведомление о состоянии на рынке трудоустройства. Оповестить молодежь можно различными методами: заметки в газетах, журналах, сюжеты на TV, радиовещание, однако наиболее популярным источником получения новых данных станут, безусловно, социальные сети в Интернете. Существует большое количество веб-сайтов, куда можно свободно зайти и приобрести новые сведения, однако они нуждаются в распространении, для того чтобы как можно больше людей узнало о существовании таких Интернет-ресурсов.

Делая вывод, мы можем сказать, что безработица среди молодежи составляет часть общественной жизни, впрочем, необходимо отыскать пути её преодоления, иначе она может привести к финансовым проблемам. Развитие концепции общественно-высококласной ориентации должно поспособствовать юным профессионалам найти собственную роль в рабочей сфере и сосредоточить собственные познания и умения, которые они приобрели на практике в необходимом направлении.

Список использованной литературы:

1. Занятость и безработица в Российской Федерации в феврале 2015 г. - URL: http://www.gks.ru/bgd/free/B04_03/ISSWWW.exe/Stg/d05/54.htm
2. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. - URL: <http://www.gks.ru/>
3. Шлычков В.В., Нестулаева Д.Р., Алафузов И.Г. Малый бизнес о векторе социально-экономического развития и своей роли в модернизационном процессе экономики России: взгляд из региона // Вестник экономики, права и социологии. 2015. № 2. С. 97-103.
4. Батайкин П.А. Трансформация противоречий между факторами потребительского спроса в современной экономике // Вестник экономики, права и социологии. 2010. № 3. С. 12-14.

5. Шлычков В.В., Нестулаева Д.Р. Кризис экономической теории как отправная точка ее дальнейшего развития // Вестник экономики, права и социологии. 2013. № 4. С. 95-98.
6. Батайкин П.А. Особенности государственного регулирования и саморегулирования оппортунистического поведения потребителей различных благ // Горизонты экономики. 2013. № 4 (9). С. 38-40.

© Ганьятуллина Л.Р., Дмитриева Д.Е., Пирогова С.В., 2017

УДК 338.45

Гордуладзе Дмитрий Важаевич,
магистрант 1 курса кафедры экономики предприятия,
ФГБОУ ВО «Керченский государственный морской технологический университет»
г. Керчь, РФ
E-mail: ep.kgnty@mail.ru

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

Необходимость постоянного соблюдения экономической безопасности предопределяется объективной потребностью каждого субъекта хозяйствования в обеспечении стабильного функционирования и достижении целей деятельности. Актуальность проблемы обеспечения экономической безопасности предприятий определяет тот факт, что на многих крупных предприятиях нет эффективно функционирующей научной оценки экономической безопасности, теоретической базы, что существенно снижает эффективность их функционирования и обуславливает существующий сейчас большой спрос на научные разработки в области проблем обеспечения экономической безопасности.

Ключевые слова

Экономическая эффективность, субъект хозяйствования, рыночная экономика, экономическая безопасность, принципы управления, финансовый механизм, информационная безопасность.

Сложность и изменчивость экономической и социальной ситуации требует применения различных тактических мероприятий по обеспечению экономической безопасности предприятия

Концепция управления экономической безопасностью предприятия представляет собой систему теоретико-методологических взглядов, отражающую понимание и трактовку экономической безопасности предприятия и определяет цели, задачи, методы, принципы, концептуальные модели и положения управления ею.

Эффективное управление экономической безопасностью предприятия должно базироваться на следующих основных принципах [5, с. 135]:

- принцип законности - вся деятельность предприятия должна носить законный характер, иначе есть существенная угроза закрытия такого предприятия соответствующими органами как неправомерного;
- принцип экономической целесообразности – следует организовывать защиту только тех объектов, затраты на защиту которых меньше, чем потери от реализации угроз с этими объектами;
- сочетание превентивных и реактивных мер экономической безопасности. Превентивными считаются меры предупредительного характера, позволяющие не допустить возникновения или реализации угроз экономической безопасности. Реактивные – это меры, которые принимаются в случае реального возникновения угроз или необходимости минимизации их негативных последствий;
- принцип непрерывности – функционирование системы обеспечения экономической безопасности предпринимательства должно осуществляться постоянно.
- принцип дифференцированности – выбор мер по преодолению возникающих угроз, происходит в

зависимости от характера угрозы и степени тяжести последствий ее реализации.

– принцип координации – для достижения поставленных задач необходимо постоянное согласование деятельности различных подразделений службы безопасности, самого предприятия и сочетание организационных, экономико-правовых и других способов защиты;

– полная подконтрольность системы обеспечения экономической безопасности руководству субъекта предпринимательской деятельности. Интересы системы обеспечения экономической безопасности должны быть подчинены общим интересам всего предприятия.

Экономическая безопасность предприятий обеспечивается в зависимости от выбранной концептуальной модели экономической безопасности страны. Выделение концептуальных моделей экономической безопасности по критерию соотношения системы управления страной и системы обеспечения экономической безопасности [2, с. 67]:

– концептуальная модель при командно-административной экономике;

– концептуальная модель при рыночной экономике;

– концептуальная модель наращивания потенциала экономической безопасности страны.

Концептуальная модель при командно-административной экономике основана на идеях и положениях структурной жесткости экономической системы, высокого уровня его управляемости, что приводило к повышению защищенности от внешних рисков и угроз. Принципиально отличной концептуальной моделью обеспечения экономической безопасности является рыночная система хозяйствования, при которой в основу обеспечения экономической безопасности закладываются идеи структурной, функциональной вариативности как метода обеспечения конкурентоспособности в пространстве финансового, трудового, товарного и другого рыночного хаоса. Экономическая безопасность при такой модели составляет рациональное и обоснованное единство инновационных, рискованных экономических действий в одних сегментах рыночных отношений и методов стабильного, прибыльного хозяйствования.

При реализации второй концептуальной модели государственное регулирование экономики является незначительным. Основным отличием в применении рассмотренных концептуальных моделей экономической безопасности является то, что в первой модели экономическую безопасность предприятия обеспечивало государство, при второй же модели предприятия должны обеспечивать надлежащий уровень экономической безопасности самостоятельно.

Третью концептуальную модель экономической безопасности целесообразно использовать в условиях перехода к рыночной системе хозяйствования, когда еще не обеспечено полноценного рыночного саморегулирования экономики, полностью не сформирована ресурсная база экономического развития. Основная идея такой модели сводится к обоснованию приоритетов экономической политики государства в условиях ограниченности ресурсов. Такая модель успешно использовалась Германией и Японией после Второй мировой войны. Для РФ на современном этапе развития наиболее адекватной может быть концептуальная модель наращивания потенциала экономической безопасности страны.

Альтернативной является классификация концептуальных моделей экономической безопасности, которые являются характерными для разных стран.[2, с. 67]

Американская, основанная на сочетании внешней и внутренней экономической безопасности, характерной особенностью которой является детализация обеспечения экономической безопасности и рисков, которые должны компенсироваться в результате надлежащего (иногда избыточного) финансового обеспечения, позволяющего финансировать средства и меры защиты зон хозяйствования при постоянном повышении уровня их конкурентоспособности.

Европейско-кейнсианская концептуальная модель характеризуется повышением роли государства при обеспечении экономической безопасности предприятий. Такая модель предполагает обеспечение надлежащего уровня экономической безопасности за счет значительного усиления роли государственного сектора в экономике, через который обеспечивается рациональное распределение хозяйственных ресурсов с одновременным контролем непредсказуемого влияния частных экономических интересов. Формирование именно такой модели безопасности представляется наиболее целесообразным для РФ в существующих условиях социально-экономического развития государства.

Немецкая концептуальная модель экономической безопасности предполагает осуществление действий, направленных на устранение препятствий полноценной рыночной конкуренции, стимулирование малого бизнеса и занятости и за счет высокого уровня конкурентоспособности критической массы субъектов хозяйственной деятельности формирование высокого уровня экономической безопасности регионов и государства. Также при использовании такой модели социальная составляющая экономической безопасности гарантируется государством.

Шведская модель базируется на приоритете обеспечения социальной составляющей экономической безопасности (значительной правительственной роли в этом процессе) за счет социальных выплат, регулирования отношений занятости, политики доходов населения и уровня жизни.

При использовании японской концептуальной модели делается акцент на эффективное использование национального менталитета и внутренней социальной безопасности, которая, в свою очередь, реализуется через субъекты предпринимательской деятельности (как правило, корпорации и промышленно-финансовые группы).

Список использованной литературы:

1. Ильяшенко С. Н. Экономическая безопасность и подходы к ее оценке. – М.: "Прогресс", 2013. – 247 с.
2. . Коноплева И. А. Управление безопасностью и безопасностью бизнеса: учеб. пособие для вузов. – М.: ИНФРА, 2013. – 256 с.
3. Мак-Мак В. П. Служба безопасности предприятия. Организационно-управленческие и правовые аспекты деятельности – М: МИР, 2014. – 298 с.
4. Финансы предприятий: Учебник /Руководитель авт. кол. и наук. ред. проф. А. М. Поддерьогин. 3-е изд., Перераб. и доп. – М.: Финансы, 2002. – 460 с.
5. Яскевич В. И. Организационные основы безопасности фирмы: учеб. пособие / В. И. Яскевич. – М.: Финансы, 2012. – 240 с.

© Гордуладзе Д. В., 2017

УДК 331.101.3

Ф.Н. Давыдовский

Doctor of economics

(Professional doctoral degree IAACC)

к.э.н., доцент,

начальник научно – исследовательского отдела

АНО ВО «Северо-западный открытый технический университет»

г. Санкт-Петербург, Российская Федерация

Е.А. Величко

к.э.н., доцент,

ФГБОУ ВО «Санкт – Петербургский государственный университет»

г. Санкт-Петербург, Российская Федерация

КОЭФФИЦИЕНТЫ КАЧЕСТВА ТРУДА В СИСТЕМЕ КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ

Аннотация

Одним из принципов построения системы ключевых показателей эффективности труда персонала промышленных предприятий является их взаимосвязь на различных уровнях управления – от предприятия в целом до конкретного работника, находящегося на той или иной должности, выполняющего конкретные должностные обязанности. Проведя сравнительный анализ двух моделей материального стимулирования,

авторами отмечена их общность и общая целенаправленность на достижение основных параметров экономического развития, одним из которых является качество труда сотрудников и качество работы структурных подразделений в целом. В статье предложен способ расчета данных показателей посредством использования соответствующих коэффициентов.

Ключевые слова

Ключевые показатели эффективности труда, качество труда, оценка трудового вклада

В условиях функциональной модели энергетической монополии, равно как и в моделях премиальных систем на основе ключевых показателей эффективности труда, ранее рассмотренных авторами [1,2,3], существует ряд аналогий и отличий. В первом случае показатели результативности имеют обобщенный характер, присущий для экономики всего предприятия и отдельно взятых его подразделений – стоимость основных фондов, себестоимость, прибыль, фонд оплаты труда, материальные затраты и т.п. Во втором – показатели строятся на выполнении конкретным сотрудником своих должностных обязанностей, присущих конкретной должностной позиции. И в первом и во втором случае выполнение или невыполнение показателей напрямую влияет на размер премирования сотрудников. В первом случае за каждый процент выполнения (невыполнения) показателя начисляются (снимаются) проценты образования премиального фонда, во втором – для оценки трудового вклада сотрудника используется балльно – факторный метод по соответствующим индивидуальным показателям. При этом количество набранных баллов соответствует определенному проценту начисления премии конкретному сотруднику.

По нашему мнению, обе системы материального стимулирования, рассматриваемые в качестве моделей экономической деятельности, по существу отражают одно и то же, только для различных уровней управления. Первая модель направлена на формирование и распределение премиальных фондов предприятия и его структурных звеньев, вторая является системой перераспределения образованных премиальных фондов между конкретными сотрудниками. Первая модель нацелена на увеличение экономической эффективности предприятия в целом, вторая – на увеличение экономической эффективности конкретных сотрудников. Соответственно, можно сделать вывод о том, что целесообразно рассматривать обе модели в качестве одной, охватывающей различные уровни управления.

Кроме того, первая и вторая модели обладают рядом схожих по своему экономическому содержанию показателей. К таковым, в первую очередь, следует отнести показатели «Качество труда» и «Качество работы подразделения». Качество труда отражает уровень оценки результативности конкретного сотрудника и рассматривается авторами как необходимый элемент системы ключевых показателей эффективности труда [4,5,6]. Его выражение зависит от характера трудовой деятельности по той или иной должностной позиции и выполняемых трудовых функций. Данная зависимость проанализирована авторами в соответствующих публикациях на примере деятельности инженеров – проектировщиков конструкторского бюро [7,8]. В данном случае существует четко выраженная связь между показателями и объемом решаемых задач творческого характера, ключевым элементом оценки является уровень профессиональных навыков и деловых качеств сотрудника, а ключевой характеристикой профессионализма – умение работать в условиях многозадачности. Соответственно, показатель качества труда в модели оценки сотрудников по КРІ имеет четко выраженные критерии оценки – точность, своевременность, отсутствие ошибок, многозадачность. В модели внутрифирменного расчета качество труда преобразовано оценку качества деятельности подразделения, в частности, и предприятия, в целом. Однако, данная модель на первоначальном этапе ее построения не обладала необходимым набором показателей качества, ограничиваясь оценкой базового и дополнительного вкладов структурных подразделений в конечные результаты работы энергетической монополии.

Поэтому возникает необходимость предложить набор соответствующих показателей на уровне предприятия, с тем, чтобы «сомкнуть» обе модели по их экономическому содержанию. По нашему мнению, оценка качества работы структурных подразделений должна иметь свое выражение посредством использования соответствующих коэффициентов для конкретных структурных подразделений. Применительно к условиям деятельности энергетической монополии такие коэффициенты должны отражать

влияние следующих факторов:

- качество труда (работы) подразделения в целом;
- соблюдение правил технической эксплуатации объектов и техники безопасности;
- содержание оборудования и рабочих мест в чистоте и образцовом порядке;
- соблюдение требований трудовой и производственной дисциплины;
- количество аварий и отказов оборудования.

Коэффициент качества труда (работы) подразделения (K_K) в целом характеризует работу подразделения с точки зрения качества выполняемых ими производственных функций. В данном случае оценка должна проводиться по следующим критериям:

- требования по качеству выполнены полностью ($K_K = 1$);
- требования по качеству выполнены, но с замечаниями ($K_K = 0,5$);
- требования по качеству не выполнены ($K_K = 0$).

Коэффициент соблюдения ПТЭ и ПТБ ($K_{П}$) как исходный должен быть принят как равный 1 и, в зависимости о его выполнения (невыполнения) должен изменяться следующим образом:

Таблица 1

Значения оценки качества за соблюдение требований ПТЭ и ПТБ

Объекты оценки качества ПТЭ и ПТБ	Приращение (снижение) коэффициента
Предотвращение выхода из строя оборудования	$K_{П}$ увеличивается на 0,2
Выявление и локализация аварий	$K_{П}$ увеличивается на 0,2
Устранение дефектов в работе оборудования	$K_{П}$ увеличивается на 0,2
Нарушения ПТЭ, не ведущие к срыву энергоснабжения	$K_{П}$ снижается на 0,05
Отказ второй категории	$K_{П}$ снижается до 0,3
Отказ первой категории	$K_{П}$ снижается до 0,1
Нарушения, ведущие к штрафным санкциям	$K_{П}$ снижается до 0,1
Нарушения, ведущие к авариям	$K_{П}$ снижается до 0,1
Нарушения ПТБ, не ведущие к несчастным случаям	$K_{П}$ снижается на 0,05
Нарушения ПТБ, ведущие к несчастным случаям	$K_{П}$ снижается до 0,1

Коэффициент содержания оборудования и рабочих мест в чистоте и образцовом порядке (K_C) приравнивается к 1. За выполнение требований по чистоте и порядку его значение вырастает до 1,2. За каждое замечание – снижается на 0,05.

Коэффициент соблюдения требований трудовой и производственной дисциплины (K_D) приравнивается к 1. За каждый случай нарушения его значение снижается на 0,05. За каждый случай прогула – до 0,2.

Коэффициент аварий и отказов оборудования (K_A) приравнивается к 1. За каждый случай аварии и отказа оборудования его значение снижается до 0,5.

Формула, рекомендуемая авторами для вычисления значения показателя «Качество работы подразделения» применительно к условиям энергетической монополии, выглядит следующим образом:

$$KKT_{П} = \frac{K_K + K_{П} + K_C + K_D}{4 \times (1 + K_A)}$$

Таким образом, показатель качества работы подразделения может иметь конкретную величину и определяться по итогам оценки выполнения ряда ключевых требований к его обеспечению. Это позволит, с одной стороны, создать реальный механизм контроля качества работы подразделений, с другой – обеспечить взаимосвязь оценки качества для различных уровней управления.

Список использованной литературы:

1. Величко Е.А., Давыдовский Ф.Н. Балльно-факторная оценка результативности в условиях разработки премиальной системы по ключевым показателям эффективности труда [Текст] // Символ науки. 2017. Т. 1. № 2. С. 38-40.
2. Давыдовский Ф.Н. Теоретико-методологические аспекты реструктуризации промышленности.

Монография - СПб: Изд-во Института управления и экономики. 2004.

3. Давыдовский Ф.Н., Величко Е.А. Методические основы премирования инженеров конструкторского бюро по результатам оценки трудового вклада [Текст] // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2016. № 11-1. С. 109-112.
4. Давыдовский Ф.Н., Величко Е.А. Теоретические и прикладные аспекты разработки премиальных систем инженеров-проектировщиков конструкторского бюро. Монография – Самара: Издательство «Л-Журнал». 2017.
5. Давыдовский Ф.Н., Величко Е.А. Балльно-факторный метод и критерии оценки результативности труда инженеров конструкторского бюро [Текст] // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2016. № 12-9. С. 1685-1689.
6. Давыдовский Ф.Н., Величко Е.А. Построение оптимальной модели обязанностей сотрудников конструкторского бюро на основе метода регламентации трудовой деятельности [Текст] // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2016. № 8-5. С. 767-771.
7. Давыдовский Ф.Н., Величко Е.А. Система премирования сотрудников конструкторского бюро и проблема оценки трудового вклада инженеров в условиях многозадачности [Текст] // В сборнике: «Современные проблемы инновационного развития науки». Сборник статей международной научно-практической конференции. 2016. С. 39-42.
8. Давыдовский Ф. Н., Величко Е. А. Регламентация труда на основе должностных инструкций как метод его совершенствования в теории и практике управления [Текст] // «Инновационная наука: прошлое, настоящее, будущее». Сборник статей Международной научно-практической конференции: в 5 частях. 2016. С. 92-95.

© Давыдовский Ф.Н., Величко Е.А., 2017

УДК 336.2

Е. С. Джевицкая,
доцент ПГУАС,
г. Пенза, РФ
E-mail: des1378@rambler.ru

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ, РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Аннотация

Рассмотрены особенности налогообложения физических лиц и проведена оценка налоговой нагрузки населения в разрезе отдельных регионов.

Ключевые слова

Налоги, налоговая система, налоговая нагрузка.

Налоги – это эффективный финансовый инструмент регулирования развития стран, территорий, муниципальных образований. Налоги, в зависимости от уровня закрепления, делятся на федеральные, региональные, местные. В совокупности все налоговые платежи образуют налоговое бремя (налоговую нагрузку) субъектов налогообложения. Различные авторы трактуют налоговую нагрузку по-разному. Налоговая нагрузка — это доля суммы уплачиваемых за какой-то период налогов в какой-либо экономической базе за тот же период, позволяющая оценить влияние величины налоговых платежей на доходность и рентабельность оцениваемого субъекта [1]. В целом, обобщая многие подходы к определению налоговой нагрузки, можно отметить два подхода к ее определению: 1) доля налогов и обязательных платежей в совокупности доходов субъекта налогообложения; 2) доля налогов и обязательных платежей в

совокупности расходов субъекта налогообложения.

Историческое развитие экономики отдельных стран свидетельствует о прямой взаимосвязи налоговой нагрузки и социального обеспечения населения, а также уровня развития соответствующей территории. Так, в России зафиксирован один из самых низких удержаний с физических лиц равный 13% от начисленной заработной платы. Остальная сумма ложится на работодателя, которые отчисляют средства в службу социального и медицинского страхования и пенсионный фонд. В среднем удержания с физических лиц не превышают 30% и этот показатель в два раза меньше, чем величина налоговых сборов с каждого человека в Китае. Здесь они превышают 60% от начисленной зарплаты. В Европейском союзе в таких странах, как Франция, Германия, Швеция, – налоговое бремя равно 50% и выше [3].

В Российской Федерации налоговая нагрузка на физические лица по регионам существенно различается в силу неравномерного их социально-экономического развития. Среднедушевые доходы и расходы в регионах на одного жителя отличаются и, соответственно, при равных ставках налогов в пределах одной страны, налоговая нагрузка на физические лица также имеет отличия. Для некоторых категорий граждан расходы на уплату налогов и других обязательных платежей являются непосильными.

Таким образом, проблема неравного налогового бремени у физических лиц в разрезе отдельных регионов является актуальной, особенно в условиях реформирования налоговой системы, изменения условий налогообложения и увеличения сумм платежей.

Целью исследования был анализ особенностей налогообложения физических лиц в разрезе регионов Российской Федерации.

Объектом исследования выступали физические лица - резиденты Российской Федерации. Предметом исследования являлись расходы физических лиц на уплату налогов и других обязательных платежей.

Поставленная в исследовании цель потребовала решения следующих задач:

- сравнительный анализ динамики уровня среднедушевых доходов и потребительских расходов физических лиц;
- сравнительный анализ удельного веса расходов на уплату налогов и других обязательных платежей в сумме доходов физических лиц в разрезе отдельных регионов;
- анализ удельного веса расходов на уплату налогов и других обязательных платежей в сумме потребительских расходов физических лиц в разрезе отдельных регионов;
- выявление особенностей налогообложения физических лиц в отдельных регионах Российской Федерации.

Анализ динамики уровня среднедушевых доходов физических лиц позволил выявить существенные различия в их уровне в зависимости от региона Российской Федерации. Так, например, среднедушевые денежные доходы населения в 2015 г. в Московской области составляли 37622 руб., а в Пензенской области – 21829 руб. (на 42% меньше) [2, с. 228].

Удельный вес расходов на уплату налогов и других обязательных платежей в сумме доходов физических лиц также заметно отличается в регионах. В Московской области доля налогов в доходах физических лиц в 2015 г. составляла 8%, в Пензенской области аналогичный показатель составлял 6,58%.

Сумма потребительских расходов на душу населения в 2015 г. в Московской области составляла 26390 руб., а в Пензенской области – 15445 руб. [2, с. 268]. Удельный вес налоговых платежей в потребительских расходах физических лиц в 2015 г. составлял в Московской области 11,4%, а в Пензенской области – 9,3%.

Проведенное исследование особенностей налогообложения физических лиц в разрезе отдельных регионов Российской Федерации позволило выявить, что уровень среднедушевых доходов населения Пензенской области значительно ниже, чем во многих других регионах РФ. За чертой бедности / или уровень доходов ниже, чем стоимость потребительской корзины отмечен в 2015 г. у 14,2% населения (в Московской области – 8,6%, Самарской области – 13,3%). Реальные располагаемые доходы населения Пензенской области ниже, чем в Московской области на – 42%, ниже чем в Самарской области на 21%.

Таким образом, исследование особенностей налогообложения физических лиц позволило выявить неравномерность налоговой нагрузки физических лиц отдельных территорий и подобный анализ может помочь региональным властям разработать направления по:

– усилению социальной функции налогов и повышению качества в этой части социальной функции государства;

– облегчению налогового бремени для социально-незащищенных категорий граждан.

Список использованной литературы:

1. Расчет налоговой нагрузки в 2016-2017 гг. [Электронный ресурс] // URL: <http://nalog-nalog.ru/>
2. Россия в цифрах. 2016. [Электронный ресурс] // URL: <http://www.gks.ru/>
3. СМИ: Налоговая нагрузка на физических лиц в России одна из меньших в Европе [Электронный ресурс] // URL: <http://oane.ws/2017/02/11/>

© Джевицкая Е.С., 2017

УДК 338.45

Дзюбанчук Юлия Александровна,
магистрант 1 курса кафедры экономики предприятия,
Давыдова Юлия Юрьевна,
старший преподаватель кафедры экономики предприятия,
ФГБОУ ВО «Керченский государственный морской технологический университет»
г. Керчь, РФ
E-mail: ep.kgnty@mail.ru

**ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПОЛИТИКИ УПРАВЛЕНИЯ
КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ**

Аннотация

Капитал предприятия представляет собой одно из важнейших понятий финансового менеджмента. Управление капиталом предприятия является одним из наиболее важных звеньев системы финансового менеджмента. Правильная оценка цены капитала, оптимизация его структуры, грамотное управление капиталом предприятия на различных этапах его существования является одной из важнейших задач управления предприятием. Эффективность процесса оптимизации структуры капитала, в первую очередь, определяется с учетом положительных и отрицательных особенностей использования собственного и заемного капитала.

Ключевые слова

Предприятие, капитал, собственный капитал, заемный капитал, структура капитала, экономическая эффективность.

Управление капиталом является относительно новой сферой функционального управления предприятием. Менеджмент имущества и капитала представляет собой одну из наиболее комплексных управляющих систем, в которой интегрируются методологические принципы финансового менеджмента, инновационного менеджмента, операционного менеджмента, логистики, бухгалтерского учета, контроллинга и других специальных областей знаний. В управлении капиталом принимают участие менеджеры различных функциональных служб организации, а реализацию принятых управленческих решений в этой области осуществляет практически весь его персонал.

Динамика капитала организации является важнейшим барометром уровня эффективности его хозяйственной деятельности. Способность собственного капитала к самовозрастанию высокими темпами определяет высокий уровень формирования и эффективное распределение прибыли организации, его способность поддерживать финансовое равновесие за счет внутренних источников. В то же время снижение объема собственного капитала является, как правило, следствием неэффективной, убыточной деятельности

организации.

Высокая роль капитала в экономическом развитии организации и обеспечении удовлетворения интересов государства, собственников и персонала, характеризует его как основной объект финансового управления предприятием, а обеспечение эффективного его использования относится к наиболее ответственным задачам финансового менеджмента.

Управление капиталом представляет собой систему принципов и методов разработки и реализации управленческих решений, связанных с оптимальным его формированием из различных источников, а также обеспечением его эффективного использования в различных видах хозяйственной деятельности организации.

Политика формирования собственных финансовых ресурсов представляет собой часть общей финансовой стратегии предприятия, заключающаяся в обеспечении необходимого уровня самофинансирования его производственного развития.

Управление капиталом предприятия представляет собой систему принципов и методов разработки и реализации управленческих решений, связанных с оптимальным его формированием из различных источников, а также обеспечением его эффективного использования в различных видах хозяйственной деятельности предприятия. Исходя из этого руководство компании, принимает финансовые и инвестиционные решения по размещению капитала, опираясь на следующие принципы [1, с. 160]:

- учет перспектив предприятия, что предполагает выделение соответствующих финансовых ресурсов на реализацию долгосрочных инвестиционных и инновационных проектов и программ;
- достижение соответствия объема привлекаемого капитала объему формируемых активов предприятия, что обеспечивает с помощью разработки операционных и финансовых бюджетов;
- обеспечение оптимальной структуры капитала в аспекте его эффективного использования, что предполагает установление рационального соотношения между заемным и собственным капиталом;
- достижение минимизации затрат по формированию капитала из различных источников (собственных и заемных), что требует расчета средневзвешенной стоимости капитала и применения данного параметра при оценке вложений в реальные и финансовые активы;
- обеспечение эффективного использования капитала в процессе хозяйственной деятельности, что предполагает проведение анализа и оценки финансовой устойчивости, платежеспособности, деловой и рыночной активности предприятия с помощью специальных финансовых коэффициентов.

Управление капиталом предприятия направлено на решение следующих основных задач [3, с. 109]:

1. Формирование достаточного объема капитала, обеспечивающего необходимые темпы экономического развития предприятия. Эта задача реализуется путем определения общей потребности в капитале для финансирования необходимых предприятию активов, формирования схем финансирования оборотных и внеоборотных активов, разработки системы мероприятий по привлечению различных форм капитала из предусматриваемых источников.

2. Оптимизация распределения сформированного капитала по видам деятельности и направлениям использования. Эта задача реализуется путем исследования возможностей наиболее эффективного использования капитала в отдельных видах деятельности предприятия и хозяйственных операциях; формирования пропорций предстоящего использования капитала, обеспечивающих достижение условий наиболее эффективного его функционирования и роста рыночной стоимости предприятия.

3. Обеспечение условий достижения максимальной доходности капитала при предусматриваемом уровне финансового риска. Максимальная доходность капитала может быть обеспечена на стадии его формирования за счет минимизации средневзвешенной его стоимости, оптимизации соотношения собственного и заемного видов привлекаемого капитала, привлечения его в таких формах, которые в конкретных условиях хозяйственной деятельности предприятия генерируют наиболее высокий уровень прибыли. Поэтому максимизация доходности формируемого капитала должна обеспечиваться в пределах приемлемого финансового риска, конкретный уровень которого устанавливается собственниками или менеджерами предприятия с учетом их финансового менталитета.

4. Обеспечение минимизации финансового риска, связанного с использованием капитала, при предусматриваемом уровне его доходности. Если уровень доходности формируемого капитала задан или

спланирован заранее, важной задачей является снижение уровня финансового риска операций, обеспечивающих достижение этой доходности. Такая минимизация уровня рисков может быть обеспечена путем диверсификации форм привлекаемого капитала, оптимизации структуры источников его формирования, избежания отдельных финансовых рисков, эффективных форм их внутреннего и внешнего страхования.

5. Обеспечение постоянного финансового равновесия предприятия в процессе его развития. Такое равновесие характеризуется высоким уровнем финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия на всех этапах его развития и обеспечивается формированием оптимальной структуры капитала и его авансированием в необходимых объемах в высоколиквидные виды активов. Кроме того, финансовое равновесие может быть обеспечено рационализацией состава формируемого капитала по периоду его привлечения, в частности, за счет увеличения удельного веса перманентного капитала.

Управление структурой капитала заключается в создании смешанной его структуры, представляющей такое оптимальное соотношение собственных и заемных источников, при котором минимизируется средневзвешенная стоимость капитала и максимизируется рыночная стоимость организации.

Одна из главнейших проблем финансового менеджмента – формирование рациональной структуры источников средств предприятия в целях финансирования необходимых объемов затрат и обеспечения желательного уровня доходов. Оптимальная структура капитала подразумевает сочетание собственного и заемного капитала, которое обеспечивает максимум рыночной оценки всего капитала. Поиск такого соотношения – это проблема, решаемая теорией структуры капитала. [4, с. 27]

Теория структуры капитала базируется на сравнении затрат на привлечение собственного и заемного капитала и анализе влияния различных комбинированных вариантов финансирования на рыночную оценку. Основной проблемой, возникающей при определении оптимальной структуры капитала, является необходимость учета большого числа факторов, которые могут воздействовать на оптимальность (эффективность) такой структуры.

Список использованной литературы:

1. Бригхем Е. Ф. Основы финансового менеджмента. – М.: "Молодежь", 2012. – 323 с.
2. Демчук О. В. Сушко Н. А. Экономика рыбного хозяйства: Учебное пособие – Симферополь: ДИАЙПИ, 2013. – 311 с.
3. Инновационный менеджмент. Учебник. / Под ред. проф. В. А. Швандара, проф. В. Я. Горфинкеля. – М.: Вузовский учебник, 2012. – 382 с.
4. Финансы предприятий: Учебник /Руководитель авт. кол. и наук. ред. проф. А. М. Поддерьюгин. 3-е изд., Перераб. и доп. - М.: Финансы, 2002. - 460

© Дзюбанчук Ю. А., Давыдова Ю.Ю., 2017

УДК 338.45

Дзюбанчук Юлия Александровна,
магистрант 2 курса кафедры экономики предприятия,
Давыдова Юлия Юрьевна,
старший преподаватель кафедры экономики предприятия,
ФГБОУ ВО «Керченский государственный морской технологический университет»
г. Керчь, РФ
E-mail: ep.kgnty@mail.ru

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ И УПРАВЛЕНИЯ КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

Управление капиталом представляет собой систему принципов и методов разработки и реализации

управленческих решений, связанных с оптимальным его формированием из различных источников, а также обеспечением эффективного его использования в различных видах хозяйственной деятельности организации. Уровень эффективности хозяйственной деятельности предприятия во многом определяется целенаправленным формированием его капитала. Основной целью формирования капитала предприятия является удовлетворение потребности в приобретении необходимых активов и оптимизация его структуры с позиций обеспечения условий эффективного его использования.

Ключевые слова

Экономическая политика, капитал предприятия, собственный капитал, заемный капитал, структура капитала, уровень эффективности.

В настоящее время, в условиях существования различных форм собственности в России, особенно актуальным становится изучение вопросов формирования, функционирования и воспроизводства предпринимательского капитала. Возможности становления предпринимательской деятельности и ее дальнейшего развития могут быть реализованы лишь только в том случае, если собственник разумно управляет капиталом, вложенным в предприятие.

Формирование и управление капиталом предприятия является одним из наиболее важных звеньев системы жизнедеятельности предприятия. Круг вопросов, которые решает управление капиталом, довольно обширен, так как принимаемые управленческие решения в этой области неразрывно связаны со всеми основными видами деятельности предприятия и всеми стадиями его жизненного цикла.

Капитал как объект управления предоставляет управленцам широкое поле деятельности для принятия стратегических и оперативных управленческих решений, направленных на успешную реализацию миссии базовой корпоративной стратегии предприятия. В системе финансовой стратегии с эффективным управлением капиталом связаны все основные доминантные сферы финансового развития предприятия — формирование финансовых ресурсов, их оптимальное распределение по направлениям хозяйственной деятельности и стратегическим хозяйственным центрам, а также обеспечение финансовой его безопасности. [1, с. 54]

Современное понятие “капитал” различными авторами трактуется неоднозначно. В обобщенном виде сущность капитала может быть сформулирована следующим образом: капитал – это средства предприятий, накопленные путем сбережений экономических благ в форме денежных средств и реальных капитальных товаров, вовлекаемых его собственниками в экономический процесс с целью получения дохода.

В процессе хозяйственной деятельности происходит постоянный оборот капитала: последовательно он меняет денежную форму на материальную, которая в свою очередь изменяется, принимая различные формы продукции, товара и другие, в соответствии с условиями производственно-коммерческой деятельности организации, и, наконец, капитал вновь превращается в денежные средства, готовые начать новый кругооборот.

Современная система формирования и управления капиталом располагает большим арсеналом прогрессивных технологий и инструментов, позволяющих успешно решать главную цель функционирования предприятия – обеспечивать повышение благосостояния собственников на основе возрастания его рыночной стоимости.

Любой процесс труда включает в себя два основных компонента: средства производства, которые в свою очередь делятся на предмет труда и средства труда, рабочая сила. Средства труда в экономике принято называть основными средствами труда или основными фондами предприятия.

К основным производственным фондам относятся те средства труда, которые, находясь в сфере материального производства, непосредственно участвуют в изготовлении материальных благ, создают условия для осуществления производственного процесса (производственные здания, сооружения, электросети, трубопроводы), служат для хранения и перемещения предметов труда.

Кроме основных производственных фондов в состав основных фондов промышленности входят и основные непроизводственные фонды, к которым относятся такие объекты непроизводственного назначения, которые находятся в ведении промышленных предприятий (они не непосредственно, а косвенно влияют на процесс производства). Основные производственные фонды промышленности – это средства труда, которые участвуют во многих производственных циклах, сохраняя при этом свою натуральную форму, а их стоимость переносится на изготавливаемую продукцию частями по мере снашивания.

Материально-технической основой процесса производства на любом предприятии являются основные производственные фонды. В условиях рыночной экономики первоначальное формирование основных фондов, их функционирование и расширенное воспроизводство осуществляется при непосредственном участии финансов, с помощью которых образуются и используются денежные фонды целевого назначения, опосредующие приобретение, эксплуатацию и восстановление средств труда. [1, с. 160]

Таким образом, основные фонды представляют собой совокупность материально-вещественных ценностей, действующих как в сфере материального производства, так и в непроизводственной сфере. Основные фонды являются имуществом предприятия и составляют его основную часть.

Первоначальное формирование основных фондов на вновь создаваемых предприятиях происходит за счет основных средств, являющихся частью уставного фонда. Основные средства – это денежные средства, инвестированные в основные фонды производственного и непроизводственного назначения. [2, с. 27]

С позиций более выгодного использования ресурсов владельцев предприятий представляется предпочтительнее вкладывать в дело меньше собственных средств и привлекать больше заемных. Обратной стороной такого подхода является повышение риска банкротства, в случае если кредиторы потребуют возврата крупных заемных средств в период, когда предприятие испытывает недостаток оборотных средств для неотложных платежей. Поэтому кредиторы предпочитают иметь дело с предприятиями, обладающими большей долей собственного капитала. В этой связи важной характеристикой структуры капитала и рисков инвестиций является соотношение в нем собственных и заемных средств. Оно показывает, сколько рублей собственного капитала приходится на 1 рубль привлеченных средств. Динамика этого показателя отражает изменение зависимости от внешних инвесторов и кредиторов. [3, с. 99]

Политика привлечения заемных средств представляет собой часть общей финансовой стратегии, заключающейся в обеспечении наиболее эффективных форм и условий привлечения заемного капитала из различных источников в соответствии с потребностями развития предприятия.

Увеличение доли заемных средств может рассматриваться как негативная тенденция, свидетельствующая об усилении зависимости от внешних инвесторов.

Наибольшую известность и применение в мировой практике получили статические теории структуры капитала, обосновывающие существование оптимальной структуры, которая максимизирует оценку капитала. Эти теории рекомендуют принятие решений о выборе источников финансирования (собственные или заемные средства) строить исходя из оптимальной структуры капитала. Если оптимальная структура определена, то достижение этой пропорции в элементах капитала должно стать целью руководства и в этой пропорции следует увеличивать капитал.

Экономические преобразования в России направлены на формирование и развитие цивилизованных рыночных отношений, на создание эффективной системы функционирования капитала. Капитал является объективной основой возникновения и дальнейшей деятельности предприятия. Поскольку доход, прибыль, приносит именно использование капитала, а не деятельность предприятия как таковая. Все это обуславливает особую значимость процесса грамотного управления капиталом предприятия на различных этапах его существования.

Список использованной литературы:

1. Балабанов И.Т. Основы финансового менеджмента: Учеб. Пособие. -3-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2012. – 528 с.
2. Грачев А.В. Рост собственного капитала, финансовый рычаг предприятия // Финансовый менеджмент. –

2013. – №2. – с. 21–34.

3. Демчук О. В. Сушко Н. А. Экономика рыбного хозяйства: Учебное пособие – Симферополь: ДИАЙПИ, 2013. – 311 с.

4. Инновационный менеджмент. Учебник. / Под ред. проф. В. А. Швандара, проф. В. Я. Горфинкеля. – М.: Вузовский учебник, 2012. – 382 с.

5. Экономический анализ: Учебник / Под. ред. Л. Т. Гиляровой. – М.: Финансы, 2014. – 460 с.

© Дзюбанчук Ю. А., Давыдова Ю.Ю., 2017

УДК 33

Довженко Мария Васильевна

Студент, кафедры логистики

Государственный Университет Управления

г. Москва, Российская Федерация

МЕЖДУНАРОДНЫЕ АСПЕКТЫ ТРАНСПОРТНОЙ ЛОГИСТИКИ

Связывающим звеном между компонентами логистических систем считается транспорт, который осуществляет передвижение материальных ресурсов, благ и ценностей. Затраты на создание товара складываются из себестоимости его изготовления и потерь на осуществление сопутствующих работ, от закупки материалов до приобретения товара покупателем. Основная часть цены товара принадлежит «цене перехода» — наценке за любое звено цепи от изготовителя к конечному потребителю. Данная наценка может достигать 15–20%.

Организация материального потока от источника сырья до этапа потребления товарного продукта производится посредством различными видами транспорта. Данные действия могут потребовать половины от суммы логистических расходов. Транспорт и его транспортные средства — это неперенный признак любых торговых и производственных процессов, он участвует в ряде технологических действий. Совместно с этим имеется подобная самостоятельная область, как транспортная логистика.

Логистикой, называется усовершенствование управления движением материальных потоков от первичного источника сырья до конечного потребителя готовой продукции и связанных с ними информационных, сервисных и финансовых потоков на основе системного подхода и экономических компромиссов с целью достижения синергетического эффекта [1,2]. Транспортная логистика — это транспортировка требуемого количества товара в конкретное место назначения, при этом подходящим маршрутом, за необходимый период и с наименьшими издержками [3]. Одной из основных областей логистики считается транспортная логистика, что предполагает собою транспортные компании, являющиеся участниками процесса товародвижения, направленные на приобретение целостного экономического результата в логистической цепочки.

В логистическом процессе товародвижения транспорт образует общую технологическую цепь, начиная от поставщиков сырья и материалов, включая разного рода посредников и завершая покупателями готовой продукции, то есть считается необходимой составляющей общего транспортно-производственного процесса. В логистике, основная задача транспорта считается снижение стоимостных и скоротечных расходов. Акцентирование транспортной логистики в самостоятельную область обусловлено следующими условиями (рис.1):

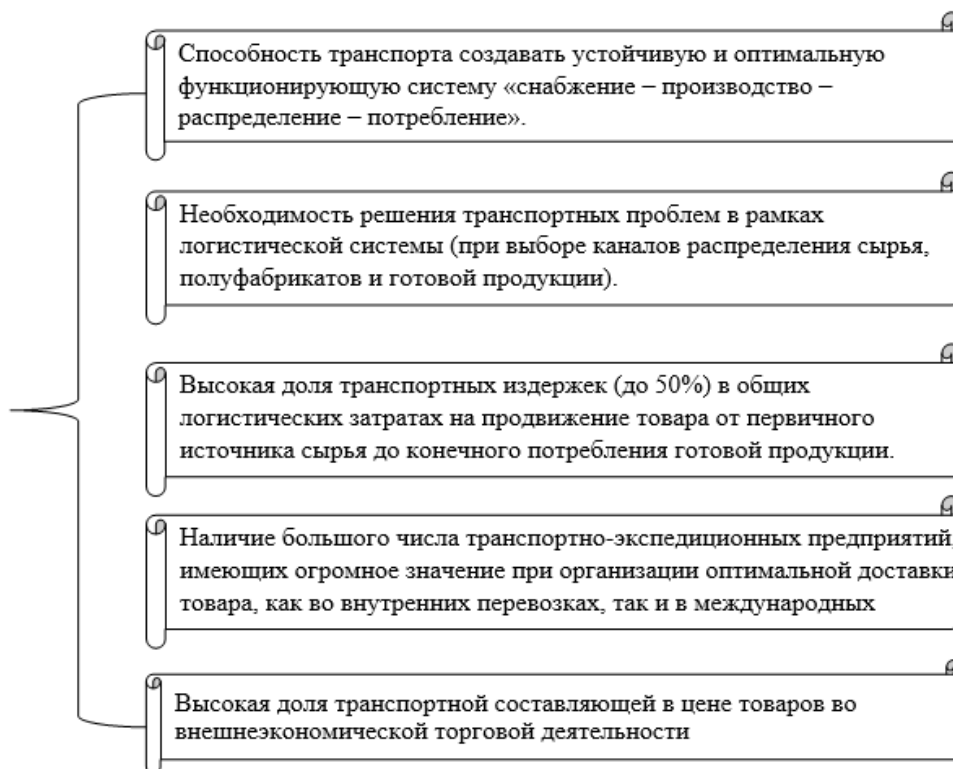


Рисунок 1 – Условия для акцентирования транспортной логистики в самостоятельную область

Транспортная логистика имеет также свои принципы, которые лежат в основе организации перевозок и соответствуют миссии, целям задачам, функциям, интегральной логике, принципам и методам, стратегии и тактике международной логистике пространств и границ [4] (рис.2):

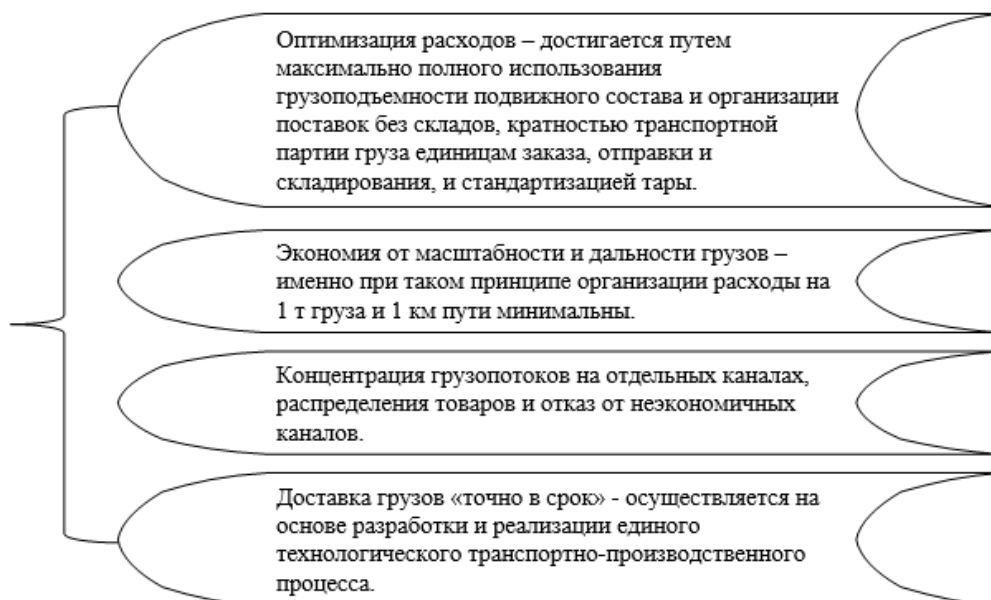


Рисунок 2 – Принципы, которые лежат в основе организации перевозок

Для поставщиков и их покупателей приемлемость транспортной логистики состоит в понятии «равновесных точек» нахождение каковых связано с оптимизацией транспортных потерь, исполняющих значительную роль в достижении синергетического результата и повышением транспортными компаниями их части на рынке транспортных услуг в сопоставлении с их соперниками [5].

В логистической цепи анализ деятельности транспорта ведется с целью оптимизации маршрутов и

составлении графиков порожних и груженых транспортных средств, обнаружение рационального сочетания вида тар и транспорта, согласованного расстояния транспортировки и периода доставки. Такого рода исследование дает возможность уменьшить транспортные затраты (на 10-15%). На международном уровне еще [6-8] более сложной считается предпринятие транспортной логистики обеспечивающие логистические цепи поставок и международные товаропроводящие сети [9,10]. Формирование производственно-транспортных цепей в международном масштабе основывается на следующих своеобразных принципах (рис.3):



Рисунок 3 – Принципы формирования производственно-транспортных цепей в международном масштабе
Среди основных задач транспортной логистики можно назвать (рис.4):



Рисунок 4 – Основные задачи транспортной логистики

Другими словами, транспортная логистика требует согласованности параметров транспортных средств, которая делает возможными модальные перевозки, налаженную работу с контейнерами и иными емкостями. С целью свершения целей транспортной логистики следует ввести общие транспортные технологии, бесперегрузочное извешение и непосредственные перегрузки. Помимо этого, с целью исполнения задач транспортной логистики следует внедрять общие планы графиков [11].

Транспортная логистика имеет в своем распоряжении следующие методы (рис.5):



Рисунок 5 – Методы транспортной логистики

Вследствие концепции использования всех данных методов можно достичь уменьшения потерь на транспорт, а следовательно, наиболее результативной и продуктивной реализации товара.

Основные различия международной транспортной логистики заключается в том, что международные транспортно-логистические действия сопутствуются огромным количеством документов, транспортировки грузов как правило выполняются на нескольких видах транспорта и предъявляются наиболее высокие требования по информационному обеспечению и сопровождению [12].

Несмотря на трудности возникающие в международной транспортной логистике она накапливает темпы развития. Данное объединено со стремительным увеличением объема международной торговли, передачей ряда логистических действий специальным компаниям, формирование международных, региональных союзов, что приводит к уменьшению либо отмене экспортно-импортных пошлин и уменьшению таможенных формальностей и использованием информационных ресурсов в порядке реального времени (интернет), что в свою очередь убыстряет процесс реализации логистических операций [3].

Россия обладает сильной транспортной системой, в которую вступают железнодорожный, морской, речной, воздушный, трубопроводный и автомобильный транспорт. Любой из данных видов транспорта предполагает собою совокупность средств и путей сообщения, а кроме того разных технических сооружений и устройств, которые обеспечивают стандартную и успешную работу народного хозяйства всех отраслей [13,14].

Транспортной сети, органическими частями считаются железные дороги, морские и речные судоходные линии, автомобильные дороги, трубопроводы для транспортирования газа и нефти, сеть воздушных направлений. Кроме путей информации, транспорт обладает и средствами для передвижения продукции: автомобили, локомотивы, вагоны, суда и иной подвижной состав. К техническим сооружениям и устройствам транспорта относят мастерские, станции, депо, ремонтные заводы, компании технического обслуживания и т.д.

В зависимости от стратегии и задач фирмы, предприятия создают подбор транспорта и транспортных средств для доставки продукции. При этом предусматривают расположение производства, технико-экономические характерные черты разных типов транспорта, характеризующие сферы их оптимального

применения [11].

В России на сегодняшний день происходят разгосударствление и приватизация транспортного и складского хозяйства. Формируется усиленно рынок транспортных и транспортно-экспедиционных услуг. Также следует добавить, то что парк транспортных средств располагается в не очень удовлетворительном состоянии. Технические характеристики эксплуатируемых транспортных систем и средств существенно отстают от нынешнего мирового уровня, а также, безопасности, экономичности, техническому состоянию и иным признакам. Уровень износа транспортных средств в целом согласно транспортному комплексу является больше 50 %, а по воздушным судам – 70 %. Спад изготовления, увеличение стоимости, инфляция и сокращение платежеспособности клиентуры содействует уменьшению инвестиций в формирование транспорта. Стремительно уменьшены, по этой причине, запуски и развитие транспортных средств [5].

Виды транспорта, все без исключения, имеют свою материальную и техническую базу, документацию и технико-эксплуатационные характеристики деятельности. Подробно все данные компоненты исследуют специалисты транспорта, а сотрудники логистики обязаны иметь представление о тех элементах, которые попадают им в практической деятельности при решении логистических задач.

Данная статья написана по материалам научно - исследовательской работы автора при выполнении учебного и научного плана специальности отраслевой менеджмент по профилю логистика управление цепями поставок на кафедре логистика ГУУ [15-17].

Список использованной литературы:

1. Логистика и управление цепями поставок. Теория и практика. Основы логистики. Аникин Б.А.; Родкина Т.А.; Волочиенко В.А.; Заичкин Н.И.; Межевов А.Д.; Федоров Л.С.; Вайн В.М.; Воронов В.И.; Водянова В.В.; Гапонова М.А.; Ермаков И.А.; Ефимова В.В.; Кравченко М.В.; Серова С.Ю.; Серышев Р.В.; Филиппов Е.Е.; Пузанова И.А.; Учирова М.Ю.; Рудая И.Л. Учебное пособие / Москва, 2014.
2. Воронов В.И. Методологические основы формирования и развития региональной логистики: Монография. – Владивосток: Изд-во Дальневосточного Университета, 2003. – 316 с.
3. Першин И.В. Структурно-содержательный подход к управлению транспортными потоками в логистике// В сборнике: Логистика: современные тенденции развития. Материалы XIV Международной научно-практической конференции. 2015
4. Воронов В.И., Воронов А.В. Международная логистика пространств и границ: основные аспекты формирования понятия, миссии, целей задач, функций, интегральной логики, принципов и методов. Управление. 2015. Т.3 № 2. С. 27-36
5. Костров В.Н., Цверов В.В., Нижний Новгород. Транспортная логистика // 2009.
6. Лазарев В.А., Воронов В.И. Трансграничная логистика в Таможенном союзе России, Белоруссии и Казахстана [текст]: учебное пособие: Гриф УМО по образованию в области менеджмента для студентов высших учебных заведений, обучающихся по направлению «Менеджмент» - 080200 / Государственный университет управления, Институт управления на транспорте, в индустрии туризма и международного бизнеса ГУУ. – М. : ГУУ. 2013. -173 с.
7. Воронов В.И. Международная логистика. Вестник университета (Государственный университет управления). 2004. Т.700.с.700.
8. Воронов В.И., Воронов А.В., Лазарев В.А., Степанов В.Г. Международные аспекты логистики: Учебное пособие. / Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2002. – 168 с.
9. Воронов В.И., Воронов А.В. Основные элементы эволюции элементов цепей поставок в международной логистике ЛОГИСТИКА. Проблемы и решения. Международный научно-практический Украинский Журнал. 2013 №, 2. Украина. Харьков.
10. Воронов В.И., Воронов А.В. Международные товаропроводящие сети. Маркетинг. 2013. № 6 (133). С. 20-28.
11. Эффективная система управления транспортной логистикой на предприятии – залог успешного развития транспортного подразделения// Грузовое и пассажирское автохозяйство. 2011. № 11.
12. Михарев П.В. Эффективная система управления транспортной логистикой на предприятии – залог успешного развития транспортного подразделения// Автотранспортное предприятие. 2011. № 12
13. Абдулабекова Э. М. Развитие логистики в России. Гуманитарные науки: новые технологии образования.

Материалы 10-й Региональной научно-практической конференции 19-20 мая 2005 г. Махачкала: ИПЦ ДГУ, 2005.

14. Ермаков И., Петухов Д. Постановка проблемы развития национальной логистической системы. Логистика. 2014. № 11 (96). С. 56-59.

15. Ермаков И., Филиппов Е., Белова С. Становление научных школ кафедры логистики ГУУ. Логистика. 2014. № 10 (95). С. 71-75.

16. Аникин Б. А., Ермаков И.А, Белова С. Научная школа «Логистика» ГУУ. Управление. 2015. Т.3. № 2 С. 5-15.

17. Воронов В.И., Сидоров В.П. Основы научных исследований (учебное пособие) Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2003 г. Присвоен гриф ДВ РУМЦ (УМО)-160с.

© Довженко М.В., 2017

УДК 338

Ильясова М.К.

К.э.н., доцент кафедры менеджмента и государственного управления
ГБОУВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
г. Симферополь, Российская Федерация

Новикова Е.А.

Студентка 4 курса специальности «Менеджмент»
ГБОУВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
г. Симферополь, Российская Федерация

ОСОБЕННОСТИ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ ТУРИЗМА

Аннотация

Рассмотрены особенности системы налогообложения предприятий сферы туризма. Выделены основные характеристики уплачиваемых налогов. Обоснована значимость предприятий туристского бизнеса для экономики в целом.

Ключевые слова

Налогообложение, сфера туризма, туристский бизнес, налог на добавленную стоимость, земельный налог.

В настоящее время предприятия туристского бизнеса занимают весомую нишу в мировой экономике. В условиях глобализации и открытости границ, туристический бизнес как никогда испытывает подъем, и для экономик многих государств является практически основным источником формирования бюджета. Учитывая особенности данного бизнеса, предприятия туристической индустрии имеют специальную систему налогообложения. Поэтому руководителям предприятий туристического бизнеса необходимо владеть информацией об особенностях налогообложения в туристической сфере.

Согласно Федеральному Закону РФ «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» от 4 октября 1996 года, туристская индустрия – это совокупность гостиниц и иных средств размещения, средств транспорта, объектов общественного питания, объектов и средств развлечения, объектов познавательного, делового, оздоровительного, спортивного и иного назначения, организаций, осуществляющих туроператорскую и турагентскую деятельность, а также организаций, предоставляющих экскурсионные услуги и услуги гидов-переводчиков [1].

Далее рассмотрим особенности налогообложения предприятий туристского бизнеса [2, с. 178]:

1. Налог на добавленную стоимость (НДС).

Объектом налогообложения выступают обороты по реализации услуг туризма на территории РФ. Данный налог не распространяется на путевки в санаторно-курортные и оздоровительные учреждения,

учреждения отдыха, туристско-экскурсионные путевки, платные медицинские услуги, лекарственные средства, изделия медицинского назначения, услуги учреждений культуры и искусства, театрально-зрелищные, спортивные, культурно-просветительные, развлекательные мероприятия, включая видео-показ, обороты казино, игровых автоматов и т. п.

Данные льготы имеют место быть, если между туристом и турфирмой был заключен договор, оформленный в виде туристско-экскурсионной путевки. К туристским услугам установлены требования известные как ГОСТ Р50890-94, данные требования должны быть включены в калькуляцию себестоимости путевки. Руководитель туристского предприятия утверждает проводимую калькуляцию. Налог на добавленную стоимость распространяется на услуги, предоставляемые туристам, такие как проживание в гостинице, питание, транспортные услуги. Ставка данного налога устанавливается государством.

При обязательной продаже части валютной выручки от экспорта товаров (услуг, работ), налог на добавленную стоимость уплачивается в валюте в соответствии с порядком, установленным для обязательной ее продажи, за счет средств, поступивших на текущий валютный счет, и в рублях – за счет средств, причитающихся от обязательной продажи валюты с расчетного счета. Если же часть валютной выручки не подлежит обязательной продаже, налог на добавленную стоимость уплачивается в валюте с текущего валютного счета.

2. Земельный налог.

Согласно Закону РФ «О плате за землю» предприятия туристского бизнеса не поддаются обложению данным налогом. Однако, для такой льготы предприятие должно соответствовать определенным условиям:

1. Туристское предприятие должно обладать документами, которые подтверждают отнесение данного предприятия к предприятиям сферы туризма;

2. Туристское предприятие, которое занимается международным туризмом, должно обладать соответствующей лицензией. Льгота распространяется только на те туристские предприятия, которые имеют в наличии соответствующую требованиям лицензию [4, с. 69].

3. Налог на содержание жилищного фонда и объектов социально культурной сферы и налог на пользователей автомобильных дорог.

Применение данных налогов в туризме привязаны к юридическому аспекту – является ли данное туристское предприятие агентом или принципалом.

Агент – юридическое или физическое лицо, которое совершает операции по имеющемуся поручении другого лица, иначе говоря принципала. Агент выполняет данные операции за счет и от имени принципала, однако, при этом не находясь в его подчинении.

Принципалом является физическое или юридическое лицо, участвующее в сделке за собственный счет, а также способное уполномочить другое лицо действовать в качестве агента. В туристической сфере принципалом выступает туристское предприятие, которое формирует стоимость путевки, приобретая услуги по туризму. Данные услуги могут быть связаны с размещением, питанием, транспортным обслуживанием и прочим. Если принципал в данной ситуации является продавцом, то объектом налогообложения на содержание жилищного фонда и объектов социально-культурной сферы или налогом на пользователей автомобильных дорог для принципала является выручка от реализации туристского продукта. В таком случае сумма как одного, так и другого налога начисляется по ставке в процентах к сумме реализованного туристского продукта [5, с. 226].

4. Налог на прибыль.

Налог на прибыль подлежит уплате на общих основаниях, предусмотренных в главе 25 Налогового кодекса Российской Федерации. Объекты размещения, такие как гостиницы, не имеют льгот по капитальным вложениям, так как не относятся к сфере материального производства. Прибыль получаемая в ходе осуществления туристской деятельности облагается нормированным налогом, в размере 20% от суммы получаемой прибыли [2, с. 152].

Таким образом, учитывая особенный характер деятельности данных предприятий, следует заметить, что такие предприятия имеют особенную систему налогообложения. Знание и информационное обеспечение о системе налогообложения предприятий сферы туризма открывает руководителям возможность

своевременно и в полной мере осуществлять уплату налогов в бюджет.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» от 4.10.1996 г. № 132-ФЗ [Электронный ресурс] – Консультант Плюс – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12462/
2. Бухгалтерский и налоговый учет, финансовый анализ и контроль; Амалфея - Москва, 2012. – 178 с.
3. Башарина А. В., Черненко А. Ф. Бухгалтерский и налоговый учет на малых предприятиях; Феникс - Москва, 2011. – 120 с.
4. Александрова А.Ю: Международный туризм: Учеб. пособие для вузов. М., 2012. – 69 с.
5. Балабанов И.Т., Балабанов А. И. Экономика туризма: Учеб.пособие. М., 2013. – 226 с.

© Ильясова М.К., Новикова Е.А., 2017

УДК 33

Кабилова Эльвира Камиловна

Студент БГАУ, г.Уфа

E-mail: elvirakk85@mail.ru

Газизов Асгат Мазхатович

д.т.н, профессор УГЛТУ, г. Екатеринбург

E-mail: ashatgaz@mail.ru

НОВАЯ МЕТОДИКА РАСЧЕТА НАЛОГОВ

Аннотация

В данной статье авторами рассматриваются новые методы расчета налогов на имущество физических и юридических лиц.

Ключевые слова

Налоговая база, кадастровая стоимость, имущество.

Новая методика расчета налогов на имущество физических и юридических лиц была принята еще в 2014 году, и она будет рассчитываться по кадастровой стоимости, а не инвентаризационной, как было раньше. Согласно статье 402 Налогового кодекса РФ, реформа налогообложения имущества физических и юридических лиц должна по расчетам произойти до 2020 года. С 2016 года в 28 регионах России уже действуют новые расчеты, а с 1 января 2017 года начались второй и третий этапы изменения базы налогов (кадастровой стоимости) на имущество. В первый год этого периода собственники недвижимости будут платить только 20% от общей суммы налога, а к 2020 году – полную сумму.

Первые четыре года сумму налогов планируют поднимать с помощью понижающих коэффициентов, который составит: в первый год – 0,2 от кадастровой стоимости, во второй год планируется увеличение – 0,4, в третий год уже – 0,6, а в четвертый увеличится данный коэффициент до 0,8. Достигнет же своего максимума только на пятый год. Если это основное жилье, то кадастровую стоимость при расчете можно снизить на 20 кв. м. Уже в этом году сумма имущественного налога с учетом этих 20 кв. м и коэффициента 0,2 повысят примерно в 2-3 раза. Для того чтобы было более понятно предлагаем рассмотреть формулу расчета имущественного налога:

$$(H1 - H2) \times K + H2,$$

где H1 – это сумма имущественного налога, рассчитанного исходя из кадастровой стоимости недвижимости.

H2 – размер имущественного налога, рассчитанный из инвентаризационной стоимости.

К – это коэффициент, размер которого устанавливают региональные власти субъектов РФ.

Согласно статье 401 Налогового кодекса РФ, данные изменения в уплате имущественного налога коснутся собственников любого вида недвижимого имущества. С 2017 года граждане РФ обязаны будут уведомлять Федеральную налоговую службу РФ о появившемся у них новом имуществе.

С 2017 года кадастровую оценку недвижимости для последующих расчетов налогов на квартиры, дома, дачи и гаражи физических лиц будут проводить не рыночные оценщики, а государственные. Для этого в каждом регионе страны создаются специальные государственные бюджетные учреждения (ГБУ). В США уже давно ведут оценочную деятельность ГБУ, у них существует институт, который выпускает квалифицированных государственных оценщиков, которые подразделяются на территориальные и федеральные оценщики.

Государственная кадастровая оценка недвижимости по новой методике будет проводиться по аналогии с практикой большинства развитых стран, где в этой сфере заняты налоговые оценщики. Переход с инвентаризационной стоимости имущества к определению налоговой базы, исходя из кадастровой стоимости, значительно повысит размер оплачиваемых налогов, а также увеличит количество судебных дел по оспариванию кадастровой стоимости недвижимого имущества.

Но прежде всего, ощутят на себе новые изменения это малообеспеченные граждане, которые проживают в дорогом и элитном жилье или получили несколько квартир по наследству. Эти граждане будут нести значительные затраты и попытаются продать собственность или станут сдавать в аренду. По прогнозам это нововведение приведет к небольшому понижению цен на рынке жилья и недвижимости, возможно жилье станет более доступным. Закон ударит также по владельцам элитных особняков, квартир и земельных участков, здесь налоги будут уже очень высокими. Тогда попросту многие собственники выставят свою недвижимость на продажу, и её цена тоже упадет. В этом случае Россия пойдет по западному пути. В Европе и США десятилетиями пустуют дорогие дома и квартиры, так возможно будет и у нас в России.

Список использованной литературы:

1. "Земельный кодекс Российской Федерации" от 25.10.2001 N 136-ФЗ (ред. от 03.07.2016г.
2. Оценка стоимости земельного участка при использовании различных методических подходов. Газизов А. М., Кабирова Э.К. Международный научный журнал «Символ науки» №1-2017г.
3. Федеральный закон "О внесении изменений в Федеральный закон "О государственном кадастре недвижимости" и отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 22.12.2014 N 447-ФЗ// СПС «Консультант Плюс».
4. Приказ Министерства экономического развития РФ: от 4 февраля 2010 г. № 42 «Об утверждении Порядка ведения государственного кадастра недвижимости»: утв. приказом Министерства экономического развития РФ 04.02.2010г. // СПС «Консультант Плюс».

© Кабирова Э.К., Газизов А.М., 2017

УДК 336.774.5

Л.А. Кравченко,

канд. социол. наук, доцент

Петербургский государственный университет путей сообщения Императора Александра I

К.А. Шушанян

Санкт-Петербургский государственный университет промышленных технологий и дизайна

г. Санкт-Петербург, Российская Федерация

ГРУППА SOCIETE GENERAL НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

Аннотация

Термины «ипотека» и «ипотечный кредит» за последнее время прочно вошли в наш обиход. Несмотря

на массу трудностей, нервов и внушительную переплату, ипотека в настоящее время является единственным шансом для многих жителей нашей страны приобрести жилье. Недвижимость дорожает значительно быстрее, чем растёт благосостояние людей.

Ключевые слова

Банк, ипотека, ипотечные программы, кредит, процентная ставка.

Жизнь современного человека трудно представить без различных кредитов. Берут заёмные средства, начиная от мелкой техники и заканчивая квартирами. Некоторые люди настолько втянулись в кредиты, что у них сформировался своеобразный образ жизни – «жить в займы» (или попросту «жить в кредит»). То есть, мы больше не копим деньги на различные блага, а прямым образом оформляем кредит на понравившийся товар, даже если нам не хватает небольшой суммы денег. Действительно, а зачем копить несколько месяцев (или десятилетия, если речь идет о квартире), если можно стать счастливым обладателем прямо сейчас.

За последние 10 лет количество выданных ипотечных жилищных кредитов резко возросло. Так, еще в 2006 году по данным Центральным Банком Российской Федерации их было 204,1 тысяч, а в конце 2015 г. их число увеличилось до 594,2 тыс., в 2016 году вырос почти на 30% – до 1,475 триллиона рублей. Хотя стоит отметить, что на данный момент наблюдается спад данной тенденции, ведь в 2014 сумма предоставленных кредитов доходила до 1012,8 тысяч. Данный рост ипотечных сделок свидетельствует о том, что ипотека выступает популярным и порой единственно возможным инструментом решения жилищных проблем граждан [1].

«Кредит» происходит от латинского слова «кредо» и переводится как «верю», то есть кредитор (человек, который дает в долг) верит, что деньги ему вернут. Здесь уже и определился основной принцип кредитования. Это возвратность кредита. Предполагается, что это движение возникло в Древнем Риме. И, несмотря на то, что данный вид взаимоотношений между людьми насчитывает более двух тысяч лет, он не только не канул в лету, но и постоянно эволюционирует, сохраняя при этом свою суть – дать денег сейчас и не очень много, но получить их потом и много.

Кредит – это собирательное понятие. На современном этапе он подразделяется на ломбардный, потребительский, коммерческий, международный, государственный, банковский и ипотечный. То есть, ипотека это один из видов кредита. Слово «ипотека» существовало еще в Древней Греции и означает оно «подпорка, подставка». Такой вид кредитования появился с афинского правителя Солона. Древний грек, желающий взять ссуду, мог оставить в залог только свою свободу. В случае невозврата долга, он становился рабом. Солон же внес изменения, и теперь должник не становился рабом, а отдавал кредитору принадлежащую ему землю. На краю заложенной земли ставили столбик, с указанием имени кредитора, должника, суммы займа и срока его отдачи. Этот столбик стали называть «ипотекой». Прошло время, и вместо столбов появились ипотечные книги, в которых регистрировали данные по кредиту. Далее ипотека получила свое развитие в Римской Империи, там появились организации, берущие в залог личное имущество. С упадком Римской Империи ипотека исчезла и возобновилась лишь в средние века в Европе. Стремительное развитие получила только в XIX веке в период индустриализации. В Америку ипотека пришла во время Великой депрессии, в Россию в годы правления Елизаветы. В начале XIX века в нашем государстве действовала 11 ипотечных банков. Во времена советской власти все коммерческие банки были ликвидированы, и об ипотеке вспомнили лишь в период перестройки [2].

В наши дни термин «ипотека» настолько плотно вошел в наш обиход и воспринимается как что-то привычное и давно знакомое. Кто-то считает ее кабалой, а кто-то не представляет себе без нее возможности приобрести квартиру. Однако, на сегодняшний день Россия относится к странам с достаточно слабой ипотечной системой. Для сравнения: лишь 10% россиян обращалось в банковские учреждения, чтобы получить данный вид кредита, в государствах Европы этот показатель достигает 40-50%, а в США свыше 90% граждан имеют опыт получения ипотечного кредита.

На современном ипотечном рынке России лидирует следующая десятка банков : Сбербанк, ВТБ 24, Россельхозбанк, Газпромбанк, Дельтакредит, ВТБ Банк Москвы, Райффайзенбанк, Санкт-Петербург, Связь-Банк и Абсолют Банк. Согласно данным аналитического центра компании ООО «Русипотека» мы видим, что

банк Дельтакредит занимает 5 место по объему выданных кредитов (таб.1).

Банк Дельтакредит – первый в России банк, направленный на работу только с ипотечными кредитами. Представляет свои услуги в области ипотеки для населения с 1998 года.

Банк Дельтакредит – часть международной финансовой группы Societe Generale. Группа Societe Generale была основана в 1864 году во Франции, и на сегодняшний день является одной из мощнейших финансовых групп в Европе. В России Группа представлена: ПАО Росбанк, ООО Русфинанс Банк, АО «КБ ДельтаКредит», ООО «Сосьете Женераль Страхование Жизни», ООО «Сосьете Женераль Страхование». Более ста лет группа Societe Generale присутствует на рынке России, постоянно развиваясь и улучшая качество своих услуг, при этом сохраняя статус надежного и стабильного партнера для российского бизнеса. В 1872 году Societe Generale взяли курс на развитие бизнеса в России.

Таблица 1

Объем выданных ипотечных кредитов по банкам за 2016 год [3]

Место	Банк	Объем выданных кредитов за 2016 год, млн руб.	Рыночная доля, %	Изменение рыночной доли за год, процентные пункты	Место за 2016 год
1	Сбербанк	721772	49,05	-8,63	1
2	ВТБ24	293857	19,97	2,68	2
3	Россельхозбанк	65758	4,47	1,18	3
4	Газпромбанк	47848	3,25	0,91	6
5	Банк "ДельтаКредит"	45200	3,07	0,47	4
6	ВТБ Банк Москвы	41899	2,85	0,38	5
7	Райффайзенбанк	36982	2,51	1,91	15
8	Абсолют Банк	21200	1,44	0,14	7
9	Банк "Возрождение"	19458	1,32	0,35	9
10	Банк "Санкт-Петербург"	17634	1,2	0,05	8
11	Связь-Банк	15530	1,06	0,13	10
12	Транскапиталбанк	13638	0,93	0,09	11
13	Банк "Ак Барс"	11865	0,81	0,14	14
14	Промсвязьбанк	9951	0,68	н/д	>20
15	Банк ФК "Открытие"	9820	0,67	-0,08	12
16	Банк "Центр-Инвест"	9363	0,64	0,22	17
17	Моск. кредитный банк	8295	0,56	0,14	18
18	Банк "Глобэкс"	5849	0,4	-0,06	16
19	Запсибкомбанк	5559	0,38	0,07	20
20	Банк "Жилфинанс"	5489	0,37	-0,33	13
Вне конкурса	АИЖК	20322	1,38	0,23	

История Societe Generale в нашей стране богата интересными фактами и достижениями. Например, SG была одной из первых финансовых групп, зарегистрировавшихся в Советском Союзе для того, чтобы вернуть прибыль гражданам по дореволюционным вкладам. Группа Societe Generale в России сегодня – крупнейшая иностранная банковская группа с региональной сетью, охватывающей 70 регионов и более 340 городов нашей страны.

К сожалению, российский рынок ипотеки пока еще не так привлекателен, как французский. В среднем процентная ставка во Франции составляет 3,5%. Почему же у нас, в России, ставки намного выше? Дело в том, что в России у банков нет финансовых возможностей, чтобы выдавать ипотеку на таких же условиях, как в странах Европы. К тому же у нас более высокие макроэкономические риски, более низкие доходы населения из-за девальвации рубля. Всё это предполагает более высокие ставки, которые позволят банкам

ликвидировать возможные потери. Брать ипотеку в иностранном банке в евро под более маленький процент, тоже смысла нет. Стоит помнить, что занимать вы будете в валюте, а отдавать, скорее всего, в рублях. Поэтому необходимо будет постоянно обменивать рубли на евро, а это может привести к тому, что вкладчик может попасть в зависимость от резкого скачка курса.

Рассмотрим более внимательно структуру ипотечных кредитов в банке Дельтакредит. Более 90% от всех ипотечных кредитов выдано в валюте РФ. Высокое место в общем рейтинге объясняется большим объемом разнообразных программ по кредитованию. Так, ипотеку можно взять на срок от 1 года и до 25 лет. Банк кредитует не только готовые или строящиеся квартиры, но и апартаменты, дома, гараж, отдельную комнату или последнюю долю в квартире. Что касается последнего, то банков кредитующих последнюю долю очень мало.

Кроме того, существует ряд скидок и дополнительных программ. Например, «Платеж раз в 14 дней» помогает сократить срок погашения кредита за счет платежа 2 раза в месяц. Величина ежемесячного платежа рассчитывается исходя из выбранного заемщиком срока кредита в месяцах. Полученный платеж делится пополам и принимается в качестве платежа, осуществляемого один раз в 14 календарных дней. Общее количество платежей в год определяется исходя из того, что год состоит из 52 недель. При платеже 1 раз в 14 дней, осуществляется 26 платежей в год. В результате каждый год заемщик производит дополнительные два платежа, суммарный размер которых равен размеру ежемесячного платежа. Таким образом, срок кредита сокращается по сравнению с графиком погашения 1 раз в месяц. Для зарплатных клиентов можно воспользоваться скидкой в размере 0,25% со ставки кредита [3].

Есть возможность получить ипотеку только по одному документу (паспорту). Однако, процентная ставка в таком случае будет несколько выше.

Разнообразные особые продукты банка «Дельтакредит» которые предусматривают нужды самых разнообразных категорий заемщиков. Однако каждая из программ, направлена на то, чтобы сделать процесс приобретения жилья (квартиры или другой жилой площади) наиболее комфортным. О том, как взять ипотечный кредит и подобрать оптимальную программу, более подробно расскажут специалисты непосредственно в банке или в режиме онлайн на официальном сайте.

В заключении хочется сказать, что ипотечное кредитование в России становится все более и более популярным. Ипотека помогает приобрести жилье уже сегодня и оплачивать его в течение нескольких последующих лет, тем самым дает возможность среднестатистическому гражданину получить квартиру и жить в ней сразу после ее покупки.

В настоящее время жилищный вопрос и механизм ипотечного кредитования очень востребованы. Это одна из наиболее острых и важных социально-экономических проблем в современной России. К внешним проблемам можно отнести не столь высокую платежеспособность граждан, существенный уровень инфляции, недостаточное количество объектов новостроек в регионах, и следствие, завышенные цены на них, так же отсутствие системы в законодательстве недвижимости, которую необходимо совершенствовать и реализовывать на практике, проблемы социального характера и неразвитость инфраструктуры рынка жилья и жилищного строительства. Еще один негативный фактор состоит в том, что в стране отсутствует схема, по которой могут взаимодействовать все игроки (застройщики, агентства недвижимости компании по оценке недвижимости, страховые компании) рынка.

Но, несмотря на все существующие проблемы, наблюдаются и серьезные подвижки в данном вопросе. Ипотека является важным способом повышения доступности в приобретении жилья для граждан нашей страны. Основные клиенты – это граждане со средним доходом, поэтому жилье должно удовлетворять, в первую очередь, требованиям этой категории населения. Не стоит забывать о конкуренции и выгодных инвесторах. Именно повышение конкурентоспособности банковских услуг и привлечение инвесторов также сделают ипотечное кредитование более привлекательным.

Список использованной литературы:

1. Кравченко Л.А., Кухаренко В.А., Голова Д.Д. Процентные ставки и жилищный вопрос. / В сборнике: Новый вектор развития научной деятельности. Вызовы и решения сборник научных статей по итогам

международной научно-практической конференции, г. Санкт-Петербург. – СПб. : Изд-во «КультИнформПресс», 2016. с. 88-89.

2. Откуда пошла ипотека? [Электронный ресурс]: <http://vsenovostroyki.ru/articles/1228/> (Дата обращения: 13.03.2017).

3 Ипотечное кредитование в цифрах. Статистика выдачи ипотечных кредитов [Электронный ресурс]: http://rusipoteka.ru/ipoteka_v_rossii/ipoteka_statitiska/ (Дата обращения: 18.03.2017).

4. Кредит на жилье и другие программы ипотеки [Электронный ресурс]: <https://www.deltacredit.ru/mortgage-credit/> (Дата обращения: 08.03.2017).

© Кравченко Л.А., Шушанян К.А., 2017

УДК 336.001.36

Л.А. Кравченко,

канд. социол. наук, доцент

Д.С. Перчаткин,

А.Ю. Лаптев,

Петербургский государственный университет
путей сообщения Императора Александра I
г. Санкт-Петербург, Российская Федерация

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ОАО «РЖД» НА РЫНКЕ ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ

Аннотация

Данная статья посвящена такому явлению в экономике как конкуренция. Конкуренция охватывает множество направлений; в статье рассмотрена конкурентоспособность в сфере железнодорожных перевозок России. Проанализированы статистические данные разных лет о положении логистических компаний на рынке грузоперевозок и сделаны выводы о возможности конкуренции на российском рынке.

Ключевые слова

Конкуренция, транспорт, логистика, перевозки, железная дорога

Мы живем в век господства рыночной экономики. Сам по себе рынок ничего не представляет, но само его существование способствует прогрессу человечества. По утверждению многих ученых рынок вынуждает людей изобретать новые и улучшать имеющиеся технологии с целью преумножить свою прибыль. Все это ведет к общему прогрессу человеческой цивилизации.

Территориальные особенности и уровень развития транспортной инфраструктуры приводит к ограничению возможностей конкуренции железных дорог с другими видами транспорта. Железная дорога позволяет транспортировать грузы больших объемов, всевозможных агрегатных состояний и назначений, меньшие объемы продукции, продаваемые поштучно, перевозятся грузовыми автомобилями. В ближайшем будущем именно железнодорожный транспорт будет господствовать в области перевозок массовых грузов (сырья и товарной продукции с невысокой степенью переработки), а также на различных географических сегментах рынка (на больших дистанциях, в регионах с низким уровнем развития транспортной сети).

Итак, возможность конкурирования железнодорожного с других видов транспорта имеет положительную динамику. Так если, в 2000г. величина грузооборота в общем числе составляла 34 %, в 2005 – 39%, в 2013 – 43%, а в 2015 и 2016 годах уже 45%.

Динамика грузооборота железнодорожного транспорта России (млрд. т/км) [1]

	1995	2000	2005	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Все виды транспорта	3533	3638	4676	4752	4915	5056	5084	5077	5089	5182
железнодорожный	1214	1373	1858	2011	2128	2222	2196	2298	2305	2344

Конкуренция стала расти и с появлением частного бизнеса в сфере железнодорожных перевозок, однако, не смотря на достижения относительно новых участников рынка грузовых перевозок, ОАО «РЖД» все еще остается вне конкуренции. Власть над всей железнодорожной инфраструктурой и владение парком подвижного состава, сравниться с которым не могут даже все вагоны и локомотивы других компаний вместе взятые. РЖД обеспечивает себе максимально благоприятные условия пользования инфраструктурой за счет «дискриминации» частных операторов.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что конкуренция наблюдается лишь между частными компаниями, но никак не в железнодорожном сегменте целиком. Она будет оставаться на текущем уровне до тех пор, пока не будут обеспечены равные условия во всех сферах деятельности участников рынка железнодорожных перевозок. ОАО «РЖД» нарушает принцип равноправия хозяйствующих субъектов тем, что одновременно является и владельцем инфраструктуры, и перевозчиком, что не противоречит Федеральному закону «О защите конкуренции» от 26.07.2006 № 135-ФЗ.

Таблица 2

Грузооборот по видам транспорта в 2015 году [2]

Вид транспорта	2015		Доля видов транспорта в общем грузообороте, %	
	Млрд.ткм	+/- % 2014	2014	2015
Грузооборот транспорта	5088,9	+0,2	100,0	100,0
В том числе				
железнодорожного	2304,8	+0,3	45,3	45,3
автомобильного	232,1	-5,9	4,9	4,6
морского	39,8	+24,1	0,6	0,8
внутреннего водного	62,6	-13,5	1,4	1,2
воздушного (транспортная авиация)	5,4	+5,6	0,1	0,1
трубопроводного	2444,2	+0,9	47,7	48,0
Справочно: доля железнодорожного транспорта без учета трубопроводного			86,6	87,1

Компании, оказывающие логистические услуги, в случае утраты экономической и технологической эффективности исчезают. Предприятиям логистического рынка, в условиях нарастающей конкуренции приходится постоянно предоставлять клиентам всё более «продвинутые» услуги: гибкую ценовую политику, сервис «от двери до двери» и отсрочки оплаты платежей.

По данным Росстата, на конец 2015 года в транспортном секторе экономики было зафиксировано порядка 303,5 тыс. организаций. Половина крупнейших транспортно-логистических компаний в России имеют частную форму, ещё 16% принадлежат иностранным юридическим лицам, 11% – смешанная российская собственность с долей федеральной [1].

Таблица 3

Основные показатели компании сферы транспортно-логистических услуг [2]

Предприятие	Выручка (млн.руб.)		Рост/снижение, %	Чистая прибыль (млн.руб.)		Доля выручки от ТЛУ
	2014 год	2015 год		2014 год	2015 год	
ОАО «РЖД»	1401729	1510757	+7,8	-44078	318	87
Universal Gargo Logistics B.V.	126666	128736	+1,6	130	-14603	94
Globaltrans	68700	68200	-0,7	571	4302	100

Продолжение таблицы 3

ФГУП «Почта России»	140354	148910	+6,1	1235	1578	45
АО Федеральная грузовая компания»	49792	46485	-6,6	-3630	-8549	100
ПАО «ТрансКонтейнер»	36565	42505	+16,2	3658	2831	100
Транспортная группа FESCO	42791	41645	-2,7	-6196	-11525	82
ПАО «СовФрахт»	24081	36499	+51,6	267	742	100
Global Ports	21608	24730	+14,4	-7581	-2053	100
ИСП Транс	20921	22503	+7,6	-868	1495	100
АО «РЖД Логистика»	14963	21866	+46,1	543	797	100
ПАО «Новороссийский морской торговый порт»	14274	24105	+68,9	-21507	-5199	96
Группа «Аэрофлот»	319771	415173	+29,8	-17146	-6494	3

В таблице 3 представлены самые крупные компании сферы транспортно-логистических услуг. Лидером по объему выручки является ОАО «РЖД», его выручка за 2015 год составила 1510 млрд. рублей, при оказании транспортно-логистических услуг доходы от перевозок грузов и почты составляют 91% выручки, остальные 9% - предоставление аренды транспортных средств и инфраструктуры. Также холдинг РЖД в таблице 3 представляют АО «Федеральная грузовая компания», ПАО «ТрансКонтейнер», АО «РЖД Логистика».

Таким образом, можно сделать вывод: холдинг «РЖД» является ведущей железнодорожной компанией России. Предприятия холдинга в сфере транспортно-логистических услуг занимают лидирующие позиции на рынке, являются конкурентоспособными, своевременно реагируют на изменение рынка и экономической ситуации в стране, применяют гибкость в работе с клиентами, повышают степень совершенствования технологии производства, внедряют современные средства автоматизации. Все это гарантирует им устойчивое и долгосрочное развитие и получение лучших финансовых результатов.

Список использованной литературы:

1. Динамика грузоперевозок в России. [Электронный ресурс]: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/7400.pdf> (Дата обращения: 08.03.2017).
2. Основные показатели транспортной деятельности в России. [Электронный ресурс]: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1136985163781 (Дата обращения: 08.03.2017).
3. Официальный сайт ОАО «РЖД» [Электронный ресурс]: <http://www.rzd.ru> (Дата обращения: 08.03.2017).

© Кравченко Л.А., Перчаткин Д.С., Лаптиеv А.Ю., 2017

УДК 330.101.8

Л.А. Кравченко,

канд. социол. наук, доцент

Л.Н. Паршина,

канд. экон. наук, доцент

Петербургский государственный университет

путей сообщения Императора Александра I

г. Санкт-Петербург, Российская Федерация

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ДИСЦИПЛИНЫ: НЕОБХОДИМОСТЬ АКТИВИЗАЦИИ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ ВУЗОВ

Аннотация

Статья посвящена вопросам организации самостоятельной работы студентов при изучении

экономических дисциплин в вузе. В статье рассмотрена специфика организации самостоятельной работы студентов, выявлены основные этапы организации самостоятельной работы, раскрыты главные недостатки при организации самостоятельной работы и пути их решения.

Ключевые слова

Взаимодействие, изменение, преподаватель, самостоятельная работа, студент.

В современных условиях развития экономики, глобализации мировой экономики важное значение имеет развитие у студентов экономического мышления, получение глубоких знаний об экономической жизни общества, подготовка высококвалифицированных специалистов, представляющих себе реальные процессы, происходящие в национальном хозяйстве и за рубежом. Без экономических знаний в настоящее время нельзя компетентно и творчески воспринимать реальность, уметь решать сложные задачи, знать объективные экономические зависимости, принципы управления, методы и рычаги хозяйствования.

В условиях увеличения объема информации, постоянного ее обновления, сокращения аудиторного времени в учебном процессе единственно возможный путь решения этих задач – это правильная и четкая организация самостоятельной работы студентов. В этой связи должна измениться роль преподавателя. За период обучения необходимо не только сообщить студенту определенный объем готовых знаний, но и привить ему навыки аналитического осмысления экономических ситуаций, на основе чего он мог бы делать самостоятельные выводы.

Научить студента активно мыслить, сформировать у него умение самостоятельно находить знания – обязанность преподавателя экономических дисциплин. Знания только тогда являются прочными, когда приобретаются прежде всего усилиями своей мысли, а не просто памятью. В этом особенность познавательного процесса. Экспериментально установлено, что при прочих равных условиях в памяти человека запечатлевается лишь 10% того, что он слышит, до 50% того, что он видит, и 90% того, что он сам делает. Следовательно, наиболее эффективной формой обучения является такая форма, которая основывается на активном включении студента в процесс самостоятельного поиска экономических знаний. Преподаватель должен научить студента творчески отбирать и логически упорядочивать полезную информацию, распознавать в ней рациональное, перспективное.

Самостоятельная работа предполагает самоподготовку во внеаудиторное время, а также и самостоятельный поиск знаний на лекциях, практических и семинарских занятиях. Наиболее серьезной проблемой, связанной с организацией самостоятельной работы студентов является установление обратной связи от студента к преподавателю. На лекции преподавателю довольно трудно определить, как доходит до студентов излагаемый материал. На семинаре, проводимом в традиционной форме, активное участие в работе принимают от одной трети до половины всех студентов, остальные отмалчиваются. Без индивидуальной работы с каждым студентом, без использования активных методов обучения (проблемные лекции, деловые игры, олимпиады, круглые столы, решение задач, игровые проектирования, анализ конкретных ситуаций и т.п.) решить эту проблему не представляется возможным [1].

Наиболее распространенной формой организации самостоятельной работы являются домашние (внеаудиторные) задания. Однако традиционная форма домашнего задания для подготовки к семинару, практическому занятию, когда студентам выдают перечень необходимой литературы по данной теме, а иногда даже распределяют вопросы между ними, является малоэффективной. В лучшем случае студенты приходят на занятия с конспектами. Исправить положение может повышение уровня мотивации. Действенным мотивом здесь может быть практический интерес к предмету и экономике в целом. Вызвать этот интерес можно, прежде всего, правильной постановкой вопросов для самостоятельной подготовки, они должны быть тесно связаны с областью повседневной жизни, деятельности студентов, будущей специальностью. Кроме того, активность самостоятельной работы значительно повышает подготовка к таким занятиям, как программированный опрос-консультация, обсуждение конкретных материалов и проектов, коллоквиумы, самоотчеты, защита творческих работ, тематические дискуссии, а также все виды занятий с применением анализа конкретных ситуаций.

Хотелось бы отметить, что спонтанное использование всех или каких-либо форм проведения

самостоятельной работы не даст должного результата. Время, отводимое на изучение экономической дисциплины, как известно, делится практически в равных пропорциях на аудиторное и самостоятельную работу. Каждый преподаватель в календарных планах отражает какая тема, в какое время и в какой форме (лекция, практическое занятие) в течение семестра будет изучаться, однако при этом отсутствует график контроля за самостоятельной работой студентов. Где она будет проводиться, в какой форме, по какой теме, как будет осуществляться контроль остается только догадываться.

В связи с вышесказанным можно выделить основные моменты, обеспечивающие успешность самостоятельной работы:

- мотивированность задания;
- четкая постановка задач;
- определение алгоритма, метода, способов выполнения работы;
- установление форм отчетности, контроля, объема работы, сроков ее выполнения;
- определение графика консультационной помощи;
- выработка критериев оценок, отчетности.

Развитие современного мыслящего человека может успешно протекать только в процессе самостоятельной деятельности студентов в приобретении новых знаний.

Список использованной литературы

1. Кравченко Л.А., Зачесова Г.М. Олимпиада как одна из интерактивных способов получения экономических знаний студентами технических специальностей // Опыт и проблемы преподавания дисциплины «Экономика» («Экономическая теория») для неэкономических направлений: сб. тр. Межвуз. Науч.-метод. Семинаров 17 декабря 2013г., 22 апреля 2014 г. / сост. Е.А. Драгомирова. – СПб. : Из-во Политехн. Ун-та, 2014. – с.48-51.

© Кравченко Л.А., Паршина Л.Н., 2017

УДК 338.45

Кришталь Олег Ярославович,
магистрант 1 курса кафедры экономики предприятия,
Демчук Олег Владимирович,
доцент кафедры экономики предприятия,
ФГБОУ ВО «Керченский государственный морской технологический университет»
г. Керчь, РФ
E-mail: ep.kgmtu@mail.ru

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

В условиях рыночных отношений оборотный капитал приобретает особо важное значение. Он представляют собой часть производительного капитала, которая переносит свою стоимость на вновь созданный продукт полностью и возвращается к предпринимателю в денежной форме в конце каждого кругооборота капитала. Таким образом, оборотный капитал является важным критерием в определении прибыли предприятия. Целевой установкой управления оборотным капиталом является определение объема и структуры оборотного капитала, источников их покрытия и соотношения между ними, достаточного для обеспечения долгосрочной производственной и эффективной финансовой деятельности предприятия.

Ключевые слова

Оборотный капитал, эффективность, кругооборот активов, финансовое состояние, источники формирования, прибыль.

В процессе управления финансовым обеспечением хозяйственной деятельности большое значение имеет эффективность управления оборотным капиталом, так как оборотные активы занимают большой удельный вес в общей валюте баланса. Оборотный капитала – это капитал, инвестируемый предприятием в текущие операции на период каждого операционного цикла. Оборотный капитал непосредственно участвует в создании новой стоимости, функционируя в процессе кругооборота всего капитала.

Оборотный капитал представляет собой средства, обслуживающие процесс деятельности, участвующие одновременно и в процессе производства, и в процессе реализации продукции. В обеспечении непрерывности и ритмичности процесса производства и обращения заключается основное назначение оборотного капитала предприятия. [2, с. 125]

Овещественные средства производства называют капиталом предприятия. Капитал, как средство производства делится на средства и предметы труда, которые участвуют в создании продукции и услуг, но различаются по их функциям в процессе производства. Средства труда составляют вещественное содержание основных производственных фондов, т.е. основного капитала, предметы труда – оборотных производственных фондов, т.е. оборотного капитала. Независимо от того, разделяется ли капитал предприятия на собственный, заемный, основной или оборотный, постоянный или переменный, он находится в процессе непрерывного движения, принимая лишь различные формы в зависимости от конкретной стадии кругооборота.

Особенностью оборотного капитала является то, что он не расходуется, не потребляется, а авансируется в различные виды текущих затрат хозяйствующего субъекта. Целью авансирования является создание необходимых материальных запасов, готовой продукции и условий для ее реализации.

Авансирование означает, что использованные денежные средства возвращаются предприятию после завершения каждого производственного цикла или кругооборота, включающего: производство продукции – ее реализацию – получение выручки от реализации продукции. Именно из выручки от реализации происходит возмещение авансированного капитала и его возвращение к исходной величине. Таким образом, оборотный капитал, предназначенный для обеспечения непрерывности процесса производства и реализации продукции, может быть охарактеризован как совокупность денежных средств, авансированных для создания и использования оборотных производственных фондов и фондов обращения. [3, с. 21]

При низком уровне оборотного капитала производственная деятельность не поддерживается должным образом, отсюда – возможная потеря ликвидности, периодические сбои в работе и низкая прибыль. При некотором оптимальном уровне оборотного капитала прибыль становится максимальной. Дальнейшее повышение величины оборотных средств приведет к тому, что предприятие будет иметь в распоряжении временно свободные, бездействующие текущие активы, а также излишние издержки финансирования, что повлечет снижение прибыли.

Риск потери ликвидности или снижения эффективности, обусловленный объемом и структурой оборотного капитала потенциально несет в себе следующие явления [4, с. 89]:

1. Высокий уровень кредиторской задолженности. Когда предприятие приобретает производственно-материальные запасы в кредит, образуется кредиторская задолженность с определенными сроками погашения. Возможно, что предприятие «купило» запасов в большем количестве, чем ему необходимо в ближайшем будущем или по завышенной цене, и, следовательно, при значительном размере кредита и с бездействующими чрезмерными запасами предприятие не будет иметь достаточного запаса денежных средств, чтобы оплатить счета, что, в свою очередь, ведет к невыполнению обязательств.

2. Неоптимальное сочетание между краткосрочными и долгосрочными источниками заемных средств. Несмотря на то, что долгосрочные источники, как правило, дороже, в некоторых случаях именно они могут обеспечить при меньшем росте ликвидности большую суммарную эффективность. Искусство сочетания различных источников средств является сравнительно новой проблемой для большинства российских менеджеров.

3. Высокая доля долгосрочного заемного капитала. В стабильно функционирующей экономике этот источник средств является сравнительно дорогим. Относительно высокая доля его в общей сумме источников средств требует и больших расходов по его обслуживанию, т.е. ведет к уменьшению прибыли.

Это обратная сторона медали: чрезмерная краткосрочная кредиторская задолженность повышает риск потери ликвидности, а чрезмерная доля долгосрочных источников – риск снижения рентабельности. Безусловно, картина может меняться при некоторых обстоятельствах – инфляция, специфические или льготные условия кредитования и др.

На этом основании можно сделать вывод, что оборотные средства выполняют две функции: производственную и платежно-расчетную. Выполняя производственную функцию, оборотные средства, авансируясь в оборотные производственные фонды, обеспечивают непрерывность производственного процесса и переносят свою стоимость на произведенный продукт. После завершения производственного процесса оборотные средства переходят в сферу обращения в виде фондов обращения, где выполняют платежно-расчетную функцию, состоящую в завершении кругооборота и превращении оборотных средств из товарной формы в денежную.

Для формирования оборотных средств предприятие использует собственные, заемные и привлеченные ресурсы. Собственные средства играют главную роль, так как предприятие должно обладать определенной имущественной и оперативной самостоятельностью. В месте с тем, привлеченные и заемные средства стимулируют стремление к более эффективному использованию оборотных средств.

Первоначально оборотные средства формируются при создании предприятия как часть его уставного фонда. Источники формирования здесь почти те же что и у основных средств: акционерный капитал, паевые взносы, бюджетные средства. Они направляются на приобретение производственных запасов, поступающих в производство для изготовления товарной продукции. До момента оплаты готовой продукции потребителем предприятие испытывает потребность в денежных средствах. Поэтому предприятие может использовать и другие источники пополнения оборотных средств – заемные. К ним относятся: кредиторская задолженность, кредиты банков, устойчивые пассивы и других кредитов. [1, с. 189]

Устойчивые пассивы приравниваются к собственным источникам, так как постоянно находятся в обороте предприятия, используются для финансирования его хозяйственной деятельности, но ему не принадлежат. К устойчивым пассивам относятся: минимальная переходящая задолженность по заработной плате и отчислениям на социальное страхование, в пенсионный фонд и фонд обязательного медицинского страхования; минимальная задолженность по резервам на покрытие предстоящих расходов и платежей; задолженность поставщикам по поставкам; задолженность заказчикам по авансам и частичной оплате продукции; задолженность бюджету по налогам.

В качестве заемных источников формирования оборотных средств используются краткосрочные кредиты банка, других кредиторов, коммерческий кредит, целевой государственный кредит на пополнение оборотных средств. Основными направлениями привлечения кредитов для формирования оборотных средств являются: кредитование сезонных запасов сырья, материалов и затрат, связанных с сезонным процессом производства; временное восполнение недостатка собственных оборотных средств; осуществление расчетов.

Таким образом, эффективность использования оборотных средств определяется рядом факторов: объемом и составом текущих активов, их ликвидностью, оборачиваемостью и другими взаимосвязанными факторами.

Список использованной литературы:

1. Бердникова Т. Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие.– М.: ИНФРА-М, 2014. – 215 с.
2. Демчук О. В. Сушко Н. А. Экономика рыбного хозяйства: Учебное пособие – Симферополь: ДИАЙПИ, 2013. – 311 с.
3. Лиференко Г. Н. Финансовый анализ предприятия: учебное пособие. – М.: Издательство «Экзамен», 2012. – 187 с.
4. Половцева Ф. П. Коммерческая деятельность: учебник. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 210 с.

© Кришталь О. Я., Демчук О.В., 2017

Кылчик Петр Степанович,
магистрант 2 курса кафедры экономики предприятия,
Черенко Юрий Вячеславович,
ст. преподаватель кафедры экономики предприятия,
ФГБОУ ВО «Керченский государственный морской технологический университет»
г. Керчь, РФ
E-mail: ep.kgnty@mail.ru

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМ КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

Предприятию для обеспечения процесса производства необходимо закупать сырье, материалы и тару. Для непрерывности процесса реализации хозяйствующий субъект должен накапливать определенные объемы готовой продукции. Расчеты за готовую продукцию отвлекают из оборота денежные средства, создавая дебиторскую задолженность. Для поддержания ликвидности предприятие может размещать временно свободные денежные средства в различных краткосрочных вложениях, которые должны обладать высокой ликвидностью и свободно превращаться обратно в денежные средства. Основная функция оборотных средств заключается в обеспечении процесса производства. Этот процесс должен проходить ритмично, в связи с чем, необходимо заранее определить потребность в оборотных средствах в целях избежания остановки производства из-за нехватки сырья, материалов, денежных средств.

Ключевые слова

Оборотные активы, сырье, денежные средства, фонды обращения, оборотные фонды, экономическая эффективность, выручка предприятия.

Современная организационная структура большинства хозяйствующих субъектов скрывает объект управления и делает его слабо локализуемым для руководителя. В результате этого управление оборотным капиталом практически не осуществляется, а его динамика зависит от внешних и случайных внутренних воздействий. В этом контексте чрезвычайную важность приобретает проблема непротиворечивого сочетания целей эффективности хозяйственной деятельности и платежеспособности организаций – одна из ключевых проблем управления оборотным капиталом. практика показывает, что сегодня многие решения принимаются исключительно с ориентацией на повышение эффективности деятельности, в то время как уже известны случаи полной потери платежеспособности и конкурентоспособности в результате такой политики.

Конкурентные позиции организации на рынке в значительной степени определяются эффективностью управления оборотным капиталом каждого хозяйствующего субъекта. Распространение бартерных сделок, прямого товарного обмена, рост дебиторской и кредиторской задолженности, угроза банкротства являются последствиями острого недостатка оборотного капитала и неэффективного его использования. в свою очередь, это приводит к сужению ассортимента объемов реализации материалов и оказывает негативное влияние на выполнение организациями своих целей. В этих условиях необходим поиск новых подходов к управлению оборотным капиталом организаций.

На каждом конкретном предприятии величина оборотных средств, их состав и структура зависят от множества факторов, производственного, организационного и экономического характера. Наличие у предприятия собственного оборотного капитала, его состав и структура, скорость оборота и эффективность использования оборотного капитала во многом определяют состояние предприятия и устойчивость его положения на финансовом рынке. Эффективное использование оборотного капитала играет большую роль в обеспечении нормализации работы предприятия. При низком уровне оборотного капитала производственная деятельность не поддерживается должным образом, отсюда – возможная потеря ликвидности, периодические сбои в работе и низкая прибыль. При некотором оптимальном уровне оборотного капитала прибыль становится максимальной. Дальнейшее повышение величины оборотных средств приведет к тому,

что предприятие будет иметь в распоряжении временно свободные, бездействующие текущие активы, а также излишние издержки финансирования, что повлечет снижение прибыли.

Происходящие в российской экономике рыночные преобразования, развитие разнообразных форм собственности и хозяйствования, поведения собственников и менеджеров предприятий требуют новых, научных подходов к управлению финансовыми ресурсами российских предприятий. Проблемы финансового менеджмента особенно важны для промышленных предприятий в связи со структурной перестройкой и необходимостью стабилизации воспроизводственных процессов в промышленности.

Оборотный капитал предприятия представляет собой денежное выражение всей совокупности текущих активов, представляющих собой часть имущества предприятия, используемых для обеспечения процесса производства, реализации продукции и для приращения доходов путем вложения в краткосрочные инструменты финансового рынка. [3, с. 106]

Оборотные средства – это денежное выражение части текущих активов, используемых для текущих операций во время каждого операционного цикла. [1, с. 76]

Особенностью оборотного капитала является то, что он не расходуется, не потребляется, а авансируется в различные виды текущих затрат хозяйствующего субъекта. Целью авансирования является создание необходимых материальных запасов, заделов, незавершенного производства, готовой продукции и условий для ее реализации.

Авансирование означает, что использованные денежные средства возвращаются предприятию после завершения каждого производственного цикла или кругооборота, включающего производство продукции – ее реализацию – получение выручки от реализации происходит возмещение авансированного капитала и его возвращение к исходной величине. [5, с. 167]

Находясь в постоянном движении, оборотный капитал совершает непрерывный кругооборот, который отражается в постоянном возобновлении процесса производства. В процессе движения оборотных средств выделяются три стадии.

Заготовительная (складская) стадия – происходит формирование производственных запасов, которые используются с целью производства определенных товаров. На этой стадии оборотный капитал из формы денежных средств переходит в форму производственных запасов.

Производственная стадия – происходит процесс производства и создания готовой продукции (образование незавершенного производства и выпуск готовой продукции).

Реализация – реализация готовой продукции и получение денежных средств на расчетный счет предприятия.

Постоянное повторение всех стадий этого процесса называется кругооборотом оборотных средств предприятия.

Оборотный капитал как минимум однократно оборачивается в течение года или одного производственного цикла, если последний превышает год. Под оборачиваемостью капитала в данном случае подразумевается трансформация финансовых ресурсов, происходящая в организации циклически. Операционный цикл представляет собой период полного оборота всей суммы оборотного капитала, в процессе которого происходит смена отдельных их видов.

Движение оборотных средств организации в процессе операционного цикла проходит четыре основные стадии, последовательно меняя свои формы. На первой стадии денежные средства (включая их субституты в форме краткосрочных финансовых вложений) используются для приобретения товаров, т.е. входящих запасов материальных оборотных средств. На второй стадии входящие запасы материальных оборотных средств в результате непосредственной производственной деятельности превращаются в запасы готовой продукции. На третьей стадии запасы готовой продукции реализуются потребителям и до наступления их оплаты преобразуются в дебиторскую задолженность. На четвертой стадии инкассированная, т.е. оплаченная, дебиторская задолженность вновь преобразуется в денежные средства, часть которых до их производственного востребования может храниться в форме высоколиквидных краткосрочных финансовых вложений. [4, с. 70]

Важнейшей характеристикой операционного (коммерческого) цикла, существенно влияющей на

объем, структуру и эффективность использования оборотного капитала, является его продолжительность. Она включает период времени от момента расходования организацией денежных средств на приобретение входящих запасов материального оборотного капитала до поступления денег от дебиторов за реализованную им продукцию

Поскольку финансовое положение предприятий находится в прямой зависимости от состояния оборотных средств и предполагает соизмерение затрат с результатами хозяйственной деятельности и возмещение затрат собственными средствами, предприятия заинтересованы в рациональной организации оборотных средств – организаций оборотных средств – организаций их движения с минимально возможной суммой для получения наибольшего экономического эффекта. Уровень эффективности использования общей величины оборотных средств и отдельных их видов характеризуется системой стоимостных и натуральных, качественных и количественных показателей.

Список использованной литературы:

1. Бланк И. А. Финансовый менеджмент: Учебный курс. – М.: Ника-Центр", 2013. – 245 с.
2. Абрамова А. А. Оборотные активы предприятия. – М.: "Молодежь", 2010. – 198 с.
3. Бабаев Ю. А. Учет затрат на производство и калькулирование себестоимости продукции : учеб.–практ. пособие.– 3-е изд., испр. и доп. – Москва : Вузовский Учебник : ИНФРА-М, 2014. – 188 с.
4. Демчук О. В. Сушко Н. А. Экономика рыбного хозяйства: Учебное пособие – Симферополь: ДИАЙПИ 2013. – 311 с.
5. Лиференко Г. Н. Финансовый анализ предприятия: учебное пособие. – М.: Издательство «Экзамен», 2012. – 187 с.

© Кылчик П.С., Черенко Ю.В., 2017

УДК 657.633.4

Мандрусов Михаил Сергеевич

магистрант КубГАУ

г. Краснодар, РФ

E-mail: mandrus.misha@mail.ru

Добровольский Александр Григорьевич

канд. экон. наук, доцент КубГАУ

г. Краснодар, РФ

E-mail: x223xa@mail.ru

АУДИТ ПЕРВИЧНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ

Аннотация

В статье рассматривается проверка по оформлению первичной документации расчетов с поставщиками и подрядчиками. На примере организации проводим проверку оформления первичных документов, в которых могут быть допущены ошибки. Так же указываем последствия этих ошибок на деятельность организации.

Ключевые слова

Аудит, договор, счет-фактура, НДС, контрагент, акт, реквизиты.

Любая хозяйственная операция должна быть оформлена первичным документом, который служит основанием для отражения ее в бухгалтерском учете. Аудитор придает особое значение при проверке первичных документов, будь то внутренний или внешний аудит. Как правило любой аудит начинается с проверки первичного учета, потому что информация полученная входе этого процесса является основанием

для дальнейшей проверки и заключении каких-либо выводов о состоянии исследуемой организации. Связано это с тем, что практически все документы приходят в организации со стороны, увеличивая внутривозрастной и контрольный риск при проведении аудита данного раздела.

Расчеты с поставщиками и подрядчиками осуществляются после отгрузки контрагентами товарно-материальных ценностей, выполнения работ или оказания услуг. Весь этот процесс должен сопровождаться соответствующими документами, а в заключении всего поставщики и подрядчики должны передавать необходимые документы своим покупателям или заказчикам.

Документальный учёт всех взаимоотношений с поставщиками и подрядчиками необходим:

- для получения полной и достоверной информации о состоянии взаиморасчётов с контрагентами;
- для предоставления полученной информации финансовым контролирующим органам;
- для постоянного контроля над имеющейся задолженностью;
- для проведения своевременных сверок, исключающих появление просроченной задолженности;
- для обеспечения использования единых форм во взаиморасчётах.

Проверка документооборота организации в части аудита расчетов с поставщиками и подрядчиками начинается с анализа договоров на поставку товаров, выполнение работ или оказание услуг. В договоре указывается сроки и условия поставки продукции или оказания услуг, порядок и сроки оплаты, а также последствия при не выполнении договора. Вся эта процедура нужна для выявления слабых мест в сущности договора, что может значительно повлиять для несоответствующего исполнения обязательств контрагентами [2, с. 417].

Основным документом по расчетным взаимоотношениям с поставщиками и подрядчиками является счет-фактура. Ее выдает поставщик на реализуемые товарно-материальные ценности. В документе заполняются следующие реквизиты: поставщик и его адрес, номер расчетного счета в банке по его местонахождению, дата, КПП и ИНН организаций, и др. В нем указывают наименование отгруженных товаров по их видам, единицу измерения, количество, цену и сумму, номер таможенной декларации, а также сумму, на которую отпущено всего товаров. В документе делают ссылку на договор, согласно которому отпущены материальные ценности.

Счет-фактура играет очень большую роль в первичной документации организации. Именно счет-фактура отвечает за правильное составление расчетов с бюджетом по НДС. Допускаемое изменение внешней формы счета-фактуры не должно нарушать последовательности расположения и количества реквизитов, утвержденных этим постановлением: «Счета-фактуры, не соответствующие установленным нормам их заполнения, не могут являться основанием для зачета (возмещения) покупателю налога на добавленную стоимость в порядке, установленном федеральным законом».

На основании аудита расчетов с поставщиками и подрядчиками проведем проверку первичной учетной документации на предмет правильности оформления первичных учетных документов, наличия необходимых реквизитов и их содержания таблица 1.

Таблица 1

Проверка первичной документации по операциям расчетов с поставщиками и подрядчиками в ОАО «Агрообъединение «Кубань»

	Первичный документ	Нарушения при оформлении документов	Рекомендации по устранению нарушений
1	Счет-фактура № 55	Отсутствует адрес грузополучателя, его ИНН/КПП	Возврат счет - фактуры
2	Счет-фактура № 554	Вместо собственноручной подписи руководителя и главного бухгалтера стоят отпечатки факсимильной подписи, у данного документа нет юридической силы	Переделать счет-фактуру у поставщика

При предоставлении поставщиками товаросопроводительных документов было замечено, что в

некоторых счетах-фактурах не заполнены все необходимые реквизиты, такие как ИНН/КПП продавца или его адрес, таким образом, данный счет-фактура не может служить основанием для предоставления налогового вычета по НДС, так как налоговое законодательство требует для получения вычета по НДС заполнения всех обязательных реквизитов в счете-фактуре.

Материалы должны передаваться подрядчику по приемо-сдаточному акту или накладной, которые подписываются специально уполномоченным представителем подрядчика, имеющим специальную доверенность.

Для отражения в учете рассматриваемых операций основными документами будут служить:

- приемо-сдаточный акт или накладная на передачу материалов организации - подрядчику;
- акт на выполненные организацией - подрядчиком ремонтные работы, подтверждающий сам факт проведения ремонта;
- счет - фактура;
- платежное поручение, расходный кассовый ордер, авансовый отчет, подтверждающее факт оплаты услуг привлеченной организации.

В ОАО «Агрообъединение «Кубань» была проведена проверка достоверности и полноты фактов оприходования ТМЦ, принятия к учету работ, услуг. Цель – проверка наличия необходимой документации. Результаты проверки отражены в таблице 2.

Таблица 2

Наличие оправдательных документов на приобретение ТМЦ, выполнение работ
в ОАО «Агрообъединение «Кубань»

№ п/п	Наименование поставщика	Приходный ордер (акт выполненных работ), №, дата	Договор, №, дата, срок действия	Счет-фактура, №, дата
1	ООО «Центр по контролю качества кормов «Кубань»	Акт № 43 от 15.08.13	Договор № 43/Д от 12.08.13	№ 55 от 15.04.13
2	ООО «ЮгАгроБизнес»	Прих № 215 от 16.09.13	Нет данных	Нет данных
3	ОАО Конный завод «Восход»	Прих № 216 от 16.10.13	Договор № 1859 от 16.10.13	Нет данных
4	ОАО «Усть-Лабинский комбинат хлебопродуктов»	Прих. № 217 от 17.11.13	Договор № 145 от 17.11.13	№ 149 от 23.10.13

Как видно из таблицы, не всегда на предприятии на поставку товаров (работ, услуг) присутствует первичная документация. Выборочная проверка наличия первичных учетных документов на каждую хозяйственную операцию показала, что не все хозяйственные операции отражены своевременно и в полном объеме, не каждую операцию имеется первичный документ, также в процессе проверки была получена достаточная уверенность в том, что на предприятии не вся первичная документация защищена от несанкционированного доступа.

Аудиторская проверка первичной документации расчетов с поставщиками и подрядчиками заключается в составлении вывода о полноте и достоверности информации по расчетам с контрагентами, которая поступает в систему бухгалтерского учета. Нарушение этого грозит неправильному формированию книги покупок, составление которой является одной из главных задач, что в дальнейшем приведет к неправильному составлению Бухгалтерского баланса.

Список использованной литературы:

1. Булыга Р.П., Мельник М.В. Аудит бизнеса, Практика и проблемы развития: монография / под ред. Р.П. Булыги. М.: Юнити-Дана, 2013.-263с.

2. Ерофеева, В.А., Аудит [Текст]: 2-е издание / В.А. Ерофеева, В.А. Пискунов, Т.А. Битюкова; перераб. и доп. – М.: 2010. – 638 с.

3. Подольский, В.И., Аудит [Текст]: 5-е издание / В.И. Подольский; ред. В.И. Подольский. – М.: 2011. – 607 с.

© Мандрусов М.С., Добровольский А.Г., 2017

УДК 336.748

Марсала Жалуд
магистрант ДГТУ,
г. Ростов-на-Дону, РФ
E-mail: marsala_2010@yahoo.fr

ВЛИЯНИЕ ДИНАМИКИ ВАЛЮТНОГО КУРСА НА ИНФЛЯЦИЮ В РОССИИ

Аннотация

В статье представлены итоги регрессионного анализа зависимости индекса потребительских цен от динамики курса рубля по отношению к доллару США. Анализ охватывает период с августа 2008 года до конца 2016 года. Итоги исследования показывают, что отрицательная динамика валютного курса рубля является существенным фактором в формировании инфляции в России. Эффект переноса отрицательной динамики курса рубля на инфляцию по группе продовольственных товаров составляет от 47 до 57%, по группе непродовольственных товаров – от 33 до 43%, по платным услугам – от 41 до 57%.

Ключевые слова

Инфляция, валютный курс, индекс потребительских цен, эффект переноса.

Введение

Перенос колебаний валютного курса на потребительские цены, известный как «эффект переноса», играет значительную роль в формировании конечных показателей инфляции, таргетирование которой является главной задачей Банка России.

Данной проблеме уделяется значительное внимание, особенно в зарубежной литературе. Но в последние годы достаточное количество публикаций появилось и в отечественной литературе. Исследования, относящиеся к развитым рынкам показывают, что эффект переноса с течением времени сокращается вследствие более стабильной макроэкономической ситуации на протяжении длительного периода в этих странах. Такой вывод получен G. Olivey в 2002 году на основе эконометрического анализа данных по инфляции и валютному курсу в США в период 1981-1999 гг. [6]

Вывод о сокращении эффекта переноса начиная с 1980-х годов сделан также в работе M. Floden, F. Wilander [5] по исследованию инфляции и эффекта переноса в развитых экономиках. Исследование по Японии также показало, что существенного переноса колебаний йены на внутренние цены не наблюдается. [7]

В исследованиях по развивающимся экономикам также отмечается сокращение валютной составляющей в формировании инфляции с середины 1990-х годов в результате стабилизации макроэкономических условий и проведения структурных реформ [4].

Таким образом, краткий обзор литературы позволяет сделать выводы о снижении эффекта переноса колебаний валютного курса на инфляцию в случае макроэкономической стабилизации, когда в пределах открытой экономики формируется стабильная система, оперативно и корректно реагирующая на валютные шоки. При наличии такой стабильности и определенном уровне диверсификации экономики, внутренние производители достаточно успешно переходят на замещение потребностей потребителей.

В исследованиях, посвященных российским особенностям влияния валютного курса на инфляцию,

авторы приходят к выводу, что «в российской экономике существует долгосрочная зависимость между обменным курсом и уровнем инфляции в стране». [2, с. 13]

Высокий эффект переноса практически все авторы связывают с высокими темпами инфляции. Кроме того, для России характерна асимметрия эффекта переноса – обесценение рубля сопровождается ростом цен, а его укрепление не приводит к их снижению. Чаще всего, это связывают с жёсткостью цен в отечественной экономике [3] и наличием высоких инфляционных ожиданий. [1]

Методика исследования

В отмеченных исследованиях для установления зависимости между валютным курсом и инфляцией используют методы регрессионного анализа. Отличаются они количеством задаваемых переменных и степенью сложности спецификаций уравнений регрессии. В данной работе будет использован метод парной корреляции с расчётом показателей регрессии в табличном процессоре MS Excel.

Исследование эффекта переноса изменений валютного курса рубля по отношению к доллару США на инфляцию в России будет проведено для следующих категорий цен:

1. Индекса потребительских цен;
2. Индекса цен продовольственных товаров;
3. Индекса цен непродовольственных товаров;
4. Индекса цен на услуги.

В исследовании использованы данные по динамике цен, публикуемые Федеральной службой государственной статистики¹, по валютному курсу – Центральным банком РФ².

Важно отметить, что предлагаемые показатели в том виде, как представлены, недопустимо использовать для эконометрического моделирования. Поэтому первым шагом анализа будет приведение используемых данных к единому формату. Проведя серию расчётов с использованием пакета MS Excel, мы установили, что наиболее корректными являются результаты, получаемые в ходе оценки рядов на основании помесечной динамики, выраженной в процентах от базисного значения.

В связи с тем, что в период с середины 2002 года до июля 2008 года имело место устойчивая тенденция укрепления курса рубля по отношению к иностранным валютам, было принято решение об отсечении данных за этот период. Следовательно, данные, используемые для анализа, имеют интервал с июля 2008 года по январь 2017 года, то есть по 101 наблюдению в каждом из рядов.

Основная часть

Данные по приросту среднемесячного курса рубля по отношению к доллару США, представлены в табл. 1. Как видно из представленных данных, пиковое значение среднемесячного курса наблюдалось в начале 2016 года, когда цена одного доллара была на 220,55% больше, чем в базисном месяце – июле 2008 года. К концу года произошло значительное укрепление национальной валюты, индекс прироста снизился до 158,68%.

Таблица 1

Прирост среднемесячного курса рубля по отношению к доллару США с июля 2008г. (базисный)³

Месяц	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Январь	-	51,00	29,77	26,52	29,47	28,06	50,28	193,94	220,55
Февраль	-	52,32	27,72	23,41	23,45	30,58	53,73	161,28	220,21
Март	-	45,03	25,20	21,24	25,07	32,54	52,20	149,30	188,32
Апрель	-	41,79	24,90	17,27	25,20	33,30	52,24	120,47	174,33
Май	-	32,11	30,06	19,70	38,38	34,71	48,14	125,88	181,79
Июнь	-	33,43	33,05	19,74	39,96	39,49	43,41	136,76	174,03
Июль	0,00	35,44	28,74	18,04	37,27	40,26	52,37	151,56	185,93
Август	4,82	34,63	30,75	23,07	37,70	41,79	57,48	183,50	176,80

¹ http://www/gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/tariffs/#

² <http://www.cbr.ru/statistics/?PrId=svs>

³ Рассчитаны автором на основе данных Банка России

Продолжение таблицы 1

Сентябрь	7,68	28,32	29,64	35,95	31,86	37,95	67,97	182,47	169,34
Октябрь	13,18	23,88	31,26	27,51	34,46	36,72	85,03	174,50	168,23
Ноябрь	17,74	27,16	33,52	33,56	32,45	41,54	110,32	182,47	176,93
Декабрь	25,29	28,96	29,98	37,31	29,51	39,57	139,91	210,79	158,68

С учётом того, что в 2016 году, в том числе, за счёт прекращения падения курса рубля, произошёл спад темпов инфляции до 5,3%⁴, более объективным будет результат регрессионного анализа с данными 2016 года и без них. Сравнение полученных результатов поможет более эффективно оценить влияние динамики валютного курса на инфляцию в России.

Данные по приросту индекса потребительских цен (ИПЦ), представлены в табл. 2. Как видно из представленных данных, наиболее высокими темпами прироста ИПЦ отличаются два периода: с сентября 2008 года по февраль 2009 года и с октября 2014 года по март 2015 года. Как известно, именно в эти временные интервалы произошла значительная девальвация рубля.

Таблица 2

Прирост ИПЦ в России с июля 2008 года⁵

Месяц	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Январь	-	7,85	15,59	26,54	31,27	40,82	49,55	74,54	87,42
Февраль	-	9,26	16,32	27,33	32,03	41,30	51,08	76,65	88,60
Март	-	10,01	16,66	27,87	32,44	42,02	52,44	77,46	89,47
Апрель	-	10,64	17,24	28,49	33,13	42,96	53,81	78,08	90,30
Май	-	11,31	17,70	28,78	34,32	43,56	54,76	78,42	91,08
Июнь	-	12,01	18,12	28,77	35,97	44,74	55,52	79,85	91,77
Июль	0,36	12,01	18,77	28,46	36,10	44,94	55,89	80,48	92,81
Август	1,16	11,97	19,77	28,41	36,85	45,25	56,91	81,51	92,83
Сентябрь	2,08	11,97	20,37	29,03	37,48	46,07	58,19	82,85	93,15
Октябрь	2,93	12,30	21,34	29,57	37,95	46,89	60,22	84,22	93,98
Ноябрь	3,64	12,76	22,65	30,14	38,69	47,64	64,42	85,64	94,84
Декабрь	6,10	14,61	25,56	30,79	40,04	48,51	70,75	87,42	95,62

Таким образом, простая визуальная оценка базовых данных ИПЦ в исследуемый период, позволяет установить наличие прямой зависимости между обесценением рубля и ростом инфляции в России.

Следует также отметить, что за исследуемые восемь с половиной лет цены на потребительские товары в России практически удвоились (если быть точнее – выросли на 95,62%).

Теперь, когда у нас имеются нормализованные динамические ряды по валютному курсу и индексу потребительских цен, можно перейти непосредственно к эконометрическому анализу зависимости ИПЦ от динамики валютного курса.

В первую очередь отметим, что необходимым условием для построения эконометрической модели является проверка используемых переменных на стационарность и наличие коинтеграции. Традиционно для исследования рядов на стационарность и определения порядка интегрированности используемых рядов применяется расширенный тест Дикки-Фуллера (ADF-test)⁶.

Для случая отклонения нулевой гипотезы о присутствии единичного корня, t-статистика должна быть меньше порогового значения, предложенного авторами теста.

То есть, в случае присутствия единичного корня (наличия коинтеграции между рядами), полученное в

⁴ По данным Банка России.

⁵ Рассчитаны автором на основе данных ФСГС

⁶ <http://gekkoquant.com/2012/12/17/statistical-arbitrage-testing-for-cointegration-augmented-dicky-fuller>

ходе регрессионного анализа значение t-статистики будет меньше порогового, в случае отсутствия коинтеграции – больше. Пороговое значение для ADF имеет собственное распределение. В табл. 3 приводится пример некоторых значений для разного размера выборок по временным сериям с трендом и без тренда.

Таблица 3

Распределение пороговых значений расширенного теста Дикки-Фуллера (ADF-test) для ряда выборок⁷

Размер выборки	Без линии тренда		С линией тренда	
	на уровне 1%	на уровне 5%	на уровне 1%	на уровне 5%
T = 25	-3,75	-3,00	-4,38	-3,60
T = 50	-3,58	-2,93	-4,15	-3,50
T = 100	-3,51	-2,89	-4,04	-3,45
T = 250	-3,46	-2,88	-3,99	-3,43
T = 500	-3,44	-2,87	-3,98	-3,42
T = ∞	-3,43	-2,86	-3,96	-3,41

Тест на коинтеграцию проводится с использованием динамического ряда разницы остатков между предсказанными линейной регрессией и базовыми значениями переменной X, т.е. валютного курса и самим рядом остатков со сдвигом на одну позицию (t-1). Уровень достоверности определен как 95%. Полученное значение t-статистики равно -1,79, что больше порогового значения из табл. 3 (-2,89).

Это значит, что используемые нами динамические ряды валютного курса и потребительской инфляции не коинтегрированы и применимы для получения обоснованных выводов о наличии эффекта переноса валютного курса на инфляцию в России.

Достоверность результатов (нормированный R²) регрессионного анализа, полученных за период с июля 2008 года до конца 2016 года составляет почти 80%.

Исходя из результатов регрессии, изменение курса рубля по отношению к доллару США на 1 пункт, приводит к переносу на ИПЦ 0,4 пункта, то есть эффект переноса при обесценении рубля составляет 40%.

Анализ данных без 2016 года показал, что изменение курса рубля по отношению к доллару США на 1 пункт, приводит к переносу на ИПЦ 0,39 его доли (эффект переноса составляет 39%). То есть стабилизация валютного курса в России является позитивным фактором в борьбе с инфляцией.

Далее нами аналогичным образом проведен регрессионный анализ зависимости от динамики курса рубля:

- индекса цен на продовольственные товары;
- индекса цен на непродовольственные товары;
- индекса цен на услуги.

Полученные результаты систематизированы в табл. 4.

Таблица 4

Основные статистические параметры регрессионного анализа зависимости потребительских цен от валютного курса

Цены	Эффект переноса	Ошибка аппроксимации (R ²)	Нормированный R ²	Стандартная ошибка	Константа
Индекс потребительских цен	0,40	0,80	0,80	12,67	15,07
Индекс цен на продовольственные товары	0,47	0,82	0,82	13,81	12,96
Индекс цен на непродовольственные товары	0,33	0,80	0,80	10,38	12,23
Индекс цен на платные услуги	0,41	0,76	0,76	14,53	20,24

Как показали расчёты, наибольший эффект переноса наблюдается по группе продовольственных товаров, наименьший – по группе непродовольственных товаров. Эффект переноса по платным услугам занимает промежуточное значение. Такие особенности объясняются, на наш взгляд, более высокой степенью

⁷ <http://robotwealth.com/exploring-mean-reversion-and-cointegration-part-2>.

эластичности цен на непродовольственные товары. Население на шоки резкой девальвации рубля, отвечает сокращением потребления непродовольственных товаров, а отказаться от самых необходимых продовольственных товаров и услуг не представляется возможным.

Проведённое сравнение имеет свои недостатки. Так, в уравнениях регрессии по отдельным категориям цен константа отличается довольно существенно, что делает полученные значения коэффициента при экзогенной переменной менее объективными.

Для возможности корректного сравнения в моделях оценки зависимости цен от валютного курса в уравнении типа $y=ax+b$ константа берётся равной нулю, то есть фактически имеет место регрессионный анализ по уравнению $y=ax$. Результаты регрессии приведены в табл. 5.

Таблица 5

Основные статистические параметры регрессионного анализа зависимости потребительских цен от валютного курса с нулевой константой

Цены	Эффект переноса	Ошибка аппроксимации (R ²)	Нормированный R ²	Стандартная ошибка
Индекс потребительских цен	0,53	0,90	0,89	16,21
Индекс цен на продовольственные товары	0,57	0,91	0,90	16,30
Индекс цен на непродовольственные товары	0,43	0,90	0,89	13,24
Индекс цен на платные услуги	0,57	0,88	0,87	19,91

Сравнение полученных результатов с данными табл. 4 показывает наличие некоторых расхождений в эффекте переноса. Так расхождения по ИПЦ в целом составляет 0,13 пункта, по продовольственным товарам – 0,10 пункта, по группе непродовольственных товаров – также 0,10 пункта, по платным услугам – 0,16 пункта.

Заключение

1. Обзор эмпирических исследований по проблеме эффекта переноса колебаний валютного курса на инфляцию в России, а также проведённый нами анализ показывают, что отрицательная динамика валютного курса рубля является существенным фактором в формировании инфляции.

2. По итогам регрессионного анализа за период с августа 2008 года до конца 2016 года эффект переноса по всей группе потребительских цен составляет от 40 до 53%, по группе продовольственных товаров – от 47 до 57%, по группе непродовольственных товаров – от 33 до 43%, по платным услугам – от 41 до 57%.

Список использованной литературы:

1. Гасанов О.С. Процентная политика и инфляция в России // Финансы и кредит. 2013. № 7. С. 7-10.
2. Вымятина Ю.В., Игнатенко А.Д. Влияние обменного курса на инфляцию: случай России // Финансы и бизнес. 2007. № 4. С. 4-14.
3. Пономарев Ю.Ю. Эффект переноса динамики обменного курса рубля в цены в российских отраслях промышленности // Экономическая политика. 2015. Т.10. № 5. С. 53-70.
4. Dubravko M., Marc K. A note on the pass-through from exchange rate and foreign price changes to inflation in selected emerging market economies. BIS Paper , No. 8, 2002.
5. Floden M., Wilander F. State dependent pricing, invoicing currency, and exchange rate pass-through. Journal of International Economics, Vol. 70, 2006. pp. 178-196.
6. Olivey G. Exchange rates and the prices of manufacturing products imported into the United States. New England Economic Review, 1st quarter 2002. pp. 3-17.
7. Takagi S., Yoshida Y. Exchange rate movements and tradable goods prices in East Asia: An analysis based on Japanese customs data 1988-1999 yy. IMF Staff Papers, Vol. 48(2), 2001. pp. 266-288.

© Марсала Ж., 2017

Б.Э. Мирзоева
магистрант 2 года профиль «Учет, анализ и аудит»
научный руководитель: **А.Х. Ибрагимова**
канд. экон. наук, доцент ФГБОУ ВО ДГУ
г. Махачкала, РФ
e-mail – aminat.1967@mail.ru

ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ ВНЕДРЕНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА

Аннотация

Для достижения намеченных деловых целей, применение управленческого учета является инструментом эффективного регулирования хозяйственной деятельности. Рассмотрены проблемы, возникающие при внедрении управленческого учета и пути их решения.

Ключевые слова

Центр ответственности, подсистема учета, информация, человеческий фактор, управленческий учет, финансовый учет и анализ.

В настоящее время вопрос применения управленческого учета для повышения эффективности функционирования предприятия особо актуален.

Управленческий учет – это система планирования, финансирования, расходования и контроля этих процессов с помощью инструментов учета и отчетности. Как подсистема бухгалтерского учета, он содержит в себе более обширную информацию, чем бухгалтерский учет [2, С.132]. Управленческий учет нацелен на обобщение информации не по организации в целом, а по отдельным сегментам бизнеса – центрам ответственности [1, С.177].

Понятие «управленческий учет» в российской экономике существует уже более двадцати лет. Но сам управленческий учет не занял прочного места в управлении предприятий. Если крупные предприятия уже осознали необходимость ведения управленческого учета и имеют достаточные средства для его организации, то для предприятий малого и среднего бизнеса это может быть излишне затратным. Это является основным сдерживающим фактором повсеместного использования управленческого учета на небольших предприятиях.

Следует отметить, что при правильном введении и использовании управленческий учет и управленческая отчетность позволяет повысить качество и оперативность принимаемых управленческих решений [4, С.63]. Также он может помочь в максимизации результата и минимизировать риски хозяйственной деятельности. Преимущества управленческого учета очевидны не только для принятия текущих решений, но и при формировании стратегических задач.

Многие эксперты отмечают, что одной из основных проблем внедрения управленческого учёта является человеческий фактор. К ним относятся:

- нежелание руководителей центров ответственности своевременно предоставлять полную информацию о деятельности своих подразделений;
- отсутствие локальной компьютерной сети, единой системы документооборота, четкой организационно-функциональной структуры;
- нежелание отдельных сотрудников перестраивать свою деятельность, заполнять различные управленческие отчеты из-за непонимания роли управленческого учета;
- дефицит квалифицированных специалистов, обладающих знаниями, как в управленческом, так и в бухгалтерском и налоговом учете;
- противодействие работников финансовой бухгалтерии, которым специалисты по управленческому учету часто представляются профессиональными конкурентами [3, С.245].

Сопротивление среднего управленческого звена (как правило, начальники отделов) связано в первую очередь с нежеланием сотрудников менять сложившийся стиль работы. Изменение системы учета может выявить злоупотребления. Это создает трудности при внедрении системы управленческого учета.

Причины организационного сопротивления линейного персонала во многом связаны с нежеланием много и упорно работать, ввиду низкой оплаты труда.

Линейный персонал – это тот уровень, на котором труднее всего добиться расположения сотрудников. В тоже время эту категорию персонала следует рассматривать как самую важную составляющую в системе управленческого учета, т. к. именно она обеспечивает заведение в систему первичных данных, на основе которых руководство делает выводы и строит тактику. На этих работников в период внедрения системы управленческого учета ложится повышенная нагрузка: при сохранении основных обязанностей по ведению прежней системы учета сотрудник должен обеспечить введение данных в новую тестируемую систему. Однако новый круг обязанностей не всегда сопровождается повышением заработной платы. Угроза увольнения при отказе участвовать в проекте также неэффективна.

Для мотивации сотрудника наиболее действенным оказывается довод, что новая система сократит трудозатраты по вводу первичных данных в систему, а также трудозатраты и время на подготовку отчетов для руководства.

Организационные конфликты являются еще одним серьезным препятствием в процессе внедрения системы управленческого учета.

Наиболее правильным способом разрешения такой ситуации является выступление руководителя, отвечающего за внедрение системы управленческого учета, в роли посредника участниками конфликта, а также дополнительное материальное поощрение сотрудников в виде премий.

Таким образом, организационно-управленческий аспект является одним из основополагающих вопросов, определяющих успешность не только разработки системы управленческого учета, но и его внедрения.

Список использованной литературы:

1. Ибрагимова А.Х. Постановка управленческого учета // Кластерные инициативы в формировании прогрессивной структуры национальной экономики: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции, в 2-х томах.- Курск.- 2015.- С. 176-178.
2. Ибрагимова А.Х. Цахаев Н.Р. Управленческая отчетность предприятия// Институты и механизмы инновационного развития: мировой опыт и российская практика. Материалы 2-й международной научно-практической конференции в 2-х томах. Закрытое акционерное общество "Университетская книга". – Курск.-2016. С. 132-134.
3. Кондраков Н. П. Бухгалтерский (финансовый) и управленческий учет: учеб. / Н. П. Кондраков. — М.: Проспект, 2012. С. 728.
4. Кузнецова О. Н. Модель управленческого учета инновационной деятельности предприятия // Дискуссия. 2013. № 1. С. 63–66.

© Мирзоева Б.Э., 2017

УДК 338.45

Михлик Артем Сергеевич,
магистрант 1 курса кафедры экономики предприятия,
Демчук Олег Владимирович,
доцент кафедры экономики предприятия,
ФГБОУ ВО «Керченский государственный морской технологический университет»
г. Керчь, РФ
E-mail: ep.kgmty@mail.ru

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

Инновационная стратегия выступает ведущей функциональной стратегией предприятия, и являются базой

общей стратегии и одновременно – основным условием конкурентоспособного развития предприятия. Инновационная стратегия предполагает формирование цельного сбалансированного комплекса мероприятий по продуктовой и технологической модернизации производства, изменению его организационной структуры, применение новейших управленческих технологий и целенаправленному внедрению нововведений в сложившуюся культуру организации.

Ключевые слова

Инновации, инновационная стратегия, модернизация, инновационный потенциал, финансовое положение, риск, экономическая эффективность.

Необходимость инновационной деятельности, способность к нововведениям выступает как императивное требование нашего времени. В настоящее время необходимость преобразований осознана большинством производственных организаций. Некоторые уже провели необходимые преобразования, хотя для них остается актуальной задача приспособления к быстро меняющейся экономической и политической ситуации.

Механизмы приспособления к изменившейся внешней среде, разнообразные преобразования и нововведения рассматриваются в специальной отрасли знания – инноватике. Инноватика – это наука о целенаправленных изменениях, нововведениях в организации. Предметом нашего рассмотрения в данной работе является нововведения в организациях, то есть целенаправленные изменения в функционировании предприятий как системы, которые вносят в них относительно стабильные элементы, существенно преобразующие функции и характер управления ими. Таким образом, в отличие от различных стихийных, спонтанно возникающих изменений инноватика рассматривает механизм иницируемых и контролируемых изменений, происходящих на основе рационально-волевого действия. [5, с. 27]

Предпосылки, стимулирующие инновационную активность компании, связаны, в первую очередь, с институциональными изменениями, с возникновением новых потребностей и предпочтений у потребителей, сокращением жизненного цикла товаров, повышением наукоемкости продукции.

Инновационный потенциал предприятия принято трактовать как совокупность материальных, финансовых, трудовых, инфраструктурных, интеллектуальных информационно-коммуникационных ресурсов. Можно выделить две группы факторов, определяющих инновационную активность, и как следствие – конкурентное преимущество предприятия. Назначение одних, внутренних – налаживание и управление инновационной деятельностью на предприятии; другие, внешние призваны способствовать расширению ее границ.

Внутренние факторы – это существенные особенности предприятия, отличающие его от конкурентов и определяющие его инновационную состоятельность: мотивированное руководство; интеграция технологических и организационно-управленческих инноваций; высокая производительность; эффективные отношения с персоналом, широкое вовлечение его в инновационный процесс; непрерывное организационное обучение; эффективная система маркетинга, осуществляющая коммуникации с конечными потребителями; управление качеством, инфраструктурой, организационным развитием. [4, с. 113]

К внешним относятся факторы, обуславливающие взаимодействие предприятия с экономической и социальной средами: использование внешних источников для поддержки всех фаз инновационного процесса: от открытия и разработки до коммерциализации; коммуникации с заказчиками, деловыми партнерами, инвесторами, конкурентами, исследовательскими организациями и ВУЗами; лоббирование интересов в государственных институциональных структурах.

Разработка инновационной стратегии должна ответить на следующие вопросы: как достичь целей, как устранить конкурентов, как обеспечить преимущества в конкурентной борьбе, как усилить долгосрочные позиции фирмы, как сделать управленческое стратегическое видение реальностью.

Инновационные стратегии создают особо сложные условия для проектного, фирменного и корпоративного управления. К таким условиям относятся: повышение уровня неопределенности результатов (по срокам, затратам, качеству и эффективности); повышение инвестиционных рисков проектов; усиление потока изменений в организации в связи с инновационной реструктуризацией (перестройка предприятия, за

счет изменения каких-либо его элементов); усиление противоречий интересов и подходов к управлению у руководства организации.

Инновационная стратегия, интегрируя весь исследовательский и инвестиционный этапы жизненного цикла новшества, в полной мере связана со всеми видами неопределенностей, специфическими инновационно-инвестиционными и регулярными рисками, а также противоречиями инновационного процесса.

Наиболее существенными специфическими рисками, с которыми сталкивается предприятие при самостоятельной разработке и внедрении инноваций, являются: инновационный, технологический, коммерческий и финансовый риски.

Понимая под инновационной стратегией ту или иную модель поведения компании в новых рыночных условиях, можно выделить две группы стратегий: активные и пассивные.

Первый вид стратегий, часто именуемый технологическим, представляет собой реагирование на происходящие и возможные изменения во внешней среде путем проведения постоянных технологических инноваций. Избрав одну или несколько активных стратегий, фирма выбирает в качестве главного фактора успеха использование новой технологической идеи. Среди активных инновационных стратегий можно выделить два принципиально различных типа стратегий: лидерства и имитации. Если технология, воплощенная в новом продукте или услуге, является совершенно новой для рынка, то фирма реализует стратегию технологического лидерства. В случае, когда технологическая идея уже известна рынку, но используется впервые самой компанией, тогда речь идет об имитационных стратегиях. [4, с. 187]

Пассивные, или маркетинговые, инновационные стратегии представляют собой постоянные инновации в области маркетинга. Предприятие может выбрать стратегию нововведений в области дифференциации товара, выделяя все новые и новые его конкурентные преимущества. Стратегия сегментации предполагает перманентный поиск новых рыночных сегментов или целых рынков, а также использование новых для рынка или предприятия методов охвата данных групп покупателей. Избрание компанией пассивных инновационных стратегий может означать и такой способ реагирования на изменения во внешних условиях, как постоянные нововведения в области форм и методов сбыта продукции, коммуникационной политики.

Крупные компании, использующие систему стратегического планирования инноваций, имеют возможность постоянного осуществления инновационной деятельности по определенной схеме. По современным международным стандартам инновации являются постоянными при их осуществлении, как минимум, раз в 1–3 года. Кроме того, для крупных предприятий свойственно использование сочетания нескольких стратегических линий, что обеспечивает высокую мобильность и эффективность инноваций. [1, с. 32]

Инновационная деятельность включает не только инновационный процесс по эволюционному преобразованию научного знания в новые виды продуктов, технологий и услуг, но и маркетинговые исследования рынка сбыта товаров, их потребительских свойств, конкурентной среды, а также комплекс технологических, управленческих, и организационно-экономических мероприятий, которые в своей совокупности приводят к инновациям, новому подходу к информационным, консалтинговым, социальным и другим видам услуг.

Инновационная деятельность носит альтернативный характер. Она может осуществляться не только на любом из этапов инновационного процесса, но и вне его в процессе приобретенных патентов, лицензий, раскрытия know-how, полезных идей. Кроме того, в сферу инновационной деятельности включается модификация продуктов, пользующихся спросом на товарном рынке, путем доработки конструкций и применения новых технологических процессов с целью улучшения эксплуатационных параметров, снижения себестоимости изготовления, получения дополнительной прибыли. [2, с. 312]

Таким образом, при инновационной стратегии длительность получения и вероятностный характер результатов требуют реализации финансовых программ с высокой степенью рисков. Инновационная стратегия получила признание в качестве одного из основных средств достижения целей организации в условиях высокого уровня неопределенности ожидаемых результатов, инвестиционных рисков проектов.

Список использованной литературы:

1. Бердникова Т. Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие.– М.: ИНФРА-М, 2014. – 215 с.
2. Демчук О. В. Сушко Н. А. Экономика рыбного хозяйства: Учебное пособие – Симферополь: ДИАЙПИ, 2013. – 311 с.
3. Инновационный менеджмент. Учебник. / Под ред. проф. В. А. Швандара, проф. В. Я. Горфинкеля. – М.: Вузовский учебник, 2012. – 382 с.
4. Хотяшева О. М. Инновационный менеджмент. Учебник для ВУЗов. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 326 с.
5. Фатхутдинов Р. А. Инновационный менеджмент. Учебник для ВУЗов.– М.: Дело, 2013. – 276 с.

© Михлик А.С., Демчук О.В., 2017

УДК 339.923

Ю.С. Музыкаева

Старший преподаватель Выборгский филиал
Российской академии народного хозяйства и государственной службы
г. Выборг, Российская Федерация

РЕЭКСПОРТ КАК КОММЕРЧЕСКАЯ ОПЕРАЦИЯ И ТАМОЖЕННАЯ ПРОЦЕДУРА**Аннотация**

В статье рассматривается использование реэкспортных операций в коммерческих целях, а также другие случаи помещения товаров под таможенную процедуру реэкспорта.

Ключевые слова

Таможенная процедура, реэкспорт, продовольственное эмбарго, автосборочное производство.

Под внешнеторговыми операциями чаще всего понимают экспортные или импортные операции. Объёмы экспорта и импорта изучаются в динамике, учитываются статистикой внешней торговли, анализируется товарная и географическая структура этих показателей как по отдельным странам, так и по группам стран и различным интеграционным объединениям. Помимо этого, объёмы экспорта и импорта используются для расчета внешнеторгового сальдо, экспортной и импортной квоты, которые позволяют оценить степень открытости экономики страны и сделать выводы о зависимости или независимости страны от внешних рынков. Развитие международной торговли в конце прошлого века повлекло за собой рост количества внешнеторговых операций, в том числе реэкспортных, связанных с повышением предпринимательской активности. Введение российского продуктового эмбарго в 2014 году спровоцировало неконтролируемое увеличение скрытых схем реэкспорта товаров, запрещенных ко ввозу на территорию Российской Федерации. [4] Рассмотрение реэкспорта как коммерческой операции представляется весьма актуальным.

В Таможенном кодексе Таможенного союза (ТК ТС) реэкспорт определяется как таможенная процедура, при которой импортированные товары или продукты переработки товаров, произведённые на таможенной территории таможенного союза, вывозятся с этой территории без уплаты и (или) с возвратом уплаченных сумм ввозных таможенных пошлин, налогов и без применения запретов и ограничений административного характера. [1]

В зависимости от направления перемещения товаров различают прямой и косвенный реэкспорт. При прямом реэкспорте товар сначала ввозится на территорию страны-резидента, а затем по различным причинам вывозится с неё. Косвенный реэкспорт не предполагает завоз товара на территорию страны-резидента, поскольку товар сразу после покупки перепродаётся третьему лицу в другой стране. Другой разновидностью

реэкспорта является «сборный» реэкспорт, при котором производственная компания с экономической выгодой распределяет производство деталей и комплектующих на территории других государств, а затем ввозит их для дальнейшей сборки. [6]

Таможенная процедура реэкспорта применяется на автосборочных производствах. [5] В первом случае, после полной сборки автомобиля, при его вывозе с территории завода, на которой действует таможенная процедура свободный склад, готовый автомобиль в целях завершения таможенной процедуры свободный склад помещается под таможенную процедуру реэкспорта. Причём, если в дальнейшем транспортное средство останется на таможенной территории Евразийского экономического союза, то таможенные пошлины и налоги с данного товара не уплачиваются. Во-вторых, непригодные к использованию, бракованные детали, узлы и компоненты, реэкспортируются из Российской Федерации в соответствии с условиями помещения товаров под таможенную процедуру реэкспорта, предусмотренными ТК ТС. [3]

Особый интерес представляет использование реэкспорта в коммерческих целях. В ситуациях, когда отсутствуют торговые связи между странами или имеют место сложные политические отношения между двумя государствами, импорт товара в страну возможен путем проведения реэкспортной операции.

Указом Президента РФ от 06 августа 2014 года и Постановлением Правительства РФ от 07 августа 2014 года было введено эмбарго на поставку ряда продовольственных товаров и продукции, произведенных в странах Европейского Союза, США, Канады, Австралии и Норвегии. Несколько месяцев спустя объем импорта товаров, входящих в перечень «запрещённой» продукции, увеличился. Однако, странами-экспортерами такой продукции стали Белоруссия, Албания, Македония, Черногория, Босния и Герцеговина. [2] Не являясь аграрными странами, некоторые из этих государств в несколько раз увеличили экспорт сельскохозяйственной продукции. Например, во внешней торговле Белоруссии произошли существенные структурные сдвиги. В несколько раз возрос импорт в Белоруссию из стран, которые попали в санкционный список. Одновременно по товарным позициям, по которым введены ограничения на ввоз в Российскую Федерацию из западных стран, увеличились объемы экспорта в Российскую Федерацию. Так Белоруссия, не имея выхода к морю, поставляет на прилавки российских магазинов в значительных объемах рыбную продукцию и морепродукты.

Российская сторона создала мобильные группы, взаимодействующие с подразделениями МВД, Россельхознадзора и другими контролирующими ведомствами, и, таким образом, усилила таможенный контроль в отношении ввоза товаров из стран Европейского союза, попадающих под санкции, а также в отношении ввоза таких товаров из Белоруссии. В ходе проведения выборочного контроля на российско-белорусском участке государственной границы удалось пресечь попытки перемещения на территорию РФ такого рода товаров, в том числе испанских персиков и нектаринов, киви из Греции, капусты пекинской и груш из Польши.

В 2016 году из Белоруссии с коммерческой выгодой реэкспортировались большие объемы растительной продукции происхождением из Гвинеи, Афганистана и Сан-Марино, которые также не являются аграрными странами. В связи с тем, что товар ввозился в сопровождении белорусских реэкспортных фитосанитарных сертификатов, а Гвинея, Афганистан и Сан-Марино не представили Россельхознадзору информацию по производству конкретных видов продукции и объемам ее экспорта, Россельхознадзор с 28 ноября 2016 года разрешил только прямые поставки в РФ подкарантинной продукции высокого фитосанитарного риска происхождением из Республики Гвинея-Бисау, Исламской Республики Афганистан и Республики Сан-Марино.

Таким образом, реэкспорт представляет собой таможенную процедуру, а также выгодную внешнеторговую операцию, позволяющую устранить недостаток определённого товара на внутреннем рынке страны.

Список использованной литературы:

1. Таможенный кодекс Таможенного союза.
2. Каримов К. Хитрости, которые позволят ЕС ввозить запрещённые продукты в Россию // Собеседник.RU.2014-08-19. [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://sobesednik.ru/politica/> (Дата обращения 22.12.2016г.).

3. Кириллова Т.В. Таможенные процедуры: особенности и практика применения // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия «Экономика и право». 2013. № 12. С.85-88.
4. Кириллова Т.В. Роль нетарифного регулирования внешней торговли в обеспечении экономической безопасности Российской Федерации // Практический маркетинг. 2016. №12-1. С.32-37.
5. Кириллова Т.В. Перспективы развития автосборочных производств и их вклад в развитие экспортного потенциала Российской Федерации // В мире научных открытий. – 2015. – № 5. С. 143-159.
6. Кожан В.И. Реекспорт как возможность реализации товара без ввоза в страну // Российское предпринимательство. — 2015. — Том 16. — № 2. — с. 301-308.
7. Россия запретила реекспорт овощей и фруктов из Гвинеи, Афганистана и Сан-Марино [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://rns.online/consumer-market/Rossiia-zapretila-reeksport-ovoschei-i-frukto-iz-Gvinei-afganistana-i-San-Marino--2016-11-24/>_(Дата обращения 22.12.2016г.).

© Музылева Ю.С., 2017

УДК 336.2

К. А.Мылов,

Магистрант по направлению 38.04.02 «Менеджмент» ПГУАС, г. Пенза, РФ

E-mail: k_ml23@mail.ru

Е. С. Джевицкая,

доцент ПГУАС, г. Пенза, РФ

E-mail: des1378@rambler.ru

РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ РОССИИ

Аннотация

Представлены результаты исследования института налогообложения в России, проведен анализ эффективности его функционирования. Выделены направления по повышению эффективности функционирования налоговой системы в стране.

Ключевые слова

Налоги, налоговая система, институт налогообложения, эффективность.

Налоговая система современной России характеризуется сложным комплексом взаимоотношений, основанных на опыте и знаниях предыдущих поколений. Институт налогообложения представляет собой процесс взимания налогов и сборов, осуществление налогового контроля, защиты прав и законных интересов участников этого процесса. В настоящее время институт налогообложения в России имеет неразрешенные проблемы и трудности, подтверждением чего является то, что бюджеты недополучают огромные суммы налогов и сборов [7]. Поэтому рассмотрение выбранной темы является актуальным.

Цель исследования состоит в изучении налогообложения как государственного института и выделение направлений повышения эффективности его функционирования. Для достижения поставленной цели в исследовании решены следующие задачи: изучение сущности института налогообложения; анализ поступления налогов и сборов с бюджет РФ; анализ проблем системы налогообложения и возможных путей их решения.

Институт налогообложения включает в себя совокупность налогов, взимаемых в государстве, а также форм и методов их построения.

Поэтому при грамотном построении налоговая система может мощным инструментом в руках государства для корректировки экономического курса. Однако в настоящее время в России существует проблема собираемости налогов. По оперативным данным Федеральной налоговой службы, задолженность

по налогам и сборам в консолидированный бюджет Российской Федерации на 1 января 2017 г. составила 1031,7 млрд.рублей [3].

Основным видом налогово-проверочных действий налоговых органов является налоговый контроль, от результативности и эффективности которого зависит наполняемость бюджета. Анализ эффективности работы налоговых органов показывает, что их результативность имеет тенденцию к снижению. Это обусловлено различными факторами, например, снижением числа налогоплательщиков [4].

Одними из основных проблем института налогообложения в России многие ученые-экономисты считают следующие: несовершенство законодательной базы о налогах и сборах, теневые доходы, взаимоотношения между налоговыми органами и налогоплательщиками, а также налоговый механизм в целом и т.д. [1, 2].

Совершенствование института налогообложения должно проходить стабильно и поэтапно. Необходимы поправки практически во все нормативно-правовые акты, регулирующие налоговые отношения. Также необходимо совершенствование, направленное на результативность работы налоговых органов. Все это под силу законодательным органам власти. Необходимо опираться на опыт развитых зарубежных стран и на отдельные составляющие российской экономики. Решение указанных проблем

приведет к увеличению поступлений в бюджеты, что улучшит уровень и качество жизни в стране.

Список использованной литературы:

1. Васильева М.В. Исторические этапы становления и развития налогообложения // Сборник научных трудов Вузов России «Проблемы экономики, финансов и управления производством». – 2013. - №34. – с. 156-161.
2. Кусков В.М., Чилингарян Т.Г. Проблемы и трудности в развитии института налогообложения в Российской Федерации // Вестник Самарского финансово-экономического института. – 2013. - №17. – с. 32-37.
3. Налоговая статистика в 2016 г. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] // URL: <http://www.gks.ru>
4. Пирогова А.В. Налогово-проверочные действия налоговых органов: оценка результативности // Известия Иркутской государственной экономической академии. – 2013. - №4. – с. 2.
5. Полянская Н.М. Налогообложение и налоговая политика: региональный аспект // Национальная безопасность и стратегическое планирование. – 2014. - №1(5). – с. 81-85.
6. Рамазанова Б.К. Истоки принципов налогообложения и их значение в современных условиях // Теория и практика общественного развития. – 2014. - №2. – с. 399-401.
7. Шкурко К.С. Проблемы налоговой системы и пути ее совершенствования // Современные научные исследования и инновации. – 2014. - №4(36). – с. 65.

© Мылов К.А., Джевицкая Е.С., 2017

УДК 338

Наконечная Татьяна Викторовна

канд. экон. наук, доцент Уфимского филиала

Финансового университета при Правительстве РФ

E-mail: n_t_1907@mail.ru

НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ ТОРГОВЛИ

Аннотация

Эффективность деятельности организации торговли во многом определяется спросом и

покупательской способностью населения. В зависимости от сочетания рыночных факторов складываются разные ситуации, определяющие состояние спроса на продукцию организации. В статье рассмотрены, какие изменения могут произойти в выручке от реализации в зависимости от этих ситуаций.

Ключевые слова

Объем продаж, покупательская способность, эластичность спроса и предложения, ценовая политика.

Снижение покупательской способности населения привело к тому, что потребители стали предпочитать приобретать товары более дешевой ценовой категории. В связи с этим, большое количество торговых предприятий, основным видом деятельности которых была реализация «брендовой» одежды и обуви значительно снизили объемы реализации.

Рассмотрим основные направления повышения эффективности деятельности предприятия торговли, на примере ООО «Твайс Комфорт». Анализ эффективности деятельности показал, что выручка организации сократилась в 2016 г. по сравнению с 2015 г. на 906 тыс. руб. Причина в том, что в условиях кризиса спрос на дорогую обувь резко снизился, а обувь в ООО «Твайс Комфорт» стала ассоциироваться у покупателей с недоступными ценами. Однако, ассортиментная политика «отстала» от изменения отношения потребителей товарам ООО «Твайс Комфорт», организация по-прежнему предпочитает торговать товарами высокой и средней ценовой категории. Даже структура продаж «сигнализирует» о том, что пора менять товарную политику.

Для тех товаров, объем продаж на которые сократился, необходимо провести анализ спроса и конкурентной среды, и рассмотреть возможность представления скидок.

Основным резервом увеличения прибыли организации в рамках совершенствования планирования и прогнозирования является совершенствование ценовой политики организации, которая должна отвечать следующим требованиям: соответствовать сформулированным стратегическим целям; учитывать колебания спроса; учитывать цены товаров-конкурентов; соответствовать новизне и уникальности товара; учитывать инфляцию (индексы цен).

Рассмотрим планирование выручки в связи с изменением данных факторов. В зависимости от сочетания рыночных факторов складываются разные ситуации, определяющие состояние спроса на продукцию организации. Рассмотрены, какие изменения могут произойти в выручке от реализации в зависимости от этих ситуаций.

Зная эластичность, сложившуюся на протяжении многих лет, можно смоделировать финансовые результаты от изменения ценовой политики.

Итак, суть ценовой политики организации заключается в том, чтобы устанавливать на товары (услуги) такие цены и так варьировать ими в зависимости от положения на рынке, чтобы обеспечить намеченный объем прибыли и решать другие задачи организации.

Цена на продукт для организации является не только важным фактором, определяющим его прибыль, но и условием успешной реализации товаров.

Воздействие цены на потребителя находит свое выражение в установлении соответствующего ее уровня. Речь идет о том, что устанавливаемый уровень цены должен отражать предпочтение покупателей, их предполагаемую выгоду, получаемую от покупки того или иного товара.

Один из путей подобного решения состоит в том, что необходимо рассматривать цену как одно из неотъемлемых свойств товара наряду с потребительскими свойствами товара, его качеством и т.д. И в самом деле, если цена на товар устанавливается слишком высокая, то такой товар может быть не куплен, а если и куплен, то в меньшем объеме. На практике используется целая серия ценовых стратегий.

Прежде чем применять на практике ту или иную ценовую политику, надо повседневно следить за складывающимся уровнем цен. Представление о динамике цен обычно формируется из рассмотрения цен фактических сделок; цен, приводимых в статистических справочниках; цен предложений крупных фирм; справочных цен.

При постановке задачи по ценообразованию следует исходить из положения: какую роль организация отводит цене в своей коммерческой работе. Цена, как известно, выполняет ряд функций. Например, помимо того, что она является важнейшим фактором, определяющим величину прибыли (чем выше цена, тем больше прибыль), она рассматривается как средство стимулирования спроса. Иными словами, на этом этапе

происходят осмысление назначения цены, выработка ценовой политики организации, которая основывается, с одной стороны, на возможностях организации, а с другой - на выявленном спросе на его продукцию.

В конечном итоге уровень устанавливаемой цены по здравому смыслу должен находиться где-то в промежутке между низкой ценой (издержки обращения), не приносящей прибыли, и теоретически высокой ценой, определяемой спросом (рыночная цена) без учета задач организации.

В табл. 1 представлены данные о реализации товаров по результатам 2015-2016 гг.

Таблица 1

Данные о реализации по результатам 2015-2016 гг.

Показатель	2015 г.			2016 г.		
	Цена, руб.	Объем, ед.	Выручка, тыс. руб.	Цена, руб.	Объем, ед.	Выручка, тыс. руб.
Мужская обувь	6 680	324	2 162	7 857	235	1 850
Женская обувь	7550	458	3 459	8954	265	2 372
Детская обувь	7050	79	556	8280	127	1 049
Итого			6 177			5 271

Заметно, что при росте цен в 2016 г. по всем представленным позициям, кроме детской обуви, наблюдается существенное снижение объема продаж. В таблице 2 показан расчет эластичности спроса по данным товарам.

Таблица 2

Влияние изменения цен на выручку (расчет эластичности)

Показатель	Изменение цен, %	Изменение физического объема, %	Эластичность
Мужская обувь	17,62	-27,25	1,55
Женская обувь	18,60	-42,18	2,27
Детская обувь	17,45	60,67	3,48

Так, при росте цен в 2016 г. по мужской обуви на 17,62 % наблюдается снижение объема продаж на 27,25 %, т.е. коэффициент эластичности по цене равен $-27,25 / 17,62 = -1,55$ или в абсолютной величине 1,55.

Так, при росте цен в 2016 г. по женской обуви на 18,60% наблюдается снижение объема продаж на 42,18 %, т.е. коэффициент эластичности по цене равен $-42,18 / 18,60 = -2,27$ или в абсолютной величине 2,27.

Анализ показал, что все группы товаров являются эластичными (коэффициент эластичности > 1), однако, игнорируя этот показатель, организация увеличивала цены на товары высокой и средней ценовой категории – и в результате получила резкое снижение объемов продаж по ним.

Таким образом, налицо неверно выбранная ценовая стратегия по товарам высокой и средней ценовой категории.

Зная эластичность, сложившуюся на протяжении многих лет, можно смоделировать результаты от изменения ценовой политики.

Здесь видится 2 пути:

1. Делать скидку на имеющийся товар;
2. Снижать общий уровень цен на имеющийся товар.

Делать скидку на имеющийся товар видится несколько проблематичным, т.к. закупочные цены останутся прежними, и организация недополучит прибыль с единицы. Сейчас средняя стоимость мужской обуви 7857 руб., закупочная цена – 6109 руб., прибыль с единицы 1748 руб. Если снизить цену на 5%, т.е. до 7464 руб., закупочная цена сохранится – 6109 руб., тогда прибыль с единицы снизится до 1355 руб.

Более перспективным видится снижать общий уровень цен на имеющийся товар за счет поиска новых брендов. Это связано с тем, что на предприятии продаются фабричные товары китайского происхождения.

У каждой фабрики свой ассортимент, своя ценовая политика, т.е. можно выбрать товары под каждую ценовую нишу.

Так организации необходимо заключить договор с новым поставщиком, который предлагает качественную обувь, но уже по менее высокой цене. Это позволит сократить и продажные цены.

Для роста объема продаж необходимо сделать цены на уровне или ниже уровня конкурентов.

Оптимальным будут цены:

- мужская обувь – 6850 руб., т.е. цены снизятся на 12,82%;

- женская обувь – 7450 руб., т.е. цены снизятся на 16,8%;

- детская обувь – 5600 руб., т.е. цены снизятся на 32,37%;

Тогда спрос вырастет:

- мужская обувь – на $12,82 * 1,55 = 19,82$ %;

- женская обувь – на $16,8 * 2,27 = 38,10$ %

- детская обувь – на $32,37 * 3,48 = 112,55$ %.

В итоге, можно спрогнозировать выручку по этим товарам на следующий год (табл. 3).

Таблица 3

Влияние изменения цен на выручку

Показатель	Изменение цен, %	Изменение физического объема, %	Эластичность	Прогноз		
				Цена, руб.	Объем, ед.	Выручка, тыс. руб.
Мужская обувь	-12,82	19,82	-1,55	6 850	282	1 933
Женская обувь	-16,80	38,10	-2,27	7 450	366	2 725
Детская обувь	-32,37	112,55	-3,48	5 600	269	1 508
Итого						6 166

Очевидно, что грамотно оперируя ценами, можно добиться прироста выручки с 5271 тыс. руб. до 6166 тыс. руб., т.е. на 895 тыс. руб.

Закуп предлагается производить с фабрики в Китае «Shpilkin Shoes LTD», сотрудничество с данной фабрикой выгодно, т.к. возможна беспроцентная отсрочка платежа на период до 45 дней при условии оплаты аванса в размере 15% от суммы заказа.

Список использованной литературы:

1. Войтоловский Н. В., Калинина А. П., Мазурова И. И. Экономический анализ: Основы теории. Комплексный анализ хозяйственной деятельности организации. - М.: Издательство Юрайт, 2013. – 548 с.
2. Горфинкель В. Я. Малое предпринимательство: организация, управление, экономика / Под ред. проф. В. Я. Горфинкеля. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 342 с.
3. Ендовицкий Д.А. Малое предприятие. 5 в 1: бухучет, налоги, документооборот, правовое сопровождение, анализ деятельности / Д. А. Ендовицкий, Р. Р. Рахматулина. – М.: Рид Групп, 2011. – 320 с.
4. Соломатин А. Н. Экономика и организация деятельности торгового предприятия / Под общ. ред. А. Н. Соломатина. - М.: ИНФРА-М, 2012. – 295 с.
5. Зыкова Н. В. Исследование подходов к оценке эффективности деятельности организации // Экономика и менеджмент инновационных технологий. - 2014. - № 12. // <http://ekonomika.snauka.ru/2014/12/6529/>

© Наконечная Т.В., 2017

УДК 338.43(470.56)

Е.А.Попова

магистрант экономического факультета ФГБОУ ВО «Оренбургский ГАУ»

г.Оренбург, РФ

E-mail: elena_zajka_93@mail.ru

Н.В. Спешилова

Д.э.н., профессор,

зав. кафедрой организации производства и моделирования экономических систем

ФГБОУВО «Оренбургский ГАУ»

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация

Рассмотрены приоритетные направления субсидий на достижение целевых показателей региональных

программ развития агропромышленного комплекса в рамках «единой субсидии». Проведен анализ динамики расходов областного бюджета Оренбургской области на сельское хозяйство и рыболовство за последние 3 года. Выявлены перспективные направления государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей в Оренбургской области.

Ключевые слова

Финансирование, агропромышленный комплекс, сельское хозяйство, государственная поддержка, субсидии.

Сложившаяся в настоящее время экономико-политическая ситуация приводит к необходимости повышения уровня конкурентоспособности продукции сельского хозяйства в Российской Федерации.

Одним из векторов решения данной проблемы является модернизация производственно-экономической деятельности, точнее выявление, оценка, развитие и использование ранее в недостаточной мере задействованных производственных, трудовых, природных и технологических ресурсов.

Государственная поддержка является неотъемлемой частью государственного регулирования. Кроме бюджетных и финансовых выплат государство реализует различные организационно-экономические мероприятия с целью создания благоприятных условий для функционирования российских товаропроизводителей. К мировым лидерам субсидирования в сельском хозяйстве можно отнести развитые страны: члены ЕС, США и Япония. Субсидии в странах ЕС достигают 45-50% стоимости продукции фермеров, в Японии и Финляндии - около 70%, а в России - лишь 3,5% [1].

В Российской Федерации государственная поддержка АПК в настоящее время осуществляются с помощью законодательных актов на основе программно-целевого подхода, целью которых является повышение эффективности его функционирования. Основная проблема системы государственной поддержки АПК сводится к методам прямой поддержки в виде компенсаций, а также дотаций и различных субсидий на производство определенных видов продукции [6].

Итак, в рамках "единой" субсидии, в 2017 году из федерального бюджета выделено 449554 тысяч рублей [3], данные расходы отражены в таблице 1.

Таблица 1

Приоритетные направления в рамках предоставления субсидий на содействие достижению целевых показателей региональных программ развития агропромышленного комплекса (единая субсидия)

Наименование мероприятия	Средства, тыс. руб.
Компенсация части затрат на приобретение оригинальных и элитных семян зерновых и зернобобовых культур, кормовых культур, районированных на территории Новосибирской области, семян кукурузы гибридов 1 поколения	44640
Возмещение части затрат на закладку и уход за многолетними плодовыми и ягодными насаждениями	5000
Государственная поддержка племенного животноводства	11200
Государственная поддержка на содержание товарного поголовья коров специализированных мясных пород и их помесей	21000
Государственная поддержка племенного крупного рогатого скота мясного направления	5070
Государственная поддержка племенного крупного рогатого скота молочного направления	41088,8
Гранты на создание и развитие крестьянского (фермерского) хозяйства и единовременной помощи на бытовое обустройство начинающим фермерам, определенным на конкурсной основе	55000
Гранты на развитие семейных животноводческих ферм на базе КФХ	59000
Грантовая поддержка сельскохозяйственных потребительских кооперативов (СПоК) для развития МТБ	16000
Возмещение части процентной ставки по долгосрочным, среднесрочным и краткосрочным кредитам, взятым малыми формами хозяйствования	7000
Возмещение части процентной ставки по краткосрочным кредитам	183055,9
Возмещение части затрат на уплату страховой премии, начисленной по договору сельскохозяйственного страхования в области растениеводства	500
Возмещение части затрат на уплату страховой премии, начисленной по договору сельскохозяйственного страхования в области животноводства	1000
Всего	449554,7

Рассмотрим меры государственной поддержки в области субсидирования АПК в Оренбургской области. В 2016 году, министр сельского хозяйства, пищевой и перерабатывающей промышленности

Оренбургской области Михаил Маслов резюмировал, что в целях наиболее эффективного использования имеющихся финансовых ресурсов, в 2016 году, с учетом сохранения основных направлений, были скорректированы некоторые виды, размеры и условия предоставления государственной поддержки. Так, в методику выплат субсидий по несвязанной поддержке в области растениеводства были применены некоторые изменения. Например, для посевов озимых был установлен повышающий коэффициент «2» (было 1,5); для посевов кукурузы на зеленую массу – 1,7 (было 1,5); для семеноводческих хозяйств поправочный коэффициент увеличен до 1,3 (ранее 1,2). Сельскохозяйственным организациям и крестьянским фермерским хозяйствам были изменены повышающие коэффициенты по животноводству при пересчете на условные головы. Сумма средств, выделенных в 2016 году из федерального бюджета на господдержку АПК области составила 4,4 миллиарда рублей [3].

Отметим, что в 2015 году, сельскохозяйственным товаропроизводителям Оренбургской области было выделено 5 миллиардов 800 миллионов рублей в качестве государственной поддержки, данная сумма была больше предыдущих выплат, так как присутствовала компенсации по засухе [3].

Министр финансов Оренбургской области Татьяна Мошкова на заседании правительства региона заострила внимание на ключевых параметрах проекта областного бюджета на 2017 год и плановый период 2018 и 2019 годы. Так, общий объем доходов областного бюджета, на 2017 год спрогнозирован в сумме 65,4 миллиарда рублей, общий объем субсидий составит 1,7 миллиарда рублей. Данные средства будут предназначены на поддержку сельскохозяйственных товаропроизводителей в области растениеводства, а также на осуществление региональных программ развития АПК [2].

Рассмотрим динамику расходов областного бюджета Оренбургской области за последние 3 года.

Таблица 2

Динамика расходов областного бюджета за 2014-2016 гг., млн. руб.

Показатели исполнения областного бюджета	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2016 к 2014, в %
Расходы в области национальной экономики: на общеэкономические вопросы	231057	243647	211456	91,5
на сельское хозяйство и рыболовство	5970616	6440915	4414489	73,9
на водное хозяйство	68152	77324	59943	88,0
на лесное хозяйство	198777	209141	237694	119,6
на дорожное хозяйство	5989012	6490487	7 636 435	127,5
всего расходов	99408499	81215874	75417879	75,9

*источник: [3]

За анализируемый период, расходы областного бюджета на сельское хозяйство и рыболовство претерпели существенные сдвиги. Так, из-за засухи в 2015 году, они достигли своего максимального значения и составили 6440915 млн. руб. или 7,9% от общей структуры расходов бюджета, в 2016 году расходы сократились до 4414489 млн. руб. или 5,9% от общей структуры расходов бюджета. В 2016 году по сравнению с 2014 годом расходы на сельское хозяйство и рыболовство снизились на 24,1% [3].

На рисунке 1 отражена динамика расходов областного бюджета на сельское хозяйство и рыболовство за рассматриваемый период, млн. руб..

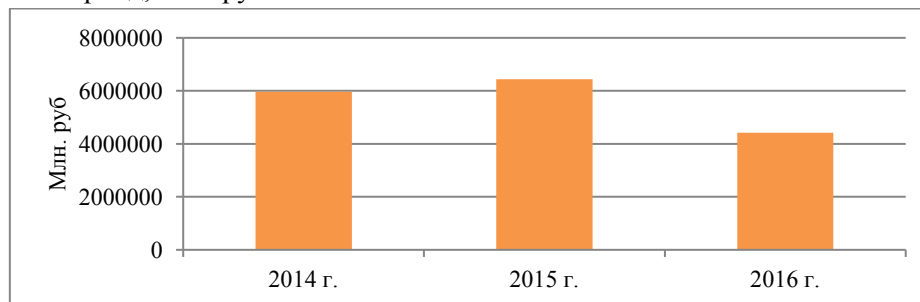


Рисунок 1 – Динамика расходов областного бюджета на сельское хозяйство и рыболовство за 2014-2016 гг.

На рисунке 2 отражена доля расходов на сельское хозяйство и рыболовство в 2016 году в общей структуре расходов Оренбургской области.

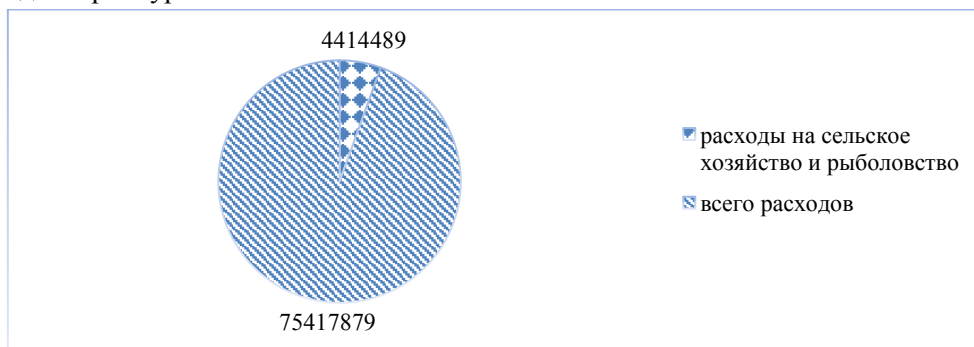


Рисунок 2 – Доля расходов на сельское хозяйство и рыболовство в 2016 году в общей структуре расходов Оренбургской области

Следует отметить, что на современном этапе развития экономики, несмотря на увеличение субсидий и компенсаций, их удельный вес в затратах на конкретные ресурсы, из-за повышения цен, не увеличивается или равняется незначительно сумме, не покрывающей разницу между ростом цен на промышленные средства производства и сбытовую сельскохозяйственную продукцию. Таким образом, в поддержке нуждаются не только эффективно функционирующие сельскохозяйственные организации, реализованные в рыночных условиях, но и организации с низкой эффективностью, которые с ее помощью смогут реализовать выход из кризисной ситуации, увеличить эффективность производства, и в результате своей деятельности, достичь гарантированно эффективное использование выделяемых средств [2].

Также, в условиях экономических санкций Запада и политики импортозамещения, присутствует необходимость в поиске различных форм и методологий кредитования на региональном и местном уровнях, разработке таких инструментов, повышающих эффективность сельскохозяйственного производства, в том числе и за счет использования финансово-кредитного потенциала. Поэтому, одной из главенствующих проблем будет являться определение вектора действий и условий с участием государства и банков, для реализации которых необходимо совершенствовать финансово-кредитный механизм [2].

В 2017 году основными приоритетами государственной поддержки сельского хозяйства станут – ускоренное импортозамещение, наращивание экспортного потенциала, стимулирование роста производства основных видов сельскохозяйственной продукции, развитие мелиорации, развитие малых форм хозяйствования и кооперации в селе.

А совершенствование механизмов и мер государственной поддержки сельского хозяйства будет способствовать уменьшению количества межбюджетных трансфертов, упрощению механизмов распределения бюджетных средств, сокращению сроков доведения бюджетных средств до получателей, введению нового механизма кредитования в сельском хозяйстве. Данные мероприятия должны привести к повышению оперативности управления распределением бюджетных средств с учетом текущей ситуации в АПК.

Список использованной литературы:

1. Бондин, И.А. Направления государственной поддержки сельхозтоваропроизводителей / И. А. Бондин, Н.Н. Бондина // Региональная экономика. – 2014. – № 28 (335). – с. 48-55.
2. Кравченко, Н.П. Проблемы развития инвестиционных процессов в аграрном секторе экономики / Н.П. Кравченко, И.А. Бурса // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2016. – № 1. – с. 29-32.
3. Отчет об исполнении консолидированного бюджета на 01.02.2017 г.[Электронный ресурс] // Раздел бюджет сайта. – Режим доступа: <http://minfin.orb.ru>
4. Постановление «О Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы (с изменениями на 13 января 2017 года)». – Режим доступа: <http://base.garant.ru/70643482>

5. Санду, И. Активизация инновационной деятельности в АПК / И. Санду // АПК: экономика и управление. – 2015. – № 11. – с. 73-79.

6. Спешилова Н. В. Применение математических методов к оценке эффективности инвестирования агропромышленного комплекса Оренбургской области / Н. В. Спешилова, А. Ю. Сгибнева // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 7, №6 (2015). – <http://naukovedenie.ru/PDF/54EVN615.pdf>

© Попова Е.А., Спешилова Н.В., 2017

УДК 330

Пчельникова Елена Николаевна

студент 4 курса УлГУ

г. Ульяновск, РФ E-mail: lena_11-94@mail.ru

Хаймурзина Наталья Зямиловна

канд. экон. наук, доцент УлГУ

г. Ульяновск, РФ E-mail: haitash@mail.ru

СОЗДАНИЕ ЭКО-ОФИСОВ В РОССИИ

Аннотация

В данной статье рассмотрена актуальная тема современности, создание эко-офисов в организациях России. Предъявлены свежие экологические нормы стандартов. Выявлена и обоснована необходимость создание эко-офисов в России.

Ключевые слова

Эко-офис, нефинансовая отчетность, экологические нормы.

В современном мире многие компании осознают, что стремление сохранить окружающую среду – это инструмент повышения конкурентоспособности. Ведь конкурентоспособность компаний все больше зависит не только от качества товара – оно практически одинаково у многих, а от других факторов, имеющих свое отражение в так называемой нефинансовой отчетности. Можно заметить, что идеи о сохранение природы переходят из теоретической плоскости в область практического применения. И уже сегодня то тут то там всё чаще можно услышать о так называемом «эко-офисе». Однако мало кто себе представляет, какую реально смысловую нагрузку скрывает это звучное сочетание «эко-офис». Является ли это просто новаторской находкой дизайнеров, или же действительно является целой философией.

Критерии эко-стандарта соответствуют требованиям международных стандартов серии ISO 14 000 и действующих российских нормативных правовых актов [1, с. 115]. При разработке учтены критерии международных стандартов для недвижимости LEED, BREEAM и требования стандартов других стран — членов GEN. Экологические нормы стандарта пересматриваются Органом по сертификации раз в пять лет. Внедряя программу «эко-офис» и проходя различные сертификации, вы проявляете заботу о сотрудниках! Люди — основополагающая часть успеха любой организации. От их здоровья и трудоспособности зависят результаты коммерческой деятельности всей компании. Мало кто сейчас задумывается, но в воздухе офисных помещений находится огромное количество токсичных веществ, около 900 соединений. Среди них, например, есть канцерогены — формальдегид, асбест, бензол, кадмий, радон. Из них почти 1/4 являются аллергенами [2, с. 16]. Степень концентрации токсинов в воздухе может способствовать развитию заболеваний верхних дыхательных путей и провоцировать аллергические состояния. Причина может скрываться в совершенно простых вещах — например в отделочных материалах. Эко-офис позволяет создать благоприятную атмосферу для работы, сократить число дней нетрудоспособности и снизить «текучесть» кадров. Вы экономите ресурсы, тем самым сокращаете расходы! Эко-офис позволяет более рационально

пользоваться ресурсами, необходимыми для работы в офисе. Несмотря на инвестиции в модернизацию, становятся ощутимы экономические выгоды от рационального использования электроэнергии и воды. Чтобы экономить электроэнергию, нужны не только энергосберегающие лампы, но и особый интерьер, который будет способствовать максимальному распространению дневного света в помещениях. Проще говоря — площадь поверхности, пропускающей солнечные лучи, должна быть как можно больше. Экономить воду — значит сократить её не целевой расход с помощью специализированных сантехнических систем. Ну и, конечно, вторичное использование сырья — хоть и традиционный, но еще не ставший привычным метод борьбы с загрязнением окружающей среды. Это касается как использования предметов из вторсырья, так и организации раздельного сбора мусора. И наконец, вы получаете экологический имидж! Подтверждение соответствия офиса эко-стандарту позволит компании позиционировать себя как социально-экологически ответственного работодателя и повысит интерес общества и СМИ к своей деятельности.

Всё это лишь малая часть из принципов и преимуществ организации эко-офисов. Вообще же эта философия появилась на Западе более 20 лет назад. Её суть заключается в сознательном уменьшении воздействия на окружающую среду и основывается на принципе 3 R – reduce (сокращение), reuse (повторное использование), recycle (переработка).

Получается, что эко-офис — это целая философия, основанная на любви к природе и бережном отношении ко всем ресурсам нашей планеты. А ещё он создаёт для человека максимально комфортную и благоприятную среду для деятельности.

Подводя итоги всего выше перечисленного, можно сделать вывод, что наша страна ещё только стоит на пороге осознания того, что бережное отношение к ресурсам по-настоящему необходимо, но главное же, что мы движемся в верном направлении!

Список использованной литературы:

1. Управление персоналом: учебник / под ред. И.Б. Дураковой. – М.: ИНФРА-М, 2015
2. Никита Николаевич Моисеев Как далеко до завтрашнего дня... Свободные размышления. Монография, 2016 г., МНЭПУ, ISBN: 5-7383-0045-9

© Пчельникова Е.Н., Хаймурзина Н.З., 2017

УДК 338

С.А. Салихьянова А.И. Сафиуллина

Студенты кафедры «Инженерной экологии и рационального природопользования», КГЭУ

С.В. Пирогова

Старший преподаватель кафедры «Менеджмент», КГЭУ

г. Казань, Российская Федерация

БАНКОВСКИЕ КАРТЫ В СИСТЕМЕ БЕЗНАЛИЧНОГО РАСЧЕТА

Аннотация

В статье рассматривается повсеместное распространение безналичной формы оплаты за товары и услуги; представлены плюсы и минусы такой оплаты; а также признается дальнейшее ее распространение.

Ключевые слова

Деньги, банк, банковская карта, безналичный расчет.

В настоящее время мы замечаем очень сильную пропаганду по использованию различных электронных платежей. Раньше мы не обращали на них особого внимания, а ведь первая карточка в России появилась еще в СССР в 90-х годах, а в Америке в 60-х. Современный темп жизни подталкивает население использовать банковские карточки. Массовый выпуск пластиковых карт начался в России в 2010 году.

Банковская карта - именной денежный документ, удостоверяющий наличие в организации-эмитенте счета держателя пластиковой карточки и дающий право на приобретение товаров и услуг по безналичному расчету [1].

Для совершения расчета с использованием банковской карты покупателю необходимо открыть карточный счет у банка-эмитента, заключив соответствующий договор банковского счета, вклада, кредитный или иной договор, предусматривающий осуществление операций с использованием банковских карт. В банке происходит депонирование средств на специальном счету, после чего банк выдает пластиковую карту. Теперь, совершая покупку, покупатель предоставляет продавцу карту, в свою очередь он через POS-терминал проверяет подлинность карты и наличие на ней средств. Если с данными все в порядке продавец выдает слип (чек). Далее продавец предоставляет слипы и их реестры банку – эквайеру. Банк-эквайер предъявляет слипы в банк-эмитент для оплаты. Со счета покупателя в банке эмитенте происходит списание средств и перечисление их на счет в банк продавца.

Выделяют четыре основные категории карт:

Дебетовые. Владелец данной карты может распоряжаться определенной суммой, имеющейся на счете – это его собственные денежные средства. Она используется для совершения покупок, оплаты разнообразных услуг, получения наличных денег через банкоматы и перевода средств другим пользователям карт.

С разрешенным овердрафтом. По сути это та же дебетовая банковская карта, операции по которой совершаются за счет собственных средств, однако при их отсутствии или недостаточности банк предоставляет денежные средства в пределах установленного лимита овердрафта в соответствии с условиями соглашения о кредитовании.

Кредитные. Такие карточки позволяют владельцу оплачивать товары и услуги за счет средств банка, в пределах установленного лимита в соответствии с условиями кредитного договора. Средствами можно пользоваться по мере необходимости, проценты начисляются только на использованную сумму.

Предоплаченные. За совершенные владельцем операции рассчитывается банк-эмитент за счет финансовых средств, поступивших ранее на его консолидированный счет от держателя карты или от третьих лиц. Получение такой карты не требует открытия специального счета физическому лицу и не содержит персональных идентификационных данных. Подарочные банковские карты являются одной из разновидностей предоплаченных банковских карт.

Безналичный расчет или оплата банковской картой сегодня привычный вид платежа [2]. В магазинах, ресторанах, больницах, отелях внедряют безналичный расчет, который широко распространен среди владельцев карт.

Министерство финансов предсказывает в будущем полный переход на безналичный расчет. Так доля использования бумажных денег в некоторых странах приближается к нулю.

В зарубежных странах уровень спроса на наличные деньги значительно ниже российского показателя (рис. 1), это объясняется активным развитием в зарубежных странах безналичных форм расчетов, преимущественно расчетов с использованием платежных карт. Однако задача снижения доли наличных денег, используемых при совершении розничных платежей, остается для зарубежных стран актуальной, что продиктовано необходимостью сокращения издержек на обслуживание наличного денежного оборота и повышения прозрачности совершаемых расчетов [3].



Рисунок 1 – Использование наличных денег в мире

Безналичные расчеты – это платежи, осуществляемые без использования наличных денег, посредством перечисления денежных средств по счетам в кредитных учреждениях и зачетов взаимных требований [4].

Рассмотрим плюсы и минусы безналичного расчета. К плюсам можем отнести: невозможность использования фальшивых денег; неограниченный срок хранения денег на счетах; снижение наличных денег приводит к уменьшению криминала [5]; быстрая оплата в магазине; не нужно стоять в очередях, что бы получить заработанную плату; прозрачные финансовые потоки; снижение уровня коррупции [6]; экономия бумаги, для изготовления банкнот. К минусам: выплаты банку комиссии за обслуживание карты; взлом электронной системы, киберпреступность; не во всех торговых точках принимаются электронные платежи; может возникнуть опасность столкнуться с «проблемами» банка, что затруднит перевод или снятие денег со счета.

Различия в организации безналичных расчетов обусловлены историческим и экономическим развитием отдельных стран. Так, в Великобритании раньше, чем в других странах, получили распространение безналичные расчеты векселями и чеками.

За последние года пластиковые карточки серьезно обосновались в нашей повседневной жизни. Внедряются проекты «город без наличных», где полностью планируют перевести население на безналичный расчет, однако приживется это или нет, покажет время. То, что это удобно – согласятся многие, однако человеческий менталитет не сможет сразу безоговорочно окунуться в это дело. Необходимо повышать финансовую грамотность и улучшать необходимую инфраструктуру, тогда человек привыкнет.

Список использованной литературы:

1. <http://www.grandars.ru/student/finansy/bankovskaya-karta.html>
2. Батайкин П.А. Теоретические основы исследования факторов потребительского спроса в постиндустриальной экономике // Вестник экономики, права и социологии. 2012. № 3. С. 19-21.
3. Батайкин П.А. Оценка влияния институциональной среды на направления структурных сдвигов в национальной экономике // Вестник экономики, права и социологии. 2011. № 4. С. 18-20.
4. https://ru.wikipedia.org/wiki/Безналичные_расчеты
5. Шлычков В.В., Нестулаева Д.Р. Эволюция мировой экономической мысли как фактор формирования ожиданий экономических агентов // Актуальные проблемы экономики и права. 2015. № 3. С. 5-16.
6. Тимофеев Р.А., Алафузов И.Г., Нестулаева Д.Р. Соотношение и взаимосвязь основных категорий ресурсной концепции // Горизонты экономики. 2015. № 6 (25). С. 24-28.

© Салихянова С.А., Сафиуллина А.И., Пирогова С.В., 2017

УДК 336.21.6 (470.57)

Сафина Гульшат Анисовна
магистр ФГБОУ ВО БашГАУ
г. Уфа, Российская Федерация
E-mail: 7afgul@mail.ru

ДИАГНОСТИКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗАЕМНОГО КАПИТАЛА В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ САЛАВАТСКОГО РАЙОНА РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Аннотация

В статье рассматривается анализ состояния и использования заемного капитала в сельскохозяйственных организациях района, а также приведена методика расчета эффективности использования заемного капитала.

Ключевые слова

Заемный капитал, собственный капитал, рентабельность, эффективность.

Предприятие, имеющее большую долю заемных средств в общей сумме хозяйственных средств, имеет малую возможность для маневра капиталом. В случае непредвиденных обстоятельств (падение спроса, рост затрат, снижение цены на товары, и т. п.) в условиях неустойчивого финансового положения это может стать одной из причин потери платежеспособности предприятия, угрозой для банкротства. Высокая доля имеющегося долга может повлечь за собой отказ кредиторов в предоставлении новых кредитов. Несвоевременная и неполная оплата приводит к цепному росту просроченной дебиторской задолженности у ряда предприятий партнеров по бизнесу и может отрицательно повлиять на финансовое состояние предприятий. Все это требует от руководителей предприятия производить мониторинг заемных средств и разработка мероприятий по их оптимизации [1,2,3].

К заемным источникам средств, в бухгалтерском учете относятся долгосрочные и краткосрочные обязательства.

Долгосрочный заемный капитал направляется на формирование внеоборотных активов, а также используется на пополнение части оборотных средств. Срок погашения более чем через 12 месяцев после отчетной даты.

Краткосрочные обязательства – займы служат источником формирования оборотных активов и отражаются в бухгалтерском балансе как краткосрочные обязательства. Срок погашены в течение 12 месяцев после отчетной даты.

Анализ состояния и использования заемного капитала нами выполнен на материалах сельскохозяйственных организаций Салаватского района Республики Башкортостан (таблица 1).

Таблица 1

Анализ состава и структура заемного капитала в сельскохозяйственных организациях Салаватского района РБ

Источник заемных средств	2014 г.		2015 г.		2016 г.		Изменение	
	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	%
Долгосрочные кредиты и займы	2157,5	43,0	3545,5	60,4	5014,5	71,8	2857,0	232,4
в том числе: займы	1217,5	24,5	3039,5	51,7	4978,5	71,3	3761,0	408,9
прочее	940,0	18,9	506,0	8,6	36,0	0,5	-904,0	3,8
Краткосрочная КЗ	2803,0	57,0	2326,5	39,6	1964,5	28,2	-838,5	70,1
в том числе: расчеты с поставщиками и подрядчиками	475,0	9,5	520,5	8,8	301,5	4,3	-173,5	63,5
расчеты по налогам и сборам	82,5	1,6	122,5	2,0	213,5	3,0	131,0	258,8
кредиты	636,0	12,8	1062,5	18,0	1122,0	16,0	486,0	176,4
ИТОГО	4960,5	100,0	5872,0	100,0	6979,0	100,0	2018,5	140,7

Из данных таблицы 1 видно, что общая сумма заемных источников за анализируемый период в исследуемых организациях увеличилась в 1,4 раза. В составе заемных источников в 2016 г. 71,8% приходилось на долю долгосрочных обязательств, которые по сравнению с 2014 г. увеличились в 2,3 раза, в том числе займы – в 4 раза. При этом краткосрочная кредиторская задолженность уменьшилась на 29,9%. В тоже время задолженность по налогам и сборам увеличилась в 2,6 раза, а по краткосрочным кредитам – в 1,7 раза. В результате указанных выше изменений удельный вес заемного капитала в валюте баланса за рассматриваемый период увеличился с 12,3 до 14,7%.

Эффективность использования заемного капитала рассчитывается: рентабельностью заемного капитала и эффектом финансового рычага [1].

Эффект финансового рычага (ЭФР) показывает, на сколько процентов увеличивается сумма собственного капитала за счет привлечения заемных средств в оборот организации и рассчитывается по формуле:

$$\text{ЭФР} = (\text{ROA} - \text{Цзк}) * \text{ЗК/СК} \quad (1)$$

где: ROA - экономическая рентабельность совокупного капитала после уплаты налогов, %;

Цзк - цена заемных ресурсов, %;

ЗК - средняя сумма заемного капитала;

СК - средняя сумма собственного капитала.

Результаты анализа показателей эффективности использования заемного капитала приведены в таблице 2, которые свидетельствуют о том, что рентабельность заемного капитала в 2016 году по сравнению с 2014 годом снизилась с 7,78 до 4,49%, или на 3,29 процентных пунктов.

Таблица 2

Показатели эффективности использования заемного капитала
в сельскохозяйственных организациях Салаватского района РБ

Показатели	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2016 г. к 2014 г.	
				+,-	%
Чистая прибыль, тыс. руб.	498,0	400,0	387,0	-111,0	77,7
Выручка, тыс. руб.	21025,0	21349,0	23724,0	2699,0	112,8
Заемный капитал, тыс. руб.	4960,5	5872,0	6979,0	2018,5	140,7
Коэффициент оборачиваемости заемного капитала	3,29	3,99	2,75	-0,53	83,8
Рентабельность заемного капитала, %	7,78	7,48	4,49	-3,29	57,73
Рентабельность совокупного капитала, %	1,02	0,87	0,78	-0,24	76,5
Цена кредита, %	7,58	11,75	10,88	3,3	143,5
Сумма собственного капитала, тыс. руб.	45689,0	46026,0	49884,0	4195,0	109,2
Эффект финансового рычага, %	-0,71	-1,38	-1,41	-0,7	198,6

Рентабельность совокупного капитала ниже рентабельности заемных ресурсов 0,89 и 6,58 соответственно, создается отрицательный ЭФР (эффект дубинки), в результате чего происходит «проедание» собственного капитала. Соотношение собственного капитала к заемному, составило 87% и 13% соответственно. За анализируемый период собственный капитал увеличилась на 9,18%, а заемного – на 34,6%. Это свидетельствует об усилении зависимости предприятия от кредиторов. Однако, это не говорит о снижении финансовой устойчивости, поскольку рекомендуемое значение соотношения собственного капитала к заемному 1:1. Следовательно, в сельскохозяйственных организациях Салаватского района наблюдается резерв роста рентабельности предприятий путем повышения эффективности управления кредиторской задолженностью.

Для улучшения управления кредиторской задолженностью и повышения эффекта финансового рычага в исследуемых организациях необходимо осуществить следующие мероприятия:

- увеличить объем и качество производимой продукции;
- повысить рентабельность использования хозяйственных средств, т. е. рентабельность собственного (ROA) и общего капитала (ROE);
- снизить коэффициент участия привлеченных средств в покрытие товарно-материальных запасов;
- подбор кредиторов, своевременное и полное выполнение обязательств, повышение расчетно-платежной дисциплины предприятий.

Список использованной литературы:

1. Абдукаримов И.Т., Беспалов М.В. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур: учебное пособие. – М., 2014., – 336 с.
2. Хабиров Г.А. Аграрные отношения: вопросы теории и практики. – М.: Редакция журнала «Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий», 2001. – 213 с.
3. Годовые отчеты о результатах финансово-хозяйственной деятельности сельскохозяйственных организациях Салаватского района РБ за 2014-2016 гг.

Севрюков Иван Юрьевич

старший преподаватель кафедры бизнеса в сфере услуг НГУЭУ

г. Новосибирск, РФ

E-mail: ivan.sewruikov@gmail.com

Жукова Вероника Витальевна

магистрант НГУЭУ

г. Новосибирск, РФ

E-mail: veronikazh@mai.ru

МЕСТО РФ В АТР: АТЭС - НОВЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ ДЛЯ РОССИИ

Аннотация

Азиатско-Тихоокеанский регион сегодня наиболее развитый регион мира, куда стекаются все основные процессы экономической и политической глобализации. Одним из важнейших интеграционных объединений региона является форум АТЭС. Стоит отметить, что взаимное сотрудничество в АТЭС постоянно расширяется и участие в таких структурах способствует вовлечению России в разработку основных принципов функционирования мировой финансово-экономической системы.

Ключевые слова

АТР, АТЭС, экономические процессы, политическая глобализация.

Азиатско-Тихоокеанский регион сегодня наиболее развитый регион мира, куда стекаются все основные процессы экономической и политической глобализации. В XXI в. сюда смещаются торговые и транспортные потоки, здесь наблюдается наибольший рост интенсивности морских и авиационных сообщений, грузо- и пассажиропотоков, производится большая часть высокотехнологичной, промышленной и сельскохозяйственной продукции, здесь сосредоточена большая часть трудовых, минеральных и органических ресурсов планеты [2, с. 583]. И с течением времени благоприятная тенденция в отношении внешней политики, несомненно, видна. Сегодня РФ эффективно использует имеющиеся преимущества: географические (морские порты, флот), природные (нефть, газ), военно-технические (расширение экспорта).

На сегодняшний день Россия имеет стабильные и дружеские отношения со всеми странами региона, а также является участницей всех многосторонних организаций и структур. Основными статьями экспорта в страны региона являются машины, оборудование, транспортные средства (около 20%), а также нефть и нефтепродукты, прокат черных металлов, химическая продукция и др. В импорте преобладают сельскохозяйственное сырье, продовольственные и промышленные товары (чай, кофе, натуральный каучук, специи, кожевенное и джутовое сырье и т.п.).

Доля экспорта нефти на тихоокеанском направлении, прежде всего в Китай, Республику Корея, Японию, а также в США, составляет около 15% от российских поставок на международные рынки, нефтепродуктов - менее 10%. Поставки сжиженного природного газа (СПГ) в эти же страны не превышает 7% от суммарного экспорта газа. В российском экспорте угля доля АТР составляет 23%, алюминия - 35%, меди - 16% [3, с. 130].

Одним из важнейших интеграционных объединений региона является форум АТЭС. Стоит отметить, что взаимное сотрудничество в АТЭС постоянно расширяется, и участие в таких структурах способствует вовлечению России в разработку основных принципов функционирования мировой финансово-экономической системы. Поэтому для России необходима экономическая и политическая интеграция в регион и развитие полноценного и полноправного сотрудничества с экономиками АТЭС. Очевидно, что России необходимо вовлекаться в региональную интеграцию своими восточными районами, являющимися

неотъемлемой частью АТР.

Интеграция в АТР, безусловно, повысит международный престиж России, и благотворно скажется на развитии российского общества. Через интеграцию в АТР российских восточных территорий вся отечественная экономика приблизится к наиболее динамичному региону мира [1, с. 14].

Что касается подключения России в АТЭС, то на лицо как политическое, так и практическое значения. В политическом плане членство в АТЭС объективно повышает вес и авторитет России в Азиатско-Тихоокеанском регионе, способствует ее закреплению в качестве одного из базовых компонентов будущей системы многополосного мира. А либерализация инвестиций в рамках АТЭС в свою очередь будет способствовать привлечению иностранных капиталов столь необходимых для развития нашей экономики.

В результате того, что Россия географически является частью АТР, она имеет в этом регионе экономические и политические интересы долгосрочного характера. Одна из важнейших задач, стоящих сегодня перед нами - использовать фактор соседства со стремительно развивающимся регионом для модернизации и диверсификации экономики России, прежде всего Сибири и Дальнего Востока.

Но на сегодняшний день существуют объективные причины, по которым наша страна еще пока не может полноценно влиять на политическое, экономическое развитие АТР и интеграционные процессы в регионе. Это и тяжелые природно-климатические условия Сибири и Дальнего Востока, отток населения в западную часть страны, излишняя сырьевая направленность экспорта, транспортная неразвитость и удаленность от развитых регионов страны и т.д. [4, с. 26]. Поэтому сегодня для России важно преодолеть отсталость с помощью конкретных и четких программ развития Востока России и успешно интегрироваться в АТР.

А в этом нам, безусловно, могут помочь наши соседи. Путем тесного сотрудничества, разработки конкретных программ, прямых инвестиций и стратегического партнерства. И здесь нельзя не упомянуть о нашем приоритетном направлении во внешней политике РФ сегодня – это стабилизация и укрепление отношений между Россией и Китаем. Это стратегическое партнерство способствует привлечению регионов к международной деятельности, укреплению добрососедских отношений и дружбы между народами. Китай видит свое преимущество в разделении труда, тесных связях с российским Дальним Востоком, в развитии своих северных провинций путем внедрения современной инфраструктуры, строительства Тяньваньской АЭС, нефтепроводов "Ангарск-Дацин", разработки Ковыктинского месторождения. Россия же усматривает выгоду в получении китайских инвестиций в отечественную экономику с помощью крупных совместных проектов по разработке энергоносителей, поставок оборудования ВПК, привлечении китайской рабочей силы [4].

Важно отметить, что многие исследователи весьма позитивно оценивают перспективы и возможности России в регионе. И особенно сейчас, когда Россию начинают воспринимать как крупного партнера для многих стран АТР, в особенности, в области экономики, энергетики и логистики.

Список использованной литературы:

1. Архипов А.Е., Севрюков И.Ю. Интеграционные аспекты формирования информационных систем в условиях глобализации экономики // Образование и наука: современное состояние и перспективы развития: Материалы Международной научно-практической конференции. – Тамбов: ООО «Консалтинговая компания Юком», 2014. – С. 12 – 15.
2. Архипов А.Е. Мировой товарный рынок: сущность и структура // Электронный научный журнал. – 2015. - №2 (2). – С. 581 – 586.
3. Аршинова А.Н., Рязанцев Э.В. Особенности маркетинга организации в посткризисный период // Вестник Алтайского государственного университета. – 2012. - №5 (91). – С. 129 – 131.
4. Леушина О.В. Инновационные бизнес-модели коммерческих структур // Сибирская финансовая школа. – 2015. - №3 (110). – С. 23 – 27.

© Севрюков И.Ю., Жукова В.В., 2017

Севрюков Иван Юрьевич
ст. преподаватель кафедры бизнеса в сфере услуг НГУЭУ, г. Новосибирск, РФ
E-mail: ivan.sewruikov@gmail.com
Буньков Виталий Георгиевич
аспирант НГУЭУ, г. Новосибирск, РФ
E-mail: bunkov.vg@bk.ru

ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ САНАТОРНО-КУРОРТНОЙ ОТРАСЛИ РФ

Особенности формирования санаторно-курортных комплексов в России определяются сложным взаимодействием экономических и социальных факторов, влияющих на стратегические и тактические решения, принимаемые субъектами бизнеса и государственными институтами, при формировании программ устойчивого развития предприятий, отраслей и территорий [4, с. 125].

Важной особенностью санаторно-курортного комплекса является его ориентированность на местное общество. Выгоды отдельных территорий выгодны всей стране благодаря получению доходов, созданию рабочих мест и поддержке, которую оказывают общественные организации национальной политике развития санаторно-курортного бизнеса и сохранения окружающей среды.

Санаторно-курортный комплекс на местном уровне не может рассматриваться в отрыве от региональных, национальных и международных отношений. Несмотря на идентичность основных задач, стоящих перед индустрией на общенациональном, региональном или местном уровнях, у каждого из них есть своя специфика [2, с. 271].

Санаторно-курортный комплекс стимулирует повышение эффективности кластеров: гостиниц и средств размещения, ресторанов и предприятий общественного питания, транспортной инфраструктуры, народных промыслов и экскурсионных предприятий.

Маркетинговые программы по формированию и продвижению услуг предприятий санаторно-курортного комплекса должны быть нацелены на стимулирование посещений, упрощение визовых требований, таможенных формальностей и обеспечение услугами в пунктах въезда и выезда граждан [1, с. 40].

Институциональные элементы включают методы усиления и распределения экономических выгод услуг, предоставляемых предприятиями санаторно-курортного комплекса; разработку и реализацию природоохранных мероприятий; сохранение культурного наследия людей, проживающих в этих районах.

Одной из наиболее заметных тенденций развития санаторно-курортных комплексов в условиях глобализации является быстрый рост объемов специализированного отдыха. Например, в наиболее развитых странах возрастная группа от 35 до 55 лет располагает наиболее высокими доходами. Этот сегмент рынка предпочитает брать несколько краткосрочных отпусков в течение года, а не один продолжительный. Пенсионеры, число которых постоянно увеличивается, отличаются высоким уровнем благосостояния, располагают свободным временем для посещения санаторно-курортных комплексов с целью профилактики заболеваний и рекреации.

Анализ не может ограничиваться установлением лишь общего направления воздействия одной переменной на другую, а требует также знать, какова величина изменения спроса, насколько чувствителен спрос на санаторно-курортные услуги к изменению цен, какова будет реакция спроса на изменения уровня доходов реальных и потенциальных потребителей [3, с. 92].

В период с 2009 по 2015 годы натуральный объем рынка санаторно-курортных услуг упал на 18% и в 2015 году составил 60 млн. человеко-дней пребывания. В 2009-2013 годах падение суммарного числа дней пребывания было обусловлено сокращением численности потребителей санаторно-курортных услуг. Более резкое падение в 2014 и 2015 годах объясняется кризисной ситуацией в экономике, когда сокращение доходов вынудило многих людей отказаться от туристских услуг в целом и санаторно-курортных – в частности.

Наибольшее количество санаторно-курортных услуг оказывается в период с июня по сентябрь, при этом самыми загруженными месяцами являются июль и август. Суммарная доля натурального объема санаторно-курортного рынка, приходящаяся на июль и август, составляет более 25% годового объема.

По прогнозам, в период с 2015 по 2020 годы число оказанных услуг в Российской Федерации вырастет на 16%. Рост будет обусловлен как увеличением средней продолжительности пребывания в санатории, так и увеличением численности потребителей. Рост численности потребителей будет вызван расширением ассортимента лечебных и рекреационных программ и улучшением качества обслуживания.

В отличие от многих рынков товаров и услуг, где потребителями могут являться юридические лица, услуги учреждений санаторно-курортной сферы оказываются только конкретным физическим лицам. Таким образом, число потребителей и число дней, которое в сумме провели все потребители в санаториях и профилакториях, являются ключевыми параметрами для оценки емкости рынка санаторно-курортных услуг.

Список использованной литературы:

1. Архипов А.Е., Нюренбергер Л.Б. Логистическое управление как инструмент модернизации отечественного рынка услуг (на примере туристской отрасли) // Наука и практика. 2013. №3 (11). С. 39 – 44.
2. Архипов А.Е., Севрюков И.Ю. Маркетинговые аспекты формирования многоконтурного санаторно-курортного продукта // Проблемы современной экономики. 2013. №3 (47). С. 269 – 272.
3. Архипов А.Е., Таскаев Е.Н. Маркетинговые коммуникации в эпоху глобализации и унификации // Российское предпринимательство. 2011. № 1-2. С. 90 – 93.
4. Нюренбергер Л.Б., Архипов А.Е. Маркетинг туристских услуг: сущностные и функциональные особенности // Вестник Алтайского государственного аграрного университета. 2011. №2 (76). С. 124 – 128.

© Севрюков И.Ю., Буньков В.Г., 2017

УДК 33

Слепцова Е.В., канд. экон. наук, доцент
sleptsova.kat@yandex.ru
Сафронова Е.В., магистрант
katerina1995-2010@mail.ru
Кубанский государственный университет
Россия, г. Краснодар

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ ЭФФЕКТИВНОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В СФЕРЕ УСЛУГ

Аннотация

В статье рассматриваются предпосылки формирования эффективной системы управления персоналом с учетом особенностей сферы услуг. Проведен анализ основных подходов к построению системы управления персоналом, а также приведены базовые принципы управления персоналом в сфере услуг.

Ключевые слова

Сфера услуг, управление персоналом, качество персонала.

Sleptsova, E. V., Cand. Ekon. Sciences, associate Professor
sleptsova.kat@yandex.ru

Safronova E. V., graduate student
katerina1995-2010@mail.ru

Kuban state University (Russia, Krasnodar, ul. Stavropolskaya 149)

THEORETICAL ASPECTS OF FORMING OF EFFECTIVE SYSTEM OF PERSONNEL MANAGEMENT IN THE SERVICE SECTOR

Abstract

The article discusses preconditions for formation of effective system of personnel management with regard to

the sphere of services. The analysis of the main approaches to the construction of the personnel management system, and provides basic principles of personnel management in the service sector.

Key words

Sphere of services, management of personnel, quality of personnel.

Управление персоналом в сфере услуг можно рассматривать как процесс комплексного обеспечения хозяйственной деятельности, который основан на сочетании совокупности принципов, форм, методов, приемов и средств управления персоналом, применяемых для достижения целей организации.

Главной целью управления персоналом в сфере услуг является обеспечение эффективной деятельности организации, благодаря результативному использованию кадрового потенциала и разумной организации процесса предоставления услуги, направленного на выявление и удовлетворение потребностей клиентов.

Реализация целей организации предполагает выделение основных направлений управления персоналом в сфере услуг, таких как:

- обозначение целей и разработка плана их достижения;
- кооперирование сотрудников вокруг общих целей;
- формирование процессов разработки и предоставления услуг;
- обеспечение высокого уровня качества обслуживания;
- регулярная подготовка и развитие персонала;
- обеспечение эффективной коммуникации между персоналом и клиентом;
- разработка и применение разных способов контроля и оценки деятельности работников и организации в целом;
- создание и внедрение своих собственных традиций и использование приобретенного опыта [1].

Деятельность по управлению персоналом в сфере услуг состоит из ряда отдельных функций, которые делятся на три основные группы:

- 1) общее управление;
- 2) управление структурой предприятия;
- 3) определенные области управления (маркетинг, производство, кадры, финансы, основные фонды). [2]

Главными направлениями менеджмента в сфере услуг, определяющими подходы к управлению персоналом, являются:

А. Управление качеством в сфере услуг. Среди показателей качества услуги (обслуживания), зависящих от персонала, в первую очередь следует назвать следующие:

1. Показатели профессионального уровня персонала организации:
 - уровень профессиональной подготовки и квалификации, в том числе теоретические знания и умения применять их на практике;
 - способность к руководству (для руководителей организаций, менеджеров и др.);
 - знание и соблюдение профессиональной этики поведения.

Таким образом, качество персонала представляет собой набор свойств работника, которые проявляются в трудовой деятельности и характеризуют уровень его профессиональных знаний и навыков, психологические и моральные качества.

2. Эстетические показатели услуг включают:

- внешний вид обслуживающего персонала;
- вежливость и тактичность сотрудники по отношению к клиентам.

3. Показатели информативности услуг характеризуются соответствием персонала своему профессиональному назначению, а также компетентностью и способностью предоставить клиентам необходимую информацию.

В. Управление производительностью в сфере услуг. С низкой производительностью труда связана одна из наиболее значительных проблем в сфере обслуживания. Проблема заключается в сложности, а в ряде случаев и невозможности измерения объема услуг и производительности труда. Это объясняется отсутствием осязаемого результата деятельности в организациях сферы услуг.

Уровень производительности труда в сфере услуг основывается на взаимодействии следующих трех факторов:

- 1) высокая степень вовлечения потребителя в процесс обслуживания тормозит стандартизацию и автоматизацию этого процесса;
- 2) как правило, услуги характеризуются высокой трудоемкостью;
- 3) появление избыточной мощности организации происходит из-за несохраняемость услуг. [3]

На сегодняшний день, соотношение производительности и качества услуг это одна из важнейших проблем управления персоналом. Например, при уменьшении нормы времени обслуживания одного клиента, производительность парикмахера повышается. Но это неизбежно влияет на снижение качества, а в последствии и на эффективность услуги.

Решением проблемы повышения производительности труда без снижения качества услуг являются следующие методы:

1. Дифференцирование деятельности по степени контакта с потребителем. Руководитель должен разделить этапы процесса обслуживания потребителя по степени вовлечения клиентов. Это означает, что нужно повышать производительность труда путем рационализации и ускорения процесса на стадиях оказания услуги, которые не требуют тесного контакта с потребителем. И соответственно повышать эффективность труда, не снижая качества услуг, на стадиях непосредственного взаимодействия с клиентом. Ведь различные виды услуг предполагают разную степень участия клиента в предоставлении услуг: на пример при оказании почтовых, коммунальных, телекоммуникационных и т.д. услуг степень вовлеченности клиентов значительно ниже, а в медицинских или образовательных услугах эта степень значительно выше.

2. Конвейерный подход к оказанию услуги. Этот метод предполагает использование систем, позволяющих сократить численность обслуживающего персонала (рестораны быстрого обслуживания, супермаркеты и т.д.), а также автоматизацию ручного труда (автоматическая мойка машин, использование торговых автоматов, банкоматов и онлайн-банков и т.д.). Совсем недавно данные технологические решения применялись для услуг, дающих стандартный результат. Но принимая во внимание регулярный технический прогресс и растущую «грамотность» потребителей в технологиях и системах, мы можем сделать вывод, что конвейерный подход к обслуживанию уже востребован, а в ближайшее время будет широко использоваться для услуг, ориентированных на индивидуальный подход к клиенту.

3. Увеличение степени участия клиента в процессе оказания услуг. Результативным способом повышения производительности является перевод клиентов на частичное самообслуживание. Например, введение для клиентов систем онлайн-банков для выполнения некоторых самостоятельных банковских операций, интернет-записи на различные виды услуг, уборка за собой посуды в ресторанах быстрого питания и т.д. Такие инновации базируются на знании потребностей и особенностей поведения клиентов. Руководителям необходимо провести предварительное тестирование нововведений, донести их преимущества до клиентов таким образом, чтобы они с удовольствием восприняли активизацию своей роли в процессе оказания услуги.

4. Установление спроса и предложения. Несохраняемость услуг – главная причина несоответствия производственных мощностей предприятия и спроса на обслуживание. Основные способы повышения производительности труда:

- снижение пикового спроса в результате дифференцированного ценообразования, использования системы предварительных заказов, особое внимание к клиентам, ожидающим услуги в очереди;
- повышение гибкости предложения за счет введения неполного рабочего дня, кооперирование услуг нескольких компаний, более эффективное использование предметов труда и персонала в периоды повышения спроса. [4]

При формировании системы управления персоналом в сфере услуг можно использовать три научных подхода: организационный, функциональный и целевой, либо их сочетание.

В основе организационного подхода лежит концепция действий, направленных на личность, согласно которой сотрудники ориентированы на реализацию предписанных им социальных норм, ролей и выполнение функциональных обязанностей в организационной системе. Поэтому система управления персоналом

строится исходя из следующих предпосылок:

– управление персоналом следует направить на конкретные действия, а не на реализацию формальных процедур и правил;

– управление должно учитывать потребности и возможности работника, так как только удовлетворенный работник может работать производительно и оказывать качественные услуги;

– управление должно ориентироваться на стратегические цели организации, поэтому необходимо содействовать развитию, профессиональному и карьерному росту сотрудников.

Функциональный подход опирается на принципы разделения труда, когда каждый работник в организации выполняет определенный набор функций и реализует локальные цели. Разделение труда в сфере услуг приводит не только к повышению производительности труда, но и к обособлению работников, которые перестают видеть результат своего труда и понимать свою роль в оказании услуги. Поэтому усиливается значение кадровой службы в вопросах планирования и маркетинга персонала.

Целевой подход в управлении персоналом позволяет согласовать цели отдельных исполнителей с целями организации. Главной задачей управления персоналом является повышение производительной, творческой отдачи работников; изменение политики подбора и расстановки персонала; решение вопросов обучения и повышения квалификации сотрудников. При целевом подходе наиболее действенными являются методы управления персоналом, направленные на стимулирование и мотивацию персонала [5].

Учитывая характерные особенности сферы услуг, можно сформулировать основные принципы управления персоналом, которыми должна руководствоваться организация сферы услуг.

1. Принцип справедливого вознаграждения за труд. Оплата за труд должна быть своевременной и сопоставимой с затратами труда работника, соответствовать представлениям работников о справедливом вознаграждении и учитывать реальный вклад работника в оказание услуги.

2. Принцип развития – для его реализации необходимо предусмотреть возможность для работников развивать профессиональные компетенции, удовлетворять потребность в саморазвитии.

3. Принцип уверенности означает, что сотрудники должны иметь некоторые гарантии стабильности, чтобы сохранять уверенность в будущем и оптимистический настрой.

4. Принцип безопасности и гарантий сохранения здоровья. Для его реализации необходимо предусмотреть и обеспечить соответствующие условия труда, организацию рабочего места, сформировать здоровый психологический климат в коллективе.

5. Принцип соответствия, т.е. правильное соотношение способностей и возможностей работника (наличие профессиональных знаний и навыков, особенности личности и т.п.) поставленным перед ним задачам.

Формирование эффективной системы управления персоналом направлено на повышение лояльности сотрудников к организации и ее руководству, создание правильной модели организационного поведения и увеличение сплоченности коллектива, а также рост профессионализма и компетентности сотрудников. В конечном итоге грамотная кадровая политика определяет качество оказываемых услуг.

Список использованной литературы:

1. Коробкова, С.Н. Сервисная деятельность / С.Н. Коробкова, В.И. Кравченко, С.В. Орлов, И.П. Павлова / Под ред. В.К. Романович. – СПб.: Питер, 2010. – 156 с.
2. Аванесова Г. А. Сервисная деятельность: история и современная практика, предпринимательство, менеджмент: Учеб. пособие. – М.: Аспект Пресс, 2011. – 318 с.
3. Мотышина М.С., Большаков А.С., Михайлов В.И. Менеджмент в социально-культурном сервисе и туризме: Учеб. пособие. — Ростов н/Д.: Феникс, 2008. — 445 с.
4. Гордин В.Э., Сущинская М.Д., Волошинова М.В. и др. Менеджмент в сфере услуг: Учебник. — СПб.: Издат. дом «Бизнес-пресса», 2007. — 271 с.
5. Ключева Е.С., Николенко П.Г. Теоретические аспекты управления персоналом в сфере сервиса // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2015, № 1(10), с. 70-73. [Электронный ресурс]. URL: <http://elibrary.ru/download/28160073.pdf>

© Слепцова Е.В., Сафронова Е.В., 2017

Терентьева Ирина Викторовна
ассистент НГУЭУ
г. Новосибирск, РФ
E-mail: 05marz@mail.ru
Еськов Вячеслав Дмитриевич
старший преподаватель НГПУ
г. Новосибирск, РФ
E-mail: yeskoff@mail.ru

КОММУНИКАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ СОВРЕМЕННОГО МЕРЧЕНДАЙЗИНГА

Аннотация

Мерчендайзинг является неотъемлемой частью процесса маркетинга, определяющей методику продажи товара в магазине. Мерчендайзинг определяет деятельность в области обращения продукции как многостороннюю и совмещающую в себе технологические, экономические, поведенческие, коммуникационные и культурные аспекты. Целью мерчендайзинга является увеличение объемов продаж через сети розничной торговли и привлечение новых покупателей.

Ключевые слова

Маркетинг, коммуникации, мерчендайзинг, розничная торговля.

Рассматривая мерчендайзинг как один из процессов маркетинга, необходимо отметить следующие наиболее значимые факторы.

1. Должна быть продумана до мелочей и выверена выкладка продукции на витрине или специальном оборудовании.
2. Находящиеся в месте торговли товара рекламные материалы должны соответствовать имиджу данной торговой точки или фирмы.
3. Рекламные материалы должны быть приложением к выставленной в торговом зале и на точке продукции, а не только лишь чистой рекламой.
4. Любые рекламные и информационные материалы должны быть выполнены на высоком уровне.
5. Упаковка и внешний вид товара должны быть обязательно привлекательны.
6. Важно всегда стараться показать максимально возможный ассортимент товара или его группы.
7. Ценники на товарах в обязательном порядке должны быть правильно заполнены в соответствии со всеми нормативными требованиями продажи и содержать понятную, полезную и необходимую для потребителя информацию.
8. Место выкладки и расположения товара в торговых залах должно быть определенным образом продумано: уровень просматриваемости товара, возможность ознакомиться с ним, освещенность и т. п.
9. Необходимо контролировать действия и политику конкурентов по продвижению и реализации аналогичного товара.
10. Необходимо осуществлять полную подготовку и подбор продавцов.

Необходимо знать все из вышеперечисленных факторов мерчендайзинга и не упустить ни одного из них при подготовке к продаже любого товара, в противном случае максимально возможная прибыль будет не достигнута.

Коммуникативный мерчендайзинг направлен на психологическое воздействие на посетителей торговой точки с использованием знаний о визуальном и тактильном восприятии товара покупателем [5, с. 144].

В связи с тем, что основная масса покупок совершается в предприятиях розничной торговли, вполне понятно, что серьезное внимание, маркетологи уделяют процессу воздействия в местах продаж. Приемы

мерчендайзинга применяются в торговом зале, где продавец имеет последний шанс показать покупателю товар, повлиять на его выбор, подтолкнуть его купить больше единиц товара [6, с. 62].

Доброжелательный тон и ненавязчивая консультация привлекает внимание потребителя к товару, который его ранее не интересовал. Опытный мерчендайзер, моментально определяя психологическое состояние посетителя магазина, способен вызвать интерес у покупателя и убедить его в необходимости сделать покупку [3, с. 165].

Большинство участников рынка уверены в том, что именно от продавца в местах продаж во многом зависит то, насколько желательным и конкурентоспособным будет товар.

Вытянуть человека в зону комфорта, предложив готовое решение, помогут приемы перекрестного мерчендайзинга: совместная выкладка товаров, относящихся к одной ситуации потребления.

Перекрестный мерчендайзинг позволяет покупателю наглядно представить будущее использование не только импульсной, но и основной покупок и помогает утвердиться в решении их приобрести. В его основе лежит создание положительных ассоциаций от размещения рядом сопутствующих товаров, восполнение дефицита воображения у покупателя и подсказка при принятии решения [4, с. 182].

Для эффективного использования перекрестных связей важно, чтобы в поле зрения покупателя сначала попадал товар основного спроса, а общий вид полки должен делать понятное, даже прямолинейное предложение, ведь в среднем покупатель остановит свой взгляд на дисплее не более чем на секунду. Размещать «перекрестки» лучше в зонах внимания, в местах с высокой проходимостью, на уровне глаз и рук.

Перекрестный мерчендайзинг может быть использован и при формировании ценовой политики: например, снижение цены основного товара, как создание дополнительного стимула для его покупки, и одновременное увеличение цены на товары перекрестного спроса [2, с. 47].

Но нельзя забывать, что излишнее смещение товаров может привести к хаосу, а размещение ассортимента строго по товарным группам будет выглядеть уныло и оторвано от жизни, в то время как покупатель хочет видеть компактно размещенный сопоставимый ассортиментный ряд. Налаживание коммуникаций с покупателем внутри магазина начинается с формирования атмосферы магазина, торговой среды, т.е. с разработки системы символов, средств демонстрации, и иных приемов позиционирования марки в конкретном торговом предприятии [1, с. 14]. Среди ключевых функций мерчендайзинга: стимулирование первой покупки, укрепление эмоциональной связи с покупателем, стимулирование повторной покупки путем предложения комплексного продукта, обладающего большей ценностью.

Список использованной литературы:

1. Архипов А.Е., Севрюков И.Ю. Интеграционные аспекты формирования информационных систем в условиях глобализации экономики // Образование и наука: современное состояние и перспективы развития: Материалы Международной научно-практической конференции. Тамбов: ООО «Консалтинговая компания Юком. 2014. С. 12 – 15.
2. Архипов А.Е., Севрюков И.Ю. Интеграция маркетинговых коммуникаций: подходы, особенности, синергизм // Российское предпринимательство. 2012. №23 (221). С. 46 – 50.
3. Архипов А.Е., Севрюков И.Ю. Приоритетность маркетинговых коммуникаций в условиях глобализации экономики // Проблемы современной экономики. 2015. №1 (53). С. 163 – 165.
4. Лучина Н.А., Климова Т.В., Севрюков И.Ю. Рынок услуг России: новые тенденции спроса // Теоретический и практический взгляд на современное состояние науки: Материалы Международной научно-практической конференции. Кемерово: КузГТУ. 2015. С. 182 – 184.
5. Нюренбергер Л.Б., Архипов А.Е., Карулева Е.А. Современные тенденции формирования экономических структур и особенности стратегического управления фирмой // Проблемы современной экономики. 2008. №1. С. 144 – 146.
6. Севрюков И.Ю. Инновационные формы современных маркетинговых коммуникаций // Развитие науки и образования в современном мире: Сборник научных трудов по материалам научно-практической конференции. М. ООО «АР-Консалт». 2015. С. 62 – 64.

© Терентьева И.В., Еськов В.Д., 2017

Ткачева Светлана Евгеньевна
магистрантка 2 курса группы 21-512
(38.04.01 «Экономика»), магистерская программа
«Интегрированная отчетность в бизнесе» Высшей школы бизнеса КФУ)
Tkacheva-Sveta@mail.ru
Научный руководитель: **Л.А. Плотникова**
к.э.н., доцент кафедры управленческого учета и контроллинга
Института управления, экономики и финансов КФУ
lpl.kazan@gmail.com
Svetlana E. Tkacheva
master of the second year group 21-512,
Kazan Federal University, Higher school of business
Scientific leader: **Lyubov A. Plotnikova**
PhD, associate professor of Kazan Federal University,
Institute of Management, Economics and Finance

РАСКРЫТИЕ ИНФОРМАЦИИ В ИНТЕГРИРОВАННОЙ ОТЧЕТНОСТИ О КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЯХ ЭФФЕКТИВНОСТИ И БИЗНЕС МОДЕЛИ ОРГАНИЗАЦИИ

Качество управления организацией определяется качеством формируемой в учете информации. При современных технологиях уже невозможно представить офис компании не только без компьютера, но и без специальных программных средств, предоставляющих возможность автоматизировать всю работу, связанную с документацией. В повышении качества учетной информации заинтересованы многие современные руководители организаций, поскольку это является одним из требований широкого круга пользователей информации. По нашему мнению, улучшение качественных характеристик учетной информации в настоящее время является актуальным вопросом, который требует дополнительных исследований в поиске новых качественных характеристик информации, формируемой в учете и влияющей на уровень достоверности отчетности.

Целью исследования является применение особенностей бизнес-модели при разработке стратегии компании и формировании интегрированной отчетности.

Для достижения данной цели нами были поставлены следующие задачи:

- анализ бизнес-процессов предприятия;
- анализ функциональной структуры компании;
- построение компонентной бизнес-модели в рамках разработки IT-стратегии компании;
- оценка экономической эффективности и обоснованности данного проекта.

Объектом исследования является медицинская организация, осуществляющая свою деятельность на рынке медицинских услуг.

Описать бизнес-процессы довольно легко. Но самая большая проблема реальности в том, что на любых предприятиях в нашей стране редко можно найти человека, действительно заинтересованного в повышении эффективности различных процессов производства. Малый и средний бизнес старается использовать давно устаревшие методы уменьшения затрат, в то время, как на западе давно поняли, что успех дела зависит от грамотного наемного менеджера, который заинтересован в получении максимальных результатов от своей работы.

Создание бизнес-процессов дает четкое понимание: кто отвечает за какой этап, какую должность занимает, и что должен делать. Такая структуризация делает прозрачной схему организации производства и дает возможность проще управлять им. Как показывает опыт успешных компаний⁸, в результате

⁸ Молодчик М.А. Самоорганизация и саморазвитие компании: анализ успешных практик // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки [Электр. журнал]. 2012. Вып. 4.

структурных нововведений формируется внутреннее обязательство сотрудников внести полезный вклад в деятельность компании, что способствует проявлению инициативы, самостоятельности, инновационной активности.

Донеся дерево целей до сотрудников, можно повысить их мотивацию, демонстрируя, что их работа направлена на общие цели. Кроме того, организация бизнеса таким образом поможет выявить лишние затраты финансовых и временных ресурсов.

Исследуемая компания занимается профилактикой, диагностикой и лечением стоматологических заболеваний. От правильно организованной работы в стоматологической клинике будет зависеть качество оказываемой больным людям помощи. Сюда можно отнести различные моменты: и адекватное взаимодействие между сотрудниками, и техническую оснащённость стоматологических кабинетов, и наличие в них необходимых для работы инструментов и приспособлений. Структура клиники представлена на рисунке 1.

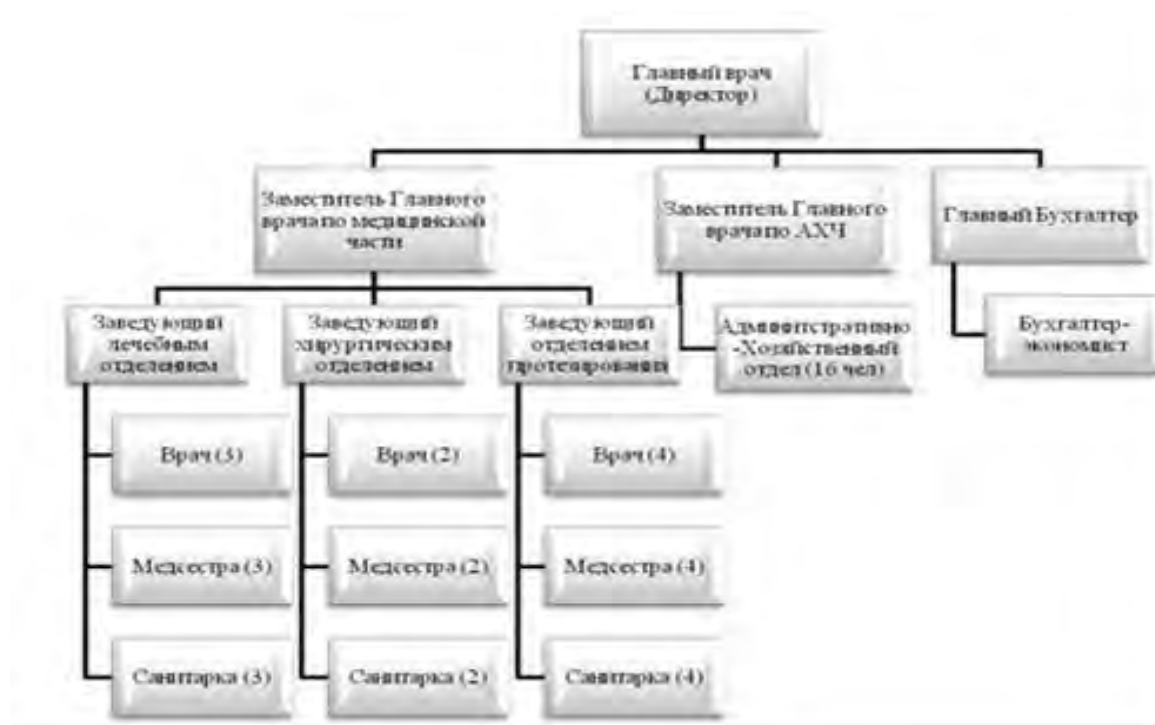


Рисунок 1 – Организационная структура

Количественные методы анализа бизнес- процессов, основанные на сборе и обработке статистической информации, используются на предприятиях при внедрении систем менеджмента качества, а также реализации учетно-контрольных функций. В настоящее время широкое распространение получили такие методы количественного анализа, как ФСА и АВС-анализ бизнес-процессов.

Врачи-стоматологи – это старший медицинский персонал, который на разных уровнях воздействует со средним медицинским персоналом (ассистентами стоматолога, зубными техниками, медицинскими сестрами), отвечающими за исполнение второстепенных и вспомогательных процедур (применение пылесоса, слюноотсоса, воздуховодомётного пистолета, коффердама, ватных роликов и прочих специальных материалов). В задачи медицинской сестры входит стерилизация и предстерилизационная подготовка и дезинфекция стоматологических инструментов. Зубные техники отвечают за технологию ортопедических аппаратов. Заведующий отделением занимается организацией, планированием и контролем качества оказываемой стоматологической помощи.

Стоматологическая клиника состоит из лечебных кабинетов, зуботехнической лаборатории, ординаторской (административно-бытового помещения для медицинского персонала), регистратуры, зала ожидания для пациентов и вспомогательных помещений. К правильной организации деятельности стоматологической клиники относится чёткая работа регистратуры, высокая исполнительская,

технологическая и организационная дисциплина персонала, рациональное использование аппаратуры и технических средств.

Таким образом, закладывая механизмы изменений в структуре управления, компания создает потенциал эффективного взаимодействия с персоналом – независимость, удовлетворение, самостоятельность, уважение, достижение, что является условием запуска мотивации саморазвития работника.

В клинике уделяют внимание решению социальных вопросов внутри коллектива. Организовано питание персонала. Скидки на лечение персонала 20%. Согласно условиям коллективного договора в соответствии с нормами по охране труда персонал обеспечен спецодеждой. Оборудовано помещение гардероба для хранения верхней одежды работников ООО.

Трое работников направлены на повышение квалификации.

Качество управления организацией, определяется качеством используемой информации. В рамках бизнес-организации, документ, и его информация обычно представляет собой актив компании.

По большей части, компьютерные системы предназначены для обработки фактической информации представленной набором данных. Отчеты, извлекаемые из электронной базы данных, играют важную роль в оценке и контроле деятельности компании, но чаще всего они должны сопровождаться письмами, который объясняет и истолковывает отчет компьютера. Система электронного документооборота, применяемая для обработки документов, дает возможность улучшить качество общения между подразделениями и сотрудниками компании.

Опишем модели «AS IS» («как есть») – модель существующего состояния компании. Алгоритм взаимодействия клиента с сотрудниками стоматологической клиники представлен на рисунке 2.

В бизнес-процессе «продажа медицинских услуги» принимают участие кассир, администратор и сам клиент. При обращении в стоматологическую клинику клиент обязан заключить публичный договор на оказание услуги. За эту часть процесса отвечает администратор. При выполнении, которого, он руководствуется внутренним регламентом организации. Если все условия соответствуют требованиям клиента, тогда он рассчитывается за услугу.

Если возникает необходимость в повторном посещении, ему необходимо заново заключать договор. Кассир отвечает за все расчетно – кассовые операции.

Ответственным за контроль количества сеансов, посещаемых клиентом, является администратор.

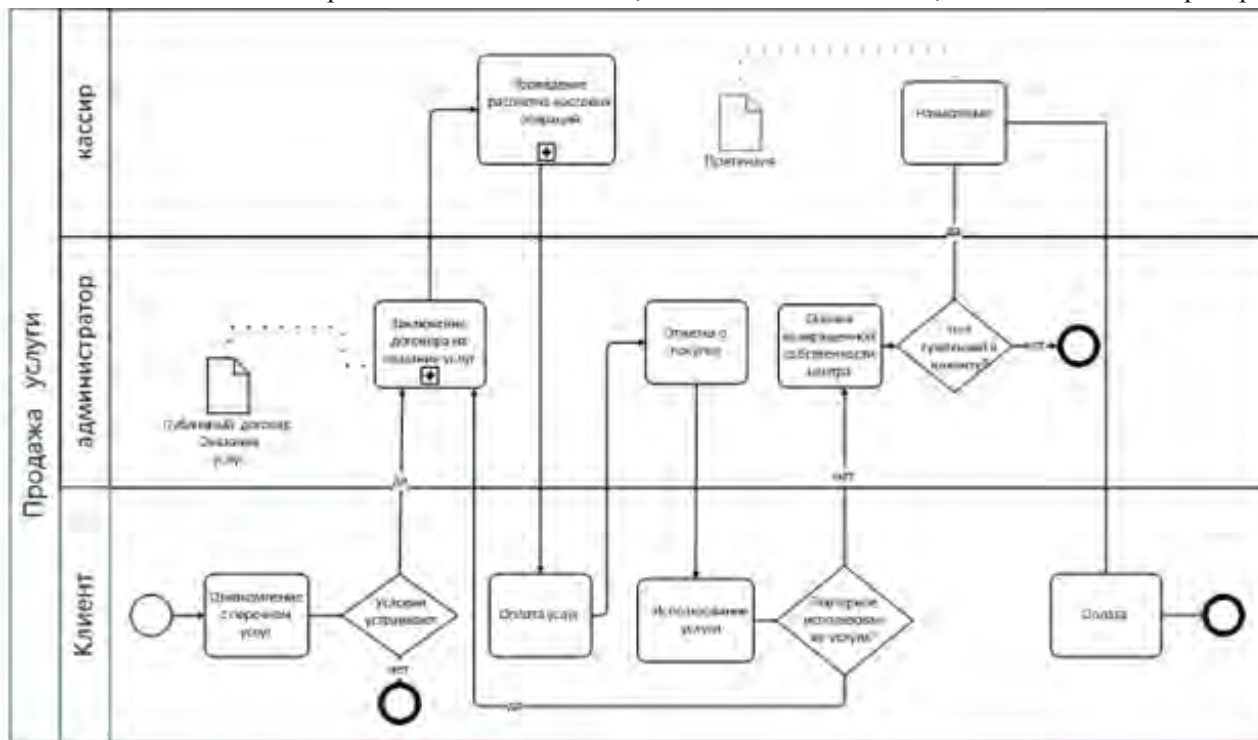


Рисунок 2 – Бизнес-процесс «Продажа медицинских услуг»

При таком алгоритме бизнес-процесса учета посетителей, предприятие не только несет большие финансовые потери, нерациональное использование человеческого ресурса, но и приводит к нарушению техники безопасности из-за превышения нормы количества посетителей в течение одного сеанса.

Отсутствие учета посетителей и посещений клиента, не позволяют организовать рациональную и продуктивную работу медицинской клиники, поэтому необходимо автоматизировать процесс учета посещений и отслеживание количества посетителей в течение сеанса.

Рассмотрим процесс формирования и предоставления отчетности, которые занимает большое количество времени. Бизнес-процесс ведение отчетности представлен на Рисунке 3. В конце каждого рабочего дня формируется отчетность, для качественного составления которой, необходимо повторно рассчитать количество посещений.

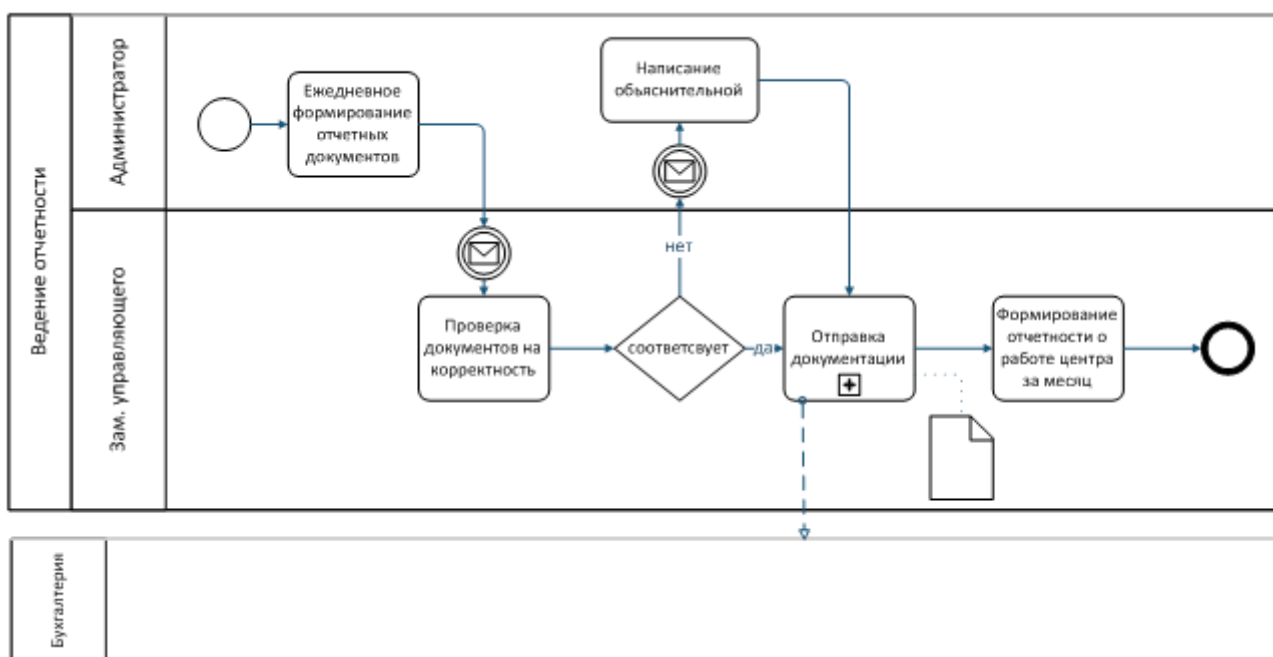


Рисунок 3 – Бизнес-процесс «Формирование отчетности»

Основным его недостатком является его высокая длительность по времени. Каждый день администратор формирует отчет, в котором указывает все финансовые операции, совершенные в течение дня. Если отчет не соответствует требованиям, или допущены ошибки, его возвращают обратно, на доработку администратору. Поэтому необходимо автоматизировать процесс формирования отчетных документов, для упрощения взаимодействия с бухгалтерией, поиска необходимых данных и минимизацией допущения ошибок при их составлении.

При внедрении Система электронного документа оборота (далее по тексту СЭД) в бизнес-процессе продажа медицинской услуги происходят следующие изменения:

- при покупке электронной карты у клиента фиксируется время начала сеанса, что упрощает процесс учета посетителей и посещений клиента, также при помощи идентификатора можно в личном кабинете на сайте выбрать удобное время для посещения, а также в личном кабинете можно будет просмотреть всю информацию по полученным услугам. Это позволит врачу просматривать какие услуги медицинского характера уже были получены, для администратора уменьшить трудоемкость документооборота, для клиента также видеть объем оказанных услуг, получать дополнительные скидки и участвовать в акциях, проводимых ООО;

- создает личную карточку клиента, для ускорения процесса приобретения электронной карты;
- автоматизирует процесс формирование документов для начисления заработной платы медицинского персонала;

- контроль нормы посетителей.

Таким образом, использование системы электронного документооборота позволит полностью

автоматизировать процесс учета, что существенно упростить работу персонала. В свою очередь это повлияет на качество обслуживания клиентов, быстрый поиск клиентов, минимизацию вероятности возникновения ошибок и уменьшение работы с бумажными документами. При заполнении документов в целом отразится на качестве предоставляемой услуги клиенту. Очевидным плюсом является формирование лояльности у клиента, которая достигается при ускорении процесса повторных продаж.

Изменения в процессе показаны на рисунке 4.

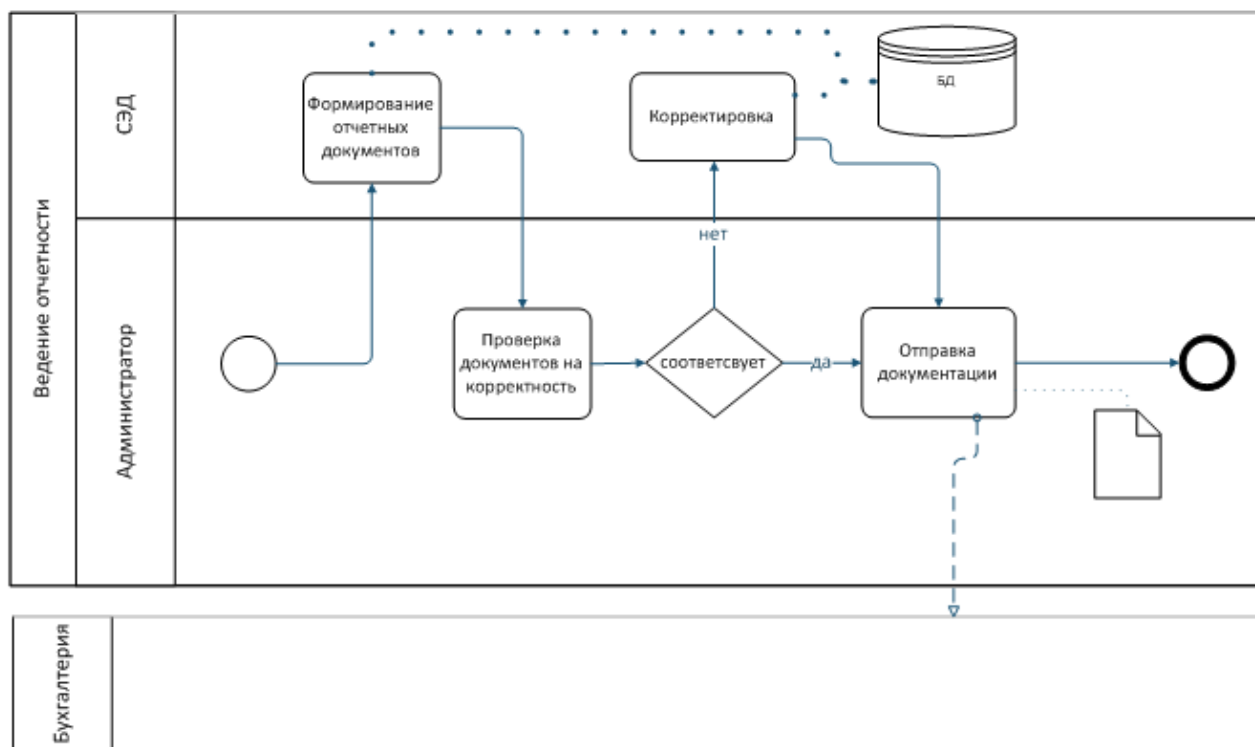


Рисунок 4 – Бизнес-процесс «Формирование отчетности «ТО VE»»

При внедрении СЭД в бизнес-процессе ведение отчетности – услуги происходят следующие изменения:

- автоматизация формирования отчетности;
- ускорения процесса корректировки, поиска документации;
- составление отчетности в соответствии с регламентом;
- регистрация документов в едином пространстве, исключение потери отчетности.

При жесткой конкуренции в индустрии медицинских услуг, на выбор стратегии развития бизнеса, компания большую роль отдают информационным технологиям. Для получения показателей оценки, которые дают возможность оценить эффект от использования СЭД, необходимо проводить оценку экономической эффективности от внедрения системы электронного документооборота.

Одной из самых распространенных методик оценки экономической эффективности является методика сбалансированных показателей (BSC или Balanced Scorecard). В этом методе оценивают: финансовые показатели, отношения с клиентами (внутренними и внешними); показатели внутренних бизнес-процессов; персонал и организационное развитие. Как следует из названия, сбалансированная система показателей процветает на балансе, то есть компании следует быть успешной в каждой из четырех составляющих в равной степени.

Рассмотрим особенности управления успешностью проекта, что представлено на рисунке 5.

Бизнес-процесс — это горизонтальная структура взаимодействия, при которой выпуск продукции или отдельных ее компонентов становится реализуемой целью.

Медицинская клиника состоит из лечебных кабинетов, зуботехнической лаборатории, ординаторской (административно-бытового помещения для медицинского персонала), регистратуры, зала ожидания для пациентов и вспомогательных помещений. К правильной организации деятельности стоматологической

клиники относится чёткая работа регистратуры, высокая исполнительская, технологическая и организационная дисциплина персонала, рациональное использование аппаратуры и технических средств.



Ключевые факторы	Предложения по управлению проектом
 Заинтересованные стороны Поддержка от заинтересованных сторон	В состав проектной команды входят ключевые функциональные руководители Заказчика, заинтересованные в соблюдении интересов компании и последующей реализации результатов проекта.
 Бизнес выгоды Реализуются бизнес выгоды	На начальном этапе оцениваются потенциальные выгоды Заказчика от разработки Стратегии ИТ. В дальнейшем будет отслеживаться процесс достижения этих выгод.
 Виды и график работы Предсказуемость состава и графика работы	Измерение соответствия работ установленному уровню эффективности и приемочным требованиям. Работы по планированию проекта и анализ требований для уточнения графика работ.
 Команда Высокое качество работы специалистов	Тесное взаимодействие со специалистами Заказчика в ходе проекта. Совместная команда экспертов, специалистов и консультантов (опыт в отрасли, понимание ситуации, функциональный опыт).
 Объем Реалистичный, управляемый	В результате проекта более точно формулируются цели и задачи ИТ, состав и сроки выполнения проектов ИТ, определяющие необходимые ресурсы, масштаб и порядок действий.
 Риски Минимизированные риски	Регулярные встречи с менеджерами. Систематическая оценка и разрешение рисков и проблем. Мониторинг проекта относительно детального плана и достижения планируемых результатов.
 Реализация Выгоды от внедрения	Определение, согласование и отслеживание выгод. Поддержание и защита интересов Заказчика в процессе разработки и реализации Стратегии ИТ.

Рисунок 5 – Управление успешностью проекта

Суммарное среднее время, которое сотрудники стоматологической клиники тратят на рутинную обработку документов – более 60%.

Сокращение временных затрат: на работу по заключению договора с клиентом (20%), на согласование и утверждение документов по кассовым операциям (20%), на передачу документов между подразделениями (10%), на подготовку стандартных пакетов документов по отчетным периодам (10%).

После рассмотрения основных процессов медицинская клиники, при помощи модели деятельности «AS-IS» («как есть»), можно сделать вывод, что сотрудники выполняют рутинный, а главное неэффективный процесс регистрации клиентов на бумажных носителях. Его нерациональность проявляется в большей степени при возрастающем потоке клиентов. Не только работа отдельного сотрудника усложняется, но и работа всей медицинской клиники.

Список использованной литературы:

1. Приказ Минфина России от 06.07.1999 № 43н "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" (ПБУ 4/99)" (в ред. от 08.11.2010). URL: www.consultant.ru
2. Приказ Минфина России от 06.10.2008 № 107н "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет расходов по займам и кредитам" (ПБУ 15/2008)" (в ред. от 27.04.2012). URL: www.consultant.ru
3. Приказ Минфина России от 13.12.2010 № 167н "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы" (ПБУ 8/2010)" (в ред. от 27.04.2012). URL: www.consultant.ru
4. Приказ Минфина России от 02.02.2011 № 11н "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Отчет о движении денежных средств" (ПБУ 23/2011)" // Российская газета. 2011. № 87.
5. Приказ Минфина России от 06.07.1999 № 43н "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" (ПБУ 4/99)" (в ред. от 08.11.2010). URL: www.consultant.ru
6. Приказ Минфина России от 13.12.2010 № 167н "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы" (ПБУ 8/2010)" (в ред. от 27.04.2012).

URL: www.consultant.ru

7. Белов В. С. Информационно-аналитические системы. Основы проектирования и применения: учеб. пособие. М.: Московск. гос. ун-т экономики, статистики и информатики, 2015. 111 с.
8. Вендров А.М. CASE-технологии. Современные методы и средства проектирования информационных систем: [Электронный ресурс]. /А.М. Вендров- Электрон. дан. – Режим доступа: <http://case-tech.h1.ru/library/vendrov/index.htm>.
9. Ивашкевич В.Б., Шигаев А.И. Раскрытие результатов исполнения стратегии в отчете об устойчивом развитии // Аграрная наука, творчество, рост: материалы Международной научно-практической конференции. Т.1. Перспективы развития учетно-аналитической работы на предприятиях различных отраслей экономики (Секция факультета «Учетно-финансовый»). Ч. 1. – Ставрополь: АГРУС Ставропольского гос. аграрного ун-та, 2013
10. Каспина Р. Г. Бухгалтерская отчетность – важный инструмент корпоративного управления / Р. Г. Каспина // Вестник КГФЭИ. – 2006. - № 1(2).
11. Каспина Р. Г. Институциональные аспекты потенциала высококачественной корпоративной отчетности / Р. Г. Каспина // Аудиторские ведомости. - 2013. - № 5
12. Каспина Р. Г., Шнейдман Л. З. Новые подходы при формировании корпоративной отчетности в нефтяных компаниях / Р. Г. Каспина, Л. З. Шнейдман // Нефтяное хозяйство. – 2013. - № 9.
13. Ковалев С. М., Ковалев В. М. Методы анализа и оптимизации бизнес-процессов / С. М. Ковалев, В. М. Ковалев // Консультант директора. 2005. № 7
14. Кригер А.Б., Попенко Е.А. Оценка эффективности внедрения системы электронного документооборота в культурно-развлекательном центре // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2016. № 9
15. Крутова А.В., Молодчик М.А., Пустовойт К.С. Методические вопросы оценки процессов саморазвития организации // Менеджмент и бизнес-администрирование. 2012, № 4. С. 160-169.
16. Куняев Н.Н., Демушкин А.С., Фабричнов А.Г. Конфиденциальное делопроизводство и защищенный электронный документооборот. – М: Логос, 2011. -452 с.
17. Молодчик М.А. Самоорганизация и саморазвитие компании: анализ успешных практик // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки [Электр. журнал]. 2012. Вып. 4.
18. Применение SADT-методологии для проведения функционально-стоимостного анализа в производственных системах / А. Н. Набатов [и др.] // Управление в сложных системах: Межвуз. науч. сб., 2011. С. 189–194.
19. Плотникова Л. А. Влияние взаимосвязи финансовых и нефинансовых показателей на оценку эффективности деятельности компании // Социально-экономические проблемы становления и развития рыночной экономики: Материалы докладов итоговой научно-практической конференции. Том I. – Казань: КГФЭИ, 2010 – с.418-420.
20. Плотникова Л.А. Процедуры внутреннего контроля внешнеторговых сделок как инструмент снижения рисков экономического субъекта / Казанский экономический вестник. 2015, № 1(15) – с.21-24.
21. Плотникова Л.А., Трофимова Д.А., Тукшаитова Д.З. Взаимосвязь учетной политики и корпоративной отчетности в системе управления компании // Научные труды Вольного экономического общества России. – Москва, 2015, Том 191, №2/2015, с. 291-301.
22. Репин В. В., Елиферов В. Г. Процессный подход к управлению. Моделирование бизнес-процессов / В. В. Репин, В. Г. Елиферов. - Издательство: Манн, Иванов и Фербер. - М., 2013.
23. Семенова И.В. Организационная структура предприятия как фактор мотивации саморазвития работника // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2015. № 9
24. Эсаулова И.А. Мотивационный механизм саморазвития сотрудников как фактор инновационного развития организации // Известия высших учебных заведений. Серия «Экономика, финансы и управление производством». 2014. № 1(19). С. 68-72.

© Ткачева С.Е., 2017

А.А. Тютяев,
магистрант по направлению 38.04.02 «Менеджмент» ПГУАС,
г. Пенза, РФ
E-mail: thetwwk@mail.ru

Е. С. Джевицкая,
доцент ПГУАС,
г. Пенза, РФ
E-mail: des1378@rambler.ru

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ СОВРЕМЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

Рассмотрены концептуальные вопросы оценки и управления экономической безопасностью предприятия в условиях нестабильности внешней и внутренней среды.

Ключевые слова

Предприятие, экономическая безопасность, эффективность деятельности.

Современная экономика характеризуется высоким уровнем динамичности факторов внешней и внутренней среды предприятий, оказывающих влияние на возможность их стабильного развития. Множество предприятий по данным российской статистики в 2015-2016 гг. были близки к ситуации банкротства. Оценка, отслеживание показателей, характеризующих уровень экономической безопасности, и оперативное управление ими при необходимости является актуальной задачей современных предприятий.

Целью исследования является изучение теоретических и методических основ управления экономической безопасностью предприятия. Поставленная цель была достигнута посредством решения следующих задач: раскрытие понятия «экономическая безопасность предприятия», исследование методических основ оценки уровня экономической безопасности предприятия, раскрытие методов управления экономической безопасностью предприятия.

Вопросы оценки экономической безопасности предприятия исследованы в трудах многих ученых, среди которых такие, как Бадаева О.Н., Володина И.Г., Голухов В.Н., Гончаренко Л.П., Резник С.Д., Рейхарт Д.В., Сорокина О.Н., Шиленко Ю.В., Шлендер П.Э., Цупко Е.В. [1, 2, 3, 4, 5]. Экономическая безопасность производственного предприятия – это определенное состояние, характеризующееся таким уровнем показателей эффективности его деятельности, который позволяет ему функционировать и стабильно развиваться.

На уровень экономической безопасности предприятия оказывает влияние множество составляющих: эффективность производства, эффективность управления, информационная безопасность и др. Значение последней из них в современном мире резко возросло в связи с развитием информационных технологий.

Оценка экономической безопасности производственного предприятия может быть проведена по показателям, источники информации для расчета которых легко доступны. Это показатели эффективности производства: рентабельность производства, производительность труда, текучесть кадров, общая экономическая рентабельность, коэффициент экономического роста, соотношение темпов роста производительности труда и темпов роста заработной платы и др.

Поддержание экономической безопасности предприятия требует постоянного мониторинга факторов ее формирования и факторов риска деятельности. Необходимость оперативного реагирования руководства на ухудшение финансово-экономического положения предприятия очевидна, с целью чего проведение оценки уровня экономической безопасности предприятия на определенную дату и анализ его динамики будет обоснованием разрабатываемых и принимаемых соответствующих управленческих решений.

Список использованной литературы:

1. Бадаева, О.Н. Оценка финансовой безопасности малых и средних предприятий [Текст] / О.Н. Бадаева, Е.В.

- Цупко // Российское предпринимательство. — 2013. — № 14 (236). — с. 71-83.
2. Володина, И. Г. Пути обеспечения финансовой безопасности предприятия [Текст] / И.Г. Володина // Молодой ученый. — 2013. — №9. — С. 156-160.
3. Голухов, Г. Н. Финансово-экономическая безопасность организаций медико-производственного комплекса [Текст] / Г. Н. Голухов, Д. В. Рейхарт, Ю. В. Шиленко // Экономика здравоохранения, № 4, 1999. — С. 19-20.
4. Резник, С.Д. Управление экономической безопасностью высшего учебного заведения. Учебник. [Текст] / С.Д. Резник. — М.: Издательство: "Инфра-М", 2015. — 352 с.
5. Сорокина, О.Н. Содержание финансовой безопасности предприятия [Текст] / О. Н. Сорокина // Российское предпринимательство. — 2012. — № 14 (212). — с. 74-80.
6. Россия в цифрах. 2016: Крат. стат. сб. [Текст] / Росстат- М., 2017 - 543 с.
7. Управление дебиторской задолженностью предприятия как фактор обеспечения финансово-экономической безопасности его деятельности / Джевицкая Е.С. // Сборник Международной научно-практической конференции «Новая наука: теоретический и практический взгляд» (29 октября 2016 г., г. София, Болгария).
8. Федеральная служба государственной статистики. Официальный сайт [Электронный ресурс]. — URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/finans/temp_kz.htm (дата обращения 25.02.17).

© Тютяев А.А., Джевицкая Е.С., 2017

УДК 005.591.6(470.40)

О.И. Уланова

канд. культурологии, доцент кафедры
«Экономическая теория и экономика АПК»
ФГБОУ ВО Пензенский ГАУ,
г. Пенза, РФ
e-mail: olga.ulanova2010@yandex.ru

ИННОВАЦИИ КАК КЛЮЧЕВОЙ ФАКТОР РАЗВИТИЯ ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация

В статье рассматриваются положительные тенденции инновационного развития в Пензенской области. Использование опыта и результатов поможет в решении одной из важных задач реализации государственной политики, как достижение высокого уровня и качества жизни населения.

Ключевые слова

Инновации, инновационное развитие, инновационная инфраструктура,
Пензенская область, бизнес-инкубатор.

В условиях необходимости повышения конкурентоспособности экономики и преодоления мирового экономического кризиса многое зависит от того, насколько искусно будут использованы конкурентные преимущества страны – ресурсные, территориальные и интеллектуальные. Это может быть успешным на пути инновационного развития России, избранного как основного на обозримую перспективу.

Россия ставит перед собой амбициозные, но достижимые цели долгосрочного развития – обеспечение высокого уровня благосостояния населения, закрепление геополитической роли страны как одного из глобальных лидеров, определяющих мировую политическую повестку дня. Единственным возможным способом достижения этих целей является переход экономики на инновационную социально-ориентированную модель развития [1, с.36].

Несомненно, Пензенская область является одним из регионов Российской Федерации с достаточно высоким промышленным, инвестиционным и инновационным потенциалом и заняла 10 место в рейтинге инновационного развития субъектов РФ, составленном Институтом статистических исследований и экономики знаний НИУ ВШЭ.

Правительство Пензенской области проводит работу по созданию и развитию региональной системы поддержки и продвижения инноваций, применению инновационных технологий в решении задач социально-экономического развития региона. Реализуется комплекс мероприятий, включающий такие компоненты, как разработка нормативно-правовой базы, создание инновационной инфраструктуры региона, формирование действенных механизмов финансовой поддержки проектов, информационное сопровождение, реализация взвешенного подхода при подготовке и переподготовке кадров, а также вовлечение детей и молодежи Пензенской области в инновационную деятельность [2].

Учитывая имеющийся инновационный потенциал и созданную инфраструктуру поддержки инноваций, в регионе разработана Стратегия социально-экономического развития Пензенской области на долгосрочную перспективу (до 2030 года), в которой аккумулирована информация о потенциале инновационного развития региона, его перспективных точках роста во всех сферах деятельности и концентрации достижения этого роста [3].

В регионе динамично создается инфраструктура развития инновационной деятельности, которая эффективно поддерживает вновь создаваемые компании, которые, в свою очередь, укрепляют экономику региона, создавая рабочие места, развивая технологии, разрабатывая новые продукты и стремясь их реализовать на рынке [4]. В настоящее время в области создана разветвленная сеть «жесткой» инфраструктуры поддержки инноваций, включающей в себя такие элементы, как: бизнес-инкубаторы, технопарки, индустриальные парки и центры молодежного инновационного творчества, работающие по принципу FabLab.

К настоящему времени функционируют уже более 37 бизнес-инкубаторов общей площадью – 35849,85 м², из них 12 – областных, 25 – муниципальных, такие как: инновационный бизнес-инкубатор и опытно-экспериментальный участок бизнес-инкубатора (г. Пенза); молодежный бизнес-инкубатор (г. Пенза); бизнес-инкубаторы офисного типа (г. Каменка, г. Сердобск, р.п. Башмаково) и многие другие. По итогам 2015 года в областных бизнес-инкубаторах осуществляли деятельность 164 субъекта малого предпринимательства, общее число работников которых составило 823 чел., арендовано 782 рабочих места (прирост числа резидентов составил 22,4 %, количества созданных рабочих мест – 29 %). Кроме этого региональной сетью бизнес-инкубаторов организована Бизнес-школа инновационных менеджеров и предпринимателей, участниками которой являются как начинающие, так и действующие предприниматели.

На территории Пензенской области осуществляют свою работу два крупнейших технопарка. Специализацией технопарка «Яблочков» стали информационные технологии, точное приборостроение, материаловедение и машиностроение. На реализацию проекта было направлено 348 млн рублей из федерального и регионального бюджетов. Площадь технопарка составляет около 5 тыс. кв. м, где размещено самое современное высокотехнологичное оборудование, воспользоваться которым смогут не менее 30 компаний.

Второй технопарк высоких технологий «Рамеев» функционирует с 2014 года общей площадью более 23 тыс. кв. м. Проект реализовался при поддержке Минкомсвязи России в рамках комплексной программы «Создание в Российской Федерации технопарков в сфере высоких технологий». Его ключевой специализацией стали информационные технологии, разработка и производство высокотехнологичных изделий медицинского назначения [5].

В 2017 г. будет создан детский технопарк «Кванториум» в Пензенской области, которая вошла в число победителей конкурсного отбора Минобрнауки РФ. Данный технопарк расположится на базе технопарка «Рамеев» в Пензе и будет поддерживать шесть направлений детского технического творчества. На реализацию данного проекта в бюджете области заложено 24 млн рублей, 56 млн рублей составит федеральное софинансирование.

Регион обладает высококвалифицированным кадровым потенциалом, что свидетельствует о развитой

инновационной системе образования и подготовки кадров. В высших учебных заведениях ведётся большая научная работа, создают на своей базе малые инновационные предприятия. За последние четыре года были созданы такие предприятия в медицине, машиностроении, материаловедении. Фондом поддержано более 30 инновационных проектов по программе «УМНИК» (Участники молодежного научно-инновационного конкурса), 9 – по программе «Старт». В марте 2017 г. объявлен конкурс Ш.У.СТР.И.К, главой задачей которого является вовлечение талантливой молодежи в научно-техническое творчество и проектную деятельность.

Надеемся, что проводимые мероприятия станут надежной и долговременной платформой, созданной региональной властью с целью развития инновационной инфраструктуры региона, формирования новых площадок для реализации высокотехнологичных проектов, а также повышения инвестиционной привлекательности Пензенского края.

Список использованной литературы:

1. Уланова, Особенности современного инновационного развития Пензенской области / О.И. Уланова // Международный сельскохозяйственный журнал. – 2015. - №2. – С. 36-37.
2. Система продвижения инноваций в Пензенской области [Электронный ресурс]. URL: www.volgabiz.ru.
3. Стратегия социально экономического развития [Электронный ресурс]. URL: http://econom.pnzreg.ru/soc_ec_razvitie/strateg_soc_ec_pazvit.
4. Давыдкина, О. А. Региональные особенности инновационного развития экономического потенциала Пензенской области / О. А. Давыдкина, О. С. Бирюкова, Р. Р. Бобоходжаев // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 11. – С. 3926–3930. [Электронный ресурс]. URL: <http://e-koncept.ru/2016/86824.htm>.
5. Показатели социально-экономического развития Пензенской области [Электронный ресурс]. URL: http://archive.pnzreg.ru/national_economy/potencial.

© Уланова О.И., 2017

УДК 33.330

Фаминская М.В.

к. ф.-м. н., доцент, РГСУ
г. Москва, Российская Федерация
E mail: faminskaya@mail.ru

АНАЛИЗ ВРЕМЕННОГО ИЗМЕРЕНИЯ И НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЕЙ, ВОЗНИКАЮЩИХ ПРИ МАТЕМАТИЧЕСКОМ МОДЕЛИРОВАНИИ МИРОВЫХ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

Аннотация

В работе анализируются две проблемы, возникающие при математическом моделировании и прогнозировании мировых интеграционных процессов методами системной динамики. Рассматривается проблема влияния временной шкалы описания и выбора кратко-, средне- и долгосрочной шкалы моделирования. Анализируются основные источники неопределенности прогнозирования по полученным моделям.

Ключевые слова

Математическое моделирование, системная динамика, интеграция, синергетика, сценарии развития.

Испытывая тревогу за будущее человечества в связи с истощением природных ресурсов, загрязнением окружающей среды, увеличением разрыва в развитии бедных и богатых стран, возрастанием политической напряженности, возникает потребность в моделировании сложнейшей планетарной системы экономических, политических, социальных и экологических взаимодействий, выявлении тенденций развития общества. Для

решения этих вопросов можно использовать глобальные имитационные модели или, как их еще называют, модели системной динамики. Впервые такую модель к изучению глобальной динамики нашей планеты применил Джей Форрестер на рубеже 60-х – 70-х годов 20 века [6, 7], где прогнозировал динамику развития обобщенных глобальных параметров цивилизации и природной среды. Затем подобные работы были продолжены Римским клубом. Представляет интерес одна из наиболее проработанных работ последователей Форрестера – модели Global Scenario Group (GSG) [6,7], горизонт моделирования в которых простирался до 2050 года. В работах [3,4,5] анализировалась возможность применения подхода системной динамики и синергетического подхода к мировым интеграционным процессам, причем в качестве мирового региона выбиралась Северо-Восточная Азия (СВА).

Мировые интеграционные процессы продолжаются, в сущности, с конца Средневековья и начала эпохи Великих географических открытий. Современность привнесла в нее только небывалый динамизм за счет «экономизации» процесса. В этом процессе, в силу его долгосрочности, сохраняются, казалось бы, давно преодоленные архетипы. Так, колониальная эпоха воскрешает архетип античного рабства применительно к взаимоотношениям метрополии и колонии. А сценарий «государство-крепость» для «золотого миллиарда», разработанный в работе [6,7], означает, по существу, перенос феодального архетипа на взаимоотношения между странами. При этом, как отмечено в работе Малкова [1,2], распределения социальных характеристик (уровня жизни и т.д.) из одnogорбых, характерных для демократических систем, вновь становятся двугорбыми, отражая резкое деление на элиту и всех остальных.

Временное измерение. Первый вопрос, который рассматривается данной работе – это вопрос временного измерения или временного масштаба в мировой интеграции.

Если мы хотим уловить динамику экспансии интеграции от ядра интеграции до ее возможной границы, надо выбрать характерное время меньше, чем требуется для достижения объектом динамического равновесия. Это можно назвать краткосрочным временным масштабом. Если же предметом исследования является именно устойчивое состояние, нужно выбрать масштаб времени более длительный, чем процессы перехода. Его можно назвать среднесрочным. Но этот масштаб не должен быть слишком большим, в противном случае наши модели будут улавливать процесс потери устойчивости и перехода в новое устойчивое состояние. Характерный для этого масштаб можно назвать долгосрочным. На нем возникает проблема сохранения идентичности объекта (вроде «Россия – это то же, что СССР или нет?»). Такие вопросы должны естественно возникать по истечении какого-то времени применительно к участникам процесса интеграции.

Количественные модели, применяемые для прогноза, по своей структуре адаптированы именно к краткосрочному масштабу, даже если формально в них можно произвести расчеты на сотни лет вперед. Дело в том, что они ориентированы на переходные процессы, а не на устойчивые состояния. Только синергетический подход может адекватно работать со среднесрочными прогнозами. Для СВА, например, такие работы, насколько нам известно, не проводились. Приходится «угадывать» возможную структуру устойчивых состояний по тенденциям поведения краткосрочных моделей на верхнем пределе их применимости.

Принято выбирать единую временную шкалу для всех анализируемых объектов. То есть, если мы проводим среднесрочный анализ, необходимо сказать, сколько это лет, пусть даже одни объекты за это время «еще не родились», а другие «уже умерли». Как и для иерархии пространственных структур, иерархия временных структур формируется «сверху» - процессом глобализации. Каков ее характерный временной масштаб? Хотя, как отмечалось, глобализация началась чуть ли не с конца Средневековья, в последние десятилетия она идет, конечно, особенно ускоренными темпами, которые и надо принять за основу. Рассмотрим период, прошедший после окончания II Мировой войны. За это время послевоенное устройство мира очевидным образом потеряло устойчивость, и ему на смену, видимо, идет новое устойчивое состояние, но оно еще не установилось. Поэтому возьмем характерный долгосрочный масштаб чуть побольше – скажем, 100 лет. Среднесрочный масштаб – время установления устойчивого состояния внутри региона – тогда будет несколько десятков лет. Это же и характерное время региональной интеграции. Сколько именно десятков лет? Если судить по опыту интеграции Европейского Союза, приблизительно 50 лет. Если же подойти с

другого конца – взять горизонт, до которого проводятся расчеты в моделях, использованных в данной работе, то это в среднем 30-50 лет. Поэтому возьмем среднесрочный масштаб равным 50 годам, а все, что короче 30 лет, будем считать краткосрочными (в региональном смысле) процессами.

Разные временные шкалы улавливают разные процессы в политико-социально-экономическом «измерении» [5]. Так, военно-политические кризисы принадлежат краткосрочному масштабу, этапы экономического развития – среднесрочному масштабу, а демографические процессы, социальные изменения и цивилизационные сдвиги – все более долгосрочным масштабам. Скажем, разница «политического стиля» Китая, США и России в среднесрочной перспективе – константа, а в долгосрочной может начать меняться. Экономические тенденции (допустим, рост китайской экономики или изменение цены на нефть) в краткосрочном масштабе обычно выглядят как стохастика, а лучше всего проявляются в среднесрочном масштабе.

В силу всего этого, в каждый момент времени в США (как и во всем мире) одновременно происходят процессы с очень разным временным горизонтом. В терминологии [7], хотя мы разбиваем возможное развитие на несколько сценариев, все эти сценарии обычно исполняются «параллельно», хотя и с разной скоростью. [7] Схематически иллюстрирует это на примере конкретных сценариев мирового развития, выработанных GCG (Global Scenario Group).

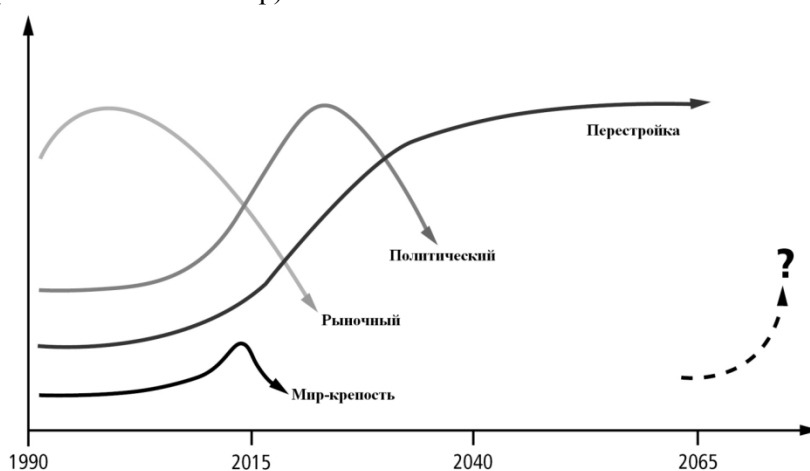


Рисунок 1 – Взаимодействие во времени одновременно выполняющихся сценариев GCG.
«Кооперативное» взаимодействие различных сценариев

Применительно к США, это можно пояснить так. Для краткосрочного масштаба характерным сценарием является “business as usual” – BAU. Это тот же эффект, что при прогнозе погоды: наилучший краткосрочный прогноз – «завтра будет, как вчера». В среднесрочном масштабе реализуется планируемый сценарий (или сценарии) развития, например план развития народного хозяйства КНР, в который составной частью входят интеграционные мероприятия. А в промежуточной временной шкале могут реализовываться сценарии кризисов или конфликтов (например, вокруг Тайваня), которые взаимодействуют с плановым сценарием и могут его полностью изменить.

Традиционно усилия по управлению сценариями развития ориентированы в основном на среднесрочную перспективу. Это связано с тем, что в краткосрочном масштабе доминирующим фактором являются не управляющие воздействия, а просто инерция развития, а в долгосрочном масштабе обычно изменяется сам управляющий субъект. Поэтому долгосрочное управление возможно только через долгосрочные же процессы – не политические, а социальные и культурные, с опорой на цивилизационные инварианты. Здесь появляется значительная рефлексивная компонента [3], и сложно провести грань между целенаправленным управлением и естественным развитием.

Достаточно очевидно, что у разных участников процессы управления интеграцией США разворачиваются во времени по-разному. У США это так называемое целевое управление, ориентированное на достижение заданной цели к заданному моменту времени. У Китая это так называемое критериальное управление без жесткого ограничения по времени. У России это по преимуществу текущая реакция на

наиболее острые раздражители.

Неопределенности. Как отмечено в [6], любые прогнозы, кроме «инерционных» краткосрочных, содержат значительную неопределенность, возрастающую с отдалением временного горизонта прогноза. Основные источники неопределенности следующие:

- **Незнание** текущего состояния моделируемого объекта и законов его динамики из-за ограниченности данных. Эта неопределенность достаточно хорошо описывается методами математической статистики, например «стандартным отклонением» прогноза.

- **Неожиданности** – кризисы, характерные для развития сложных систем. Это проявление нелинейности последних, и на его описание в основном и нацелен синергетический подход.

- **Субъективность**, в смысле зависимости от воли субъектов, осуществляющих выбор того или иного сценария, сознательно или бессознательно.

Представляется обоснованным провести дальнейшее разделение «незнания» на незнание текущего состояния и незнание законов развития, т.е. несовершенство модели, а также разделение «неожиданностей» на вызванные случайными факторами и заложенные в самой модели динамики, но неочевидные – скажем, типа «детерминированного хаоса».

Что дает знание неопределенности сценариев развития для их анализа? Наиболее естественно рассматривать неопределенности как риски. Например, неопределенность будущей цены на энергоносители вызывает либо риск снижения инвестиций за счет увеличения расходов на импорт, либо риск нерентабельности проектов создания энергетической инфраструктуры. Характерно, что риск возникает в любом случае – как при высоких, так и при низких ценах. Аналогичный эффект имеет неопределенность будущих темпов экономического роста таких ключевых участников интеграции в СВА, как Китай и Япония. Такие риски, которые содержат как угрозы, так и потенциальные возможности, в настоящее время принято называть «вызовами» (challenges).

Этот термин включает в себе определенное отношение к риску как к непредсказуемому препятствию, которое надо преодолеть специальными мерами, когда и если оно возникнет. Такое отношение характерно для европейского и американского подхода к развитию. Однако возможно и другое отношение к риску: страховка, или хеджирование. При этом в сценарий встраиваются системы адаптивной реакции на расхождение сценария и действительности. Такой подход более характерен не для анализа, а для использования моделей в реальных процессах управления. Он свойственен китайскому отношению к развитию.

Синергетика рассматривает риски подобно пуле: она либо пролетает мимо, либо убивает насмерть. Связанные с рисками события, не нарушающие гомеостаза, то есть устойчивости текущего состояния системы, несущественны с точки зрения синергетики. События, нарушающие гомеостаз, приводят, по существу, к исчезновению рассматриваемого объекта и смене его на другой. Это, естественно, требует смены модели развития.

Обычно приводимые графики неопределенности, связанной с данными, изображают среднеквадратичное отклонение, полученное прогонкой вперед по времени исходного распределения вероятности, постулируемого для данных и коэффициентов модели. Часто такие графики приводят для ВВП. Поскольку ВВП является ведущим параметром в большинстве рассматриваемых моделей, эту информацию можно использовать для оценки неопределенности всех остальных переменных модели. Для этого нужно провести так называемый анализ чувствительности результатов расчета к изменению ВВП.

Сравнение прогнозов, получаемых в независимых друг от друга моделях, позволяет получить более надежную, чем в рамках только одной модели, оценку неопределенности. Если при этом разные модели исходят из одного и того же начального состояния системы, то можно вычленивать чисто модельную составляющую неопределенности. Кроме того следует отметить, что региональные прогнозы обладают большим модельным разбросом, чем глобальные модели. Общий результат такой: модельная неопределенность позволяет делать только качественные, но не количественные выводы.

Рассмотрим неопределенность как неожиданность. Неожиданные кризисы могут быть двух типов: связанные с «нелинейностью развития» и случайные. Исходя из общих законов синергетики, глубокая

интеграция повышает устойчивость как минимум региональной, а как максимум – и глобальной системы.

Кризисы были обнаружены еще в первых моделях глобальной динамики Форрестера. С тех пор постоянно дискутируется вопрос о том, какова модельная неопределенность таких прогнозов. Общий вывод такой: некоторые черты кризиса оказываются структурно устойчивыми к уточнению модели, некоторые – нет, но в любом случае нет смысла обсуждать неопределенность, генерируемую кризисом, в отрыве от модельной неопределенности.

Помимо кризисов, нелинейные явления порождают такие неожиданные с точки зрения «business as usual» явления, как насыщение и циклы подъема-спада (осцилляции). На самом деле разнообразие «нелинейных неожиданностей» гораздо больше, но указанные выше явления наблюдаются даже в простейших нелинейных моделях развития, например в уравнениях типа Лотки-Вольтерры. Их можно рассматривать как переход количества в качество: по мере роста активизируются новые степени свободы системы, через которые происходит отрицательная обратная связь, ограничивающая рост или инвертирующая его. Эти феномены принципиально важны для развития, например, США. Одна из наиболее дискутируемых проблем – когда и каким образом вступят в действие нелинейные ограничители роста Китая. Другое проявление отрицательной обратной связи – неожиданное для США убывание их влияния в США, несмотря на рост политического и экономического могущества.

Пожалуй, наиболее важная неопределенность кризисного типа связана с активизацией ресурсных, и в первую очередь энергетических ограничителей роста. Текущий тип адаптации стран США (да, по существу, и всего мира) к растущему дефициту энерго- и других ресурсов таков, что делает почти неизбежным срабатывание ограничителей роста именно через кризис. Неопределенность состоит в том, когда этот кризис произойдет и какую военно-политическую форму примет.

Что касается «случайных неожиданностей», то, как показывает исторический опыт, даже такие крупные из них, как война, обычно «не переключают стрелки» траекторий развития к новому равновесию. В Азиатско-Тихоокеанском регионе финансовый кризис этого типа, произошедший в 1997-1998 г., произвел возмущение в динамике социально-экономических показателей стран АТР, но принципиально не изменил тенденций развития. По мере увеличения мобильности капитала с ходом глобализации такие кризисы могут случаться вновь, но нет оснований считать, что они приобретут принципиальное значение.

Рассмотрим неопределенность как субъективность. Субъективный фактор влияет в первую очередь на то, какой из нескольких возможных сценариев развития будет осуществлен. В линейных моделях все выборы равноправны и непредсказуемы: зависят от таких факторов, как ясность видения перспектив того или иного сценария, наличие политической воли, моральная готовность населения к реформам и т.п. Попытки описать такие субъективные факторы объективными измеримыми показателями пока не приводили к успеху.

В синергетических, а особенно в рефлексивных моделях учитывается влияние объективных факторов на субъективный выбор, так что последний представляется в какой-то степени неизбежным. Этот вопрос издавна является дискуссионным: например, мог Дэн-Сяопин *не* повернуть Китай на путь реформ, или не мог? Является ли выбор трассы газопроводов Россия-Япония и Россия-Китай предопределенным политико-экономическими факторами, или он – предмет субъективного выбора?

Неопределенность, связанная с субъективностью, в значительной мере исчезает при переходе от прогноза к управлению. В частности, теория оптимального управления содержит средства для взаимодействия с субъективными критериями и решениями управляющего и перевода их в количественную форму.

Список использованной литературы:

1. Малков С.Ю. Этические системы и российская действительность.// Рефлексивные процессы и управление. Том 4, №1, 2004. С.48-61.
2. Малков С.Ю. Социальная самоорганизация и исторический процесс: Возможности математического моделирования. – М.: «Либроком», 2009. – 240 с.
3. Потехина Е.В., Фаминская М.В. О возможности системного синергетического подхода к изучению региональных интеграционных процессов. – Экономика и предпринимательство. 2016 - №3-1(68-1). – С. 319-324.

4. Фаминская М.В. О возможности применения синергетического и эмергетического подхода к региональным интеграционным процессам. Вопросы современной экономики и менеджмента: свежий взгляд и новые решения. Сб. трудов III Международной научно-практической конференции. Екатеринбург. 2016. с 186-189.
5. Фаминская М.В. Применение подхода системной динамики к интеграционным процессам в Северо-Восточной Азии. – Единый всероссийский научный вестник. – 2016.-№ 4.-Ч. 2 – С. 130-134.
6. Global Environment Outlook. Scenarios Framework. UNEP 2003.
7. Raskin, Paul, Tariq Banuri, Gilberto Gallopin, Pablo Gutman, Al Hammond, Robert Kates, and Rob Swart. Great Transition: The Promise and Lure of the Times Ahead. A report of the Global Scenario Group. SEI PoleStar Series Report no. 10. Boston: Stockholm Environment Institute, 2002.

© Фаминская М.В., 2017

УДК 338.2

Цапок Антон Владимирович
г. Санкт-Петербург, РФ
E-mail: tsvn12@rambler.ru

МАТЕМАТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ СИСТЕМЫ ПОДДЕРЖКИ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ ПО ВОССТАНОВЛЕНИЮ ВООРУЖЕНИЯ И ВОЕННОЙ ТЕХНИКИ НА ОСНОВЕ ГИС-ТЕХНОЛОГИЙ

Аннотация

Проводится анализ математических средств систем поддержки принятия управленческих решений. Рассмотрена архитектура системы поддержки принятия решений.

Ключевые слова

Система, интенсивность, отказ, обслуживание, восстановление, граф, модель.

Для реализации принципа системного анализа при решении проблем восстановления вооружения и военной техники, в рамках методологии компьютерного моделирования принятия управленческих решений, можно использовать компьютеризованные системы поддержки принятия решений на основе геоинформационных технологий, что обеспечивает гибкий подход к применению формальных методов при классификации и решении проблем с использованием систем оптимизации принятия решений.

Системы поддержки принятия решений (СППР) обеспечивают необходимой информацией лицо, принимающее решение (ЛПР), для принятия индивидуальных и групповых решений на основе компьютерного моделирования. Эффективность использования СППР обусловлена, прежде всего, возможностью ЛПР рассматривать значительное количество альтернатив, использовать модели при анализе информации, формировании различных альтернатив и их оценки по выбранным критериям, а также оценки последствий принятого решения.

Геоинформационные системы (ГИС) представляют собой набор компьютерных устройств для сбора, хранения, поиска, трансформирования и отображения пространственных данных о географических объектах и атрибутивных признаках этих объектов. Пространственные данные устанавливают местонахождение, относительное положение объектов и другие геометрические характеристики. Характерной особенностью ГИС является способность селективно визуализировать признаки объектов.

Архитектура СППР, как правило, объединяет три системы: систему анализа, информационную систему и систему решения. Основными компонентами СППР (Рис.1) являются база данных, база моделей и программная подсистема, включающая систему управления базой данных (СУБД), систему управления

базой моделей (СУБМ) и систему управления интерфейсом между пользователем и компьютером.

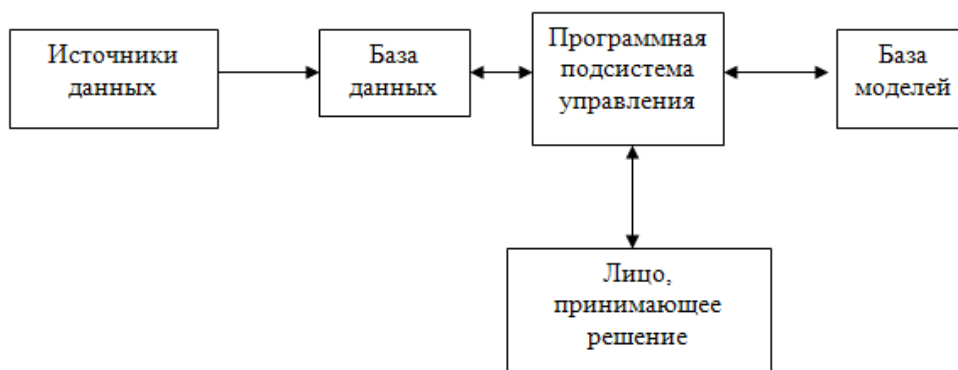


Рисунок 1 – Элементы системы поддержки принятия решений

Система анализа включает базу данных, модели состояния, контроля и оценки, используемые для разработки вариантов формируемого плана восстановления ВВТ.

Базы данных организуются и поддерживаются средствами СУБД и ГИС, которая, являясь частью информационной системы и системы решений, представляет фундаментальную компоненту СППР. С ее помощью ситуация с техническим состоянием ВВТ, становится наглядной, а возможности анализа существенно расширяются за счет получения дополнительных карт, графиков и диаграмм, дающих полный и наглядный материал о фактическом состоянии как отдельных образцов вооружений, так и всей группировки ВВТ, в целом за интересующий период в сравнении с потребностями ремонта при ведении боевых операций и возможностями войсковых ремонтных органов.

Информационная система объединяет методы формирования знания на основе общей базы данных и базы данных ГИС, подготовки информации для принятия решения, входных и выходных данных при моделировании процессов восстановления ВВТ, отчетов по запросам пользователей.

Система решений включает модели оптимизации и поиска эффективного варианта при заданных критериях на основе информации о потребности и возможностях в ремонте, необходимой для оценки вариантов плана ремонта. Отличительной особенностью этой подсистемы является реализация «меры сравнения» альтернатив на базе ГИС-технологий, в частности, решение стохастической задачи технико-экономической оптимизации параметров сложных технических объектов, например, систем ВВТ.

Рассмотрим формулировку общей задачи оптимизации ремонта на базе линейного программирования:

Найти план x такой, что

$$F(x) = cx \rightarrow \max$$

при условиях:

$$\begin{aligned} Ax &\leq b \\ x &\geq 0 \end{aligned}$$

где $x = (x_i)$ – вектор искомых переменных величин, A – матрица технико-экономических коэффициентов затрат на ремонт, $b = (b_j)$ – вектор свободных членов ограничений; $c = (c_j)$ – вектор коэффициентов целевой функции.

При ведении боя образцы ВВТ выходят из строя с определенной интенсивностью λ .

В соответствии с концепцией новой системы технического обслуживания и ремонта (ТОиР) система восстановления ВВТ в Вооруженных Силах РФ представляет совокупность двух подсистем [1]:

- заводского сервисного обслуживания и ремонта на предприятиях промышленности и предприятиях аутсорсера;
- войскового ремонта и сервисного обслуживания в ремонтно-восстановительных органах (РВО) и в сервисных центрах аутсорсера.

Каждой подсистеме соответствует свой набор требований и задач.

Вероятности выхода из строя образцов ВВТ между боями ничтожно малы, поэтому ими можно

пренебречь.

На Рис. 2. представлен граф возможных состояний образца ВВТ.

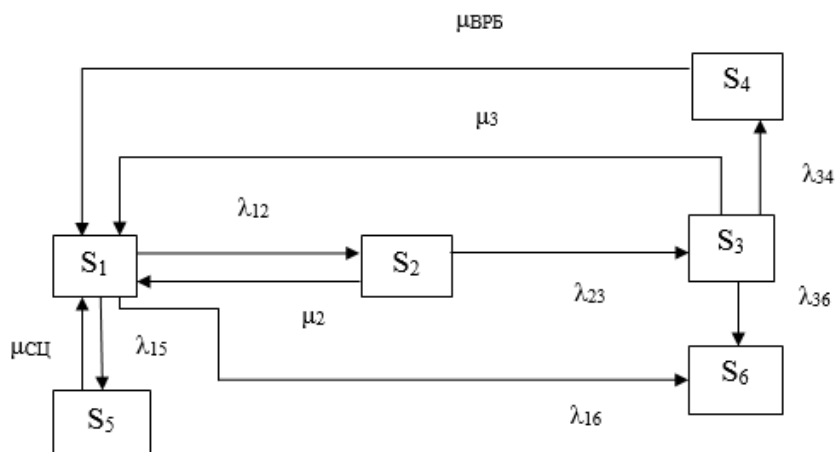


Рисунок 2 – Граф состояний образца ВВТ

На графе обозначены:

S₁ – исправное и боеготовое состояние при использовании его по назначению (состояние боя);

S₂ – неисправное состояние, требующее ремонт силами РВО;

S₃ – неисправное состояние образца ВВТ, требующее ремонт силами вышестоящего командования;

S₄ – неисправное состояние образца ВВТ, требующее ремонт ВРБ;

S₅ – неисправное состояние образца ВВТ, требующее ремонт сервисными центрами предприятий аутсорсера или ОПК;

S₆ – невозстанавливаемое состояние (потери) образца ВВТ.

Переходы из одного состояния в другое осуществляются с интенсивностями λ, которые зависят от продолжительности боя.

Интенсивность ремонта (восстановления) ВВТ μ зависит от времени обслуживания техники и определяется как:

$$\mu_2 = \frac{\Delta U_2}{n_2(t)\Delta t}, \quad \mu_3 = \frac{\Delta U_3}{n_3(t)\Delta t}, \quad \mu_{ВРБ} = \frac{l \cdot \Delta U_{ВРБ}}{(n_4(t) \cdot \Delta t)}, \quad (1)$$

где

ΔU_2 – объем произведенного ремонта ВВТ силами РВО бригады за время Δt ;

ΔU_3 – объем произведенного ремонта ВВТ силами технического обеспечения вышестоящего воинского формирования за время Δt ;

$\Delta U_{ВРБ}$ – объем произведенного ремонта ВВТ одной выездной ремонтной бригадой за время Δt ;

l – количество одновременно работающих выездных ремонтных бригад.

При ремонте в сервисном центре к времени ремонта добавляется время, затраченное на доставку образца ВВТ в СЦ и обратно $\frac{2d}{v}$. Таким образом, интенсивность ремонта ВВТ в СЦ определяется как:

$$\mu_{сц} = \frac{\Delta U_{сц}}{n_5(t) \cdot \left(\Delta t + \frac{2d}{v}\right)}, \quad (2)$$

где $\Delta U_{сц}$ – объем произведенного ремонта ВВТ сервисным центром за время Δt .

Интенсивности отказов $\lambda_{12}, \lambda_{15}, \lambda_{16}, \lambda_{23}, \lambda_{36}, \lambda_{34}$ определяются по результатам моделирования боевых действий.

Восстановление ВВТ в объеме текущего ремонта предполагается осуществлять непосредственно в войсках, а средний и капитальный ремонт ВВТ – в подразделениях и центрах ТОиР аутсорсера и на предприятиях промышленности.

В соответствии с графом состояний система уравнений Колмогорова для средних численностей ВВТ определенного типа имеет вид [2]:

$$\left\{ \begin{array}{l} \frac{dn_1(t)}{dt} = \mu_2 n_2(t) + \mu_3 n_3(t) + \mu_{ВРБ} n_4(t) + \mu_{СЦ} n_5(t) - (\lambda_{12} + \lambda_{15} + \lambda_{16}) n_1(t); \quad n_1(0) = N_1 \\ \frac{dn_2(t)}{dt} = \lambda_{12} n_1(t) - (\lambda_{23} + \mu_2) n_2(t); \quad n_2(0) = N_2 \\ \frac{dn_3(t)}{dt} = \lambda_{23} n_2(t) - (\mu_3 + \lambda_{34} + \lambda_{36}) n_3(t); \quad n_3(0) = N_3 \\ \frac{dn_4(t)}{dt} = \lambda_{34} n_3(t) - \mu_{ВРБ} n_4(t); \quad n_4(0) = N_4 \\ \frac{dn_5(t)}{dt} = \lambda_{15} n_1 - \mu_{СЦ} n_5(t); \quad n_5(0) = N_5 \\ \frac{dn_6}{dt} = \lambda_{16} n_1(t) + \lambda_{36} n_3(t) \quad n_6(0) = N_6 \\ n_1(t) + n_2(t) + n_3(t) + n_4(t) + n_5(t) + n_6(t) = N(t) \end{array} \right. \quad (3)$$

Модель организации ремонта должна устанавливать зависимость между входными параметрами (количеством исправных ВВТ $n_0(0)$ на начало операции, интенсивностями отказов λ и восстановления μ , расстоянием d между сервисным центром и местом дислокации воинского подразделения) и выходными показателями, характеризующими исправность и боеготовность ВВТ соответственно $\overline{K}_и$ и $\overline{K}_Б$, а также удельные возможности на проведение ремонта \overline{C}_p . При этом в качестве параметра управления может быть параметр α , характеризующий управляющие воздействия со стороны системы управления.

Таким образом, приведенный анализ математических средств компьютерных систем поддержки управленческих решений (СППР, СПВР, АИС), а также методологии их разработки позволяют рекомендовать вводить, совместно с информационными ГИС-технологиями, блоки математической оптимизации для повышения функциональности и эффективности СППР.

Список использованной литературы:

1. Цапок А.В. Интегрированная логистическая поддержка системы технического обслуживания и ремонта ВВТ// Влияние науки на инновационное развитие: сборник статей Международной научно-практической конференции (25 февраля 2016 г., г. Томск). В 3 ч. Ч.2 - Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – 232 с.
2. Вентцель Е.С., Овчаров Л.А. Теория случайных процессов и ее инженерные приложения. – М.: Наука, 1991.

© Цапок А.В., 2017

УДК 33

А.В. Черновалов

доктор экономических наук,
профессор АТИСО, ВГШ им. Яна Павла (Польша)

г. Москва, РФ

E-mail: czernowalow@mail.ru

П.В. Черновалов

кандидат юридических наук,

Первый заместитель Генерального директора АО "Бизнес-Недвижимость"

г. Москва, РФ

E-mail: ruzona@gmail.com

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ ДЕМОНТАЖА ДОЛЛАРОВОЙ МОНОПОЛИИ

Аннотация

Предлагаются методы реализации экономической политики, присущие странам, жители которых

ориентированы на групповое поведение и имеют иные, нежели западные, хозяйственные привычки, обычаи и принципы. Рассматриваются методы трансформации инфляционной рыночной экономики в дефляционную распределительную. Предлагаются новые институты и экономические инструменты обеспечения внутренней хозяйственной энергии развития и ее межсубъектного и межстранового перетока, заменяющие денежные.

Ключевые слова

Экономическое оружие, доминирование, долларовая монополия, новые источники энергии, краудэкономика, новые финансовые институты.

THE INSTITUTIONAL FRAMEWORK OF ECONOMIC POLICY DISMANTLING OF THE DOLLAR MONOPOLY

The author suggest some methods of economic policy making characteristic to the countries which citizens are oriented to group behavior and possess non-western habits, customs and principles. He also examines the methods of transformation of inflationary market economy into deflationary distributing one; suggests new institutions and economic tools replacing monetary ones for providing inner economic energy of development and its inter-personal and inter-national exchange.

Начиная с XX века можно наблюдать довольно специфические методы экономического сотрудничества. Это принуждение к размещению золотовалютных резервов в западных банках, расчёты за государственные облигации США (система нефтедоллара); различные международные организации вроде ВТО, МВФ, ВБ, МБРР, формально преследующие благие цели, на деле же выступающие экономическими институтами экономической экспансии Запада. В современном мире происходят процессы, присущие военным действиям с использованием различных видов экономического «оружия», которое можно разделить на категории «оборонительного» и «наступательного». К первой группе относятся различные таможенные тарифы и барьеры, льготы и субсидии национальным производителям и другие меры государственного протекционизма. Вторая группа представлена широким спектром мягких и жёстких мер давления на конкурирующие экономики: прямые иностранные инвестиции, экспорт капитала в виде ссуд и кредитов, демпинг, слияния и поглощения, осуществляемые транснациональными компаниями, наконец, меры государственного давления в виде экономических санкций.

Концепция современной экономической войны сформулирована консультантом Совета по национальной безопасности и Госдепартаменту США Эдвардом Люттваком: «Коль скоро равновесия между промышленно-развитыми государствами уже нельзя достичь посредством военной силы, оно будет достигнуто в результате постоянного и повсеместного геэкономического конфликта, «логикой» которого будет война, а «грамматикой» – экономика» [3].

Как видно из содержания таблицы 1, глобальное господство США базируется на четырех основных составляющих: валютной, экономической, инвестиционной и информационной. Причем фундаментом этого господства является монополия эмиссия долларовой массы. Очевидно, что разрушая фундамент, можно обрушить и возведенные на его основании стены – это стратегия в экономической войне. Осуществить данное мероприятие следует с помощью научной организации не только стратегии, но и тактики экономической войны. И если стратегия понятна и очевидна, то тактику следует построить на альтернативной экономической доктрине.

Таблица 1

Основные источники глобального лидерства США

Принадлежность: США	Принадлежность: США	Принадлежность: США	Принадлежность: США	Господство
Глобальное «казино»	ЦРУ	СМИ	ФРС	США
Правила игры институты	Сбор и обработка информации	Продажа информационных данных в товарной форме	Эмиссия долларовой массы	Валютное

Глобальные энергетические и сырьевые рынки	Глобальная информационная сеть	Глобальное информационное господство	Мировая валюта	Экономическое
Глобальные рынки капитала	Глобальные базы данных	Этическое оправдание спекулятивного капитала	Фиктивная стоимость	Инвестиционное
Военная охрана правил игры	Международные организации	Глобальная правда	Глобальное доверие	Информационное

Какие меры можно предпринять для победы в экономической войне? Здесь необходимо упомянуть имя *Карла Поппера*⁹ и *Самуэля Куна*¹⁰, внесших значительный вклад в развитие научного, в том числе, и экономического метода познания. Напомним, что Поппер является основоположником критического рационализма и фальсификационизма, согласно же Куну научное знание развивается скачкообразно, посредством научных революций, которые предполагают смену научным сообществом научных парадигм, объясняющих происходящие в мире процессы. Поппер верит в объективное существование физического мира и признает, что человеческое познание стремится к истинному описанию этого мира, и готов согласиться с тем, что человек может получить истинное знание о мире. Однако Поппер отвергает существование *критерия истины* - критерия, который позволял бы нам выделять истину из всей совокупности наших убеждений, даже если бы мы в своем научном поиске случайно натолкнулись на истину, мы не смогли бы с уверенностью знать, что это - истина. Поэтому появление нового революционного подхода к объяснению мировых экономических процессов XXI века вполне уместно, и может претендовать на истину для определенной части научного сообщества, если пройдет проверку на стресс тест фальсификации [2, с. 10-12]. В связи с этим, мы призываем к широкой научной дискуссии по выдвинутому в качестве заглавия данной статьи вопросу.

Основные события на экономическом театре поля боя происходят сегодня с использованием высокоточного финансового оружия, которым является мировая валюта - доллар США. Именно для низвержения с пьедестала мирового доминирования этого финансового инструмента и необходима новая экономическая доктрина, примером которой может служить предложенный ранее авторами «нравственный институционализм», опирающийся на осуществленный нами анализ глубинных процессов, происходящих в мировой экономике [4, с.4-10].

Традиционная денежная теория, представлена такими широко известными авторами, как шведский экономист профессор Кассель и г-н Хоутри из английского казначейства. Согласно последнему, во время фазы подъема банковская система имеет тенденцию держать процентную ставку на слишком низком уровне; цены растут, мы получаем *кредитную инфляцию* и рано или поздно банки вынуждены принимать меры для защиты своих резервов - они повышают процентную ставку и вызывают кризис или депрессию [2, с. 101-120]. Критики этой теории отмечают: ее главный недостаток состоит в том, что Кассель и Хоутри не делают различия между падением цен в результате действительного уменьшения количества платежных средств и падением цен в результате снижения издержек, вызываемого изобретениями и совершенствованием технологии. Проблема научно-технического прогресса для рыночной экономики, использующей модель совершенной конкуренции полностью не разрешима. Так, в процессе попперовских фальсификаций, модель совершенной конкуренции полностью деградировала, что подтверждается и реальной экономической действительностью.

Однако основные характеристики этой модели продолжают использоваться в рамках осуществления Центральными банками денежно-кредитной политики. Почему же? Потому, что западная экономическая система в своей основе мелко-предпринимательская – около 90%, а также в связи с тем, что первичным инструментом механизма регулирования здесь является (в соответствии с концепцией Касселя–Хоутри)

⁹ Карл Раймунд Поппер—австрийский и британский философ и социолог. Один из самых влиятельных философов XX столетия.

¹⁰ Томас Сэмюэл Кун— американский историк и философ науки.

индекс цен, формирующий инфляцию. Он влияет и на ставку рефинансирования центрального банка (а не наоборот), которая регулируется в ту или иную сторону в соответствии с концепцией Касселя–Хоутри. Такая денежно-кредитная политика называется *таргетированием инфляции*, ее продвигает МВФ и для развивающихся рынков, ставя первичным условием выделения кредитов структурные преобразования, то есть достижение в развивающихся экономиках такой структуры мелких, средних и крупных фирм, когда мелкие предприниматели будут доминировать и достигнут 90% численности. В результате на водной глади экономической системы внешние шоки воспринимаются лишь в виде мелкой ряби, без крупных приливных или отливных волн. В этих целях крупные и средние предприятия в экономиках восточноевропейских стран ликвидируются, или осуществляется их реструктуризация, приводящая: с одной стороны, к потере научно-технологического и производственного потенциала, основанного на функционировании производственных школ, с другой, к монополизации внутренних рынков товарами западных производителей, а также тарифами собственных технологических монополий¹¹.

Очевидно, что такая политика в условиях стремительного научно-технического прогресса контрпродуктивна, так как не обеспечивает инновационное развитие дешевыми ресурсами и, поэтому должна быть изменена, путем ликвидации институтов кредитного обращения и банков в недалекой перспективе. Следует также учитывать, что в условиях ведения экономической войны существует лишь два выхода: либо сдаться на милость победителя и влиться в мелко-предпринимательскую часть всей мировой экономики с ее институтами (правилами игры) и долларовым диктатом, оставив научно-технологические высоты для англосакской элиты, либо изыскать новые методы и институциональные инструменты регулирования экономики, сохранив и развив свой научно-технологический потенциал, то есть вступить в экономическую войну с Западом [4].

Либеральная модель экономики, основанная на мелком и среднем бизнесе, в условиях России не в состоянии обеспечить крупные научные разработки и исследования, здесь на первые позиции выходят ТНК и государственные программы, по созданию инновационных центров по типу американской Силиконовой долины или российского Сколково. Именно они дали нам Интернет, новые материалы, мобильные технологии, космос и прочее. В связи с этим, возникают вопросы, что будет дальше со структурой экономики и какие технологические изменения могут повлиять на характеристики традиционных институтов и инструментов управления денежно-кредитной сферой.

Научно-технический прогресс не остановить и, в связи с этим, экономистам чрезвычайно важно правильно оценить структуру и будущее технологическое состояние системы хозяйственной жизни, как в России, так и в остальном мире. Значительный научный задел, доставшийся России с советских времен в области фундаментальной науки, а также усиление методов стимулирования ученых России, их природный талант и самоотдача, по оценкам некоторых специалистов, должен привести в ближайшее время к появлению нового дешевого источника энергии (заменяющего углеводороды), дающего значительные технологические преимущества России во всех отраслях экономики. На достижение этой цели должны быть направлены основные усилия по развитию научно-технического потенциала России.

Новый энергетический источник, обладающий низкой стоимостью и являющийся монопольной собственностью одного государства, защищенный военной мощью и контролем за оппортунистическим поведением управленцев, неизбежно приведет к процессам волатильности на основных глобальных сырьевых рынках и обесцениванию долларовой массы, не обеспеченной соответствующими активами. В

¹¹ Причем в рамках политики таргетирования инфляции, индекс цен распространяется лишь на стандартные товары, а на новые цены устанавливаются в соответствии с маркетинговой стратегией «снятия сливок», когда новый смартфон имеет 300-500% прибыли, вот где вся инфляция, но она вычеркнута из учета, так как эту цену сравнить то не с чем, нет аналога для сравнения, это новая продукция. Затем цена снижается, или на распродажах доводить до нормального уровня прибыльности в 7%, тогда общий размер снижения цены составляет 50%. Вроде бы по индексам цен получается дефляция, но по сути, постоянный инфляционный рост цен. Вот почему за последние 50 лет американский доллар потерял 70% покупательской способности.

этих условиях возникает потребность в новой теории финансов, возможно даже с использованием не денежных и не обменных, а распределительных принципов, инструментов и институтов, учитывающих объективные характеристики российского индивидуализма и новый, отличный от современного рынок капиталов, новый характер инвестирования на основе правил игры краудэкономики и самоэмиссии биткоэнов в интернете [4].

Технологической основой краудэкономики являются современные информационные технологии, виртуальная экономическая реальность с ее неформальными правилами в интернете. Последний позволил собирать значительные суммы для реализации конкретных целей и проектов, пока при помощи банковских счетов, но со временем эта необходимость, очевидно, отпадет, так как широкое распространение получают различные интернетвалюты, или криптовалюты как их называют банкиры, эмитируемые на основе самоэмиссии, но не центральным банком. Задача экономистов вовремя заметить происходящие процессы, описать их на основе построения соответствующей экономической доктрины, найти научные источники функционирования этих процессов, на основе попперовской фальсификации и поставить, а не запретить (как поступил центральный банк России с биткоэнами), на службу тактической борьбы с доминированием американского доллара.

Итак, если отталкиваться от определения экономики, то краудэкономика - это ведение хозяйства с привлечением как можно большего количества участников в целях достижения гуманных и этически обоснованных целей, в отличии от максимизации полезности экономическим человеком западного стандарта [1, с. 18]. Иначе говоря, развитие краудэкономики позволит создать некоторую формулу нового института, заменяющего соответствующий институт акционерного общества, форму, ориентированную на более нравственные, нежели в рамках американского глобального доминирования, экономические цели. В случае распространения правил игры краудэкономики, Правительство РФ могло бы организовать банки социальных сетей неподотчетные ЦБ и лишённые транзакционных издержек этой системы, иначе говоря, с дешевыми, фактически нулевыми (0,25-0,5%) затратами. Эти своеобразные кассы взаимопомощи в социальных сетях, функционирующие на основе неформальных правил с определенными славянскими нравственными образцами поведения, обеспечат самоэмиссию криптовалют, и, в рамках широкой совершенной конкуренции – (их очень много, ну просто огромное количество), повысят конкуренцию и обнулят инфляцию [4].

Таким образом, появляется возможность изменять существующие институты управления современной экономической политикой, то есть вместо правил денежно-кредитной и бюджетно-налоговой политик, возможно будет ввести премиально-эмиссионный и сберегательно-аккумулирующий институты. Первый, сохраняя игровой момент биржевого и кредитного оборота, сохранит справедливость при самоэмиссии и возможности игры на приз. Второй, основанный на обязательных сбережениях с отрицательным процентом, снизит необузданный спрос и уравновесит оборот валюты в стране - пропадет бюджетный дефицит и необходимость его финансирования. Такая новая система экономических институтов сможет приспособиться к существующей экономической реальности и постепенно на эволюционных началах перехватить инициативу у владельцев современного «американского казино», каким является Федеральная Резервная Система США, что обеспечит успех для Российской тактики ведения экономической войны.

Список использованной литературы:

1. Ключня В.Л., Черновалов А.В. Нравственность и экономика счастья: содержание и показатели // В сборнике: Экономическая теория в XXI веке: поиск эффективных механизмов хозяйствования; Материалы II Международной научно-практической конференции: в двух частях. Полоцкий государственный университет; Под ред. И.В. Зеньковой, 2016 - с. 15-22.
2. Ключня В.Л., Черновалов А.В. История экономических учений. Учебное пособие для студентов БГУ – Мн., Изд-во БГУ, 2016, 310 с.
3. Люттвак, Эдвард Н. Стратегия: Логика войны и мира. Русский Фонд Содействия Образованию и Науке - Унив. Дм. Пожарского, 2012, 370 с.
4. Черновалов А.В., Солодуха П.В., Черновалов П.В. Нравственный институционализм: основы новой экономической программы исследований в 21 веке. // Экономические системы, № 4, 2016 – с. 4-10.

© Черновалов А.В., Черновалов П.В., 2017

В.С.Чернышова
студентка магистратуры кафедры прикладной
экономики и управления персоналом, КубГУ
г.Краснодар, РФ
E-mail: predigerlera93@mail.ru

О.А.Лымарева
Канд.эконом.наук,доцент КубГУ
Г.Краснодар, РФ
E-mail: olga.lymarewa@yandex.ru

КОУЧИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА

Аннотация

Данная статья, рассматривает пути решения проблем с адаптацией персонала с помощью коуч технологий. Проанализированы основные элементы адаптации персонала, а так же рассмотрены проблемы, с которыми может столкнуться предприятие и пути их решения. Предложена инновационная и эффективная методика совершенствования системы адаптации персонала с помощью коуч технологий.

Ключевые слова

Система адаптации персонала, процесс адаптации, технологии коучинга, методика адаптации.

В условиях рыночной экономики одним из важных направлений работы организации является подготовка и проведение адаптационных мероприятий. Конкурентоспособными оказываются те предприятия, которые, большое внимание уделяют развитию персонала.

Адаптация один из главных элементов системы управления персоналом предприятия. Обучение персонала, освоение новых методов необходимо для раскрытия потенциала каждого сотрудника, так как будущее любого предприятия зависит от эффективной производительности труда его персонала.

Адаптация это взаимный процесс знакомства работника и организации, усвоение сотрудником требований и норм компании, а также изучение правил корпоративной культуры. Адаптация персонала один из главных аспектов кадрового менеджмента, но, к сожалению, не все компании уделяют достаточно внимание адаптационному периоду.

Адаптация персонала - это приспособление сотрудников к условиям трудовой деятельности и непосредственно социальной среде в организации. Адаптация необходима, чтобы сократить время, которое нужно новому работнику, чтобы ознакомиться с новым местом и начать эффективно работать. Основной целью адаптации новых работников является уменьшение издержек, снижение стресса, сокращение текучести кадров, экономия времени менеджеров и коллег. Адаптация - процесс обоюдный, работник приспособливается к новой компании, а организация приспособливается к новому работнику.

Использование грамотной системы адаптации позволяет новому сотруднику чувствовать себя более комфортно, а организация получает от него максимальную отдачу в работе. Смена рабочего места сопровождается не только изменением условий труда, смены коллектива, но и часто связана с изменением сферы деятельности, профессии, что является наиболее сложным адаптационным этапом.

В каждой организации существует совокупность определенных требований, норм, правил поведения, которые определяют социально значимую роль человека в коллективе, как коллеги, подчиненного, руководителя. Приступая к новой работе, человек должен включиться в систему внутриорганизационных отношений, и занять в ней свое место. Сотрудник, который устраивается на новую работу, должен обладать определенными целями и потребностями. В соответствие с ними новый сотрудник ожидает определенных требований от компании, а именно к выполнению обязанностей, стилю работы, мотивации и т.п.

При рациональном взаимодействии и грамотно разработанной системе адаптации персонала процесс взаимной адаптации сотрудника и организации будет более успешным.

Прием на работу и отбор сотрудников довольно трудоемкий и затратный процесс. Поэтому организация заинтересована в том, чтобы сотрудник не уволился через несколько месяцев. Как показывает

практика, наибольший процент работников покидает компанию в течение первых месяцев работы. Основной причиной их ухода является несоответствие реальности с ожиданиями и сложности с адаптацией в новой организации.

Создание квалифицированной службы адаптации персонала поможет решить основные проблемы, возникающие после трудоустройства новых сотрудников.

Основными инструментами адаптации персонала на современных предприятиях является наставничество и коучинг. Коучинг отличается от традиционного наставничества. Отличие заключается в том, что наставничество это работа под руководством опытного коллеги, а коучинг - это индивидуальный тренинг, цель которого повышение эффективности, выявления сильных сторон сотрудника, помощь по устранению препятствий в трудовой деятельности. Данные методы не исключают, а наоборот дополняют друг друга.

Коучинг уже зарекомендовал себя как инновационный и развивающий метод в адаптации персонала на предприятии. На предприятиях России эта методика стала применяться относительно недавно.

В отличие от популярного наставничества, коучинг направлен не на обучение работника, а на раскрытие потенциала нового сотрудника. Коучинг исходит из того, что каждый человек обладает большими способностями, чем он обычно проявляет. Коуч или менеджер, владеющий навыками коучинга, не столько даёт указания и инструктирует, сколько задаёт вопросы. Вопросы, задаваемые коучем, позволяют новичку по-новому посмотреть на свою работу и на свои возможности. С другой стороны, руководителю коучинг прекрасно показывает реальный профессиональный уровень нового сотрудника на данный момент и позволяет спланировать свою работу по его развитию.

Задача коучинга решить проблемы при помощи специальных техник, бесед, вопросов. Возможно, использование специальных игровых упражнений, которые позволят раскрепостить сознание, а так же снять барьер, который блокирует эффективность в достижении целей. Применяя коуч-методику можно повысить производительность труда в несколько раз. Сотрудники под руководством коучера работают с большим интересом и более высокой отдачей.

Коучинг является, прежде всего, инструментом для повышения личной эффективности сотрудника. Как известно, коуч помогает разобраться, в чем человек неэффективен, и вместе с ним находит возможности развития.

Цель коучинга научить сотрудника самостоятельно находить решение в поставленных перед ним задачах, а так же самостоятельно принимать решения, отказаться от шаблонного мышления, научиться смотреть на проблему по-новому и находить нестандартные решения в стандартных ситуациях.

У коучинга есть ещё одно важное преимущество - экономия времени. Сам процесс коучинга занимает совсем немного времени. Вполне достаточно ставить своевременно задачи сотруднику, задавать наводящие вопросы, периодически контролировать процесс работника. Это занимает гораздо меньше времени, чем бесконечные инструкции и указания. А результативность такого метода значительно выше. Но, к сожалению, еще не все компании готовы принять новый стиль управления, поэтому он встречается крайне редко.

Коучинг можно применять, как для эффективной адаптации персонала, так и для основного стиля управления компанией. В таком случае использование коучинга помогает наиболее эффективно раскрыть потенциал каждого сотрудника, решается проблема мотивации персонала, растет лояльность сотрудников к компании, повышается продуктивность работы каждого подразделения.

Особенность применения коучинга состоит в том, что он ориентирован на позитивно направленные изменения, способствующие переходу к новому стилю управления, внедрению на предприятии инновационных методов работы, повышению личной заинтересованности, ответственности и творческой активности сотрудников.

Таким образом, можно сделать вывод, что коучинг, как элемент адаптации является одним из основных компонентов системы управления персоналом, что требует огромных организационных усилий, поэтому необходимо создавать структурные подразделения, которые будут заниматься решением данных проблем.

Преимущество коучинга в том, что он позволяет сотруднику использовать все богатство его опыта, навыков, знаний которыми он обладает. Особенность использования коучинга в адаптации персонала, состоит в том, что он ориентирован на позитивные, направленные изменения не только нового сотрудника, но и всего коллектива в целом.

Список использованной литературы:

1. Грайченко В. От новичка к коллеге: четыре шага к адаптации / Грайченко В., Пашигорова О. // Управление персоналом. – 2014. – № 12. – С. 14–17.
2. Дедкова И.Ф., Прокофьев Е.В., Дедков В.Н., Коваленок А.В. Исследование механизма рекрутинга в работе с персоналом Экономика устойчивого развития 2016 № 1 (25) С. 121-124
3. Дедкова И.Ф., Филоненко А.А., Лымарева О.А. Применение ко-учинга в профессиональном развитии: новые возможности раскрытия человеческого потенциала Экономика устойчивого развития. 2015. № 3 (23). С. 128-132.
4. Кибанов А. Управление персонала организации: отбор и оценка при найме, адаптация : учебн. пособ. для вузов / Кибалов А. Я., Дуракова И. Б. – М. : Изд. "Экзамен", 2006. – С. 144.

© Чернышова В.С., Лымарева О.А., 2017

УДК 331.108.26

В.С.Чернышовастудентка магистратуры кафедры прикладной
экономики и управления персоналом, КубГУ

г.Краснодар, РФ

E-mail: predigerlera93@mail.ru

О.А.Лымарева

Канд.эконом.наук, доцент КубГУ

г.Краснодар, РФ

E-mail: olga.lymarewa@yandex.ru

РОЛЬ КОУЧИНГА В СИСТЕМЕ НАЙМА ПЕРСОНАЛА**Аннотация**

В данной статье рассмотрен инновационный подход в системе найма персонала с использование коучинг методики. Коучинг в системе найма персонала помогает проанализировать и устранить проблемы, с которым сталкиваются специалисты HR отдела.

Ключевые слова

Найм персонала, коучинг, потенциал, компетенция, адаптация, методы

Условия рыночной экономики диктуют предприятиям жесткие требования конкурентоспособности, повышения эффективности, использования инновационных форм и способов управления, современных методов найма и отбора персонала. На практике многие компании часто испытывают дефицит хороших менеджеров, специалистов, особенно таких, которые могли бы решать задачи, брать ответственность, эффективно трудиться. Сложность при подборе и найме персонала заключается в том, что квалифицированные специалисты, как правило, трудоустроены, а те, кто ищет работу, не имеет нужной компетенции или опыта. Возникают трудности с выбором подходящего, мотивированного, лояльного сотрудника. Вакансия закрывается любым кандидатом, из тех, кто пришел на собеседование. В дальнейшем становится понятно, что данный сотрудник не справляется с порученными ему задачами, не показывает результатов, не эффективен. В итоге, организация несет колоссальные издержки, недополучает прибыль, имеет низкую производительность персонала.

Чтобы компании обеспечить себя качественными кадрами, нужно постоянно решать одни и те же задачи: поиск кандидатов, обладающих необходимыми компетенциями; удержание вновь нанятых и старых сотрудников; повышение мотивации и увеличение эффективности труда.

Одним из наиболее эффективных методов в системе отбора персонала является коучинг. Коучинг в системе найма персонала позволит оценить насколько кандидат способен анализировать и решать новые

задачи, участвовать в решении проблем, успешно интегрироваться в коллектив, стать частью единой команды.

Внедрение коучинга в систему найма персонала позволит сократить ошибки в отборе кандидатов, а так же сократит время адаптационного периода, что позволит получить результат эффективности от работы нового сотрудника гораздо быстрее. Чтобы полноценно внедрить коучинг во все этапы найма, необходимо обучить менеджеров по персоналу данной методике. Это позволит не только сократить издержки на привлеченного коуч-тренера, но и улучшить работу HR службы в целом.

Использование коуч-методики помогает выявить не только имеющиеся знания и опыт сотрудника, но и его потенциал, возможность развития и стремления к самосовершенствованию. Коуч-менеджер при отборе также должен помочь претенденту определиться с приоритетами при поиске работы, выявить желание добиваться цели и ответственности за ее достижение, определить степень готовности кандидата к выполнению конкретной трудовой задачи, формированию устойчивой личной мотивации.

Основная цель коуча при отборе и приеме помочь понять, способен сотрудник стать полноценным участником компании, соответствует организация его ожиданиям, и имеются у него все необходимые для предприятия компетенции.

Найм персонала включает в себя несколько этапов: поиск кандидатов, отбор, найм и адаптация. Прием на работу представляет собой сложную систему взаимосвязи между работодателем и соискателем. Чтобы получить работу требуется пройти множество этапов отбора, которые можно сделать короче, если применять современные инструменты, тогда принятие решения о приеме на работу будет происходить намного быстрее.

Весь процесс отбора и найма можно разделить на несколько важных компонентов, каждый из которых помогает решить поставленную задачу, при правильно применяемых методах и приемах коучинга. Его основными инструментами служат: наблюдение, активное слушание, вопросные технологии, эффективные вопросы, элементы тренинга.

Первый и самый важный этап, наблюдение за поведением кандидата и установление контакта. Основной проблемой здесь становится вопрос доверия. Если его сразу удастся достичь, то в дальнейшем снимается проблема со сложностями в общении и понимании друг друга. Здесь очень важно быть внимательным, чтобы не сделать ошибочных выводов.

Менеджер-коуч должен убедиться в том, что сотрудник обладает необходимыми качествами и способностями, умеет вести себя в незнакомой обстановке, быстро справляется с волнением, умеет правильно оценивать ситуацию, имеет устойчивые поведенческие навыки. Важно увидеть сильные и слабые стороны сотрудника, оценить его способность решать поставленные перед ним задачи.

Следующий важный и эффективный метод коучинга, это беседа с кандидатом, которая проводится в стиле диалога. Перед тем, как начать собеседование, нужно четко сформулировать цели и задачи, которые необходимо решить в процессе данной дискуссии. Необходимо иметь четкий план, составить грамотно вопросник, чтобы в процессе ответов на эффективные вопросы выявить насколько, данный кандидат соответствует требованиям компании, способен к самореализации, обучению и дальнейшему развитию, а значит к повышению своей компетентности и совершенствованию профессиональных навыков.

Основой этого метода являются правильно задаваемые вопросы. Научиться искусству правильного задавания вопросов не так просто. До тех пор, пока не изучишь методику коучинга, сделать это очень сложно. Коуч-менеджер в ходе собеседования старается оценить кандидата, задавая вопросы и активно слушая его ответы. В ходе беседы он старается понять, что может мешать сотруднику в достижении цели, и наоборот, может способствовать осознанию и исследованию препятствий. Коуч может попросить самого кандидата попробовать оценить свои внутренние и внешние препятствия.

По результатам такой беседы, в случае приема кандидата на работу, может быть разработан план действий для кандидата, который в дальнейшем должен привести к повышению результативности трудовой деятельности работника. Также может быть предложена эффективная коучинговая программа, как индивидуальная, направленная на повышение личностного роста нового сотрудника, так и групповая, ориентированная на вовлечение в корпоративную среду и формирование сплоченной команды, мотивированной на достижение общими усилиями, поставленных компанией целей и задач. Достижение целей происходит за счет раскрытия потенциала каждого участника тренинга.

Следующим важным аспектом в системе найма персонала является адаптация. Коучинг представляется

как одно из современных высокоэффективных средств адаптации, поддержки и сопровождения индивидуального роста личности сотрудника и корпоративного развития всего коллектива в целом. Коуч в процессе адаптации помогает сотруднику в любой ситуации, быть устремленным вперед к цели, не фиксируясь на проблемах и препятствиях, "обходя" их.

Таким образом, можно сделать вывод, что коучинг, на сегодняшний день, один из молодых и эффективнейших инструментов управления персоналом. Который позволит решить, ряд организационных трудностей, возникающих при найме нового сотрудника. Мы считаем, что преимущества коучинга по сравнению с традиционными формами и стилями найма персонала неоспоримы. Ведь благодаря коучингу, у кандидата выявляются и развиваются новые способности и навыки, которые увеличивают его эффективность. Коучинг можно использовать не только как инструмент найма персонала для новых сотрудников. Он так же замечательно дополняет процесс повышения квалификации кадрового состава и позволяет каждому работнику, не зависимо от занимаемой должности, максимально адаптироваться к условиям работы и реализовать себя, обеспечив тем самым и эффективность личной работы, и высокие результаты деятельности организации в целом. Поэтому гораздо эффективней использовать коучинг не только в определенных сегментах организации, а как стиль управления в целом.

Список использованной литературы:

1. Балашов, Ю.К. Методики построения мотивационного профиля персонала и разработки Положения о стимулировании персонала / Ю.К. Балашов // Кадры предприятия. - №8. – 2014 г. 245 с.
2. Грайченко В. От новичка к коллеге: четыре шага к адаптации / Грайченко В., Пашигорова О. // Управление персоналом. – 2014.
3. Горина А.П., Горин И. А. Формирование стратегии повышения конкурентоспособности промышленного предприятия на основе использования инструментов и методов менеджмента / А.П. Горина, И.А.Горин. Саранск: Изд-во Мордов. ун-та, 2009. – 188 с
4. Дедкова И.Ф., Прокофьев Е.В., Дедков В.Н., Коваленок А.В. Исследование механизма рекрутинга в работе с персоналом Экономика устойчивого развития 2016 № 1 (25) С. 121-124
5. Дедкова И.Ф., Филоненко А.А., Лымарева О.А. Применение коучинга в профессиональном развитии: новые возможности раскрытия человеческого потенциала Экономика устойчивого развития. 2015. № 3 (23). С. 128-132.

© Чернышова В.С., Лымарева О.А., 2017

УДК 336

А.Л. Чернявая

к.э.н., доцент ФГАОУ ВО «КФУ имени В.И. Вернадского»

Институт экономики и управления

г. Симферополь, Республика Крым, РФ

e-mail: angelanna_07@mail.ru

А. Самелюк

студентка 3 курса ФГАОУ ВО «КФУ имени В.И. Вернадского»

Институт экономики и управления

г. Симферополь, Республика Крым, РФ

e-mail: sasha.samelyuck@yandex.ru

АНАЛИЗ МЕТОДОВ ОПТИМИЗАЦИИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ ПРОДУКТОВ И УСЛУГ НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ РФ

Аннотация

В статье представлены основные методы и проведен анализ оптимизации использования финансовых

продуктов и услуг на финансовом рынке Российской Федерации.

Ключевые слова

Финансовый рынок, финансовые продукты и услуги, методы продаж, потребители, финансовые стимулы, банк России.

В настоящее время, в следствии большой территориальной протяженности Российской Федерации (РФ) и значительного разрыва в плотности населения, актуальной проблемой является недостаточный уровень географического охвата территории РФ поставщиками финансовых услуг. И для повышения уровня доступности финансовых услуг должна быть создана/усовершенствована инфраструктура их предоставления (при помощи информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», мобильных технологий и т.д.).

Формирование наборов финансовых продуктов и услуг для соответствующих групп населения (с разъяснением, как пользоваться этими продуктами), позволит учесть разноплановость и специфику социально-экономического развития регионов РФ. Реализация таких наборов позволит привлечь внимание наименее защищенному сегменту потребителей финансовых услуг с низким уровнем дохода.

В программе «Основные направления развития финансового рынка Российской Федерации на период 2016-2018 годов» Центральным банком РФ планируется проведение ряд информационных мероприятий донесения информации до аудитории, которая связана с изменениями в законодательстве в сфере финансовых рынков, с целью повышения уровня финансовой грамотности по различным финансовым вопросам, а именно: планируется содействовать внедрению системы регистрации доступа физических лиц на финансовый рынок [1, с.43]. Однако, при внедрении данных мероприятий необходимо учитывать, что с увеличением потребителей финансовых услуг необходимо и увеличение количества банкоматов и электронных терминалов (для быстроты доступа к финансовым услугам потребителей).

Так же, для создания инвестиционно-привлекательных финансовых продуктов для населения Банк России совместно с органами законодательной и исполнительной власти РФ планирует провести всесторонний анализ целесообразности корректировки налоговых стимулов для физических лиц на финансовом рынке [2,с.78]. В настоящее время налоговые стимулы являются одним из основных движущих факторов инвестирования средств населения и как следствие, финансовые продукты станут более привлекательными для инвесторов.

Применение дистанционного метода продаж финансовых услуг позволяет снизить затраты финансовой организации на содержание дополнительных офисов (что влияет на конечную стоимость финансовой услуги). Также, финансовая организация может снизить издержки за счет совершенствования систем оценки рисков.

Для этого Банк России совместно с заинтересованными ведомствами в среднесрочной перспективе планирует обеспечить дальнейшее развитие деятельности рейтинговых агентств и различных доступных участникам рынка баз данных [3, с. 58-59].

Актуальным является решение вопроса предоставления доступа к информации об обязательных платежах потенциальных клиентов из баз данных, находящихся в государственных структурах. При этом должно обеспечиваться раскрытие информации о финансовом положении участников финансового рынка (и о предлагаемых финансовых продуктах) и осуществления потребителем рационального выбора. Эффективным для потребителей финансовых услуг также будет являться внедрение упрощенной системы ведения бизнеса специализирующимся компаниям.

Таким образом, для того, чтоб финансовый рынок развивался интенсивно необходимо уделять внимание потребителям не только с высоким, но и низким уровнем дохода; разрабатывать и внедрять системы обновляющейся информации; стандартизировать финансовые и инфраструктурные технологии; развивать системы ценовых индикаторов финансового рынка; популяризировать деятельность рейтинговых агентств. Все эти методы оптимизации необходимо внедрять при содействии Банка России, Минфина России, организаторов торговли и кредитных институтов.

Список использованной литературы:

1. Основные направления развития финансового рынка Российской Федерации на период 2016-2018 годов.

[Электронный ресурс]. Режим доступа: http://cbr.ru/finmarkets/files/development/onrfr_2016-18.pdf

2. Железин А.В. Россия и ВТО. Первые итоги [Текст] / А.В. Железин // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2013, № 12-1, - С. 280-283.

3. Агапова Д. Правовые последствия вступления России в ВТО в области страхования [Текст] / Д.Агапова // Страхование право. - 2013, № 1-2, -С. 58-59.

© Чернявая А.Л., Самелюк А., 2017

УДК 657

Е.И. Шестакова

студент 1 курса ЭФ СФ БашГУ,

г. Стерлитамак, РФ

E-mail: shestakova.str@yandex.ru

Г.М. Мурзагалина

канд. экон. наук, доцент СФ БашГУ

E-mail: gulnazmur@yandex.ru

ПРОБЛЕМЫ ИЗНОШЕННОСТИ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ

Аннотация

В статье рассматриваются проблемы и причины изношенности основных фондов российских предприятий, а также пути возможного ее решения и устранения.

Ключевые слова

Износ, основные фонды, амортизация, физический износ, моральный износ.

Проблема повышения эффективности использования и технического состояния основных фондов предприятий, в условиях перехода к новым технологическим укладам, приобретает все более актуальное значение. Выход России на траекторию позитивного экономического роста непосредственно связан с устранением изношенности, обновлением и рациональным использованием производственных фондов предприятий.

Физическое и особенно моральное устаревание активной части производственных фондов происходит более ускоренными темпами и связано с научно-техническим прогрессом. Их своевременное обновление непосредственно влияет на инноватизацию производственного предприятия, способствует росту его эффективности и конкурентоспособности.

Под физическим износом понимают утрату основными средствами производства своей первоначальной производственной мощности в процессе их функционирования. Моральный износ – это уменьшение стоимости основных фондов под влиянием научно-технического прогресса и превращение основных средств производства (машин, оборудования и пр.) в несовершенные, отсталые по своим технологическим и экономическим характеристикам средства производства.

Увеличение уровня морального износа основных фондов является свидетельством неэффективного использования или дефицита интеллектуального капитала общества, предприятия [3, с. 135]. Путь решения этой проблемы – достаточное и экономически обоснованное обновление основных средств, основных мощностей предприятия, прежде всего, активной части основных фондов.

Основной причиной чрезмерно высокой физической изношенности активов многих российских предприятий является неэффективность управления предприятием и отсутствие возможности для проведения завершеного воспроизводства капитала как целостной системы факторов. Эта же причина обуславливает ускорение морального износа капитала.

Процесс амортизации и обновления основных фондов – неотъемлемая часть любого предприятия. В

связи с тем, что в российской практике отдается предпочтение использованию амортизации не на обновление фондов, а на использование в качестве чистой прибыли, создается проблема отсутствия средств у организации на замещение старой техники более новыми образцами.

Одной из проблем изношенности основных фондов на данном этапе развития экономики России является то, что основные фонды, попросту, не восстанавливаются [1, с. 50].

Сегодня более 80% основных фондов находится в частных руках. Можно предположить, что одна из причин столь плачевного состояния основных фондов кроется именно в этом. Предприниматели, которые получили активы в ходе приватизации, не заинтересованы во введении инноваций в производственный процесс. Цель любого предпринимателя – максимизация прибыли, а не модернизация производства.

Для решения этой проблемы, экономист С.Ю. Глазьев предлагает создать «народные предприятия», что позволит обеспечить научно-технический прогресс в стране [2, с. 5]. Автор разделяет данную точку зрения, так как на сегодняшний день государственная поддержка предприятий зачастую просто растекается по частным карманам. При этом недостигнута главная цель приватизации – повышение эффективности функционирования предприятий. Однако отметим, что национализация производства станет эффективной мерой только при добросовестной работе органов государственного финансового контроля.

Больше всего изношенностью основных фондов страдают сельскохозяйственные предприятия, и может рассматриваться как источник ряда угроз для их устойчивого развития.

Износ основных фондов в сельском хозяйстве предопределяет, во-первых, снижение производительности предприятий агропромышленного комплекса, а во-вторых, увеличение риска разного рода отклонения от технологических схем, сбоев в системе производства и т. п. Следовательно, с увеличением степени этого износа можно ожидать рост дефицита сельскохозяйственной продукции при общем снижении ее качества [4, с. 756].

Все это создает угрозу для продовольственной безопасности страны, увеличивает риски инвестирования и, следовательно, препятствует успешной модернизации экономики страны.

Список использованной литературы:

1. Антонова Н.Л., Антонов Л.А. Вопросы обновления основных фондов в топливно-энергетическом комплексе // Вестник Сургутского государственного университета. – 2014. – № 1 (3). – С. 48 – 50.
2. Молькова А.А. Проблемы российской экономики в современных условиях // Иннов: электронный научный журнал. – 2016. – № 2 (27). – С. 4 – 11.
3. Потеева М.А., Усеинова Ф. Методология оценки роли основных фондов в инноватизации производственных процессов предприятий // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2017. – № 1-1. – С. 132 – 137.
4. Яшалова Н.Н., Рубан Д.А., Михайленко А.В. Износ основных фондов в сельском хозяйстве российских регионов как фактор экономической безопасности // Вестник УрФУ. Серия: Экономика и управление. – 2016. – Т. 15. – № 5. – С. 753 – 779.

© Шестакова Е. И., Мурзагалина Г.М., 2017

УДК 351

Эрентраут Екатерина Витальевна
Магистрант ЮУИУиЭ г.Челябинск, Р.Ф.
Эрентраут Елена Николаевна
канд. пед. наук, доцент ЮУИУиЭ, г.Челябинск, Р.Ф.
E-mail: erentraut@mail.ru

СТИМУЛИРОВАНИЕ ТРУДА ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ

Аннотация

Стратегия стимулирования сотрудников государственных учреждений в дальнейшем поможет

руководителю понять, как воздействовать на сотрудника для достижения лучшего результата. Она формирует определенные ожидания у руководителя и окажет содействие в улучшении производительности труда.

Ключевые слова

Мотивация, стимул.

На сегодняшний день очень остро стоит проблема стимулирования труда. Каждый сотрудник при исполнении плана является звеном, и очень важно, чтобы каждое звено в определенный момент сработало быстро и верно. Управляющий государственной структурой определенно знает профессиональные умения подчиненных сотрудников, в каких сферах они компетентны и с какой работой справляются эффективнее. Но немало важно и знать интересы. При хорошем знании интересов сотрудника и его мотиваций можно разработать целую структуру стимулирования, и тогда при сопоставлении профессиональных качеств и мотивационных факторов получится идеальная стратегия стимулирования.

Стратегия стимулирования сотрудников, в данном случае речь идет о стимулировании сотрудников государственных учреждений, в дальнейшем поможет руководителю понять, как воздействовать на сотрудника для достижения лучшего результата. Она формирует определенные ожидания у руководителя и окажет содействие в улучшении производительности труда. Поняв и сформировав правильную систему стимулирования труда, руководитель максимально сможет убрать нежелательные мотивы государственных служащих и развить исключительно желательные. Каждый человек хочет делать то, что ему нравится, и то, к чему он имеет интерес. Системы стимулирования тесно взаимосвязаны с интересами государственных служащих как субъектов. Личностные особенности служащего также являются немаловажным фактором в системе стимулирования.

Конечно, при распределении обязанностей руководитель опирается на характер служащих. И при исполнении коллективного задания каждый сотрудник своим характером и поведением может либо способствовать успешной коммуникации, либо препятствовать. При определенных ситуациях сотрудник проявляет свою реакцию, тогда руководитель в свою очередь, наблюдая за реакцией, формирует поведение сотрудника в группе.

Система стимулирования учитывает разнообразие характеров и интересов всех сотрудников. Она создает для руководителя определенные сценарии развития действий, и, проанализировав все сценарии, руководитель может выбрать максимально плодотворный и эффективный сценарий. Мотивация определяется как внутреннее побуждение к действию, обуславливающее субъективно-личностную заинтересованность индивида в его совершении. Именно заинтересованность является определяющим фактором мотивации.

Также мотивация определенно связана с такими понятиями как цель и стремление, без них индивид не готов к эффективному осуществлению профессиональных функций. Также для успешного решения проблем мотивации труда сотрудников важно выявить специфику профессиональной деятельности и при выстраивании системы мотивации учитывать ее.

По представленной в статье «Мотивация и стимулирование персонала» понятийной модели «Мотивация – стимул» становится понятно, что мотивация – это внутреннее свойство человека, составная часть его характера, связанная с его интересами и определяющая его поведение в организации [3].

А стимул – это некоторое воздействие на человека, целью которого является направить его деятельность, скорректировать поведение в организации.

Из этого следует, что хорошо зная мотивацию сотрудников, управляющий может правильно подобрать необходимый стимул для достижения цели. Стимул напрямую зависит от мотивации сотрудника. Существует несколько мотивационных типов, каждый из которых описывает характерное поведение человека в организации. Мотивационные типы делятся на два класса: класс избегательной мотивации и класс достижительной мотивации. Человек с избегательной мотивацией стремится избежать нежелательных для себя последствий своего поведения и всячески отвергает выполнение каких-либо поручений. Человек класса достижительной мотивации ведет себя так, чтобы достичь определенных рубежей, к которым он

стремится, он берется за любую работу и возможность показать себя.

Модель «Мотивация-стимул» может применяться при формировании политики стимулирования труда государственных служащих. Именно путем разработки и применения системы стимулирования можно сформировать и впоследствии постоянно поддерживать определенный мотивационный профиль государственного учреждения, соответствующий реализуемой стратегии его развития. В этом случае система стимулирования должна создавать предельно некомфортные условия для госслужащих с нежелательным избегательным мотивационным типом, и создавать благоприятные условия для работников с приемлемой достижительной мотивацией. Таким образом, будет происходить «вымывание» персонала с неблагоприятным типом мотивации, взамен которого будет производиться набор нового персонала, подходящего под структуру учреждения [4].

Тогда путем разработки и применения системы стимулирования уже сформирован и поддерживается определенный мотивационный профиль государственного учреждения, а путем оптимизации системы стимулирования под существующий мотивационный профиль государственного учреждения можно обеспечить предельно конструктивное поведение имеющегося в наличии персонала.

Классы мотиваций делятся на «чистые» типы мотивации, а это именно: люмпенизированный тип, инструментальный тип, профессиональный тип, патриотический тип и хозяйский тип. Каждый государственный служащий представляет собой сочетание всех или некоторых из мотивационных типов, и конечно в определенной пропорции.

Таким образом, каждый человек описывается мотивационным профилем в соотношении от 0 до 100, показывающим, в какой степени в нем присутствует каждый мотивационный тип. Итак, на госслужащего, который описывается некоторым мотивационным профилем, с целью изменить его поведение в организации, оказывается воздействие в форме некоторого стимула. Получив стимул, госслужащий реагирует на него в соответствии со своим мотивационным профилем.

Существует некоторая классификация форм стимулирования. В нее входят: негативная форма в виде неудовольствия, наказания и угрозы потери работы; денежная форма в виде заработной платы, включая все виды премий и надбавок; натуральная форма в виде покупки или аренды жилья, предоставления автомобиля; моральная форма в виде грамот, почетных знаков, представления к наградам, доски почета и пр. Организационная форма – это условия работы, ее содержание и организация и привлечение к содействию и участию в управлении, забота о работнике (патернализм) в виде дополнительного социального и медицинского страхования, создание условий для отдыха - одни из самых часто применяемых форм стимулирования.

Управляющий государственной структурой определенно знает профессиональные умения подчиненных сотрудников, но немало важно знать и модель «мотивация - стимул».

Понятийная модель «Мотивация-стимул» устанавливает связь между чистыми мотивационными типами и приемлемыми для них формами стимулирования.

Полно изучив эту понятийную модель, мотивацию и стимулы сотрудника, управляющий государственным учреждением может легко выбрать подходящие формы стимулирования и успешно применить их в организации работы. Также управляющий может максимально набрать сотрудников с достижительной мотивацией, а в то же время он может сотрудников с избегательной мотивацией простимулировать и тем самым добиться успешного завершения работы. Стимулирование труда государственных служащих возможно, стоит разобраться в понятийной модели «Мотивация-стимул», и опираясь на нее, грамотно ее применить и впоследствии только улучшать.

Список использованной литературы:

1. Верхоглазенко В. Система мотивации персонала. «Консультант директора», 2005
2. Базаров Т.Ю. Управление персоналом. М, 2007
3. Балашов Ю.К., Коваль А.Г., Мотивация и стимулирование персонала: основы построения системы стимулирования. Журнал «Маркетинг в России и за рубежом», №7, 2002
4. Зайцева О.А., Радугин А.А., Радугин К.А., Рогачева Н.И. «Основы менеджмента», М.: Центр, 2006
5. Дизель П.М., Раньян У.М. Поведение человека в организации. М., 2006

УДК 657

Юдинцева Лариса Александровна

канд.экон.наук, старший преподаватель

Вятская государственная сельскохозяйственная академия

г. Киров, РФ

E-mail: youlara777@mail.ru

ИСТОРИКО-ЛОГИЧЕСКАЯ ПЕРИОДИЗАЦИЯ РАЗВИТИЯ ФОРМЫ АУДИТОРСКОГО ЗАКЛЮЧЕНИЯ

Аннотация

В статье рассматривается периодизация развития формы ключевого элемента проверки бухгалтерской (финансовой) отчетности экономического субъекта - аудиторского заключения. Представлен сравнительный анализ данного явления в России и за рубежом. Определены характерные этапы эволюции усложнения формы документа и причины их обусловившие.

Ключевые слова

Аудиторское заключение, мнение аудитора, аудитор, бухгалтерская (финансовая) отчетность, пользователь.

С течением времени информация о достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности экономического субъекта становится всё более значимой для определенного круга пользователей отчетных данных. Следовательно, форма содержащего такие сведения документа обусловлена трансформацией информационных потребностей заинтересованных лиц.

В соответствии с федеральным стандартом аудиторской деятельности 1/2010 [1] итогом аудиторской проверки является мнение аудитора, основанное на профессиональном суждении лица, осуществляющего аудит. Анализ категории «мнение аудитора» показал, что историческая форма мнения постепенно усложняется, соответствуя общеэкономическим процессам и совершенствованию методологии аудиторской проверки.

Первоначальные сведения о практике «слушания отчетов» подтверждают публичное озвучивание мнения аудитора в форме устного доклада. Организация таких действий предполагала свободную дискуссию проблемных аспектов проверки с целью убеждения участников слушаний принять верное решение в каждой конкретной ситуации. Историки полагают, что бесспорным достоинством устной формы аудиторского заключения являлась публичная независимость мнения аудитора, а доказательством достоверности отчетных данных была обычная подпись, явившаяся позднее прообразом аудиторского заключения.

Усложнение системы бухгалтерского учета стало предъявлять более высокие критерии к доказательству его достоверности. В заключении аудитора появилась реальная необходимость отражения фактов обоснования мнения. Исторический анализ усложнения формы аудиторского заключения показал неоднозначное развитие данного процесса в России и за рубежом.

В экономически развитых странах уже к XVII веку наблюдается бурное развитие нормативного законодательства, регулирующего проведение аудиторских проверок, появляются институты и ассоциации аудиторов, совершенствуются обязанности проверяющих лиц. В этой связи появляется объективная необходимость соответствующего оформления результатов аудита в письменной форме, содержащей обоснованное изложение мнения аудитора.

В российском законодательстве соответствующие изменения отмечаются лишь к концу XIX – началу XX века в связи с упразднением аудиторской деятельности. Господство вертикального контроля и отсутствие законодательной базы сводили оформление результатов контрольных проверок к форме достаточно сжатых специальных актов, отражающих случаи бесхозяйственности, нарушений и злоупотреблений, преступной халатности, недостатков в работе и расточительства.

Ввиду особенностей советской экономики и приоритета государственных интересов информационный смысл и юридический статус формы аудиторского заключения был на порядок ниже западного аналога. При этом наблюдалось обнаружение и перечисление наибольшего количества установления фактов мошенничества, а объективная оценка отчетных данных отсутствовала.

С переходом России к рыночной экономике происходит перемещение функций по регулированию аудиторской деятельности от государственных органов к саморегулируемым организациям аудиторов. Сближение российских и международных стандартов аудита позволило объективно понять, что же всё-таки следует называть «аудиторским заключением». Принципиально важным в российском законодательстве стало дополнение об уместной и единственно верной на основе профессионального суждения формулировке в форме мнения аудитора, определяющей сущность аудиторского заключения. Однако вопрос о ее обосновании до сих пор остается открытым.

Таким образом, постепенная модификация формы аудиторского заключения - вполне обоснованное явление, соответствующее реальным процессам в экономике разных стран, обусловленное политическими и социальными предпосылками. Содержательная составляющая формы аудиторского заключения – мнение аудитора - претерпела прогрессивное усложнение: от краткого сообщения в форме устного доклада до подробного анализа фактов достоверности отчетных данных в письменном виде.

В целях более глубокого и всестороннего исследования бухгалтерской (финансовой) отчетности в современных условиях форма аудиторского заключения требует своего совершенства.

Список использованной литературы:

1. Федеральный стандарт аудиторской деятельности 1/2010 «Аудиторское заключение о бухгалтерской (финансовой) отчетности и формирование мнения о ее достоверности»: утв. Приказом Минфина России № 46н от 20 мая 2010 г. [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document/>

© Юдинцева Л.А., 2017

УДК 33

А.К. Юнусова

Студентка 2 курса факультета «Налоги и налогообложение» Департамента налоговой политики
Финансовый университет
г. Москва, Российская Федерация

М.В. Каширина

Доцент Департамента налоговой политики и таможенно-тарифного регулирования
Финансовый университет

К ВОПРОСУ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЛИЧНОГО КАБИНЕТА НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ

Аннотация

Статья посвящена практическим вопросам функционирования личного кабинета налогоплательщика, поскольку с его введением ускоряется взаимодействие организаций и граждан с налоговыми органами. При входе на сайт, пользователь узнает всю необходимую информацию о своих налогах. Особое внимание уделено механизму работы личного кабинета налогоплательщика и действиям, которые вправе совершить налогоплательщик в целом.

Сайт ФНС приводит описание необходимых для регистрации документов и предоставляет перечень

налоговых инспекций, где можно получить регистрационную карту с первичным паролем и прочее.

Ключевые слова

Личный кабинет налогоплательщика, физические и юридические лица, объекты налогообложения, налоговые начисления, налоговые органы.

Налоги - это необходимое условие существования государства, экономическая основа его деятельности. В связи с этим обязанность платить законно установленные налоги и сборы распространяется на всех налогоплательщиков как безусловное требование. Основные функции налогов - фискальная и регулирующая [5, с. 24]. При этом важнейшей задачей налоговой системы государства всегда являлось исполнение фискальной функции, т.е. обеспечение максимально возможной собираемости налогов на законных основаниях [4, с. 147].

Личный кабинет налогоплательщика - специальный онлайн сервис Федеральной налоговой службы, позволяющий дистанционно решать вопросы по подаче декларации, получения документов и оплате налогов. Он имеет защищенный доступ.

Следует учитывать, что сведения об объектах налогообложения предоставляются в налоговые инспекции органами, осуществляющими регистрацию прав на недвижимость и транспортные средства. [6, с. 2].

Очевидно, что ускорение взаимодействия граждан с налоговыми органами стало необходимостью как для одной стороны, так и для другой. С помощью дистанционного общения сторон упрощается решение различных вопросов, возникающих у налогоплательщиков. В связи с этим, Федеральная налоговая служба разработала специальный интернет-сервис «Личный кабинет налогоплательщика». Теперь любой налогоплательщик может создать свой личный кабинет, если он платит налоги со своих доходов или имущества.

На сайте www.nalog.ru следует перейти в электронные сервисы, где можно увидеть личный кабинет налогоплательщика. В нем электронный сервис более детально поможет определить, какие конкретные сведения налогоплательщик хочет получить от налогового органа.

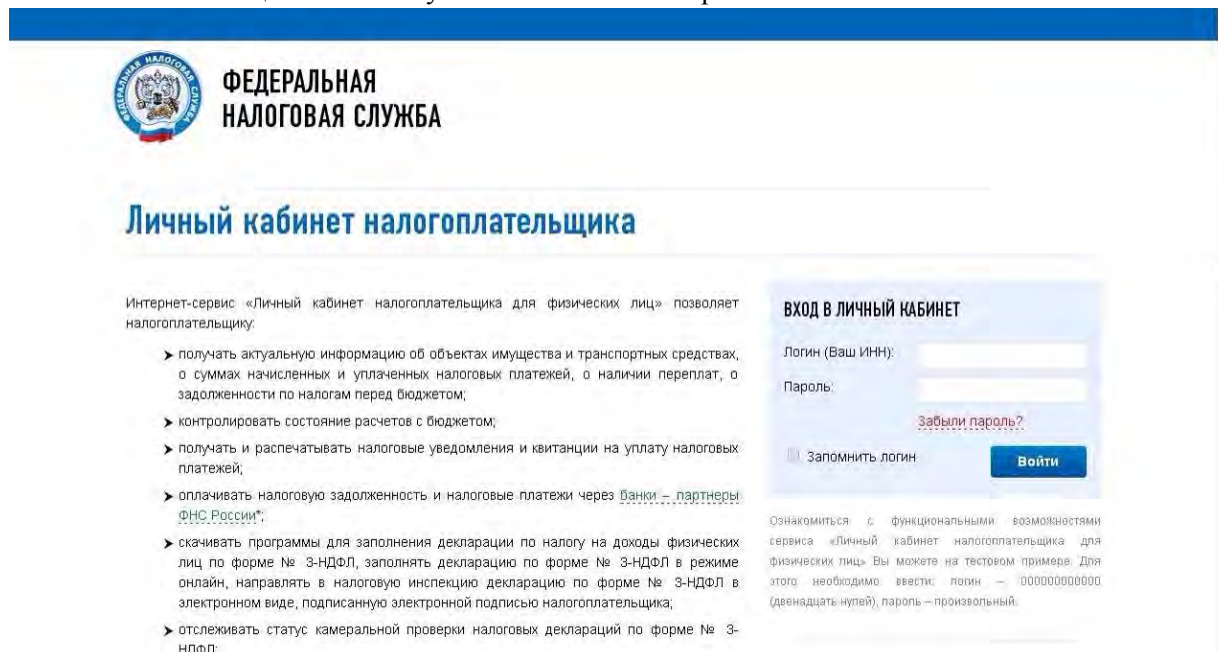


Рисунок 1 – Личный кабинет налогоплательщика

Кабинет налогоплательщика физического лица.

Инновации, касающиеся функционирования личного кабинета налогоплательщика физического лица, внесены в Налоговый кодекс Российской Федерации и вступили в действие с 1 июля 2015 года.

Для регистрации в личном кабинете налогоплательщику необходимо обратиться в любую налоговую инспекцию, вне зависимости от места его жительства и постановки на учет. При себе следует иметь документ, удостоверяющий личность и оригинал/копию свидетельства о присвоении ИНН.

Для открытия личного кабинета налогоплательщика используются персональные данные, которые по

закону являются налоговой тайной. Поэтому сообщать их можно только лично или же через лицо, имеющее нотариальную доверенность.

В налоговой инспекции налогоплательщику выдают регистрационную карту с первичным паролем. После ее получения, в течение одного часа указанный логин и пароль будут активированы. Их необходимо будет ввести при первом входе в личный кабинет налогоплательщика, уже со своего собственного персонального компьютера.

Первичный пароль стоит сменить, так как он действителен только в течение первого месяца.

ФЕДЕРАЛЬНАЯ НАЛОГОВАЯ СЛУЖБА

ФИО: ИВАНОВ ИВАН ИВАНОВИЧ
ИНН: 000000000000 (ДЕМО)
Последний вход: 11.03.2013 00:04:05 MSK
[Инспекция](#) [Типовые вопросы](#) [Обратная связь](#)
[Профиль](#) [История действий](#) [Выход](#)

Объекты налогообложения: 0 руб. | Начислено: 0 руб. | Уплачено: 0 руб. | Переплата/задолженность: 1 613 руб. 14 коп. / 274 руб. 99 коп. | Налог на доходы ФЛ | Документы налогоплательщика

Объекты налогообложения

ФИЛЬТР: Все регионы | Все виды объектов | Только действующие

Наименование объекта	Сведения об объекте	Сведения о владении и льготах	Наименование ИФНС
Недвижимое имущество Жилые дома ,606108, Нижегородская область, Павловский р-н, Павлово г., Полянка ул, 2,,	Налоговая база	Вид права: Индивидуальная Доля: 1 Дата рег.: 18.12.2003	5252 - Межрайонная ИФНС России № 7 по Нижегородской области
Недвижимое имущество Квартиры ,606108, Нижегородская область, Павловский р-н, Павлово г., Полянка ул, 2,,	Условный номер объекта: 52:52:02/071/2007:235 Налоговая база	Вид права: Индивидуальная Доля: 1 Дата рег.: 28.03.1998	5252 - Межрайонная ИФНС России № 7 по Нижегородской области
Имущество Квартиры ,606108, Нижегородская область, Павловский р-н, Павлово г., Ленина ул, 1,, 10	Налоговая база	Индивидуальная Доля: 1 Дата рег.: 28.03.1998	ИФНС России № 7 по Нижегородской области
Земельный участок 52:33:31:7 ,606108, Нижегородская область, Павловский р-н, Павлово г., Полянка ул, 2,,	Дата кадастрового учета: 01.03.2004 Площадь: 1500.00 кв.м. Разрешенное использование: ДЛЯ ВЕДЕНИЯ ЛИЧНОГО ПОДСОБНОГО ХОЗЯЙСТВА Налоговая база	Вид права: Индивидуальная Доля: 1/2 Дата рег.: 22.10.1994	5252 - Межрайонная ИФНС России № 7 по Нижегородской области
Наземный транспорт BA321100 K000EH52	Тип/название: (отсутствует) VIN: ХТА211000W0009951 Объем двигателя (куб. см): .00 Мощность двигателя л/с: 81.0 Год выпуска: 1997 Предыдущий рег. знак: Отсутствуют данные в БД Назначение (категория): В Дата замены двигателя: 02.04.1998	Вид права: Индивидуальная Доля: 1 Дата рег.: 02.04.1998 Льгота: Пенсионеры	5252 - Межрайонная ИФНС России № 7 по Нижегородской области
Водный транспорт Лодка моторная РФ-1578 РФГ-0000	Идентификационный номер судна: EWTEW0000 Класс судна: 1 Количество двигателей: 0 Мощность двигателя л/с: 45.0 Год выпуска (постройки) судна: 2005 Срок полезного использования: 15 Валовая вместимость, регист. тонн: .40	Вид права: Индивидуальная Доля: 1 Дата рег.: 01.04.2010	5252 - Межрайонная ИФНС России № 7 по Нижегородской области
Воздушный транспорт 220-001	Идентификационный номер судна: ХВХВХ7637 Количество двигателей: 0 Мощность двигателя л/с: 800.0 Год выпуска (постройки) судна: 2005 Срок полезного использования: 20	Вид права: Индивидуальная Доля: 1 Дата рег.: 08.03.2010 Льгота: Пенсионеры	5252 - Межрайонная ИФНС России № 7 по Нижегородской области

Рисунок 2 – Объекты налогообложения

Какие же еще возможности дает личный кабинет налогоплательщика?

Выбрав нужный раздел на сайте, налогоплательщик может изучать информацию о своих объектах налогообложения.

Если данные указаны неверно, налогоплательщику нужно выбрать в этом же разделе функцию-направить заявление на уточнение информации об объектах. Далее указать на ошибку в электронном заявлении. Сотрудники налоговой инспекции на основании этого заявления связываются с соответствующими органами, где хранятся данные о принадлежащем налогоплательщику имуществе и устраняют возникшую проблему. В этом же разделе налогоплательщик может сообщить об объектах, которые не учтены; подать заявление на получение льготы по имущественным налогам, если таковая имеется и уведомить о выбранном льготном объекте. В личном кабинете налогоплательщик может ознакомиться со сведениями о начислениях налога, не дожидаясь квитанции по почте. Личный кабинет позволяет сформировать платежные документы, а также осуществлять оплату налоговых начислений в режиме онлайн. Пользователю будет предложено несколько вариантов оплаты: электронными деньгами либо со счета банковской карты.

В личном кабинете налогоплательщика находятся разделы «уплачено» и «зачислено». В первом разделе «уплачено» отражается перечисленная сумма, а во втором она появится в течение 10 дней, как только поступит из кредитной организации в налоговую инспекцию.

В разделе «Переплата задолженности» указывается сумма, которую налогоплательщик переплатил или недоплатил. В этом случае необходимо оформить заявление на возврат излишне уплаченного налога или погасить долг онлайн платежом.

Следующий раздел, касающийся налога на доходы физических лиц, включает налоговую декларацию по форме 3-НДФЛ. Она требуется при получении налоговых вычетов (например, имущественных, на образование или лечение). [7, с. 2]. В этом разделе налогоплательщик может скачать бесплатную программу для самостоятельного заполнения декларации. Для получения налогового вычета ее нужно подавать вместе с остальными документами лично в инспекцию. После подачи заявления в этом же разделе необходимо отслеживать результаты налоговой проверки. Налоговая проверка - действие налогового органа, ориентированное на выявление факта правомерности (неправомерности) деятельности налогоплательщика (физического или юридического лица) в процессе исчисления и уплаты им налога [3, с. 18].

Для записи на прием в налоговый орган нужно перейти в раздел «документы налогоплательщика», затем выбрать функцию «обратиться в налоговый орган». Далее следует указать налоговую инспекцию, цель визита, дату, время. Налогоплательщик может формировать запросы на получение необходимых справок из налоговой инспекции и получать их в своем личном кабинете, подавать заявления и отправлять декларацию 3-НДФЛ, но при одном условии. Нужно получить ключ неквалифицированной электронной подписи. Для этого следует войти в профиль пользователя, затем получить сертификат ключа проверки электронной подписи. Здесь формируется запрос на его получение и в течение нескольких часов пользователь его получает. После этого можно вести полностью электронный документооборот с налоговой инспекцией.

Выделяя основные функции интернет-сервиса «Личный кабинет налогоплательщика для физических лиц», следует отметить, что этот сервис позволяет налогоплательщику:

1. Получать актуальную информацию относительно объектов налогообложения, о суммах начисленных и уплаченных платежей, об имеющихся переплатах и задолженностях по налогам перед бюджетом;

2. Контролировать состояние расчетов с бюджетом;

3. Получать квитанции для уплаты налоговых платежей;

4. Оплачивать налоговую задолженность и налоговые платежи через банки – партнеры ФНС России;

5. Загружать программы для заполнения декларации по налогу на доходы физических лиц по форме № 3-НДФЛ, заполнять декларацию по форме № 3-НДФЛ онлайн, направлять в налоговую инспекцию декларацию по форме № 3-НДФЛ в электронном виде, подписанную электронной подписью налогоплательщика;

6. Отслеживать статус камеральной проверки налоговых деклараций по форме № 3-НДФЛ;

7. Обращаться в налоговые органы с различными вопросами без личного визита в соответствующий орган.

Как частный случай, следует рассмотреть функционирование личного кабинета налогоплательщика для индивидуальных предпринимателей.

Индивидуальный предприниматель- физическое лицо, зарегистрированное в установленном порядке, которое может вести свою деятельность без юридического образования.

ФНС продолжает развивать свои информационные сервисы для налогоплательщиков. В 2015 году кабинет налогоплательщика стал доступным и малому бизнесу. Прежде чем вводить его в эксплуатацию, были проведены социологические исследования. С их помощью опросили около 3500 индивидуальных предпринимателей. Им задавали вопросы о том, что они хотели бы видеть в личном кабинете и как удобнее предоставлять им информацию. Для этого в интерфейсе выделены основные блоки, чтобы при первом входе не перегружать пользователя лишней информацией и акцентировать его внимание сразу на необходимые пункты. Создатели кабинета сделали настраиваемый интерфейс, чтобы каждый налогоплательщик подстроил его под себя.

В общей массе, индивидуальные предприниматели обладают меньшей квалификацией, чем профессиональные бухгалтера и юристы, которые работают у юридических лиц. В связи с этим налоговая служба постаралась сделать все возможное, чтобы личный кабинет был понятен и прост в использовании.

При входе на главной странице сервиса налогоплательщик может войти в личный кабинет с помощью усиленной квалифицированной электронной подписи, используя подпись, с помощью которой сдает отчетность по телекоммуникационным каналам связи или же с помощью логина и пароля, которые он использует для входа в личный кабинет физического лица.

Создатели кабинета произвели интеграцию кабинетов налогоплательщика для индивидуальных предпринимателей. Это значит, что он может перейти из кабинета физического лица в кабинет индивидуального предпринимателя и обратно, т.е. не нужна повторная авторизация.

Если пользователь входит в личный кабинет налогоплательщика со своим логином и паролем, то он не может использовать все возможности онлайн сервиса. Например, выписку из ЕГРИПа он получит, а сформировать справку о расчетах с бюджетом и направить ее в налоговый орган сможет только в соответствии с законодательством с усиленной квалифицированной подписью. С ее помощью налогоплательщик формирует заявление о зачете и возврате. При формировании справки о расчетах с бюджетом, сайт подсказывает пользователю, какие у него есть переплаты, каким образом и куда их нужно зачислить и как сформировать в итоге данное заявление, подписать электронно - цифровой подписью и отправить в налоговый орган.

Квалифицированная электронная подпись позволяет налогоплательщику из личного кабинета отправлять декларации о доходах, подавать заявления о зачете и возврате денежных средств.

В личном кабинете налогоплательщика предусмотрена такая удобная функция, как налоговый калькулятор. В нем задаются определенные базисные показатели- доходы, расходы, количество наемных работников, период, за который производится расчет. Налогоплательщик может рассчитать те налоги, которые он собирается платить в случае, если он находится на одной или другой системе налогообложения. После ввода данных производится расчет. По упрощенной системе налогообложения получается одна сумма, по ЕНВД- другая, по общей системе налогообложения- третья. Налогоплательщик вправе выбрать, что ему выгоднее. Это помогает налогоплательщику определиться с системой налогообложения, правильно рассчитывать свои доходы, расходы и грамотно вести свой бизнес.

Личный кабинет налогоплательщика юридического лица.

Личный кабинет налогоплательщика юридического лица - это электронный интерактивный офис, который упрощает взаимодействие с налоговыми органами и позволяет эффективно использовать свое рабочее время. Личный кабинет налогоплательщика начал функционировать в январе 2014 года.

За два года работы личного кабинета налогоплательщика юридического лица к сервису подключились более 800 организаций, большая часть из которых - бюджетные организации. За это время в налоговые органы поступило более 1000 запросов на получение необходимых документов.

Юридические лица так же, как и физические лица, получают информацию о задолженности перед бюджетом, о начисленных и уплаченных платежах и о наличии переплат.

Сервис дает возможность направлять запросы и справки о состоянии счетов по налогам, сборам, пеням, штрафам. Кроме этого, юридическое лицо может направлять документы для государственной регистрации и получать информацию о ходе исполнения заявлений и запросов.

Для доступа к личному кабинету руководитель или лицо, имеющее право действовать от имени организации без доверенности должен получить квалифицированный сертификат ключа электронной подписи. Это можно сделать в любом удостоверяющем центре, аккредитованном Министерством связи и массовых коммуникаций Российской Федерации, в соответствии с Федеральным законом «Об электронной подписи» от 6 апреля 2011 г. № 63-ФЗ. В этом случае могут быть использованы ключи, выданные для предоставления налоговой и бухгалтерской отчетности по телекоммуникационным каналам связи.

Для первого входа в кабинет руководитель организации должен подписать соглашение о предоставлении доступа и пройти процедуру регистрации. Эта процедура необходима для обеспечения максимальной защиты данных организации от несанкционированного доступа. После регистрации руководитель может предоставить своим сотрудникам различные права доступа к сервисам и данным.

Например, бухгалтеру могут быть доступны данные по всем филиалам, но только в рамках просмотра сведений о расчетах с бюджетом, а директору филиала - все сервисы, но только по своему подразделению.

Кроме уже названных функций, интернет-сервис позволяет юридическим лицам:¹²

- получать актуальную информацию о возврате излишне уплаченных сумм, об урегулированной задолженности, о неисполненных обязательных платежах, о мерах принудительного взыскания задолженности;

- получать выписку из ЕГРН;

- направлять запросы и получать справку о состоянии расчетов по налогам, сборам, пеням, штрафам, процентам;

- направлять запрос на получение справки об исполнении обязанности по уплате налогов, сборов, пеней, штрафов, процентов;

- направлять в налоговые органы заявления по уточнению невыясненного платежа и платежных документов, в которых обнаружены ошибки, заявления о зачете или возврате переплаты, заявления для инициирования сверки расчетов с бюджетом;

- направлять в налоговый орган сообщения по форме С-09-6 об участии в российских организациях;

- вставать на учет организации по месту нахождения обособленного подразделения, вносить изменения в сведения об обособленном подразделении на основании формализованных электронных сообщений налогоплательщика по формам № С-09-3-1, С-09-3-2, 1-6-Учет, 3-Учет, в качестве налогоплательщика ЕНВД в соответствии с заявлениями по формам № ЕНВД-1, ЕНВД-3, 3-Учет;

- направлять документы в налоговый орган для государственной регистрации или внесения изменений в ЕГРЮЛ;

- получать информацию о ходе исполнения заявлений и запросов, самостоятельно контролировать сроки оказания услуги налоговым органом, получать решения налогового органа по заявлениям.

В личном кабинете налогоплательщика для физических и юридических лиц размещаются следующие документы и сведения:

- 1) о транспортных средствах и объектах недвижимого имущества, являющимися объектами налогообложения. Сведения о них поступают в налоговые органы от учреждений, указанных в ст. 85 НК РФ¹³;

- 2) о суммах налогов, которые подлежат уплате. Обязанность по их исчислению возложена на налоговые органы;

- 3) об имеющихся налоговых льготах налогоплательщика;

¹² www.nalog.ru

¹³ НК РФ

- 4) об уплаченных суммах налога;
- 5) о ходе проведения и результатах камеральной налоговой проверки налоговой декларации по НДФЛ по форме 3-НДФЛ;
- 6) о сведениях, находящихся в справках о доходах физических лиц по форме 2-НДФЛ и налоговых декларациях по НДФЛ в соответствии с формой 3-НДФЛ;
- 7) о судебных актах, вступивших в законную силу и принятых по результатам рассмотрения дел, в которых налоговые органы были в качестве истца или ответчика;
- 8) об актах ненормативного характера и документах налогового контроля, о требованиях об уплате налога и налоговых уведомлениях, пеней, штрафов, процентов;
- 9) о платежных документах, которые были сформированы налогоплательщиком и затем переданы в налоговые органы с использованием личного кабинета налогоплательщика;
- 10) о документах налоговых органов, направление которых налогоплательщику осуществляется в случаях, предусмотренных НК РФ;
- 11) об иных документах, а также ответах налоговых органов на обращения налогоплательщика.

Отметим отдельно пятый пункт, касающийся статуса камеральной проверки. В меню «Статус проверки 3-НДФЛ» сервиса отображается состояние проверки декларации (ход камеральной проверки: завершена или в процессе, результат камеральной проверки, сведения по решениям на возврат, сумма налога к возврату). В результате проведения камеральной налоговой проверки декларации, подтвердившей право налогоплательщика на налоговый вычет, у налогоплательщика в карточке расчетов с бюджетом (лицевой счет) по налогу на доходы физических лиц образуется переплата по данному налогу. Пунктом 6 статьи 78¹⁴ НК РФ установлено, что сумма излишне уплаченного налога подлежит возврату по письменному заявлению налогоплательщика в течение одного месяца со дня получения налоговым органом такого заявления.

Уплата налогов является обязательной для всех граждан, предпринимателей и юридических лиц. Уклонение от уплаты налогов повлечет за собой не только пени, штрафы, взыскания, но и уголовную ответственность. Исходя из этого, важно помнить, что при наличии объективных причин невозможности уплачивать налоги, главой 9 НК РФ предусмотрена отсрочка. Отсрочка предполагает уплату налога по истечении срока ее действия, рассрочка – возможность постепенной уплаты суммы задолженности в соответствии с графиком. Отсрочка или рассрочка может быть предоставлена налоговым органом на срок до 1 года. Однако для их получения нужно иметь соответствующие основания, а также представить документы, необходимые для рассмотрения.

Решение о предоставлении отсрочки (рассрочки) либо отказе в ней принимается в течение 30 рабочих дней со следующего дня после поступления заявления в соответствующий налоговый орган.

Через сервис в налоговый орган передается следующая информация:

- 1) уведомления об использовании или отказе от использования личного кабинета налогоплательщика;
- 2) в соответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации – документы, которые предоставляются в налоговый орган через личный кабинет налогоплательщика;
- 3) прочие документы и сведения, включая обращения налогоплательщика в налоговый орган.

В связи с переходом на оказание услуг в электронном виде, государству требуется предоставить пользователям личного кабинета налогоплательщика безопасность онлайн идентификации.

Для формирования единых методов регистрации, идентификации и аутентификации пользователей во всех государственных информационных системах существует единая система идентификации и аутентификации (ЕСИА). Ее цель заключается в централизации и упорядочении процессов регистрации, аутентификации, идентификации и авторизации пользователей.

Решение по достоверной идентификации пользователей выдается единой системой информационным системам органов государственной власти.

Регистрация лица в ЕСИА взаимосвязана с проверкой значимых критериев для удостоверения личности. В соответствии с законодательством Российской Федерации, информация находится под защитой

¹⁴ НК РФ

этой системы.

Подводя итоги, можно сделать вывод о том, что личный кабинет налогоплательщика играет большую роль в функционировании налогового органа. Главная причина, почему этот сервис получил широкую популярность, очевидна. Ее использование экономит много времени.

С введением этой инновации налогоплательщику не приходится разбираться с огромным количеством бумажных документов. При входе на сайт, все становится предельно ясным, пользователь узнает всю необходимую информацию о своих налогах.

На сайте описываются функции кабинета налогоплательщика, действия, которые вправе совершить налогоплательщик, информацию, которую может узнать и с каким вопросом обратиться.

Как уже было указано, сервис «Личный кабинет налогоплательщика» позволяет пользователю формировать налоговые уведомления, оплачивать налоговые платежи через онлайн-банк, распечатывать квитанции на уплату, контролировать свои расчеты с бюджетом, обращаться в налоговые органы по интересующим вопросам без личного визита, а также отслеживать статус камеральной проверки налоговой декларации по форме 3-НДФЛ на получение вычетов.

Как известно, многие пользователи личного кабинета не знают о всех его возможностях, а это, в свою очередь, затрудняет его распространение и работу с ним. Но налоговые органы не прекращают работать над личным кабинетом и выявлять существующие недочеты, всегда стараются максимально упростить использование сервиса.

Список использованной литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 № 146-ФЗ.
2. Федеральным законом «Об электронной подписи» от 6 апреля 2011 г. № 63-ФЗ.
3. Каширина М.В., Журавлев М.А. Актуальные аспекты практики проведения камеральных налоговых проверок, Экономика. Предпринимательство. Окружающая среда. №2 (63), 2016.- М.
4. Каширина М.В. Козлов П.А., Актуальные проблемы налогового администрирования в России, Вестник Финансового Университета, 2016 №4.
5. Каширина М.В., Гуменная Н.С. Развитие современной налоговой системы России, Экономика. Предпринимательство. Окружающая среда. №3 (63), 2015.- М.
6. Кожан Н.В., Махова А.В. Анализ действующего налога на доходы физических лиц (НДФЛ). КиберЛенинка. № 4-1 (16) / 2016.
7. Юрченкова Н. В. Налоговые вычеты по НДФЛ как элемент социализации налоговой политики. КиберЛенинка. № 4-1 / 2013.
8. http://www.audit-it.ru/terms/taxation/lichnyy_kabinet_nalogoplatelshchika_fizicheskogo_litsa.htm
9. <http://www.bibliorossica.com/book.html?&currBookId=6422>
10. http://coolreferat.com/%D0%9B%D0%B8%D1%87%D0%BD%D1%8B%D0%B9_%D0%BA%D0%B0%D0%B1%D0%B8%D0%BD%D0%B5%D1%82
11. <http://docs.cntd.ru/document/420287185>
12. http://knowledge.allbest.ru/programming/3c0b65635b3ad78a5d43a89521216d37_0.html
13. <http://lektsii.org/1-80169.html>
14. <https://lkfl.nalog.ru/lk/>
15. <http://raszp.ru/nalogi/podklyuchaem-lichnyiy-kabinet-nalogoplatelshhika-dlya-fizicheskikh-lits.html>
16. <https://service.nalog.ru/sso/sign-up.html?svc=vyp>
17. <http://studopedya.ru/2-66534.html>
18. http://taxpravo.ru/novosti/statya-315406-proverte_nalichie_dolgov_po_imuschestvennyim_nalogam
19. <http://www.ogic.ru/pravo/kak-sozdat-i-vojtj-v-lichnyj-kabinet-nalogoplatelshhika.html>

© Юнусова А.К., Каширина М.В., 2017

УДК 343

Агеева Наталья Сергеевна,
преподаватель, Институт права,
г. Москва, РФ

Датий Алексей Васильевич,
докт.мед.наук, редактор журнала «Пенитенциарная система»,
г. Москва, РФ

Федосеев Алексей Августович,
преподаватель, Приднестровский государственный университет им. Т.Г.Шевченко,
г. Тирасполь

Карпухин Алексей Алексеевич,
преподаватель, Институт права,
г. Москва, РФ

СОЦИАЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОСУЖДЕННЫХ ЖЕНЩИН

Аннотация

В статье показаны основные характеристики осужденных женщин.

Ключевые слова

Осужденный, возраст, семейное положение, род занятий, семья.

При проведении работы нами учитывалось мнение ученых по ранее проведенным исследованиям [1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10].

Лишение свободы является самой суровой мерой государственного принуждения, применяемой за наиболее опасные преступления. Одним из условий осуществления профилактической деятельности различных государственных учреждений и организаций является наличие разносторонней информации о лицах, к которым применено лишение свободы. Анализ данных о возрасте осужденных женщин говорит, что большинство лишенных свободы (68%) принадлежит к возрастным группам от 25 до 49 лет. От 25 до 29 лет — 13,5%, от 30 до 39 лет — 24,8% и от 40 до 49 лет — 16,5%. Отсюда следует, что наиболее активны в криминогенном отношении женщины в возрасте от 25 до 39 лет. Снижение криминогенной активности среди осужденных старше 50 лет — явление закономерное и стабильное, объясняемое естественными причинами, обусловленными возрастом, жизненным опытом, изменением условий жизни, физиологическим старением организма.

Данные о семейном положении, тенденциях распада или сохранения семьи значимы при выборе оптимального направления воспитательной работы с осужденными женщинами. Проведенный анализ показал, что 55,2% осужденных в браке не состояли, у 21,2% — семья сохранилась, а у 23,6% осужденных семья распалась. То есть, из всех женщин, имевших семью, у 52,7% семья распалась. В этом находит отражение отношение общества к женщине как опоре семейного очага, и ее отрыв от семьи, вызванный порочащими обстоятельствами (осуждение за совершение преступления), приводит к распаду семьи.

Весьма важной характеристикой личности человека, оказывающей существенное влияние на формирование жизненных ценностей и интересов, является уровень образования. При всей сложности получения или продолжения образования в местах лишения свободы, такая возможность имеется. По данным исследования, в ИУ содержится с начальным образованием — 7,3% женщин, с неполным средним — 30,6%, со средним 58,8%, с незаконченным высшим и высшим — 3,3% женщин. Самый высокий уровень образования у осужденных молодого (25-29 лет) и среднего возраста (30-39 лет). С увеличением возраста

осужденных их образовательный уровень последовательно снижается, хотя у лиц в возрасте 40-49 лет средняя величина показателя уровня образования еще относительно высока. Значимым показателем социально-демографической характеристики женщин, отбывающих наказание в ИУ, является род занятий к моменту осуждения или ареста. Незанятость трудом в совокупности с иными обстоятельствами является серьезным криминогенным фактором. Наиболее значительной группой по величине удельного веса явились рабочие — 25,6%, затем идут служащие — 6,8%, работники частных предприятий — 4,3%, учащиеся — 2,9%, колхозники (фермеры) — 2,0%, прочие — 7,8%. Наиболее высокой удельный вес составила группа лиц, не работавших и не учившихся — 50,6%. Иными словами, из содержащихся в ИУ женщин каждая вторая не занималась до осуждения полезным трудом.

Результаты проведенного исследования свидетельствуют, что наиболее сложны вопросы подготовки к освобождению, нормализации жизни в условиях свободы решаются именно у названной категории женщин. Полученные нами результаты коррелируют с ранее проведенными рядом отечественных авторов исследованиями [9, 10, 11, 12].

Список использованной литературы:

1. Датий А.В. Научно-методическое сопровождение эксперимента по совершенствованию медико-санитарного обеспечения осужденных // Ведомости уголовно-исполнительной системы. 2012. № 9. С. 16-21.
2. Датий А.В. Словарь по пенитенциарной медицине // Прикладная юридическая психология. 2015. № 2. С. 190-191.
3. Датий А.В. Судебная медицина и психиатрия. Учебник для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Юриспруденция» и направлению «Юриспруденция» / А. В. Датий. Москва, 2007. Сер. Высшее образование
4. Датий А.В. Судебная медицина и психиатрия. Учебник для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Юриспруденция» и направлению «Юриспруденция» / А. В. Датий. Москва, 2009. Сер. Высшее образование.
5. Датий А.В. Судебная медицина и психиатрия. Учебник для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Юриспруденция» и направлению «Юриспруденция» / А. В. Датий. Москва, 2011. Сер. Высшее образование (2-е изд.)
6. Датий А.В. Судебная медицина и психиатрия. Учеб. пособие / А. В. Датий. Москва, 2005.
7. Датий А.В. Характеристика ВИЧ-инфицированных осужденных женщин, обратившихся за психологической помощью // Медицина. 2013. Т. 1. № 4 (4). С. 74-85.
8. Датий А.В., Данилин Е.М., Федосеев А.А. Характеристика осужденных, отбывающих наказание в воспитательных колониях // Вестник института: преступление, наказание, исправление. 2011. № 16. С. 24-28.
9. Датий А.В., Кузнецова А.С., Юсуфов Р.Ш., Трубецкой В.Ф., Ермолаева Т.В. Проблемы медико-социальной адаптации страдающих социально значимыми заболеваниями лиц, отбывающих наказания и освобождающихся из мест лишения свободы // Российский медико-биологический вестник им. академика И.П.Павлова. 2010. № 2. С. 150-153.
10. Датий А.В., Павленко А.А. К вопросу о совершенствовании действующего законодательства в области пенитенциарной медицины // Человек: преступление и наказание. 2011. № 1. С. 58-61.
11. Столбецкая Л.А. Некоторые особенности здоровьесберегающей педагогики в педагогическом моделировании понятийного аппарата // Символ науки. 2016. № 3-2 (15). С. 138-140.
12. Хиля В.А. Специфика и практика моделирования системы принципов педагогического взаимодействия в работе педагога по физической культуре // Символ науки. 2016. № 2-1 (14). С. 211-214.

Васильев Федор Петрович
доктор юридических наук,
главный научный сотрудник научно-исследовательского центра (НИЦ)
Академии управления МВД России,
член Российской академии юридических наук (РАЮН),
vasilev17@mail.ru

Сукиасян Асатур Альбертович
Кандидат экономических наук, доцент,
Башкирский государственный университет
sukiasyanaa@yahoo.com

ТОЛКОВАНИЕ О ТЕОРИИ ДОКАЗЫВАНИЯ В СФЕРЕ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ И ЕЕ НЕОБХОДИМОСТЬ СТАНОВЛЕНИЯ И ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЕ В СИСТЕМЕ ПРАВА

Аннотация

По сути, автор прав, то, что о верховенстве российского права можем утверждать тогда, когда законодательно (а не в ведомственном порядке) закреплено федеральным законом (ФЗ) «О дисциплинарной ответственности в Российской Федерации» или же дополнительных административных кодексов (процессуального и исполнительного). Анализ трудов автора (с 2003-2017) позволяют придерживаться к позиции, что в России должны быть и единые научно-образовательные подходы, требующие пересмотра приказа Минобрнауки России от 25 февраля 2009 г. № 59 «Об утверждении Номенклатуры научных специальностей, по которым присуждаются ученые степени» (с изм. 14.12.2015). Тем самым некоторые особенности имеют место одобрения. И эти действительно имеют свои теории (проблемы) доказывания (применения), скажем в области доказывания дисциплинарной и административной ответственности. Или же доказывания в сфере транспортно-технических, административных и дисциплинарных правонарушений. В связи с чем, установление научных специальностей «Транспортно-техническое право», «Административная ответственность» и «Дисциплинарная ответственность», позволят в действительности дальнейшему развитию как общую теорию доказывания, так и теорию управления доказывания по отдельным видам направления в том числе о юридической ответственности. Они выражаются в том, что установление названных научно-исследовательских и образовательных специальностей (дисциплин) обязывают разработки и развитию таких предметов (спецкурсов) как «Транспортное право» («Транспортно-техническая безопасность» - право), «Дисциплинарное право» («Дисциплинарная ответственность»), «Административная ответственность» («Процессуальное право в административной ответственности»). И параллельно в юридических вузах будут развиты (преобразованы) кафедры и циклы по данным специальностям, что действительно способствует в последующем развитию гражданского общества в российском правовом государстве.

Ключевые слова

Адресность, возбуждение дела, ведомство, военная полиция, государство, грамотность, дело, доказывание, концепция, ответственность, правоприменитель, правосознание, профилактика правонарушения, стадия, участие.

INTERPRETATION AGAINST THE THEORY OF DOKAZYVANIYA IN THE SPHERE OF THE ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITIES AND ITS NEED FOR FORMATION AND FUTURE DEVELOPMENT IN THE SYSTEM OF THE RIGHT

Annotation

In the essence, the author of rights, then that about the command of Russian right we can assert when

legislatively (but not in the departmental order) it is fixed by the federal law (FZ) «about the disciplinary responsibility in the Russian Federation» or the additional administrative codes (processual and executive). The analysis of the works of the author (s 2003-2017) make it possible to adhere to the position, that in Russia they must be and the united scientifically- educational approaches, which require the revision of the order Of minobrnauki of Russia of 25 February 2009 g. № 59 «About the assertion of the nomenclature of scientific specialties, according to which are sentenced the scientific degrees» (with chg. 14.12.2015). Thus some osobenosti take place of approval. And these actually have their theories (problem) of dokazyvaniya (application), let us say in the region of dokazyvaniya of disciplinary and administrative responsibilities. Or dokazyvaniya in the sphere of transport-technical, administrative and disciplinary offenses. In connection with which, the establishment of scientific specialties «Transport- technical right», «the administrative responsibilities» and «the disciplinary responsibility», will allow in actuality further development both the general theory of dokazyvaniya and theory of control of dokazyvaniya according to separate I see directions including about the juridical responsibility. They are expressed in the fact that establishing the named scientific research and educational specialties (disciplines) force the developments and the development of such objects (special courses) as «transport right» («Transport- technical safety» - right), «disciplinary right» («the disciplinary responsibility»), «the administrative responsibilities» («processual right in the administrative responsibilities»). And in juridical VUZ (Institute of Higher Education) there will in parallel be developed (they are preobrazovany) departments and cycles in the given specialties, which actually contributes subsequently to the development of civic community in the Russian rule-of-law state.

The keywords

Adrestnost, the excitation of the matter, department, military police, state, literacy, the matter, dokazyvanie, concept, responsibility, pravoprimeritel, legal conscience, preventive maintenance is offense, stage, participation.

Закрепленные видов юридической ответственности в правовой системе, направлены для защиты законных интересов всех участников правоотношения, а также для поддержания должного правопорядка на местах (обеспечения безопасности¹⁵) и обеспечения жизнедеятельности общества. И они определены (закреплены) в соответствующих федеральных законах (ФЗ), но однако, в каждом случае закономерно присутствуют свои специфические особенности их реализации (обеспечения) каждым правоохранительным (правоприменительным) органом, судебной властью и научно-практического толкования. Тем более, за последние годы (2005-2017) достаточно полно пересмотрены вопросы не только тактики и методики, правоприменительных мер, но и государственные функции и задачи субъектов, обладающих этими полномочиями. Так, например, конкретизированы полномочия полиции органов внутренних дел РФ (МВД России), военной полиции Минобороны России или Росгвардии, СК России. В связи с этим и изданием ряда ФЗ (2010-2017), деятельность как правоохранительных и иных органов, общественных формирований (народных дружин, внештатных сотрудников полиции, общественного контроля) и субъектов управления нуждаются ныне в их совершенствовании, а также пересмотра соответствующих административно-нормативно-правовых актов (НПА - ведомственных) в рамках единоначалия.

В реализации этих и других факторов, в административной деятельности субъектов управления и контроля в области поддержания правопорядка и обеспечения безопасности, правоприменительной практики существенное место занимает доказывание виновности или невиновности, того или иного юридического или физического (должностного) лица, допустившего то или иные правонарушения¹⁶ (противоправные деяния).

Современная административные правоприменительные (доказательственные (и иные)) направления, следует развивать, с учетом требований основных ФЗ (скажем, новых новел, о профилактике правонарушений, об участии граждан в охране общественного порядка, о Росгвардии и военной полиции и др.), которые имеют непосредственное отношение к государственной правоприменительной политике, гражданскому обществу –

¹⁵ См. Васильев Ф.П., Духно Н.А. Научно-практическое толкование о безопасности в России и ее административно-правовое регулирование (совершенствование) на современном этапе// Электронный научный журнал «Транспортное право и безопасность», 2016 № 2 (2).

¹⁶ По отдельным проблемам см. Доказывание по некоторым категориям дел об административных правонарушениях / Васильев Ф.П., Виссаров А.В. - Чебоксары: Изд-во Чуваш. ун-та, 2006. - 234 с.

правовому государству¹⁷, гарантирующего безопасность. Тем более, государственная власть, признающая право, и одновременно ограниченная им, ещё ранее, по мнению древних мыслителей, считалась справедливой государственностью. «Там, где отсутствует власть закона, — писал Аристотель, — нет места и какой-либо форме государственного строя. Закон должен властвовать над всем...»¹⁸. Или же Цицерон говорил о государстве как о «деле народа», как о правовом общении и «общем правопорядке». Государственно-правовые идеи и институты Древней Греции и Рима, античный опыт демократии, республиканизма и правопорядка оказали заметное влияние на становление и развитие более поздних прогрессивных учений о правовом государстве и участии граждан в управлении государством¹⁹.

Но, можно ли ныне утверждать о должном наличии в российском праве доказательственных, правоприменительных и образовательно-научно-исследовательских механизмов. Когда одним Кодексом²⁰, когда отсутствуют отдельные процессуальные и исполнительные кодексы. Или же в процессе привлечения к дисциплинарной ответственности работника, того или иного госслужащего к дисциплинарной ответственности правоприменителям, из-за отсутствия единого ФЗ о дисциплинарной ответственности, следует руководствоваться не только нормами ТрК РФ²¹, но и с обилием нормативно- уставными, ряда правовыми, дисциплинарными и ведомственными нормами. Когда задачами ТрК РФ, в целом являются регулирование трудовых и служебных правоотношений. В итоге ныне ещё невозможно идеализировать о самостоятельной отраслевой юридической отраслевой науке о дисциплинарной ответственности в России и о теории доказывание в данной сфере ответственности²².

Эти же пробелы присутствуют и в сфере регулирования как выше отмечались административной ответственности, когда по этим проблемам более конкретизировано в теории (дисциплине) государства и права, что в государственном управлении (праве) присутствуют виды юридической ответственности: дисциплинарная, административная, уголовная и гражданско-правовая ответственность. При этом в сфере подготовки (обеспечения единой кадровой и дисциплинарной государственной политики) кадровых ресурсов почти во всех юридических вузах не присутствуют такие юридические дисциплины (курсы, циклы, кафедры) как дисциплинарная ответственность («Дисциплинарное право») и административная ответственность, что нельзя говорить об уголовном или гражданском (цивильной) праве.

Это тогда, когда параллельно с 2004 г. по настоящее время, на государственно-законодательных уровнях упорно проводится политика борьбы с коррупцией, а можно ли тогда идеализировать данные теории управления - ответственности (противостояния)? Когда эти вопросы в системе образования и на практике снизу доверху не присутствует единые правила привлечения к юридической ответственности (дисциплинарной) ответственности по вышеуказанным и другим направлениям. Когда, одни (ведомство и должностное лицо²³) утверждают одно, а другие другое и тем самым нарушаются или отсутствуют в сфере управления принципы

¹⁷ См. Ганоев О.К. Российское гражданское общество: социальный идеал или реальность //Актуальные проблемы российского права. 2010 №1. А также дисс. - Автореферата канд. юр. наук Ганоев О.К. Идея правового государства и проблемы государственно-правовой трансформации в современной России // Москва – 2012 «МГЮА имени О.Е.Кутафина»- 27 с.

¹⁸ Политология: Учебник для вузов / Подред. М.А. Василика. – М.: Юность, 1999. – стр.319

¹⁹ Дополнительно см. Правовое государство, личность, законность.// В.С.Нерсисянц и др.// НИИ правовой политики и проблем правоприменения Российской правовой академии Министерства юстиции РФ, Москва, 1997.

²⁰ Кодекс РФ об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 22.02.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 31.03.2017) с изм., внесенными Постановлениями Конституционного Суда РФ от 13.07.2010 № 15-П, от 25.04.2011 № 6-П, от 17.01.2013 № 1-П, Федеральным законом от 28.12.2013 № 388-ФЗ, Постановлениями Конституционного Суда РФ от 25.02.2014 № 4-П, от 08.04.2014 № 10-П, от 14.07.2015 № 20-П, от 17.02.2016 № 5-П.

²¹ См. Трудовой кодекс РФ от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ (ТрК РФ) (с изм. 28.12.2016). Дополнительно О применении судами настоящего Кодекса см. постановление Пленума ВС РФ от 17 марта 2004 г. № 2, постановление Пленума ВС РФ от 28 января 2014 г. № 1.

²² По проблемам регулирования дисциплинарной ответственности мы можем заметить в трудах Николаева А.Г. См. Анохина С.Ю. Николаев А.Г. Некоторые аспекты привлечения сотрудников следственных подразделений органов внутренних дел Российской Федерации к охране общественного порядка // Академия СК России, № 3, 2014 С. 163-167.

²³ При этом надо учитывать как в теории управления, так и теории доказывания (правоприменительной деятельности) нормы КАС - ФЗ от 8 марта 2015 г. № 21 «Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации».

юридической ответственности - доказывания.

Подобного характера административно-юридических коллизий присутствуют и в системе управления, обеспечения безопасности, регулирования управленческих отношений (контрольно-надзорных) и правоприменительных отношений по многим направлениям. Одновременно, присутствуют и проблемы доказывания по тем или иным делам об административных правонарушениях (далее – административные дела) на всех стадиях²⁴. Так, например, в сфере регулирования транспортно-технических правоотношений (безопасности). Проведенный анализ ФЗ о транспортной безопасности, правоохранительной деятельности в данной области и десятки правоприменительных материалов в области эксплуатации транспорта, аварий и катастроф (2011-2016), позволяют утверждать, что в системе образования, правовой науке фактически недостаточно изучаются с юридической точки зрения вопросы применения (реализации) технических регламентов (международные и государственные стандарты), утвержденных международными нормами и Евросоюзом, изданных федеральными законами, таможенными союзами (ведомственные рекомендации) и постановлениями Правительства России²⁵.

Причинностью можно считать, отсутствие в вышеназванном нами приказе Минобрнауки России № 59 – 2009 года научно-диссертационного исследования юридической специальности «*Транспортное право*» или «*Транспортно-техническая безопасность*». При этом, дважды с ходатайством выходили в Минобрнауки России представители МГУ МИИТа Императора Николая II (2015-2016 годы)²⁶.

Разрешение этих и других проблем в правоприменительной деятельности (правоприменительной деятельности), позволят развитию теорий доказывания в административном процессе (ответственности) к обеих стадиях (составлении основного протокола и рассмотрении административного дела). Тем более, ныне практика правоприменительной деятельности, уровень правосознания в обществе на всех уровнях и социально-правовая ситуации позволяют утверждать о значимости теории доказывания в деятельности государственных органов и их должностных лиц, обладающих составлять (возбуждать административные дела) основной протокол и и рассматривать административные дела (выносить санкции, административные наказания). Это:

- развитию правовой грамотности субъектов правоприменения в административной и иной сфере;
- развития правосознания граждан и правоприменителей;
- снижению коррупционных факторов во власти и во всех сферах производственных отношениях;
- предотвращению правонарушений;
- снижению и пресечения уголовных правонарушений;
- развитию социальной стабильности и предотвращению различного характера социально-кризисных ситуаций и др. жизненных и правовых факторов.

Ныне надо отметить о наличии присутствия определенных проблем в области теории доказывания по тем или иным административным делам в обеих стадиях (составлении основного протокола и рассмотрении дела), это в сферах:

- при доказывании по административным делам финансово-экономическим правонарушениям и в производственной деятельности (обеспечение экономической безопасности);
- транспортно-технических сфер регулирования оборота (эксплуатации) объектов транспортной инфраструктуры (ОТИ)²⁷;

²⁴ В данном случае авторы акцентируют доказывание по административным делам на стадиях: составлении протокола об административном правонарушении (авторы будут употреблять термин – основной протокол) и привлечении (рассмотрении административного дела) к административной ответственности. Хотя при этом в теории доказывании, следует учитывать и на стадии обжалования административного дела (как составлении основного протокола, так и его рассмотрении).

²⁵ Авторами данные проблемы проводилось анализ не только норм права, но и практической научно-образовательной деятельности и судебной практики, в том числе контрольно-надзорных органов. Подтверждением является публикации десятки трудов. См. перечень использованной литературы.

²⁶ В данной инициативе непосредственно участвовал и сам автор совместно доктором юридических наук, профессором Н.А. Духно.

²⁷ См. труды Ф. Васильева, опубликованные в процессе образовательной-научной деятельности в МГУ МИИТа Императора Николая II и Академии управления МВД России. Васильев Ф.П., Бычков В.В., Зайцев П.В. О значении неотложности и качества осмотра места происшествия и иных первоначальных процессуальных мероприятий для обеспечения объективности в расследовании железнодорожной катастрофы // Эл. научный журнал «Транспортное

- социально-бытовых правоотношениях;
- обеспечения правопорядка и или той иной безопасности (пожарной, экологической и др.);
- обеспечении экспертных заключений (экспертиз)²⁸;
- регулирования различных общественных движений - представителей различных партий²⁹, религиозных объединений³⁰, а порядок их создания, реорганизации, ликвидации определяется ФЗ от 19.05.1995 № 82 «Об общественных объединениях»³¹;
- обеспечении и реализации административных и иных процессуальных действий. В том числе меры по охране места происшествия³², а также по обеспечению сохранности вещественных доказательств совершения правонарушения с последующей передачей их соответствующему лицу (орган)³³;
- соблюдения тех или иных установленных правил, ограничений и запретов со стороны юридических и физических и должностных лиц;
- в сфере правового регулирования семейно-воспитательных (воспитания³⁴, опеки) отношений;
- разрешения вопросов об оказании правовой помощи (КоАП РФ установил с 2001 г.)³⁵;
- разрешения вопросов о прекращении административного дела или передачи материалов в уполномоченный правоприменительный (подведомственный) орган, передачи административного дела (материалов), для привлечения к дисциплинарной или уголовной ответственности, а также разрешении вопросов возмещения нанесенного материального или морального вреда и др.³⁶.

На современном этапе как законодателям, субъектам управления так и правоприменителям необходимо учитывать отдельные специфические особенности в административной сфере (процессе)³⁷. Такие как

право и безопасность» № 4(4) – 2016. С. 17-23; Пьянков А.В., Васильев Ф.П. Современная специфика и проблемы расследования преступлений и правового регулирования, связанных с нарушением правил безопасности движения и эксплуатации морского транспорта // Эл. научный журнал «Транспортное право и безопасность» № 4(4) – 2016. С. 17-23.

²⁸ См. 316. Бережкова Н.Ф., Васильев Ф.П. Деятельность государственных судебно-экспертных учреждений в области проведения экспертиз по гражданским, административным, уголовным делам в России и как их совершенствовать / Н.Ф. Бережкова, В.В. Бычков, Ф.П. Васильев, А.Н. Миронов // The Way of Science – 2016 – № 1 (23) – С. 26-37; Торопин Ю.В., Васильев Ф.П. Роль экспертно-криминалистических подразделений полиции в обеспечении экономической безопасности России // Судебная экспертиза в парадигме российской науки (к 85 летию Ю.Г. Корухова): Сб. матер. 54-х криминалистических чтений: В 2х ч. –М.: Академия управления МВД России, 2013. С. 292-299.

²⁹ Федеральный закон от 11 июля 2001 г. № 95-ФЗ «О политических партиях» (с изм. 28.12.2016).

³⁰ Федеральный закон от 26 сентября 1997 г. № 125-ФЗ «О свободе совести и о религиозных объединениях» (с изм. 06.07.2016).

³¹ Дополнительно см. Федеральный закон от 28 июня 1995 г. № 98-ФЗ «О государственной поддержке молодежных и детских общественных объединений» (с изм. 28.12.2016).

³² Васильев Ф.П., Дрондин А.А. Современные специфические особенности осмотра места преступления на объектах транспортной инфраструктуры и подготовка юристов: как преодолеть противоречия / Ф.П. Васильев, А.Л. Дрондин // The Way of Science – 2016 – № 1 (23) – С. 38-44.

³³ Дополнительно см. Приказ МВД России от 23 декабря 2011 г. № 1298 «Об утверждении Инструкции о порядке доставления лиц, находящихся в общественных местах в состоянии алкогольного, наркотического или иного токсического опьянения и утративших способность самостоятельно передвигаться или ориентироваться в окружающей обстановке, в медицинские организации».

³⁴ Дополнительно см. Васильевым Ф.П., Лепехин Д.И. Современные правовые аспекты осуществления розыска несовершеннолетних, пропавших без вести органами внутренних дел (полицией) // В сборнике: Теория и практика современной юридической науки Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. Редакционная коллегия: Апсаямов Р.Г., Быкова А.Г., Голубева Л.А., и др. 2015. С. 109-114.

³⁵ Некоторые проблемные аспекты изложены в: Организация деятельности подразделений по делам несовершеннолетних: Учеб. пособие / Ф. П. Васильев, Ю. Н. Демидов, В. Л. Кубышко и др.; предисл. В. Я. Кикотя. Чебоксары: Новое время, 2009.

³⁶ Васильев Ф.П. Правовое исследование рассмотрения вопросов возмещения вреда по делам об административных правонарушениях // Сборник статей. Чебоксары, 2003. Вып. 3.

³⁷ При этом авторы убеждены, что при толковании теории управления, ответственности, права. Наверное пора узаконить, что административное право это есть самостоятельная наука управления, которое имеет свои процессуальные особенности – правила, а административная ответственность самостоятельная отрасль права, имеющая свои процессуальные правила (нормы), теорию доказывания при привлечении к юридической ответственности правонарушителей. Которая, отличается от других теорий доказывания (юридических видов ответственности) и взаимосвязана всеми теориями доказывания, теорией права и управления.

взаимосвязь федеральных законов теми или иными федеральными нормами. Например, можно ли развивать ту или иную теорию управления или правоприменительную, когда ФЗ об образовании как основной НПА в области формирования личности на любых этапах его жизнедеятельности, когда не закреплены в нём такие требования (определения) в общей части, как о правосознании и правовой грамотности. Которые в дальнейшем, способствовали бы развитию образовательной³⁸, воспитательной и правовой политики страны. А также соблюдались бы требования всеми ведомствами и образовательными организациями. Хотя эти вопросы и требования закреплены в Распоряжении, как для законодателей, так и субъектов управления Президентом России еще 2011 году³⁹. И они не учитываются до настоящего времени, не только законодателями, но и правоохранительными органами⁴⁰, исполнительной властью и государственными органами - отсутствуют перспективные концепции. В итоге, все это закономерно влияет на развитие общественного правосознания и недостаточных реакций со стороны министерств госслужащих на коррупционные факторы.

Подобного характера недостатков в области регулирования управленческих вопросов, обеспечения безопасности и правопорядка присутствуют определенные взаимосвязи ряда федеральных законах (ФЗ). Так, проведенный анализ некоторых ФЗ - о транспортной и автомобильной безопасности⁴¹, профилактики правонарушений, профилактики правонарушений среди несовершеннолетних⁴² или же ФЗ о полиции⁴³, Росгвардии и Указа Президента России о военной полиции⁴⁴ и др. с момента издания (2014 г.) ФЗ об участии граждан в охране общественного порядка (ФЗ о ДНД) до настоящего времени, законодателями не внесены соответствующие изменения и дополнения. Так, в перечисленных и др. ФЗ не внесены термины «*дружинник*» или «*внештатный сотрудник полиции*». Или же ныне и всегда актуальны вопросы *правовой и соцащиты дружинников и внештатных сотрудников полиции (ВСП)*. Так, они определены в КоАП⁴⁵ и УК РФ⁴⁶ по разному, в частности, если КоАП РФ реализовал требования ФЗ о ДНД⁴⁷, то в нормах УК РФ мы этого не

³⁸ Дополнительно см. Бережкова Н.Ф. Юридическое образование и этические нормы Алтайский юридический вестник. 2013. № 2. С. 8-11.

³⁹ Доп. см. Васильев Ф.П., Орехова Л.М., Яковлева В.В. Разработка ведомственных концепции о Развитии правовой грамотности и правосознания граждан как способ обеспечения реализации требований Президента России // жур. (ВАК) Закон и право № 10 - 2014 г. С. 75-79.

⁴⁰ См. Анохина С.Ю., Бережкова Н.Ф., Васильев Ф.П., Орехова Л.М., Ляtifова Т.С. МВД России как основной субъект реализации требований Президента России о развитии правовой грамотности и правосознания граждан // Вестник Московского университета МВД России. 2015. № 1. С. 231-235.

⁴¹ Имеется в виду ФЗ от 10.12.1995 № 196 (ред. от 03.07.2016) «О безопасности дорожного движения» (с изм. и доп., вступ. в силу с 15.07.2016).

⁴² Имеется в виду ФЗ от 24 июня 1999 г. № 120 «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних» (с изм. 03.07.2016).

⁴³ См. ФЗ от 7 февраля 2011 г. № 3-ФЗ «О полиции» (с изм. 19.12.2016).

⁴⁴ Доп. см. Васильев Ф.П. Научно-практическое толкование об особенностях административно-правового регулирования и организации деятельности современной военной полиции Минобороны России в области обеспечения правопорядка// Крымский научный вестник, № 5- 2015. При этом, Минобороны России, еще не разработано ведомственный НПА, регламентирующий деятельности военной полиции с народными дружинами (скажем в военных, (закрытых) городках) или внештатными сотрудниками военной полиции. Причинностью также является то, что они не закреплены как в Уставе военной полиции (см. Указ Президента России от 25 марта 2015 г. № 161 «Об утверждении Устава военной полиции Вооруженных Сил РФ и внесении изменений в некоторые акты Президента РФ» (с изм. 07.12.2016)) и в ФЗ о ДНД. Эти же проблемы присутствуют в НПА, регламентирующих деятельности подразделений Росгвардии. В том числе не употребляются термины «дружинник», «профилактика правонарушений» в рамках требований ФЗ о профилактике..., «внештатный сотрудник...».

⁴⁵ Кодекс РФ об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 28.12.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2017) с изм., внесенными Постановлениями Конституционного Суда РФ от 13.07.2010 № 15-П - от 28.12.2013 № 388-ФЗ, Постановлениями Конституционного Суда РФ от 25.02.2014 № 4-П, от 08.04.2014 № 10-П, от 14.07.2015 № 20-П, от 17.02.2016 № 5-П, ФЗ от 03.07.2016 № 349 - от 03.07.2016 № 372-ФЗ, Постановлением Конституционного Суда РФ от 17.11.2016 № 25-П).

⁴⁶ Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 28.12.2016) с изм., внесенными Постановлениями Конституционного Суда РФ от 27.05.2008 № 8-П - от 16.07.2015 № 22-П).

⁴⁷ Так, ФЗ от 02.04.2014 № 70 в КоАП РФ в ст. 19.35 (Воспрепятствование законной деятельности народного дружинника или внештатного сотрудника полиции) за воспрепятствование осуществляемой на законном основании деятельности народного дружинника или ВСП в связи с их участием в ООП либо невыполнение их законных требований о прекращении противоправных действий - влечет наложение административного штрафа в размере от 500

находим вышеназванных терминов. Тем более в правоприменительной деятельности (для теории доказывания) существенно важны, адресное изложение о субъекте, участвующего в охране общественного порядка (ООП) и на добровольной основе, в условиях низкого уровня правосознания общества. В связи с чем, ст. 213 УК РФ («Хулиганство») нуждается в пересмотре законодателями и подобное нынешнее обобщенное толкование, наверное, не способствует активного участия граждан на добровольной основе в ООП. И эти факторы имеют также определенную значимость и для теории доказывания по любым административным и уголовным делам.

По мнению авторов ныне присутствуют в правоприменительной деятельности (в том числе деятельности судебной власти всех уровней, надзорных уровнях (в том числе органов прокуратуры)), и в теории доказывания качества расследования того или иного административного или уголовного дела на всех этапах доказывания. Эти проблемы присутствуют в деятельности СК России и МВД России и др. правоохранительных контролирующих органов, в т.ч. органов дознания и следствия. Так, перечисленными органами (правоприменителями) еще не практиковалось издания обобщенных обзоров по фактам транспортно-технических катастроф. При этом в основном в процессе расследования уголовных или административных дел ограничиваются на основе предоставленных заключений по тем или иным происшествиям данного же ведомства, который обязан обеспечить ту или иную безопасность. И эти особенности закономерны, когда в правоохранительных органах и их ведомственных вузах (в том числе СК и Ген прокуратуры России) не изучаются в адресном порядке предмет «Транспортное право» или «Транспортно-техническая безопасность» и в учебных программах не заметим изучение с юридической точки зрения обилия технических регламентов⁴⁸. При этом этим органам обязывает тот или иной закон обеспечения транспортной безопасности⁴⁹. При таких случаях, наверное, невозможно идеализировать о должном уровне знаний должностных лиц правоохранительных органов и обеспечения той или иной безопасности. В связи с чем авторы считают, что присутствующие практические проблемы влияют на развитие процесса в правоприменительной деятельности. И всем федеральным правоохранительным органам (Генпрокуратуре, МВД, ФСБ, Росгвардии, ФСИН, МЧС и СК России и др.), следует убедить Минобрнауки и Рособннадзор о пересмотре вышеназванного приказа – об установлении юридических научных и образовательных специальностей «Транспортное право или «Транспортно-техническая безопасность», «Дисциплинарное право» или «Дисциплинарная ответственность» и Административная ответственность».

В заключении, следует отметить, что в правовом государстве (ст. 1 Конституции РФ) вопросы правоприменительной деятельности в России должны регламентироваться в основных ФЗ с учетом адресных требований и рекомендаций в ФЗ других НПА⁵⁰. Только тогда мы можем говорить об единоначалии, верховенстве права, а не ведомства или власти (должностного лица). При этом, нельзя исключать, то, что если в области формирования, организации и направлении деятельности общественных формирований, дружинников и внештатных инспекторов, экспертов, полицейских, комиссий и других общественных представителей, которые также играют определенную роль. Параллельно в доказательственном процессе (в

до 2500 рублей. Или же в ст. 19.36 (Совершение народным дружинником или внештатным сотрудником полиции действий, нарушающих права и законные интересы граждан или организаций) за совершение народным дружинником или внештатным сотрудником полиции, участвующими в ООП, действий, повлекших нарушение или незаконное ограничение прав и законных интересов граждан или организаций, если эти действия не содержат уголовно наказуемого деяния, - влечет наложение административного штрафа в размере от 1 тысячи до 3х тысяч рублей.

⁴⁸ Т.к. Минобрнауки России не обязывает также об изучении технико-транспортных вопросов. См. выше названный приказ Минобрнауки России № 59-2009 г., в том числе труды докторов наук Н.А. Духно, Ф.П. Васильева и др.

⁴⁹ Доп. см. ФЗ от 09.02.2007 № 16 «О транспортной безопасности», а также федеральные законы о техническом регулировании, производственных отходах, о научно-технической политике, ФЗ от 21 июля 1997 г. № 116 «О промышленной безопасности опасных производственных объектов, а также ФЗ о промышленной политике, стандартизации.

⁵⁰ В частности, Распоряжение Президентом России еще в 2011 г. за № Пр-1168 «Основы государственной политики России в сфере развития правовой грамотности и правосознания граждан». Хотя данные проблемы (требования) недостаточно учтены в ФЗ об образовании или же в НПА Правительства России, МВД России, Минобрнауки Росси, Минобороны, Росгвардии и др.

теории) учитывать, изданных совместных НПА (скажем, МВД и Росгвардии (казачеством), Росгвардии и Минтранса России, Рособнадзора и Ространснадзора и т.д.) для обеспечения реализации того или иного ФЗ (в том числе о профилактике правонарушений, участии граждан в охране правопорядка и др.).

Список использованной литературы:

1. Алексеев С.Н., Васильев Ф.П. Некоторые проблемные аспекты реализации административных наказаний в Российской Федерации // Ежемес. жур. Право и государство. М.: № 6 (42) 2008. - С. 95-98.
2. Арчибасова Л.А., Васильев Ф.П. Административно-правовое регулирование вопросов борьбы с коррупцией и его пробелы // Международные юридические чтения: Материалы ежегод. науч. практ. конф. (Омск, 22 мая 2009 г.) – Омск, 2009. Ч. 2 С. 3-11.
3. Анохина С.Ю., Васильев Ф.П., Дугенец А.С., Николаев А.Г., Ускова А.С., Дембицкая И.Л., Ляtifова Т.С. Осуществление государственного надзорно-контрольных функций в России и их научно-теоретическое толкование в административном праве на современном этапе// жур. (ВАК) Вестник Московского университета МВД России № 5 - 2014 г. С. 146-153.
4. Анохина С.Ю., Бережкова Н.Ф., Васильев Ф.П., Мельников А.В. (всего авторов 7) Правовое положение полиции МВД России. Учебник. под ред. доктора юридических наук Ф.П. Васильева. Предисловие Н.Эриашвили. М.: изд-во ЮНИТИ-ДАНА. Закон и право. 2014, - 816 с.
5. Общие понятия невиновного причинения вреда в уголовном праве: монография / Арчибасова Л.А.; Предисл.: Васильев Ф.П. - Омск, 2008. - 232 с.
6. Баранов В.В., Бережкова Н.Ф., Васильев Ф.П. Современные аспекты регламентирования деятельности государственных органов и пресечения коррупции в системе власти // «Черные дыры» в Российском законодательстве. Юридический журнал. № 1. 2010. (6 с.). С. 6-12.
7. Васильев Ф.П., Тарасов М.Ю. Дознание во внутренних войсках МВД России и современное толкование // Вестник Московского университета МВД России. - М.: Изд-во Моск. ун-та МВД России, 2014, № 6. - С. 184-190.
8. Основы теории доказывания в советском правосудии / Курылев С.В. - Минск: Изд-во БГУ, 1969. - 204 с.
9. Теория российского процессуального доказывания и правоприменения. Монография / Новицкий В.А. - Ставрополь: Изд-во СГУ, 2002. - 584 с.
10. Бережкова Н.Ф., Васильев Ф.П., Николаев А.Г., Шашкаров В.Н. Современные особенности правового воспитания военнослужащих и граждан в системе Минобороны России. Научно-аналитический журнал № 4. (ВАК) «Инновация и инвестиции» г. Москва 2015. С. 207-211.
11. Васильев Ф.П., Орехова Л.М., Яковлева В.В. Разработка ведомственных концепции о Развитии правовой грамотности и правосознания граждан как способ обеспечения реализации требований Президента России // жур. (ВАК) Закон и право № 10 - 2014 г. С. 75-79.
12. Булатова Л.А., Васильев Ф.П., Мусаев М.Г. Правовое воспитание в России и как его преодолеть?//Ежемес. жур. (ВАК) Вестник Московского университета МВД России. № 1-2013. С. 54-58.
13. Васильев Ф.П., Дугенец А.С., Гугунский А.Н., Современные особенности регулирования вопросов борьбы с коррупцией в системе органов внутренних дел России. /Ежемес. жур. (ВАК) Российский следователь М.: № 9. 2011. С. 29-31.
14. Васильев Ф.П., Дульцев М.В., Тарабрин С.В., Дугенец Д.А. О проекте федерального закона «об основах государственной системы профилактики правонарушений в Российской федерации» /Ежемес. жур. Административное право и процесс - М.: № 2. 2011 г. - С. 24-26.
15. Васильев Ф.П. с Назаров С.В., Ушаков С.Н. Правовое регулирование обеспечения безопасности в России // г. Владимир жур. (ВАК) Вестник Владимирского юридического института № 1(22) 2012. С. 121-125.
16. Васильев Ф.П. Направления совершенствования административного законодательства. /Актуальные проблемы применения КоАП РФ: Материалы Межрег. науч. практ. конф. 20.06.2008, Чебоксары, 2008. С. 112-127.
17. Васильев Ф.П., Крылов А.А. Соблюдение правил обращения с результатами, полученными с помощью

специальных технических средств, как обязательное условие в процессе обеспечения экономической безопасности органами внутренних дел // Информация и информационная безопасность правоохранительных органов: Материалы XVIII Междунар. научной конф. М., 2009. 383-388.

18. Васильев Ф.П., Демидов Ю.Н., Кубышко В.Л., Свиначев В.В., Герасимов В.Н. Организация деятельности подразделений по делам несовершеннолетних: Учебное пособие / Предисловие В.Я. Кикотя. Чебоксары: Изд-во «Новое время». 2009. 592 с.

19. Васильев Ф.П., Воротникова С.В. Проблемные аспекты в области юридического образования в современной России // ежемес. жур. Алтайский юридический вестник № 4(4) 2013. С. 54-57.

20. Васильев Ф.П. Современные взгляды на административные процедуры и административную юстицию России // "Черные дыры" в Российском Законодательстве. - М.: ООО "К-Пресс", 2013, № 2. - С. 118-121

21. Васильев Ф.П. Теория доказательств. понятие и сущность доказательств в административном процессе // Вестник Чувашского университета. 2007. № 1. С. 41-52.

22. Васильев Ф.П. Николаев А.Г., Новиков Д.Н. Административно-правовое регулирование участия граждан в охране общественного порядка в России и необходимость их совершенствования // МЕЖДУНАРОДНЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ «ИННОВАЦИОННАЯ НАУКА» №02-2/2017 ISSN 2410-6070 С. 87- 100.

23. Потапенкова И.В. Административно-правовое регулирование участия объединений граждан в охране общественного порядка // дисс. канд. ..юр. наук, Москва: Академия управления МВД России 2011, - 221 с.

24. Доказательства и доказывание в советском гражданском процессе / Треушников М.К. - М.: Изд-во Моск. ун-та, 1982. - 160 с.

25. Дворянсков И., Чучаев А. Фальсификация доказательств // Уголовное право. - М.: Интел-Синтез, 2001, № 2. - С. 45-49

26. Дворянсков И.В., Чучаев А.И. Проблемы уголовно-правового механизма обеспечения процессуального доказывания // Труды филиала Московской государственной юридической академии в г. Кирове. Сборник статей. - Киров, 2001, № 5. - С. 22-31

27. Васильев Ф.П. Доказывание по елу об административном правонарушении. Дис. ... докт. юрид. наук: 12.00.14 / Васильев Ф.П. - М., 2005. - 403 с.

28. Зайцев И.М. Теория доказывания в гражданском судопроизводстве. (Треушников М.К. Доказательства и доказывание в советском гражданском процессе. - М.: Изд-во Моск. ун-та, 1982. - 160 с.) // Вестник Московского университета. - М.: Изд-во Моск. ун-та, 1983, № 2. - С. 90-92

29. Кудин А.Г. О допустимости использования административным органом доказательств, полученных в ходе проверки, проведенной в порядке и в соответствии с процедурой Федерального закона от 26.12.08 № 294-ФЗ, в деле об административном правонарушении // Арбитражные споры. - С.-Пб., 2014, № 2 (66). - С. 43-49

30. Соотак Я.Я. Некоторые уголовно-правовые и уголовно-процессуальные вопросы, связанные с доказыванием и квалификацией продолжаемых и повторных хищений // Вопросы применения уголовно-процессуального законодательства. Труды по правведению. - Тарту: Изд-во Тарт. ун-та, 1982, Вып. 598. - С. 17-22

31. Васильев Ф.П. Роль органов внутренних дел в пресечении экстремизма на современном этапе // Ежекв. жур. Труды Академии управления МВД России. М.: № 3 (11): 2009. - С. 78-82.

32. Тарасов М.Ю. Дознание во внутренних войсках МВД России // Расследование преступлений: проблемы и пути их решения: сбор. науч. практ. трудов. Вып. 3 Москва. Издат-во: Акад. СК России 2014 г. С. 92-98.

33. Оценка инновационного эффекта в национальной и региональной экономике / Юсупов К.Н., Ахунов Р.Р., Токтамышева Ю.С. // Статистика и экономика. - 2013. - №3. - 164-168 с.

34. Оценка инновационного эффекта в национальной и региональной экономике / Юсупов К.Н., Ахунов Р.Р., Токтамышева Ю.С. // European science journal. - 2013. - №8-2 (35). - 423-431 с.

Гнездилова Диана Сергеевна

Антонова Юлия Алексеевна

студентки 3 курса юридического факультета

ФГБОУ ВО "Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина",
г. Краснодар

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПЕРЕУСТРОЙСТВА И ПЕРЕПЛАНИРОВКИ ЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ

Аннотация

Статья посвящена анализу изменений в законодательстве, регламентирующем вопросы переустройства и перепланировки жилого помещения. Авторы рассматривают также проблемы сохранения жилого помещения в переустроенном (перепланированном) помещении.

Ключевые слова

Жилое помещение, переустройство, перепланировка, работа.

Существенные изменения механизма правового регулирования переустройства и перепланировки жилого помещения связано с принятием Жилищного кодекса РФ [1].

Во-первых, в данном Кодексе существует отдельная глава, в которой говорится о достаточно детальном описании порядка взаимодействия заявителя и органа, осуществляющие перепланировку и переустройство данных построек.

Во-вторых, в соответствии с законодательством предусмотрены последствия самовольного переустройства и перепланировки жилых помещений.

В-третьих, возможно выделить такие «категории», как «переустройство» и «перепланировка». Ряд ученых предполагают, что вследствие создания законодателем различного рода дефиниций возникает больше вопросов, чем ответов [2, с.21]. Кроме того, основные проблемы, вытекающие из приведенных положений действующего законодательства, связаны с экономической нерациональностью того институционального устройства, которое это законодательство создает [3, с.217].

Как уже было сказано, что Жилищный кодекс не содержит определенной информации о видах работах, относящихся к переустройству и перепланировке, отсюда следует, что органы местного самоуправления руководствуются Инструкцией о проведении учета жилищного фонда в Российской Федерации [9, с.5].

Так, например, в ряде стран, к работам, не требующим разрешения, относятся: ремонт помещений; устройство встроенной мебели, замена инженерного оборудования аналогичным, а также работ по переоборудованию. Список данных работ является не исчерпывающим, поэтому существуют и другие работы. Возникает вопрос, что следует понимать под работой как гражданско-правовой категорией? В Гражданском кодексе РФ отсутствует определение термина «работа». В некоторых случаях правоприменителю для квалификации конкретных отношений приходится обращаться к общетеоретическим исследованиям для определения отраслевой природы норм, подлежащих применению [5, с.97]. По мнению Л.В. Кудрявцевой необходимо дополнить п. 1 ст. 703 Гражданский кодекс РФ следующим абзацем: «При этом под работой понимаются совокупность действий по созданию вещи, ее переработке, обработке или ином качественном изменении» [4, с.170]. Если же, допустим, предусматривается увеличение подсобной площади помещений за счет площади жилых комнат без изменения статуса, то данное переустройство в жилых домах не допускается.

Например, в Чите и Брянске, существуют нормативно - правовые акты, в которых предусматриваются два вида перепланировки - это незначительная перепланировка и сложная [7, 8]. Следовательно, порядок и

процедура приема после завершения работ различна. Часто именно недоработка правовых норм вызывает двоякое их толкование [6, с.142].

Если же переустройство и перепланировка жилых помещений выполнена с нарушением проекта, то выявление нарушений может происходить даже на стадии принятия объекта.

Также хочется затронуть еще одну проблему, касаемую сохранения жилого помещения в переустроенном (перепланированном) помещении. В законодательстве РФ, а именно, в Жилищном кодексе РФ, предусматривается процедура сохранения такого помещения. Но данная процедура не должна нарушать права и законные интересы граждан. Однако, в отдельных правовых актах данная процедура претерпела значительные корректировки. Так, чтобы собственник жилого помещения осуществил самовольную перепланировку или переустройство, он обязан получить в администрации города соответствующее разрешение, именуемое заключением межведомственной комиссии.

Учитывая складывающуюся ситуацию о сохранении самовольных перепланировок или переустройств, законодатель не устанавливает запрет на согласование по заявлению гражданина самовольно выполнить перепланировку и сохранить данное помещение в существующем состоянии. Если же органом, уполномоченным принимать данные решения, будет отказано, то данные действия будут признаны неправомерными, если гражданином были предусмотрены все требующие критерии.

В заключении хочется сказать, что жилищное законодательство не стоит на месте, оно продолжает совершенствоваться. Относительно рассматриваемых вопросов, мы считаем, что недопустимо на уровне органов местного самоуправления закреплять перечень работ в нормативных актах. Такой перечень должен быть единым, принятым на федеральном уровне.

Список использованной литературы:

1. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004г. N 188-ФЗ (ред. от 28.12.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
2. Камышанский В.П. Переустройство и перепланировка квартиры по новому Жилищному кодексу [Текст] / В.П. Камышанский //Жилищное право. - 2006.- №6.- С.21-26.
3. Кудрявцева Л.В., Куемжиева С.А. Перспективы правовой защиты несовершеннолетних [Текст] /Л.В. Кудрявцева, С.А. Куемжиева //Научные исследования: от теории к практике. - 2016. - № 4-2 (10). - С. 217.
4. Кудрявцева Л.В. Правовая природа договора подряда [Текст] /Л.В. Кудрявцева //Казанская наука. – 2014. - №2. – С.170.
5. Кудрявцева Л.В. Вопросы соотношения договора подряда и трудового договора [Текст] /Л.В. Кудрявцева //В сборнике: Актуальные проблемы современной науки III Международная научно-практическая конференция. Северо-Кавказский гуманитарно-технический институт; Словацкий университет святых Кирилла и Мефодия под ред. О.Б. Бигдая. – 2014. – С.97.
6. Кудрявцева Л.В. Правовое регулирование в сфере оказания санаторно-курортных услуг [Текст] /Л.В. Кудрявцева //В сборнике: Здоровье населения – основа процветания России Материалы IX Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Филиал РГСУ в г. Анапе. – 2015. – С.142.
7. Положение о межведомственной комиссии по рассмотрению вопросов о переводе жилых помещений в нежилые на территории «Город Чита», утв. Решением Думы городского округа «Город Чита» от 28 апреля 2005 г.№ 84 [Электронный ресурс] //Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
8. Положение о межведомственной комиссии по рассмотрению вопросов о переводе жилых помещений в нежилые на территории города Брянска. Утв. Постановлением Брянской городской Администрацией от 15 сентября 2005г. [Электронный ресурс] //Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
9. Шешко Г.Ф. Вступил в силу Жилищный кодекс Российской Федерации. Как быть дальше? [Текст] / Г.Ф. Шешко //Жилищное право. - 2005. - №7. - С.5

Гогин А.А.

доктор юридических наук, доцент, профессор
кафедры теории и истории государства и права
Тольяттинский государственный университет
г. Тольятти, Российская Федерация

ЭТАПЫ ТЕРРОРИЗМА И ОТЕЧЕСТВЕННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЕ, НАПРАВЛЕННОЕ НА ЕГО НЕЙТРАЛИЗАЦИЮ

Аннотация

В предлагаемой публикации рассматриваются отдельные примеры, характеризующие террористические преступления на определенных исторических этапах, как на международном уровне, так и в жизни российского общества и государства. Анализируются отечественные нормативно-правовые акты, закрепляющие меры превентивного и карательного содержания, направленные на противодействие терроризму.

Ключевые слова

Террористическая деятельность, закон, этап, идеология, экстремизм,
покушение, миграция, меры ответственности.

В новейшей истории специалисты выделяют четыре глобальных этапа терроризма в разные годы, прокатившиеся по многим странам мирового сообщества. Данная периодизация весьма условна и не имеет жестко очерченных временных рубежей. Как правило, в ее основу закладывается интенсивность осуществленных террористических актов, государственный или социальный статус потерпевших, уровень общественных откликов на произошедшее преступление и последующее развитие событий.

По нашему мнению, кроме сугубо познавательного значения подобное разграничение позволяет исследователям более тщательно анализировать адекватность законодательной, правоприменительной и иной реакции органов государственной власти на агрессивные вызовы враждебных политических сил. Придерживаясь указанного деления, рассмотрим некоторые аспекты террористических проявлений, имевших место в жизни отдельных стран и народов.

Первый этап связан с распространением в последней четверти XIX века крайних революционных идеологий в Западной Европе, на территории Российской империи и в США. Террористы считали убийства наиболее эффективными средствами для достижения определенных целей. Поскольку на рубеже веков основной формой правления в большинстве государств являлись монархии, то главными объектами нападений становились представители правящих династий. Например:

- совершенное 26 июля 1900 г. убийство анархистом итальянского короля Умберто I; 1 февраля 1908 г. от рук заговорщиков погибли король Португалии Карлуш I и наследник престола; 18 марта 1913 г. такая же участь постигла греческого короля Георга I. В этом же ряду смерть от огнестрельного ранения президента США У. Мак-Кинли, полученного им 6 сентября 1901 г. также в результате покушения анархиста.

Вместе с тем, на данном этапе лишь Россия подверглась наиболее яростным террористическим атакам. Начало им положило покушение, предпринятое 4 апреля 1866 г. Д.В. Каракозовым на жизнь императора Александра II. Однако предпосылки для такого развития событий стали закладываться еще раньше. Прежде всего, это:

- половинчатая земельная реформа, последовавшая после отмены крепостного права;
- стихийные крестьянские выступления жестко подавленные царским правительством;
- отсутствие в России элементарных демократических свобод, имевшихся в отдельных западноевропейских странах;
- подъем протестных настроений в радикально настроенных общественных слоях.

Конспективно, но наиболее ярко, взгляды нигилистов отразил П.Г. Заичневский в прокламации,

которую он написал в 1862 г. Затем ее обнародовали его единомышленники. В частности, в ней говорилось следующее:

- «мы изучали историю Запада и это изучение не прошло для нас даром: мы будем последовательнее не только жалких революционеров 48 года, но и великих террористов 92 года, мы не испугаемся, если увидим, что для ниспровержения современного порядка придется пролить втрое больше крови, чем пролито якобинцами в 90 годах» [1].

Поэтому, несмотря на публичную казнь Д.В. Каракозов, проведенную по приговору суда, в разных городах империи возникают конспиративные кружки. Их костяк составляла разночинная молодежь, всецело настроенная на слом существующих порядков. Нелегалы полагали, что исключительно путем насилия возможно кардинальное изменение социальной жизни и полное реформирование отечественной государственной системы.

«Они не хотели понимать того момента, что для переустройства общества нужны не только объективные условия духовного, нравственного, политического, экономического и иного характера. Требовалось время, чтобы постепенное осознание необходимости реформ затронуло умы, как революционеров, так и стало потребностью для значительной части российского населения [2, с. 69].

В начале XX века продолжателями кровавых дел своих предшественников-народников, выступали эсеры. Мишенями террористических актов становились люди из самых различных слоев российского населения, вне зависимости от должностного статуса, материального состояния и общественного положения.

В.А. Брюханов пишет, что за 1905-1907 годы погибло 2233 и ранено 2490 представителей власти. За эти преступления было приговорено к смертной казни 2261 человек и фактически казнено из них 1293, т.е. в среднем приходится по двое убитых и двое раненых представителей власти на каждого казненного террориста. Основная масса пострадавших от террора – рядовые представители полиции, жандармерии, армии; много реже – начальники более высокого уровня, вплоть до губернаторов [3, с. 119-120].

По мнению А. Гейфман, «о размахе революционного террора можно судить даже по неполной доступной статистике, которая ясно показывает, что в России в первое десятилетие XX века политические убийства и революционные грабежи были действительно массовыми явлениями». Общее количество жертв преступлений террористического характера исследовательница оценивает примерно в 17 тыс. человек [4, с. 5].

В сложившейся ситуации российское правительство перешло к применению крайне жестких ответных мер. Ответом на революционные события 1905-1907 гг. явилось введение военно-полевых судов. Это позволило имперским властям в сжатый срок стабилизировать общественную жизнь и восстановить правопорядок. Перед Первой мировой войной факты терроризма были сведены к минимуму.

В работах ряда исследователей второй этап террористических преступлений ассоциируется с национально-освободительными движениями в пятидесятых-шестидесятых годах XX века, происходившими на Африканском континенте, Ближнем и Среднем Востоке, и в Латинской Америке. Названный период для международной общественности также памятен убийствами президента США Д. Кеннеди в 1963 г., его брата сенатора Р. Кеннеди и американского борца за права темнокожего меньшинства М.Л. Кинга в 1968 г.

Третий этап терроризма историки и правоведы связывают с вооруженными акциями «новых левых». Это «красные бригады» в Италии и ФРГ в 70-х годах прошлого века; ирландская республиканская армия в Белфасте; баскские вооруженные подпольные группировки на севере Испании; многочисленные террористические операции, проведенные палестинскими боевиками.

Среди наиболее громких преступлений тех лет похищение и последующее убийство весной 1978 г. видного итальянского политического деятеля, экс-премьера А. Моро; нераскрытое убийство шведского премьер-министра У. Пальме, совершенное 28 февраля 1986 г. на центральной улице Стокгольма; покушение турецкого террориста М.А. Акджи на Папу Римского Иоанна-Павла II, осуществленное 13 мая 1981 г.

На этом фоне, начиная с середины прошлого века, общеполитическая и социальная обстановка в СССР отличалась существенной стабильностью. Поэтому в уголовном законодательстве послевоенного периода имелись лишь две статьи, предусматривающие меры ответственности за преступления террористического характера.

Так, согласно п. 1 ст. 66 УК РСФСР 1960 г. «Террористический акт» понимался как убийство государственного или общественного деятеля или представителя власти, совершенное в связи с его государственной или общественной деятельностью, с целью подрыва или ослабления Советской власти [5].

Из террористических актов тех лет, имевших политическую основу, известно покушение, совершенное младшим лейтенантом Советской Армии В.И. Ильиным на Л.И. Брежнева 22 января 1969 г. во время торжественной встречи космонавтов. В дальнейшем, в ходе следствия преступник был признан душевно больным и многие годы находился на принудительном лечении в медицинских заведениях закрытого типа.

В свою очередь, на основании п. 1 ст. 67 УК РСФСР «Террористический акт против представителя иностранного государства» трактовалось как убийство представителя иностранного государства с целью провокации войны или международных осложнений. Однако таких фактов на территории СССР не зафиксировано.

Анализ смысла и содержания вышеназванных статей показывает, что их условия были узкими и специфичными. В них отсутствовало указание на возможность проведения подобных деяний в отношении других категорий граждан, предпринимаемых с сугубо иными целями, чем это было отражено в законе.

В частности, в 70-80 гг. наиболее опасные отечественные преступления стали принимать формы воздушного терроризма, хотя в общей массе деяний они оставались единичными явлениями. Вместе с тем, интересы угонщиков заключались не в стремлении к подрыву или ослаблению Советской власти, а в желании любым путем оказаться за границей.

Считается, что первый удачный угон воздушного судна в Турцию провели 15 октября 1970 г. П. Бразинкас и его сын А. Бразинкас. Ими был захвачен самолет АН-24, летевший по маршруту «Батуми-Сухуми». В столкновении с террористами погибла бортпроводница Н.В. Курченко, ранения также получили два члена экипажа и один пассажир.

Тем не менее, советское уголовное законодательство не претерпело каких-либо кардинальных изменений. В тех случаях, когда воздушные пираты оказывались в руках представителей власти, они подвергались наказанию по статьям, предусматривающим меры ответственности за умышленное убийство, покушение на убийство, нанесение телесных повреждений различной степени тяжести.

Четвертый, наиболее жестокий и беспощадный этап терроризма берет начало с конца XX века и продолжается по настоящее время. По мнению многих ученых, чьи позиции мы разделяем, в огромной мере он порожден глобализацией, попытками ряда западных государств установить однополярный мир и утвердить свое господство над остальными странами.

Однако безоговорочное навязывание собственных сомнительных духовных, нравственных, культурных и иных представлений; смена неугодных политических режимов и правительств; военные агрессии и разрушение привычного образа жизни и самобытности вызвали жесткую, ответную реакцию многих народов. Примеры тому события в Афганистане, Ираке, Ливии, Сирии.

С распадом СССР и образованием на его месте независимых государств Российская Федерация практически сразу подверглась многочисленным внешним и внутренним вызовам. Это военные действия, развернувшиеся в середине 90-х годов на территории Северного Кавказа. Они охватили Чеченскую республику, Дагестан, прокатились по Северной Осетии, Кабардино-Балкарии и Ингушетии. Террористическим нападениям подвергались г. Москва и Буденновск, Нальчик и Волгоград, объекты воздушного и железнодорожного транспорта. Счет жертв, погибших от рук террористов, исчисляется многими тысячами человеческих жизней.

Параллельно, с началом становления рыночных отношений, их сопутствующим, характерным элементом стал так называемый «коммерческий терроризм». Это криминальные войны, связанные с захватом определенных рыночных сегментов, уничтожение конкурентов и пр. Жертвами подобных бандитских разборок также не раз становились и совершенно случайные люди.

Терроризм тех дней кардинально изменился, превратившись в распространенное социальное явление, имеющее в ряде российских регионов серьезную поддержку не только отдельных лиц, но и значительных групп населения. Террористы угрожали не единичным политическим противникам, а стратегическим объектам, обществу, государству, единству народов и национальной безопасности, поскольку имеют

устойчивые связи на международном уровне, финансовую и материальную помощь из-за рубежа.

«Анализ современной ситуации показывает, что совершаемые теракты, как правило, ориентированы на неопределенно широкий круг лиц, а потерпевшими становятся случайные люди. Таким образом, организаторами терактов минимизируется персонифицированный подход при выборе объекта посягательства, сохраняются возможности для конфиденциальных компромиссов с коррумпированными представителями отдельных структур органов государственной власти и управления», - полагает О.В. Дамаскин [6, с. 67-76].

Поэтому в настоящее время, в силу названных причин, в нашей стране создана обширная законодательная база по противодействию терроризму. К числу основополагающих документов относятся: Конституция РФ [7]; Уголовный кодекс РФ (ред. от 22 ноября 2016 г.) [8]; ФЗ РФ от 31 мая 1996 г. № 61-ФЗ (с изм. на 3 июля 2016 г.) «Об обороне» [9]; ФЗ РФ от 6 марта 2006 г. № 35-ФЗ (ред. от 6 июля 2016 г.) «О противодействии терроризму» [10], а также отдельные подзаконные акты.

Среди них особое значение имеют: Указ Президента РФ от 15 февраля 2006 г. № 116 «О мерах по противодействию терроризму», на основании которого в нашей стране был образован Национальный Антитеррористический Комитет (НАК) [11]. Указ Президента РФ от 26 декабря 2015 г. № 664 (ред. от 7 декабря 2016 г.) «О мерах по совершенствованию государственного управления в области противодействия терроризму» [12].

По сравнению с прошлым, в современном уголовном законодательстве правовая характеристика террористического акта полностью изменена. Она говорит не только об индивидуальном терроре, но и охватывает другие элементы данного деяния.

Так, на основании п. 1 ст. 205 УК РФ «Террористический акт» - это совершение взрыва, поджога или иных действий, устрашающих население и создающих опасность гибели человека, причинение значительного имущественного ущерба либо наступления иных тяжких последствий в целях дестабилизации деятельности органов власти или международных организаций либо воздействия на принятие ими решений, а также угроза совершения указанных действий в тех же целях.

Кодекс содержит и иные статьи, предусматривающие меры ответственности за противоправное поведение, связанное с терроризмом. К их числу относятся: содействие террористической деятельности; публичные призывы к осуществлению террористической деятельности или публичное оправдание терроризма; прохождение обучения в целях осуществления террористической деятельности.

Среди внешних факторов, способствующих росту анализируемых преступлений, следует назвать:

- враждебную, подрывную деятельность в идеологической, экономической, финансовой и иных социальных сферах, проводимую отдельными иностранными государствами, а также радикальными политическими и экстремистскими религиозными движениями;

- недостаточную защищенность российских государственных границ и просчеты в работе силовых структур;

- массовую (прежде всего, нелегальную) миграцию граждан других государств;

- нежелание многих лиц из зарубежных, национальных диаспор на законном основании интегрироваться в российское общество, изучать и осваивать его историю, традиции и культуру;

- маргинальная часть национальных диаспор представляет собой исходный материал для вербовки и создания «спящих» террористических ячеек. Об этом говорят результаты превентивных операций, проведенных в 2016 г. правоохранительными органами в Москве и Санкт-Петербурге, на Урале, в Сибири и ряде других регионов;

- активное использование деструктивными, антироссийскими силами современных информационных технологий для пропаганды и распространения радикальных идей и взглядов, идеологических и политических установок.

К внутренним негативным фактам, оказывающим непосредственное, отрицательное влияние на российскую общественность принадлежат:

- глубокие деформации нравственно-этического характера, самым серьезным образом изменившие духовность, мораль, психологию и поведение значительной числа наших граждан, особенно молодежи;

- ярко выраженное, имущественное расслоение, вызывающее неприятие большинства российского населения и способное при определенных условиях спровоцировать массовые конфликты и противостояние между различными социальными группами;

- коррупция, проникшая во все звенья государственного аппарата, муниципальные и правоприменительные органы;

- недостаточно активное привлечение к профилактической работе неформальных руководителей национальных диаспор, религиозных лидеров, представителей национальных культур в центре и на местах;

- отсутствие единой общественно-государственной доктрины, воспринимаемой подавляющим большинством российских граждан и способствующей их консолидации.

Терроризм тесно связан с другими видами антисоциального поведения, где иногда между ними сложно провести четкую грань. В частности, факты возбуждения межнациональной розни и вражды стали нередким явлением в некоторых российских регионах.

Поэтому ст. 280 УК РФ закрепляет уголовную ответственность за публичные призывы к осуществлению экстремистской деятельности. Объектом преступления выступают права и свободы человека и гражданина, конституционный строй и политическая система российского государства, его целостность и безопасность.

Деяния, предусмотренные анализируемой статьей, соотносятся со ст. 282.1 УК РФ «Организация экстремистского сообщества» и ст. 282.2 УК РФ «Организация деятельности экстремистской организации», поскольку по своей сути они имеют общий характер.

Экстремизм представляет собой многообразную противоправную деятельность общественных, религиозных, националистических и иных объединений (организаций), средств массовой информации, либо отдельных физических лиц.

Развернутое понятие деяния изложено в п. 1 ст. 1 ФЗ РФ от 25 июля 2002 г. № 114-ФЗ (ред. от 23 ноября 2015 г.) «О противодействии экстремистской деятельности» [13]. Коснемся только отдельных, отличительных элементов, характеризующих указанное преступление.

Экстремизм может иметь форму публичного оправдания терроризма и иной террористической деятельности; возбуждать социальную, расовую, национальную или религиозную рознь; пропагандировать исключительность, превосходство либо неполноценность человека по признаку его социальной, расовой, национальной, религиозной или языковой принадлежности или отношения к религии. Видами экстремизма считаются призывы к систематическим нарушениям прав человека и гражданина, дискриминации людей по шовинистическому, национальному, расовому или религиозному признаку.

На основании п. 2 ст. 280 УК РФ предусмотрена уголовная ответственность за публичные призывы к экстремизму, совершенные с использованием средств массовой информации: радио, телевидение, печать, сеть Интернет. В России прямо запрещено законом распространение через перечисленные источники соответствующих материалов и осуществление ими экстремистской деятельности.

В нашей стране существуют и другие трудности, вызывающие к себе пристальное внимание не только со стороны законодателя и государственных компетентных органов, но и всего общества. Речь идет о проблемах миграции. Именно из числа лиц, прибывающих в Россию из других стран, сотрудниками правоохранительных органов систематически выявляются приверженцы терроризма самого различного направления.

В законодательстве каждого современного государства содержатся правила, определяющие порядок пребывания иностранцев на его территории, их права, обязанности и меры ответственности, применяемые к данной категории лиц в случае нарушения ими директивных установок.

Нормативно-правовой базой, регулирующей сферу рассматриваемых отношений, являются: ФЗ РФ от 15 августа 1996 г. № 114-ФЗ (действующая редакция, 2016 г.) «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию» [14]; ФЗ РФ от 25 июля 2002 г. № 115-ФЗ (ред. от 3 июля 2016 г.) «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» [15]. Некоторые правила, касающиеся порядка трудовой деятельности иностранцев, изложены в трудовом законодательстве.

На позитивное решение соответствующих проблем также направлены Указ Президента РФ № 602 от 7

мая 2012 г. «Об обеспечении межнационального согласия» и утвержденная решением Президента РФ от 8 июня 2012 г. № Пр-1490 «Концепция государственной миграционной политики Российской Федерации на период до 2025 года».

В Указе перед администрацией Президента и Правительством РФ ставились задачи по подготовке комплекса мер, направленных на активизацию работы по недопущению проявлений национального и религиозного экстремизма и пресечению деятельности организованных преступных групп, сформированных по этническому принципу.

В свою очередь, в Концепции сформулированы цели, принципы, задачи, основные направления и механизмы реализации российской миграционной политики. В п. 12 документа говорилось, что несовершенство действующей системы управления миграционными процессами проявляется в наличии большого числа незаконных мигрантов. Среди основных механизмов реализации государственной миграционной политики особо выделялась необходимость совершенствования правовой базы противодействия незаконной миграции и усиления мер административной и уголовной ответственности за нарушение отечественного миграционного законодательства.

Во исполнение Указа Президента первоначальные редакции вышеупомянутых законов подверглись доработкам. Наиболее обширные коррективы последовали с принятием ФЗ РФ от 24 ноября 2014 г. «О внесении изменений в Федеральный закон «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» и отдельные законодательные акты Российской Федерации» [1].

Закон не только детализировал порядок регулирования миграционных потоков, вопросы легального трудоустройства и особенности трудовой деятельности иностранных граждан. В значительной степени уточнены процедуры контроля и полномочия компетентных органов, а также конкретизирован ряд условий, связанных с применением мер юридической ответственности. Остановимся на некоторых аспектах, характеризующих противоправные деяния в данной сфере социальных отношений.

Так, ст. 322.1. УК РФ содержит меры уголовной ответственности за организацию незаконной миграции. По нашему мнению, эффективность закрепленных в ней положений низкая, ибо лица, планирующие и осуществляющие подобные действия, обычно находятся за границей, вне сферы полномочий российских компетентных органов. Поэтому их реальное наказание является затруднительным, несмотря на наличие отдельных соглашений с некоторыми странами по взаимному правовому сотрудничеству.

В КоАП РФ сформулированы более детальные правила, закрепляющие меры юридической ответственности за нарушения миграционного законодательства. Их требования распространяются не только на иностранцев, но и на российских должностных и иных лиц, не соблюдающих порядок привлечения иностранной рабочей силы.

Например, согласно ч. 2 ст. 18.8. КоАП РФ нарушение иностранным гражданином или лицом без гражданства правил въезда, либо режима пребывания (проживания) в нашей стране, выразившееся в несоответствии заявленной цели въезда, фактически осуществляемой в период пребывания (проживания) в РФ деятельности или роду занятий, наказывается денежным штрафом с административным выдворением или без такового.

Смысл термина «выдворение» законодательно не закреплен. Он изложен в Постановлении Правительства РФ от 24 октября 2002 г. № 769 (ред. от 21 марта 2012 г.) «Правила расходования средств на мероприятия по депортации либо административному выдворению иностранных граждан и лиц без гражданства за пределы Российской Федерации при невозможности установления принимающей стороны» [17].

В документе говорится: «Административное выдворение» - принудительное и контролируемое перемещение иностранного гражданина (лица без гражданства) за пределы РФ или контролируемый самостоятельный выезд иностранного гражданина (лица без гражданства) за пределы РФ, осуществляемые в соответствии с КоАП РФ».

В Постановлении также представлено содержание понятия: «депортация». Эта процедура понимается как принудительная высылка иностранного гражданина (лица без гражданства) из России в случае утраты или прекращения *законных* оснований для дальнейшего пребывания (проживания) в нашей стране. (Лат.

deportatio) – изгнание, высылка [18].

В свою очередь, на основании ч. 1 ст. 18.15. КоАП РФ за незаконное привлечение к трудовой деятельности в РФ иностранного гражданина или лица без гражданства граждане, должностные лица и юридические лица подвергаются значительным денежным штрафам. Кроме того, деятельность юридических лиц может быть директивно приостановлена на срок до 90 суток [19].

Однако вследствие быстро меняющейся обстановки внутри страны некоторые законодательные установки уже нуждаются в очередном уточнении, ибо после начала военных действий в качестве беженцев и вынужденных переселенцев Украину покинули сотни тысяч жителей Донецкой и Луганской областей.

Кроме того, большое число украинских граждан, совершенно не испытывающих какой-либо симпатии к политике российского государства и к его народу, выехали к нам из других регионов этой страны. Значительное число этих людей ищет заработок или уклоняется от мобилизации. Однако было бы крайней наивностью полагать, что среди них нет лиц, направленных Службой безопасности Украины (СБУ) и другими подобными структурами, с конкретными террористическими и иными подрывными целями.

Примером тому служат сообщения в средствах массовой информации о том, что летом 2015 г. отечественные правоохранительные органы пресекли противоправную деятельность финансовой пирамиды «Российская социальная программа», созданную выходцами с Украины. Денежные средства, полученные обманым путем, уходили за рубеж на нужды украинских вооруженных сил. В отношении организаторов и участников данного образования возбуждены уголовные дела по признакам преступлений, предусмотренных ст. 210 УК РФ – «Организация преступного сообщества (преступной организации); ст. 159 УК РФ – «Мошенничество».

Регулярно отмечаются факты, связанные с распространением украинскими гражданами наркотиков и психотропных препаратов. Имели место неоднократные случаи незаконного ввоза в Россию оружия и боеприпасов из Украины и некоторых других европейских государств. По указанным деяниям также возбужден ряд уголовных дел, по которым ведется расследование.

В данном аспекте нельзя оставлять без внимания и слова отдельных киевских политиков, призывающих к совершению диверсионных актов на различных жизненно важных объектах, расположенных на российской территории.

Известно, что спецслужбы Донецкой народной республики (ДНР) и Луганской народной республики (ЛНР) с самого начала вооруженного конфликта не только документально фиксируют случаи военных преступлений со стороны вооруженных сил Украины против мирных жителей, но и систематически пополняют соответствующую информационную базу на активных участников, так называемой антитеррористической операции (АТО). Это не только сведения о командирах воинских подразделений, но и о рядовом составе. Отметим, что члены добровольческих батальонов правого сектора, при всей их жестокости, не имели тяжелого вооружения.

Огонь из артиллерийских орудий и установок залпового огня по городам, поселкам и деревням Донецкой и Луганской областей, причиняя им огромные разрушения, вели призванные из запаса украинские резервисты. Именно они на подконтрольной территории грабили и убивали гражданское население, вывозили к себе домой самое различное имущество. Об этом собрано огромное количество свидетельских показаний.

Между тем, многие из уволенных со службы участников АТО для устройства личной жизни стремятся отправиться, как в западноевропейские страны, так и в Россию. Полагаем, что существует потребность не только в усилении общего пограничного, миграционного и таможенного контроля.

На особый учет должны приниматься все граждане Украины, относящиеся по возрасту к числу военнообязанных. При этом наибольшее внимание уделять офицерам запаса и военнослужащим, имеющим специальную подготовку: саперам, подрывникам, снайперам, бойцам разведывательных подразделений. В отношении выявленных участников АТО необходимо ввести запрет на въезд в Россию сроком не менее, чем на пять лет [20, 98-100].

Также для иностранцев, приезжающих в нашу страну из тех государств, где идет гражданская война или существуют иные конфликтные ситуации военного характера (Афганистан, Ирак, Сирия, Ливия),

желательно сократить въезд по так называемым туристическим и студенческим визам.

Следует в законодательном порядке закрепить полномочия компетентных органов на взятие не только отпечатков пальцев, но и образцов ДНК у всех иностранцев, вызывающих определенные сомнения в их законопослушности, как в прошлой жизни, так и в настоящее время. Подобная практика уже существует в некоторых государствах мирового сообщества.

В свою очередь, требуется дополнительно усилить меры административной ответственности за нарушение миграционного законодательства. В частности, повторное нарушение условий ст. 18.15. КоАП РФ, связанное с незаконным привлечением к трудовой деятельности иностранных граждан, должно караться наказанием в виде обязательной ликвидации юридического лица и дисквалификации руководителей такой организации на срок до трех лет.

Выводы:

- из всех видов правонарушений терроризм представляет собой наиболее социально вредное противоправное деяние;

- его особая вредность заключается в характере негативных последствий, связанных с духовными, нравственными, моральными, материальными и иными, в том числе и невозможными потерями, понесенными гражданами, организациями, обществом и государством;

- в таких условиях важнейшая задача государства состоит в том, чтобы, используя весь арсенал средств, удерживать преступность террористического характера на минимально низком уровне, поскольку обуздать ее в одиночку уже не удастся даже очень сильному государству.

Список использованной литературы:

1. Революционный радикализм в России: век девятнадцатый. Документальная публикация / Ред. Е.Л. Рудницкая. – М., Археологический центр, 1997.
2. Гогин А.А. Правовые основы борьбы с терроризмом в дореволюционной России // Международный научный журнал «Символ науки» № 12-3. 2016. С. 69.
3. Брюханов В.А. Заговор против мира. Кто развязал первую мировую войну. М.: Издательский дом АСТ, Астрель, 2005. С. 119-120.
4. Гейфман А. Революционный террор в России, 1894-1917 / Пер. с англ. Е. Дорман. М.: КРОН-ПРЕСС, 1997. С. 5.
5. Уголовный кодекс РСФСР 1960 года // Ведомости Верховного Совета РСФСР. 1960. № 40. Ст. 591.
6. Дамаскин О.В. Актуальные вопросы организации противодействия терроризму // Вестник военного права. № 1. 2016. С. 67-76.
7. Конституция РФ // Российская газета. № 237. 1993. 25 декабря.
8. Уголовный кодекс РФ (ред. от 19 декабря 2016 г.) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.
9. ФЗ РФ от 31 мая 1996 г. № 61-ФЗ (с изм. на 3 июля 2016 г.) «Об обороне» // Собрание законодательства РФ. 1996. № 23. Ст. 2750.
10. ФЗ РФ от 6 марта 2006 г. № 35-ФЗ (ред. от 6 июля 2016 г.) «О противодействии терроризму» // Собрание законодательства РФ. 2006. № 11. Ст. 1146.
11. Указ Президента РФ от 15 февраля 2006 г. № 116 «О мерах по противодействию терроризму» // Российская газета. Фед. выпуск № 4000 (0) 17 февраля 2006 г.
12. Указ Президента РФ от 26 декабря 2015 г. № 664 (с изм. и доп. от 7 декабря 2016 г.) «О мерах по совершенствованию государственного управления в области противодействия терроризму» // Официальный интернет-портал правовой информации www.pravo.gov.ru, 26.12.2015, № 0001201512260005.
13. ФЗ РФ от 25 июля 2002 г. № 114-ФЗ (ред. от 23 ноября 2015 г.) «О противодействии экстремистской деятельности» // Парламентская газета. 2002. № 142-143. 30 июля.
14. ФЗ РФ от 15 августа 1996 г. № 114-ФЗ (действующая редакция, 2016) «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию» // Собрание законодательства РФ. 1996. № 34. Ст. 4029.
15. ФЗ РФ от 25 июля 2002 г. № 115-ФЗ (ред. от 3 июля 2016 г.) «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» // Российская газета. 2002. № 140. 27 июля.
16. ФЗ РФ от 14 ноября 2014 г. «О внесении изменений в Федеральный закон «О правовом положении

- иностранцев граждан в Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Российская газета. 2014. Федеральный выпуск № 6542. 27 ноября.
17. Постановление Правительства РФ от 24 октября 2002 г. № 769 (ред. от 21 марта 2012 г.) «Правила расходования средств на мероприятия по депортации либо административному выдворению иностранных граждан и лиц без гражданства за пределы Российской Федерации при невозможности установления принимающей стороны» // Российская газета. 2002. № 206. 30 октября.
18. Словарь иностранных слов. – М. ЮНВЕС. – 1996. С. 212.
19. Кодекс РФ об административных правонарушениях // Российская газета. 2001. № 256. 31 декабря.
20. Гогин А.А. Правонарушение: общетеоретический, межотраслевой и отраслевой аспекты: монография. М.: Юрлитинформ, 2016. С. 98-100.

© Гогин А.А. 2017.

УДК 340

Зидириду М.

студентка 1 курса юридического факультета
ФГБОУ ВО "Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина", г.
Краснодар

ПРАВА ЖЕНЩИН В ДРЕВНЕМ РИМЕ И СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация

В статье рассматривается правовое положение женского населения в Древнем Риме. Доказана неравноправность людей противоположного пола в Древнем Риме. Авторы полагают, что права женщин в двадцать первом веке равны правам мужчин.

Ключевые слова

Права, женщины, равноправие, правовое положение.

В соответствии с Конституцией Российской Федерации Россия Федерация является правовым государством [3]. Правовое государство устанавливает гуманистические конституционные основы и опирается на права человека и гражданина, которые признаются высшей ценностью [4, с.47]. Возникновение идей о правах и свободах человека в древних городах (Афинах, Риме), являлось важным движением к совершенствованию общественного и государственного устройства. Неизбежным стало в этих периодах неодинаковое распределение прав человека между разными классовыми, сословными, даже социальными (в данном случае между людьми мужского и женского пола) слоями, а также отсутствие этих свобод вообще, если речь идет о рабах. По большому счету, древние государства также не создавали как таковые условия, поддерживающие принцип равенства прав и свобод человека независимо от пола. В ходе исторического процесса женщина начинала все в большей мере обладать определенными свободами, закрепленные со временем законодательством.

На сегодняшний день, как и в нашей стране, так и во многих государствах современного мира, опираясь на действующее законодательство, можно смело говорить о равных правах мужчины и женщины, также о равном способе их реализации в жизни. Однако следует еще раз отметить то, что такая равноправность существовала не во все времена.

В рамках дисциплины римского права, рассматривая развитие и совершенствование прав женщин, в данной статье будет обращено внимание на правовое положение и статус данного пола в обществе древнеримского государства.

В царском периоде Рима (VIII – V вв. до н.э.) существенное влияние на порядок в государстве

устанавливало мужское население, они же занимали высокие должности, зачислялись в ряды римской армии. Закон подразделял население на свободных и на рабов; первая группа, в свою очередь, делилась на свободнорожденных и вольноотпущенных, тут же происходило еще одно деление: самовластные и подвластные граждане [1]. Следует заметить, что население женского пола входило именно во вторую категорию, то есть подчинялись чужому праву (отцу, затем мужу).

В брачно-семейных отношениях римляне противоположного пола не являлись равноправными субъектами. Главой дома, или «домовладыкой», мог быть лишь мужчина. Следовательно, общественный строй считался патриархальным. В древнейшее время в Риме имели место две формы брака: религиозная (*суппана*) и в форме манципации, то есть покупки невесты у отца. В обоих случаях женщина, вступая в семейный союз, с точки зрения права, становилась объектом власти супруга и не имела самостоятельных прав при совершении гражданских сделок. В период же республики (V – I вв. до н.э.) и монархии (I в. до н.э. – V в. н.э.) широкое распространение получила третья форма брака – *синепана*, не порождавший власть мужа над женой. Для такого типа супружества, согласно закону, было необходимо совершение определенного обряда. Женщина, для того чтобы не попасть в собственность мужа и не лишиться всех своих свобод, должна была ежегодно отлучаться из своего дома ровно на три дня и ночи. Тем самым, жена в таком браке уже имела право на развод, также могла пользоваться некоторой имущественной самостоятельностью [2, с.318].

По сути, женское правовое положение в Древнем Риме, по сравнению с несвободным населением и с правовым статусом представительниц женского пола в других древних государствах, можно считать более привилегированным, так как существовали хоть какие-то основания лишения власти кого-либо над ней. Вместе с тем, женщины могли пользоваться правовой защитой.

В настоящее время положение женщин, в нашей страны и не только, не ограничиваются естественными правами. Как и любой мужчина, они получили ряд политических, экономических и социальных прав, защищаемых и санкционированных государством. Равенство свободы обоих полов закрепляется на конституционном уровне. Принцип равноправия и равной ответственности родителей, провозглашенный на международном уровне и отраженный в национальном законодательстве, имеет оригинальное преломление в практической деятельности [5, с.51]. Женщины имеют, кроме как право на жизнь, достоинство личности, личную неприкосновенность и т.д., равный со всеми остальными гражданами доступ к государственной службе, равное право владения, пользования и распоряжения землей, равное право на труд и отдых, и многое другое. В целом, следуя нынешнему закону (в данном случае Конституции РФ), мужчины и женщины – равноправные субъекты во всех отраслях права [3].

Таким образом, развитие правовой системы в ходе исторического процесса затронуло совершенствование женского положения в обществе, государстве, что значительно облегчило реализацию женщинами своих прав. Государства современных демократических стран, по сравнению с древними городами, империями, обеспечивают полную защиту свобод, как мужчинам, так и женщинам.

Список использованной литературы:

1. Институции/ Гай. – Варшава, 1892г.
2. Римское частное право: учебник/ Д. В. Дождев; под общ. ред. В.С. Нерсисянца. – 3-е изд., испр. и доп. – М.: Норма: ИНФРА – М, 2011. – с.318.
3. Конституция Российской Федерации. – М.: АЙРИС-пресс, 2015. – 64с.
4. Кудрявцева Л.В., Афисов В.В. Принцип приоритета и гарантированности прав личности в деятельности органов местного самоуправления [Текст] /Л.В. Кудрявцева, В.В. Афисов //В сборнике: Государственное и муниципальное право: теория и практика. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Отв.ред.: Сукиасян А.А. 2015. – С.47.
5. Кудрявцева Л.В., Колесникова В.А. Проблемы реализации прав отцов в отношении несовершеннолетних детей [Текст] /Л.В. Кудрявцева, В.А. Колесникова //В сборнике: Проблемы современной юридической науки: актуальные вопросы. Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. - 2016. - С.51.

© Зидириду М., 2017

А.А. Зорькина
Канд.юрид.наук, преподаватель СурГУ,
г. Сургут, РФ
E-mail: az_99@mail.ru

ИСТОРИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ УГОЛОВНО-ПРАВОВЫХ НОРМ ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В ДОРЕВОЛЮЦИОННЫЙ ПЕРИОД

Аннотация

В статье рассматривается история становления уголовно-правовых норм об ответственности несовершеннолетних за совершенные преступления в дореволюционной России. Отмечается последовательное формирование норм о привилегированном характере уголовной ответственности несовершеннолетних. Особое значение придается появлению и эволюции института декриминализации указанных деяний и созданию особой исправительно-профилактической системы для несовершеннолетних

Ключевые слова

Преступления несовершеннолетних, уголовная ответственность,
история становления уголовно-правовых норм.

Как отмечается в литературе, история развития законодательства о правонарушениях несовершеннолетних ведет отсчет со времени принятия Соборного уложения (1649 г.), в положениях которого предусматривалась равная ответственность несовершеннолетних и взрослых преступников («...в Московском государстве суд и расправа во всяких делах всем равны») [1]. Соборное Уложение предусматривало для детей, убивших своих родителей, смертную казнь; по жалобе родителей ребенок мог быть приговорен публичной властью к порке кнутом или отдан в холопство [2]. В дальнейшем, как логичное развитие системы гуманизации наказания, возникло смягчение ответственности несовершеннолетних преступников.

В 1669 г. В Новоуказных статьях о татевных, разбойных и убийственных делах было установлено, что за убийство, совершенное ребенком, не достигшим возраста семи лет, не может назначаться наказание в виде смертной казни. Лица более старшего возраста подлежали ответственности на общих основаниях. Н.С. Таганцев указывал, что древние памятники российского права не акцентировали никакого внимания на положениях об уголовной ответственности несовершеннолетних, а в законодательстве XVII в. привилегированные нормы появились благодаря заимствованию из иностранного права [3, с.419]. В других источниках можно встретить анализ возрастных критериев несовершеннолетия, представленный следующим образом: нижней границей возраста уголовной ответственности выступал семилетний возраст, верхней – двенадцатилетний (брачный возраст в тот исторический период) [4, с.93].

Реформы Петра I положили начало новому периоду в развитии семейного права, где усиливается роль светского законодательства, в основном императорских указов, предназначенных для восполнения пробелов в праве. Артикул Воинский предусматривал смягчение наказания за хищения, совершенные несовершеннолетними преступниками, вплоть до полного его неприменения и передачи правонарушителя на поруки родителям. Вместе с тем, как справедливо отмечает Н.Ю. Скрипченко, о возрасте «младенца» в статьях Артикула ничего не говорится [5]. 23 августа 1742 г. был издан специальный указ Сената, определивший верхнюю границу малолетнего возраста – 17 лет, а также установивший возможность смягчения наказания за впервые совершенное тяжкое преступление (как указывается в некоторых исследованиях, при этом вопрос о смягчении наказания за нетяжкие преступления в этом документе не поднимался) [6]. Как отмечал Н.С. Таганцев, это был первый правовой документ с отчетливо выраженной идеей гуманизации ответственности несовершеннолетних [3, с.218]. К несовершеннолетним было запрещено применять пытки и смертную казнь, вместо этого разрешались телесные наказания (порка батогами и плетьюми), а также ссылка в монастыри для исправления (максимально возможный срок ссылки был установлен 15 лет). В 1744 г. верхний предел малолетства был понижен до 12 лет. Указ Екатерины II от 26 июня 1765 г. «О производстве дел уголовных, учиненных несовершеннолетними и о различии наказания по

степени возраста преступников» [3, с.311] установил критерии возраста более четко: до 10 лет лицо не подлежит наказанию, в возрасте от 10 до 17 лет может рассчитывать на привилегированный правовой режим. Так, для них предусматривалось обязательное смягчение наказания, дети в возрасте от 10 до 15 лет не наказывались телесными наказаниями.

В XIX в. в рамках доктрины, рассматривающей, с одной стороны, решительный отказ от наказания, как самой примитивной формы предупреждения преступности, а с другой – ориентацию на превенцию асоциальности через воспитание свободной, ответственной личности в условиях развития гражданских отношений, было принято несколько нормативно-правовых актов, направленных на установление специальных правил об уголовной ответственности несовершеннолетних. В 1832 г. в Своде законов был установлен специальный правовой институт, в рамках которого нормы о преступлениях несовершеннолетних были систематизированы, а малолетство и несовершеннолетие стало признаваться обстоятельствами, уменьшающими вину и наказание. При этом правонарушителей, не достигших возраста 10 лет, отдавали на перевоспитание родителям или опекунам. В 1845 г. Уложение о наказаниях уголовных и исправительных четко разграничили три возрастных периода: безусловная невменяемость (до 10 лет), условная вменяемость (до 17 лет), безусловная вменяемость (до 21 года). В соответствии со ст. 143 Уложения суд мог устанавливать, действовал ли преступник «с разумием» или «без разумения», и в последнем случае он освобождался от наказания и передавался под надзор родителей. Вместо наказания малолетний мог быть помещен в исправительный приют, а различные виды наказаний назначались им в сокращенных размерах (на одну треть).

С 1895 г. несовершеннолетних преступниц стало можно вместо исправительного приюта отправлять в монастырь. 20 ноября 1864 г. были опубликованы Судебные уставы [7], где в объяснительной записке подчеркивались цели исправления и перевоспитания несовершеннолетних преступников, провозглашался отказ от понимания наказания в данном случае как средства устрашения и возмездия. Как отмечал Н.Н. Полянский, в Судебных уставах была высказана идея о необходимости защиты малолетнего преступника от судебного произвола и введения для реализации этой цели особых социальных норм и правовых гарантий [8, с.3]. Согласно ст. 6 Устава о наказаниях 1864 г. [9], несовершеннолетних в возрасте от 10 до 17 лет разрешалось вместо тюремного заключения направлять в специально учрежденные исправительно-воспитательные приюты, возраст пребывания в которых ограничивался 18 годами, на срок, определяемый мировым судьей [10, с.8]. Возможность направлять несовершеннолетних в подобные заведения была в 1866 г. предоставлена и общим судам, однако только при признании малолетних действовавшими без полного разумения и в более ограниченных возрастных рамках (от 14 до 17 лет).

В то же время, некоторые исследователи (в частности, Н.С. Таганцев, В.Д. Спасович) указывали на разобщенность и малую эффективность этих привилегированных норм ввиду того, что общая превентивная политика в отношении несовершеннолетних преступников оставалась нерушимой, по-прежнему покоящейся на доктрине их наказуемости через лишение свободы, и идеи исправления и перевоспитания реализовывались крайне непоследовательно [3, с.418, 11, с.215].

Александр II предполагал провести кардинальные реформы в области призрения бездомных, внебрачных, беспризорных детей, т. е. тех, кто стоял на «пороге» преступления. В Общем положении о крестьянах, вышедших из крепостной зависимости (1861 г.), на крестьянские общины возлагалась обязанность отправления такой мирской повинности, как призрение круглых сирот [12]. В 1864 г. приказы общественного призрения были упразднены, и призрение детей стало осуществляться по двум направлениям: Ведомством учреждений императрицы Марии, в ведении которого оставались столичные и некоторые губернские воспитательные дома, а также земством на местах [13].

Уголовное уложение [14, с.284] 1903 г., как отмечает Н.Ю. Скрипченко, переняло закрепленную Уложением о наказаниях уголовных и исполнительных 1845 г. систему воспитательно-исправительных заведений для несовершеннолетних, а также дополнило число мер, заменяющих наказание для подростков, внушением от суда, которое заменяло несовершеннолетним возраста 10-17 лет арест или денежную пеню. Указанное взыскание могло быть применено в виде внушения, замечания или выговора. Выговор был открытым осуждением действий и поступков виновного лица, мог быть «более или менее строгим, с внесением в формуляр или без внесения». Внушение представляло собой объяснение противозаконности его поступка, а замечание – «поставление на вид» действий виновного [5].

Таким образом, в дореволюционный период в России сформировались нормы о привилегированном характере уголовной ответственности несовершеннолетних по сравнению с взрослыми преступниками, появились правила смягчения наказания и возможной его замены мерами воспитательного характера, а также система специальных лечебно-воспитательных и исправительно-воспитательных заведений для несовершеннолетних. При этом, как отмечает Е.А. Чернышев, в 1910 г. в Санкт-Петербурге был открыт первый суд по делам несовершеннолетних, с 1912 г. заработали аналогичные учреждения в Москве и Харькове, а с 1914 – в Одессе, Киеве, Николаеве [15, с.9].

Список использованной литературы:

1. Саркисян М.В. Особенности развития российского законодательства об уголовной ответственности несовершеннолетних в период с XVII по начало XX в. // Вопросы ювенальной юстиции. - 2010. - № 4.
2. Соборное уложение 1649 года./Под ред. М.Н.Тихомирова, П.П.Епифанова. – М.: Изд-во Моск. ун-та, 1961.
3. Таганцев Н. С. Исследования об ответственности малолетних преступников по русскому праву и проект законоположений об этом вопросе. - СПб, 1871.
4. Мрочек-Дроздовский П.Н. История русского права. М., 1892.
5. Скрипченко Н.Ю. Становление и развитие законодательства о применении принудительных мер воспитательного воздействия в отношении несовершеннолетних преступников (досоветский, советский и постсоветский период) // Вопросы ювенальной юстиции. - 2008. - № 1.
6. Коваль Е.Н. Ретроспективный анализ уголовного законодательства России об ответственности несовершеннолетних // Наука и образование. -2010. - № 5.
7. Судебные Уставы 20 ноября 1864 года, с изложением рассуждений, на коих они основаны. – СПб, 1866.
8. Полянский Н.Н. К пятидесятилетию Судебных уставов // Особые суды для малолетних и борьба с детской беспризорностью. 1914. № 2.
9. Устав о наказаниях 1864 г. // Судебные Уставы 20 ноября 1864 года, с изложением рассуждений, на коих они основаны. – СПб., 1866.
10. Альбицкий Е., Ширтен А. Исправительно-воспитательные заведения для несовершеннолетних преступников и детей, заброшенных в связи с законодательством о принудительном воспитании. - Саратов, 1893.
11. Спасович В.Д. Учебник уголовного права. СПб, 1863.
12. Общее положение о крестьянах, вышедших из крепостной зависимости от 19 февраля 1861 г. // Российское законодательство X–XX веков / под ред. О. И. Чистякова. М., 1989. Т. 7.
13. Ошанин М. О призрении покинутых детей. - Ярославль, 1912.
14. Уголовное Уложение. Высочайше утверждено 22 марта 1903 года // Российское законодательство X–XX веков. – Т.9.
15. Чернышев Е.А. Становление и развитие системы ювенальной юстиции в Российской Федерации (историко-правовой аспект). Дис. ... канд.юрид.наук. - Краснодар, 2007.

© Зорькина А.А., 2017

УДК 343.242

А.А. Зорькина

Канд. юрид. наук, преподаватель СурГУ,

г. Сургут, РФ

E-mail: az_99@mail.ru

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ СОВЕТСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ ОТВЕСТВЕННОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Аннотация

В статье рассмотрены особенности ответственности несовершеннолетних за совершенные

преступления в разрезе законодательства советского периода. Описана динамика изменения возрастного порога ответственности, связанная с изменениями общественно-политической обстановки в стране. Либерализация законодательства была связана в основном с широким применением к несовершеннолетним преступникам мер воспитательного характера.

Ключевые слова

Преступления несовершеннолетних, уголовная ответственность, история становления уголовно-правовых норм.

Законодательство советского периода формировалось под влиянием идей о перевоспитании преступников. Так, уже в Декрете СНК от 14 января 1918 г. «О комиссиях для несовершеннолетних» содержались положения о том, что тюремное заключение к несовершеннолетним и малолетним не применяется, а дела об их правонарушениях или преступлениях рассматриваются не судами, а специальными органами – комиссиями о несовершеннолетних [1,с.675]. Верхняя граница несовершеннолетнего возраста установлена в 17 лет. В ст. 13 Руководящих начал по уголовному праву 1919 г. содержалось положение о невозможности привлечения к суду и назначения наказания несовершеннолетним до 14 лет. К ним могли применяться лишь воспитательные меры (приспособления). Аналогичный подход применялся в отношении лиц переходного возраста (14-18 лет), действующих «без разума» [2,с.57]. Действия «без разума» предполагали отсутствие у виновного осознания общественной опасности; если же он действовал «с разумием» (т.е. осознавая общественную опасность), к нему по решению суда могло применяться уголовное наказание.

Декретом СНК РСФСР от 4 марта 1920 г. «О делах несовершеннолетних, обвиняемых в общественно опасных действиях» возраст правонарушителей, дела которых рассматривались комиссиями, был повышен до 18 лет. Как отмечал Б.С. Утевский, к 1920 г. на территории РСФСР работало 245 комиссий по делам несовершеннолетних, наделенных правом применения медико-педагогических мер к несовершеннолетним правонарушителям, а также была создана сеть учреждений социальной реабилитации: детские дома, приемники-распределители, школы-коммуны, институты трудового воспитания, реформатории [3,с.15].

Ст. 18 УК РСФСР 1922 г. установила, что наказание не применяется к малолетним до 14 лет, а также всем несовершеннолетним от 14 до 16 лет, в отношении которых признано возможным ограничиться мерами медико-педагогического воздействия. Таким образом, верхняя граница несовершеннолетия была законодательно понижена на два года. Основные начала уголовного законодательства Союза ССР и союзных республик 1924 г. в ст. 7 установили критерии малолетства и несовершеннолетия, при этом точный возраст определялся республиканском законодательстве. К малолетним правонарушителям можно было применять только меры медико-педагогического характера, к несовершеннолетним – в исключительных случаях – меры судебно-исправительного характера. Первая редакция УК РСФСР 1926 г. содержала норму, аналогичную ст. 18 УК 1922 г. Впоследствии было принято постановление ЦИК и СНК от 7 апреля 1935 г. «О мерах борьбы с преступностью несовершеннолетних», утвердившее изменения в ст. 12 УК, ужесточающие ответственность несовершеннолетних. Так, несовершеннолетние, достигшие двенадцатилетнего возраста, подлежали уголовной ответственности за кражу, причинение телесных повреждений, убийство или покушение на убийство [4]. Ст. 22 ограничивала применение расстрела к лицам, не достигшим восемнадцатилетнего возраста в момент совершения преступления. Основным же видом наказания для несовершеннолетних были меры социальной защиты медико-педагогического характера, а именно: а) отдача несовершеннолетнего на попечение родителей, усыновителей, опекунов, попечителей, родственников, если таковые имеют возможность его содержать, или иных лиц и учреждений; б) помещение в специальное лечебно-воспитательное заведение. При этом в УК РСФСР 1926 г. в перечень смягчающих обстоятельств было включено несовершеннолетие лица (п. «и» ст. 48). В юридической литературе того периода усиление ответственности несовершеннолетних рассматривалось во взаимосвязи с реализацией идеи о ликвидации преступности [5,с.109, 6,с.290], хотя с позиций сегодняшнего дня можно сделать вывод, что это было закономерное следствие установления в тот период достаточно жесткого политического режима.

Статья 10 Основ уголовного законодательства Союза ССР и союзных республик 1958 года закрепила возрастной порог уголовной ответственности – 16 лет. Для лиц, совершивших преступление в возрасте 14-16 лет, уголовная ответственность наступает лишь за совершение наиболее опасных преступлений (убийство, умышленное нанесение телесных повреждений, причинивших расстройство здоровья, изнасилование, разбойное нападение, кража, злостное хулиганство, умышленное уничтожение или повреждение государственного, общественного имущества или личного имущества граждан, повлекшее тяжкие последствия, умышленное совершение действий, могущих вызвать крушение поезда)[7]. Деяния, совершенные гражданами, не достигшими 14-летнего возраста, не являются уголовно наказуемыми. Для несовершеннолетних, совершивших преступление, не представляющее большой общественной опасности, были предусмотрены принудительные меры воспитательного характера, не являющиеся уголовным наказанием. В перечне смягчающих обстоятельств Основы закрепили несовершеннолетие виновного.

Впоследствии в ст. 10. УК РСФСР 1960 г.[8] данные положения были продублированы и дополнены ч. 4, связанной с возможностью освобождения от уголовной ответственности и наказания несовершеннолетнего до 18 лет с направлением его в комиссию по делам несовершеннолетних для рассмотрения вопроса о применении к нему принудительных мер воспитательного характера.

Итак, советское законодательство было ориентировано на возможность широкого применения к несовершеннолетним преступникам мер воспитательного характера. В то же время, возраст уголовной ответственности понижался, и фактически вместо воспитательных мер применялись уголовные наказания.

Либеральные подходы к вопросам уголовной ответственности несовершеннолетних были реализованы в конечном итоге в УК РФ 1996 г., раздел V которого изначально содержал правило об ограничении возможности применения к несовершеннолетним наказания в виде лишения свободы (верхний предел – десять лет), а раздел IV – о неприменении к ним некоторых видов наказания (смертной казни, пожизненного лишения свободы). В 2003 г. для несовершеннолетних, совершивших преступление, не относящееся к особо тяжким, в возрасте 14-16 лет, был установлен верхний предел лишения свободы в виде 6 лет, а для всех остальных категорий – в виде десяти лет.

В действующем уголовном законодательстве вопросы уголовной ответственности несовершеннолетних урегулированы в главе 14 УК РФ. Особенности процессуального статуса несовершеннолетнего и производства по делам несовершеннолетних предусмотрены в главе 50 Уголовно-процессуального кодекса РФ. Отдельные особенности правового статуса несовершеннолетнего правонарушителя закреплены в Федеральном законе «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних»[9].

Список использованной литературы:

1. Козаченко И.Я. Уголовное право Общая часть / Учебник. М., 2008.
2. Руководящие начала по уголовному праву РСФСР 1919 г. // Сборник документов по истории уголовного законодательства СССР и РСФСР 1917-1952 гг. / Под ред. И.Т. Голякова. – М., 1953.
3. Утевский Б. С. Несовершеннолетние правонарушители. - М., 1932.
4. Уголовный кодекс РСФСР 1926 г. (в ред. от 25 ноября 1935 года) // СУ. - 1936 г. - № 1.
5. Орлов В. С. Субъект преступления. - М., 1958.
6. Пионтковский А.А. Учение о преступлении по советскому уголовному праву. - М., 1961.
7. Основы уголовного законодательства Союза ССР и союзных республик от 25 декабря 1958 года // Сборник законов СССР и указов Президиума Верховного Совета СССР 1938-1975. – М., 1975. – Т. 3.
8. Закон РСФСР от 27 октября 1960 года «Об утверждении Уголовного кодекса РСФСР» // Ведомости ВС РСФСР от 31 октября 1960 года. № 40/
9. Федеральный закон от 24 июня 1999 г. N 120-ФЗ «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних» (с изм. от 3 декабря 2011 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации от 28 июня 1999 г., N 26, ст. 3177.

© Зорькина А.А., 2017

Н. Н. Карпов
студент 3 курса юридического факультета
ФГБОУ ВО "Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина",
г. Краснодар

О НЕОБХОДИМОСТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ДЕЙСТВУЮЩЕГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ ДОГОВОРА СОЦИАЛЬНОГО НАЙМА ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ

Аннотация

Статья посвящена рассмотрению вопросов, касающихся жилых помещений по договорам социального найма. Автор анализирует требования, предъявляемые к жилым помещениям в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Ключевые слова

Жилые помещения, жилой дом, многоквартирный дом, фонд.

Согласно Жилищному кодексу РФ жилое помещение государственного или муниципального жилищного фонда в установленном порядке по договору социального найма предоставляется малоимущим гражданам, нуждающимся в жилых помещениях, и иным категориям граждан, определенных федеральным законом, указом Президента РФ или законом субъекта РФ, признанным нуждающимися в жилых помещениях [2].

Жилищный фонд представляет собой совокупность всех жилых помещений вне зависимости от форм собственности. Жилищным помещением является жилой дом, квартира и комната.

Договор социального найма предоставляется только гражданам РФ, то есть не предоставляется иностранным гражданам и лицам без гражданства за исключением случаев, предусмотренных международными договорами РФ.

Жилое помещение на сегодняшний день часто является объектом гражданских прав, так как возможность найма жилья по договору социального найма является одним из способов удовлетворения жилищных потребностей граждан, не имеющих возможность самостоятельно приобрести жилое помещение в собственность.

Одной из главных проблем, связанных с вопросами по договорам социального найма, является сатабильность воспроизводства жилищного фонда публичных форм собственности. К слову, заметим, что многие вопросы, касающиеся объектов, обеспечивающих жизнедеятельность на местном уровне, включены в разновидность муниципальной собственности [3, с.79-80].

В соответствии с Жилищным кодексом РФ объектами жилищных прав считаются жилищные помещения, которые: изолированы; являются недвижимым имуществом; пригодны для постоянного проживания граждан; жилое помещение должно соответствовать норме предоставления; жилое помещение должно быть расположено в черте определенного населенного пункта; жилое помещение должно быть предоставлено по месту жительства; по договору социального найма жилого помещения не допускается заселение одной комнаты лицами разного пола (за исключением супругов) без их согласия; жилое помещение должно быть благоустроено к условиям данного населенного пункта; учитываются интересы граждан; у граждан имеется право на дополнительную площадь – возможно превышение нормы предоставления на одного человека, но не более, чем в два раза; при найме жилого помещения по договору социального найма учитывается вид жилого помещения: жилой дом, часть жилого дома, квартира, часть квартиры, комната [2].

Пригодность проживания - существенный критерий в определении комплекса жилищных правоотношений, например, при выявлении возможности их возникновения, изменения или прекращения. При невыполнении хотя бы одного требования помещение не может признаваться жилым.

Рассмотрим требования, предъявляемые к жилым помещениям: жилое помещение должно отвечать техническим требованиям; жилое помещение должно быть обустроено таким образом, чтобы предотвратить получение травм жильцами, а также обеспечивать удобство и безопасность передвижения и пользования

таким помещением; жилое помещение должно быть благоустроено; инженерные системы, включающие в себя вентиляцию, отопление, водоснабжение, водоотведение, лифты и др., должны соответствовать требованиям санитарно-эпидемиологической безопасности и должны быть размещены и смонтированы в соответствии с требованиями техники безопасности; наружные ограждающие конструкции жилого помещения должны иметь теплоизоляцию, которая должна обеспечивать возможность поддержания оптимальной температуры окружающей среды и изоляцию от проникновения наружного холодного воздуха, а также предотвращение конденсации влаги; обеспечение жилых помещений защитой от проникновения дождевой, талой и грунтовой воды и возможных бытовых утечек воды из инженерных систем при помощи конструктивных средств и технических устройств; многоквартирные дома выше пятиэтажных должны быть обеспечены лифтом; высота стен жилых помещений должна быть не менее установленных законодательством значений; отметка пола жилого помещения, расположенного на первом этаже, должна быть выше планировочной отметки земли; помещение, расположенное в подвальном или цокольном этаже, не признается жилым; допустимая высота эксплуатируемого жилого дома и площадь этажа в пределах пожарного отсека должны соответствовать классу конструктивной пожарной опасности здания и степени его огнестойкости, тем самым обеспечивать пожарную безопасность жилого помещения и жилого дома в целом; допускается размещение уборной, ванной (душевой) в верхнем уровне над кухней только в квартирах, расположенных в двух уровнях; межквартирные стены и перегородки должны иметь определенный индекс изоляции воздушного шума, установленный законодательством; в жилых помещениях объемно-планировочное решение и расположение самих помещений в многоквартирном доме, минимальная площадь комнат и помещений вспомогательного использования (за исключением прихожей и коридора) должны обеспечивать возможность размещения необходимого набора предметов мебели и функционального оборудования с учетом требований эргономики и др [8].

Кроме требований, предъявляемым к жилым помещениям, существуют общеконституционные принципы, действующие весь период пользования жилым помещением. В частности, Конституция Российской Федерации в соответствии с целями социального государства, каковым является Российская Федерация [7, с.123] закрепляет следующее: жилище неприкосновенно; невозможность произвольного лишения жилища; каждый имеет свободу выбора места жительства и места пребывания; доступность пользования жилищным фондом для граждан, нуждающихся в жилых помещениях, и иных категорий граждан, определенных федеральным законом, указом Президента РФ или законом субъекта РФ, признанных нуждающимися в жилых помещениях; жилищный фонд используется по целевому назначению [1].

При рассмотрении вопросов, касающихся найма жилых помещений, данные принципы являются основополагающими.

Таким образом, требования Постановления Правительства РФ «О признании помещения жилым помещением, жилого помещения непригодным для проживания и многоквартирного дома аварийным и подлежащим сносу или реконструкции» не противоречат требованиям Жилищного кодекса РФ.

В связи с использованием жилого помещения по договору социального найма нанимателем, возникает необходимость закрепления на законодательном уровне гарантии защиты имущественных прав наймодателя путем компенсации ему затрат на коммунальные услуги. Поэтому считаем целесообразным внести изменения в ч. 2 ст. 78 ЖК РФ «Плата за поднаем жилого помещения, предоставленного по договору социального найма» и дополнить эту статью информацией, которая содержала бы в себе, что плата за жилищно-коммунальные услуги и плата за ремонт и содержание жилого помещения оговариваются в договоре социального найма жилого помещения.

В соответствии с действующим законодательством выделяют следующие виды договоров найма жилого помещения государственной или муниципальной собственности: договор найма жилых помещений государственного и муниципального жилищного фонда, договор социального найма жилого помещения и договор найма специализированного жилого помещения. На региональном уровне могут быть установлены собственные требования [6, с.31]. Необходимо отметить, что договор найма жилых помещений государственного и муниципального жилищного фонда недостаточно регламентирован со стороны законодательства, так как ЖК РФ не предусматривает регулирование данного вида договоров. Кроме того, часто именно недоработка правовых норм вызывает двоякое их толкование [5, с.142].

Если рассматривать зарубежную практику, то там вообще нет понятия «договор социального найма

жилого помещения», хотя и существует институт социального найма жилья. На наш взгляд, понятие «институт социального найма жилья» более шире, чем понятие «договор социального найма жилого помещения», поэтому целесообразно реформировать договор социального найма жилого помещения как институт, относящийся к социальному жилью.

Проведенный анализ законодательства и научной литературы позволяет сделать вывод о том, что основные проблемы, вытекающие из приведенных положений действующего законодательства, связаны с экономической нерациональностью того институционального устройства, которое это законодательство создает [4, с.217]. Таким образом, считаем целесообразным, внести, некоторые корректировки и поправки в действующее законодательство (а именно – ЖК РФ) для того, чтобы уточнить и более точно отразить нормативное регулирование отношений в сфере социального найма жилых помещений.

Список использованной литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок от 14.07.2014г.) //Собрание законодательства РФ. - 2014. - N 15. - Ст. 1691.
2. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004г. N 188-ФЗ (ред. от 28.12.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
3. Кудрявцева Л.В. К вопросу об объектах права муниципальной собственности, в пределах особо охраняемых природных территорий. [Текст] /Л.В. Кудрявцева /В сборнике: Актуальные проблемы современной науки. IV Международная научно-практическая конференция. - Выпуск 4. - Том III. - 2015. - С. 79 – 80.
4. Кудрявцева Л.В., Куемжиева С.А. Перспективы правовой защиты несовершеннолетних [Текст] /Л.В. Кудрявцева, С.А. Куемжиева //Научные исследования: от теории к практике. - 2016. - № 4-2 (10). - С. 217.
5. Кудрявцева Л.В. Правовое регулирование в сфере оказания санаторно-курортных услуг [Текст] /Л.В. Кудрявцева //Здоровье населения – основа процветания России: Материалы IX Всероссийской научно-практической конференции с международным участием (23-24 апреля 2015г.); филиал РГСУ в г. Анапе. – Краснодар: Издательский Дом – Юг, 2015. – С.142.
6. Кудрявцева Л.В., Афисов В.В. Особенности муниципального регулирования туристической деятельности [Текст] /Л.В. Кудрявцева, В.В. Афисов //Общество и право. - 2014. - №4 (50). - С.31.
7. Кудрявцева Л.В. Социально-правовые проблемы оказания санаторно-курортных услуг [Текст] /Л.В. Кудрявцева /В сборнике: Актуальные направления научных исследований начала XXI века сборник научных трудов. Международный исследовательский центр «Научное сотрудничество»; под общей редакцией О.П. Чигишевой. Ростов-на-Дону, 2015. - С.123.
8. Постановление Правительства РФ от 28.01.2006 N 47 (ред. от 25.03.2015) "Об утверждении Положения о признании помещения жилым помещением, жилого помещения непригодным для проживания и многоквартирного дома аварийным и подлежащим сносу или реконструкции" //Собрание законодательства РФ. – 2006. - N 6. - Ст. 702.

© Карпов Н.Н., 2017

УДК 343.233

Климанов А.М., кандидат психологических наук,
Заведующий кафедрой уголовного права первого факультета повышения квалификации
(с дислокацией в г. Ростове-на-Дону) ИПК ФГКОУ ВО
«Московская академия Следственного комитета Российской Федерации»,
г. Ростов-на-Дону, Российская Федерация

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ХАРАКТЕРИСТИКИ НЕОБХОДИМОЙ ОБОРОНЫ

Аннотация

В статье рассмотрены правила квалификации деяний, совершенных в состоянии необходимой

обороны. Уголовно-правовая оценка этих действий представляет повышенную сложность для следователей СК России в их повседневной деятельности по расследованию тяжких и особо тяжких преступлений. Высказываются советы и даются практические рекомендации по надлежащей оценке содеянного со стороны уголовного закона.

Ключевые слова

Преступление, квалификация, уголовная ответственность, умысел, обвиняемый, уголовный закон, освобождение от уголовной ответственности, насилие, опасность для жизни и здоровья.

Одной из важных задач государственной политики является установление четких правил разграничения законных и преступных действий с тем, чтобы не допустить уголовного преследования за правомерные действия.

К таким нормам относится и причинение вреда в условиях необходимой обороны, которая образует обстоятельства, исключающие преступность деяния (ст. 37 УК РФ). Верховным Судом РФ уделяется большое внимание вопросам обеспечения защиты личности, общества и государства от общественно опасных посягательств, при этом он указывает, что институты необходимой обороны и причинения вреда при задержании лица, совершившего преступление, призваны обеспечить баланс интересов, связанных с реализацией предусмотренных в ч. 1 ст. 2 УК РФ задач уголовного законодательства по охране социальных ценностей, с одной стороны, и с возможностью правомерного причинения им вреда - с другой[1].

Часть 1 статьи 37 УК РФ предусматривает: не является преступлением причинение вреда посягающему лицу в состоянии необходимой обороны, то есть при защите личности и прав обороняющегося или других лиц, охраняемых законом интересов общества или государства от общественно опасного посягательства, если это посягательство было сопряжено с насилием, опасным для жизни обороняющегося или другого лица, либо с непосредственной угрозой применения такого насилия.

Защита от посягательства, не сопряженного с насилием, опасным для жизни обороняющегося или другого лица, либо с непосредственной угрозой применения такого насилия, является правомерной, если при этом не было допущено превышения пределов необходимой обороны, то есть умышленных действий, явно не соответствующих характеру и опасности посягательства (часть 2).

Не являются превышением пределов необходимой обороны действия обороняющегося лица, если это лицо вследствие неожиданности посягательства не могло объективно оценить степень и характер опасности нападения (часть 2.1).

В теории уголовного права под необходимой обороной понимается правомерная защита охраняемых уголовным законом интересов личности, общества или государства от общественно опасного посягательства, сопровождающаяся причинением вреда посягающему лицу.

Условия правомерности необходимой обороны:

- 1) общественная опасность посягательства;
- 2) наличие посягательства;
- 3) действительность (реальность) посягательства;
- 4) вред при необходимой обороне причиняется только посягающему лицу;
- 5) вред, причиняемый посягающему лицу, не должен превышать пределов, необходимых для защиты от общественно опасного посягательства[2].

В настоящей статье мы рассмотрим только такое условие как «общественная опасность посягательства», а к остальным вернемся позже.

Необходимая оборона допускается только от общественно опасных посягательств. Верховный Суд РФ, разъясняя понятие общественно опасного посягательства, указал, что общественно опасное посягательство, сопряженное с насилием, опасным для жизни обороняющегося или другого лица, представляет собой деяние, которое в момент его совершения создавало реальную опасность для жизни обороняющегося или другого лица. О наличии такого посягательства могут свидетельствовать, в частности:

– причинение вреда здоровью, создающего реальную угрозу для жизни обороняющегося или другого лица (например, ранения жизненно важных органов);

Пример.

Воркутинским городским судом Республики Коми 14 марта 2001 г. И. осужден по ч. 4 ст. 111 УК РФ. Он распивал спиртные напитки со своей женой. В это время в комнату зашел его пасынок П., схватил стоящую на полу бутылку водки и ударил И. по голове, от чего у того потекла кровь. И. ушел умыться, а когда возвращался, П., размахивая ножом, порезал отчиму губу. И. вырвав у него нож и нанес П. три удара ножом в грудь и спину, причинив телесные повреждения, относящиеся к категории тяжких по признаку опасности для жизни и повлекшие впоследствии смерть П. Судебная коллегия по уголовным делам Верховного Суда РФ 22.05.2003 дело прекратила в связи с отсутствием в действиях И. состава преступления, указав, что «в данном случае И. не превышены пределы необходимой обороны, поскольку посягательство со стороны П. было сопряжено с непосредственным применением насилия, опасного для жизни оборонявшегося И.»[3].

– применение способа посягательства, создающего реальную угрозу для жизни обороняющегося или другого лица (применение оружия или предметов, используемых в качестве оружия, удушение, поджог и т.п.).

При этом, непосредственная угроза применения насилия, опасного для жизни обороняющегося или другого лица, может выражаться, в частности, в высказываниях о намерении немедленно причинить обороняющемуся или другому лицу смерть или вред здоровью, опасный для жизни, демонстрации нападающим оружия или предметов, используемых в качестве оружия, взрывных устройств, если с учетом конкретной обстановки имелись основания опасаться осуществления этой угрозы [1; п.2].

Пленум Верховного Суда РФ разъясняет, что под посягательством, защита от которого допустима в пределах, установленных ч.2 ст. 37 УК РФ, понимается совершение общественно опасных деяний, сопряженных с насилием, не опасным для жизни обороняющегося или другого лица (например, побои, причинение легкого или средней тяжести вреда здоровью, грабеж, совершенный с применением насилия, не опасного для жизни или здоровья) [1; п.3].

Таким посягательством также является совершение и иных деяний (действий или бездействия), в том числе по неосторожности, предусмотренных Особенной частью УК РФ, которые, хотя и не сопряжены с насилием, однако с учетом их содержания могут быть предотвращены или пресечены путем причинения посягающему вреда. К таким посягательствам относятся, например, умышленное или неосторожное уничтожение или повреждение чужого имущества, приведение в негодность объектов жизнеобеспечения, транспортных средств или путей сообщения.

При этом надо иметь в виду, что защита возможна от любого посягательства и при этом не важно, в какой форме оно совершалось - действия или бездействия, умышленно или по неосторожности. Речь, например, идет о ситуации, когда врач не принимает мер по реанимации пациента. В связи с этим родственники больного применяют к врачу насилие, с тем, чтобы заставить его оказать экстренную помощь[4].

Состояние необходимой обороны возникает не только с момента начала общественно опасного посягательства, не сопряженного с насилием, опасным для жизни обороняющегося или другого лица, но и при наличии реальной угрозы такого посягательства, то есть с того момента, когда посягающее лицо готово перейти к совершению соответствующего деяния. При этом необходимо установить, что у обороняющегося имелись основания для вывода о том, что имеет место реальная угроза посягательства.

Кроме этого, состояние необходимой обороны может быть вызвано и общественно опасным посягательством, носящим длящийся или продолжаемый характер (например, незаконное лишение свободы, захват заложников, истязание и т.п.). Право на необходимую оборону в этих случаях сохраняется до момента окончания такого посягательства[1; п.5].

Необходимая оборона может быть признана правомерной независимо от того, привлечено ли посягавшее лицо к уголовной ответственности, в том числе в случае защиты от посягательства лица в состоянии невменяемости или лица, не достигшего возраста, с которого наступает уголовная ответственность. Следовательно, необходимая оборона возможна и от таких действий посягающего лица, которые не образуют признаков состава преступления, но по объективным признакам представляют

опасность для обороняющегося лица.

Так, если женщина, спасаясь от изнасилования, убьет насильника, ее действия будут необходимой обороной, хотя жизнь человека более ценное благо, чем половая свобода.

Пример.

Поздно вечером 28-летняя Александра И. возвращалась домой, где ее ждали муж и грудной ребенок. Она остановила такси под управлением 23-летнего Сергея Б.

Как только И. села в машину, Б. заблокировал двери, отвез ее в безлюдное место, где потребовал от нее половой близости. Уговоры на насильника не подействовали, он спустив брюки и трусы, попытался принудить ее к сексу силой. В ходе борьбы, женщина дотянулась до сумочки, выхватила оттуда небольшой кухонный нож, который носила при себе, опасаясь нападений, и ударила им таксиста в бедро, после чего выбралась из машины. В течении предварительного и судебного следствия И. утверждала, что наносила удар ножом наугад - лишь бы вырваться от насильника. Удар ножом пришелся в бедренную артерию, в связи с чем Б. скончался от острой потери крови еще до прибытия скорой помощи. Дело Александры И. прошло несколько судебных инстанций. Ее доводы, что она действовала в пределах необходимой обороны и не превысила ее пределов, правоприменители долгое время считали неубедительными. Следствие по этому делу длилось восемнадцать месяцев. Вначале ей было предъявлено обвинение по ч. 4 ст. 111 УК РФ. Позже оно было переклассифицировано по ч. 1 ст. 107 УК. В июне 2005 г. Люблинский районный суд г. Москвы признал И. виновной в аффективном убийстве и приговорил ее к двум годам лишения свободы условно. В последующем, определением СК Верховного суда РФ приговор по делу в порядке надзора был отменен и И. оправдана за отсутствием в ее действиях состава преступления. Таким образом, судом было признано, что ее защитные действия носили характер необходимой обороны[5].

Таким образом, круг посягательств, при совершении которых возможна необходимая оборона, достаточно широк. Такие объекты уголовно-правовой охраны как жизнь, здоровье, половая свобода и неприкосновенность, собственность, общественный порядок, общественная безопасность очень часто ставятся в опасность причинения вреда.

В то же время не образуют состояние необходимой обороны:

а) действия, хотя формально и содержащие признаки какого-либо деяния, предусмотренного УК РФ, но заведомо для лица, причинившего вред, в силу малозначительности не представлявшие общественной опасности[1; п.5]. Уголовная ответственность в этом случае наступает на общих основаниях. Если лицо причиняет вред оскорбителю лишь из мести за нанесенное оскорбление, данное деяние не может быть квалифицировано как совершенное в состоянии необходимой обороны. В такой ситуации уже оскорбитель будет иметь право на необходимую оборону в случае ответного удара из мести со стороны оскорбленного.

Пример.

Пятигорским гарнизонным военным судом помощник дежурного по столовой рядовой М. был осужден по п. "в" ч. 2 ст. 334 УК к трем годам лишения свободы за то, что 8 октября 2003 г. нанес сержанту М-у удар кухонным ножом в область живота, причинив тем самым тяжкий вред его здоровью. Поводом для конфликта явились неправомерные действия потерпевшего М-а, который пытался пройти в столовую для приема пищи в неустановленное расписанием дня время. Попытка осужденного М., являвшегося помощником дежурного по столовой, воспрепятствовать этому вызвала ссору между ними, в ходе которой М-в оскорбил М. Тот в ответ на оскорбления нанес сержанту удар ножом. При таких обстоятельствах окружной военный суд обоснованно признал, что М. применил насилие в отношении начальника в связи с его неправомерными действиями, что исключает квалификацию этих действий по ст. 334 УК РФ. Рассмотрев дело в кассационном порядке, судебная коллегия по уголовным делам Северо-Кавказского окружного военного суда переклассифицировала содеянное М. на ч. 1 ст. 111 УК РФ.

При таких обстоятельствах действия М-а формально подпадают под признаки преступления, но заведомо для виновного в силу малозначительности не представляющего общественной опасности, то есть это не было преступное посягательство, угрожающее жизни и здоровью М., в связи с чем последний не находился в состоянии необходимой обороны.

б) действия, которыми вред посягнутому лицу причинен после того, как посягательство было

предотвращено, пресечено или окончено и в применении мер защиты явно отпала необходимость, что осознавалось оборонявшимся лицом. В этом случае уголовная ответственность наступает на общих основаниях либо в зависимости от конкретных обстоятельств дела причинение вреда посягавшему лицу может оцениваться по правилам ст. 38 УК РФ (п. 7 Постановления);

в) действия лица, которое спровоцировало нападение, чтобы использовать его как повод для совершения противоправных действий (для причинения вреда здоровью, хулиганских действий, сокрытия другого преступления и т.п.), «так называемые провокационные действия». В этом случае уголовная ответственность наступает на общих основаниях.

г) действия, осуществляемые субъектом в связи с реализацией субъективного права или выполнением юридической обязанности. То есть невозможна необходимая оборона против необходимой обороны, задержания лица, совершившего преступление, крайней необходимости. В этой связи Верховный Суд РФ указал, что правомерные действия должностных лиц, находящихся при исполнении своих служебных обязанностей, даже если они сопряжены с причинением вреда или угрозой его причинения, состояние необходимой обороны не образуют (применение в установленных законом случаях силы сотрудниками правоохранительных органов при обеспечении общественной безопасности и общественного порядка и др.) [1; п.6].

Список использованной литературы:

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.09.2012 № 19 «О применении судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление» // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2012. № 11.
2. Российское уголовное право. Общая часть: учебник / под ред. докт. юрид. наук, проф. Н.А. Лопашенко. – М.: Юрлитинформ, 2012. – 752с.
3. Определение Судебной коллегии ВС РФ от 22.05.2003 по делу И. // Бюллетень ВС РФ. 2004. № 2. с.16.
4. Тимошенко Ю.А. Необходимая оборона и причинение вреда при задержании лица, совершившего преступление. Разъяснения Верховного Суда Российской Федерации // Прокурор. 2013. № 1. С. 45.
5. Побегайло Э. О пределах необходимой обороны. Уголовное право. 2008. № 2.
6. Обзор судебной работы гарнизонных военных судов по рассмотрению уголовных дел за 2004 год. Обзор судебной практики Верховного Суда РФ от 23 июня 2005 г. // СПС КонсультантПлюс [Электронный ресурс]: <http://www.consultant.ru> (дата обращения 10.03.2017).

© Климанов А. М., 2017

УДК 343.9

Кобец Петр Николаевич

доктор юридических наук, профессор
главный научный сотрудник ФГКУ «ВНИИ МВД России»
г. Москва, Российская Федерация
E-mail: pkobets37@rambler.ru

ОСНОВЫ МЕЖГОСУДАРСТВЕННОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВ-УЧАСТНИКОВ СНГ В БОРЬБЕ С ТОРГОВЛЕЙ ЛЮДЬМИ

Аннотация

Высокий уровень организованной преступности создает широкий спектр угроз национальной безопасности многих стран, в том числе и СНГ. Одной из таких угроз является развитие и укрепление позиций организованных преступных формирований, специализирующихся на совершении преступлений, связанных с торговлей людьми и эксплуатацией человека. Страны Содружества, как и другие государства,

крайне заинтересованы в искоренении экономической и социально-политической основы таких общественно опасных явлений, выработке системы мер для эффективной защиты личности, общества и государства от подобных преступных посягательств, для чего требуется консолидация усилий, направленных на борьбу с этим видом преступности.

Ключевые слова

Торговля людьми, межгосударственное взаимодействие, предупреждение преступности, эксплуатация человека, личность, научная методика, СНГ.

Торговля людьми в XXI веке фактически оказалась формой рабства и тем антисоциальным явлением, которое трансформировалось в отдельный вид высокоорганизованного криминального бизнеса [1, с.40-45]. Так, по оценкам экспертов, нелегальная миграция и торговля людьми как вид незаконного бизнеса занимают третье место в деятельности организованной преступности после незаконного оборота наркотиков и оружия. Во всем мире ежегодно продается, покупается, задерживается и транспортируется помимо их воли около 4 млн. человек. По данным ЮНИСЕФ, ежегодно более 10 миллионов детей в мире эксплуатируются в качестве секс-рабов. Внушительные масштабы противоправной деятельности такого рода влекут за собой рост организованной преступности, которая получает колоссальные финансовые средства за счет эксплуатации людей. К примеру, по данным Международной организации труда, ежегодный объем доходов от торговли людьми достигает сегодня 32 миллиарда долларов [2, с.12-15].

Все чаще приходится слышать о том, что граждане стран Содружества становятся объектом продажи – «живым товаром». Последствия торговли людьми катастрофичны. Общественная опасность таких последствий заключается, прежде всего, в том, что преступления данной категории совершаются в отношении представителей молодого поколения в возрасте до 30 лет (в основном женщин и детей), между тем они могли бы осуществлять общественно полезную деятельность, развиваться, создавать семью. Попытка уничтожения этого поколения – жестокий удар по генофонду стран Содружества [3, с.202-204].

Воспринимать торговлю людьми необходимо как угрозу национальной безопасности и решать проблему противодействия ей необходимо как на национальном, так и на межгосударственном уровне, поскольку указанная преступная деятельность зачастую носит транснациональный характер [4, с.102-104]. Для принятия эффективных мер борьбы с торговлей людьми необходимо сотрудничество правоохранительных органов как минимум стран происхождения, транзита и назначения [5, с.197-199]. Учитывая, что большинство государств-участников СНГ являются странами происхождения и транзита жертв торговли людьми, а некоторые из них – странами происхождения, транзита и назначения, взаимодействие правоохранительных органов этих государств играет решающую роль в противодействии данной преступной деятельностью [6, с.107-109].

При этом одним из важнейших направлений сотрудничества правоохранительных органов государств-участников СНГ в борьбе с торговлей людьми является совершенствование механизма информационного обмена в указанной сфере. В современных условиях активизации противодействия криминальной среде разработка научных основ организации информационно-аналитического обеспечения борьбы с торговлей людьми приобретает приоритетное значение.

Список использованной литературы:

1. Кобец П.Н. Законодательные основы противодействия преступлениям, связанных с торговлей людьми (иммигрантов и незаконных мигрантов), в западноевропейских странах и США. Миграционное право. М., 2008 № 4.
2. Кобец П.Н. О необходимости имплементации в российское законодательство норм западноевропейских стран, связанных с торговлей людьми. Международное уголовное право и международная юстиция. М., 2012. № 3.
3. Кобец П.Н. Международные законодательные основы противодействия преступлениям, связанным с торговлей людьми и рабским трудом. Инновационные процессы в научной среде: сборник статей

Международной научно-практической конференции (8 декабря 2016 г, г. Новосибирск). В 4 ч. Ч.3/-Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2016.

4. Кобец П.Н. Криминологическая характеристика преступлений, связанных с торговлей людьми и рабским трудом. Внедрение результатов инновационных разработок: проблемы и перспективы: сборник статей Международной научно-практической конференции (18 ноября 2016 г., г. Екатеринбург). В 4 ч. Ч.4/-Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2016.

5. Кобец П.Н. Предупреждение преступности: теоретические аспекты. Международный научный журнал «Символ науки». № 8., 2015.

6. Кобец П.Н. О субъектах предупреждения преступности. Международный научный журнал «Символ науки». № 9., 2015.

© Кобец П.Н., 2017

УДК 340.1

Константинов Дмитрий Александрович,
магистрант, СГЭУ,
г. Самара, РФ
E-mail: an.sido@bk.ru

ПРИНЦИП НЕЗАВИСИМОСТИ КАК КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОЙ ПРИНЦИП ОРГАНИЗАЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКА РОССИИ

Аннотация

Рассматриваются принципы организации и деятельности Центрального банка Российской Федерации, исследуется принцип независимости ЦБ России, его компоненты, анализируются факторы, оказывающие влияние на данный принцип.

Ключевые слова

Конституция, Центральный банк, принципы, принцип независимости, органы государственной власти

Основополагающие элементы организации и деятельности Банка России воплощены в его принципах, закрепленных в Конституции РФ и федеральном законодательстве. Это принцип независимости, принцип транспарентности, принцип законности, принцип невмешательства в деятельность Банка России, принцип ответственности, принцип сочетания единоначалия и коллегиальности управления в деятельности Банка России.

В данной статье мы рассмотрим один из ключевых принципов организации и деятельности Банка России – принцип независимости. Данный принцип играет огромную роль в нормотворческой и правоприменительной деятельности Центрального банка России, в его взаимоотношениях с органами государственной власти и в становлении современной российской банковской системы и его международной банковской деятельности [2, с. 127]. Следует отметить, что, хотя принцип независимости Банка России и закреплен в ст. 75 Конституции РФ, он не является абсолютным, поскольку Банк России независим лишь по вопросам, отнесенным к его ведению, то есть его независимость имеет пределы, которые установлены Конституцией РФ и федеральным законодательством (ст.1 Федерального закона «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» [3, с.27].

Принцип независимости Банка России состоит из определенных компонентов, таких как:

- взаимоотношение между ЦБ России и органами государственной власти. Так, в ст. 75 основного

закона РФ указывается, что «защита и обеспечение устойчивости рубля – основная функция Центрального банка России, которую он осуществляет независимо от других органов государственной власти» [1]. Это положение отражено так же и в ст.1 Федерального закона «О Центральном банке Российской Федерации» [6];

- федеральное законодательство содержит положение о том, что «государство не отвечает по обязательствам Банка России, а Банк России – по обязательствам государства, если они не приняли на себя такие обязательства или если иное не предусмотрено федеральными законами» [6].

Следовательно, гарантиями независимости Банка России является:

- во - первых закрепление обеспечения независимости Банка России российским законодательством на самом высоком уровне, (ст. 75 Конституции РФ и ст. 1 и 2 Закона о Банке России);

- во-вторых - закрепление его целей деятельности и функций; установление порядка взаимодействия с Президентом РФ, органами государственной власти и его подотчетности; определение основных инструментов и методов денежно-кредитной политики в федеральном законодательстве.

Однако, наличие специального нормативного акта, регулирующего организацию и деятельность Банка России, еще не позволяет говорить о его независимости с точки зрения институционального аспекта, то есть аспекта, который предполагает наличие нормативного акта, определяющего его конституционно-правовой статус, порядок взаимодействия с органами государственной власти. В связи с этим постараемся на примере проиллюстрировать это утверждение. Так, согласно положениям, ст. 80 Конституции РФ, Президент РФ как глава государства определяет основные направления внутренней и внешней политики государства, поэтому и воздействие его на функционирование Банка России носит скорее политический характер, нежели экономический или правовой. Представление кандидатуры Председателя Банка России может быть расценено в качестве инструмента определения направлений денежно-кредитной политики, или, выражаясь иными словами, являться неким инструментом давления.

Если обратиться к подробному анализу самого Федерального закона о Банке России, то весьма важным представляется проблема юридической техники, затрагивающая институциональную независимость Банка России. Так, подвергая анализу главу III указанного нормативного акта, можно сказать, что такое название является не совсем удачным, поскольку создает неблагоприятные предпосылки для определения фактической независимости Центрального Банка Российской Федерации, и в данном случае является почвой для весьма широкого и произвольного толкования положений указанной главы Федерального закона о Банке России, в то время как правовые нормы должны быть конкретны и понятны для тех, кто их применяет. Институциональный аспект независимости Центрального банка РФ также может измениться в силу различных факторов, а именно: реализация права законодательной инициативы Президентом РФ или иными субъектами, обладающими правом законодательной инициативы; принятие нового федерального закона о Центральном банке РФ и иных федеральных законов, так или иначе затрагивающих деятельность Банка России. Представляется, что подобную ситуацию можно было бы исправить путем внесения в Конституцию РФ норм, которые более детально урегулировали бы фундаментальные основы его деятельности. Здесь необходимо согласиться с рядом ученых, предлагающих дополнить ст. 75 Конституции РФ положениями о том, что денежная эмиссия, а также денежно-кредитная политика осуществляется исключительно Центральным банком РФ, основной функцией которого является защита и обеспечение устойчивости рубля. Так же, немаловажным представляется указание в нормах Основного Закона о том, что вышеназванную функцию он призван осуществлять независимо от других органов государственной власти. Банк России несет ответственность за защиту и обеспечение устойчивости рубля, а также отвечает за результаты проводимой денежно-кредитной политики. Так же следует дополнить ст. 75 Конституции РФ, положениями о том, что органами управления Центрального банка РФ являются Председатель Центрального банка Российской Федерации и Совет директоров Центрального банка Российской Федерации.

Важным критерием независимости Банка России является возможность самостоятельно выбирать инструменты реализации денежно-кредитной политики. Однако на деятельность центрального банка

оказывает влияние множество факторов от политических до экономических. Что касается экономических факторов, то как верно отмечается в научной литературе «роли государства в экономической системе непосредственно зависит от развития экономики определенного государства и его внутреннего рынка» [5, с. 203]. Экономика России, в свете последних событий еще раз доказала ее зависимость от сырьевых ресурсов, в частности цен на нефть и газ. Свидетельством тому служит ст. 45 Федерального закона о Банке России, согласно которой основные направления единой государственной денежно-кредитной политики включают в себя кроме всего прочего и сценарный прогноз развития экономики России на предстоящий год с указанием цен на нефть [6]. С учетом отмеченной специфики российской экономики и «усиления прямого вмешательства государства в экономику» [4, с. 361] можно сказать, что денежно-кредитная политика Банка России проводится с учетом прогноза цен, прежде всего на нефть. Поэтому особенность национальной экономики имеет весьма существенное значение в рамках рассматриваемой проблематики. Наряду с приведенными в ходе исследования факторами, определяющими независимость Банка России, хотелось бы отметить тот факт, что с принятия в 2002 г. новой редакции Федерального закона о Банке России существенно увеличилось влияние органов государственной власти на деятельность Центрального Банка Российской Федерации, включая и его финансовую независимость. Принимая во внимание тот факт, что Национальный банковский совет Центрального банка РФ формируется из представителей законодательной и исполнительной власти, а также представителей Президента РФ можно с уверенностью констатировать о возможности влияния на его деятельность через решение вопроса о содержании его служащих, выделение средств на капитальные вложения и много другое. Таким образом, исследовав реализацию принципа независимости Банка России, приходим к заключению что, несмотря на очевидные успехи в закреплении данного принципа в законодательстве Российской Федерации, Центральный банк РФ по многим критериям не может считаться абсолютно независимым, поскольку существует его зависимость от органов государственной власти Российской Федерации как в организации, так в реализации его деятельности, а так же от политических и экономических процессов, происходящих в стране. На наш взгляд для еще более полной реализации принципа независимости Банка России необходимо законодательно закрепить обязанность Центрального банка доводить до сведения общественности основные положения проводимой в будущем денежно-кредитной политики, поскольку без этого невозможно добиться доверия к нему со стороны гражданского общества, а также к проводимой им кредитно-денежной политике.

Список использованной литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.
2. Ревина С.Н., Скорнякова И.Л. О международной банковской деятельности // Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции «Современное общество, образование и наука». – Тамбов, 2015. С. 127-129.
3. Ревина С. Н. Совершенствование правового регулирования экономических отношений // Журнал российского права, 2007. – № 6 (126). С.18-28.
4. Ревина С.Н. Экономические отношения и экономические системы // Евразийский юридический журнал, 2016. – № 2 (93). С. 359 - 361.
5. Сидорова А. В., Коннина Е. С. Конституционное регулирование экономики Российской Федерации // Бюллетень науки и практики, 2016. – №11 (12). С. 200 - 204.
6. Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) // Собрание законодательства РФ, 15.07.2002. – № 28. – Ст. 2790.

© Константинов Д.А., 2017

О.М. Овчинников

докт. пед. наук, доцент

Государственный гуманитарно-технологический университет,

г. Орехово-зубово, РФ

e-mail: omo33@mail.ru

Владимирский юридический институт ФСИН России,

г. Владимир, РФ

e-mail: omo33@mail.ru

ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРАВОПОРЯДКА В УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЕ

Аннотация

Статья посвящена рассмотрению потенциала оперативно-розыскной деятельности в контексте противодействия пенитенциарной преступности. Анализируются возможности проведения оперативно-розыскных мероприятий в условиях мест лишения свободы, изучается значимость института содействия граждан оперативным подразделениям уголовно-исполнительной системы. Автор приходит к выводу, что широкие возможности оперативно-розыскной деятельности предполагают повышенные требования к профессиональной подготовленности и морально-нравственным качествам оперативного сотрудника.

Ключевые слова

Оперативно-розыскная деятельность, оперативно-розыскные мероприятия, уголовно-исполнительная система, лица, оказывающие содействие, правопорядок, оперативный сотрудник.

Оперативно-розыскная деятельность осуществляется в целях защиты жизни, здоровья, прав и свобод человека и гражданина, собственности, обеспечения безопасности общества и государства от преступных посягательств [1].

Достижение указанных целей реализуется посредством решения задач, нашедших свое нормативное закрепление в ст. 84 Уголовно-исполнительного кодекса РФ, в которой отмечается, что в исправительных учреждениях осуществляется оперативно-розыскная деятельность, задачами которой являются:

- обеспечение личной безопасности осужденных, персонала исправительных учреждений и иных лиц;
- выявление, предупреждение и раскрытие готовящихся и совершаемых в исправительных учреждениях преступлений и нарушений установленного порядка отбывания наказания;
- розыск в установленном порядке осужденных, совершивших побег из исправительных учреждений, а также осужденных, уклоняющихся от отбывания лишения свободы;
- содействие в выявлении и раскрытии преступлений, совершенных осужденными до прибытия в исправительное учреждение.

Вместе с тем, кроме общих задач оперативные аппараты учреждений УИС должны решать задачи частного характера, которые по своей природе близки с задачами других служб учреждения. Среди таких задач следует выделить:

- устранение возможности проникновения на объекты мест изоляции УИС запрещенных к использованию арестованными и осужденными предметов;
- изъятие запрещенных к хранению арестованными и осужденными вещей и предметов;
- устранение возможности совершения арестованными и осужденными побегов из мест изоляции УИС;
- нейтрализация конфликтов между арестованными и осужденными.

Основу организации оперативно-розыскной деятельности в исправительных учреждениях и СИЗО составляют оперативно-розыскные мероприятия, перечень которых содержится в федеральном законе и является исчерпывающим.

Оперативно-розыскные мероприятия по своей сути являются разведывательно-поисковыми и ориентированы на добывание сведений о лицах и фактах, представляющих оперативный интерес. К примеру, работники учреждений УИС могут проводить опросы для установления лиц, причастных к преступлениям, связанным с незаконным оборотом наркотических средств, устанавливать наблюдение за местами потенциального совершения преступлений, активно использовать помощь негласных сотрудников. Достоинством оперативно-розыскных мероприятий является то, что в своем большинстве они носят комплексный взаимосвязанный характер. Так, установив в ходе прослушивания телефонных переговоров местонахождение осужденного, совершившего побег, оперативный сотрудник закономерно устанавливает наблюдение за этим местом, проводит иные оперативно-розыскные мероприятия, направленные на побуждение лица к активным действиям, что обеспечит эффективное задержание преступника.

Важно понимать, что сочетание оперативно-розыскных мероприятий, очередность их проведения, как правило, определяется самим оперативным работником с учетом складывающейся оперативной обстановки, имеющейся информации и других факторов.

Большинство оперативно-розыскных мероприятий проводится в негласной форме, что позволяет:

сохранить в тайне от фигурантов направления деятельности оперативного сотрудника;

скрыть объекты заинтересованности оперативника;

минимизировать возможность противодействия со стороны спецконтингента;

не допустить уничтожения предметов, свидетельствующих о причастности отдельных лиц к преступной деятельности;

выявить очевидцев преступлений;

обеспечить возможность их участия в уголовном судопроизводстве в качестве свидетелей.

Однако, негласная форма оперативно-розыскных мероприятий, являясь доминантной, не исключает и не подменяет гласную форму. В отдельных случаях гласное проведение оперативно-розыскных мероприятий является наиболее приемлемым вариантом, к примеру, когда необходимо направить запросы в различные организации и предприятия или смоделировать оперативную комбинацию, позволяющую ускорить развитие событий, интересующих оперативного сотрудника.

Таким образом, сочетание гласных и негласных форм проведения оперативно-розыскных мероприятий призвано обеспечить необходимую эффективность оперативной работы, ее внезапность для фигурантов, целенаправленность и сбалансированность.

Важнейшее значение в оперативно-розыскной деятельности в условиях мест лишения свободы приобретают возможности лиц, оказывающих содействие оперативным подразделениям. Эта значимость подчеркивается следующими факторами:

объективная невозможность оперативного сотрудника лично проникнуть в криминогенную среду, обусловленная гласным статусом его должности в исправительном учреждении;

необходимость в постоянном включенном наблюдении за спецконтингентом в целях своевременного предотвращения замышляемых и подготавливаемых;

периодическая потребность оперативного сотрудника в специфических знаниях, умениях и навыках, необходимых для решения задач оперативно-розыскной деятельности;

систематическая необходимость использования помещений, автотранспорта и иного имущества физических и юридических лиц для решения служебных задач.

Изложенные обстоятельства обуславливают актуальность помощи лиц оперативным сотрудникам уголовно-исполнительной системы, демонстрируют ее востребованность и важность в контексте достижения целей оперативно-розыскной деятельности.

Подводя итог, следует заключить, что оперативно-розыскная деятельность, обладая огромным потенциалом для обеспечения надлежащего правопорядка в уголовно-исполнительной системе, может таить в себе и негативные факторы, вытекающие из негласного характера оперативно-розыскных мероприятий, поскольку некоторые оперативные сотрудники, понимая скрытость и конспиративность своих действий, могут умышленно допускать нарушения законности, необоснованно ограничивая права и свободы человека и гражданина, искусственно создавая причастность отдельных лиц к совершению преступлений, стремясь

улучшить оперативно-служебные показатели. Важно понимать, что оперативно-розыскная деятельность открывая широкие возможности для борьбы с пенитенциарной преступностью, накладывает серьезную ответственность на оперативного сотрудника, предъявляет повышенные требования к уровню профессиональной подготовленности, морально-нравственных качеств.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон «Об оперативно-розыскной деятельности» от 12.08.1995 № 144-ФЗ.
2. «Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации» от 08.01.1997 № 1-ФЗ.

© Овчинников О.М., 2017

УДК 34

Е.В. Плахотина

студентка 4 курса

Сибирский государственный университет путей сообщения,

г. Новосибирск, РФ

E-mail: ev.plaxotina@yandex.ru

АНАЛИЗ НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЙ БАЗЫ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УСЛУГ В ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ, КАДАСТРА И КАРТОГРАФИИ

Аннотация

В данной статье анализируются нормативно-правовые источники в области предоставления государственных услуг в Федеральной службе государственной регистрации, кадастра и картографии. В заключении дается оценка состоянию нормативно-правовой базы оказания услуг.

Ключевые слова

Нормативно-правовой акт, государственная услуга.

Нормативно-правовая база представляет собой совокупность официальных документов, определяющих законодательное обоснование деятельности любой организации, учреждения или предприятия.

Правовую основу предоставления государственных услуг в Федеральной службе государственной регистрации, кадастра и картографии составляют, в первую очередь, кодексы Российской Федерации. В Гражданском кодексе Российской Федерации закрепляются основные моменты, касающиеся права собственности на имущество, а также совершение сделок с имуществом. В статье 209 говорится о том, что собственник имущества может воспользоваться триадой собственности, то есть он может владеть, пользоваться и распоряжаться своим имуществом. [2, ст. 209].

Земельное законодательство регулирует отношения, возникающие по вопросам использования и охране земель в Российской Федерации как основы жизни и деятельности народов, проживающих на соответствующей территории, а также имущественные отношения по вопросам пользования, владения и распоряжения земельными участками. Земельный кодекс также рассматривает полномочия Российской Федерации (статья 9 Земельного кодекса Российской Федерации), полномочия субъектов Российской Федерации (статья 10 Земельного кодекса Российской Федерации) и полномочия органов местного самоуправления в области земельных отношений (статья 11 Земельного кодекса Российской Федерации).

Глава 5 Земельного кодекса Российской Федерации отражает вопросы, связанные с предоставлением земельных участков, находящихся в государственной и муниципальной собственности, а именно вопросы по возникновению прав на определенные земельные участки, государственной регистрации участка, сдачи

участка в аренду, передачи участка в безвозмездное пользование и т.д. [3, ст. 9].

Градостроительный кодекс Российской Федерации рассматривает полномочия органов исполнительной власти в градостроительной сфере, данные полномочия прописаны в главе 2 кодекса. Главы 3 и 4 также относятся к теме данного исследования и отражают территориальное планирование и градостроительное зонирование соответственно. Кодекс регулирует и такие области, как архитектурное строительство, строительство объектов капитального строительства и их реконструкции, планировка территорий и др. [1, ст. 14].

Следующей группой правовых документов в сфере государственных услуг являются Федеральные законы и Постановления Правительства РФ.

Федеральный закон от 24.07.2007 № 221-ФЗ «О государственном кадастре недвижимости» регулирует отношения, возникающие в связи с ведением государственного кадастра недвижимости, осуществлением государственного кадастрового учета недвижимого имущества и кадастровой деятельности (статья 1 Федерального закона № 221-ФЗ).

В законе можно выделить две основные части:

- порядок проведения государственного кадастрового учета;
- формирование объектов кадастрового учета [4, ст.1].

Описание Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии, основные полномочия службы и организацию деятельности определяет Постановление Правительства Российской Федерации от 01.06.2009 № 457 «О Федеральной службе государственной регистрации, кадастра и картографии» [5, ст. 10].

Деятельность по оказанию государственных услуг регулирует основной Федеральный закон от 27.07.2010 № 210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг».

Данный источник правового регулирования в главе 2 определяет общие требования к предоставлению услуг такие, как требования к взаимодействию с заявителем, к информационному взаимодействию, к взиманию платы, к организации предоставления услуг.

В процессе предоставления государственных услуг заявителям, последние в праве обратиться с жалобой, предложением или требованием в соответствующие органы, данное направление регулирует глава 2.1 Федерального закона № 210-ФЗ.

Постановление Правительства Российской Федерации от 08.09.2010 № 697 «О единой системе межведомственного электронного взаимодействия», в свою очередь, определяет понятие, цели, задачи и функции единой системы межведомственного электронного взаимодействия, а также основы информационного обмена, осуществляемого с ее применением между информационными системами федеральных органов исполнительной власти, государственных внебюджетных фондов, исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, государственных и муниципальных учреждений, многофункциональных центров, иных органов и организаций в целях предоставления государственных и муниципальных услуг и исполнения государственных и муниципальных функций в электронной форме [6, ст. 38].

Услуги предоставляются в соответствии с административными регламентами, эту сферу координирует Постановление Правительства от 16.05.2011 № 373 «О разработке и утверждении административных регламентов исполнения государственных функций и административных регламентов предоставления государственных услуг».

В Постановлении рассматриваются вопросы, связанные с правилами составления административных регламентов, требования к регламентам и требования к проведению независимой экспертизы административного регламента.

Подводя итог данной темы можно сделать вывод о том, что в целом состояние нормативно-правовой базы оказания государственных услуг в Федеральной службе государственной регистрации, кадастра и картографии в достаточной мере отражает особенности правового регулирования данной области. Для того чтобы правовая база предоставления государственных услуг достигла совершенства необходимо обратить внимание на ряд моментов.

Должны быть устранены все противоречия между уровнями нормативно-правовых актов. Так, например, в административных регламентах можно обнаружить противоречия с актами высшего уровня. Самым распространенным нарушением является несоответствие требований к составу документов, необходимых для предоставления государственной услуги это противоречит Главе 2.1 Федерального закона № 210-ФЗ в части закрепления порядка и сроков рассмотрения жалоб заявителей и т.д.

Большинство правовых актов, регламентирующих порядок и стандарт предоставления государственных услуг, направлены на интересы органов предоставляющих услуги, а не на интересы заявителя. В нормативно-правовых актах четко сформулированы требования к заявителю, но не всегда конкретизируется ответственность и обязанности органов оказывающих услуги.

Список использованной литературы:

1. Градостроительный кодекс российской Федерации от 29.12.2004 № 190-ФЗ (ред. 03.07.2016) // Российская газета, 2005 г. - № 1.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. 03.07.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации, 1994 г. - № 32. – ст. 3301.
3. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. 03.07.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации, 2001 г. - № 44. – ст. 4147.
4. Федеральный закон Российской Федерации «О государственном кадастре недвижимости» от 24.07.2007 № 221-ФЗ (ред. 03.07.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации, 2007 г. - № 31. – ст. 4017.
5. Постановление Правительства Российской Федерации «О Федеральной службе государственной регистрации, кадастра и картографии» от 01.06.2009 № 457 (ред. 11.10.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации, 2009 г. - № 25. – ст. 3052.
6. Постановление Правительства Российской Федерации «О единой системе межведомственного электронного взаимодействия» от 08.09.2010 № 697 (ред. 11.08.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации, 2010 г. - № 38. – ст. 4823.

© Плахотина Е.В., 2017

УДК 343

Полянин Николай Александрович,

к.психол.наук, доцент, Академия ФИСН России, г. Рязань

Воронцова Лилиана Федоровна,

преподаватель, Институт права, г. Москва

Мартынова Марина Вадимовна,

преподаватель, Институт права, г. Москва

Тютюев Валерий Владимирович,

преподаватель, Институт права, г. Москва

Субботин Сергей Митрофанович,

преподаватель, Институт права, г. Москва

ПСИХОЛОГИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЦЕНТРОВ ИСПРАВЛЕНИЯ ОСУЖДЕННЫХ

Аннотация

В представленной нами статье дана характеристика психологического обеспечения центров исправления осужденных.

Ключевые слова

Центр исправления, колония, психология, осужденный, исправление.

На протяжении последних лет в России продолжается реформирование уголовно-исполнительной системы. Вопросам реформирования системы, и ее психологической службы посвящен ряд работ отечественных авторов [1, 2, 3].

В строгом соответствии с распоряжением ФСИН России от 29.05.2014 года №105-р «О проведении эксперимента по апробации модели Центра исправления осужденных исправительного учреждения» в ряде регионов России начато проведение этой работы. Отдельные аспекты этой работы изучены отечественными авторами [4, 16, 17, 18, 19].

Основными направлениями деятельности психологов центра являются: исследование особенностей ценностных ориентаций и стереотипов поведения осужденных в условиях социальной изоляции, анализ социально-психологических явлений в группах осужденных, изучение динамики развития личности осужденного, восстановление утраченных социальных связей, необходимых для жизни в обществе после освобождения.

Центр исправления осужденных исправительного учреждения – внештатное структурное подразделение исправительного учреждения: колонии общего, строгого или особого режимов. В ряде научных и учебно-методических работ отмечено, что деятельность центра осуществляется в соответствии с законодательством России и ведомственными нормативными актами с целью рациональной организации служебной деятельности сотрудников ИУ, направленной на реализацию основных средств исправления осужденных [14, 15].

Психологическое сопровождение осужденных начинается с первых дней их пребывания в карантинном отделении и продолжается все время нахождения осужденного в центре. Работа психологов включает в себя проведение психологических мероприятий с осужденными в карантине. Организация работы с вновь прибывшими осужденными является одним из самых сложных моментов для психологов. Психологические мероприятия с осужденными, находящимися в карантине, направлены на повышение их адаптации к новым условиям жизни, формированию правильного отношения к назначенному наказанию и к осужденным, с которыми придется отбывать срок лишения свободы. В дальнейшем нами проводилось групповое тестирование осужденных с использованием методики Роджерса-Даймонда. Она позволяет диагностировать основные показатели социально-психологической адаптации. Исследования ряда авторов показали, что более 60 % осужденных адаптируются к условиям отбывания наказания в первые полгода отбывания наказания [12, 13].

Полученные нами данные подтвердили эту тенденцию. Также отметим положительную тенденцию дисциплинарной практики среди осужденных, активно участвующих в программе адаптации. Мы считаем, что это свидетельствует о повышении самоконтроля осужденных и ответственности за свои поступки [5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12].

Список использованной литературы:

1. Воронин Р.М., Датий А.В., Кузнецова А.С. Психологические особенности личности осужденных, больных алкоголизмом // Уголовно-исполнительное право. 2015. № 4. С. 79-82.
2. Ганишина И.С., Датий А.В. Медико-психологические аспекты реабилитации наркозависимых осужденных // NovaInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 30. С. 295-299.
3. Датий А.В. Научно-методическое сопровождение эксперимента по совершенствованию медико-санитарного обеспечения осужденных // Ведомости уголовно-исполнительной системы. 2012. № 9. С. 16-21.
4. Датий А.В. Общая характеристика осужденных к лишению свободы (по материалам специальной переписи 2009 г.) // Уголовно-исполнительное право. 2013. № 2. С. 89-93.
5. Датий А.В. Словарь по пенитенциарной медицине // Прикладная юридическая психология. 2015. № 2. С. 190-191.
6. Датий А.В. Совершенствование медико-санитарного обеспечения в уголовно-исполнительной системе // NovaInfo.Ru. 2015. Т. 1. № 31. С. 214-218.
7. Датий А.В. Характеристика больных туберкулезом осужденных мужчин, содержащихся в лечебных исправительных учреждениях // NovaInfo.Ru. 2015. Т. 2. № 30. С. 229-234.
8. Датий А.В. Характеристика ВИЧ-инфицированных осужденных женщин, обратившихся за

психологической помощью // Медицина. 2013. Т. 1. № 4 (4). С. 74-85.

9. Датий А.В. Характеристика ВИЧ-инфицированных осужденных мужчин, обратившихся за психологической помощью // Медицина. 2014. Т. 2. № 1 (5). С. 1-9.

10. Датий А.В., Бовин Б.Г. Анализ динамики умышленных убийств и численности осужденных за убийства в России // Прикладная юридическая психология. 2011. № 2. С. 23-29.

11. Датий А.В., Данилин Е.М., Федосеев А.А. Характеристика осужденных, отбывающих наказание в воспитательных колониях // Вестник института: преступление, наказание, исправление. 2011. № 16. С. 24-28.

12. Датий А.В., Ковачев О.В. Характеристика больных наркоманией осужденных мужчин // Медицина. 2014. Т. 2. № 4 (8). С. 28-37.

13. Датий А.В., Ковачев О.В. Характеристика ВИЧ-инфицированных осужденных мужчин в колониях общего режима // Вестник Пермского института ФСИН России. 2014. № 3 (14). С. 11-15.

14. Датий А.В., Ковачев О.В., Кузнецова А.С. Характеристика больных наркоманией осужденных женщин, содержащихся в лечебных исправительных учреждениях // Вестник Пермского института ФСИН России. 2014. № 4 (15). С. 9-13.

15. Датий А.В., Ковачев О.В., Федосеев А.А. Характеристика ВИЧ-инфицированных осужденных женщин в колониях общего режима // Вестник Кузбасского института. 2014. № 3 (20). С. 66-74.

16. Датий А.В., Кузнецова А.С., Юсуфов Р.Ш., Трубецкой В.Ф., Ермолаева Т.В. Проблемы медико-социальной адаптации страдающих социально значимыми заболеваниями лиц, отбывающих наказания и освобождающихся из мест лишения свободы // Российский медико-биологический вестник им. академика И.П.Павлова. 2010. № 2. С. 150-153.

17. Датий А.В., Пестриков Д.В. Особенности ролевого поведения осужденных // Вестник института: преступление, наказание и исправление. 2015. № 2 (30). С. 67-70.

18. Датий А.В., Федосеев А.А., Агеева Н.С., Селиванов Б.С. Социально-демографическая характеристика больных наркоманией // Символ науки. 2017. № 1-2. С. 167-169.

19. Датий А.В., Юсуфов Р.Ш., Ермолаева Т.В. Роль клинико-диагностических лабораторных исследований в диагностике туберкулеза // Клиническая лабораторная диагностика. 2010. № 9. С. 35.

© Полянин Н.А., Воронцова Л.Ф., Мартынова М.В., Тютюев В.В., Субботин С.М., 2017

УДК 347.73 + 336.14

Сафонова Екатерина Александровна,

студентка направления «Юриспруденция»,

Тюменский государственный университет, г. Тюмень

safokatya@mail.ru

Научный руководитель: **Геймур О.Г.**, к.ю.н., доцент кафедры

административного и финансового права,

Тюменский государственный университет

ДИСКУССИОННЫЕ ВОПРОСЫ БЮДЖЕТНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Аннотация

В статье рассматривается вопрос о самостоятельности бюджетной ответственности. Поднимается вопрос о выделении бюджетной ответственности в качестве обособленного вида юридической ответственности. С этой целью автор предлагает внести изменения в часть четвертую БК РФ.

Ключевые слова

Бюджетная ответственность, бюджетное правонарушение, состав правонарушения, меры бюджетной ответственности.

В настоящее время в юридической литературе большое внимание уделяется вопросам юридической ответственности за бюджетные правонарушения. Это обуславливается неоднозначностью правовых позиций, касающихся самого понятия ответственности, видов и мер ответственности, соотношения правовых санкций.

Одним из наиболее дискуссионных вопросов является вопрос о бюджетной ответственности. С одной стороны, споры вызывает уже сам факт наличия такой ответственности, с другой стороны, сложности определения природы бюджетных санкций, порядка их применения и состава бюджетного правонарушения.

Затрагивая вопрос о наличии бюджетной ответственности как таковой, позиции ученых-правоведов по этому вопросу можно условно разделить на две группы. К первой группе специалистов относятся те, кто выделяет бюджетную ответственность в качестве самостоятельного вида юридической ответственности. К их числу относятся такие ученые, как Кирилова Н.Н., [5, 653] Карпов Э.С. [4], Древаль Л.Н., Полякова С.А. [3,36], Плесовских В.Д., Геймур О.Г. [13,117] и др. Так, например, К.А. Пономарева в своих работах указывает, что бюджетно-правовая ответственность соотносится с финансово-правовой ответственностью как частное с общим, а от других видов финансово-правовой ответственности отличается по субъекту, объекту, составу контролирующих органов и контролируемых лиц, целями, задачами, содержанием [14, 21].

Противоположная же позиция сводится к отрицанию самостоятельности бюджетной ответственности, восприятию ее в качестве фикции. Так, Д.Л. Комягин в своих работах последовательно отрицает самостоятельный характер данного вида ответственности, мотивируя это тем, что состав видов юридической ответственности качественно не расширяется с появлением новых отраслей права и развития, соответствующего им законодательства. По его мнению, так или иначе, юридическая ответственность выражается в уголовно-правовой, административной санкции либо гражданско-правовой ответственности [7,17; 6,80; 8,17].

Проанализировав научные труды специалистов в сфере финансового права и действующее законодательство представляется возможным разделить первую из представленных точек зрения, согласно которой бюджетная ответственность все же является самостоятельным видом юридической ответственности.

Юридическую ответственность можно охарактеризовать как обязанность правонарушителя нести наказание, претерпевать санкции, предусмотренные правовыми нормами и применяемые компетентными органами за совершение им противоправного деяния [9].

Виды юридической ответственности напрямую связаны с тем, какого характера правонарушение совершено виновным лицом. В юридической науке, согласно традиционной точки зрения, классификация видов юридической ответственности проводится по отраслевому принципу, при котором выделяют гражданско-правовую, административную, дисциплинарную, уголовную ответственность. Бюджетную же ответственность в качестве самостоятельного вида не выделяют. Однако считаем, что данный вид ответственности носит самостоятельный характер, поскольку содержит в себе все элементы, присущие юридической ответственности и обладает специфическими чертами, отличающими ее от иных видов юридической ответственности.

Так, нормативное правовое регулирование юридической ответственности является ее основополагающим элементом. Оно означает, что любой вид юридической ответственности обязательно должен быть закреплен в нормативном правовом акте. В случае с бюджетной ответственностью источником ее закрепления выступает БК РФ. В частности, глава 29 и 30 БК РФ закрепляет понятие «бюджетное нарушение», определяет бюджетные меры принуждения, и, самое главное, виды бюджетных нарушений.

Следующим немаловажным элементом выступает фактическое основание юридической ответственности, то есть совершенное правонарушение. Позиция о том, что основанием ответственности выступает именно правонарушение, является традиционным в теории права [10,112]. С общетеоретических позиций, бюджетное правонарушение предстает как частный случай правонарушения вообще [13, 117]. В подтверждении этой позиции, понятие бюджетного нарушения содержится в статье 306.1 БК РФ. Некоторыми учеными указывается, что понятие бюджетное нарушение не тождественно понятию бюджетного правонарушения [2]. Считаем возможным с ними не согласиться. Представляется, что данное

расхождение понятий является ничем иным как недостатком юридической техники, поскольку нарушения, указанные в БК РФ, отвечают признакам правонарушения, выработанным теорией права. БК РФ выделяет пять составов бюджетных нарушений, которые закреплены в главе 29 БК РФ.

Субъект правонарушений выступает в качестве третьего обязательного элемента юридической ответственности. Относительно бюджетной ответственности, исходя из смысла БК РФ, субъектом бюджетного правонарушения может быть юридическое лицо. При этом виновные должностные лица при наличии к тому оснований могут быть привлечены к уголовной или административной ответственности.

Еще одним немаловажным элементом является процессуальный порядок привлечения к ответственности. В общих чертах этот порядок предусмотрен статьями 306.2 и 306.3 БК РФ [2]. Он не является детально регламентированным, и это, несомненно, является пробелом в праве, подлежащем доработке. Однако, в то же время, кодекс не предусматривает отсылки к иным нормативным правовым актам в части вопросов регламентации процессуального порядка привлечения к ответственности. Таким образом, можно говорить о том, что кодексом сформирован особый порядок привлечения виновных лиц к бюджетной ответственности.

Обозначение круга субъектов, уполномоченных привлекать к ответственности, также является обязательным элементом юридической ответственности. Этот круг несомненно очерчен в БК РФ. Согласно ст. 306.2 БК РФ при выявлении в ходе контрольного мероприятия бюджетных нарушений орган внешнего государственного (муниципального) финансового контроля направляет не позднее 30 календарных дней со дня окончания контрольного мероприятия уведомление о применении бюджетных мер принуждения финансовому органу. Согласно статье 306.3 БК РФ финансовый орган принимает решение о применении бюджетных мер принуждения или решение об отказе в применении бюджетных мер принуждения по каждому нарушению, указанному в уведомлении о применении бюджетных мер принуждения. Федеральное казначейство (финансовые органы субъектов Российской Федерации или муниципальных образований) применяет бюджетные меры принуждения, предусмотренные главой 30 БК РФ (за исключением передачи уполномоченному по соответствующему бюджету части полномочий главного распорядителя, распорядителя и получателя бюджетных средств), в соответствии с решениями финансового органа об их применении [2].

Последним элементом юридической ответственности является наличие санкций. Реализация бюджетной ответственности проистекает таким образом, что в случае неисполнения бюджетной обязанности виновное лицо оказывается вынужденным понести правоограничения, которые установлены соответствующей бюджетной санкцией. Эти возникшие обязанности являются однозначными и конкретными, появляются с момента совершения того или иного правонарушения и могут быть исполнены правонарушителем добровольно. В БК РФ перечень соответствующих санкций содержится в статье 306.2.

Таким образом, бюджетная ответственность содержит в себе все элементы, позволяющие выявить ее самостоятельность. Но также необходимо отметить, что она обладает специфическими чертами, позволяющими разграничить ее с другими, устоявшимися в науке, видами юридической ответственности. Так, в рамках бюджетной ответственности имеется особый, не похожий на другие процессуальный порядок привлечения к ответственности. В отличие от других видов юридической ответственности бюджетная ответственность выполняет не только штрафную функцию, но и праввосстановительную (компенсационную). Помимо прочего, бюджетные правоотношения носят властно-имущественный характер, выражающий публичные интересы, что, в свою очередь, позволяет говорить о самостоятельности сферы правового регулирования, что порождает и обособленный характер бюджетной ответственности.

Таким образом, с теоретической точки зрения можно сделать вывод о том, что бюджетная ответственность носит самостоятельный, обособленный характер.

Что же касается позиции законодателя относительно ее самостоятельности, можно отметить, что, анализ не только действующей редакции БК РФ, но и редакции кодекса прошлых лет показывает, что значительное влияние на развитие института бюджетной ответственности оказала именно четвертая часть кодекса, которая ранее носила название «Ответственность за нарушение бюджетного законодательства в

Российской Федерации» [1]. Таким образом, данная часть целиком регулировала ответственность за нарушение бюджетного законодательства. В действующей редакции она именуется иначе: «Бюджетные нарушения и бюджетные меры принуждения» [2]. Однако не только указанная глава может служить основанием для выделения бюджетной ответственности как самостоятельного вида юридической ответственности.

В преамбуле БК РФ оговаривается, что БК РФ устанавливает основания и виды ответственности за нарушение бюджетного законодательства Российской Федерации. Согласно п.2 ст.1 БК РФ, кодекс устанавливает правовые основы порядка и условий привлечения к ответственности за нарушение бюджетного законодательства Российской Федерации. Помимо прочего, статьей 7 БК РФ устанавливается, что к бюджетным полномочиям Российской Федерации относится установление оснований для привлечения к ответственности за нарушение бюджетного законодательства Российской Федерации [2]. При этом, хотя кодекс и не конкретизирует, о каком виде ответственности идет речь, представляется, что «ответственность за нарушение бюджетного законодательства Российской Федерации» включает в себя нарушения бюджетного законодательства, содержащие признаки бюджетных правонарушений, административных правонарушений, преступлений. То есть ответственность за нарушение бюджетного законодательства устанавливается не только КоАП РФ, УК РФ, но и БК РФ.

Таким образом, думается, что в связи с появлением в законодательстве РФ правовых норм, устанавливающих ответственность за нарушения бюджетного законодательства и соответствующие им санкции, произошло определенного рода усложнение правового регулирования бюджетной сферы, что, в свою очередь, предопределило совершенно новое качество бюджетной ответственности – ее самостоятельность. Анализ нормативного правового регулирования показывает, что бюджетная ответственность, наряду с иными видами ответственности, обладает всеми признаками юридической ответственности и сочетает в себе все ее элементы, что бюджетному правонарушению присущи признаки, которые позволяют утверждать, что совершение такого правонарушения влечет за собой не административную, уголовную и гражданско-правовую, а именно бюджетную ответственность как самостоятельный вид юридической ответственности.

И потому, на основании вышеизложенного, учитывая анализ нормативного правового регулирования, считаем возможным выделить бюджетную ответственность в качестве самостоятельного вида юридической ответственности.

Но несмотря на самостоятельность бюджетной ответственности, в российском законодательстве по-прежнему существуют проблемы ее правового регулирования. Одна из них связана с подменой понятий в главе 28 БК РФ. Прежняя редакция четвертой части БК РФ оперировала такими понятиями как нарушение бюджетного законодательства Российской Федерации, ответственность на нарушение бюджетного законодательства Российской Федерации [1]. Действующая редакция таких понятий не содержит. Вместо этого ст. 306.1 было введено понятие бюджетного нарушения, несмотря на то, что в преамбуле БК РФ и в п.2 ст.1 БК РФ говорится о том, что БК РФ устанавливает основания и виды ответственности за нарушение бюджетного законодательства Российской Федерации [2]. Учитывая тот факт, что основанием ответственности о которой говорит кодекс, является правонарушение, использование в действующей редакции БК РФ термина «бюджетное нарушение» видится недопустимым, поскольку эти понятия не тождественны друг другу. Соответственно, основанием бюджетной ответственности должно выступать бюджетное правонарушение, определение которого и должно быть отражено в ст. 306.1 БК РФ. Данное понятие должно однозначно указывать на все признаки бюджетного правонарушения, элементы юридического состава, основания привлечения к ответственности.

За основу формирования данного понятия можно взять положения раздела четвертого НК РФ. Думается, что по аналогии с НК РФ раздел четвертый БК РФ должен быть переименован в «Бюджетные правонарушения и ответственность за их совершение».

Давая определение «бюджетное правонарушение» необходимо руководствоваться тем, что в ст. 306.1 законодатель уже дает исчерпывающий перечень субъектов бюджетного правонарушения, который не

подлежит расширительному толкованию. Соответственно, данный перечень субъектов должен остаться в определении в исходном виде. Действующее определение бюджетного нарушения не содержит указания на субъективную сторону деяния. В этом видится значительное упущение со стороны законодателя, поскольку установление виновности выступает важным основанием для привлечения к бюджетной ответственности. Думается, что вину субъектов бюджетного правонарушения можно понимать аналогично пониманию вины юридических лиц в административном праве, принимая во внимание субъективный и объективный ее критерии. Соответственно, объективной стороной правонарушения выступают действие или бездействие, совершенное в нарушение бюджетного законодательства Российской Федерации, иных нормативных правовых актов, регулирующих бюджетные правоотношения, и договоров (соглашений), на основании которых предоставляются средства из бюджетов бюджетной системы Российской Федерации. Объект нарушения составляют общественные отношения по рассмотрению, утверждению и составлению проектов бюджетов, их исполнению и контролю за их исполнением.

Таким образом, бюджетное правонарушение можно определить как виновно совершенное в нарушение бюджетного законодательства Российской Федерации, иных нормативных правовых актов, регулирующих бюджетные правоотношения, и договоров (соглашений), на основании которых предоставляются средства из бюджета бюджетной системы Российской Федерации, противоправное деяние (действие или бездействие) финансового органа, главного распорядителя бюджетных средств, распорядителя бюджетных средств, получателя бюджетных средств, главного администратора доходов бюджета, главного администратора источников финансирования дефицита бюджета, за которое БК РФ установлена ответственность.

Еще одним недостатком правового регулирования бюджетной ответственности является процедура привлечения к ответственности за совершение бюджетного правонарушения. Существующая на данный момент процедура носит рамочный, детально не регламентированный характер. Так, нормы БК РФ не содержат положений о процессуальной форме, в которой реализуется процедура привлечения к ответственности. Она находит свое отражение лишь в ведомственных актах, например, в Приказе Минфина России от 11.08.2014 № 74н «Об утверждении Порядка исполнения решения о применении бюджетных мер принуждения на основании уведомлений Счетной палаты Российской Федерации и Федеральной службы финансово-бюджетного надзора (за исключением передачи уполномоченному по соответствующему бюджету части полномочий главного распорядителя, распорядителя и получателя бюджетных средств), о внесении изменений и признании утратившими силу некоторых приказов (отдельных положений приказов) Министерства финансов Российской Федерации» [12].

Определенные вопросы вызывает и круг субъектов, правомочных применять меры бюджетной ответственности. Так, на сегодняшний день бюджетные меры принуждения подлежат применению Федеральным казначейством или Министерством финансов Российской Федерации в соответствии с решением Министерства финансов Российской Федерации о применении бюджетных мер принуждения, принятым на основании уведомления о применении бюджетных мер принуждения Счетной палаты Российской Федерации, направленного председателем Счетной палаты Российской Федерации [12]. В связи с этим не совсем ясно, почему законодатель не расширил круг субъектов, которые правомочны применять меры бюджетной ответственности, добавив к Федеральному казначейству Счетную палату РФ, ведь согласно ст. 27 ФЗ «О Счетной палате РФ» при невыполнении или ненадлежащем выполнении предписаний Счетной палаты Коллегия Счетной палаты может по согласованию с Государственной Думой принять решение о приостановлении всех видов финансовых платежных и расчетных операций по счетам объектов аудита (контроля) [11]. Думается, что столь сложный механизм реализации мер бюджетной ответственности, проходящий через систему уведомлений вплоть до Федерального Казначейства, не способствует эффективной реализации указанных мер и препятствует борьбе с увеличением числа совершаемых правонарушений в бюджетной сфере.

Подводя итог вышесказанному, можно отметить, что на сегодняшний день назрела необходимость внесения изменений в часть четвертую БК РФ. Указанная часть должна претерпеть значительные изменения в целях структурирования института бюджетной ответственности, потому что данная сфера бюджетных

правоотношений требует совершенствования как с теоретических, так и с законодательских позиций. В первую очередь, думается, что раздел четвертый БК РФ должен носить название «Бюджетные правонарушения и ответственность за их совершение». В связи с этим, предлагается ввести в кодекс понятие бюджетного правонарушения, отразив в нем все элементы юридического состава правонарушения. Также значительному пересмотру должна быть подвергнута и процедура применения мер ответственности за совершение бюджетных правонарушений. В частности, круг субъектов, уполномоченных применять меры бюджетной ответственности, должен быть расширен за счет включения в него Счетной палаты РФ. Помимо прочего, и сам процесс реализации процедуры привлечения к ответственности должен получить более детальную и полную регламентацию.

Список использованной литературы:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ: по сост. на 02.07.2013 г. (редакция утратила силу) // Собрание законодательства РФ. - 1998. - № 31. - Ст. 3823.
2. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ: по сост. на 28.12.2016 г. // Собрание законодательства РФ. - 1998. - № 31. - Ст. 3823.
3. Древаль Л.Н. О дефинициях «Бюджетное правонарушение» и «Бюджетная ответственность» /Л.Н. Древаль, С.А. Полякова // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. - 2012. - №56. - С. 36-38.
4. Карпов Э.С. К вопросу о самостоятельности бюджетной ответственности /Э.С. Карпов // Современная юриспруденция: тенденции развития: сб. материалов междун. заочной науч.-практич. конф. – Новосибирск, 2012. - С. 90-97.
5. Кириллова Н.Н. Бюджетно-правовая ответственность: понятие, признаки /Н.Н. Кириллова // Молодой ученый. - 2013. - №12. - С. 652-655.
6. Комягин Д.Л. О соотношении аудита, финансового контроля и ответственности за нарушения бюджетного законодательства /Д.Л. Комягин // Публично-правовые исследования. - 2012. - № 1. - С. 76-82.
7. Комягин Д.Л. Ответственность за нарушения бюджетного законодательства /Л.Д. Комягин // Финансовый вестник: Финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет. - 2014. - № 6. - С. 10-19.
8. Комягин Д.Л. Защита бюджетного процесса: ответственность за нарушения бюджетного законодательства и бюджетные нарушения /Д.Л. Комягин // Финансовое право. - 2016. - № 7. - С. 15 - 19.
9. Мелехин А.В. Теория государства и права: Учебник 2-е изд., перераб. и доп. [Электронный ресурс] / А.В. Мелехин // Подготовлено для Консультант Плюс. - URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения 05.01.2017).
10. Матузов Н.И. Общая теория права и государства: курс лекций /под ред Н.И. Матузова, А.В. Малько. 3 изд., перераб. и доп.- М.: Норма НИЦ ИНФРА-М 2013. - 591 с.
11. О Счетной палате Российской Федерации федеральный закон от 05.04.2013 № 41-ФЗ: по сост. на 07.02.2017 г. // Собрание законодательства РФ. - 2013. - № 14. - Ст.1649.
12. Об утверждении Порядка исполнения решения о применении бюджетных мер принуждения на основании уведомлений Счетной палаты Российской Федерации и Федеральной службы финансово-бюджетного надзора (за исключением передачи уполномоченному по соответствующему бюджету части полномочий главного распорядителя, распорядителя и получателя бюджетных средств), о внесении изменений и признании утратившими силу некоторых приказов (отдельных положений приказов) Министерства финансов Российской Федерации Приказ Минфина России от 11.08.2014 № 74н // Российская газета. - 2014. - № 263.
13. Плесовских В.Д., Геймур О.Г. Принуждение в сфере бюджетных правоотношений / В.Д. Плесовских, О.Г. Геймур // Полицейское право. - 2007. - № 1 (9). - С.115-118.
14. Пономарева К. А. Бюджетно-правовая ответственность в Российской Федерации и Федеративной Республике Германии (сравнительно-правовое исследование): автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.14 / К.А. Пономарева. - Москва, 2013. - 28 с.

А.А. Смирнова

Студентка факультета «Государственное управление и финансовый контроль»
ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва, Российская Федерация
E-mail: annasmirnova2012@rambler.ru

КОРРУПЦИЯ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ КАК УГРОЗА ГОСУДАРСТВУ

Аннотация

В данной статье автор характеризует последствия развития коррупции на государственной службе Российской Федерации. Особое внимание автор уделяет такому важному звену в противодействии коррупции как - гражданское общество и общественный контроль. В заключении автор предлагает рассматривать любые инициативы по противодействию коррупции, а также предоставлять защиту лицам, принимающим участие в противодействии коррупции, так как это даст возможность минимизировать число коррупционных правонарушений на государственной службе Российской Федерации.

Ключевые слова

Коррупция, противодействие коррупции, государственная служба, государственные служащие.

Возросший на государственной службе уровень коррупции ставит под серьезную угрозу национальную безопасность России.

Сущность коррупции на государственной службе проявляется в том, что она разлагает государственный строй, подрывает эффективность функционирования государственных институтов, ослабляет контроль государства.

Толкуя понятие коррупции как преступного деяния, можно отметить, что это явление, направленное против российского народа и совершаемое посредством целенаправленных действий чиновников, которые используют свои служебные полномочия в личных целях.

Тот факт, что уровень коррупции так сильно вырос, может быть вызван следующими причинами:

- государственные органы принимают чересчур долгие и сложные решения относительно юридических и физических лиц;
- такие услуги, как выдача документов на разрешение какой-либо деятельности предоставляются недостаточно прозрачно.

Эти причины могут привести к страшным последствиям:

- ухудшить отношение граждан к реформам, которые проводятся Правительством Российской Федерации;
- затруднить работу представителей бизнеса в России (в особенности малого и среднего);
- сформировать в сознании народа страны предубеждения о собственной незащитности перед преступным миром;
- подорвать доверие граждан к исполнительным органам власти;
- снизить престиж страны в мировом сообществе.

Опираясь на вышеуказанное, необходимо отметить, что коррупционные действия в государственном аппарате сильно влияют на государственную политику, делают страну слабее. Поэтому борьбу с коррупцией нужно вести глобально – от этого зависит существование государства в принципе.

На данный момент осуществляется ряд мероприятий по противодействию коррупции на государственной службе: проверяются доходы и расходы государственных служащих, обеспечивается открытость и прозрачность информации о деятельности государственных служащих и т.д.

В осуществлении государственной политики борьба с коррупцией занимает одно из главнейших мест. При этом необходимое условие действенности борьбы с коррупцией – активное гражданское участие,

эффективный общественный контроль [1, с. 42].

Кроме того, любые инициативы по противодействию коррупции необходимо рассматривать. В свою очередь, лиц, осуществляющих помощь в противодействии коррупции, нужно всячески защищать. Такие мероприятия позволят минимизировать уровень коррупционных действий в системе государственной службы.

Список использованной литературы:

1. Противодействие коррупции: новые вызовы: монография / С.Б. Иванов, Т.Я. Хабриева, Ю.А. Чиханчтн [и др.]; отв. ред. Т.Я. Хабриева. – М.: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации: ИНФРА-М, 2016. – 376 с.

© Смирнова А.А., 2017

УДК 343

И.В. Упоров

д.и.н., к.ю.н., профессор, Краснодарский университет МВД России,
г. Краснодар, Россия
E-mail: uporov@list.ru

Г.А. Городенцев

к.ю.н., доцент, Краснодарский университет МВД России,
г. Краснодар, Россия
E-mail: tpg_krdu@mvd.ru

ВЫДЕЛЕНИЕ ПРИСВОЕНИЯ (РАСТРАТЫ) ЧУЖОГО ИМУЩЕСТВА В КАЧЕСТВЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОГО ПРЕСТУПЛЕНИЯ И РЕГУЛИРОВАНИЕ ЕГО ПРИЗНАКОВ В XVIII – XIX ВВ.

Аннотация

В статье исследуются вопрос о первом в истории уголовного права России выделении присвоения (растраты) в качестве самостоятельного состава преступления против собственности и регулировании его признаков в российском законодательстве XVIII – XIX вв. Отмечается, впервые состав присвоения (растраты) был закреплен в Артикуле воинском 1715 г. Авторы анализируют этот и другие уголовно-правовые акты, делают соответствующие обобщения.

Ключевые слова

Присвоение, растрата, преступление, собственность, Артикул воинский,
Уложение о наказаниях, наказание, имущество.

В истории уголовного права России длительное время присвоение и/или растрата чужого имущества не выделялась как самостоятельный состав преступления. Так, если ответственность за кражу («татьбу») закреплялась уже с Русской Правды, то рассматриваемый состав был выделен только в XVIII в. в Артикуле воинском 1715 г., который был первым в правовой истории России кодифицированным уголовным законом [1]. Артикул Воинский, наряду с уже известными преступлениями против собственности (кражей, грабежом, истреблением, повреждением чужого имущества) называл новые - присвоение, растрату казенных денег, присвоение (утайку) имущества, сданного на хранение, присвоение находки. Так, в арт. 59 указывается: «Есть ли кто свой мундир, ружье проиграет, продаст или в заклад отдаст, оный имеет в первые и вдругоредь жестоко шпицрутенами, и заплатою утраченного наказан, а в третие розстрелян быть. Такожде и тот, которой у салдата покупает, или принимает такая вещи, не токмо тое, что принял или купил, безденежно паки возвратит, но и втрое, сколько оно стоит, штрафу заплатить должен, или по изобретению особы

шпицрутенами наказан будет». Здесь налицо растрата вверенного имущества, причем концептуально состав этого преступления такой же, как и в настоящее время.

В арт. 59 законодатель дает толкование следующего содержания: «Ибо оружия суть самые главнейшие члены и способы салдатские, чрез которые неприятель имеет побежден быть. И кто ружье свое не бережет, оный худой знак своего салдатства показывает, и малую охоту иметь означитца, чтоб свою должность надлежащим образом в бою отправлять; того ради пристойно есть онаго такожде жестоко наказать, который салдату в том помогает, ибо он тем салдата к службе своего государя негодна чинит» [1]. Обозначив важность военного имущества, законодатель определяет и достаточно жесткое наказание.

Что касается присвоения вверенного имущества, то о нем в Артикуле воинском также идет речь – согласно арт. 193 «Ежели кому что в верные руки на сохранение дастся, а потом в принятии он запрется, или иным каким способом искать будет, чтоб утаить, тогда оного, яко вора, таким же образом, по состоянию дела и цене повереннаго ему добра, наказать» [1]. Сочетание присвоения и растраты имело место в арт. 194: «Кто его величества или государственных денег в руках имея, из оных несколько утаит, украдет, и к своей пользе употребит, и в расходе меньше записано и сочтено будет, нежели что он получил, оный живота лишится и имеет быть повешен. Тую же казнь чинить и тем, кои ведая про то, а не известят» [1].

Таким образом, именно с этих норм в российском уголовном законодательстве впервые четко и однозначно присвоение и растрата чужого имущества выделяются в качестве самостоятельных составов преступления против собственности. Вместе с тем нужно иметь в виду, что Артикул воинский, как известно, регулировал прежде всего отношения военной службы и соответственно его нормы применялись к военнотружашим. Тем не менее в литературе отмечаются две позиции по этому поводу. Одни исследователи полагают, что нормы Артикула воинского распространялись не только на военных, для которых он формально был составлен, что видно и из названия документа, но и на всех гражданских лиц (В.Н.Латкин, Т.И.Шворина, П.О.Бобровский, М.Д.Шаргородский и др.). В подтверждение приводится, как правило, довод о том, что согласно Указу 1716 г. списки Устава воинского предписывалось напечатать и разослать «во все корпусы войск наших, также по губерниям и канцеляриям, дабы неведением никто не отговаривался ... оный хотя основанием воинских людей однако же касается и для всех правителей земских» [2, с. 317].

Однако Артикул воинский отнюдь не означал забвение Соборного уложения 1649 года, да и не мог заменить его в принципе. Достаточно указать на то, что Соборное уложение отражало несравненно больше вопросов общественной жизни, чем Артикул, о чем свидетельствуют не только перечни сфер правового регулирования, но и объемы этих правовых актов (Соборное уложение - 13,3 печатных листа, тогда как Артикул воинский - 2,9). Кроме того, имеется ряд доказательств того, что Артикул воинский действовал параллельно, наряду с Соборным уложением. Как справедливо отмечает В.Н.Клеандрова, приведенный выше Указ 1716 г. относился только к Уставу воинскому, а не к Артикулу воинскому, и специального указа о распространении на все суды именно Артикула воинского не было [2, с. 317]. Известно также, что нормы Соборного уложения применялись, в частности, при рассмотрении дела А.Н.Радищева и декабристов. Параллельное действие Соборного уложения и Артикула воинского отмечал и М.Н.Гернет [3, с. 111].

На наш взгляд, учитывая, что Артикул воинский вводил новые составы преступлений, неизвестные предыдущему законодательству, в том числе присвоение (растрату) чужого имущества, правоприменительная практика не могла не использовать соответствующие нормы, имея в виду еще и то обстоятельство, что общественные отношения в сфере преступлений и наказаний требовали все более детального регулирования различных составов общественно опасных деяний, что, собственно, и подтверждает принятие Артикула воинского как самостоятельного уголовного закона. Поэтому мы полагаем, что нормы Артикула воинского применялись наряду с нормами иных нормативно-правовых актов.

Важность Артикула воинского в вопросах регулирования преступного посягательства против собственности в виде присвоения и растраты состоит еще в том, что нормы этого правового акта действовали еще более ста лет, поскольку вплоть до издания сначала свода уголовных законов в рамках свода законов Российской империи 1832 г. законодатель не обращался в регулированию конструкции состава этого общественно опасного деяния на системном уровне (в апреле 1781 г. был издан Указ «О суде и наказаниях за воровство разных родов и о заведении рабочих домов во всех губерниях» [4], однако присвоение и растрата в нем как состав хищения не выделялось). В своде были сделаны серьезные обобщения соответствующих

норм и осуществлена их систематизация. В дальнейшем концепцию Свода законов уголовных восприняло Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г., которое, как известно, действовало (с изменениями) до падения империи, то есть до 1917 г., причем изменения практически не коснулись составов преступлений, связанных с присвоением и растратой чужого имущества. Дальнейший анализ проводится по редакции Уложения о наказаниях уголовных и исправительных 1885 г. [5]

В Уложении нормы, регулирующие составы рассматриваемого преступления и ответственности за его совершение расположены в специальной главе «О присвоении и утайке чужой собственности», которая, в свою очередь, разделена на три отделения: 1) отделение первое – «О присвоении, чрез подлог или иного рода обманы, чужого недвижимого имущества» (ст. 1677-1680); 2) отделение второе – «О присвоении и растрате чужого движимого имущества» (ст. 1681-1682); 3) отделение третье – «О присвоении ученой или художественной собственности» (ст. 1683-1685).

По поводу недвижимого имущества И.Я. Фойницкий писал: «Посягательства на недвижимую собственность новейшими кодексами почти не упоминаются особо. Объяснение этого, по-видимому, весьма странного факта лежит в том, что ныне право собственности на недвижимость укрепляется формальными документами, в виду чего нарушить такое право можно лишь или подлогом, или обманом; но случаи первого рода нормируются общими постановлениями о подлоге в документах, случаи второго рода такими же общими постановлениями об обмане в договорах или о мошенничестве, так что нужды в специальных постановлениях, которыми охранялось бы право собственности на недвижимость, более не встречается. Потому-то в новейших законодательствах содержатся лишь правила о нарушении отдельных прав на недвижимость - права пользования, права владения, которые могут быть учинены помимо подлога и обмана, действиями самовольными. Но в прежнее время такая надобность встречалась и по отношению к праву собственности на недвижимость, которое могло быть нарушаемо самовольными на нее наездами и иными способами» [6, с. 147].

Действительно, упоминание о присвоении недвижимого имущества в XIX в., когда оно уже оформлялось достаточно серьезными документами, в уголовно-правовом порядке в разделе о преступлениях против собственности, представляется случайным, об этом свидетельствует и тот факт, что соответствующая санкция в ст. 1677 определена в виде ссылки на санкцию за преступление в виде подлога. Кроме того, здесь законодатель не учел, что способ совершения преступления (подлог и иной обман) сам по себе является преступлением и наказуем (в Уголовном уложении 1903 г., которое, как известно, в части регулирования преступлений против собственности так и не вступило в силу, подобной нормы уже нет).

В соответствии со ст. 1681 Уложения о наказаниях уголовных и исправительных уголовная ответственность за присвоение или растрату чужого имущества в общем случае наступала только в том случае, если деяние соответствовало диспозиции ст. 177 Устава о наказаниях, налагаемых мировыми судьями, но на сумму свыше трехсот рублей – этой нормой предусматривалась ответственность за это деяние, когда сумма имущества не превышает трехсот рублей (максимальная санкция – тюремное заключение на срок до одного года). Соответственно в ст. 177 Устава о наказаниях раскрывался статус имущества: вверенное для сохранения, переноски или перевозки, или же определенного употребления. В ст. 177 Устава указывается также на ответственность за присвоение найденных денег или вещей (максимальная санкция за этот проступок – тюремное заключение на срок до шести месяцев)

За присвоение или растрату чужого имущества по ст. 1681 Уложения о наказаниях уголовных и исправительных ответственность предусматривалась такая же, как и за мошенничество на сумму свыше трехсот рублей, а именно:

- в первый раз лишению всех особенных, лично и по состоянию присвоенных, прав и преимуществ и отдаче в исправительные арестантские отделения по пятой степени (работы в исправительных арестантских отделениях на время от одного до полутора лет);
- во второй раз - отдаче в исправительные арестантские отделения по четвертой степени (работы в исправительных арестантских отделениях на время от полутора года до двух с половиной лет);
- в третий раз - отдаче в исправительные арестантские отделения по пятой степени (работы в исправительных арестантских отделениях на время от двух с половиной лет до трех лет).

В соответствии с ч. 2 ст. 1681 Уложения о наказаниях уголовных и исправительных если растрата

совершалась только по легкомыслию и виновные добровольно обязывались вознаградить потерпевшему убыток, то преступник подвергался наказанию в виде ареста на срок не свыше трех месяцев. Как представляется, такая норма заслуживает внимания современного законодателя.

В 1906 г ст. 1681 Уложения о наказаниях уголовных и исправительных. была дополнена следующим положением: «Сим же наказанием и на тех же основаниях подлежат виновные: 1) в закладе, продаже или отчуждении каким бы то ни было способом, до полной уплаты покупной цены, приобретенных в розницу с рассрочкой платежа машин, орудий, инструментов и вообще движимого имущества, составляющих предмет домашней обстановки либо оборудования сельского хозяйства (кроме живого инвентаря), мастерства или промысла и предназначенных притом для пользования, но не для уничтожения и не для перепродажи, и 2) в сокрытии или в закладе, а также в продаже или в отчуждении каким бы то ни было способом, без согласия учреждения мелкого кредита или земских учреждений, приобретенных на выданную этими учреждениями ссуду и обеспечивающих ее предметов, оставленных в пользование заемщиков, если отсюда сия еще не уплачена полностью». Как видно, законодатель решил выделить некоторые разновидности присвоения чужого имущества. Можно предположить, что это сделано в связи с имеющейся практикой злоупотребления при пользовании кредитов.

В ст. 1682 предусматривается ответственность за присвоение и растрату чужого имущества, сумма которого ниже трехсот рублей – она касается только дворян, священнослужителей, монашествующих и почетных граждан (санкция определена в виде лишения всех особенных, лично и по состоянию присвоенных, прав и преимуществ и заключению в тюрьме на время от трех месяцев до одного года). Такой подход законодателя основывался, вероятно, на том, что указанные категории лиц в силу своего сословного положения, должны были обладать более высоким уровнем правосознания по сравнению с иными категориями. Что касается ответственности за присвоение ученой или художественной собственности (ст. 1683-1685), то она наступала не иначе как по «жалобе потерпевшего вред или убыток» (примечание к ст. 1685). В дальнейшем законодатель откажется от уголовной ответственности за такого рода деяния, переведя ее в рамки гражданско-правовых отношений.

Список использованной литературы:

1. Артикул воинский 1715 г. // Хрестоматия по истории отечественного государства и права. М., 1987. С. 64-89.
2. Российское законодательство X-XX веков. Т.4. М., 1986. С.317.
3. Гернет М.Н. История царской тюрьмы. М., 1961. Т.1. С.111.
4. Полное собрание законов Российской империи. Собр.1. Т. XX1. №15147.
5. Уложение о наказаниях уголовных и исправительных в редакции 1885г. // Свод законов Российской империи. СПб., 1910.
6. Фойницкий И.Я. Уголовное право. Посягательства личные и имущественные. СПб., 1907. С. 147.

© Упоров И.В., Городенцев Г.А., 2017

УДК 343.98

Файзуллина Алина Анисовна

канд. юрид. наук, старший преподаватель
кафедры криминалистики Института права БашГУ,
г. Уфа, РФ

ТАКТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ОСМОТРА ТРАНСПОРТНОГО СРЕДСТВА ПО ДЕЛАМ О ПОДЖОГАХ ЧУЖОГО ИМУЩЕСТВА

Аннотация

Статья посвящена исследованию особенностей тактики осмотра транспортного средства с признаками огневого воздействия при расследовании поджогов. При этом излагаются рекомендации следователю по

наиболее эффективному обнаружению и фиксации материальных следов преступления на стадиях статического и динамического осмотра автомобиля

Ключевые слова

Осмотр места происшествия, транспортное средство, поджог чужого имущества, интенсификатор горения.

Основной объем объективной информации об обстоятельствах совершения поджога может быть обнаружен и зафиксирован в виде материальных следов, отражающихся на конструкциях автомобиля, а также на территории, где оно находилось во время пожара. Исследование рекомендуется начинать с этапа визуального изучения следовой картины на месте пожара (статический осмотр), перемещаясь вокруг поврежденного огнем автомобиля. Осмотр окружающей территории производится в целях обнаружения емкостей из-под горючей жидкости, остатков пиротехнических устройств и других, использованных при поджоге средств. Основная задача статического осмотра – определение признаков очага и направления распространения огня. На этой стадии осмотра следователь с участием специалиста должен зафиксировать характер и провести сравнительную оценку степени термических повреждений автомобиля, выявить локальные зоны, в которых такие повреждения имеют наибольшую интенсивность. В этих целях проводится наружный осмотр корпуса автомобиля. При наружном осмотре описываются внешние механические и термические повреждения кузова, колес, дверей, капота, бензобака. Указываются места расположения, размеры и форма сохранившихся участков красочного покрытия, протяженность зоны перехода от неповрежденного участка к поверхности, на которой полностью выгорело красочное покрытие. Термические повреждения дверей, капота, моторного и крышки багажного отсеков желательно сопоставить с термическими повреждениями этих деталей с внутренней стороны, совмещая нижние зоны выгорания красочного покрытия на них. Такой порядок осмотра дает возможность установить направленность распространения горения и место расположения очаговых признаков. Локальная зона с признаками огневого воздействия наибольшей интенсивности может указывать на месторасположение очага пожара.

Необходимо исследовать признаки, указывающие на положение (открытое или закрытое) дверей, крышек моторного и багажного отсеков, крышки лючка горловины топливного бака, наличие следов механических повреждений дверного замка, остекления дверей. «В качестве косвенных признаков поджога следует рассматривать открытые окна и двери сгоревшего автомобиля, если пожар происходил в холодную погоду. Поджигатель открывает окна и двери с целью обеспечить лучшее горение внутри салона автомобиля, а установить, что они были открыты, можно по положению механизмов стеклоподъемников (если стекла разрушены) и по состоянию торцевых поверхностей дверей» [1, с. 10]. Обнаружение следов интенсификатора горения на транспортном средстве, является одним из основных признаков поджога. Особое внимание при осмотре необходимо уделять участкам кузова автомобиля, на которых имеется характерный внешний признак выгорания горючей жидкости – это образование на кузове участков обгорания, по форме напоминающих потеки стекающей жидкости.

При возможном поджоге автомобиля необходимо обращать внимание на характер обгорания нижней части кузова, состояние нижней части кузова и дверей (при расположении очага горения внутри автомобиля красочное покрытие на наружной поверхности сохраняется на большей высоте. В результате попадания горючей жидкости локально выгорают автомобильные шины, резиновые брызговики на колесах); состояние участков естественных водостоков на автомобиле и характер выгорания в зонах, куда они ведут, а также в зонах, куда жидкость может попасть при переполнении водоотводных желобов в случае залпового вылива горючей жидкости на корпус автомобиля (при проливе горючей жидкости на капот автомобиля с последующим ее зажиганием локальные очаги более интенсивного горения возникают там, куда жидкость стекала и где скопилась при разливе) [2, с. 115].

На стадии динамического осмотра следователем осматривается предполагаемое место возникновения пожара. Должны быть очищены от мусора и тщательно осмотрены пол салона и багажного отсека автомобиля. Целесообразно отбирать пробы на наличие интенсификатора горения в местах, где термическое воздействие было минимальным, например, фрагменты обшивки на полу салона автомобиля.

Таким образом, качественно проведенный осмотр транспортного средства с участием пожарно-

технического специалиста позволяет своевременно выявить, грамотно зафиксировать и изъять термические повреждения и следы поджога автомобиля.

Список использованной литературы:

1. Чешко И.Д., Галишев М.А., Шарапов С.В. Техническое обеспечение расследования поджогов, совершенных с применением инициаторов горения: учебно-методическое пособие. М.: ВНИИПО, 2002. 120 с.
2. Методика расследования поджогов и нарушений правил пожарной безопасности: науч.-практ. пособие / под общ. ред. В.М. Логвина. М.: Юрлитинформ, 2016. 200 с.

© Файзуллина А.А., 2017

УДК 343.98

Файзуллина Алина Анисовна

канд. юрид. наук, старший преподаватель
кафедры криминалистики Института права БашГУ,
г. Уфа, РФ

ПОРЯДОК РАБОТЫ СЛЕДСТВЕННО-ОПЕРАТИВНОЙ ГРУППЫ НА МЕСТЕ ПРОИСШЕСТВИЯ ПРИ РАСКРЫТИИ И РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СВЯЗАННЫХ С КРИМИНАЛЬНЫМИ ПОЖАРАМИ

Аннотация

Статья посвящена рассмотрению специфики работы следственно-оперативной группы на месте пожара при расследовании преступлений, связанных с поджогами и преступными нарушениями требований пожарной безопасности. Излагаются основные действия следователя по наиболее эффективному обнаружению и фиксации материальных следов на месте пожара

Ключевые слова

Следственно-оперативная группа, осмотр места происшествия, пожар

Непростая обстановка с криминальными пожарами в нашей стране диктует необходимость повышения эффективности координации деятельности следственных органов с оперативными службами, умелого сочетания процессуальных и оперативно-розыскных форм получения доказательственной информации по делу. «Совокупность приемов и способов такого взаимодействия составляет один из важных элементов тактического и методического арсенала расследования преступлений» [2, с. 361]. М.Ю. Бекетов, изучая вопросы взаимодействия следователя и оперативно-розыскных подразделений, указывает, что оно заключается в основанной на законах и подзаконных нормативных правовых актах согласованной по целям, задачам, месту и времени их совместной деятельности, направленной на осуществление предварительного следствия по уголовным делам в соответствии с назначением уголовного судопроизводства [1, с. 18].

В раскрытии и расследовании преступлений, связанных с пожарами, участвуют следственные, оперативно-розыскные, экспертно-криминалистические подразделения органов внутренних дел, органы государственного пожарного надзора федеральной противопожарной службы, судебно-экспертные учреждения и подразделения федеральной противопожарной службы. Основной формой организации взаимодействия сотрудников этих подразделений являются созданные следственно-оперативные группы (СОГ) в каждом районе по раскрытию и расследованию преступлений, связанных с пожарами.

В соответствии с требованиями Приказа МВД России и МЧС России № 163/208 от 31.03.2003 г. «О порядке взаимодействия органов управления и подразделений Государственной противопожарной службы МЧС России с органами внутренних дел Российской Федерации при раскрытии и расследовании преступлений, связанных с пожарами» основанием для направления дежурными частями ОВД следственно-оперативной

группы на место пожара является сообщение о крупном пожаре; пожаре с гибелью людей или повлекшем тяжкие последствия; ином пожаре с признаками преступления.

По прибытии на место пожара следователь организует сбор предварительной информации о состоянии и характерных особенностях объекта, фиксирует от участников тушения первоначальную информацию о пожаре; принимает меры для установления личности пострадавшего, фиксирует место его нахождения в момент обнаружения; получает дополнительную информацию от руководителя тушения о пожаре, о месте и причине его возникновения, следов и других вещественных доказательств; После ликвидации пожара следователь устанавливает, какие изменения внесены в обстановку пожара, определяет границы осмотра и план его проведения; принимает меры к изъятию соответствующих технических, служебных документов, характеризующих объект, на котором произошел пожар – схем электросетей, технологических и должностных инструкций, документов о передвижении материальных ценностей, денежных средств и т.д., к выяснению состояния эксплуатируемого оборудования.

В ходе осмотра места происшествия следователь совместно с членами СОГ осуществляет следующие действия:

- определяет в зоне горения очаговый конус по следам, оставленным огнем на конструкциях, по наибольшим разрушениям, максимальным прогарам, прогибам конструкций в зоне горения и иным выявляемым очаговым признакам устанавливает предполагаемое место возникновения пожара;

- фиксирует состояние средств автоматического обнаружения и тушения пожара, наличие и место расположения сработавших датчиков пожарной сигнализации и других противопожарных установок;

- принимает меры к обнаружению и изъятию следов, предметов и иных носителей информации о пожаре, которые могут быть использованы в качестве вещественных доказательств: остатков электрооборудования со следами аварийного режима работы (электропроводка с поврежденной изоляцией, следами короткого замыкания; электронагревательные установки), деревянных конструкций с наибольшей степенью термического воздействия, пожарного мусора, грунта с места предполагаемого очага пожара, емкостей с остатками горючей жидкости, средств поджога, запорных устройств и др.

Таким образом, полученные в ходе осмотра места пожара сведения позволяют установить обстоятельства его совершения преступления и фактические данные, имеющие значение для установления и розыска лиц, причастных к возникновению пожара.

Список использованной литературы:

1. Бекетов М.Ю. Взаимодействие следователя органов внутренних дел с милицией при производстве предварительного следствия: дис. ... канд. юрид. наук. М., 2003. 219 с.
2. Криминалистика: учебник / под ред. Н.П. Яблокова. М., 2013. 428 с.

© Файзуллина А.А., 2017

УДК 34.01

Фидорищенко Мария Вячеславовна

аспирант

Владимирский Государственный
Университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых

Г. Владимир, Российская Федерация

E-mail: fidorishenko_maria@mail.ru

ИДЕИ ФЕДЕРАЛИЗМА В ФИЛОСОФСКО-ПРАВОВОМ НАСЛЕДИИ М.А. БАКУНИНА

Аннотация

В настоящей статье рассматриваются некоторые аспекты государственно-правовых воззрений

известного дореволюционного мыслителя, теоретика анархизма М.А. Бакунина; исследуются его воззрения на федерализм как альтернативу государственной организации социума, основные вехи развития идей федерализма в творчестве автора, его связь с революционной, народнической деятельностью, воплощение в различных трудах, составляющих творческое наследие М.А. Бакунина. Отдельно в статье обращается внимание на противоречия в идеях М.А. Бакунина, а также на некоторые их малоизученные аспекты, такие как идея славянской федерации (панславянской федерации). Рассматриваются негативные, по мнению автора статьи, следствия возможного практического воплощения анархистских идей М.А. Бакунина, различия в современном понимании федерализма и его бакунинском понимании.

Ключевые слова

Анархизм, государственно-правовые идеи М.А. Бакунина, федерализм, дореволюционные концепции федерализма, панславянская федерация, федерация самоуправляющихся общин

Анархизм Михаила Александровича Бакунина – одно из знаковых философско-правовых и политических явлений XIX века, идея, популярность которой надолго пережила своего создателя. При этом, на наш взгляд, правовые идеи М.А. Бакунина в целом не получили строгого оформления в единую концепцию, хотя ими и была пронизана вся ткань повествования его ключевых, программных трудов. Однако энтузиазм М.А. Бакунина в их распространении заражал его последователей и единомышленников сильнее, чем сделала бы это стройная логическая последовательность понятий и категорий, подобная построениям Канта или Гегеля. Здесь необходимо учитывать время, в которое творил автор, тесную связь его творчества с живой, непосредственной революционной деятельностью, общую обстановку революционного брожения в умах, которая царила на тот момент в обществе российском и многих стран Европы.

Не случайно такой отзыв о книге «Государственность и Анархия» дал в 1915 году В. Черкезов (в предисловии к одному из первых ее советских изданий, которое состоялось в 1919 году в книгоиздательстве «Голос труда»): «...Наконец «Государственность и Анархия», «Историческое развитие Интернационала» и «Бог и Государство», - не смотря на боевую памфлетную форму, которую они получили, так как писались ради злобы дня, - содержат для вдумчивого читателя, больше политической мысли и больше философского понимания истории, чем масса трактатов, университетских и социаль-государственных⁵¹, в которых отсутствие мысли прикрывается туманной, неясной, а следовательно непродуманной диалектикой. В них, нет готовых рецептов. Люди, ждущие от книги разрешения всех своих сомнений, без собственной работы мысли, не найдут этого у Бакунина. Но если вы способны думать самостоятельно, если вы способны не идти слепо за автором, а смотреть на книгу, как на материал для мышления, - как на умную беседу, вызывающую от вас умственную работу, - тогда горячие, местами беспорядочные, а местами блестящие обобщения Бакунина помогут вашему революционному развитию несравненно больше, чем все вышеупомянутые трактаты, написанные с целью уверить вас, что вы годны только для повиновения и должны слепо идти за автором – в вашей мысли, и за главарем – в вашей деятельности»⁵².

М.А. Бакунин был для своих последователей не мудрецом-философом, а глашатаем новой эпохи, революционером-бунтарем, в творчестве которого искали, прежде всего, не пищи для ума, а вдохновения для революционных подвигов и пророчеств о будущем политическом устройстве общества, коренное переустройство которого действительно было уже близко, и исторически обоснованные ожидания этого были весьма ощутимы в среде интеллигенции.

Одной из попыток подобного рода «пророчествования» стала идея М.А. Бакунина о том, что в будущем на смену государству придет федерация самоуправляемых общин. Идея эта являлась одной из главных, стержневых в анархизме М.А. Бакунина, в связи с чем она до сих пор привлекает внимание исследователей⁵³.

⁵¹ Здесь и далее при цитировании сохранены орфография и пунктуация оригинала.

⁵² Бакунин М.А. Избранные сочинения. Том 1. Государственность и Анархия. С биографическим очерком В. Черкезова. Петербург. Книгоиздательство «Голос труда», 1919. С. 6-7.

⁵³ См., например: Жидких В.А. Становление и развитие идеи федерации // Вестник Томского государственного университета. 2008. № 315; Кислицина Л.И. Теория демократического социального государства М.А. Бакунина // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. 2013. № 160; Низовцев Д.Б.

Основные идеи М.А. Бакунина относительно федерализма заключаются в следующем.

Поскольку анархизм в понимании М.А. Бакунина предполагал упразднение государства, необходимо было предложить альтернативный путь развития общества. Таким путем, по мнению мыслителя, могла бы стать федерация самоуправляемых общин. Например, он писал, что «коренная отмена государства - это возвращение свободы всем - лицам, коллективам, ассоциациям, общинам, провинциям, областям, нациям - и взаимная гарантия этой свободы с помощью федерации»⁵⁴.

Как отмечают современные исследователи, идеал М.А. Бакунина был основан на «решении проблемы экономического, социального освобождения (экономического обеспечения свободы каждого человека, живущего в обществе), на равенстве людей и на принципе федерализма на всех уровнях общественного устройства. Федерация, организованная по принципу «снизу вверх», «от периферии к центру»: федерация общин, волостей, областей, народов и наций рассматривается как средство осуществления свободы. В этом обществе нет никаких привилегий, в том числе самой вредной, самой развращающей, по мнению Бакунина, привилегии – привилегии власти»⁵⁵.

Очень точно, на наш взгляд, суть идей М.А. Бакунина выразила в своем диссертационном исследовании, посвященном анализу его государственно-правовых воззрений, В.В. Черепанова. По ее мнению, «Анархизм М.А. Бакунина следует определить как эволюционный - естественно необходимый на определенной стадии развития социума. В зависимости от способа, которым общество воспользуется для перехода к без государственной организации, философ выделял естественный переход (в связи с достижением людьми соответствующего уровня развития) и принудительный (авторитарным актом об упразднении государственных учреждений). Уничтожение или распад государственной организации он оценивал не как возвращение к до государственному состоянию, а как выход на новую ступень развития. Речь идет о мегаэволюции человеческого общества, т.е. преобразовании системного характера, при котором на смену объединениям отдельных индивидов в государство приходят более крупные ассоциации, союзы, образующие всемирную федерацию. Основанием для уничтожения государства для М.А. Бакунина выступала его трансгрессия, т.е. выход за возможные и допустимые пределы вмешательства в жизнь человека и человеческого общества»⁵⁶.

Один из значимых аспектов федералистских идей М.А. Бакунина был связан с тем, что федералистские принципы распространялись им на взаимоотношения наций. Например, в «народнический» период 60-х гг. XIX в. в Лондоне была издана брошюра М.А. Бакунина «Народное Дело», которая призывала молодое поколение идти в народ. Уже в этой брошюре содержался призыв к социальной революции, требования автономии общин, областей и национальностей со свободной их федерацией. В ней по пунктам перечислялись следующие требования революционеров: «вся земля собственность целого народа; самоуправление местное, областное, государственное; восстановление полной свободы Польше, Литве, Украине, Финам, Латышам и Кавказу; добровольный федеративный союз с названными народностями, и проч.»⁵⁷.

Идеи федерализма продвигались М.А. Бакуниным и во второй половине 60-х гг. XIX века, на которые

Распространение идей федерализма (полицентризма) в России в XIX – начале XX века // Вестник Северного (Арктического) федерального университета. Серия: Гуманитарные и социальные науки. 2016. № 3; Селюк С.А. Борисова О.И. Проблематика власти, государства и права в трудах отечественных теоретиков анархизма // Вестник Таганрогского института имени А.П. Чехова. 2009. № 1; Сворак С.Д. Трансформация концепта народовластия в государственно-правовых учениях анархизма Западной Европы, России и Украины // Проблемы правоохранительной деятельности. 2013. № 2; Соблиров Х.Х. История российского федерализма // Научные проблемы гуманитарных исследований. 2010. № 6 и др.

⁵⁴ Цит. по: Сворак С.Д. Трансформация концепта народовластия в государственно-правовых учениях анархизма Западной Европы, России и Украины // Проблемы правоохранительной деятельности. 2013. № 2. С. 122.

⁵⁵ Кислицина Л.И. Теория демократического социального государства М.А. Бакунина // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. 2013. № 160. С. 19.

⁵⁶ Черепанова В.В. Государственно-правовые воззрения М.А. Бакунина: Автореф. дисс. ...канд. юрид. наук. Белгород, 2014. С. 8.

⁵⁷ Бакунин М.А. Избранные сочинения. Том 1. Государственность и Анархия. С биографическим очерком В. Черкезова. Петербург. Книгоиздательство «Голос труда», 1919. С. 29-31.

приходится его активная деятельность в зарубежных революционных кругах. Он читал лекции, участвовал в изданиях Интернационала, вел обширную переписку, не пропускал собраний рабочих. Как отмечали последующие исследователи биографии М.А. Бакунина, «его пропаганда социализма безгосударственного, основанного на свободной ассоциации и на добровольной федерации, встретила горячую симпатию среди самых образованных, талантливых и энергичных интернационалистов. Варлен, Реклю, Малой, Пенди, де Пап, Робен, Брисме, Джеймс Гильом, Швицгелль, Перон, Келлер... словом, все те, кто прославились докладами и дебатами на конгрессах и в Парижской Коммуне 1871 г., были с Бакуниным»⁵⁸.

После эмиграции в Швейцарию в 1967 году он принимал участие в Лиге Мира и Свободы, которая была задумана радикальной и частью социально-революционной демократией с участием Гарибальди, Эдгарда Кине, Элизе Реклю, самого Бакунина и других знаменитостей того времени. Бакунин был избран в Комитет Лиги для окончательной выработки программы и устава. Для второго конгресса Лиги в Берне в 1868 году им было написано «Мотивированное Предложение» (Федерализм, Социализм и Антитеологизм). Как видим из названия, идея федерализма и здесь оставалась одной из центральных для М.А. Бакунина. По мнению некоторых современных авторов, в этом названии отразилась вся формула бакунинских идей: антитеологизм, как новую «религию человека» и просвещение народа, он противопоставлял Богу и религии, власть малых субъектов-федераций и самоуправление – государственной централизации, социализм и коллективную собственность трудящихся – капиталистической эксплуатации⁵⁹.

На этом конгрессе он изложил свое видение оптимального взаимоотношения между индивидами, обществом и политическим устройством следующим образом: «1) уничтожение того, что называется историческим правом и политической необходимостью государства, во имя каждого населения, большого и малого, слабого или сильного, также как каждой отдельной личности располагать собой с полной свободой, независимо от потребности и притязаний государства, ограничивая эту свободу только равным правом других; 2) уничтожение всяких вечных контрактов между личностями и коллективными единицами – ассоциациями, областями, нациями; 3) признание для личностей, так же, как и для ассоциаций, общин, провинций и наций, права свободного удаления из союзов с единственным условием, чтобы выходящая часть не поставила в опасность свободу и независимость целого, от которого отходит, своим союзом с иностранной и враждебной державой»⁶⁰.

Отметим, что подход М.А. Бакунина к государству и федерализму в разных его работах имел некоторые противоречия. Например, Д.Б. Низовцев обратил внимание на то, что в работе «Федерализм, социализм и антитеологизм», в которой он наиболее подробно рассматривает вопросы территориальной организации государственной власти, федерация уже мыслится не вместо государства, а вместе с государством. Современный автор пишет, что в этой работе «Основным принципом человеческого общежития Бакунин считает индивидуальную независимость, самоуправление коммун и провинций. В данном контексте он говорит даже не столько об уничтожении государства, сколько о его коренном и основательном переустройстве. Признать право части государства на абсолютную автономию, по Бакунину, возможно лишь при условии, что эта независимость не будет представлять угрозу свободе соседних провинций. По мнению М.А. Бакунина, единство всегда имеет разрушительный характер, когда устанавливается вне свободы индивидуумов. Полезным государственным образованием является федерация, созданная через объединение автономных частей в целое»⁶¹.

Наконец, много места уделено идеям федерализма в крупных программных работах М.А. Бакунина, особенно в книге «Государственность и Анархия», в которой он отстаивает тезис о том, что федерация – единственное условие подлинной, а не фиктивной свободы, подчеркивая: «Новейшее капитальное

⁵⁸ Бакунин М.А. Там же. С. 41.

⁵⁹ Селюк С.А. Борисова О.И. Проблематика власти, государства и права в трудах отечественных теоретиков анархизма // Вестник Таганрогского института имени А.П. Чехова. 2009. № 1. С. 115.

⁶⁰ Цит. по: Жидких В.А. Становление и развитие идеи федерации // Вестник Томского государственного университета. 2008. № 315. С. 44.

⁶¹ Низовцев Д.Б. Распространение идей федерализма (полицентризма) в России в XIX – начале XX века // Вестник Северного (Арктического) федерального университета. Серия: Гуманитарные и социальные науки. 2016. № 3. С. 78.

производство и банковские спекуляции, для дальнейшего и полнейшего развития своего, требуют тех огромных государственных централизации, которые только одни способны подчинить многомиллионные массы чернорабочего народа их эксплуатации. Федеральная организация снизу вверх рабочих ассоциаций, групп, общин, волостей и наконец областей и народов, это единственное условие настоящей, а не фиктивной свободы, столь же противна их существу, как не совместима с ними никакая экономическая автономия»⁶².

Стоит отметить, что в качестве одного из возможных вариантов будущего мироустройства рассматривалась М.А. Бакуниным и «панславянская федерация», или «славянская федерация», наподобие США. Так, на пражском съезде славян в 1848 г. М. Бакунин выдвинул идею федерации славянских народов. Все славянские народы он предлагал объединить в общий союз во главе с центральным славянским советом, которому принадлежала бы высшая политическая и судебная власть⁶³. Впоследствии эту идею можно встретить в трудах автора, таких как «Государственность и Анархия».

Необходимо принимать во внимание исторический контекст, в котором жил и творил автор. «На глазах» М.А. Бакунина в начале 70-х гг. XIX в. под железной рукой канцлера Бисмарка осуществлялось объединение Германии, до того представлявшей собой разрозненный конгломерат земель. Видя угрозы такого усиления Германии, философ пытается сделать прогноз о том, какая сила могла бы противодействовать ей. Именно это приводит его к следующим рассуждениям: «на правительственный ум соседних держав рассчитывать не должно, надо рассчитывать на свои собственные силы, и эти силы должны, по крайней мере, равняться силам противника. Стало быть, ни одно славянское государство, взятое отдельно, не будет в состоянии противиться напору пангерманской империи. Но нельзя ли будет противопоставить пангерманской централизации панславянскую федерацию, т.е. союз самостоятельных славянских государств или штатов, в роде Северо-Американского или Швейцарского? И на этот вопрос мы должны отвечать отрицательно»⁶⁴.

В чем же автор видит препятствие для создания такой федерации? Как видится, аргументы, приводимые в книге «Государственность и Анархия», довольно показательны и очень ярко высвечивают недостатки самой анархистской концепции федерализма М.А. Бакунина. В частности, автор считает, что для того, чтобы сформировалась панславянская федерация, сначала должна распасться Российская Империя, образовав ряд вольных штатов, которые в дальнейшем смогут объединиться с такими самостоятельными государствами, как Польша, Богемия, Сербия, Болгария, «образовав вместе с этими новыми русскими штатами великую славянскую федерацию». Однако, утверждает далее автор, «эта федерация будет не в состоянии бороться против пангерманской централизации по той простой причине, что военно-государственная сила будет всегда на стороне централизации. Федерация штатов может до некоторой степени гарантировать буржуазную свободу, но государственно-военной силы создать не может, потому именно, что она федерация; государственная сила требует непременно централизации»⁶⁵.

Таким образом, честное следование логике исторического развития вынуждает автора признать, что только сильное централизованное государство в состоянии защитить граждан в случае военной угрозы со стороны сильного противника, обладающего централизованной системой управления и мощной армией. Этот вывод автора особенно ценен, учитывая, что как человек, глубоко погруженный в исторические потоки современности, находящийся в самой гуще революционных событий, двигавших шестерни истории, он очень верно спрогнозировал, что возрастающая мощь немецкой милитаристской машины после объединения Германии в будущем неминуемо приведет к серьезным военным конфликтам с ее участием. С высоты современного знания мы можем признать, что прогноз выдающегося философа и мыслителя более чем оправдался – доказательством тому две мировые войны XX века.

⁶² Бакунин М.А. Избранные сочинения. Том 1. Государственность и Анархия. С биографическим очерком В. Черкезова. Петербург. Книгоиздательство «Голос труда», 1919. С. 68.

⁶³ См. более подробно: Соблиров Х.Х. История российского федерализма // Научные проблемы гуманитарных исследований. 2010. № 6.

⁶⁴ Бакунин М.А. Избранные сочинения. Том 1. Государственность и Анархия. С биографическим очерком В. Черкезова. Петербург. Книгоиздательство «Голос труда», 1919. С. 111.

⁶⁵ Бакунин М.А. Избранные сочинения. Том 1. Государственность и Анархия. С биографическим очерком В. Черкезова. Петербург. Книгоиздательство «Голос труда», 1919. С. 111-112.

Однако мы можем не останавливаться на признании данного тезиса и двинуться дальше в своих рассуждениях – что было бы, если при тех же известных обстоятельствах (усиление Германии, мировые войны, борьба за территории, «Drang nach Osten») Россия вошла в XX век не сильным централизованным государством с самодержавной властью царя (а позднее – по сути такой же самодержавной властью большевистских вождей), а раздробленной федерацией самоуправляющихся общин? Скорее всего, участь нашей страны была бы печальной. Населяющие территорию нашей страны народы, будучи разрозненными, не смогли бы дать организованный отпор немецкой милитаризованной государственной машине и, с учетом известных сегодня планов нацистского руководства, возможно, стали бы «субстратом на котором произрастают другие народы», подарив немцам (а скорее всего, и японцам) так необходимое им «пространство для жизни».

К счастью, этого не случилось. Сбереечь многонациональный народ России, ее духовное, культурное, социальное и экономическое достояние позволило именно сильное, единое государство, вооруженное идеологией патриотизма. С этой точки зрения идеи М.А. Бакунина являлись, очевидно, деструктивными, и в случае их последовательной практической реализации могли бы подорвать обороноспособность, да и жизнеспособность в целом российского государства. Как говорится, «критерий истины – практика». В данном случае – моделирование последствий практики реализации политико-правовой концепции анархизма, которое мы осуществили путем мысленного эксперимента, являющегося допустимым научным методом в арсенале ученого.

Учитывая изложенное, на наш взгляд, идеи федерализма М.А. Бакунина имеют мало общего с современными идеями федерализма, воплощенными в конституционном строе Российской Федерации. Полагаем, что современный федерализм, осуществляемый в рамках сильного единого государства, и анархистский федерализм М.А. Бакунина, предполагавший полный слом и уничтожение государства как такового – есть с научно-правовой точки зрения полные антиподы. Общего в них только обозначающий термин, да и то получилось, на наш взгляд, едва ли не случайно, вследствие того, что исходное значение этого термина произошло от латинского слова *foedus* - «союз».

В термине «союз» имманентно не заложено, на каких принципах и в границах какого политико-правового пространства этот союз реализован. Конкретно-историческое наполнение термина «союз», «федерация», таким образом, может весьма существенно варьироваться в зависимости от понятийно-категориального контекста, от специфики мировоззрения конкретного ученого, его разрабатывавшего, научной школы, особенностей государственного устройства, национальных правовых традиций, исторической эпохи.

Список использованной литературы:

1. Бакунин М.А. Избранные сочинения. Том 1. Государственность и Анархия. С биографическим очерком В. Черкезова. Петербург. Книгоиздательство «Голос труда», 1919. С. 6-7.
2. Жидких В.А. Становление и развитие идеи федерации // Вестник Томского государственного университета. 2008. № 315. С. 44.
3. Низовцев Д.Б. Распространение идей федерализма (полицентризма) в России в XIX – начале XX века // Вестник Северного (Арктического) федерального университета. Серия: Гуманитарные и социальные науки. 2016. № 3. С. 78.
4. Кислицина Л.И. Теория демократического социального государства М.А. Бакунина // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. 2013. № 160. С. 19.
5. Селюк С.А. Борисова О.И. Проблематика власти, государства и права в трудах отечественных теоретиков анархизма // Вестник Таганрогского института имени А.П. Чехова. 2009. № 1. С. 115.
6. Сворак С.Д. Трансформация концепта народовластия в государственно-правовых учениях анархизма Западной Европы, России и Украины // Проблемы правоохранительной деятельности. 2013. № 2. С. 122.
7. Соблиров Х.Х. История российского федерализма // Научные проблемы гуманитарных исследований. 2010. № 6.
8. Черепанова В.В. Государственно-правовые воззрения М.А. Бакунина: Автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. Белгород, 2014. С. 8.

© Фидорищенко М.В., 2017

Хайруллина Гульназ Зялиловна
магистр 2 курса юр. фак-та
Набережночелнинского института К(П)ФУ

**ТИПИЧНЫЙ ОБРАЗ ЛИЦА, СОВЕРШИВШЕГО ПРЕСТУПЛЕНИЕ, ПРЕДУСМОТРЕННОЕ Ч. 4
СТ. 111 УК РФ, НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА ОБВИНИТЕЛЬНЫХ ПРИГОВОРОВ
НАБЕРЕЖНОЧЕЛНИНСКОГО ГОРОДСКОГО СУДА РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН ЗА 2016 Г.**

Аннотация

Образ лица, совершившего преступление, предусмотренное ч. 4 ст. 111 УК РФ, составленный на основе анализа обвинительных приговоров Набережночелнинского городского суда Республики Татарстан за 2016 г. Статья позволяет воспроизвести образ лица на основе демографических, социальных данных. Установление признаков лица позволит улучшить превентивную работу правоохранительных органов.

Ключевые слова

Лицо, ч. 4 ст. 111 УК РФ, асоциальность, превенция

Согласно portalу правовой статистики Генеральной прокуратуры Российской Федерации в Республике Татарстан за 2016 год зарегистрировано 826 преступления, предусмотренного ч. 4 ст. 111 УК РФ.

Ч. 4 ст. 111 УК РФ является особо тяжким преступлением, содержит две формы вины. Данный вид причинения тяжкого вреда здоровью представляет собой сложный состав преступления с двумя формами вины: умысел (прямой или косвенный, а также неконкретизированный) по отношению к причинению тяжкого вреда здоровью и неосторожность (легкомыслие или небрежность) по отношению к наступившей смерти. Личность лица, совершившего данный вид преступления, наиболее распространена среди бытовых преступлений. Поэтому для изучения личности, его побуждений, послуживших основанием для совершения данного особо тяжкого преступления, необходимо установить его субъективный портрет, чтобы в дальнейшем правоохранительные органы и общество совокупными усилиями могли предотвратить совершение данного вида преступления.

Так, например, приговором Набережночелнинского городского суда РТ от 03 июня 2016 года Я. признан виновным в совершении преступления, предусмотренного ч. 4 ст. 111 УК РФ и ему назначено 8 лет 6 месяцев лишения свободы. В ходе производства предварительного следствия изучением личности Я. было установлено, что преступление совершено после совместного употребления спиртных напитков, из-за личных неприязненных отношений, последний неоднократно привлекался к уголовной ответственности за совершение имущественных преступлений, к административной ответственности, имеет отрицательную характеристику с места жительства.

Другим примером является: приговор Набережночелнинского городского суда РТ от 20 июля 2016 года, согласно которому К. признан виновным в совершении преступления, предусмотренного ч. 4 ст. 111 УК РФ, последнему назначено наказание в виде лишения свободы сроком на 7 лет 6 месяцев. Изучение личности К. показало, что он нанес телесные повреждения после совместного распития спиртных напитков, из-за личного неприязненного отношения к потерпевшему, ранее привлекался к уголовной ответственности за совершение преступления против здоровья, привлекался к административной ответственности за нарушение общественного порядка, по месту жительства характеризуется отрицательно.

Анализ материалов уголовных дел, использованных при составлении данной работы, позволяет сделать вывод, что подавляющее большинство преступлений, предусмотренных ч. 4 ст. 111 УК РФ, совершается лицами мужского пола, чаще всего являющимися по отношению к потерпевшему либо близким лицом (родственником) либо знакомым. Субъективный портрет данного лица представляется как лицо, совершившее преступление из-за личных неприязненных отношении, которые обострились из-за совместного употребления алкоголя. Подавляющий процент лиц, привлекаемых к уголовной ответственности по ч. 4 ст. 111 УК РФ, ранее совершали тяжкое либо особо тяжкое преступление против

жизни и здоровья, либо против имущественных прав, возможно, одновременно посягая на здоровье лица. По месту жительства данное лицо характеризуется отрицательно ввиду своего асоциального поведения, отличающийся антиобщественным поведением, вспыльчивостью, агрессивностью и грубостью, проживающий в городе, чаще всего не имеющий официального трудоустройства.

Данное объективное описание личности лица, склонного к совершению преступления, предусмотренного ч. 4 ст. 111 УК РФ, позволяет уделить особое внимание участковых уполномоченных полиции, ведь именно они более приближены к населению, занимаются решением мелких бытовых проблем, разрешением ссор и скандалов, сопровождением уголовных дел, связанных с нанесением побоев. Данная портретная окраска лица позволит предотвратить совершение особо тяжкого преступления, поможет избежать разложения семейных отношений, предупреждения преступления со стороны супругов, родственников, знакомых, употребляющих совместно спиртные напитки.

© Хайруллина Г.З., 2017.

УДК 351/354

С.В. Штокало

старший преподаватель кафедры теории и истории государства и права
Северо-Осетинский государственный университет им. К.Л. Хетагурова
г. Владикавказ, РФ
E-mail: s-shtokalo@mail.ru

ВОЗМОЖНОСТИ ГЕЙМИФИКАЦИИ ПО ЭФФЕКТИВНОМУ УПРАВЛЕНИЮ В ОРГАНИЗАЦИЯХ ГОСУДАРСТВЕННОГО СЕКТОРА В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

Аннотация

Данная статья посвящена изучению эффективности управления в организациях государственного сектора в зарубежных странах посредством использования возможностей геймификации.

Ключевые слова

Правительство, государственный сектор, эффективное управление, геймификация, игровые принципы.

Как известно, на протяжении многих столетий люди играли в различные игры. Археологические находки свидетельствуют о том, что игры были обычным явлением в древнем мире, от *сенета* в Египте и *го* в Китае до *найота* в Корее и *патолли* в империи ацтеков [6, с. 63].

Нередко игры и конкурсы использовались правителями и правительствами в различных странах в качестве мотивационного инструмента для решения актуальных проблем. Так, например, в 1714 г. правительством Британии был принят Закон о долготе (The Longitude Act 1714) [7, p. 167-168; 13], в котором предлагалось вознаграждение до 20 тысяч ф. ст., беспрецедентной по тем временам величины, за эффективные навигационные решения, которые будут давать результат с точностью до половины градуса [11; 13]. Таким способом Британия пыталась решить проблему определения географической долготы, обеспечив тем самым свое превосходство на морских просторах.

Довольно успешно тактику денежных вознаграждений за определенные достижения использовали во Франции. Так, например, в 1795 г. французским военным руководством во главе с Наполеоном был предложен приз в размере 12 тысяч франков тому, кто разработает лучший способ хранения пищи. Спустя 15 лет установленную сумму получил парижский кондитер, опубликовавший свой способ консервирования [11]. В 1869 г. племянник Наполеона, император Франции Луи-Наполеон, обеспокоенный ростом цен на сливочное масло, финансировал конкурс на изобретение его заменителя. Обращением к общественной

инициативе, которое в итоге привело к созданию маргарина, император обогатил хорошую традицию по выплате премий за различные инновации [6, с. 63-64].

С тех пор прошло несколько столетий, появились новые, более сложные игры и конкурсы. Однако неизменным всегда оставалось одно, хотя мотивация к участию в игре может быть самой разной, большая часть людей играет ради развлечения или денежного вознаграждения. Различные организации оценили привлекательность игр, их возрастающую сложность и инновационное использование в них достижений науки и техники и стали внедрять игровое мышление, дизайн и технические приемы в собственные неигровые коммерческие операции. Этот процесс получил название геймификации [8].

Широкие возможности геймификации изменять поведение, стимулировать инновации и привлекать заинтересованных пользователей позволяют использовать ее и в организациях государственного сектора. Выделяют ряд факторов, способствующих увеличению аудитории игры, в частности, захватывающий сюжет, четкие цели и правила игры, мгновенная обратная связь, решаемые задачи и др.

В течение многих лет игры способствовали прогрессу в самых разных областях. Нередко с целью сделать игры более увлекательными привлекались опытные психологи. Компьютерные игры привели к разработке многих технологических инноваций, от компьютерной графики до инструментов совместной работы в режиме онлайн.

Органы государственного сектора осваивают концепцию геймификации и экспериментируют с различными играми, интегрируя их в систему предоставления определенных услуг. Так, Министерством образования Сингапура была разработана образовательная программа FutureSchools@Singapore, позволяющая студентам эффективно управлять своим собственным обучением [9]. В Австралии в штате Виктория геймификация использовалась Министерством юстиции в целях ознакомления молодежи с законом о защите прав потребителей. Специально была выпущена игра Party for Your Rights [10] предназначенная для молодых людей, позволяющая получить им соответствующую информацию о своих правах, участвуя в виртуальной вечеринке. Последующий опрос игроков показал, что 96 % из них считали себя более информированными о своих правах после ее прохождения [6, с. 64-65].

В качестве примера можно привести и довольно успешную игру – лотерею для водителей, созданную правительственными органами в Швеции. Идея проекта The Fun Theory [12] заключалась в том, чтобы зарегистрировать в национальной лотерее всех водителей, соблюдающих скоростной режим. Деньги для проведения лотереи были взяты из части средств, поступивших от штрафов водителей-нарушителей [6, с. 65].

Таким образом, правительства различных стран сталкиваются с многочисленными социальными вызовами, которые требуют координированных, инновационных и согласованных действий. В то время как правительства Великобритании, США, Дании и других стран применяют новые методы поведенческой экономики и социальной психологии, предоставляющие дополнительные способы воздействия на социальное поведение через поведенческое вмешательство [5, с. 209-211], правительства Австралии, Швеции и Сингапура используют возможности геймификации в целях эффективного управления в организациях государственного сектора. Геймификация действительно предоставляет заманчивые возможности эффективного управления в организациях государственного сектора, однако при этом не следует забывать, что люди играют в различные игры добровольно, ради собственного развлечения, а геймификация в принудительном порядке может способствовать демотивации.

Отметим кстати, что некоторые современные игры, а также игрушки могут представлять потенциальную опасность как для взрослых людей [3], так и для детей. Например, федеральное сетевое агентство Германии (BNetzA), регулирующее порядок использования телекоммуникационных каналов, предупредило немецких граждан об опасности использования детьми говорящих кукол модели Кайла, которые могут использоваться хакерами для кражи данных [1; 2].

Правительства различных государств находят все больше инновационных оригинальных способов выработки политики, ставших возможными благодаря достижениям современной науки [4, с.191-193]. Так, в некоторых зарубежных странах довольно эффективно применяют игровые принципы и различные технологии, а также стимулируют людей к участию в определенных играх, с целью изменения их поведения

в направлении, заданном соответствующими политическими целями. Очевидно, что позитивный опыт указанных выше государств, применяющих различные образовательные программы в виде увлекательных игр, целесообразно использовать и в России в качестве одного из способов повышения правосознания и правовой культуры как граждан в целом, так и молодежи в частности.

Список использованной литературы:

1. Власти Германии рекомендовали уничтожить говорящие куклы Кайла. 17 февраля 2017. URL: <http://www.bbc.com/russian/news-39004526>
2. Опасная кукла-шпионка // Я интересная газета. 2017. № 9 (61) 6-12 марта.
3. Пенсионерку ранили из-за покемонов // Я интересная газета. 2017. № 9 (61) 6-12 марта.
4. Штокало С.В. Некоторые размышления о роли социальных инструментов в работе правительства // НОВАЯ НАУКА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ: Международное научное периодическое издание по итогам Международной научно-практической конференции (Пермь, 26 февраля 2017). Стерлитамак: АМИ, 2017. № 2-1. 236 с.
5. Штокало В.А., Штокало С.В. Об использовании поведенческой психологии в целях эффективного государственного управления в зарубежных странах // НАУКА, ОБРАЗОВАНИЕ И ИННОВАЦИИ: сборник статей Международной научно-практической конференции (5 марта 2017 г., г. Волгоград). В 3 ч. Ч. 3. Уфа: АЭТЕРНА, 2017. 266 с.
6. Эффективное правительство для нового века: Реформирование государственного управления в современном мире /Раби Абучакра, Мишель Хури; [пер. с английского]. М.: Олимп-Бизнес, 2016. 256 с.
7. Howse D. ed. Background to Discovery: Pacific Exploration from Dampier to Cook. Berkeley: University of California Press, 1990.
8. URL: gamification-now.ru
9. URL: http://www.nas.gov.sg/archivesonline/data/pdfdoc/20110408002/infosheet_-_futureschools@excel_fest.pdf
10. URL: partyforyourrights.vic.gov.au/
11. URL: <http://www.publy.ru/post/18679#.WMAns1WLSHs>
12. URL: <http://www.thefuntheory.com/speed-camera-lottery-0>
13. URL: <https://timeandnavigation.si.edu/multimedia-asset/longitude-act-of-1714>

© Штокало С.В., 2017