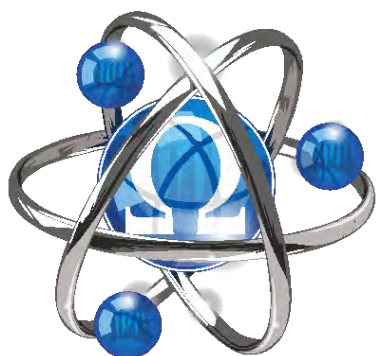
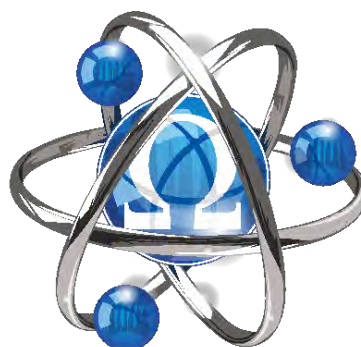


16+



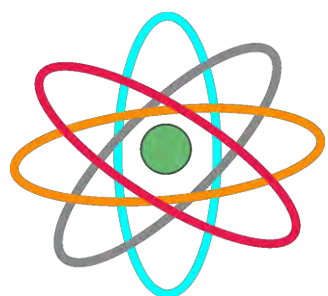
OMEGA SCIENCE
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР
ИННОВАЦИОННЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ



OMEGA SCIENCE
INTERNATIONAL CENTER
OF INNOVATION RESEARCH

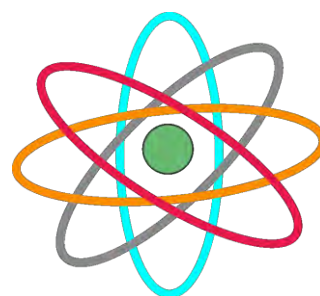
ISSN 2410-700X

№7/2018



МЕЖДУНАРОДНЫЙ
НАУЧНЫЙ
ЖУРНАЛ

**СИМВОЛ
НАУКИ**



INTERNATIONAL
SCIENTIFIC
JOURNAL

**SYMBOL OF
SCIENCE**

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в
сфере связи, информационных технологий и массовых
коммуникации под номером ПИ № ФС77-61596

Размещение журнала в Научной электронной библиотеке
elibrary.ru по договору №153-03/2015

Размещение журнала в "КиберЛенинке" по договору №32509-01

Учредитель ООО «Омега Сайнс»

Цена свободная. Распространяется по подписке

Главный редактор:

Суккиасян А. А., кандидат экономических наук, доцент.

Редакционный совет:

Агафонов Ю. А. доктор медицинских наук, доцент

Баишева З. В., доктор филологических наук, профессор

Байгузина Л. З., кандидат экономических наук, доцент

Ванесян А. С., доктор медицинских наук, профессор

Васильев Ф. П., доктор юридических наук, доцент, член РАЮН

Виневская А. В., кандидат педагогических наук, доцент

Вельчинская Е. В., кандидат химических наук, доцент

Галимова Г. А., кандидат экономических наук, доцент

Гетманская Е. В., доктор педагогических наук, доцент

Грузинская Е. И., кандидат юридических наук

Гулиев И. А., кандидат экономических наук

Датий А. В., доктор медицинских наук, профессор

Долгов Д. И., кандидат экономических наук, доцент

Закиров М. З., кандидат технических наук, профессор

Иванова Н. И., доктор сельскохозяйственных наук, профессор,

Калужина С. А., доктор химических наук, профессор

Куликова Т. И., кандидат психологических наук, доцент

Курманова Л. Р., доктор экономических наук, профессор

Киракосян С. А., кандидат юридических наук, доцент

Киркимбаева Ж. С., доктор ветеринарных наук, профессор

Козлов Ю. П. доктор биологических наук, профессор, академик РАЕН и РЭА

Козырева О. А., кандидат педагогических наук, доцент

Кондрашихин А. Б., доктор экономических наук, проф.,

Конопаткова О. М., доктор медицинских наук, профессор

Маркова Н. Г., доктор педагогических наук, профессор

Мухамедеева З. Ф., кандидат социологических наук, доцент

Пономарева Л. Н., кандидат экономических наук, доцент

Почивалов А. В., доктор медицинских наук, профессор

Прошин И. А., доктор технических наук, доцент

Симонович Н. Е., доктор психологических наук, профессор, академик РАЕН

Симонович Н. Н., кандидат психологических наук

Смирнов П. Г., кандидат педагогических наук, профессор

Старцев А. В., доктор технических наук, профессор

Танаева З. Р., доктор педагогических наук, доцент

Venelin Terziev, Professor Dipl. Eng. DSc., PhD, D.Sc. (National Security)

Шилкина Е. Л., доктор социологических наук, профессор

Шляхов С. М., доктор физико-математических наук, профессор

Юрова К. И., кандидат исторических наук, доцент

Юсупов Р. Г., доктор исторических наук, профессор

Янгиров А. В., доктор экономических наук, профессор

Яруллин Р. Р., доктор экономических наук, профессор, член РАЕ

Верстка: Тюрина Н. Р. | Редактор/корректор: Agafonova E.V.

Учредитель, издатель и редакция журнала «Символ науки»:
450076, г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2 | +7 347 299 41 99
http://os-russia.com | mail@os-russia.com

Подписано в печать 09.07.2018 г.
Формат 60x90 1/8. | Усл. печ. л. 16.62. | Тираж 500.

Отпечатано в редакционно-издательском отделе ООО «Омега сайнс»
450076, г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2 | mail@os-russia.com | +7 347 299 41 99

Цена свободная. Распространяется по подписке.

Все статьи проходят рецензирование (экспертную оценку).

Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов
публикуемых статей.

Авторы статей несут полную ответственность за содержание статей и за сам
факт их публикации.

Редакция не несет ответственности перед авторами и/или третьими лицами и
организациями за возможный ущерб, вызванный публикацией статьи.

При использовании и заимствовании материалов ссылка обязательна

The magazine is registered by the Federal Service for Supervision in
the Sphere of Telecom, Information Technologies and Mass
Communications of the number PI № FS77-77-61596

Placement of the journal in the Scientific electronic library elibrary.ru
under the contract №153-03/2015

Loading the magazine in "CyberLeninka" under the contract №32509-01

Founder LLC "Omega Science"

The price of free. Distributed by subscription

Editor in chief:

Sukiasyan A. A., candidate of economic Sciences, associate Professor.

Editorial Board:

Agafonov Yu. A. doctor of medical Sciences, associate Professor

Baisheva Z. V., doctor of philological Sciences, Professor

Baiguzina L. Z., candidate of economic Sciences, associate Professor

Vanesyan, A. S., doctor of medical Sciences, Professor

Vasilyev F. P., doctor of law Sciences, associate Professor, member of RUN

Vinevskaya A.V., candidate of pedagogical Sciences, associate Professor

Wilczynska E. V., candidate of chemical Sciences, associate Professor

Galimova G. A., candidate of economic Sciences, associate Professor

Getmanskaya E. V., doctor of pedagogical Sciences, associate Professor

Gruzinskaya E. I., candidate of legal Sciences

Guliyev I. A., candidate of economic Sciences

Datyy A.V., doctor of medical Sciences, Professor

Dolgov D. I., candidate of economic Sciences, associate Professor

Zakirov, M. Z., candidate of technical Sciences, Professor

Ivanova N. I., doctor of agricultural Sciences, Professor,

Kalugina S. A., doctor of chemical Sciences, Professor

Kulikova T. I., candidate of psychological Sciences, associate Professor

Kurmanova L. R., doctor of economic Sciences, Professor

Kirakosyan A. S., candidate of legal Sciences, associate Professor

Kikimbaeva J. S., doctor of veterinary Sciences, Professor

Kozlov Y. P., doctor of biological Sciences, Professor, academician of RANS and REA

Kozyreva O. A., candidate of pedagogical Sciences, associate Professor

Kondrashihin A. B., doctor of economic Sciences, Professor,

Konopatskova O. M., doctor of medical Sciences, Professor

Markova N. G., doctor of pedagogical Sciences, Professor

Mukhamadeeva Z. F., candidate of sociological Sciences, associate Professor

Ponomareva L. N., candidate of economic Sciences, associate Professor

Pochivalov, A. V., doctor of medical Sciences, Professor

Proshin I. A., doctor of technical Sciences, associate Professor

Simonovich N. E., doctor of psychological Sciences, Professor, academician of RANS

Simonovich N. N., candidate of psychological Sciences

Smirnov P. G., candidate of pedagogical Sciences, Professor

Startsev, A.V., doctor of technical Sciences, Professor

Tanaeva, Z. R., doctor of pedagogical Sciences, associate Professor

Venelin Terziev, Professor Dipl. Eng. DSc., PhD, D. Sc. (National Security)

Shilkina E. L., doctor of sociological Sciences, Professor

Shlyakhov S. M., doctor of physico-mathematical Sciences, Professor

Yurova K. I., candidate of historical Sciences, associate Professor

Yusupov R. G., doctor of historical Sciences, Professor

Yangirov A. V., doctor of economic Sciences, Professor

Yarullin R. R., doctor of economic Sciences, Professor, member of RAE

Layout: Tyurina NR | Editor / Proofreader: Agafonova EV

Founder, Publisher and Editorial Board "Symbol of science":
450076, Ufa, st. M. Gafuri 27/2 | +7 347 299 41 99
http://os-russia.com | mail@os-russia.com

Signed print 09.07.2018
Format 60x90 1/8. | Volume 16.62. | Circulation 500.

Printed in the publishing department of "Omega science"
450076, Ufa, st. M. Gafuri 27/2 | mail@os-russia.com | +7 347 299 41 99

The price of free. Distributed by subscription

All articles are reviewed.

The point of view of edition not always coincides with the point of view of authors of
published articles.

Authors of the articles are fully liable for the content of articles and for the fact of their
publications.

The editorial staff is not liable for any damage caused by the publication of the article to
the authors and/or the third parties and organizations.

When you use and borrowing materials reference is obligatory.

СОДЕРЖАНИЕ

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Бобровский А.Д.** 7
ОСОБЕННОСТИ РАСЧЕТА ЗАТУХАНИЙ РАДИОСИГНАЛОВ НА УЧАСТКАХ ТРОПОСФЕРНЫХ ЛИНИЙ СВЯЗИ

ХИМИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Косова К.И., Охотников И.С., Гришин Д.И.** 9
ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОЦЕССА ПОЛУЧЕНИЯ КАТАЛИЗАТОРА γ - Al_2O_3 ПУТЕМ ПРОКАЛИВАНИЯ ГИДРОКСИДА АЛЮМИНИЯ, ПОЛУЧЕННОГО СВЕРХКРИТИЧЕСКИМ ВОДНЫМ ОКИСЛЕНИЕМ ЧИСТОГО АЛЮМИНИЯ
- Солиев Л., Усмонов М., Умарали С.** 11
ФАЗОВЫЕ РАВНОВЕСИЯ СИСТЕМЫ $K_2Mg/SO_4, CO_3-H_2O$ ПРИ 25°C

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Бахтиаров С. С.** 15
ТЕОРЕМА БАЙЕСА КАК МЕТОД ОПРЕДЕЛЕНИЯ АТАК ТИПА «ОТКАЗ В ОБСЛУЖИВАНИИ»
- Головко Р.В., Кузин К.А.** 18
РАЗРАБОТКА НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ МНОГОКАНАЛЬНОЙ РАДИОСВЯЗИ В РАЙОНАХ КРАЙНЕГО СЕВЕРА
- Добрыднева В.С.** 20
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КАМЕР АВТОМАТИЧЕСКОЙ ФИКСАЦИИ ПРИ НАРУШЕНИЯХ ПДД НА ДОРОГАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЗА РУБЕЖОМ
- Коцулевский С.В.** 23
АНАЛИЗ ВОЗМОЖНОСТЕЙ И ПРИНЦИПОВ РАБОТЫ ДВУХДИАПАЗОННОЙ МИКРОПОЛОСКОВОЙ АНТЕННЫ
- Кузин К.А., Ширко А.И.** 26
ПРИМЕНЕНИЕ БЕСПИЛОТНЫХ ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТОВ В РАЙОНАХ КРАЙНЕГО СЕВЕРА
- Кукарина Е. Е., Зорина М. А.** 29
ПРИМЕНЕНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ЭКОЛОГИЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ В ОТДЕЛОЧНЫХ РАБОТАХ
- Липчанская А.В., Перехрестенко Л.С.** 36
ОПТИМИЗАЦИЯ РАБОТЫ СИЛОВОГО ЭЛЕКТРООБОРУДОВАНИЯ С ЦЕЛЬЮ СНИЖЕНИЯ ЭНЕРГОПОТРЕБЛЕНИЯ НА ПРОИЗВОДСТВЕ
- Недосекина В.В., Айыдов Д.Н.** 38
АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ УЛИЧНОГО ОСВЕЩЕНИЯ НА ДТП
- Сотников В.О.** 41
ОСОБЕННОСТИ МОДЕЛИРОВАНИЯ В МАТЛАВ СИГНАЛОВ С ОРТОГОНАЛЬНОМУЛЬТИПЛЕКСИРОВАНИЕМ ЧАСТОТНЫХ КАНАЛОВ
- Холопский М.О.** 43
РАЗРАБОТКА ЛЕСОПОЖАРНОГО ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ТРАКТОРА БЕЛАРУС-Л 82.2

Широбоков А.Ю. 44
АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ ДЕРЕВА КОМАНД И ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНОСТИ НАСТРОЙКИ РАДИОМАРШРУТИЗАТОРА RAPIRA RS3-F5060

Эркинов З.Э., Обидов Д.Х., Абдурахмонова Д.А. 47
ВЫРАБОТКА КРУЧЕНОЙ ПРЯЖИ ИЗ ОДНОНИТОЧНОЙ ПРЯЖИ РАЗНОГО СПОСОБА И СИСТЕМЫ ПРЯДЕНИЯ

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ

Третьяков А.С., Третьякова О.С. 51
ВЕНГЕРСКИЕ РЫЦАРСКИЕ ТУРНИРЫ ЭПОХИ РЕНЕССАНСА

Хроленко Т.А. 55
О МЕРАХ ПО СОХРАНЕНИЮ И ПОПУЛЯРИЗАЦИИ ГОРНОЙ ГРЯДЫ «СУНДУКИ»

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Begimova D. K. 59
ROLE OF TASHKENT REGION IN SOCIAL AND ECONOMIC DEVELOPMENT OF UZBEKISTAN

Деменова С.А., Копрыков Р.Н., Замаренова И.А. 62
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ

Ковалева И.Н. 67
ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ, СТРУКТУРА И ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ СОСТАВЛЯЮЩИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Прядко С.Н., Чеченева С.В. 68
МАРКЕТИНГОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ РЫНКА ХЛЕБОБУЛОЧНЫХ ИЗДЕЛИЙ НА РЫНКЕ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Родин Д.Я., Булохова Е.В. 70
ВАЛЮТНЫЙ КУРС И ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ЕГО ФОРМИРОВАНИЕ

Родионова С.А. 74
ИСТОРИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ АУТСОРСИНГА

Родионова С.А. 76
ПРАКТИКА АУТСОРСИНГА УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ В СОВРЕМЕННОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ

Родионова С.А. 80
ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ АУТСОРСИНГА В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ В РОССИИ И ДРУГИХ СТРАНАХ

Рубаева Л.М., Журавлева В.В. 83
СТРУКТУРА И УРОВЕНЬ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ РСО-АЛАНИЯ В УСЛОВИЯХ ВАЛЮТНОГО КРИЗИСА

Скрышник И.С. 87
ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ДБО ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ В РОССИИ

Струщенко Ю.О., Шепелин Г.И. 89
ЛОГИСТИКА ПОВЫШАЕТ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ КОМПАНИИ

Тестов Д.Л., Шепелин Г.И. 92
ЛОГИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ МИНИМИЗАЦИИ ЦЕНЫ ПЕРЕВОЗКИ

Umarova G. T. 95
TOURISM OPPORTUNITIES IN UZBEKISTAN AND ITS IMPORTANCE IN INCREASING EMPLOYMENT

Чеченева С.В. 97
РАЗРАБОТКА МАРКЕТИНГОВОЙ ПРОГРАММЫ ОБСЛУЖИВАНИЯ КЛЮЧЕВЫХ КЛИЕНТОВ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ КОМПАНИИ

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Шишкина Н.Е., Синегубова К.В. 100
ПОЛЕМИКА МЕЖДУ СОВЕТСКИМИ ФОТОЖУРНАЛАМИ В СВЕТЕ ПОПУЛЯРИЗАЦИИ ФОТОГРАФИИ

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Костарева К.Б. 104
ОСОБЕННОСТИ ДОКАЗЫВАНИЯ УПУЩЕННОЙ ВЫГОДЫ

Смашникова Т.Б. 107
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДЕТЕЙ - НАСЛЕДНИКОВ ПЕРВОЙ ОЧЕРЕДИ

Хомутова О.А. 109
К ВОПРОСУ О СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКЕ ЗАПАДНОЕВРОПЕЙСКИХ СТРАН: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Барыбина Н.П. 112
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ КОММУНИКАТИВНОЙ СФЕРЫ ЛИЧНОСТИ ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Иванникова А.А. 115
ТВОРЧЕСКАЯ АКТИВНОСТЬ ПЕАГОГА КАК ЗАЛОГ ЕГО УСПЕШНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Каримов М.Ф., Гайниязова Л.Р. 117
ИЗУЧЕНИЕ ЭТАПОВ РАЗВИТИЯ МОДЕЛИ ЧИСЛА СТУДЕНТАМИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО КОЛЛЕДЖА

Каримов М.Ф., Исламова Е.М. 119
ИСТОРИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ КУРСА ФИЗИКИ В МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОМ КОЛЛЕДЖЕ

Каримов М.Ф., Первушин В.Б. 121
ИЗУЧЕНИЕ ФИЗИЧЕСКИХ И ХИМИЧЕСКИХ СВОЙСТВ НИТРИДОВ ЩЕЛОЧНЫХ МЕТАЛЛОВ СТАРШЕКЛАСНИКАМИ СРЕДНЕЙ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ШКОЛЫ

Каримов М.Ф., Шайдуллина К.С. 123
ИЗУЧЕНИЕ ОСНОВНЫХ МЕТОДОВ АНАЛИТИЧЕСКОЙ ХИМИИ СТАРШЕКЛАСНИКАМИ СРЕДНЕЙ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ШКОЛЫ

Торопцева Х.М. 124
ПОЛОЖИТЕЛЬНОЕ ВЛИЯНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ АППЛИКАЦИИ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ДОШКОЛЬНОМ УЧРЕЖДЕНИИ ПРИ РАБОТЕ С ДЕТЬМИ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Тугучев Е.В., Немытов А.А. 127
РОЛЬ ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ В СИСТЕМЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ
ВОЕННОСЛУЖАЩИХ

Юданова А.И. 128
ПРОГРАММА ОРГАНИЗАЦИОННО-УПРАВЛЕНЧЕСКИХ МЕРОПРИЯТИЙ ПО
ВЗАИМОДЕЙСТВИЮ МУЗЫКАЛЬНОГО РУКОВОДИТЕЛЯ С ВОСПИТАТЕЛЯМИ ДОО

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

Гатальский В.В. 131
ИЗОБРЕТЕНИЕ №7660 ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ УСТРОЙСТВО «ЛИНГВАЛЬНАЯ ДУГА»

ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ НАУКИ

Абакумова А.С. 136
ОТЛИЧИЯ В ТЕХНОЛОГИИ ИЗГОТОВЛЕНИЯ СУСПЕНЗИОННЫХ И ЭМУЛЬСИОННЫХ
МАЗЕЙ

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Степанов Г.К. 138
К ВОПРОСУ О ПРИМЕНЕНИИ ТМС В РЕАБИЛИТАЦИИ КОГНИТИВНЫХ ФУНКЦИЙ

ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ

Лач Д.В. 140
РОССИЙСКО-БРИТАНСКИЕ ПОЛИТИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В КОНЦЕ XX (1990-е гг.) -
НАЧАЛЕ XXI ВЕКА (до 2007 г.)

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 539.09

А.Д. Бобровский

Академия ФСО России, сотрудник

г. Орел, РФ

E-mail: artem.belgorodkiy@yandex.ru

ОСОБЕННОСТИ РАСЧЕТА ЗАТУХАНИЙ РАДИОСИГНАЛОВ НА УЧАСТКАХ
ТРОПОСФЕРНЫХ ЛИНИЙ СВЯЗИ

Аннотация

Ввиду того, что большинство расчетных задач, связанных с расчетом медианных затуханий радиосигнала на тропосферных линиях связи, используют методики, описанные в рекомендациях по организации радиорелейной и спутниковой связи, итоговые значения получаются не совсем верные, это связано с изменением климата по всему земному шару. Целью данной статьи является корректировка индекса преломления N_0 , а также перерасчет климатической поправки $W_{кл}$.

Ключевые слова:

Медианные затухания, ослабление, радиосигнал, климатическая поправка, индекс преломления.

Исходные данные для расчета медианных затуханий радиосигналов на линиях тропосферной связи: протяженность интервала – 150 км; частота сигнала – 4545 МГц; номер зоны климата – 1; коэффициент усиления приемной (передающей) антенны – 38 дБ; высота антенны – 3 м; средняя высота над уровнем моря – 1 км; Угол места приемной(передающей) антенны – 0 град; высота станции 1 над уровнем моря – 500 м; высота станции 2 над уровнем моря – 500 м; высота препятствия 1 над уровнем моря – 540 м; высота препятствия 2 над уровнем моря – 540 м; расстояние до препятствия 1 – 11 км; расстояние до препятствия 2 – 7 км;

Согласно расчету по методике рекомендаций и МСЭ медианные затухания равны:

Таблица 1

Расчетные значения медианных затуханий

Рекомендации	МСЭ
229.283	222.081
228.724	
231.239	
228.818	
225.908	
218.051	
218.057	
215.807	
222.196	
226.167	
228.815	

По методике рекомендаций по организации радиорелейной и спутниковой связи была сделана выборка из среднемесячных параметров: температура воздуха, давление в мм рт. ст., давление насыщенных паров, которые влияют на индекс преломления N_0 . В расчете МСЭ не приводится выборка по месяцам года, так как в ней не учитываются параметры, которые могут изменяться с течением года.

Данные значения были взяты для потерь передачи, не превышающих 50%.

Если в методиках учесть процент времени 99%, то получаются следующие результаты:

Таблица 2

Расчетные значения потерь передачи не превышающих 99%

Рекомендации	МСЭ
241.283	237.818
240.724	
243.239	
240.818	
237.908	
230.051	
230.057	
227.807	
234.196	
238.167	
240.815	

Таким образом, итоговые значения коэффициента преломления для центра Европейской территории СНГ см. в таблице 3.

Таблица 3

Пересчитанный коэффициент преломления

N_0
322.56
323.893
317.898
323.669
330.603
349.298
349.286
354.633
339.439
329.985
323.677
320.263

Выводы:

1. Из за изменения климата по всему земному шару медианные затухания радиоволн заметно снизились в том числе значительного изменения индекса преломления.

2. Методика расчета медианных затуханий МСЭ учитывает данные изменения, и при пересчете по методике рекомендаций по организации радиорелейной и тропосферной связи итоговые значения затуханий совпадают.

Список используемой литературы:

1. Бюро радиосвязи МСЭ. Справочник. Данные о распространении радиоволн для проектирования наземных линий связи пункта с пунктом, 2008.

© Бобровский А.Д., 2018

ХИМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 533.1, 536.75

К.И. Косова

И.С. Охотников

Д.И. Гришин

Студенты 6 курса механического факультета ФГБОУ ВО

Казанский Национальный Исследовательский Технологический Университет

г. Казань, Российская Федерация

охота1293435028@gmail.com

lady.qwer20@mail.ru

ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОЦЕССА ПОЛУЧЕНИЯ КАТАЛИЗАТОРА γ - Al_2O_3 ПУТЕМ ПРОКАЛИВАНИЯ ГИДРОКСИДА АЛЮМИНИЯ, ПОЛУЧЕННОГО СВЕРХКРИТИЧЕСКИМ ВОДНЫМ ОКИСЛЕНИЕМ ЧИСТОГО АЛЮМИНИЯ**Аннотация**

Данная работа посвящена экспериментальному исследованию процесса получения γ - Al_2O_3 полученного путем прокаливания бемита (гидроксида алюминия) синтезированного методом гидротермальной обработки чистого алюминия в среде сверхкритической воды. Процесс гидротермально синтеза проводился при температуре $T=395^\circ\text{C}$ и давлении $P=25$ МПа, температура прокаливания $T_{\text{пр}}=550^\circ\text{C}$. Полученные образцы были проанализированы методом рентгенографического фазового анализа, также были проведены адсорбционные измерения для определения текстурных характеристик. Конечный образец представляет собой высокодисперсный белый порошок, состоящий преимущественно из γ - Al_2O_3 , с удельной поверхностью $64,5$ м²/г, средним диаметром пор $3,7$ - $7,9$ нм, объемом пор $0,126$ см³/г.

Ключевые слова:Гидротермальный синтез, γ - Al_2O_3 , бемит, алюминий, гидроксид

Каталитические процессы широко распространены в природе и технике. В технике тяжело назвать процессы, которые проходят без катализаторов, так как веществ без примесей (идеально чистых) в природе и технике не существует. В настоящее время существует множество различных методов синтеза катализаторов с нужными для химических производств характеристиками, однако не все методы являются энерго- и ресурсосберегательными, как альтернативный метод получения катализаторов можно использовать гидротермальный синтез [1]. Он основан на способности воды и водных растворов растворять при высоких температуре (до 500°C) и давлении (10 - 80 МПа, иногда до 300 МПа) вещества, практически нерастворимые в обычных условиях - некоторые оксиды, силикаты, сульфиды. γ - Al_2O_3 применяется в качестве носителя катализаторов, сырья для производства смешанных катализаторов, осушителя в различных химических и нефтехимических производств.

Материалы

В качестве исходного вещества использовался алюминий чистотой $99,996\%$ соответствующий ГОСТ 11069-2001 в виде брусков произвольного размера, в количестве 165 г. Заполнение реактора дистиллированной водой осуществлялось в объеме 330 мл, равный критическому объему.

Экспериментальная часть.

Экспериментальная установка по проведению гидротермального синтеза представлена на рисунке 1. Основной элемент установки - это реактор 1, представляющий собой толстостенный сосуд выдерживающий давление $P=40$ МПа и температуру $T=400^\circ\text{C}$, выполненный из материала hastelloy C-276, объемом 1 л. Регулирование температуры осуществляется с помощью нагревательной рубашки 8 и охлаждающего змеевика 2. Давление внутри реактора зависит от объема залитой воды, температуры и количества загруженного вещества [2], регулирование осуществляется за счет насоса 7 и регулятора обратного давления 6. Также предусмотрена система охлаждения привода мешалки 3 и выходящего потока, с помощью теплообменника 5.

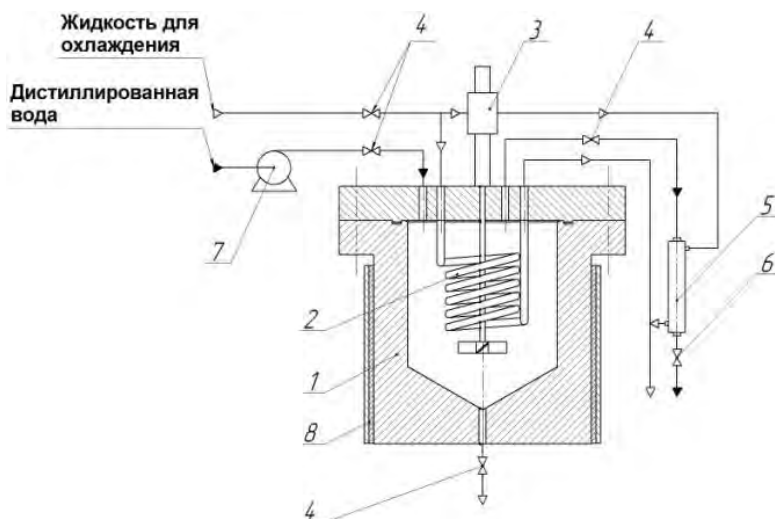
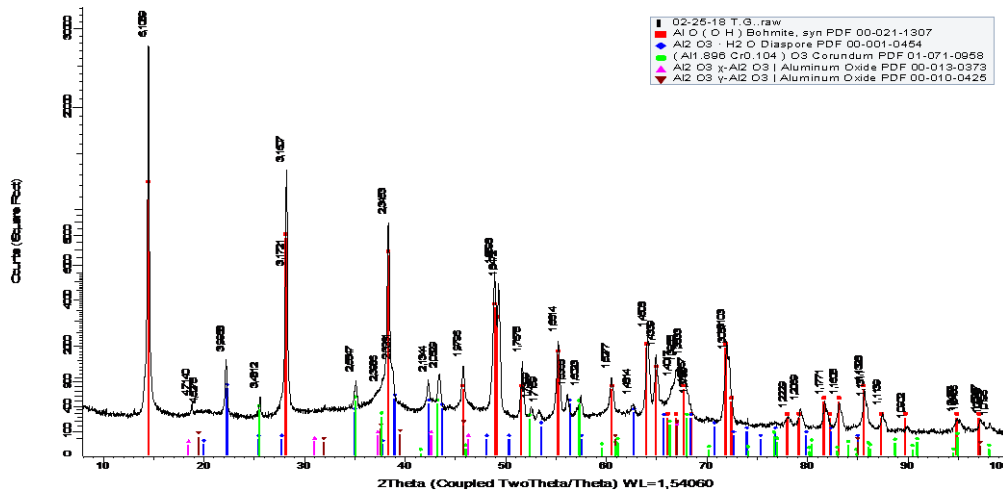


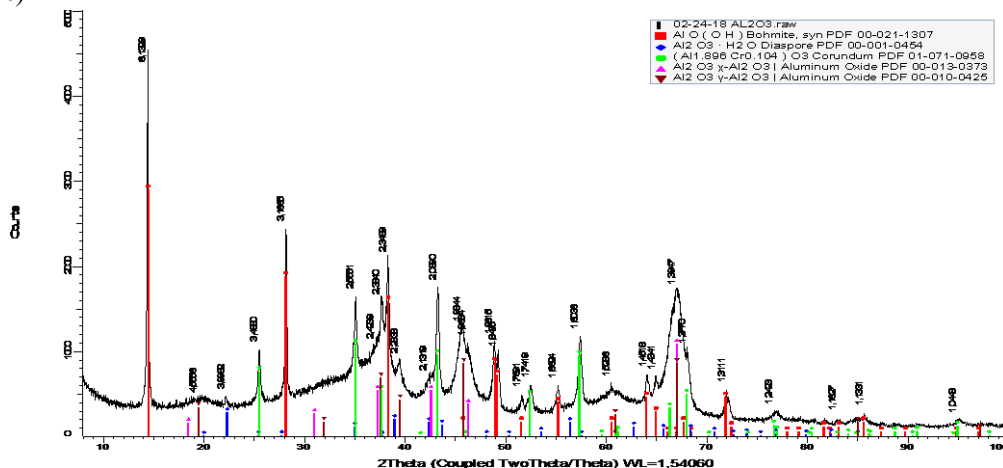
Рисунок 1 – Экспериментальная установка гидротермального синтеза

Результаты

Фазовые составы образца *T.G.* – гидроксида алюминия полученного путём окисления чистого алюминия в сверхкритической воде (рис. 2) и образца $\gamma\text{-Al}_2\text{O}_3$ полученного путём прокаливания образца *T.G.* (рис. 3) были исследованы на рентгеновском дифрактометре фирмы Bruker Axs с геометрией съемки по Бреггу-Брентано.

Рисунок 2 – Рентгendifрактограмма образца *T.G.*

Фазовый состав образца *T.G.* – $\gamma(\chi)\text{-Al}_2\text{O}_3$ ($\approx 45\%$), бемит $\gamma\text{-Al(OH)}$ ($\approx 45\%$), диаспор Al(OH) и корунд $\alpha\text{-Al}_2\text{O}_3$ ($\approx 10\%$)

Рисунок 3 – Рентгendifрактограмма $\gamma\text{-Al}_2\text{O}_3$

Фазовый состав образца $\gamma\text{-Al}_2\text{O}_3 - \gamma(\chi)\text{-Al}_2\text{O}_3$ ($\approx 85\%$), бемит $\gamma\text{-AlOOH}$ ($\approx 5\%$), диаспор $\text{AlO}(\text{OH})$ и корунд $\alpha\text{-Al}_2\text{O}_3$ ($\approx 10\%$)

Текстурные характеристики образцов были получены с помощью метода низкотемпературной адсорбции-десорбции азота на приборе NOVA 2200e «Quantachrom». Расчет удельной поверхности проводили по методу Брунауэра-Эммета-Теллера (БЭТ), расчет объема и распределения пор по размерам проводили по десорбционной ветви изотермы адсорбции по методу Баррета-Джойнера-Халенда (Таблица 1).

Таблица 1

Образец	Площадь удельной поверхности, м ² /г	Объем пор, см ³ /г	Средний диаметр пор, нм
T.G.	29,2	0,114	0,87 – 1,25
$\gamma\text{-Al}_2\text{O}_3$	64,5	0,126	3,7 – 7,9

Вывод

В данной работе проводилось экспериментальное исследование получения $\gamma\text{-Al}_2\text{O}_3$ из бемита полученного путём окисления чистого алюминия в сверхкритической воде. Был получен высокодисперсный порошок $\gamma\text{-Al}_2\text{O}_3$ и бемита. Результаты фазового количественного анализа, а также адсорбционного измерения показали, что полученный образец состоит из соединений алюминия, преимущественно из $\gamma\text{-Al}_2\text{O}_3$ (85%), удельная поверхность которого равняется 64,5 м²/г, средний диаметр пор 3,7 – 7,9 нм, объем пор 0,126 см³/г. Данные результаты позволяют более подробно изучить реакцию получения $\gamma\text{-Al}_2\text{O}_3$ из бемита полученного путём окисления чистого алюминия в среде сверхкритической воды.

Список использованной литературы:

1. Ещенко, Л. С. Катализаторы и адсорбенты : учеб. пособие для студентов химико-технологических специальностей / Л. С. Ещенко. – Минск : БГТУ, 2009. – 262 с.
2. Kannan T. S. Preparation of pure boehmite, $\alpha\text{-Al}_2\text{O}_3$ and their mixtures by hydrothermal oxidation of aluminium metal / T. S. Kannan, P. K. Panda, V. A. Jaleel // Journal of materials science letters – 1997. - № 16. – 830-834 p.

© Косова К.И., Охотников И.С., Гришин Д.И., 2018

УДК 541.123.6

Солиев Лутфулло,

доктор химических наук, профессор кафедры «Общая и неорганическая химия» ТГПУ им. С.Айни,
г. Душанбе, Республика Таджикистан.

E-mail: Soliev.lutfullo@yandex.com

Усмонов Муъаммадсалим Бозорович,

кандидат химических наук, заведующий кафедры «Химических технологии и экологии» ТГПУ им.
С.Айни, г. Душанбе, Республика Таджикистан.

E-mail: usmonov.86@mail.ru

Умаралии Сафарали,

аспирант кафедры «Общая и неорганическая химия» Таджикского государственного
педагогического университета им. С. Айни.

ФАЗОВЫЕ РАВНОВЕСИЯ СИСТЕМЫ $\text{K}_2\text{Mg}(\text{SO}_4)_2\text{-CO}_3\text{-H}_2\text{O}$ ПРИ 25°C

Аннотация

Методом трансляции исследованы фазовые равновесия системы $\text{K}_2\text{Mg}(\text{SO}_4)_2\text{-CO}_3\text{-H}_2\text{O}$ при 25°C. Установлено, что для неё при данной температуре характерно наличие 3-х невариантных точек, 7 моновариантных кривых и 5 дивариантных полей. Построена замкнутая фазовая диаграмма исследованной системы при 25°C

Ключевые слова:

метод трансляции – фазовые равновесия – компоненты – диаграмма – геометрические образы –
 нонвариантные точки – моновариантные кривые – дивариантные поля.

Знание состояния фазовых равновесий в приведенной системе необходимо не только для установления закономерностей, регулирующих фазовые равновесия в ней но и для разработки оптимальных условий галургической переработки минерального сырья и отходов химической промышленности, содержащих сульфаты, карбонаты калия и магния.

Как показывает анализ литературы [1] данная система не исследована. Нами она изучалась методом трансляции [2,3], который вытекает из принципа совместимости элементов строения частных составляющих и общей системы в одной диаграмме [4]. Метод трансляции предусматривает, что с увеличением компонентности системы с n до $n+1$ элементы строения n – компонентных систем увеличивают свою размерность, трансформируются и переносятся (транслируются) на уровень $n+1$ компонентного состава. На уровне $n+1$ компонентного состава транслированные элементы n – компонентных систем, в соответствии с своими топологическими свойствами и правила фаз Гиббса [5], взаимно пересекаясь образуют элементы строения $n+1$ компонентного уровня системы.

Применения метода трансляции для прогнозирования фазовых равновесий в многокомпонентных системах и построения их фазовых диаграмм более подробно рассмотрены в работах [3,4].

Четырёхкомпонентная система $K, Mg//SO_4, CO_3-H_2O$ включает следующие трёхкомпонентные системы: $K_2SO_4-MgSO_4-H_2O$, $K_2SO_4-K_2CO_3-H_2O$, $MgSO_4-MgCO_3-H_2O$ и $K_2CO_3-MgCO_3-H_2O$.

Характерные для этих трёхкомпонентных систем нонвариантной точки, с соответствующим для них равновесных твёрдых фаз, взяты из [6] и представлены в табл. 1.

Таблица 1

Фазовый состав нонвариантных точек системы $K, Mg//SO_4, CO_3-H_2O$ при $25^\circ C$ на уровне трёхкомпонентного состава

Нонвариантная точка	Равновесные твёрдые фазы	Нонвариантная точка	Равновесные твёрдые фазы
Система $K_2SO_4-K_2CO_3-H_2O$		Система $K_2SO_4-MgSO_4-H_2O$	
E_1^3	$Ap+K \cdot 1,5$	E_3^3 E_4^3	$Ap+Ше$ $Ше+Эпс$
Система $MgSO_4-MgCO_3-H_2O$		Система $K_2CO_3-MgCO_3-H_2O$	
E_2^3	$Эпс + M \cdot 3$	E_5^3	$K \cdot 1,5 + M \cdot 3$

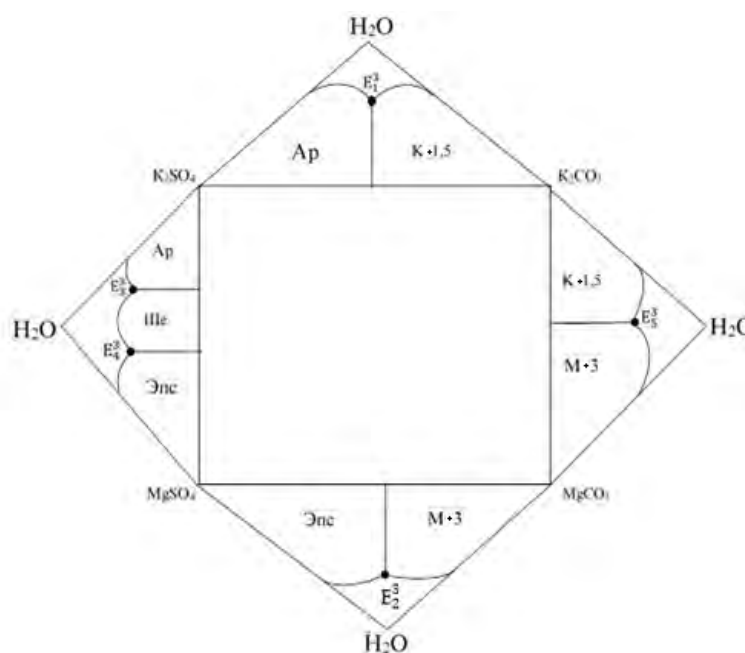
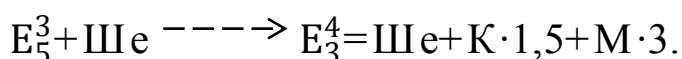
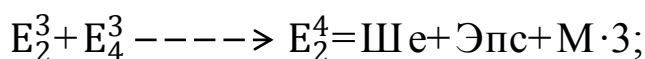
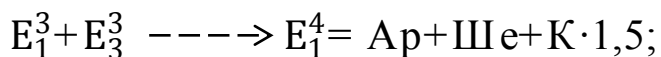


Рисунок 1 – Схематическая диаграмма фазовых равновесий системы $K, Mg//SO_4, CO_3-H_2O$ при $25^\circ C$ на уровне трёхкомпонентного состава

На основании данных табл. 1. построена диаграмма фазовых равновесий системы $K, Mg//SO_4, CO_3-H_2O$ при $25^\circ C$ в виде «развертки» призмы. Для равновесных твёрдых фаз приняты следующие условия обозначения: Ар-арканит K_2SO_4 ; Эпс-эпсомит $MgSO_4 \cdot 7H_2O$; Ше- шенит $K_2SO_4 \cdot MgSO_4 \cdot 6H_2O$; К·1,5- $K_2CO_3 \cdot 1,5H_2O$; М·3- $MgCO_3 \cdot 3H_2O$.

Трансляция неинвариантных точек уровня трёхкомпонентного состава на уровень четырёхкомпонентного состава приводит к образованию следующих четверных неинвариантных точек:



Здесь и далее E обозначает неинвариантную точку с верхним индексом, указывающим на её кратность и нижним индексом, указывающим на её порядковый номер.

Солевая часть схематической диаграммы [7] фазовых равновесий системы $K, Mg//SO_4, CO_3-H_2O$ при $25^\circ C$ на уровне четырёхкомпонентного состава, построенная методом трансляции, представлена на рис. 2.

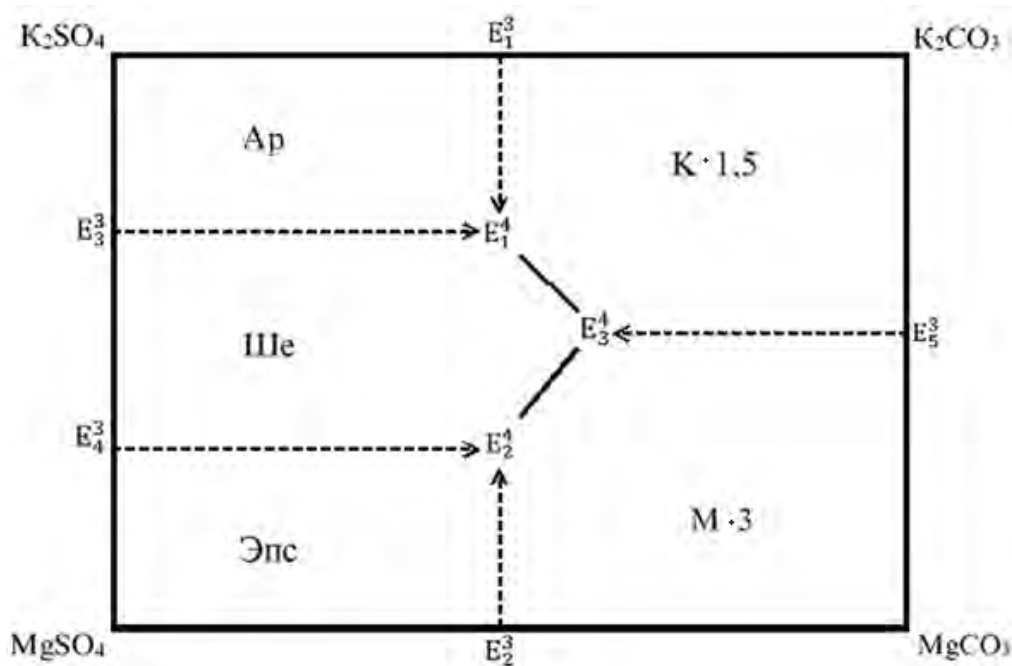


Рисунок 2 –Схематическая диаграмма фазовых равновесий системы $K, Mg//SO_4, CO_3-H_2O$ при $25^\circ C$ на уровне четырёхкомпонентного состава, построенная методом трансляции.

Как видно из рис. 2 исследуемой системе при $25^\circ C$ кроме трёх неинвариантных точек, три насыщения характерно также наличие 5 дивариантных полей одно насыщения и 7 моновариантных кривых двунасыщения.

Перечень равновесных твёрдых фаз дивариантных полей и их контуры приведены в табл.2.

Таблица 2

Равновесные твёрдые фазы и контуры дивариантных полей системы
 $K, Mg / SO_4, CO_3 - H_2O$ при 25°C

Равновесные твёрдые фазы полей	Контуры полей на диаграмме (рис. 2)	Равновесные твёрдые фазы полей	Контуры полей на диаграмме (рис. 2)
Ар		К·1,5	
Ше		М·3	
Эпс			

Список использованной литературы:

1. Справочник экспериментальных данных по растворимости многокомпонентных водно – солевых систем. Т. II., кн. 1 -2. СПб.: Химиздат, 2004, 1247 с.
2. Солиев Л. Прогнозирование строения диаграмм фазовых равновесий многокомпонентных водно – солевых систем методом трансляции. М., 1987, 28с. Деп. В ВИНТИ АН СССР 20.12.87 г, № 8990 – В87.
3. Солиев Л. Прогнозирование фазовых равновесий в многокомпонентной системе морского типа методом трансляции (книга 1). Душанбе. ТГПУ. 2000г, 247с.
4. Горощенко Я. Г. Массцентрический метод изображения многокомпонентных систем. – Киев: Наукова думка, 1982, 264 с.
5. Аносов В. Я., Озерова М. И., Фиалков Ю. Я. Основы физико-химического анализа. М., «Наука», 1976, 503 с.
6. Справочник экспериментальных данных по растворимости многокомпонентных водно – солевых систем. т. 1., кн. 1 -2. СПб.: Химиздат, 2003г, 1151с.
7. Солиев Л. Схематические диаграммы фазовых равновесий многокомпонентных систем. Журнал неорганической химии. 1988, т. 33, № 5, с. 1305 – 1310.

© Солиев Л., Усмонов М., Умарали С., 2018

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 004.492.3

С.С. Бахтиаров

магистрант 2 курса БФУ им. И. Канта,

Калининград, РФ

E-mail: behti@yandex.ru

**ТЕОРЕМА БАЙЕСА КАК МЕТОД ОПРЕДЕЛЕНИЯ АТАК ТИПА
«ОТКАЗ В ОБСЛУЖИВАНИИ»****Аннотация**

Основной трудностью обнаружения атак типа «отказ в обслуживании» является то, что они могут производиться с помощью легитимных запросов. Поэтому необходимо использование какой-либо вероятностной модели. В рамках данной статьи рассматривается метод, основанный на теореме Байеса. Целью работы является разработка теоретической базы для создания механизма определения развёртываемой атаки типа «отказ в обслуживании» с использованием метода вероятностного анализа. Методом математического моделирования была адаптирована формула Байеса. Определены параметры для наиболее точного определения результатов расчётов. Сформирована диаграмма последовательности, отражающая алгоритм работы механизма детектирования атаки.

Ключевые слова:

Информационная безопасность, сетевые атаки, отказ в обслуживании, экспертные системы, вероятностный анализ, байесовская сеть доверия.

Актуальность данной темы заключается в том, что количество атак типа «отказ в обслуживании» возрастает, а современные средства их обнаружения не обеспечивают своевременное детектирование сетевого нападения, требуется найти новые методики обнаружения. Трудность обнаружения состоит в том, что атака на «отказ в обслуживании» может быть результатом одновременного наплыва правомерных пользователей на определённый сетевой ресурс. По этим причинам считается необходимым использование какой-либо вероятностной модели.

Большинство современных вероятностных анализаторов, как правило, используют методы экспертных систем [1, с. 10]. С одной стороны, эти методы широко пропагандируются, однако реализация их в программном коде встречается не часто. Для обнаружения атак типа «отказ в обслуживании» предлагается использовать метод, основанный на теореме Байеса. Этот метод достаточно просто можно адаптировать к тем параметрам, которые получаются посредством анализа сетевого трафика при задаче выполнения обнаружения нелегитимного воздействия [4, с. 12]. К тому же, он не требует предварительной обработки данных, что значительно усложняло бы весь процесс. Отсюда следует использование байесовской сети доверия в качестве основы математической модели анализа вредоносного трафика.

Злоумышленник осуществляет атаку с помощью сети заражённых компьютеров. Активация такой зомби-сети приводит к нарастанию трафика, направленного на определённую цель (сетевой ресурс) в определённый период времени. Именно в этот период необходимо обнаружить атаку.

Поэтому, как показано на рисунке 1, в структуру потенциального механизма обнаружения атаки введён инструмент для анализа сетевого трафика – т. н. сниффер [2, с. 1].

Другие элементы механизма это лог-файл, анализатор и пользовательский интерфейс. Все элементы, кроме анализатора – заменяемы. Сниффер подходит любой. Лог-файл общедоступен и может пригодиться в расследовании инцидентов.

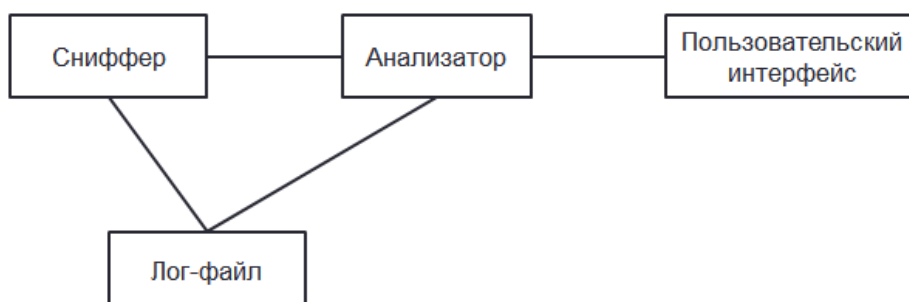


Рисунок 1 – Структура механизма обнаружения

На основе полученной от sniffера информации были сформированы следующие параметры. Для того чтобы понять какие именно параметры требуются, нужно рассмотреть все возможные и определить самые значительные и универсальные из них. Какие-то привязаны к определённому протоколу и подходят только под конкретный вид атаки. Другие имеют малую практическую значимость. Поэтому, из множества возможных параметров, было выбрано два наиболее подходящих.

Первый параметр (далее – P1) отвечает на вопрос – не превышает ли общее количество пакетов, прошедших через сетевую карту, заданную границу за контрольный период. С помощью второго параметра (далее - P2) будет производиться слежение за тем, чтобы количество пакетов по определённому протоколу не превышало заранее установленного значения также за контрольный период. Эта граница заранее, на основе известной статистики, определяется как нормальная величина. Известно, что в зависимости от вида взаимодействия элементов сети по определённому протоколу проходит соответствующее ему количество запросов с одного IP-адреса, следовательно, тот узел, который превысит это число, скорее всего, будет являться частью атаки. Эти параметры являются необходимыми и достаточными для успешного функционирования математической модели.

Применив математическое моделирование и проведя расчёты, была получена общая формула выявления атаки на «отказ в обслуживании».

$$P(H_A|X) = \frac{P(X|H_A)P(H_A)}{P(X|H_A)P(H_A) + P(X|H_{nA})P(H_{nA})}$$

где: гипотеза H_A – наступление атаки, гипотеза H_{nA} – нормальный режим работы сети, причина X – «срабатывание» соответствующего параметра.

В ней используются такие факторы, как наступление атаки, режим нормальной работы сети и «срабатывание» параметра.

На рисунке 2 изображена байесовская сеть доверия, адаптированная математическая модель, с помощью которой можно определить какие вычисления нужно произвести, чтобы получить искомую вероятность надвигающейся атаки [3, с. 39].

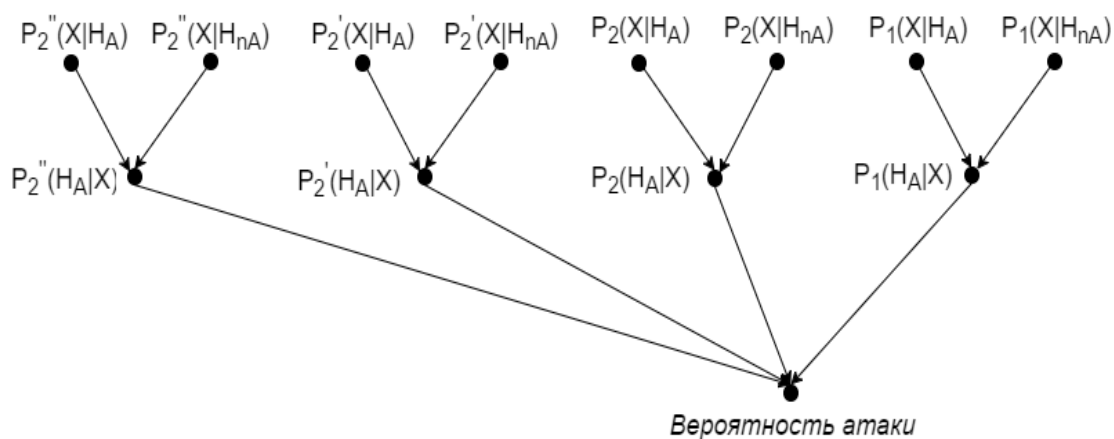


Рисунок 2 – Байесовская сеть доверия

Множители P2, представляющие данные второго параметра, разделены на несколько ветвей, которые будут считаться отдельно в зависимости от протокола, по которому передаются пакеты. На конечный результат влияет значение параметра P1, а также наибольший по значению результат параметра P2.

Посчитав заранее вероятность того, что нормальное количество пакетов означает отсутствие атаки:

$$P(X|H_{nA}) = \frac{K_{nA}}{K_{nA} + K_A}$$

Вероятность того, что аномальное количество пакетов означает наличие атаки:

$$P(X|H_A) = \frac{K_A}{K_{nA} + K_A}$$

А также взяв априорные вероятности равными по 0.5, подставим все числа в исходную формулу и получим вероятность того, что взятые параметры указывают на наличие атаки:

$$P(H_A|X) = \frac{0.7 * 0.5}{0.3 * 0.5 + 0.7 * 0.5} = 0,7$$

Для потенциального механизма обнаружения можно определить процесс функционирования, выраженный в виде диаграммы последовательности на рисунке 3.



Рисунок 3 – Диаграмма последовательности

При первом включении пользователь инициализирует программу и проводит её настройку, адаптируя под ту сеть, в которой он работает. Далее запускается анализатор, который запрашивает входные данные для своей работы. Сниффер, настроенный определённым образом, формирует лог-файл с информацией о том, что происходит на сетевом адаптере. На основании этого лог-файла формируется входной вектор для байесовской сети доверия. Анализатор обращается к нему для проведения расчётов сначала по первому параметру, затем по второму. Далее программа в зависимости от результата формирует соответствующее уведомление о вероятности начала сетевой атаки, а также о протоколе, по которому она будет проводиться.

Использование данного метода расчёта обнаружения рекомендуется в качестве вспомогательного средства для предотвращения сетевой атаки типа «отказ в обслуживании».

Список использованной литературы:

1. Аграновский А.В., Балакин А.В., Хади Р.А.. Обучаемые системы обнаружения и защиты от вторжений. ГП КБ Спецвузавтоматика, г. Ростов-на-Дону // «Искусственный интеллект» №3 – 2001. – С. 8 – 11.
2. Таназ М. Анализ сигнатур или анализ протоколов, что лучше? // Информационный портал SecurityLab.ru

[Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.securitylab.ru/analytics/216259.php>, - (дата обращения: 04.05.2018).

3. Кашуба А.В.. Байесовские сети доверия в вероятностном моделировании. Санкт-Петербург. Санкт-Петербургский государственный электротехнический университет «ЛЭТИ» им. В.И.Ульянова, 2015. – С. 38 – 41.

4. Колеватов В.Ю., Котельников Е.В.. Методы искусственного интеллекта в задачах обеспечения безопасности компьютерных сетей, Киров: Вятский государственный университет, 2008. - 23 с.

© Бахтиаров С. С., 2018 г.

УДК 004

Р.В. Головкин

курсант 4 курса Академии ФСО России,

г.Орел, РФ

E-mail: remember31@inbox.ru

К.А. Кузин

Курсант 4 курса Академии ФСО России,

г.Орел, РФ

E-mail: miserysd@rambler.ru

РАЗРАБОТКА НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ МНОГОКАНАЛЬНОЙ РАДИОСВЯЗИ В РАЙОНАХ КРАЙНЕГО СЕВЕРА

Аннотация

Для России Крайний Север и Северный Морской Путь имеют очень важное значение в сферах экономики и военной безопасности. Поэтому обеспечение связью данного района является важной задачей на сегодняшний день. Целью статьи является проработка вопроса рассмотрения достоинств и недостатков различных видов связи в районах Крайнего Севера и их сравнение. Результатом будет являться выбор наиболее оптимального вида связи, а также разработка плана по обеспечению связи в районах, где работа через ретрансляторы связи затруднена.

Ключевые слова:

Крайний Север, Северный Морской Путь, спутниковая связь, орбита, тропосферная связь, волоконно-оптические линии, связь.

Крайний Север - часть территории Земли, расположенная в основном к северу от Северного Полярного круга. На данный момент к районам Крайнего Севера относится более 60% территории России.

Северным морским путем (СПМ) называют судоходную магистраль, пролегающую по морям Северного-Ледовитого и от части Тихого океанов вдоль северных берегов Сибири, которая соединяет европейские и дальневосточные российские порты, а также устья судоходных рек в единую транспортную систему. Длина Северного морского пути равна 5600 км [2].

Рассмотрим различные виды связи, благодаря которым можно обеспечить предоставление услуг пользователям «Крайнего Севера», сравним их и выберем наиболее подходящий. Основными видами связи являются: связь с использованием волоконно-оптических линий, спутниковая связь, тропосферная связь и радиорелейная связь. Учитывая то, что северные районы присутствуют не только в нашей стране, но ещё и в других государствах, рассмотрим особенности обеспечения связи в США.

В США используется сеть спутниковой связи «Иридиум» [3]. Иридиум - спутниковая сеть, большинством акций принадлежащая министерству обороны США. Имеет 66 спутников, вращающихся по меридиональным орбитам. Спутники сети связи «Иридиум» пролетают над полюсами Земли. Период

обращения спутника составляет примерно 90 минут. Благодаря меридиональным орбитам, «Иридиум» покрывает своей сетью 100% земной поверхности. Включая полюса, куда не дотягиваются другие спутниковые операторы.

Связь в северных районах США обеспечивается на высоком уровне. Учитывая тот факт, что сеть связи «Иридиум» полностью принадлежит Минобороны США, то для нашей страны использование данной сети будет не безопасным и экономически выгодным. К сожалению, в России нет аналогов сети «Иридиум», поэтому рассмотрим возможные варианты построения линий связи в Северных районах России.

Волоконно-оптическая линия связи (ВОЛС) – линия, связывающая две электрические цепи путем перенесения информации с использованием светового сигнала внутри оптического волокна. Достоинства: сравнительно не большая цена; оптические волокна очень компактны и легки; системы связи на основе оптических волокон устойчивы к электромагнитным помехам; передаваемая по световодам информация защищена от несанкционированного доступа. Недостатки: точность изготовления таких элементов линии должна соответствовать длине волны излучения; для монтажа оптических волокон требуется дорогостоящее технологическое оборудование, трудности прокладки в условиях вечной мерзлоты.

Спутниковая связь - один из видов космической радиосвязи, основанный на использовании в качестве ретрансляторов искусственных спутников Земли, как правило специализированных спутников связи. Спутниковая связь осуществляется между земными станциями, которые бывают стационарными и подвижными (наземными либо установленными на летательных аппаратах) [1]. Достоинства: широкая пропускная способность спутниковой связи позволяет передавать большие объемы информации (пакеты данных) практически на любое расстояние; высокий уровень качества сигнала и его стабильный прием; безопасное общение благодаря кодировке каналов связи. Недостатки: слабая помехозащищенность; влияние атмосферы; поглощение в тропосфере; задержка распространения сигнала; влияние солнечной интерференции; ионосферные эффекты.

Радиорелейная связь — это вид дуплексной радиосвязи на ультракоротких волнах с многократным перебором сигналов. К достоинствам радиорелейной связи относятся: многоканальность; высокое качество связи; малая зависимость от времени года, суток, состояния атмосферы; экономичность. К недостаткам радиорелейной связи относятся: дальность связи между соседними станциями ограничена прямой видимостью между антеннами (30-50 км); не применяется в горных и сильно холмистых участках местности, т.к. невозможно добиться прямой видимости между антеннами радиорелейных станций.

Тропосферная радиосвязь (дальняя радиосвязь), основанная на использовании явления переизлучения электромагнитной энергии в электрически неоднородной тропосфере при распространении в ней радиоволн; осуществляется в диапазонах дециметровых и сантиметровых волн. К достоинствам тропосферной связи относятся: обеспечение многоканальной прямой связи на расстояниях 150 - 250 км; относительная быстрота в развертывании тропосферных станций и установлении связи по сравнению с радиорелейными станциями. Недостатками тропосферной связи являются: зависимость качества тропосферной связи от состояния атмосферы в различные времена года; необходимость значительного удаления (до 1,5 км) тропосферных станций от пунктов управления для выполнения требований по биологической защите личного состава пунктов управления от вредных радиоизлучений [4].

Таким образом мы рассмотрели возможные варианты построения линий связи в северных районах, выявили основные достоинства и недостатки каждого вида связи и провели сравнительный анализ зарубежных и отечественных способов организации связи в районах Крайнего севера. Исходя из особенностей наиболее подходящим видом связи для северных районов России будет являться тропосферная связь.

Список использованной литературы:

1. Каменский Н. Н., Модель А. М., под редакцией Бородача С. В. Справочник по радиорелейной связи - Радио и связь, 1981.
2. Яковлев А.Н., Северный морской путь России/ А.Н. Яковлев //Морской сборник. – 1995, № 10–С.16–19.
3. <https://sibsat.livejournal.com/11882.html>.
4. https://studopedia.ru/3_189644_kanalobrazuyushchie-sredstva---sredstva-voennoy-svyazi-prednaznachennie-

УДК 656.053.2

В.С. Добрыднева

студентка 4 курса БГТУ им. В.Г. Шухова,

г. Белгород, РФ

E-mail: dobrydnewa@yandex.ru

Научный руководитель: Л.Е. Куценко

канд. тех. наук, доцент БГТУ им. В.Г. Шухова,

г. Белгород, РФ

E-mail: lily-041288@mail.ru

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КАМЕР АВТОМАТИЧЕСКОЙ ФИКСАЦИИ ПРИ НАРУШЕНИЯХ ПДД НА ДОРОГАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЗА РУБЕЖОМ

Аннотация

Рост интенсивности движения транспортных средств приводит к увеличению скорости движения, а, следовательно, к нарушениям водителями правил дорожного движения. Установка камер автоматической фиксации является одним из способов контроля за соблюдением скоростного режима. Рассмотрены характеристики и виды применяемых камер на дорогах РФ и за рубежом.

Ключевые слова:

Камера автоматической фиксации, радар, скорость движения, полоса движения, Кордон, КРИС-П.

Прогресс современного общества связан с увеличением автомобильного парка, так как, именно транспорт позволяет объединять населенные пункты, осуществлять грузовые и пассажирские перевозки, создавая при этом определенный уровень комфорта для людей.

Но, в свою очередь увеличение автомобильного парка страны приводит к росту интенсивности движения, увеличению скорости движения, следствием чего является нарушение правил дорожного движения (ПДД), которое в большинстве случаев влечет за собой возникновение дорожно-транспортных происшествий (ДТП) [1].

На сегодняшний день, одним из способов контроля за соблюдением ПДД на дорогах является установка камер автоматической фиксации. Активное распространение камеры фото- и видеофиксации получили благодаря Федеральной целевой программе «Повышение безопасности дорожного движения в 2006-2012 годах». Раньше водителям за превышение скорости могли выписать штраф только сотрудники Государственной Инспекции по Безопасности Дорожного Движения (ГИБДД), а с 1 июля 2008 года в Кодексе об административных правонарушениях (КоАП) Российской Федерации (РФ) были внесены изменения, с целью фиксации камерами недобросовестных водителей при нарушении скоростного режима [2].

Камеры видео- и фотофиксации нарушений ПДД бывают 2-х видов:

- 1) Стационарные (располагаются на столбах освещения или высотных опорах, под мостами).
- 2) Передвижные (располагаются вдоль дорог на мобильной треноге, около поста дорожно-патрульной службы (ДПС), за дорожными ограждениями).

На дорогах РФ в основном преобладают следующие комплексные системы видеофиксации ПДД: Кордон, Поток, Стрелка, КРИС-П.

Камера Кордон устанавливается на мачтах освещения или на высотных опорах до 10 м. Данная камера

имеет большой угол обзора, что позволяет вычислить нарушения выезда на полосу встречного движения, на обочину. Фиксирует нарушение и автоматически передает информацию в информационный центр. Имеет встроенную систему GPS и GLONASS. Для работы в ночное время суток прибор снабжен функцией инфракрасная подсветка. Главное отличие системы Кордон от других систем фиксации нарушения ПДД – это высокая точность определения скорости движения транспортных средств (ТС).



Рисунок 1 – Камера Кордон

Программная система Поток распознает регистрационные знаки автомобилей в пределах одной полосы. Также данная система обладает функцией поиск владельца по базам данных для выявления других нарушений и автоматически направляет информацию на пост ГИБДД, а также может считать интенсивность ТС [3].



Рисунок 2 – Программная система Поток

Комплекс Стрелка позволяет отслеживать нарушения на расстоянии 1 км. При этом прибор отслеживает весь транспортный поток. Комплекс Стрелка состоит из двух блоков. В первом блоке находится сам радар, во втором блоке располагается камера. Основная задача данного комплекса контроль скоростного режима ТС.



Рисунок 3 – Комплекс Стрелка

Передвижной радар КРИС-П устанавливают возле дорожного полотна на треноге совместно с аккумулятором под определенным углом, чтобы камера могла охватывать все полосы. Максимальная дальность измерения – 150 м. Данный комплекс фиксирует правонарушение и отправляет информацию в мобильный штаб, который находится в пределах 1,5 км [4].



Рисунок 4 – Радар КРИС-П

Комплекс Арена предназначен для обнаружения ТС в зоне контроля, измерения скорости движущихся автомобилей, а также фотофиксация автомобилей, нарушивших скоростной режим. Комплекс Арена устанавливается по аналогии с радаром КРИС-П.



Рисунок 5 – Комплекс Арена

Не только в РФ, но и в других странах используют камеры автоматической фиксации ПДД. Например, в Германии установлено около 3500 стационарных камер автоматической фиксации ПДД. Скоростной контроль в Германии больше нацелен, в первую очередь, на воспитание водителей, а не для наказания водителей в виде штрафа [5]. Но и штрафы, которые получают немецкие водители значительно выше, чем в РФ.

В Японии также используют автоматические камеры, фиксирующие нарушение скоростного режима. Для снижения водителями скорости применяют «лежачих полицейских» (искусственная неровность). Помимо перечисленных методов в Японии используют макеты полицейских машин, которые оборудованы световыми приборами [6].

Таким образом, целесообразно установить передвижную камеру КРИС-П особенно за пределами города. Она способна фиксировать нарушения по нескольким полосам сразу. Камеру Кордон можно использовать как в черте города, так и за его пределами. Данная камера работает ночью, что позволяет непрерывно фиксировать нарушения ПДД. Использование камер автоматической фиксации нарушений ПДД помогает ГИБДД привлекать автовладельцев к административной ответственности, а также минимизировать уровень аварийности на дорогах РФ.

Список использованной литературы:

1. Гай Л.Е., Шутов А.И., Воля П.А., Кушечко С.В. Заторовые явления. Возможности предупреждения // Вестник БГТУ им. В.Г. Шухова. 2013. №3. С.166-169.
2. Постановление Правительства РФ от 20.02.2006 N 100 (ред. от 22.11.2012) "О федеральной целевой программе «Повышение безопасности дорожного движения в 2006 - 2012 годах».
3. <https://www.pdd-helper.ru> (дата обращения 31.05.2018).
4. <http://www.simicon.ru> (дата обращения 31.05.2018).
5. <http://www.spbvoditel.ru> (дата обращения 05.06.2018).
6. <http://www.studbooks.net> (дата обращения 05.06.2018).

© Добрыднева В.С., 2018

УДК 621.396.67

С.В. Коцулевский

Академия ФСО России, г. Орел

E-mail: seriy_552@bk.ru

АНАЛИЗ ВОЗМОЖНОСТЕЙ И ПРИНЦИПОВ РАБОТЫ ДВУХДИАПАЗОННОЙ МИКРОПОЛОСКОВОЙ АНТЕННЫ

Аннотация

Актуальность данной работы заключается в теоретическом исследовании и моделировании на основе программы проектирования и расчета СВЧ устройств и антенн HFSS, позволяющей сделать вывод о возможности использования таких элементов для проектирования двухдиапазонных антенн. Результатом работы является расчет двухдиапазонной микрополосковой антенны с линейной поляризацией, построенной на основе планарных структур, с использованием программного продукта.

Ключевые слова

Микрополосковые двухдиапазонные антенны, моделирование, программный продукт HFSS.

Микрополосковые антенны находят широкое применение в сантиметровом и миллиметровом диапазонах длин волн благодаря простоте их конструкции и высокой технологичности. Для многих систем и устройств, работающих в данном диапазоне длин волн, основным недостатком антенн является их

узкополосность. Наоборот, в многочастотных системах это свойство облегчает фильтрацию сигналов с различной несущей частотой.

Задачей данного исследования является разработка двухдиапазонной микрополосковой антенны с линейной поляризацией, построенной на основе планарных структур, так как подобные структуры позволяют добиться большей технологичности производства. Для решения исследовательских задач использовался программный продукт проектирования и расчета СВЧ устройств и антенн HFSS фирмы Ansys. Погрешность расчетов данной программы не превышает 10%.

Исследуется микрополосковая антенна, выполненная на основе диэлектрика Arlon AD250A. При этом «нижняя» сторона диэлектрика покрыта фольгой, представляющей собой металлический экран, который обеспечивает однонаправленное излучение антенны «вверх». Элементом возбуждающим электромагнитную волну является накладка из фольги на «верхней стороне», которая состоит из 2 частей: излучателя и дополнительного внешнего контура, которые разнесены пространственно на 0,5мм. (Рис. 1).

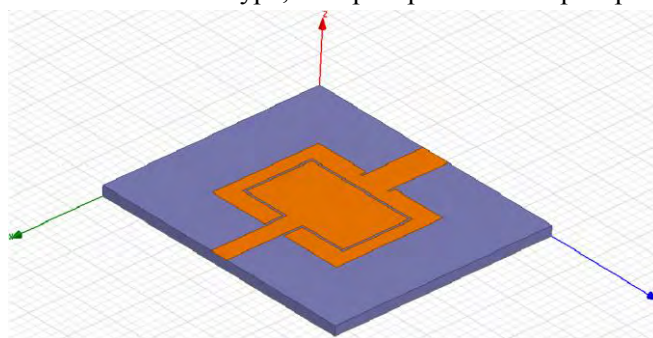


Рисунок 1 – Общий вид антенны

Имеется возможность подачи сигналов на входы излучателя и дополнительного контура как одновременно, так и отдельно. Форма и размеры накладки выбираются из геометрических размеров, которые равны половине длине рабочих волн, а также обеспечения требуемой формы диаграммы направленности и нужной поляризации излучения. Геометрические размеры входов излучателя и дополнительного контура выбираются так, чтобы обеспечить согласование с фидером.

Данная микрополосковая антенна является двухдиапазонной, причем рабочая частота зависит от способа подачи сигналов на её входы. При использовании входа только внутреннего излучающего элемента рабочая частота антенны становится равной 5,3 ГГц, а коэффициент усиления 4,25 Дб. Коэффициент отражения от входа, при условии, что нагрузка на выходе энергию не отражает (параметр S_{11}) и диаграмма направленности приведены на рисунках 2 и 3 соответственно.

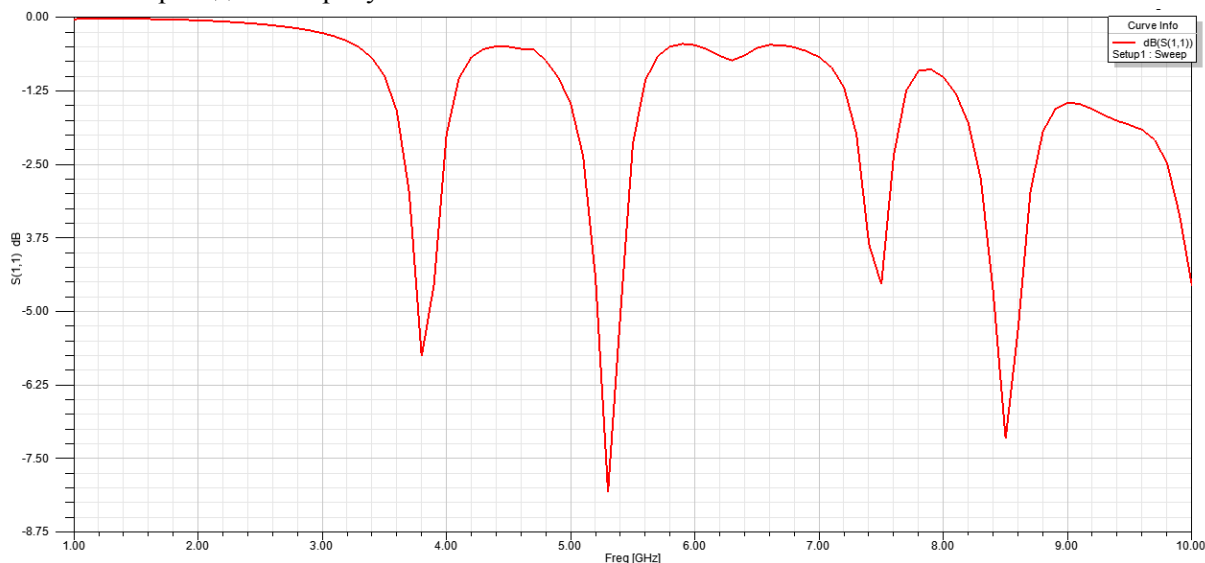


Рисунок 2 – Параметр S_{11} при подаче сигналов на вход излучателя

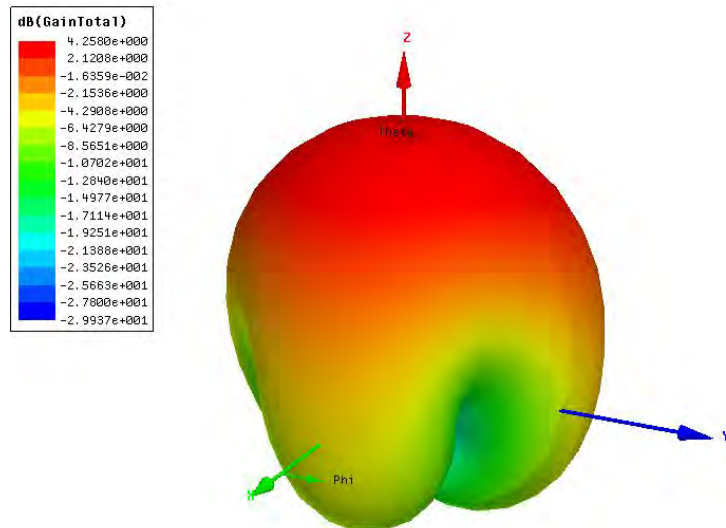


Рисунок 3 – Диаграмма направленности антенны с одним активным излучающим элементом

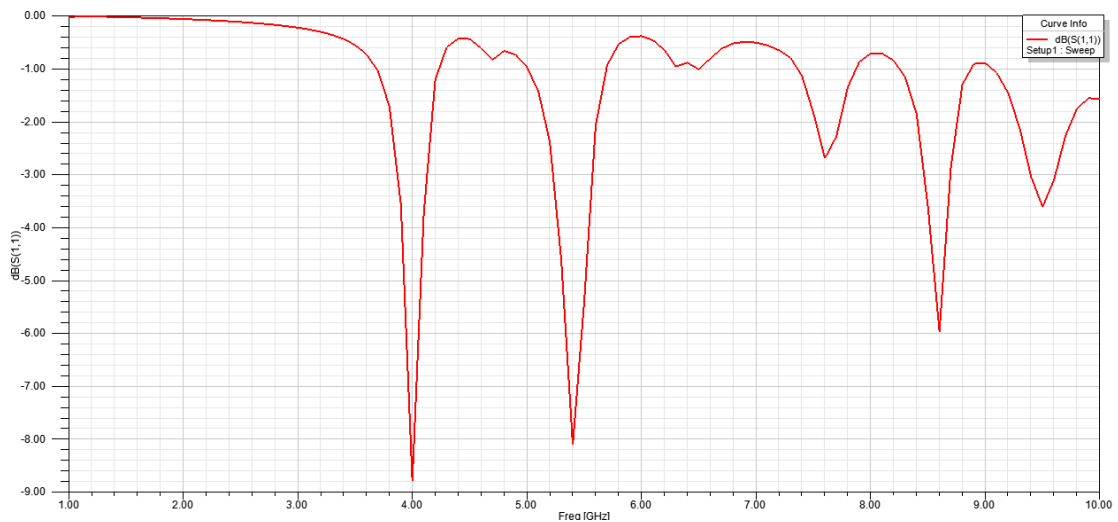
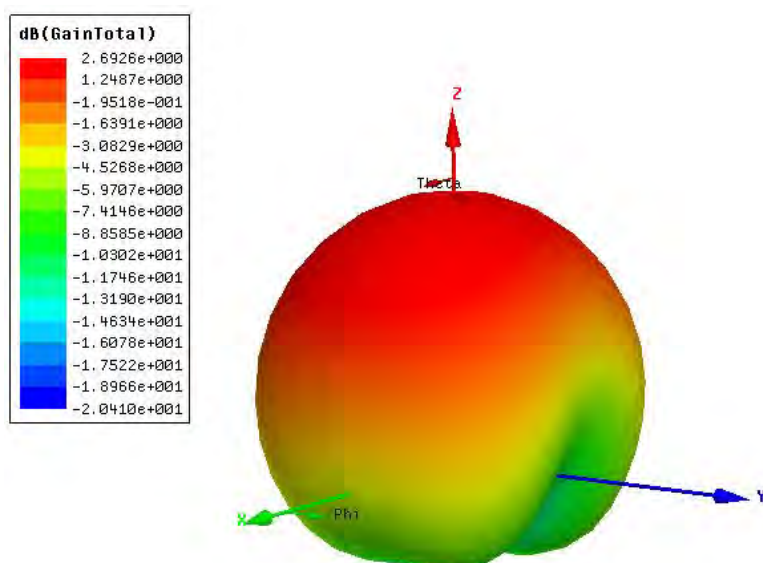
Рисунок 4 – Параметр S_{11} при подаче сигналов на вход излучателя и дополнительного контура

Рисунок 5 – Диаграмма направленности антенны с двумя активными излучающими элементами

При подаче сигналов одновременно на 2 входа, «внешний» контур начинает взаимодействовать с «внутренним» элементом, вследствие чего формируется общая излучающая поверхность и рабочая частота антенны становится пропорциональной его геометрическим размерам и равной 4 ГГц, а коэффициент усиления становится равный 2,7 Дб. Коэффициент отражения от входа, при условии, что нагрузка на выходе энергию не отражается (параметр S_{11}) и диаграмма направленности имеют вид, показанный на рисунках 4 и 5 соответственно.

Таким образом, проведенное теоретическое исследование и моделирование на основе программы проектирования и расчета СВЧ устройств и антенн HFSS, позволяет сделать вывод о возможности использования таких элементов для проектирования двухдиапазонных антенн. При этом изменение размеров элементов позволяет изменять резонансную частоту.

Дальнейшее развитие исследовательской работы заключается в практической реализации полученных результатов. Одним из вариантов использования подобных микрополосковых антенн – это фазированные антенные решетки, где узкополосность диаграммы направленности и небольшой коэффициент усиления антенны будут устраняться путем подбора соответствующей диаграммообразующей схемы для управления излучением соседних элементов с подобными характеристиками в пределах одной фазированной антенной решетки.

Список использованной литературы:

1. Банков С.Е. Кукушин А.А. Расчет антенн и СВЧ структур с помощью HFSS ANSYS, Москва, «НПП «Родник»», 2009, - 256с.
2. Воскресенский Д.И. Устройства СВЧ и антенны, Москва, «Радиотехника», 2006, - 373с.

© Коцулевский С.В., 2018

УДК 004

К.А. Кузин

Академия ФСО России,

г.Орел, РФ

E-mail: miserysd@rambler.ru

А.И. Ширко

канд. техн. наук, доцент Академии ФСО России,

г.Орел, РФ

E-mail: ashirko@yandex.ru

ПРИМЕНЕНИЕ БЕСПИЛОТНЫХ ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТОВ В РАЙОНАХ КРАЙНЕГО СЕВЕРА

Аннотация

Для России Крайний Север имеет важное значение в сферах экономики и военной безопасности. Поэтому обеспечение связью данного района является актуальной задачей на сегодняшний день. Целью статьи является проработка вопроса использованию беспилотных летательных аппаратов с ретрансляторами связи для систем спутниковой связи. Результатом будет являться обеспечение связи в районах, где работа через ретрансляторы связи на ГСО невозможна, а также повышение мобильности и повышение надежности связи.

Ключевые слова:

Беспилотный летательный аппарат, спутниковая связь, Крайний Север, ретранслятор, связь.

Значительную часть территории России составляет Крайний Север, где проживает около 8 миллионов человек (5,85 % населения России) на площади около 2,2 миллионов квадратных километров (Рисунок 1).

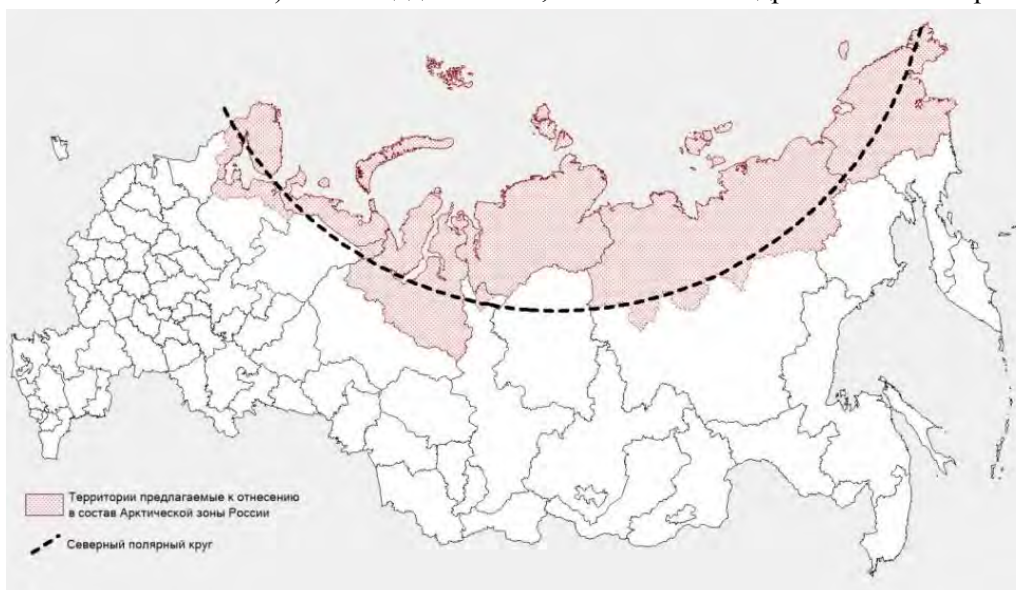


Рисунок 1 – Районы Крайнего Севера и приравненные к ним местности

Важность данной территории неоспорима. Так, с экономической точки зрения, в северных регионах сосредоточено большинство месторождений алмазов, золота, древесины, около 80% запасов нефти и практически весь природный газ также сосредоточены здесь. С военной точки зрения, Арктический регион имеет непосредственное отношение к обеспечению защиты и безопасности России. Стратегические силы, сдерживающие вероятного противника, входят в состав Северного флота, который находится на Кольском полуострове. Исходя из вышеперечисленного можно сказать, что для эффективного выполнения задач в сферах экономики и военной безопасности необходимо обеспечение данных районов качественной связью.

В силу климатических условий и малой плотности населения предоставление услуг связи на Крайнем Севере весьма специфично. Актуальным остается предоставление услуг связи по радиоканалам, поэтому большой объем информации передается по спутниковым каналам связи. Возможность гарантированно обеспечить спутниковой связью с геостационарной орбиты реализуема до 75° северной широты, при этом не обеспечивается связь с объектами, находящимися севернее этих широт (корабли Северного морского флота и корабли, движущиеся по северному морскому пути). [3]

В районах Крайнего Севера трафик, передаваемый по спутниковым каналам связи, проходит через бортовые ретрансляционные комплексы на спутниках, находящихся на высокоэллиптических орбитах. Количество таких спутников и их возможности не позволяют предоставить необходимые услуги связи населению районов Крайнего Севера. В обеспечении связи в районах Крайнего Севера могут помочь беспилотные летательные аппараты (БПЛА), способные обеспечить спутниковую связь на большие расстояния.

Основными направлениями исследований по развитию вариантов применения ретрансляторов спутниковой связи на БПЛА являются: определение радиуса зоны покрытия, выбор типа применяемого летательного аппарата, обеспечивающего подъем необходимого оборудования на заданную высоту, выбор типов и параметров антенны, определение количества транспондеров, выбор диапазонов работ ретранслятора связи (полос частот), решение вопросов энергопотребления.

Схема связи с применением БПЛА предполагает наличие наземного комплекса управления (НКУ), как минимум двух земных станций, а также самого летательного аппарата, на котором установлено необходимое оборудование. Схема показана на рисунке 2.

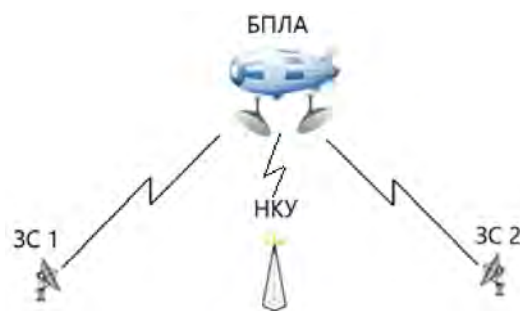


Рисунок 2 – Схема спутниковой связи с применением БПЛА

Преимуществами такой связи по сравнению со спутниковой связью являются: малое затухание и время задержки сигнала.

Для построения линии спутниковой связи в качестве земных станций могут использоваться как подвижные станции, так и фиксированные спутниковые станции.

Расчеты показывают, что рациональным вариантом для применения в качестве летательного аппарата является дирижабль «Беркут» с энергоснабжением от солнечных батарей. Он способен удерживать постоянное географическое положение на высоте 20-23 км (Таблица 1).

Таблица 1

Основные характеристики дирижабля «Беркут»

Характеристика	Беркут ET	Беркут ML	Беркут HL
Длина, м	150	200	250
Расход энергии, кВт	100	165	230
Масса полезной нагрузки, кг	1000		
Мощность полезной нагрузки, кВт	15		
Количество двигателей	3	5	7
Высота базирования, км	20 -23		
Продолжительность полета, месяц	6		
Зона географической широты, град	0-30	30-45	45-60

Решения и технологии, используемые для создания наземной инфраструктуры, позволяют собрать ангар для дирижабля «Беркут» практически на любой местности в течение одного дня. Дирижабли стоят дешевле спутников, а для их запуска не нужна ракета-носитель. А в случае поломки аэростат можно посадить на землю для ремонта.

В качестве ретранслятора связи для предоставления услуг связи небольшого количества земных станций достаточно использовать один транспондер с полосой пропускания 36 МГц в С или Ku диапазоне. Необходима установка пяти направленных антенн на борту БПЛА: одна для связи с наземным комплексом управления и другие (пара приемных и передающих антенн) для связи с земными станциями. Одним из вариантов размещения аппаратуры связи на борту является установка антенны на опорно-поворотном устройстве для обеспечения непрерывной связи с НКУ и земными станциями. [2]

Расчитывая зону обслуживания спутника необходимо учитывать наличие прямой видимости между наземными станциями и БПЛА, что определяется высотой летательного аппарата над Землей h и углом возвышения θ наземной станции (угол между горизонтальной линией и направлением луча антенны).

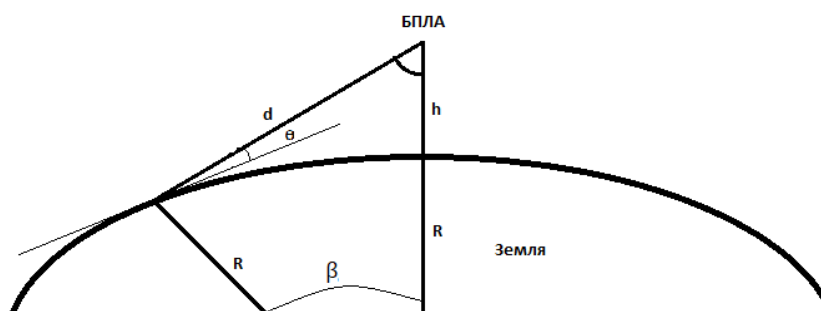


Рисунок 4 – Охват и угол возвышения

Справедливо следующее соотношение: [1]

$$\frac{R}{R+h} = \frac{\sin(\alpha)}{\sin\left(\theta + \frac{\pi}{2}\right)} = \frac{\sin\left(\frac{\pi}{2} - \beta - \theta\right)}{\sin\left(\theta + \frac{\pi}{2}\right)} = \frac{\cos(\beta + \theta)}{\cos(\theta)};$$

где:

R — радиус Земли;

β — угол охвата (мера части земной поверхности, которая видна с летающего объекта с учетом минимального угла возвышения);

После математических преобразований, для нахождения угла охвата β применима следующая формула:

$$\beta[\text{град}] = \arccos\left(\frac{R}{R+h} \cdot \cos(\theta[\text{град}])\right) - \theta[\text{град}] \cdot \frac{\pi}{180^\circ},$$

где θ вводится в градусах, а β получается в радианах.

Размер зоны обслуживания обычно выражается через диаметр покрываемой области, равный:

$$D_0 = 2\beta R,$$

Результаты расчета значений диаметра зоны обслуживания представлены в таблице 2.

Таблица 2

Диаметр зоны обслуживания в зависимости от высоты БПЛА

Высота полета БПЛА, км	Диаметр покрываемой области [км] при угле возвышения[град]	
	2 град	5 град
1	53	22
3	147	66
5	228	108
10	395	208
20	657	388

Обеспечение связью районов Крайнего Севера остаются актуальной задачей по сей день. Применение беспилотных летательных аппаратов для предоставления услуг связи является одним из вариантов, который может быть применен при решении ряда задач.

Список использованной литературы:

1. Боев Н.М. «Анализ командно-телеметрической радиолинии связи с беспилотными летательными аппаратами» // Вестник Сибирского государственного аэрокосмического университета имени академика М.Ф.Решетнева. Выпуск 2 (42) / гл. ред. д.т.н. Ковалев И.В. – Красноярск: СибГАУ, 2012.
2. Скляр Б. «Цифровая связь. Теоретические основы и практическое применение». М. :Вильямс, 2003.
3. Чернов А.А., Чернявский Г.М. «Орбиты спутников дистанционного зондирования Земли». 2004 г.
© Кузин К.А., Ширко А.И., 2018

УДК 693

Кукарина Елена Евгеньевна

ассистент каф.ТОСП Самарского государственного технического университета г. Самары

E-mail:elena21674138@yandex.ru

Зорина Марина Александровна

преподаватель каф.ТОСП Самарского государственного технического университета г. Самары

E-mail:zorina1804@mail.ru

Архитектурно-строительный академия Самарского государственного технического университета

ПРИМЕНЕНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ЭКОЛОГИЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ В ОТДЕЛОЧНЫХ РАБОТАХ

Аннотация

Статья представляет профессиональным строителям и заказчикам современные экологически чистые

материалы. При этом выполняется анализ свойств и технологий нанесения материалов по принципу экологичности.

Ключевые слова

Древесина, натуральные камни, каменные обои, текстиль, кожа, пробка, растительные обои, стабилизированный мох.

Строительные организации, выполняющие отделочные работы, постоянно сталкиваются с просьбами заказчиков применить для отделки помещений экологически чистые материалы. Люди устали от всего искусственного вокруг себя и все больше склоняются к использованию в отделке натуральных природных материалов. В данной статье представлены примеры таких материалов.

Отделка древесиной

Когда заходит речь о применении экологически чистых материалов, то все сразу вспоминают о древесине. Древесина может применяться для отделки стен, потолков, полов. Самые распространенные материалы для облицовки стен шпунтованная доска или вагонка. В строительстве такой способ отделки поверхностей применяется уже много сотен лет. Но в интерьере помещений можно так же применить кору древесины и спилы (разрезанные на круги стволы деревьев). Такие отделки часто применяются не для всей поверхности стен помещения, а как декоративные вставки. Можно также обшить стены обработанным горбылем, что позволит в помещении имитировать бревенчатые стены. Способ крепления древесины – механический (на гвоздях, саморезах, специальных крепежных элементах).

Следует отметить, что деревянные материалы, особенно кора, подвержены различным заболеваниям – грибкам, плесням и воздействиям насекомых-вредителей. В связи с этим для продления срока службы материала его необходимо покрыть специальными составами – антисептиками.

Древесина очень хорошо горит. Чтобы защитить ее от возгорания следует произвести пропитку материалов антипиренами.

После обработки древесины антисептиками и антипиренами ее «экологичность» значительно снижается.



Рисунок 1 – Пример облицовки стен корой

Давно известна отделка стен деревянным шпоном (тонким срезом слоя древесины). Он просто наклеивается на хорошо подготовленную поверхность стен. Но шпон очень хрупкий и ломкий материал и поэтому с ним сложно работать. В последнее время появились обои из шпона, которыми оклеивать поверхности значительно проще. Производители обычно наносят натуральный шпон на бумагу при помощи экологически чистого клея.

Отделка натуральным камнем

Следующим экологически чистым материалом является натуральный камень. Камень традиционно используется для отделки фасадов, но современные дизайнеры все чаще предлагают его к использованию

во внутренних интерьерах.

Следует отметить, что на строительном рынке обычно присутствуют как натуральные, так и искусственные каменные материалы. Визуально их сложно отличить друг от друга. Для изготовления искусственных каменных материалов применяют различные минеральные вяжущие и натуральные или искусственные наполнители, красители.



Рисунок 2 – Решение интерьера с натуральным камнем

В последнее время появились каменные обои – гибкий камень. При его производстве мелкие частицы камня наклеиваются на текстильный материал при помощи акриловых связующих. Выпускается гибкий камень в виде плитки и обоев. Широко используется для облицовки любых поверхностей, в том числе и криволинейных.

Каменными материалами обычно облицовывают поверхности при помощи цементно-песчаного раствора или специальных смесей на основе цемента. Искусственные каменные материалы могут крепиться как на цементных смесях, так и клеях.

Искусственные каменные материалы и гибкий камень только имитируют натуральный. Эти материалы имеют целый ряд достоинств и недостатков, но являются искусственными по технологии изготовления.

Отделка поверхностей текстилем.

Одним из самых старых декоративных приемов отделки поверхностей внутренних помещений является отделка их текстилем. Такой прием декорирования придает помещениям роскошный и торжественный вид, поэтому этот способ отделки обычно выполнялся в богатых домах. Для отделки помещений применяли шелк, бархат, парчу. В настоящее время отделку помещений можно произвести любыми тканями по желанию заказчика, но лучше не прозрачной.



Рисунок 3 – Обшивка стен тканью

Отделка поверхностей тканью может быть выполнена следующими способами: натягиванием, обивкой, наклеиванием и методом драпировки поверхностей.

Натягивание ткани производится на каркас. При этом пространство между тканью и стеной может быть заполнено тепло-, звукоизоляционными материалами. Недостатком данного метода является то, что натянутая ткань легко рвется.

Отделка стен обивкой производится заранее изготовленными щитами. В основе щитов могут лежать фанера, ДВП, ДСП, МДФ или картон. По ним может быть уложен натуральный теплоизоляционный материал – ватин, войлок и другие. После натягивания ткани на щиты может быть произведена декоративная пробивка или прошивка поверхности по принципу «каретной стяжки».

Наклеивание тканей на поверхность производится обычными для наклейки обоев приемами. При этом ткань можно наклеивать на поверхность стен вертикально, как обычные обои или горизонтально по принципу наклейки бесшовных обоев.

Драпировка поверхности стен тканью производится по прибитым к верху стен рейкам. Ткань пришивается к рейкам со сборками, что создает эффект драпировки.



Рисунок 4 – Драпировка стен и потолков тканью

В последнее время появились тканевые обои, которые производят путем наклейки натуральных или синтетических тканей на бумагу, флизелин или тканевую основу. Их выпускают гладкими или жатыми, любых цветов и принтов. В качестве покрытий таких обоев могут быть применены натуральный или искусственный шелк, льняное покрытие, фетровая ткань, велюр и другие ткани.



Рисунок 5 – Тканевые обои

Какие материалы применить – решать заказчику и дизайнеру, но следует учесть, что при наклейке материалов используются в основном синтетические клеи, а основа в виде фанеры, ДВП, ДСП, МДФ является искусственной и может вызвать в организме человека аллергические реакции.

Отделка кожей

Отделку поверхностей жилища кожей и мехом животных наши далекие предки применяли очень давно. Их использовали в пещерах, дворцах древнего Рима и всей Европы в эпоху Барокко. Это дорогое, помпезное и в тоже время стильное покрытие используется как для стен, так и для полов. Для этой отделки используется кожа или мех животных и крупных рептилий.



Рисунок 6 – Отделка стен и кожей

Изделия из кожи выпускаются в виде обоев и плитки. Кожа обрабатывается специальными растительными составами, покрывается натуральными красителями и пчелиным воском. Получается высокопрочный, очень красивый, стильный материал.

Такие обои можно наклеить на поверхность или пришить к ней специальными гвоздями. Некоторые обои или плитки выпускают с нанесенным на внутреннюю поверхность клеевым составом, защищенным пленкой. Такие материалы крепят к поверхности по принципу самоклеющихся обоев.



Рисунок 7 – Отделка стен мехом

Так как цена натуральных кожаных материалов очень высока, появились изделия из искусственной кожи. Они выпускаются в виде обоев, плитки, панелей. Внешне их сложно отличить от натуральной кожи, но цена значительно ниже.

Различие между натуральными и искусственными кожаными обоями такие-же как и между другими кожаными изделиями. Преимущества натуральных кожаных изделий известны всем.

Отделка пробкой

Пробковые покрытия изготавливают из коры натурального пробкового дерева. Такие изделия выпускают в виде плитки, панелей или рулонов и применяют для покрытия полов и стен. Пробковые обои могут быть бесшовными, на флизелиновой или бумажной основе и самоклеющимися.



Рисунок 8 – Отделка стен пробкой

Пробковое покрытие экологически чистый материал, но требует дополнительной гидроизоляции, так как является гигроскопичным. Полы из таких материалов для защиты покрывают несколькими слоями лака (не менее 7 слоев).

В торговой сети можно приобрести и пробковые обои, которые выпускают на флизелиновой или бумажной основе, бесшовные и самоклеющиеся. Такие покрытия наклеиваются на поверхность обычными приемами и не выполняют дополнительной защиты.

Обои из растительных материалов

В настоящее время достаточно широко используются обои из экологически чистых материалов: шпона, пробки (описаны выше), джута, соломки, тростника, водорослей, бамбука, листьев и других. Их изготавливают в основном путем наклейки на бумажную или флизелиновую основу натуральных материалов. Такие обои очень интересно смотрятся в интерьере. Их просто наклеивают на хорошо подготовленную поверхность. Особое внимание необходимо уделить подготовке поверхности, на которую будут клеиться обои. Поверхность стен должна быть ровной, гладкой, однородной по цвету, нормально абсорбирующей. Сам процесс наклейки сильно зависит от температуры, от влажности помещения, от уровня мастерства рабочих и от других факторов.

Одной из причин некачественной наклейки может быть, к примеру, быстрое высыхание клея (по причине сильных абсорбирующих свойств материала или высокой температуры воздуха в помещении).

На этих обоях часто заметны стыки. Это объясняется различной шириной натуральных волокон, поэтому невозможно совместить два полотна без швов, что не является дефектом, а, напротив, является свидетельством их подлинности. Стыки можно скрыть с помощью раскладок (на место стыка наклеивается деревянная рейка или другой материал, например, половинки ствола бамбука). С видимыми швами обои тоже смотрятся интересно и оригинально. Производители обоев как правило рекомендуют прокрашивать стену в месте стыка в тон настенного покрытия из натуральных материалов, что позволяет свести к минимуму зрительное восприятие шва.

Такие обои действительно могут являться экологичным материалом, при условии, что для их

изготовления и наклейки будут применены экологически чистые клеевые составы.

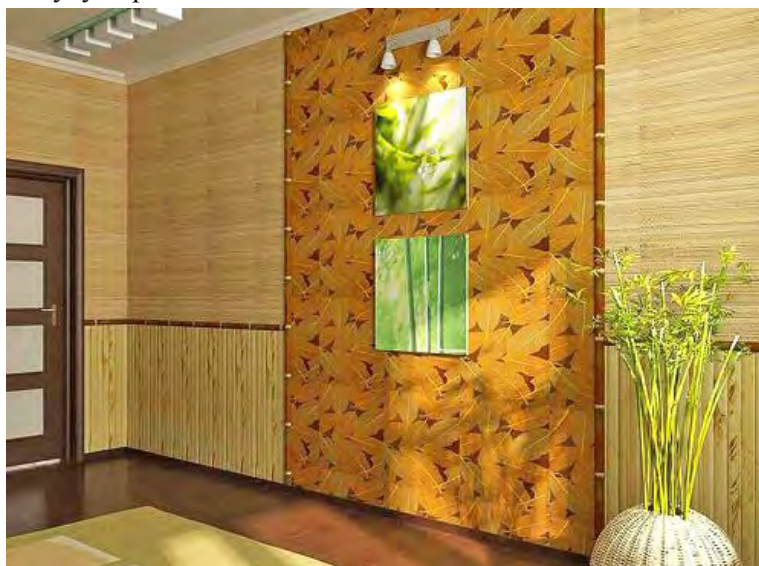


Рисунок 9 – Применение в интерьере джутовых, бамбуковых обоев и обоев из листьев

Отделка стабилизированным мхом.

Стабилизированный мох появился на строительном рынке сравнительно недавно, но уже обрел значительную популярность. Получают его путем пропитки натурального мха и других трав специальными стабилизирующими растворами и красителями. Мох приобретает яркий цвет, приятную текстуру, красивый внешний вид. После такой обработки мох не портится, не гниет, не требует света и полива, в нем не размножаются плесень и грибки.

Стабилизированный мох наносят на основу из МДФ. К стенам такие панели крепятся при помощи саморезов или «жидких гвоздей».

Стабилизированный мох может наноситься не только на поверхность прямолинейных стен. Его можно наносить на криволинейные поверхности или сделать из него объемные элементы.

Стабилизированный мох наносят на панель из МДФ и пропитывают составами безвредно действующими на здоровье человека. Таким образом его можно отнести к нейтральным в экологическом смысле материалам для отделки.



Рисунок 10 – Стабилизированный мох в интерьере



Рисунок 11 – Стабилизированный мох и травы в интерьере

Выбор стиля интерьера - дело вкуса заказчика. Строители и дизайнеры могут только порекомендовать свое видение запросов клиента в соответствии со своим представлением о прекрасном. Заказчику необходимо принять окончательное решение по оформлению своего жизненного пространства, а в его комфортности будут принимать активное участие экологически чистые материалы.

Список использованной литературы:

1. ["http://shik-dom.ru/naturalnyie-obo-i-v-interere-kakie-i-kak-ispolzovat.html";](http://shik-dom.ru/naturalnyie-obo-i-v-interere-kakie-i-kak-ispolzovat.html)
2. [http://uytvdome.ru/remont/steny/kozhanye-obo-i-respektabelnost-interera.html/;](http://uytvdome.ru/remont/steny/kozhanye-obo-i-respektabelnost-interera.html/)
3. [https://panda-stroy.ru/catalog/folde;](https://panda-stroy.ru/catalog/folde)
4. [http://ru-remont.com/steny/obo-i-faktura-tekstura/kozha.html;](http://ru-remont.com/steny/obo-i-faktura-tekstura/kozha.html)
5. [http://simplywood.ru/about_us.](http://simplywood.ru/about_us)

© Кукарина Е. Е., Зорина М. А., 2018

УДК 62

Липчанская Александра Владимировна, студентка магистратуры ИСОиП
(филиала ДГТУ) г. Шахты,

Перехрестенко Лариса Сергеевна, студента бакалавр 2 курс ИСОиП
(филиала ДГТУ) г. Шахты

E-mail: wf.lara.95@yandex.ru

**ОПТИМИЗАЦИЯ РАБОТЫ СИЛОВОГО ЭЛЕКТРООБОРУДОВАНИЯ С ЦЕЛЬЮ СНИЖЕНИЯ
ЭНЕРГОПОТРЕБЛЕНИЯ НА ПРОИЗВОДСТВЕ**

Аннотация

Большая часть электроэнергии потребляется электроприводами на основе асинхронных электродвигателей для снижения энергопотребления проводится оптимизация работы силового

электрооборудования. Решение таких задач позволит снизить потребление электроэнергии; снизит количество закупаемых материалов и снизит потери в производстве на предприятии.

Ключевые слова:

электроэнергия, электропривод, асинхронный электродвигатель, силовое оборудование

За последние годы одним из основных приоритетных направлений технической политики во всех развитых странах стало энергосбережение. В энергосбережении стараются свести к минимуму электрические потери. Проведя анализ потерь электроэнергии в таких направлениях как потребление, распределение и производство энергии показывает, что основная часть потерь приходится на потребление энергии — это около 95%.

Энергосиловой составляющей мирового производства является электропривод, основной эффект энергосбережения возможно получить в этой сфере. Электроприводами потребляется основная часть электроэнергии на основе широко применяемых асинхронных электродвигателей с короткозамкнутым ротором, направлением которых является переход от регулируемых электропривода к нерегулируемым. Это направление принято в мировой практике и стремительно развивается, чему активно способствуют два совпавших во времени события: выдающиеся успехи силовой электроники и микроэлектроники, наметившийся дефицит энергоресурсов и ощутимый рост их стоимости [2].

Существует много способов решения этой проблемы одно из наиболее эффективных и быстрокупаемых, позволяющих оптимизировать режимы работы оборудования в широком диапазоне изменения нагрузок требующих относительно небольших капиталовложений – частотно-регулируемый асинхронный привод.

В настоящее время предлагается множество методик оценки эффективности использования частотно-регулируемого электропривода (ЧРП).

Управляя электродвигателем возможно достичь экономии электроэнергии при условии, что приводу при изменении состояния системы, во время работы, требуется поддерживаться технологических параметров:

- расход воды, давление или температуру теплоносителя или хладагента для насосных систем.
- скорость подачи или главного движения для станков.
- производительность для конвейеров.

Управлении электродвигателем с помощью преобразователя частоты и автоматизацию всей его работы, а также пуск, торможение, реверс и изменение скорости вращения электродвигателя - условия которые являются преимуществом частотного регулирования [3].

Чтобы значительно упростить управляемую механическую систему и повысить ее надежность при этом снизить эксплуатационные расходы необходимо отказаться от использования редукторов, вариаторов, дросселей и другой регулирующей аппаратуры все это возможно при плавном регулирование скорости вращения электродвигателя. Частотный пуск управляемого двигателя обеспечивает его плавный без повышенных пусковых токов и механических ударов разгон, снижает нагрузку на двигатель и связанные с ним передаточные механизмы, увеличивает срок их эксплуатации. При этом появляется возможность по условиям пуска снижения мощности приводных двигателей нагруженных механизмов. Встроенный микропроцессорный ПИД-регулятор позволяет реализовать системы регулирования скорости управляемых двигателей и связанных с ним технологических процессов.

При переменных нагрузках и других побочных воздействиях обратная связь системы с частотным преобразователем обладает поддержанием скорости двигателя или регулируемого технологического параметра. Для замены приводов постоянного тока применяют асинхронные электродвигатели и преобразователи. Системы управления электроприводами создают с помощью резервированных механических агрегатов для используют преобразователь частоты с программируемым микропроцессорным контроллером [1].

Чтобы не допустить непредвиденных затраты электроэнергии способ с применение регулируемого частотного электропривода, который имеют возможность при альтернативных методах регулирования с

технологических потоков дросселированием, с помощью гидромуфт и многих механических регулирующих устройств. Статистика показывает, что при использовании регулируемого электропривода для насосных установок экономия энергопотребления составляет около 60-80 % от потребляемой мощности.

Когда проводится плавное регулирование частоты вращения двигателей в насосных агрегатах, кроме экономии электроэнергии, это дает еще ряд дополнительных преимуществ, а именно: плавный пуск и остановку двигателя исключает переходные процессы в напорных трубопроводах и технологическом оборудовании; пуск двигателя осуществляется при токах, ограниченных на уровне номинального значения, что повышает долговечность двигателя, снижает требования к мощности питающей сети и мощности коммутирующей аппаратуры; возможна модернизация действующих технологических агрегатов без замены насосного оборудования и практически без перерывов в его работе.

Решение таких задач позволит снизить потребление электроэнергии; количество закупаемых материалов и снизит потери в производстве на предприятиях [4].

Список использованной литературы

1. Андреев В.П., Сабинин Ю.А. Основы электропривода. Государственное Энергетическое издание. Москва, 1963. – 772с.
2. Кацман М.М. Справочник по электрическим машинам. Учебное пособие для студентов образовательных учреждений среднего профессионального образования. (Москва: Издательский центр «Академия», 2005)
3. Поздеев А.Д. Электромагнитные и электромеханические процессы в частотно-регулируемых асинхронных электропроводах. – Чебоксары: Изд-во Чуваш. ун-та, 1998. – 172 с.
4. Ключев В.И. Терехов В.М. Электропривод и автоматизация общепромышленных механизмов: Учебник для вузов. – М.: Энергия, 1980. – 360 с.

© Липчанская А.В., Перехрестенко Л.С., 2018

УДК 656.053.2

В.В.Недосекина

студентка 4 курса БГТУ им. В.Г. Шухова,
г. Белгород, РФ E-mail:
valery.nedosekina@mail.ru

Д.Н.Айыдов

магистрант 1 курса БГТУ им. В.Г. Шухова,
г. Белгород, РФ E-mail:
diar.91.tm@mail.ru

Научный руководитель: Л.Е. Кущенко

канд. тех. наук, доцент БГТУ им. В.Г. Шухова,
г. Белгород, РФ
E-mail: lily-041288@mail.ru

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ УЛИЧНОГО ОСВЕЩЕНИЯ НА ДТП

Аннотация

С ростом парка транспортных средств увеличивается количество дорожно-транспортных происшествий (ДТП). Аварии, происходящие в темное время суток и на дорогах с неудовлетворительным освещением имеют серьезные последствия. В связи с этим при обеспечении безопасности дорожного движения (БДД) им уделяется особое внимание. В статье проведен анализ влияния уличного освещения на ДТП.

Ключевые слова:

Дорожно-транспортное происшествие, транспортное средство, аварийность, освещенность.

На сегодняшний день автомобиль является неотъемлемой частью жизни каждого человека. С каждым годом парк автомобильного транспорта стремительно растет, а вместе с этим увеличивается количество ДТП, которое приносит большой материальный и моральный ущерб обществу [5].

Аварийность на дорогах является серьезной проблемой, как для России, так и для всего мира в целом. Именно поэтому сегодня лидирующее место занимает БДД. Особое внимание уделяется ДТП, происходящим в темное время суток.

Несмотря на то, что лишь 20-25% времени движения осуществляется без естественного света, а интенсивность движения при этом значительно ниже, за это время происходит около 35% от всех произошедших ДТП. В существующей ситуации доля аварий в сумеречные часы и ночью относительно серьезнее, чем днем.

Конечно, превышение доли травм в темное время суток объясняется не только ухудшением условий зрительной работы. На это могут повлиять вечерняя усталость, невнимательность, алкогольное или наркотическое опьянение и множество других факторов.

По данным НИИАТ, количество ДТП на 100тыс. транспортных единиц составляет: в утренние сумерки 26; светлое время дня 2; вечерние сумерки 65; ночью 4 [1].

Ряд исследований показывает, что в темное время суток на 30-40% увеличивается тяжесть последствий ДТП.

Например, в Австрии число раненых в ДТП в темное время суток составляет 33%, погибших 55%. В ФРГ подсчитано, что езда ночью в 3,5 раза опаснее, чем днем, а вероятность погибнуть в ДТП ночью возрастает до 10 раз. Во Франции возникновение ДТП ночью вдвое больше, их последствия втрое тяжелее.

В таблице 1 представлены результаты исследования в 13 странах – участниках Организации по экономическому сотрудничеству и развитию.

Таблица 1

Европейская статистика ДТП на дорогах в зонах застройки и пригородов (в скобках - %) (на основе [2])

Время суток	Интенсивность движения, %	Последствия ДТП – травмы		Легальные исходы
		Легкие	Тяжелые	
Светлое – день	75	227923(72,4)	75176(65,1)	4715(55,15)
Темное - ночь	25	106387(27,6)	40238(34,9)	3834(44,85)
Соотношение (н/д)	33	38	53	81

По данным исследований О.В. Лукошявичене в республике Литва аварийность ночью увеличивается для водителей профессионалов в 2,6 раза, мотоциклистов в 2,4 раза. Довольно неожиданным является незначительное уменьшение индекса аварийности в темное время суток у водителей-любителей. Возможно, это связано со значительным уменьшением скорости (на 15-20%) движения ночью у данной категории водителей.

Больше всего ДТП в темное время суток происходит между ТС, при наезде ТС на пешехода, ТС на велосипеда, и со съездом автомобиля с дороги. Самая главная причина повышенного числа ДТП в это время – недостаточное расстояние видимости.

Около половины ДТП происходят по причине плохого освещения дорог. Плохие условия уличного освещения (низкая освещенность, недостаточная яркость дорожного покрытия, ослепленность и др.) объективно снижают количество информации, поступающей в мозг, что очень опасно в условиях дорожного движения [3].

Согласно статистике каждая шестая авария происходит на неосвещенном пешеходном переходе.

По данным Г. Кнофлахера на пересечениях неосвещенных дорог ночью происходит 24-29%, в сумерки - 6-7%, на свободных участках дорог в темное время суток - 26% ДТП.

Существует простая формула предотвращения ДТП: для этого всего лишь необходимо видеть и быть увиденным.

Самая активная мера повышения безопасности движения в сумеречное и ночное время суток – качественное искусственное освещение. Именно стационарное искусственное освещение имеет большое преимущество перед освещением приборами, установленными на самих автомобилях. Безопасность в тех местах, где имеется большая конфликтность между пешеходами и автомобилями, при нормальном искусственном освещении по сравнению с неосвещенными или плохо освещенными участками увеличивается в 3 – 6 раз.

Особое значение играет дополнительное освещение наиболее опасных зон для безопасности пешеходов – это пешеходные переходы, края проезжей части.

Освещение дорог снижает риск ДТП, так как при этом:

- 1) увеличивается возможность обнаружить на дороге препятствие;
- 2) повышается возможность увидеть других участников движения;
- 3) возникает различие ближайшего окружения дороги.

По данным МКО доведение ночного освещения до нормативных требований и улучшение его качества позволяет снизить количество ночных ДТП:

- всего – на 14-53 %;
- с пешеходами – на 40 %;
- с летальным исходом – на 48-65 % [4].

Приведенные количественные показатели справедливы по всему миру.

Хорошим примером этому служит Германия, где по заказу министерства транспорта ФРГ на десяти участках дорог в шести крупных городах были проведены эксперименты, которые показали, что удвоение средней яркости дорожного покрытия снижает количество ДТП в темное время суток на 28%, аварий с участием пешеходов, велосипедистов и мотоциклистов – на 68%, несчастных случаев - на 45% [2].

Таким образом, при высоком качестве искусственного освещения общее количество ДТП может быть снижено примерно на 30%, а число происшествий в зонах особой опасности (например, на перекрестках) и на дорогах государственного значения – на 45%. Хорошее освещение дорог снижает количество смертельных исходов примерно на 65%, количество ДТП с травматизмом – на 30%, материальный ущерб от ДТП снижается приблизительно на 15%. Качественное стационарное освещение также позволяет снизить утомляемость водителей, повысить безопасную скорость и пропускную способность, что непосредственно влияет на БДД.

Список использованной литературы:

1. <http://twidler.ru/referat/transport/vliyanie-osvescheniya-na-bezopasnost-dvizheniya-327528> (дата обращения 24.05.2018)
2. Фомин А. Наружное освещение и безопасность в городе // Цоколь. – 2004. – №5. – С. 28-47.
3. Ван Боммель В. Исследования дорожного освещения за последние 80 лет. Результаты и уроки на будущее // Светотехника. – 1999. – №6. – С. 4-6.
4. В.Д. Никитин, К.П. Толкачева. Световое поле в установках наружного освещения. Учебное пособие // Издательство Томского политехнического университета - 2010. - С. 17.
5. Гай Л.Е., Шутов А.И., Воля П.А., Кущенко С.В. Затормозившие явления. Возможности предупреждения // Вестник БГТУ им. В.Г. Шухова. 2013. №3. С.166-169.

УДК: 521.14

В.О. Сотников

Академия ФСО России

г. Орел, РФ

E-mail: vladislav-sotnikovv@yandex.ru

ОСОБЕННОСТИ МОДЕЛИРОВАНИЯ В MATLAB СИГНАЛОВ С ОРТОГОНАЛЬНЫМ МУЛЬТИПЛЕКСИРОВАНИЕМ ЧАСТОТНЫХ КАНАЛОВ

Аннотация

Целью написания статьи является изучение сигналов с ортогональным мультиплексированием частотных каналов, а также внедрение современных технологий радиосвязи в спутниковые системы связи. В ходе написания статьи было отмечено, что на сегодняшний день в системах связи применяются различные методы модуляции и демодуляции ЧМ и ФМ сигналов. В статье были представлены результаты разработки в среде Matlab модели OFDM системы.

Ключевые слова

Orthogonal frequency-division multiplexing — мультиплексирование с ортогональным частотным разделением каналов (OFDM), частотная модуляция (ЧМ), фазовая модуляция (ФМ), международный союз электросвязи (МСЭ), OFDM с постоянной огибающей – CE-OFDM.

Анализ тенденций развития систем и сетей спутниковой связи позволяет сделать вывод о том, что наряду с привычными и традиционными способами построения сетей наблюдается активное внедрение наземных технологий сигналообразования, обеспечивающих более эффективное использование дорогостоящего частотно-энергетического ресурса ретрансляторов связи.

Одной из эффективных технологий передачи информации в беспроводных наземных системах связи является технология мультиплексирования с ортогональным частотным разделением каналов (OFDM). Однако ее использование в системах спутниковой связи сталкивается с рядом существенных трудностей и ограничений связанных с высоким значением пик-фактора данного сигнала, что обуславливает повышенные требования к линейности амплитудной характеристики усилителя мощности ретранслятора связи, а также его перевода на работу в линейном режиме, что не позволяет в полной мере использовать его выходную мощность. [1]

В связи с этим, применение технологии OFDM в системах спутниковой связи требует внесение в технологию OFDM ряда модификаций и усовершенствований.

Как известно, в спутниковых линиях связи широко применяются различные методы модуляции и демодуляции ЧМ и ФМ сигналов, которые позволяют улучшить пороговые свойства приемных устройств. Использование частотной и фазовой модуляции позволяет получить выигрыш в помехоустойчивости за счет использования широкой полосы частот.

Применение ЧМ и ФМ в спутниковых системах передачи информации приводит к неизбежному расширению спектра. Этот фактор является критичным для систем, работающих в диапазоне частот до 40 ГГц. Но такие преимущества систем сверхширокополосной связи как низкая сложность и стоимость аппаратуры, небольшое энергопотребление, устойчивость к многолучевости и высокая скрытность в радиоканале, заставляют задуматься о методах внедрения принципов работы этих систем в спутниковые системы передачи информации.

Жесткие требования (МСЭ) на значение создаваемой ретранслятором связи у поверхности Земли плотности потока мощности обуславливают применение в системах спутниковой связи сигналов на основе OFDM в диапазонах частот более 40 ГГц.

Типовая модель системы связи с OFDM приведена на рисунке 1 и включает в свой состав передатчик,

приемник и канал связи. В свою очередь, передатчик состоит из источника двоичных данных, устройства обработки цифрового потока и формирования многочастотного радиосигнала. В приемнике реализуется процесс последовательной обработки принимаемого сигнала, канал связи позволяет вносить изменения в условия распространения радиосигнала в пространстве.

Данная модель может быть создана в среде имитационного моделирования и позволят исследовать применение технологии OFDM в спутниковых системах связи, ее достоинства и недостатки.

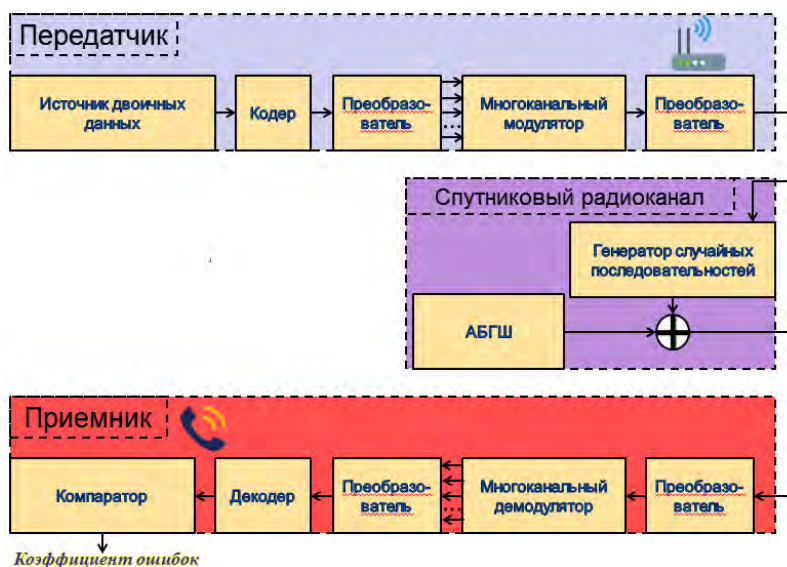


Рисунок 1– Функциональная схема OFDM передатчика и приемника.

Анализ научных работ зарубежных ученых говорит о том, что одним из способов устранения основного недостатка OFDM, а именно снижения пик-фактора в излучаемом сигнале, может стать использование сигнала OFDM с постоянной огибающей – CE-OFDM. [2]

В OFDM с постоянной огибающей используется дополнительная фазовая модуляция позволяющая уменьшить значение пик-фактора OFDM-сигнала до минимального уровня, обеспечивая тем самым эффективную работу выходного усилителя мощности передатчика.

Сигнал OFDM с постоянной огибающей формируется путем подачи OFDM последовательности, на вход фазового модулятора, на выходе которого получается радиосигнал с пик-фактором близким к нулю.

В приемнике происходит обратное преобразование, т.е. вначале фазовая демодуляция радиосигнала, а далее обычная OFDM демодуляция.

Сравнение временных диаграмм OFDM и OFDM с постоянной огибающей приведено на рисунке 2. Видно, что изменения огибающей у сигнала CE-OFDM, по сравнению с OFDM, практически равны нулю.

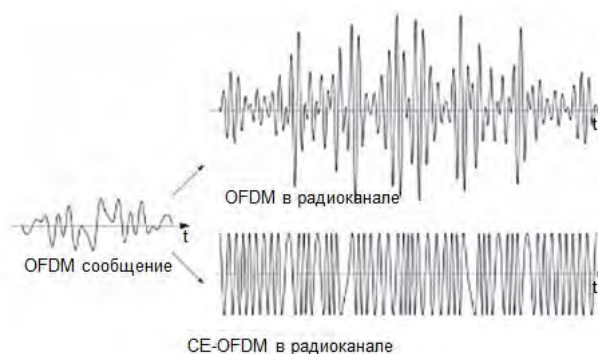


Рисунок 2 – Сравнение временных диаграмм OFDM и CE-OFDM.

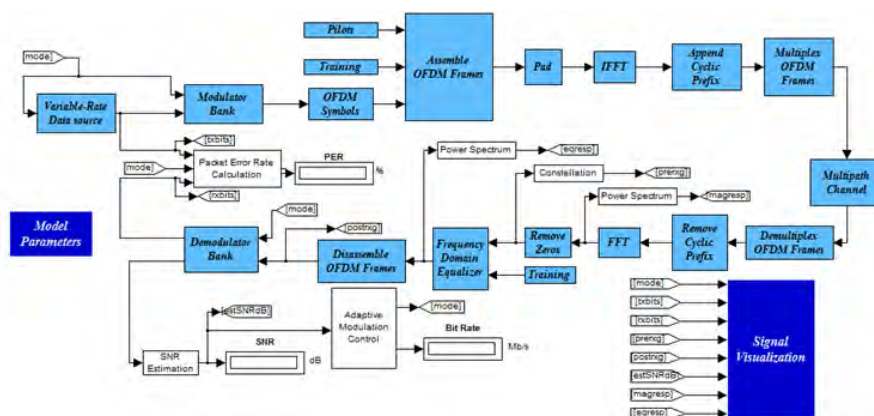


Рисунок 3 – Модель системы OFDM в Simulink.

Таким образом, принципы, заложенные в технологии CE-OFDM, вполне могут быть применены при построении новых спутниковых систем передачи информации в диапазоне частот выше 40 ГГц. Для этого необходимо провести моделирование системы OFDM с частотной модуляцией и оптимизировать параметры этой системы.

Список использованной литературы:

1. Скляр Б. «Цифровая связь. Теоретические основы и практическое применение». М. :Вильямс, 2003 г.
2. Баринов В.В., Тихомиров А.В. «Оптимизация параметров OFDM сигналов с постоянной огибающей в спутниковых системах передачи информации». 2008 г.

© Сотников В.О., 2018

УДК 630*377

М.О. Холопский, студент,
МФ МГТУ им. Н.Э. Баумана, факультет «Космический»
mihail_halopskii@mail.ru

РАЗРАБОТКА ЛЕСОПОЖАРНОГО ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ТРАКТОРА БЕЛАРУС-Л 82.2

Аннотация

Обосновано использование клиновидного отвала с четырехзвенным плоским рычажным механизмом навески на трактора, обеспечивающим повышение производительности труда по сравнению с прямым отвалом при создании минерализованных полос за счет более рациональной формы отвала и устойчивой работы отвала, за счет автоматического поддержания заданной глубины резания.

Тезисы

Лесные пожары наносят большой ущерб экономике страны. По данным Росстата в 2016 г. на территории России произошло 11 тыс. лесных пожаров, которыми пройдена площадь 2508,3 тыс. га. Для борьбы с лесными пожарами используются различные технические средства. В том числе используются тракторы Беларус Л82.2, которые агрегируются с бульдозерными отвалами, клиновидными толкателями, плугами, ёмкостями для воды, помпами. В обычной комплектации спереди трактора устанавливается отвал или толкатель. На заднюю навесную систему может навешиваться плуг или помпа. Наиболее полная комплектация у универсального лесопожарного модуля УЛПМ-82 Е на базе трактора "БЕЛАРУС Л82.1". Бульдозерный отвал совмещен с емкостью для воды. на раме трактора установлены высоконапорная помпа и рундук для пожарно-технического вооружения. Задняя навесная система может использоваться для

навески плуга или лебедки. При тушении лесных пожаров часто необходимо делать отвалом минерализованные полосы. установленный на УЛПМ-82Е прямой бульдозерный отвал имеет невысокую производительность. Отвал клинового типа имеет более высокую производительность. Исходя из этого, целью работы является разработка отвала клинового типа, совмещенного с ёмкостью для воды. Для агрегатирования лесных бульдозеров и толкателей к тракторам Беларус используют трехзвенный плоский рычажный механизм. При подъеме и опускании отвала происходит изменение угла резания. Для прямого отвала изменение угла резания вызывает изменение силы резания. В процессе работы глубина резания не превышает 10 ... 15 см и это вызывает незначительное изменение угла резания. При использовании клинового отвала с трехзвенным плоским рычажным механизмом при изменении глубины резания от расчетной будет происходить подъем передней части отвала при уменьшении глубины резания, или опускание передней части отвала при увеличении глубины резания, что делает его работу отвала неустойчивой. Таким образом, для агрегатирования клинового отвала необходимо использовать четырехзвенный рычажный механизм, который должен обеспечивать увеличения угла резания при уменьшении глубины резания от заданной, и уменьшение угла резания при увеличении глубины резания. Установка рабочей глубины резания осуществляется изменением длины верхнего звена рычажного механизма.

Таким образом, разрабатываемый клиновидный отвал обеспечит повышение производительности труда по сравнению с прямым отвалом при создании минерализованных полос за счет более рациональной формы отвала и устойчивой работы отвала, за счет автоматического поддержания заданной глубины резания.

Список использованной литературы

1. Россия в цифрах. 2017: Крат. стат. сб./ Росстат- М., 2017 - 511 с.
2. <http://lessnab.com/>
3. Патент РФ № 2170498, БИ № 20, 20.07.2001.

© Холопский М.О., 2018

УДК 004

А.Ю. Ширококов

Академия ФСО России,

г. Орел, РФ

E-mail: shira0432@gmail.com

АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ ДЕРЕВА КОМАНД И ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНОСТИ НАСТРОЙКИ РАДИОМАРШРУТИЗАТОРА RAPIRA RS3-F5060

Аннотация

Представлен анализ структуры дерева команд радиомаршрутизатора Rapira RS3-F5060 и алгоритм действия программы. При помощи данного дерева команд опытный пользователь способен сократить время по настройке радиомаршрутизатора Rapira RS3-F5060. В дальнейшем, будет написана программа на языке C++, к которой сделан алгоритм, представленный в данной работе.

Ключевые слова:

Радиомаршрутизатор, дерево команд, алгоритм

В настоящее время радиомаршрутизатор Rapira RS3-F5060 широко используется в подразделениях специальной связи в качестве средства привязки к стационарным сетям с коммутацией пакетов. Конфигурирование данного средства осуществляется с использованием программы PuTTY.

реализована только клиентская сторона соединения — сторона отображения. Возможности программы:

1. Сохранения списка и параметров подключений для повторного использования;
2. Работа с ключами и версиями протокола SSH;
3. Клиенты SCP и SFTP;
4. Возможность перенаправления портов через SSH, включая передачу X11;
5. Поддержка большей части управляющих последовательностей xterm, VT-102, а также значительная эмуляция терминала ECMA-48;

6. Поддержка IPv6;

7. Поддержка 3DES, AES, Arcfour, Blowfish, DES;

8. Поддержка аутентификации с открытым ключом, в том числе и без ввода пароля;

9. Поддержка работы через последовательный порт;

10. Возможность работы через прокси-сервер;

11. Поддержка отсроченного сжатия данных до окончания процесса аутентификации).

Применение PuTTY:

1. Удаленное администрирование Linux;

2. Подключение к виртуальным серверам по протоколу SSH;

3. Настройка сетевых маршрутизаторов через последовательный порт;

4. Соединение с удаленными Telnet-терминалами и пр.

Такой способ настройки достаточно сложен и занимает у оператора много времени. Кроме того, одним из способов уменьшить время и сложность настройки является визуализация процесса настройки с помощью программ настройки.

Предложен алгоритм работы данной программы, который представлен на рис. 2.

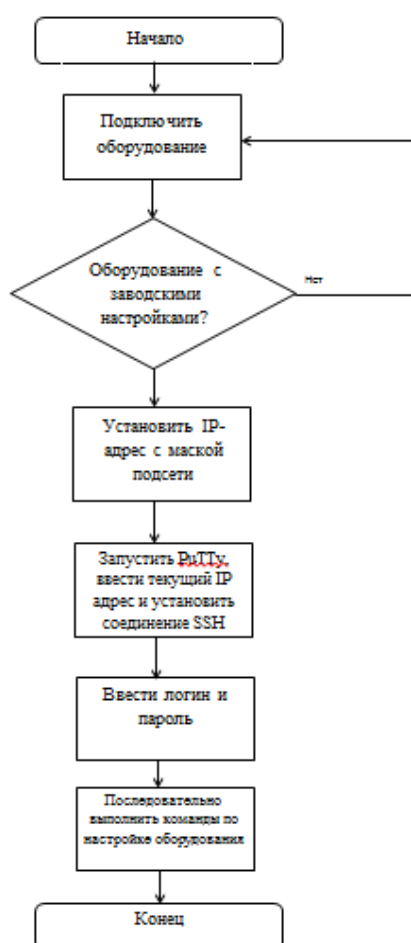


Рисунок 2 – Алгоритм работы программы

В данной статье было рассмотрено дерево команд для настройки радиомаршрутизатора Rapira RS3-F5060. При помощи данного дерева можно намного быстрее и легче настроить радиомаршрутизатор. Также, был представлен алгоритм работы радиомаршрутизатора, на котором наглядно отображена работа радиомаршрутизатора.

Список использованной литературы:

1. А. В. Тихонов. Эксплуатация радиомаршрутизаторов Rapira серии RS3./ И. А. Чаплыгин, А. Г. Дубровин - Орёл : Академия ФСО России, 2015. – 35 с. : ил.

© Ширококов А.Ю., 2018

УДК 677.2.001.052

Эркинов Зокиржон Эркинбой ўғли

PhD, Наманганский инженерно-технологический институт

Республика Узбекистан

E-mail: zokirshoh_77@mail.ru

Обидов Донёр Холмамат ўғли

ассистент, Наманганский инженерно-технологический институт

Абдурахмонова Дилфуза Абдужалил кизи

магистрант, Ташкентский институт текстильной и легкой промышленности

ВЫРАБОТКА КРУЧЕНОЙ ПРЯЖИ ИЗ ОДНОНИТОЧНОЙ ПРЯЖИ РАЗНОГО СПОСОБА И СИСТЕМЫ ПРЯДЕНИЯ

Аннотация

В данной статье приведены исследования по выбору и обоснованию коэффициентов крутки, для выработки крученой пряжи из одиночной пряжи разного способа и системы прядения на машинах двойного кручения. Целью работы является, изучение влияния параметров разноструктурной однониточной пряжи на качества крученой пряжи.

Ключевые слова

Пряжа, коэффициент крутки, кручение, разрывная нагрузка, удлинение, сложение.

В республике реализуются комплексные меры, направленные на создание производства широкого ассортимента качественной текстильной и швейно-трикотажной продукции, углубление локализации ее производства, а также повышение экспортного потенциала местных производителей.

В современных условиях экономической конкуренции текстильные предприятия вынуждены уделять особое внимание вопросам, связанным с расширением ассортимента текстильных материалов и изделий и повышением качества выпускаемой продукции.

Ткани и другие текстильные товары характеризуются совокупностью свойств, благодаря которым они удовлетворяют определенную потребность. Назначение той или иной ткани во многом определяет выбор свойств для оценки ее потребительской ценности. Свойства тканей и других текстильных изделий зависят от свойств волокон, нитей (пряжи), строения, способа выработки и характера отделки.

Перспектива развития текстильной промышленности, в частности, рост производства пряжи и нитей различных структур и видов требует интенсивного комплексного развития крутильного производства.

В настоящее время хлопкопрядильные фабрики республики оснащаются новыми высокопроизводительными машинами двойного кручения, такими как VTS-08, VTS-09, VTS-10 фирмы Volkman (Германия); Sirius, Cosmos фирмы Savio (Италия) и машинами фирмы SSM (Швейцария). Известно, что все эти машины имеют ряд конструктивных и технологических изменений по сравнению с

ранее выпускаемыми образцами.

Целью данной работы является изучение влияния параметров разноструктурной однониточной пряжи на качества крученой пряжи, выработанной на машинах двойного кручения.

Для проведения экспериментов получены образцы однониточной пряжи линейной плотности 20 текс разного способа и системы прядения из ведущих предприятий “NAMIMPEKS TEKSTILE” (Наманган), “Indorama Kokand textile” (Фергана), “Daewoo Textile” (Фергана), “MRT textil” (Наманган), “Par Fen” (Наманган). Физико-механические свойства пряжи приведены в таблице-1.

Крученые пряжи в два сложения выработанные из одиночной пряжи разного способа и системы прядения в основном используются для выработки трикотажных и ткацких полотен. Нами были проведены эксперименты по выработке крученых нитей структуры 20x2 текс.

Таблица 1

Физико-механические показатели однониточной пряжи

1	Показатели	Пряжа линейной плотности 20 текс			
		Гребенное, кольцевая	Гребенное, компактная	Кардная, кольцевая	Кардная, пневмомеханическая
2	Фактическая линейная плотность пряжи, текс	19,6	19,8	20	19,8
3	Неровнота по Устеру, $U_m(\%)$	8,86	9,22	13,1	12,7
4	Коэффициент вариации по Устеру, (%)	11,9	11,3	14,8	13,8
5	Число кручений, кр/метр	790	810	880	760
6	Разрывная нагрузка пряжи, сН	308,2	341,4	321,3	280,9
7	Относительная разрывная нагрузка, сН/текс	15,4	16,7	17,1	13,5
8	Удлинение, %	4,6	4,8	5,8	5,6
9	Число непсов, шт. на 1000 метр	38	24	173	244
10	Коэффициент крутки	35,3	36,2	39,3	34,0

Для выработки крученой пряжи на машине VTS-09 использованы рабочие параметры рекомендованные фирмой производителя машин [1].

В зависимости от величины коэффициента окончательной крутки крученую пряжу подразделяют на следующие виды [2]:

Очень отлогую	α 20-25	Основную	α 40-47
Уточную	25-32	Крутую	47-57
Трикотажную	29-33	Креповую	57-100

Соотношение коэффициентов крутки для однокруточной пряжи различного назначения представлено в таблице-2.

Таблица 2

Соотношение коэффициентов крутки

Назначение крученой пряжи	Структура нити	Направление крутки	Соотношение
Чулочно-трикотажные изделия	Однокруточная в два сложения	ZS	0,8-0,9
Гардинно – тюлевые изделия	То же	ZS	1,4-1,7
Ткачество углок основа	»»	ZS	1-1,2
пряжа ПМСП	Однокруточная	ZS	1,2-1,4
Технические ткани	»»	ZS	1,04
Технические ткани	Многониточная	ZS	0,8-0,9
Швейные нитки в три сложения	Однокруточная	ZS	1,7-1,8

Для проведения экспериментов коэффициенты кручения выбраны из таблицы-2 по рекомендации К.И.Корицкого [2].

Многими исследователями [3, 4, 5] проведены эксперименты по выработке крученой пряжи на машинах двойного кручения. В основном на данных исследованиях объектом исследования были: выработка крученой пряжи однокруточным способом, установка технологических режимов работы машины двойного кручения, исследование по выбору коэффициентов и числа кручения, и т.д. Исследования в основном проводились на машинах двойного кручения по выработке крученой пряжи в два, три сложения по однокруточному способу, а в четыре и шесть сложений по однокруточному и двухкруточному способу кручения.

Перед кручением произведено трощение одиночных нитей на тростильной машине «SSM» (Швейцария), а кручение осуществлялось на машине двойного кручения VTS-09 фирмы «Volkmann» (Германия) на предприятии «Aisha home textile» (Наманган).

Таблица 3

Физико-механические показатели крученой пряжи

№	Показатели	Крученая пряжа линейной плотности 20х2текс			
		Гребенная, кольцевая	Гребенная, компактная	Кардная, кольцевая	Кардная, пневмомеханическая
1	Система и способ прядения однопниточной пряжи				
2	Фактическая линейная плотность пряжи, текс	39,9	39,8	40,1	40
3	Неровнота по Устеру, Um(%)	5,6	5,3	7,6	8,9
4	Коэффициент вариации по Устеру, (%)	6,2	6,7	9,1	9,6
5	Число кручений крученой пряжи, кр/метр	670	690	745	645
6	Разрывная нагрузка пряжи, сН	663,53	708,8	741,85	584
7	Относительная разрывная нагрузка, сН/текс	16,63	17,81	18,5	14,6
8	Удлинение, %	6,48	6,9	7,44	8,12
9	Число неспов, шт. на 1000 метр	0	0	8	16
10	Коэффициент крутки крученой пряжи	42,4	43,4	47,2	40,8

Из таблицы–3 видно, что число неспов в крученой пряже резко сократилось чем на одиночной пряже (таблица-1), удлинения пряжи заметно увеличилось, разрывная нагрузка крученой пряжи заметно увеличилось чем одиночная пряжа в два сложения. И при испытаниях не появившаяся путанка показывает, что, выбранные коэффициенты и число круток для кручения пряжи правильно рассчитаны и крученая пряжа равновесна.

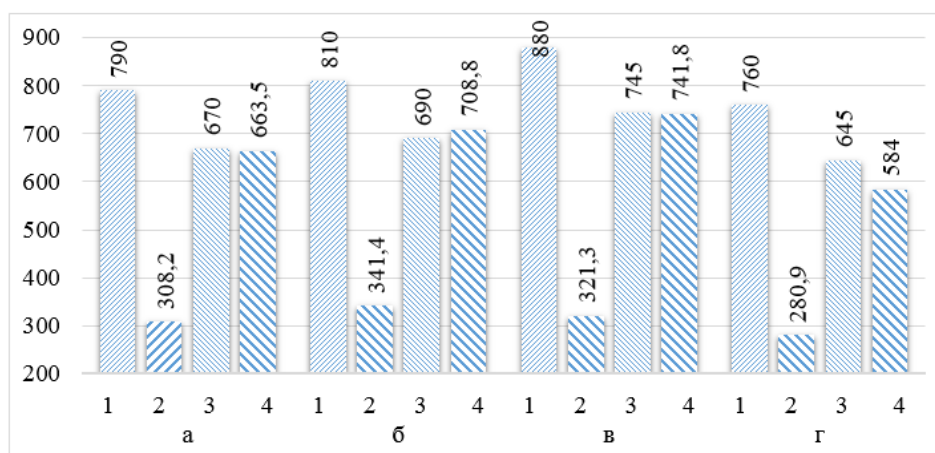


Рисунок 1 – Число кручений и разрывная нагрузка пряжи: а - гребенная кольцевая пряжа, б - гребенная компактная пряжа, в - кардная кольцевая пряжа, г - кардная пневмомеханическая пряжа; 1 - число круток одиночной пряжи, 2 - разрывная нагрузка одиночной пряжи, 3 - число круток крученой пряжи, 4 - разрывная нагрузка крученой пряжи.

По ГОСТу [6] относительная разрывная нагрузка крученой пряжи линейной плотности 20х2 текс выработанная из хлопкового волокна, должна составлять 13,7 сН/текс (первый сорт), а коэффициент крутки не более 47,4. Относительная разрывная нагрузка крученой пряжи в два сложения из одноплеточной пряжи разного способа и системы прядения составляет от 14,6 до 18,5 сН/текс (Рис.1). Что доказывает правильность выбора соотношений коэффициентов крутки и технологического параметра машин.

Выработанная крученая пряжа линейной плотности 20 текс в два сложения соответствует требованиям ГОСТа 6904-83 [6].

Список использованной литературы:

1. Руководство по эксплуатации и техобслуживанию машины двойного кручения VTS-08. Volkmann Sauger 2005г.
2. Павлов Ю.В., Иванова М.И. Крутильно-ниточное производство. – М.: Легпромбытиздат, 1986г. с.130
3. Эркинов З.Э. Улучшение качества крученой нити путём усовершенствования технологии её производства. дисс. PhD. Ташкент 2018г. С. 120.
4. Хайдаров У.П. Қўшбурам пишитиш машинаси ишчи параметрларини муқобиллаш. Магистрлик диссертацияси. ТТЕСИ. Тошкент 2015 й.
5. Эркинов З.Э. Пишитилган ип тайёрлаш технологияси такомиллаштириш. Маг. дисс. Наманган 2006 й.
6. ГОСТ 6904-83. Пряжа хлопчатобумажная суровая крученая для ткацкого производства.

© Эркинов З.Э., Обидов Д.Х., Абдурахмонова Д.А., 2018

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 94

Третьяков Алексей Сергеевич,

преподаватель истории

ФГБОУ ВО «Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова»

г. Абакан, Республика Хакасия

harald-viking@yandex.ru

Третьякова Ольга Сергеевна,

учитель истории

МБОУ «Подсинская СШ»,

с. Подсинее, Республика Хакасия

helga-sonne@yandex.ru

ВЕНГЕРСКИЕ РЫЦАРСКИЕ ТУРНИРЫ ЭПОХИ РЕНЕССАНСА

Аннотация

Целью данной статьи является рассмотрение особенностей организации турниров в Венгрии XV века – эпохи так называемого Венгерского Ренессанса. Предпосылки для политического и культурного подъема были подготовлены королем Сигизмундом Люксембургским (1387-1437 гг.), однако пик развития государственных институтов данной эпохи связан с именем короля Матиаша Корвина Хуньяди (1458-1490 гг.). В связи с этим необходимо рассмотреть характерные черты рыцарских турниров через призму исторических событий Венгрии XV в.

Ключевые слова:

Венгрия, Матиаш Корвин, Сигизмунд Люксембург, XV век

В период правления Сигизмунда Люксембургского (1387-1437 гг.) постоянным центром культурной жизни Венгрии стал город Буда. Благодаря интенсификации международных отношений королевства в XV веке развивается и рыцарская культура, формируется образ западноевропейского рыцаря. Вместе с тем, складывание рыцарской культуры проходило сверху – по настойчивому требованию королевской власти.

Первые турниры проходили в Венгрии при дворе Белы III (1172-1196 г.) в Эстергоме, но позже турниры не проводились из-за монгольского вторжения. Возобновление интереса к турнирам связано с личным интересом короля Карла Роберта (1310-1342 гг.) – неоднократного участника рыцарских состязаний, однако после его смерти турниры вновь не проводились. Для Сигизмунда Люксембургского – одновременно короля Венгрии, Чехии и Германии и императора Священной Римской империи, турниры стали еще одним фактором, чтобы показать престиж своей власти перед местными магнатами и дворянами. Известно, что в мае 1412 г. в Буде организован турнир в честь приезда польского короля Владислава II Ягеллона. Ян Длугош сообщает, что в течение двух дней приняли участие в турнире около 100 рыцарей из 20 стран. Победителю обещали в качестве награды серебра столько, сколько весит его конь, именно такая информация содержалась в приглашениях в Ашаффенбург Конраду фон Эглоффштайну – дойчмейстеру Тевтонского ордена.

В феврале 1418 г. Сигизмунд организывает турнир по случаю завершения Констанцского собора, восстановившего единство католической церкви и привлечшего в город (территория Священной Римской империи), политическую и интеллектуальную элиту Европы. Сигизмунд сам вышел на ристалище в чужой броне (королю на тот момент было 50 лет), одержал несколько побед и только потом снял шлем, получив восхищение гостей турнира. В 1431 г. на Пасху Сигизмунд повелел повторить там же в Констанце турнир, но с привлечением венгерского дворянства, сохранилось послание Миклоша Вардая своему отцу, чтобы тот

отправил ему хорошую лошадь в Констанц, потому что он хотел бы участвовать в турнире.

Описание турнира 1433 г. в Пеште есть у Бертрандона де ла Брокьера, французского пилигрима в его «Заморских приключениях». Он отмечает, что рыцари сражаются на низкорослых лошадях. «Я видел Гараи в рыцарской игре, который, согласно обычаю страны, сражался на маленькой лошади с низким седлом, богато отделанным, и использовал очень короткие копыя, и это была приятная игра, цель которой в том, чтобы один из бойцов упал на землю». Он отмечал отсутствие барьера на ристалище – уже ставшим нормой на его родине – как меры безопасности для участников турнира (подобный вид состязания изображен, скорее всего, на миниатюре его земляка Пьера Шоке, сопровождавшем в 1502 г. невесту короля Владислава Анну де Фуа в Венгрию, см. Рисунок 1).



Рисунок 1 – Турнир венгерских рыцарей. Pierre Choque, Discours des Ceremonies du Sacre et mariage d'Anne de Foix avec Ladislaus Roy de Hongrie. 1502.

До 1458 г. упоминаний о турнирах практически нет, это связано с ослаблением королевской власти и междоусобицами, борьбой с турками. Ситуация изменилась при дворе короля Матиаша Корвина, когда турниры стали регулярными. Одним из самых зрелищных был турнир в честь бракосочетания Матиаша и неаполитанской принцессы Беатрисы Арагонской – рыцари сначала бились в Секешфехерваре (традиционное место коронации), а затем самые достойные восемь рыцарей из Венгрии, Богемии и Священной Римской империи бились в Буде. Причем, еще в Секешфехерваре Беатриса потеряла сознание, когда в копейной сходке обломок копья пронзил насквозь бедро рыцаря и приколол его к лошади. В апреле 1479 г. состоялся турнир в столице Моравии – Оломоуце, в честь подписания перемирия в Богемской войне между Матиашем Корвином и Владиславом Ягеллоном. Благодаря тому, что Матиаш лично участвовал в нескольких видах состязаний можно получить сведения о типах сражения на турнирах при венгерском дворе.

Перед началом турнира перечислялись участники, оглашались их гербы, представляли наиболее знатных гостей венгерских магнатов, герольды огласили, что участвует сам король Венгрии и Богемии – Матиаш не скрывал своей личности в турнире. Далее объявлялся бой на лошадях с копиями – цель выбить противника с лошади. Придворный историк Бонфини отмечал, что неаполитанских и французских знатных гостей турнира удивляли правила безопасности турнира, точнее отсутствия таковых. Допускался смертельный исход, отдельно оговаривалось, что в случае причинения тяжкого вреда королю, то нанесший этот вред не понесет наказания. Копья были значительно короче, чем в Западной Европе, то есть дистанция для удара сокращалась; на невысоких лошадях седла были низкие, что приводило к тому, что проигравший рыцарь отлетал назад, переворачиваясь через голову, что только увеличивало число травм. Бонфини объясняет это венгерскими историческими традициями – кочевое прошлое, и если ты настоящий воин, то должен уметь сражаться на любой лошади (см. Рисунок 2).



Рисунок 2 – Иллюстрация из Королевского налогового реестра 1480-1485 гг.

Рыцарь откинулся назад, так как копье соперника ударило ему в шею. Пропорции всадника и лошади не являются художественным вымыслом, так как письменные источники подтверждают, что турнирные лошади были низкорослыми. Данная порода лошадей вымерла в XVIII веке.

Если брать в расчет физические параметры, то при таком центре тяжести выбить человека из седла коротким копьем сложнее. Отличия, которые были отмечены Бонфини, также состояли в отсутствии символизма как в западноевропейской рыцарской культуре: так, если рыцарь одерживал победу в венгерском турнире, то забирал весь доспех побежденного и оружие, а не шпоры или часть плюмажа, например, как это делалось во Франции в эту же эпоху. Исключение делалось только в том случае, если кто-либо из присутствующих желал отдать победителю сумму, эквивалентную стоимости доспеха. После конного турнира проходили сражения мечников один на один, где король Матиаш одержал победу. Завершающим мероприятием в программе был массовый бугурт пеших рыцарей – сражались на мечах, копьях, допускалась булава; но поскольку это состязание считалось менее престижным, то король в нем не принимал участие. Во времена Матиаша рыцари, победившие на турнире на лошади с копьем, получали золотые шпоры из рук короля, а также причислялись к почетному Ордену Дракона.

Сохранившиеся музейные экспонаты указывают, что длина копий составляла от 3 до 4 метров, наконечники выполнены либо в виде короны, либо пирамидальные (см. Рисунок 3). Слева внизу на рисунке более опасный пирамидальный наконечник для турниров «Божьего суда». Остальные – корonoобразные – для обычных состязаний, менее травмоопасные. Средний вес копий, вместе с воронкообразной гардой, 6,5 – 7,5 кг. Внутри турнирные копья были либо полые, либо делался желоб на половину или $\frac{2}{3}$ длины, чтобы копьe легко ломалось.

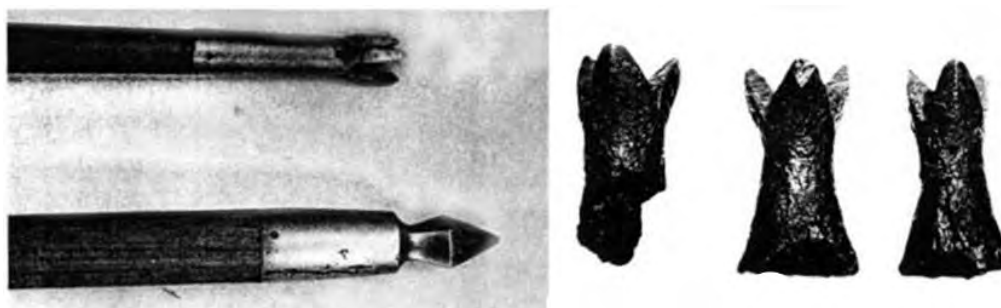


Рисунок 3 – Наконечники копий XV- начала XVI вв. Венгерский национальный музей, Будапешт.

Еще одной отличительной чертой венгерских турниров был запрет на присутствие женщин и детей из простолюдинов – правило действовало еще со времен правления Карла Роберта. Ввиду отсутствия культа прекрасной дамы, то знатные женщины тоже были редкими гостями турниров (исключение – жены королей), так как главная цель турнира – демонстрация боевой удали, либо испытание судьбы.

Судопроизводство Венгерского королевства считало легитимным решение спора через турнирный поединок на лошади с копьем. Основанием для такой меры было только убийство одного из членов высшего общества. Допускалось четыре схода, если после этого оба участника были живы, то обжалование не допускалось, так как это считалось Божьим судом. Подобный символизм рыцарской культуры был неприемлем для венгерского магнатства и дворянства, поэтому испытание судьбы поединком особой популярностью не пользовалось.

Еще одной функцией турнира являлась демонстрация престижа страны на международной арене. Известно о том, что в 1472 г. в Англию было отправлено три дворянина из Черной Армии короля Матиаша ко двору Эдуарда IV Йорка Уласло Бодна, Фридьеш Вардай и Ласло из Трансильвании. Они были торжественно встречены в Кале, а затем английская сторона препроводила их в Кентербери на турнир в честь дня Святого Георгия 23 апреля, победитель которого должен был стать рыцарем Ордена Подвязки. Все венгры дошли до 3-го последнего дня турнира, Ласло из Трансильвании стал лучшим мечником, а Фридьеш Вардай награжден золотым наконечником, так был единственным, кто смог сбить копьем верхом на полной скорости подвешенную монету – пенс.

После смерти короля Матиаша известно лишь о нескольких крупных турнирах. Первый состоялся в 1502 г. в Секешфехерваре в честь брака короля Уласло II и Анны де Фуа. Турнир длился 12 дней, его описание есть у выше упомянутого француза Пьера Шоке. Он отмечал, что копия на венгерских состязаниях короче и толще, похожи на копия фламандской пехоты, а лошади почти ничем не защищены. Поскольку седло было низкое, то всадник сгибал ноги, тем самым был более мобильным на небольшой лошади, такой стиль езды он назвал «а ля гинета», имея в виду испанскую легкую кавалерию. Еще один турнир состоялся в 1523 г., победителем стал Георг фон Бранденбург, обыграв самого короля Лайоша II. После поражения под Мохачем при последующих правителях крупные турниры не проводились, а на турнир в день коронации Фердинанда I в Праге в 1527 г. венгерская знать не приехала.

Таким образом, в Венгерском королевстве XV века сложились особые правила рыцарских турниров. Геополитическое положение – постоянная угроза турецкого нападения, особое положение магнатов и дворян в системе государственного управления, несформированная рыцарская культура наделяли данные состязания лишь отчасти функцией демонстрации боевой удали. Система организации турниров в Венгрии свидетельствуют о том, что рыцарские турниры использовались правителями для укрепления своей власти, а кажущаяся суровость традиций во многом обусловлена историческими условиями складывания государственности.

Список использованной литературы

1. Beihammer Alexander D. *Diplomatics in Eastern Mediterranean 1000-1500: Bertrandon de la Broquière, aspects of cross-cultural communication* // Alexander D. Beihammer. – Leiden-Boston, 2008.
2. Domanovszky Sándor *Magyar művelődéstörténet* // S. Domanovszky. – Babits Kiadó, Szekszárd, 1993.
3. Kalmár János *Regi Magyar fegyverek* // Kalmar J. – Budapest, 2004.
4. Lander, J. R. *Government and Community: England, 1450-1509*. Harvard University Press, 1980.
5. Lindner Theodor Sigmund (Kaiser) // *Allgemeine Deutsche Biographie*. –Lpz.: Duncker & Humblot, 1892.
6. Szendrei János *Magyarország történeti emlékei évi ezredéves országos kiállításon* // Szendrei J., Czobor B., Szalay I. – Budapest, 2004.
7. Voigt Gustav *Der Adel am Obermain*. in: *Die Plassenburg. Schriften für Heimatforschung und Kulturpflege in Ostfranken*. Bd. 28, Kulmbach 1969.

УДК 9

Хроленко Т.А.

Магистрант 2 курса

«Хакасский государственный университет имени Н.Ф.Катанова»

Институт истории и права

г.Абакан, РФ

email:tatiana_ptr@mail.ru

О МЕРАХ ПО СОХРАНЕНИЮ И ПОПУЛЯРИЗАЦИИ ГОРНОЙ ГРЯДЫ «СУНДУКИ»**Аннотация**

Работа посвящена рассмотрению характерных особенностей организации Музея-заповедника «Сундуки» в Республике Хакасия. В настоящее время популярность объекта возрастает в связи с проведением там событийных мероприятий, расширением спектра услуг и улучшением инфраструктуры. Однако существует необходимость усиления мер по охране культурного наследия и поэтапного улучшения качества обслуживания. В статье отмечены основные проблемы эффективного функционирования музея-заповедника и предложены рекомендации для дальнейшего развития и сохранения комплекса.

Ключевые слова:

Сундуки, музей под открытым небом, туристическое обслуживание, историко-культурное наследие.

Горная гряда Сундуки в долине реки Белый Июс на севере Хакасии является одной из самых популярных достопримечательностей республики, входит в большинство путеводителей и привлекает как историков и этнографов, так и эзотериков и неошаманистов. В.Е.Ларичев, исследователь Сундуков, при первом взгляде на них пришел к выводу о невозможности отсутствия на этом месте следов древних цивилизаций.

Данное утверждение быстро нашло подтверждение. Исследования Сундуков в начале 80-х годов подтвердили уникальность объекта. В.Е.Ларичев рассматривал Сундуки с точки зрения астроархеологии – междисциплинарной науки на стыке археологических и естественнонаучных методов [1, С. 135].

Проведенные исследования усилили интерес к горной гряде со стороны обывателей. Вопрос о музеефикации объекта особенно остро встал в конце XX – начале XXI, когда активно начала развиваться индустрия внутреннего туризма и потребовалось принятие мер по защите памятника историко-культурного наследия.

Как уже упоминалось выше, Сундуки это уникальный памятник истории и культуры. По мнению В.Е.Ларичева, Первый Сундук является прямым воплощением мифа о мировой горе, вокруг которой происходит движение небесных светил. Подтверждением этому стали многочисленные находки «приспособлений», служащих цели отслеживания движения Солнца и Луны [2, С. 74]

Привлекает внимание как исследователей, так и туристов скальная ниша с петроглифами, нанесенными во времена Окуневской культуры (4-5 тыс лет назад) [3, С. 82], святилище эпохи палеолита «Белая лошадь» [4, С. 10] и многие другие объекты.

В целях сохранения уникального комплекса, Сундуки и еще один объект культурного наследия Сулекская писаница с 2011 года изначально существовали в виде единого юридического лица – МБУК «Музей Орджоникидзевского района». Данный шаг к объединению объектов не имел положительного эффекта, так как достопримечательности находятся на значительном удалении друг от друга и имеют различное содержание.

В 2013 году было принято постановление о реорганизации музея в форме выделения двух юридических лиц: «Музей-Заповедник «Сундуки» и «Музей-Заповедник «Сулеки» [5]. На наш взгляд данная концепция является более жизнеспособной, нежели первоначальная, так как у руководства музеев имеется возможность сконцентрировать внимание на конкретном объекте показа, несущем единую

смысловую нагрузку.

В отличие от Музея «Сулеки» на Сундуках к услугам туристов предложен гораздо более широкий перечень услуг. На официальном сайте музея размещены анонсы 11 различных тематических экскурсий, указана возможность размещения в гостевых юртах и предусмотрен вариант организации различных мероприятий и летнего полевого лагеря [6].

Концепция развития туризма на период до 2020 года относит Сундуки к одним из главных туристических брендов Хакасии наряду с Хакасским республиканским национальным музеем-заповедником, Анхаковским муниципальным музеем-заповедником под открытым небом «Улуг Хуртуях Тас» и Музеем под открытым небом «Усть-Сос» [7].

Причем стоит отметить, что большинство музеев следует принципу существования памятников *in situ*, ряд объектов подверглись частичной консервации и реконструкции [8, С. 78], где-то, в том числе на Сундуках были проведены раскопки и исследования [2, С. 75].

Как мы уже упоминали, основная доля исследований на Сундуках проведена В.Е. Ларичевым. Однако существуют противники его концепции, в частности, С. Г. Скобелев крайне негативно относится к идее представления данного объекта в качестве древней обсерватории и утверждает, что единственное назначение объекта – это защита, а сами Сундуки, а конкретно крепость Онло (Первый Сундук) являлось для древних людей фортификационным сооружением [9, С. 89].

Однако, несмотря на критику, С. Г. Скобелев считает обеспечение охраны объекта грамотной инициативой, которая поможет избежать скорейшего разрушения Сундуков в связи с возросшим туристским потоком.

Мы поддерживаем критику Скобелева по отношению к руководству музея в части контроля за передвижениями туристов на автотранспорте. Нередки случаи, когда туристы заезжают дальше официальных автостоянок, тем самым нарушая целостность почвы и окружающего ландшафта [9, С. 89].

Проблемой музея, как с точки зрения туристского потока, так и в сфере сохранения и популяризации объекта показа является наличие огромного количества самодельных лиц, предлагающих экскурсионные услуги. Экскурсоводы размещаются вдоль основной дороги, ведущей к Первому Сундуку. По свидетельству профессиональных историков, этнографов и опытных экскурсоводов, ежегодно на Сундуках встречаются группы туристов под руководством неграмотных гидов, которые преподносят посетителям искаженную информацию.

На данный момент отсутствуют механизмы защиты туристов от непрофессиональных экскурсоводов, единственным решением на наш взгляд может стать введение обязательной сертификации гидов-экскурсоводов и применение штрафных санкций за самодельное предоставление экскурсионных услуг. Однако на данный момент поправки в ФЗ «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» внесены не были [10].

Вызывает опасение состояние дорог на подъезде к горной гряде. В дождь, весеннюю распутицу проезд к памятнику значительно затруднен. Без осуществления мер по отсыпке дорог нельзя говорить о полной доступности объекта показа для туристов.

С целью эффективного развития музея необходимо также взаимодействие между муниципальными образованиями. Часть дороги, гора Пятый Сундук расположены на территории Ширинского района Хакасии, соответственно, администрация музея не имеет права осуществлять какую-либо деятельность на территории иного муниципального образования без официального на то разрешения [11, С. 113-114].

Согласно данным публичной кадастровой палаты Хакасии территория памятника относится к землям сельскохозяйственного назначения [12]. Необходимо осуществить перевод земель в категорию земель историко-культурного наследия с целью использования их исключительно по целевому назначению и запрещения любой хозяйственной деятельности [13].

В данный период времени возрастает популярность самодельного туризма, соответственно, задачей мест приема туристов должна стать организация комфортной инфраструктуры, в том числе установка знаков туристской навигации при подъезде к музею и на знаковых достопримечательных объектах.

На данный момент круглосуточная охрана объекта осуществляется фактически только на территории административно-хозяйственных и экспозиционных юрт. Популярными объектами на Четвертом, Пятом Сундуках, святилище Белая Лошадь и ряд других достопримечательностей комплекса находятся в свободном доступе и подвержены риску быть испорчены. В связи с этим в целях сохранения памятника требуется усиление охраны объекта по всей территории комплекса.

Таким образом, Сундуки являются перспективным объектом для развития экскурсионно-познавательного туризма, однако очень важным аспектом является необходимость сохранения объекта историко-культурного наследия и предупреждение случаев вандализма. Сочетание указанных задач требует дальнейшего развития инфраструктуры, грамотного администрирования и согласованности действий между органами власти разных уровней.

Список использованной литературы

1. Гиенко Е. Г. В память о В.Е. Ларичеве. Астроархеологические изыскания в Северной Хакасии / Е. Г. Гиенко, С. Г. Серкин // *ARCHAEOASTRONOMY AND ANCIENT TECHNOLOGIES*. – 2014. – 2(1). – С. 134 – 156.
2. Ларичев В. Е. Сундуки – великий сакральный центр Северной Хакасии (мифологическое, эпосное и естественно-научное в культовых памятниках древних культур юга Сибири, совмещенных с творениями природы) / В. Е. Ларичев, Е. Г. Гиенко, С. А. Прокопьева, С. А. Паршиков // *Астроархеология – естественно-научный инструмент познания протонаук и астральных религий жречества древних культур Хакасии*. сб. науч. статей. – Красноярск: Изд-во «Город». – 2009. – С. 73 – 91.
3. Ларичев В. Е. Храм борьбы света и тьмы, добра и зла, времени и безвременья (календарно-астрономический и религиозно-мифологический аспекты сакрального памятника эпохи окунево) / В. Е. Ларичев, Е. Г. Гиенко, Г. С. Шептунов, Г. Ф. Серкин, В. Н. Комиссаров // «Россия – евразийская общность: культура и цивилизация». Материалы научного симпозиума, 27 января 2005 г. – Новосибирск: «Архивариус – Н». – 2005. – С. 81-104.
4. Ларичев В. Е. «Белая лошадь» Чёрной горы (астрономические аспекты памятника и астральная подоснова искусства древнекаменного века Сибири) / В. Е. Ларичев // *Древние культуры Южной Сибири и Дальнего Востока*. – Новосибирск. – 1994. – С. 9 – 40
5. О реорганизации муниципального бюджетного учреждения культуры «Музей Орджоникидзевского района» в форме выделения двух юридических лиц [Электронный ресурс] : Постановление адм. Орджоникидзевского р-на РХ от 05.06.2011 года № 331 // Музей-заповедник «Сундуки». – URL: <http://www.museumsunduki.ru/muzej-zapovednik/normativno-pravovaya-baza/postanovlenie-o-reorganizatsii> (дата обращения: 16.06.2018).
6. Экскурсии [Электронный ресурс] // Официальный сайт Музей-заповедник «Сундуки». – URL: <http://sunduki19.ru/excursion/> (дата обращения: 16.06.2018).
7. О Концепции развития туризма на период до 2020 года [Электронный ресурс]: Постановление Президиума Правительства Республики Хакасия от 07.02.2017 № 18-п // Правительство Республики Хакасия. – URL: <https://r-19.ru/documents/postanovleniya-prezidiuma-pravitelstva-rkh/39024/> (дата обращения: 16.06.2018).
8. Глушкова П. В. Музеи под открытым небом. Учебное пособие / П. В. Глушкова. – Кемерово. – 2015. – 168 с.
9. Скобелев С. Г. Проблемы и задачи музеефикации памятников фортификации на севере Хакасии / С. Г. Скобелев // *Вестник Алтайского государственного педагогического университета*. – 2015. – №24. – С. 86 – 89.
10. Об основах туристской деятельности в Российской Федерации [Электронный ресурс]: Фед закон от 04.11.1996 года N 132-ФЗ: (с изменениями на 18 апреля 2018 года) // ПСС «Техэксперт». URL: <http://docs.cntd.ru/document/9032907> (дата обращения: 16.06.2018).
11. Миклашевич Е. А. Музеефикация памятников наскального искусства в Республике Хакасия / Е. А. Миклашевич // *Российская археология*. – 2014. – № 3. – С. 111–122.
12. Кадастровая карта Республики Хакасия [Электронный ресурс] // ЕГРП 365. – URL:

<https://egrp365.ru/map/?x=53.698074812334184&y=91.40604400949087&zoom=12&ref=bq> (дата обращения: 16.06.2018).

13. «Земельный кодекс Российской Федерации» [Электронный ресурс]: 25.10.2001 N 136-ФЗ (ред. от 31.12.2017) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_33773/69e99e160ebd2c38a4a6b5f84f8513a6d0f21b74/ (дата обращения: 16.06.2018).

© Хроленко Т.А., 2018

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 33

Begimova Dilshoda Komiljonova

Tashkent financial institute

The department of “Regional economy”

ROLE OF TASHKENT REGION IN SOCIAL AND ECONOMIC DEVELOPMENT OF UZBEKISTAN

Annotation

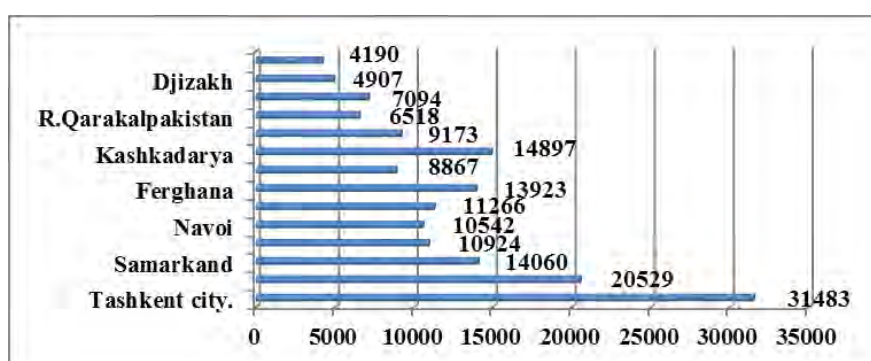
The article illustrates the role of Tashkent economic region in process of social economic development of Uzbekistan. In this article we have analyzed natural and economic potential of the region, peculiarities of development of different branches of economy, problems of the Tashkent economic region and their solutions.

Key words:

Tashkent economic region, gross domestic product, gross regional product, gross industrial product, natural potential, economic potential, diversification, specialization, ecological problem.

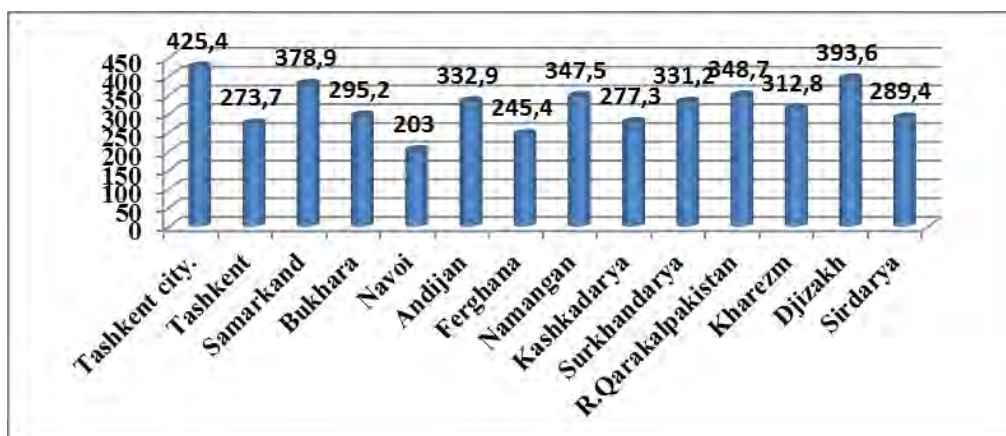
Starting from independence diminishing regional differences and harmonizing the economics has become main focus of the policy. In addition, there were several improvements in purpose of increasing competitiveness among regions and role of regions had fundamental changes which also can be seen in several aspects of life. In recent years main focus of economic policy was on maintaining regular growth of different areas within the country as well as pushing retarded places with full-pack assistance banking on new policy of Assisting all regions and abandoning misbalance among them. Tashkent economic zone is in the row with other places burgeoning with a great pace as a subject of developing economic zones of the country.

There were several causes leading to distortion of balance in all regions specifically, rate of development in initial years of market economy, attractiveness of the place to investors, economic-geographic location of the area, condition of infrastructure, features of innovation. Tashkent economic zone to illustrate stands out from the rest of areas in all functions, and the level of development. Including the capital and the region of Tashkent this zone is considered of the most prosperous areas of Uzbekistan. Metallurgy, textile, food industry, energetics and several more spheres are particularly ameliorated in Tashkent zone [3]. Thanks to the capital city Tashkent service industry is also one of the most flourishing spheres of life in the zone and has irreplaceable place in local economy. Area makes quite big contribution to the Gross Domestic Product of the country and takes the first place in the mean of quantitative measure of production. (Picture 1). In particular, the zone produced 26 percent of Gross Domestic Product (The capital cities part was 15.8%). The cities role was remarkable although geographically it covers only 0.1 percent of the country's area. This is also one glaring example showing urbanization's role in economic development.



Picture 1 – Regional structure of Gross Domestic Product of Uzbekistan in 2016 (billion sum) [1]

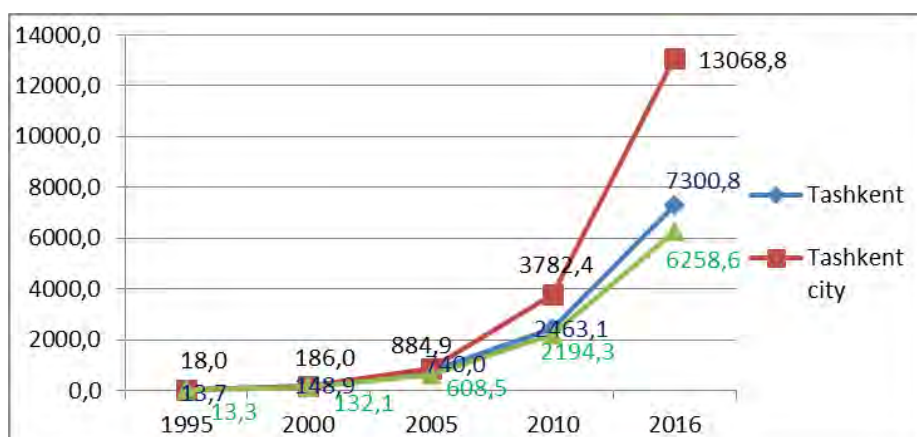
Source: Based on data from Statistics committee of the Republic of Uzbekistan



Picture 2 – GRP growth in 2001-2016 (2000 y.=100%)[1]

Source: Based on data from Statistics committee of the Republic of Uzbekistan

Tashkent economic zone is considered one of the leading areas in social-economic development of the country. The picture below shows the growth rate of Tashkent in last 16 years (Picture 2). It is clearly illustrated that Tashkent was in one of the first places in industrial and service development of the country, in 2016 its regional production had increase of 425.4% compared with 2000. This place's investment attractiveness and capability can be explained with widespread and well-used technology, abundance of human resources and purposeful regional economic policy. Although Tashkent region was in only 12 place according to given indicators and its rate of growth was 173.4%, this place can be said one of the developed production sides of the country. Recent years' policy of assisting regions of agricultural interest and declining difference among economic zones has impacted investment portion of Tashkent economic zone.



Picture 3 – GDP per capita in the regions [1] (In current cost, thousand sum)

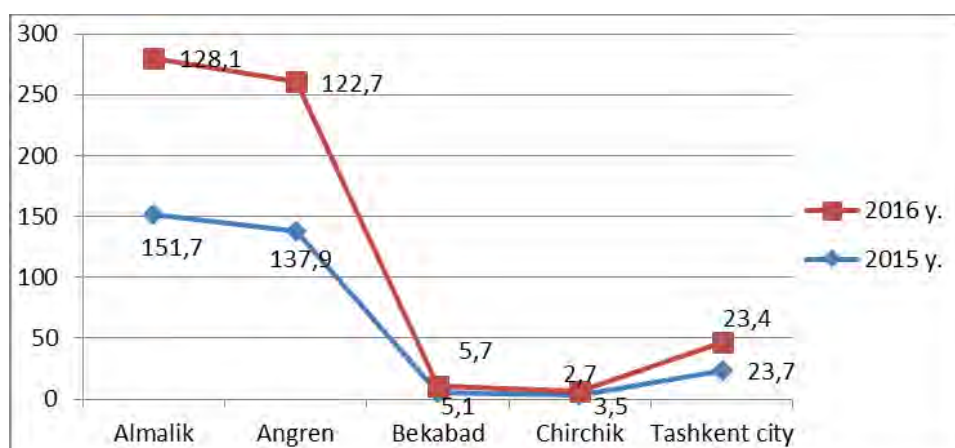
Source: Based on data from Statistics committee of the Republic of Uzbekistan

Net income of people and living standards are much higher in comparison with other places in Tashkent economic zone. Social economic infrastructure sustains proper conditions for living and working. Income of local people is rising regularly due to the facts that land in the area is intensively exploited, service is highly developed and local unemployment rate is much lower than average unemployment rate of the country. It can be seen in the rise of GDP per capita in the region (Picture 3) . Throughout the period of 1995 and 2016 net income of the population has risen to 470.6 times in Uzbekistan. This rate equals 532.9 times in Tashkent region and 726 times in the city of Tashkent. From 2001 to 2016 average rise of income of local people was 5.4 percent in region and 8.7 percent in the city of Tashkent. In 2016 GDP per capita in the Republic of Uzbekistan was 6258.6 thousand sum. This indicator was 7300.8 thousand sum in Tashkent region while it was 13068.8 thousand sum in the capital which in turn denotes that per capita was 1.2 and 2.1 times bigger respectively than average GDP per capita in the country.

Increase of income led to rise of saving capability which triggered investing power of people and enabled private entrepreneurship.

In market economy it crucially important to diversify main spheres of local economic and social development, reducing dependence on raw materials, promoting high fractions of value summation, and boosting technologically advanced production. In independence years development of Tashkent economic zone is directed to create sustainable conditions for economic growth and increasing area's investment attractiveness. Affairs done in order to ameliorate organization of economics in the area enable the place to relinquish raw material directed production, reconstituting technological base of manufacturing and diminishing gap among subareas within the zone.

There are some social economic and ecological issues in Tashkent area which are expected to be sorted out in harshly fast urgency. Among them the most critical one is ecological problem. Since the area is highly developed in industry, and maintains bustling life with crowded traffic, some environmental problems like exhaust fumes from cars and factories, industrial scrap, salvage absorbed chemical substances in agriculture are constantly contaminating atmosphere, water and soil in high level [5]. All these factors are leading to the distortion of ecological balance in the area. Diagram in picture five describes level of impurification in several cities of Tashkent because of stationary sources. Centre of colored metallurgy Almalik and cluster of petrol industry Angren cities are giving off fossil fuels in immense amount which put them on top place of pollutant cities list. This situation impacts on health of population negatively and with no restriction it can distort ecological balance of the whole country.



Picture 4 – Exhaust fumes produced in stationary resources in the example of most polluting cities of Tashkent [4]

To conclude all, Tashkent economic zone plays significant role in social economic development of the country. Almost all spheres of material and non-material production are well developed in the area and it can be noticed in macroeconomic illustrations. Level of region's GDP, gross industrial production, service industry, net income of the population, social and manufacturing infrastructure including transport and communication are highly reformed and placed in top of the rate within the country.

Information sources

1. www.stat.uz
2. www.toshkent.uz
3. www.toshvil.uz
4. www.uznature.uz
5. www.eco.uz

УДК 336.6

С.А. Деменова

магистр, 1 курс, ФГОБУ ВО "Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации"
г. Калуга, РФ

E-mail: demeneva.queen21@yandex.ru

Р.Н. Копрыков

магистр, 1 курс, ФГОБУ ВО "Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации"
г. Калуга, РФ

E-mail: Roman.Koprikov@grandfood.ru

И.А. Замаренова

магистр, 1 курс, ФГОБУ ВО "Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации"
г. Калуга, РФ

E-mail: zamarenowa@yandex.ru

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация

Не вызывает сомнений тот факт, что устойчивость финансового положения хозяйствующего субъекта в современных условиях рыночных отношений во многом зависит от эффективности управления кредиторской задолженностью. В статье обозначено место кредиторской задолженности в системе управления предприятием. В статье раскрыты особенности возникновения каждого вида задолженности и организация учета расчетов с кредиторами. Предложены мероприятия по контролю кредиторской задолженности для эффективности управления предприятием.

Ключевые слова:

кредиторская задолженность, управление, классификация, анализ, счет кредиторской задолженности; синтетический и аналитический учет; финансовая отчетность.

Abstract

There is no doubt that the stability of the financial position of an economic entity in the current market conditions largely depends on the efficiency of management of accounts payable. The article indicates the place of accounts payable in the enterprise management system. The article reveals the peculiarities of each type of debt and the organization of accounting of settlements with creditors. Measures on control of accounts payable for efficiency of management of the enterprise are offered.

Keywords:

accounts payable, management, classification, analysis, accounts payable account;
synthetic and analytical accounting; financial statements.

Актуальность темы определяется высокой теоретической и практической значимостью данной проблемы. Представлены практика формирования кредиторской задолженности и ее влияние на основные финансовые показатели деятельности предприятия.

Хозяйственная деятельность различных предприятий, организаций, учреждений связана с использованием средств, находящихся в непрерывном кругообороте. В составе источников средств субъектов хозяйствования значительный удельный вес занимают заемные средства, а именно кредиторская задолженность. Однако одним из наиболее сложных и спорных вопросов бухгалтерского учета все же является учет кредиторской задолженности, что связано с существованием проблемы несвоевременного осуществления платежей. Наличие кредиторской задолженности оказывает большое влияние на финансовые результаты организации и на хозяйственную деятельность в целом. Для повышения финансовой результативности всех видов обычной деятельности и обеспечения платежеспособности

предприятиям необходимо ускорить кругооборот оборотного капитала, то есть научиться правильно управлять им.

В условиях глобального экономического кризиса чрезвычайно важное значение в обеспечении эффективности функционирования предприятий имеет рациональная организация осуществления расчетных операций. Ускорение оборачиваемости денежных средств - один из важных путей улучшения финансового положения хозяйствующих субъектов.

Рыночные условия хозяйствования требуют приведения в действие факторов, оказывающих непосредственное влияние на эффективность управления. Для обеспечения эффективной деятельности предприятия, очень важным является управление размерами кредиторской задолженности. Необеспеченность предприятий собственными оборотными средствами обусловлена недостатками в организации учета и анализе кредиторской задолженности. Кроме того, статистические данные свидетельствуют о том, что эта задолженность характеризуется достаточно высоким уровнем удельного веса просроченной задолженности.

Особое место в кредиторской задолженности занимают многочисленные расчеты с поставщиками и подрядчиками. Кроме этого, наличие просроченной задолженности может привести к ухудшению имиджа предприятия.

Кредиторская задолженность имеет две важные характеристики:

- Она предполагает обязанности перед большим количеством предприятий, которые требуют их погашения.

- Задолженность, возникнув, учитывается как пассивы организации, пока они не будут погашены [4, с. 28].

Кредиторская задолженность не однородна по своему содержанию. Она включает задолженность поставщикам и подрядчикам, задолженность по заемным средствам, задолженность бюджету по налогам и сборам, задолженность компании по социальному страхованию, медицинскому страхованию и пенсионному страхованию персонала организации, задолженность по заработной плате сотрудников, задолженность подотчетным лицам и прочим кредиторам.

Рассмотрим информацию о кредиторской задолженности представленную в следующих двух таблицах, составленных по материалам Росстата [6]. Наибольший удельный вес в составе кредиторской задолженности приходится на расчеты с поставщиками и подрядчиками.

Для нормального функционирования всех звеньев хозяйства необходимо иметь достоверную информацию о финансовом состоянии предприятия, в частности, о кредиторской задолженности. Учитывая, что история существования кредиторской задолженности является древней, в современной научной литературе нет единого мнения относительно трактовки этого понятия. Так, Гавриленко В.Г. рассматривает кредиторскую задолженность, как денежные средства, временно привлеченные фирмой (обществом, компанией и т.д.) и подлежащие возврату соответствующим физическим или юридическим лицам [1]. Некоторые ученые определяют, что кредиторская задолженность возникает в результате предоставления торгового (коммерческого) кредита, т.е. тогда, когда компания получает товар или услугу без ее немедленной оплаты наличными [2]. Как правовая категория, кредиторская задолженность - это часть имущества организации, являющаяся предметом возникших из различных правовых оснований долговых обязательств организации - дебитора (должника) перед уполномоченными лицами - кредиторами, подлежащую бухгалтерскому учету и отражению в балансе в качестве долгов организации - балансодержателя. [3].

Несмотря на то, что одни исследователи определяют кредиторской задолженности как денежные средства, другие - как часть имущества, третьи - как форму расчетов, однако кредиторская задолженность является неотъемлемым этапом повторительного кругооборота капитала, что приводит к совершению непрерывных хозяйственных операций на предприятии, то есть осуществления хозяйственных операций является причиной непрерывных платежей и денежных поступлений. Именно поэтому важно рассматривать кредиторскую задолженность как составляющую капитала.

Определено, что экономической сущности кредиторской задолженности присущи следующие

признаки:

- принудительный характер экономических отношений;
- черта замещения оборотных средств предприятия;
- отличается скоростью распространения от предприятия к предприятию по цепи взаимосвязанных платежей, вызывает необходимость зачетов взаимных требований;
- может трансформировать безналичные расчеты, в частности, изменять способы платежей.

Важным моментом в учете расчетов с поставщиками и подрядчиками является классификация данного вида кредиторской задолженности. В научной литературе приводят различные классификационные признаки текущей кредиторской задолженности.

Самой распространенным признаком классификации долгов предприятия является срок погашения, также важно для управления задолженностью. По этому критерию кредиторскую задолженность перед поставщиками и подрядчиками классифицируют следующим образом:

- со сроком погашения до трех месяцев;
- со сроком погашения от трех до шести месяцев;
- со сроком погашения более шести месяцев.

Обязательства предприятия по расчетам с поставщиками и подрядчиками - это краткосрочные обязательства, возникающие при поставке продукции или оказании услуг. Данные обязательства должны погашаться согласно договорам о купле-продаже товаров, заключаемых с поставщиками или подрядчиками. В этих договорах указывается предмет, срок действия и цена договора, ответственность и обязательства сторон и тому подобное. Расчеты с поставщиками и подрядчиками осуществляются после отгрузки товарно-материальных ценностей, выполнения работ или оказания услуг либо одновременно с ними с согласия организации или по ее поручению, или по предоплате [5, с164].

Большое значение следует уделить выбору форм расчетов с покупателями и заказчиками. Удачный выбор формы расчетов позволит улучшить взаимоотношения с покупателями и будет способствовать более быстрому расчету за поставленную продукцию, выполненные работы или оказанные услуги.

Для учета расчетов с поставщиками и подрядчиками за полученные материальные ценности, выполненные работы и предоставленные услуги назначен счет 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками». Считаем целесообразным к данному счету открывать счета третьего порядка для отображения информации по видам кредиторской задолженности. Например:

- 60.01.1 «Срок погашения до 3 месяцев»;
- 60.01.2 «Срок погашения от 3 до 6 месяцев»;
- 60.01.3 «Срок погашения от 6 до 12 месяцев».

Важным элементом управления кредиторской задолженностью является ее анализ, поэтому руководство предприятия должно иметь оперативную и объективную информацию о состоянии кредиторской задолженности, которая формируется в системе бухгалтерского учета.

Анализ кредиторской задолженности предприятия проводится на основе использования его финансовой отчетности и оперативных данных за анализируемый период. Для того чтобы соотнести динамику величины кредиторской задолженности с изменениями масштабов деятельности предприятия, при расчете ряда коэффициентов оборачиваемости кредиторской задолженности используются показатели финансовых результатов.

Управление кредиторской задолженностью базируется на специфических принципах и методологических основах, которые позволяют выделить управления кредиторской задолженностью, как отдельный блок управления.

Модель управления кредиторской задолженностью предприятия формируется как совокупность отдельных финансово-математических методов, которые выступают методологическим базисом процесса управления, конкретных методик, технологий, способов и приемов обоснования управленческих финансовых решений.

Проводя инвентаризацию кредиторской задолженности организации должны руководствоваться Методическими указаниями № 49'. В них подробно изложен порядок проведения инвентаризации и

оформления ее результатов, в приложениях к ним содержатся необходимые формы документов для оформления инвентаризации.

Для проведения инвентаризации кредиторской задолженности создаются постоянно действующие, рабочие либо разовые инвентаризационные комиссии, персональный состав которых утверждает руководитель организации. В состав комиссии включаются представители администрации, работники бухгалтерии, другие специалисты.

Руководитель организации должен издать приказ о проведении инвентаризации расчетов с дебиторами и кредиторами (форма № ИНВ-22) и определить состав инвентаризационной комиссии. Приказ о проведении инвентаризации издается, как правило, не менее чем за 10 дней до наступления срока проведения инвентаризации.

Порядок проведения инвентаризации расчетов регламентируется п. 3.44-3.48 Методических указаний № 49. При инвентаризации расчетов инвентаризационная комиссия путем документальной проверки должна установить:

а) правильность расчетов с банками, финансовыми, налоговыми органами, внебюджетными фондами, другими организациями, а также со структурными подразделениями организации, выделенными на отдельные балансы;

б) правильность и обоснованность числящейся в бухгалтерском учете суммы задолженности по недостачам и хищениям;

в) правильность и обоснованность сумм дебиторской, кредиторской и депонентской задолженности, включая суммы дебиторской и кредиторской задолженности, по которым истекли сроки исковой давности (3 года).

Взаимоотношения участников сделки - поставщиков, подрядчиков, покупателей регулируются на основании договоров или контрактов. Договорная деятельность очень распространена в организациях Российской Федерации, потому что она оптимизирует работу на предприятии и взаимоотношения с клиентами, поставщиками, рабочими. Если предприятие, например, является подрядчиком, то его основными договорами являются контракты (договора) на выполнение работ проектно - изыскательских, пусконаладочных), если торговым, то договора на поставку товаров.

Взаимоотношения продавца и покупателя регулируются нормами гражданского законодательства и определены Гражданским Кодексом РФ, порядок оплаты устанавливает положение ЦБ РФ. Порядок расчетов по конкретной сделке производится по условиям, прописанным в договоре. Расчеты производятся либо наличными средствами, либо безналичным способом, либо зачетом взаимных требований.

Так же на основании договора производится поставка товара, предоставление услуг. Если заключен договор, то принятые обязательства по нему необходимо выполнять. Следовательно, в учете должен быть зафиксирован момент (дата) возникновения кредиторской задолженности, которую следует отслеживать и контролировать вплоть до срока ее погашения. Принято выделять нормальную и просроченную кредиторскую задолженность. Следует отметить что в бухгалтерском учете в системе синтетических счетов учет кредиторской задолженности не систематизируется между нормальной и просроченной кредиторской задолженностью. Информацию о просроченной кредиторской задолженности можно получить только по данным аналитического учета в разрезе каждого кредитора.

При нормальной кредиторской задолженности срок оплаты еще не наступил и оплата еще не произведена. Просроченная задолженность, это задолженность срок, которой уже прошел.

Признание просроченной кредиторской задолженности производится на основании договора, срок ее давности отсчитывается со дня следующего за датой исполнения данного обязательства. Но если данная дата не указана в договоре, то срок давности задолженности будет исчисляться через 7 дней после требования исполнения обязательств [1, с.235]. Если этих требований не поступало и не предпринято никаких действий по взысканию задолженности, то срок давности признают после срока исполнения обязательств. Его устанавливают исходя из аналогичных договоров [2, с. 252].

Срок давности может быть прерван если, предприятие признало долг или кредитор предъявил иск по взысканию этой задолженности. После перерыва срок давности рассчитывается заново [3, с.236].

Списание данной задолженности происходит, если произошла ликвидация кредитора или истек срок исковой давности. Признание ликвидации кредитора должно быть подтверждено справкой ЕГРЮЛ о прекращении его деятельности. Списанная кредиторская задолженность признается прочим доходом для организации. Производится списание задолженности в том отчетном периоде, когда была получена справка о его ликвидации.

Следовательно, кредиторская задолженность является одним из объектов бухгалтерского учета, требующего учета и контроля от момента ее образования до погашения или списания. Руководству компании в целях избегания просроченной кредиторской задолженности и контроля за ней, необходимо своевременно получать необходимую информацию в разрезе видов кредиторской задолженности по срокам ее погашения. Формирование детальной информации о кредиторской задолженности, а также ее сроках погашения поможет своевременно принимать решения в части договорных отношений с поставщиками, а также сохранить сформировавшиеся деловые отношения для дальнейшего развития компании и сохранения ее репутации.

Выводы. Эффективная политика управления кредиторской задолженностью позволяет расширять рынки сбыта товаров, привлекать новых реализаторов продукции.

Для нормального функционирования предприятие должно быть обеспечено необходимым размером оборотного капитала. Недостаток оборотного капитала вызывает необходимость дополнительного финансирования, соответственно и дополнительных расходов на его обеспечение. Изменение величины оборотного капитала обусловлено изменением таких составляющих, как: величины запасов, кредиторской задолженности.

Управление каждым из составляющих требует формирования эффективной политики. Предприятия отдают предпочтение предоплате или оплате по факту доставки, ведь в этом случае не возникает риска невозврата денежных средств за реализованную продукцию. В то же время, усиление конкуренции за каналы распространения продукции между производителями, работающими в одном рыночном сегменте, диктует свои требования. Отгрузка продукции с отсрочкой платежа становится одним из основных условий при подписании договоров на продажу продукции.

Как увеличение, так и уменьшение кредиторской задолженности могут привести к негативным последствиям для финансового состояния предприятия.

Итак, анализируя данные о состоянии кредиторской задолженности, необходимо изучить причины возникновения каждого вида задолженности, исходя из конкретной производственной ситуации на предприятии. Вследствие проведенного исследования можно утверждать, что кредиторская задолженность является важной составляющей сложного механизма предприятия. Именно поэтому определению и изучению этой категории необходимо уделять важное значение, ведь от принятых сегодня решений зависят состояние и перспективы развития предприятия завтра.

Список использованной литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации // Часть первая, статья 200 от 30.11.1994 № 51-ФЗ, опубликован в «Российская газета» № 238-239, 08.12.1994(с изменениями на 31.01.2016 №• 7 - ФЗ).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации // Часть первая, статья 314 от 30.11.1994 № 51-ФЗ, опубликован в «Российская газета» № 238-239, 08.12.1994(с изменениями на 31.01.2016 №• 7 - ФЗ).
3. Гражданский кодекс Российской Федерации // Часть первая, статья 203 от 30.11.1994 № 51-ФЗ, опубликован в «Российская газета» № 238-239, 08.12.1994(с изменениями на 31.01.2016 №• 7 - ФЗ).
4. В.Г. Гавриленко, "Капитал. Энциклопедический словарь" / «Право и экономика», 2016 г.
5. Колб Р.В., Родригес Р.Дж. «Финансовый менеджмент» - М.: «Дело и сервис», 2011, с.335.)
6. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 03.07.2016)
7. Баканов М. И., Шеремет А. Д. Теория экономического анализа: Учебник. 4-е изд., доп. и перераб. М.: Финансы и статистика, 2012.
8. Демироглу Н. Б. Стадии и этапы проведения процедуры закупки у единственного поставщика / Демироглу Н.Б., Перелович Г.Я. //Актуальные проблемы экономики и современного менеджмента: Материалы международной научно-практической конференции. - Симферополь: ДИАЙПИ, 2015 -464 с.

9. Абрамова А. С. Списание кредиторской задолженности: бухгалтерский и налоговый учет // Бухгалтерский учет. – 2017. – № 3. – С. 38–40. – № 4. – С. 33–37.
10. Воронина Л. И. Бухгалтерский учет: учебник. – 5-е изд., перераб. – М. : Альфа-М : ИНФРА-М, 2015. – 480 с.
11. Керимов В.Э. Бухгалтерский учет / В.Э.Керимов: 2-е изд. – М.: ЭКСМО, 2016. – 682 с.
12. Керимов А.Т., Чергеев М.А. Совершенствования организации и методики бухгалтерского учета расходов на базе использования компьютерных технологий/ Развитие современной науки: теоретические и прикладные аспекты/ Сборник статей студентов, магистрантов, аспирантов, молодых ученых и преподавателей. - Пермь, 2017. - С. 166-170.

© Деменова С.А., Копрыков Р.Н., Замаренова И.А., 2018

УДК 334

И.Н. Ковалева

д.э.н., к.ф.-м.н., профессор

ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет им. В.И. Вернадского»,

г. Симферополь, РФ

Kovaleva.irina69@gmail.com

ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ, СТРУКТУРА И ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ СОСТАВЛЯЮЩИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация

Проблемы экономической безопасности предприятия, как основного звена экономики государства в последнее время приобретают особую актуальность.

Ключевые слова:

система экономической безопасности предприятия, воздействия на безопасность.

Потребность в безопасности является базовой как для отдельной личности, предприятия, общества, так и государства в целом. Несмотря на то, что проблемы экономической безопасности в последнее время приобретают особую актуальность, существенная часть исследований относится к безопасности на уровне государства. При том, что предприятие является основным звеном экономики, вопросы обеспечения экономической безопасности на уровне хозяйствующего субъекта не до конца изучены.

Качественное и самое эффективное использование ресурсов организации направленное на обеспечение стабильности в функционирования предприятия и предотвращения угроз, характеризующее совокупностью качественных и количественных показателей определяет экономическую безопасность предприятия (организации) (ЭБП).

Целями ЭБП являются:

- 1) финансовая эффективность, устойчивость и независимость;
- 2) технологическая независимость и высокая конкурентоспособность технологического потенциала;
- 3) высокая продуктивность менеджмента, квалификация интеллектуального потенциала работников;
- 5) правовая защищенность всех направлений деятельности организации;
- 6) защита информационной среды, коммерческой тайны и общей безопасности предприятия.

Система ЭБП призвана обеспечивать защищенность всех важных интересов субъектов (физ.лиц) и объектов (юр.лиц) торговли. К потенциальным опасностям можно отнести недобросовестную конкуренцию, противоправную деятельность криминальных формирований и отдельных лиц, внешние и внутренние угрозы, нестабильность функционирования и развития хозяйствующих субъектов и т.п.

Негативными воздействиями на ЭБП являются как объективные (без участия и помимо воли организации или его работников), так и субъективные (следствие малоэффективной работы предприятия в

целом или его служащих) воздействия. Обеспечение максимальной безопасности структуры ЭБП (совокупность основных направлений: финансовая, интеллектуальная и кадровая, технико-технологическая, политико-правовая, экономическая, информационная и силовая, существенно отличающихся друг от друга по своему содержанию) является основой наиболее высокого уровня ЭБП.

Использование всей совокупности корпоративных ресурсов (факторы бизнеса, используемые владельцами и менеджерами предприятия для выполнения целей бизнеса) организации обеспечивает ЭБП.

Среди элементов корпоративных ресурсов необходимо выделить:

а) *ресурс капитала*: акционерный капитал предприятия в сочетании с заемными финансовыми ресурсами;

б) *ресурс персонала*: менеджеры предприятия, штат инженерного персонала, производственных рабочих и служащих с их знаниями, опытом и навыками как основные проводящие и связующие звенья, соединяющим воедино все факторы данного бизнеса, обеспечивающим проведение в жизнь идеологии бизнеса, а также достижение целей бизнеса;

в) *ресурс информации и технологии*: информация, касающаяся всех сторон деятельности предприятия (об изменении политической, социальной, экономико-экологической ситуации, научно-техническая и технологическая информация, know-how, касающиеся каких-либо аспектов данного бизнеса, новое в методах организации и управления бизнесом);

г) *ресурс техники и оборудования*: приобретение на основе имеющихся финансовых, информационно-технологических и кадровых возможностей;

д) *ресурс прав*: на использование патентов, лицензии, квоты на пользование землей и т.д.

Список использованной литературы

1. Бурак П.И. и др. Экономический рост и инновационное развитие в регионах РФ: инструменты активизации // коллективная монография / Институт региональных экономических исследований / Международный университет. Москва, 2016.
2. Ковалева И.Н., Ачкасов Д.В., Васильева Д.О. Усовершенствование институциональной теории в период глобализации и интеграции мирового хозяйства // В книге: Институциональное экономическое развитие в условиях интеграции и глобализации Сборник материалов I Международного форума. 2016. С. 150-152.
3. Ковалева И.Н. Культурный потенциал как фактор, определяющий конкурентоспособность региона // В сборнике: ДНИ НАУКИ КРЫМСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА ИМ. В.И. ВЕРНАДСКОГО Сборник трудов II научной конференции профессорско-преподавательского состава, аспирантов, студентов и молодых ученых. 2016. С. 189-192.

© Ковалева И.Н., 2018

УДК 338.24(075.8)

Прядко С.Н.,

канд. экон. наук, доцент НИУ «БелГУ»,

г. Белгород, РФ

E-mail: pryadko_s@bsu.edu.ru

С.В. Чеченева

специалист по учебно-методической работе, НИУ «БелГУ»

г. Белгород, РФ

E-mail: checheneva@bsu.edu.ru

МАРКЕТИНГОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ РЫНКА ХЛЕБОБУЛОЧНЫХ ИЗДЕЛИЙ НА РЫНКЕ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация

В статье представлены результаты маркетингового исследования регионального рынка

хлебобулочных изделий города Белгород. Частичные результаты исследования позволили сформулировать выводы относительно основных потребительских характеристик данного рынка. Результаты проведенного исследования могут быть использованы при разработке маркетинговых программ региональных предприятий рынка хлебобулочных изделий.

Ключевые слова:

Маркетинговое исследование, рынок, хлебобулочные изделия, опрос, потребители

Маркетинговое исследование рынка является важнейшим аналитическим инструментом принятия решений в деятельности компаний. Объектом исследования, проведенного в процессе написания статьи, является региональный рынок хлебобулочных изделий города Белгород. Инструментом исследования выступил опрос, проведенный авторами в мае 2018 года. В просе приняли участие 100 респондентов в возрасте от 18 до 60 лет, жители города Белгород. Исследование проходило в трех крупнейших сетевых магазинах города: ООО «Европа», ЗАО «Грин», ЗАО «Тандер».

В результате проведенного исследования было выделено, что частота приобретения хлебобулочной продукции является следующей: 58 % респондентов приобретают хлебобулочные изделия ежедневно; 32 % - несколько раз в неделю; 6 % - реже одного раза в неделю и 4 % затруднились с ответом (рис. 1).

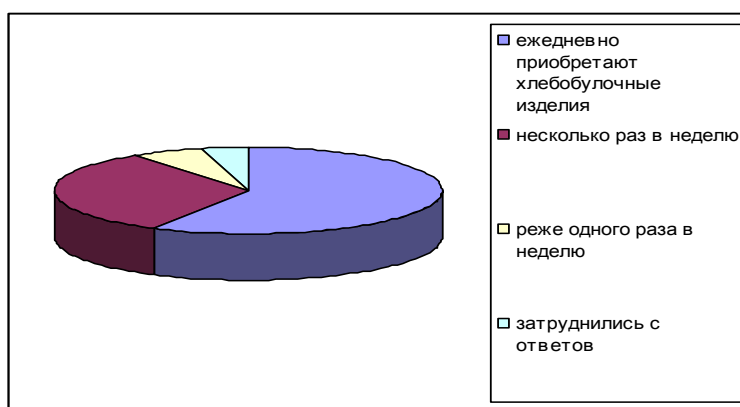


Рисунок 1 – Частота покупки хлебобулочных изделий в сетевых магазинах города Белгорода

В результате опроса был проанализировано предпочтение потребителей при выборе хлебобулочных изделий. Исследование показало, что чаще всего потребители приобретают хлеб из пшеничной и ржаной муки (52% – ежедневно). Более 50% респондентов, покупающих хлеб из пшеничной и ржаной муки, являются потребителями возрастной категории от 45 до 60 лет. Доход на одного члена семьи в месяц, согласно исследованию, составлял от 15000 до 20 000 руб. в месяц. Предпочтение потребителей в возрасте от 31 до 44 лет (56%) покупают хлеб с витаминами, злаками, биодобавками пр. и имеют уровень дохода от 20 000 руб. и выше. Реже всего хлеб и хлебобулочные изделия покупают респонденты возрасте от 16 до 30 лет (62%).

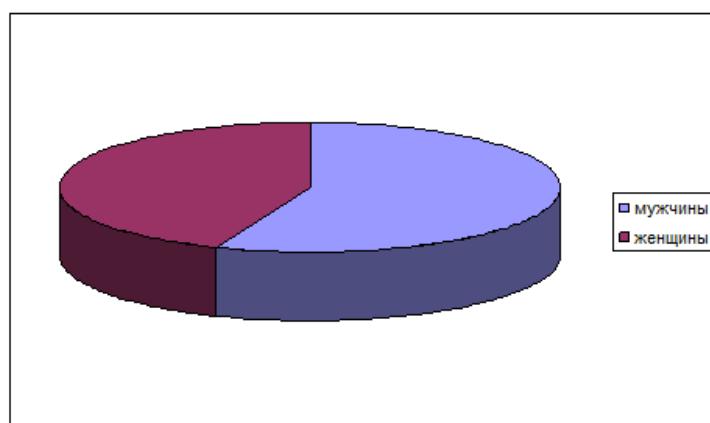


Рисунок 2 – Гендерное соотношение покупателей хлебобулочных изделий в сетевых магазинах города Белгорода

Анализ гендерного соотношения покупателей хлебобулочных изделий показал, что ежедневные покупки хлеба чаще всего совершают мужчины (56 %)(рис. 2).

Проведенное исследование показало, что подавляющее число респондентов (57%) совершает покупку хлеба и хлебобулочных изделий в продуктовых магазинах, расположенных поблизости к дому. В супермаркетах хлебобулочные изделия покупает 52 % респондентов в возрасте от 16 до 30 лет и 38 % респондентов от 31 до 44 лет.

Исследование показало, что в супермаркетах и гипермаркетах хлеб покупают в основном женщины. Респонденты в возрасте от 46 до 60 лет в основном покупают хлеб в обычных продуктовых магазинах (52%), как и респонденты в возрасте старше 61 года (58%).

Среди факторов потребительского поведения основными выступило качество хлебобулочной продукции, состав и свежесть. Параметром, набравшим наименьшее количество, ответов стала масса изделия. Большинство покупателей (89 %) также не обращают внимание на массу изделия при покупке. Покупатели, для которых масса хлебобулочного изделия является определяющим фактором при покупке – люди пенсионного возраста.

Таким образом, исследование регионального рынка хлебобулочных изделий показал, что хлеб и хлебобулочные изделия являются продуктом первой необходимости и относится к продуктам неэластичного спроса. Большинство потребителей регионального рынка хлебобулочных изделий города Белгород приобретают хлебобулочные изделия ежедневно (58 %). Более 50% респондентов, кто покупает хлеб из пшеничной и ржаной муки, Подавляющее число респондентов (57%) совершает покупку хлеба и хлебобулочных изделий в обычных продуктовых магазинах.

Список использованной литературы:

1. Информационный портал «Менеджмент и маркетинг в бизнесе», [Электронный ресурс]. - Режим доступа // <http://www.aup.ru>
2. Энциклопедия маркетинга [Электронный ресурс]. - Режим доступа // <http://www.marketing.spb.ru>
3. Информационный портал межрегионального делового сотрудничества [Электронный ресурс]. - Режим доступа // <http://www.marketcenter.ru>
4. Информационно-аналитический сайт [Электронный ресурс]. - Режим доступа // <http://www.step-by-step.ru>

© Прядко С.Н., Чеченева С.В., 2018

УДК 331.56

Д.Я. Родин

д-р экон.наук, доцент КубГАУ,

г. Краснодар, РФ

E-mail: rodin17@mail.ru

Е.В. Булохова

магистрант 2 курса КубГАУ,

г. Краснодар, РФ

E-mail: katya-bulohova@mail.ru

ВАЛЮТНЫЙ КУРС И ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ЕГО ФОРМИРОВАНИЕ

Аннотация

В данной статье рассмотрены колебания валютного курса под влиянием состояния платежного баланса, разницы процентных ставок в различных странах, степени использования валюты в международных расчетах, спекулятивных валютных операций и деятельности валютных рынков, инфляции и многих других. Указаны возможные последствия их влияния на курс валюты, приведены примеры.

Ключевые слова:

Валюта, валютный курс, инфляция, валютная политика

Валютный курс характеризуется соотношением между национальной денежной единицей и денежной единицей другой страны, а также отношением между иностранными деньгами. Определяющим фактором в формировании курсов обмена выступает рынок, а в частности, предложение и спрос на иностранную валюту внутри страны.

В настоящее время значительное влияние на изменение валютного курса в долгосрочной перспективе оказывают различные факторы, которые напрямую зависят от конъюнктуры рынка. Под влиянием колебаний спроса и предложения валюты валютный курс отклоняется от своей стоимостной основы, т.е. покупательной способности. Многофакторность валютного курса взаимосвязана с различными экономическими категориями, а именно, ценой, стоимостью, процентом, деньгами, платежным балансом и другими.

На валютный курс оказывают влияние следующие факторы:

1. Состояние платежного баланса. По оценке Банка России, профицит счета текущих операций платежного баланса Российской Федерации в I квартале 2018 года вырос до 28,8 млрд долларов США против 22,3 млрд долларов в I квартале 2017 года. Определяющую роль сыграло укрепление торгового баланса на 7,8 млрд долларов США до 42,3 млрд долларов США на фоне благоприятной ценовой конъюнктуры на мировых сырьевых рынках и расширения спроса на неэнергетические товары российского экспорта. Чистый вывоз капитала частным сектором в I квартале 2018 года, по оценке Банка России, составил 13,4 млрд долларов США (16,4 млрд долларов США годом ранее). При этом, в отличие от ситуации годом ранее, когда чистое кредитование частным сектором России внешнего мира осуществлялось преимущественно за счет операций банков, в прошедшем квартале текущего года его величина сложилась в результате увеличения зарубежных активов прочих секторов. Международные резервы Российской Федерации в I квартале 2018 года выросли на 19,3 млрд долларов США (11,3 млрд долларов США в январе-марте 2017 года) главным образом в результате приобретения иностранной валюты в рамках бюджетного правила и возврата кредитными организациями Банку России ранее предоставленной валютной ликвидности.

2. Разница процентных ставок в различных странах. Два обстоятельства объясняют влияние данного фактора на валютный курс: - изменение процентных ставок в государстве влечет за собой изменение в международном движении. Стимулирование притока иностранных капиталов осуществляется за счет повышения процентной ставки, а оттока (в том числе национальных) – за счет снижения. - операции рынков ссудных капиталов и валютных рынков находятся под влиянием процентных ставок.

3. Спекулятивные валютные операции и деятельность валютных рынков. Данный фактор свидетельствует о том, что при наличии тенденции валюты к понижению банки и фирмы заблаговременно начинают ее обмен на более устойчивые, тем самым ухудшая позиции ослабленной валюты. Валютные рынки остро реагируют на изменения в политике и экономике, а также на колебания курсовых соотношений. Они расширяют возможности стихийного движения «горячих» денег и валютной спекуляции.

4. Ускорение или задержка международных платежей. Импортёры стремятся ускорить платежи контрагентам в иностранной валюте в ожидании снижения курса национальной валюты, для того чтобы не нести потери при повышении ее курса.

5. Инфляция. Инфляционное обесценивание валюты в стране вызывает снижение покупательной способности и тенденцию снижения их курса к валютам стран, в которых темп инфляции ниже. Особенно велика зависимость валютного курса от темпа инфляции у стран с большим объемом международного обмена услугами, товарами и капиталами. За период с 1991 по 2017 гг. экономика России пережила огромные потрясения и длительные периоды восстановления. Годовая инфляция в России по итогам 2017

года составила 2,5%, при ключевой ставке на конец года в 7,75%. Надо отметить, что такая рекордно низкая инфляция в России стала и самой низкой за всю историю страны. Уровень инфляции против 2016 года снизился более чем на 22 пункта (инфляция за 2016 год составляла 10,0%). в январе-декабре 2017 года годовая инфляция замедлялась, и в ноябре-декабре 2017 года замерла на отметке 2,5% (в годовом исчислении). По оценкам Банка России отклонение инфляции ниже 3% связано в основном под влиянием временных факторов и будет постепенно приближаться к 4% к концу 2018 года.

Прямое влияние курс валюты оказывает на следующие экономические аспекты:

1. Внешняя торговля. Так, низкий валютный курс приводит к росту экспорта и удорожанию импорта, что в результате влечет за собой снижение торгового дефицита или рост профицита.

2. Потоки капитала. В основном приток иностранного капитала осуществляется в государства с динамичной экономикой, стабильной валютой и сильным правительством. Таким образом, для привлечения капитала иностранных инвесторов стране необходима стабильная валюта, поскольку валютные колебания как перспектива потерь может отпугнуть инвесторов.

3. Рост экономики. Следует принимать во внимание тот факт, что чем выше уровень чистого экспорта, тем выше показатель ВВП, который отражает экономическую ситуацию в государстве. При этом курс национальной валюты и чистый экспорт находятся в обратной зависимости, т.е. чем выше уровень чистого экспорта, тем ниже курс национальной валюты.

В экономической литературе встречается множество классификаций факторов, влияющих на валютный курс. В связи с напряженной мировой обстановкой, вызванной введением антироссийских санкций, эксперты выделяют новые факторы, которые оказывают серьезное влияние на курс рубля в 2008-2018 гг., входят следующие:

- Цена на нефть

Между такими показателями, как цена на нефть и курс доллара к рублю наблюдается достаточно высокая связь (по сравнению с остальными показателями) и обратная зависимость (-0,77), а между ценой на нефть и курсом рубля, наоборот, прямая зависимость. При росте цены на нефть, рубль крепнет. Данный тезис подтверждает рисунок 2.

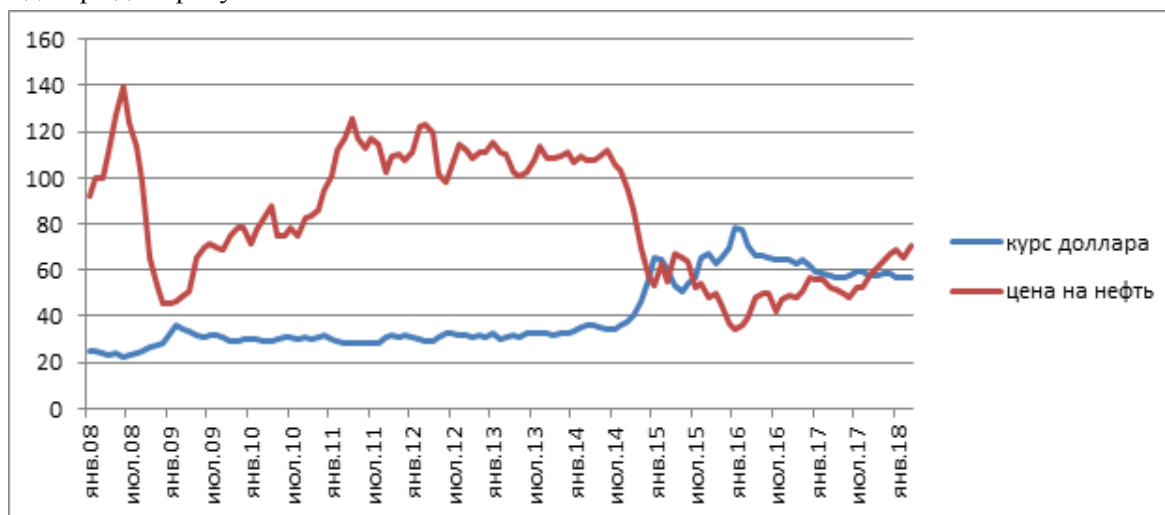


Рисунок 2 – Динамика цены на нефть и курса доллара к рублю в 2008 - 2018 гг. Рассчитано автором на основе данных с сайта Центрального банка РФ и сайта investing.com.

По итогам 2017 года нефть выросла в цене на 22%. В 2018 году цены на нефть имеют положительный повышательный тренд.

- Санкции

Анализ показывает сильную связь между санкциями и курсом доллара (0,88).

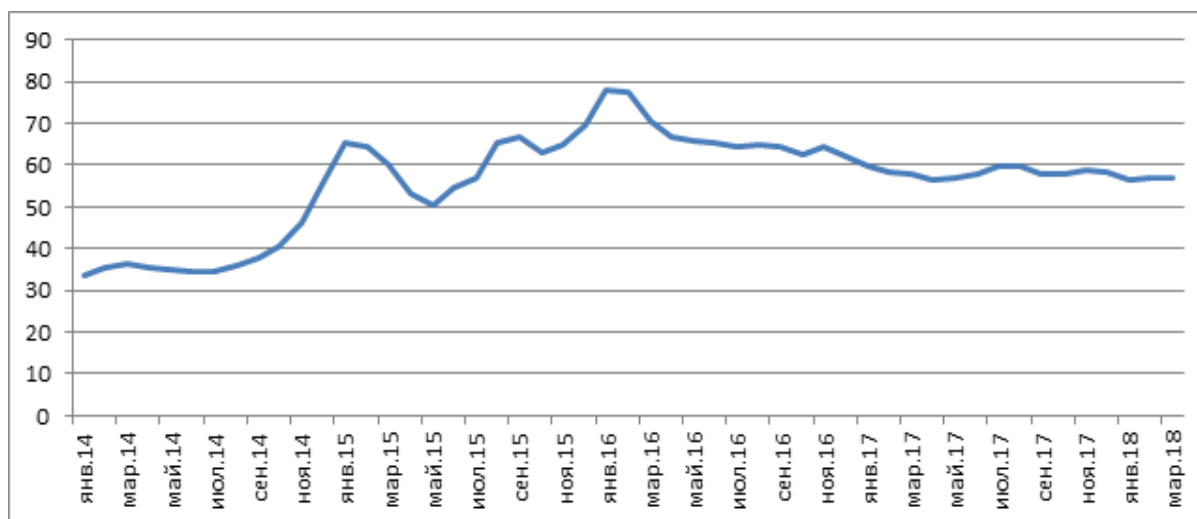


Рисунок 3 – Динамика валютного курса рубля за 2014 — 2018 гг. Составлено автором на основе данных с сайта Центрального банка РФ.

Вводимые в январе-марте 2018 года санкции не оказали особого влияния на курс рубля. Конечно, данные политические факторы заставили немного пошатнуться рублю, но курс быстро вновь стабилизировался

- Объем валютных интервенций

Между годовым объемом валютных интервенций и курсом доллара прямая зависимость, но связь крайне слабая, точнее сказать, связи нет (0,11). Если покупки валюты Минфином или ЦБ РФ преобладают, над продажей, то рубль слабеет. Довольно низкую связь можно объяснить тем, что на курс рубля всё-таки сильнее влияют другие более значимые факторы.

- Ставка ЦБ РФ

Стоит отметить тот факт, что, возможно, влияние инструментов валютной политики на курс рубля сводится к минимуму в силу того, что в настоящий момент в России действует режим плавающего валютного курса, характеризуемый свободным плаванием рубля, курс которого формируется под воздействием спроса и предложения, то есть в результате влияния рыночных сил.

Список использованной литературы:

1. Брижак О.В. Институциональная трансформация российской экономики: противоречия корпоративного сектора / О.В Брижак // Вестник Челябинского государственного университета – 2014 - № 9 (338). - С. 69-77.
2. Деловой бизнес-портал РБК. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rbc.ru>
3. Климова Н.В. Трансформация мировой банковской системы через призму глобальных дисбалансов / Н.В. Климова // Экономика и предпринимательство – Редакция журнала «Экономика и предпринимательство» – 2014. – № 5-1 (46-1). – С. 112-115.
4. Разумный Е. «Курс важнее»: почему Минфин и ЦБ возобновили закупки валюты. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://novainfo.ru/article/15089>
5. Рюмин А. Динамика цен на нефть в 2017 году. Досье - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://tass.ru/info/4860528>
6. Хачатуров А. Рубль пошел за рынком. Почему американским санкциям удалось обвалить фондовый рынок. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.novayagazeta.ru/articles/2018/04/10/76125-rubl-poshel-za-rynkom>

УДК 005.95/96

С.А. Родионова

Магистрант 2 курса ЧелГУ,

г. Челябинск, РФ

E-mail: svetulya_dobdina@mail.ru

Научный руководитель: В.Ф. Горшенин

Канд. физ - мат. наук, доцент ЧелГУ

г. Челябинск, РФ

E-mail: vigor@csu.ru

ИСТОРИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ АУТСОРСИНГА

Аннотация

Стремление к успешному ведению предпринимательской деятельности и повышению конкурентоспособности заставляет современные западные компании искать новые пути и формы организации и управления бизнесом. Одной из таких форм становится аутсорсинг.

Актуальность темы исследования: Современные компании в настоящее время стали чаще обращаться к технологиям аутсорсинга, как к одному из способов повышения эффективности управления и увеличению производительности труда их подразделений.

Цель данной статьи – показать как происходило зарождение и развитие аутсорсинговых отношений, наращивание их функционального содержания и какие кардинальные изменения это имело для экономической, организационной и управленческой сфер бизнес- деятельности.

Ключевые слова:

Аутсорсинг, кооперация, развитие аутсорсинга, управление бизнесом.

Процесс передачи бизнес-процессов для специальной посреднической компании – достаточно распространенный способ управления фирмой. Разберемся, когда же аутсорсинг зародился, и как происходил процесс его становления в мире и в нашей стране[8].

Что такое аутсорсинг

Многих интересует вопрос: «Аутсорсинг: история возникновения». Но прежде чем говорить о том, как же он развивался, необходимо определить само понятие. Как правило, аутсорсинг отождествляют с передачей определенных функций для специализированной компании[1].

Как правило, фирмы, которые решили воспользоваться услугами аутсорсинга, занимались вспомогательной деятельностью самостоятельно, после чего решили передать ее для посреднической компании. Данное решение может быть обусловлено многими причинами. Среди преимуществ аутсорсинга выделяют и экономический эффект, и снижение рисков, и многое другое[10].

Какой была история развития аутсорсинга в мире

Само понятие термина аутсорсинг, как и история его происхождения достаточно молоды. Широкое распространение данный термин получил только в конце восьмидесятых годов прошлого века. Это понятие пошло от английского «outside resource using», то есть «использование внешних ресурсов».

При этом сама технология привлечения посредника на постоянном основании намного старше. В качестве прообраза аутсорсинга выделяют группы рекрутеров, которые занимались наймом матросов на суда еще во времена Римской империи. Такое занятие продолжило свое существование вплоть до XIX века. В середине того же столетия в Европе начинают стремительно развиваться кадровые агентства, которые занимались подбором домашней прислуги[6].

Принято считать, что истоком современного аутсорсинга стали юридические компании из Великобритании и США, которые уже в начале XX века начали оказывать консультации и услуги для своих постоянных партнеров. Развитие аутсорсинга в этих странах обуславливается достаточно сложной

системой правосудия, основанной на прецедентах, так что для решения спорных вопросов требовалось привлекать высококвалифицированных специалистов.

Что касается истоков практического аутсорсинга как метода производственной кооперации и высокой технологии управления в промышленности, то они относятся к периоду «великого противостояния» двух великих менеджеров - Генри Форда (1863-1947) и Альфреда Слоуна-мл. (1875- 1966) и возглавляемых ими гигантов автомобильной промышленности - компаний Ford и General Motors. Практически за 12 лет (1909-1921) Генри Форд превратил крошечную компанию в гигантскую отрасль, изменившую американское общество. Объем годового производства автомобилей на заводах Форда вырос с 18664 штук в 1909 году до 1250000 штук в 1921 году.

Однако уже в 1927 году мировой рынок легковых автомобилей захватила компания General Motors. Великий менеджер Генри Форд был побежден не менее великим менеджером Альфредом Слоуном-мл.

С середины XX века начинают появляться узкоспециализированные фирмы, которые занимаются расчетом заработной платы и другими бухгалтерскими услугами. Это же касается и области рекламы. Но настоящую популярность аутсорсинг получил благодаря развитию IT-сферы и, в частности, Интернета. Для многих компаний потребовались профессиональные услуги, связанные с разработкой интернет- страниц и популяризацией их продукции в Сети. Сначала этим занимались частные предприниматели (как правило, студенты специализированных вузов). Самые успешные из них объединялись и основывали компании по web-разработке. Происхождение термина аутсорсинг датируется 1989 годом, когда фирма Kodak решила нанять посредника, который бы занимался покупкой, запуском и сопровождением специальных систем обработки информации[4].

Новое тысячелетие ознаменовалось стремительным развитием аутсорсинга в мире. Все больше компаний решили оценить все преимущества такого управления своим бизнесом. Как результат, некоторые торговые марки передали практически все вспомогательные процессы (вплоть до 90 % от общего количества функций) для посредников. Благодаря этому они могут полностью сконцентрироваться на своей основной деятельности, что приводит к положительному финансовому эффекту[3].

История развития аутсорсинга в России

Из истоков аутсорсинга в нашей стране можно вспомнить Петра I. Согласно его реформам, в Россию было привлечено несколько сотен зарубежных специалистов инженерной и финансовой сферы, а также профессионалов из области кораблестроения. Имел место аутсорсинг и в Советском Союзе, Только тогда использовали более привычное для нас слово: кооперация. История развития аутсорсинга в России, каким мы его знаем в современном виде, начинается после распада СССР. Ни для кого не секрет, что бизнес тогда функционировал в достаточно жестких условиях. Рэкет, грабежи и побои конкурентов стали неотъемлемой частью предпринимательской деятельности[10]. Чтобы защитить свои активы (а иногда и здоровье), широко использовали услуги охранных агентств. Именно это и можно расценивать как первые настоящие договоры аутсорсинга. Кроме того, распад коммунизма открыл широкие возможности для предпринимательской деятельности. В то же время, необходимо было составлять налоговую отчетность. Многие малые фирмы, чтобы не нанимать специалиста в штат, обращались к бухгалтерским компаниям за таким услугами. Вдобавок, на рынке появились иностранные предприятия, которые не разбирались в особенностях российского учета, что также способствовало этому процессу. Как и за границей, распространенным стал аутсорсинг в области IT. Также достаточно востребованной стала и помощь PR-компаний в создании качественной рекламы[7]. На данный момент спектр услуг, которые можно получить согласно договору аутсорсинга, значительно вырос. Широкой популярностью пользуется передача для посредников следующих процессов: - маркетинг;

- управление персоналом;
- клининговые услуги;
- кадровое делопроизводство;
- бухгалтерия (как комплексная, так и ведение отдельных участков);
- информационные услуги и т. д.

Несмотря на то, что еще не существует нормативного акта, который бы регулировал аутсорсинг в

нашей стране, процесс передачи бизнес-задач уже является важной частью политики многих предприятий. С каждым годом все больше фирм обращаются в специальные посреднические агентства, чтобы снизить издержки и повысить эффективность функционирования своей компании[5].

Список использованной литературы

1. Эрин Андерсон, Боб Тринкл, Аутсорсинг в продажах. – М.: Издательство: Добрая книга, 2006 г.
2. Аникин Б., Аутсорсинг. – М.: Издательство: Инфра-М, 2003 г.
3. Аалдерс Р. ИТ аутсорсинг. Практическое руководство. М., 2004 г.
4. Гниденко И.Г. Соколовская С.А Информационные технологии в бизнесе. М, 2005 г.
5. Каледжян С.О. Аутсорсинг и делегирование полномочий в деятельности компании. – М.: «ДЕЛО», 2003 г.
6. Клементс С., М. Доннелан. Аутсорсинг бизнес-процессов. М., 2006 г.
7. Шеянова А.Н. Аутсорсинг как форма хозяйственных взаимоотношений: Самара, 2006 .
8. Парабеллум А. Аутсорсинг и Управление Проектами. М., 2009 г.
9. Форд Г. Моя жизнь, мои достижения. - М.: Финансы и статистика, 1989 г.
10. Дж. Брайан Хейвуд, Аутсорсинг: в поисках конкурентных преимуществ:

© Родионова С.А., 2018

УДК 005.95/96

С.А. Родионова

Магистрант 2 курса ЧелГУ,

г. Челябинск, РФ

E-mail: svetulya_dobdina@mail.ru

Научный руководитель: В.Ф. Горшенин

Канд. физ - мат. наук, доцент ЧелГУ

г. Челябинск, РФ

E-mail: vigor@csu.ru

ПРАКТИКА АУТСОРСИНГА УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ В СОВРЕМЕННОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ

Аннотация

Аутсорсинг состоит из передачи организацией, на основании договора, некоторых производственных функций или бизнес-процессов на обслуживание сторонней компании, которая специализируется в нужной области. Аутсорсинг дает возможность доверить ведение определенных задач профессионалам, а все свои силы сосредоточить на решении основных стратегических проблем. Аутсорсинг используется для экономии сил, денег и времени организации[8].

Актуальность темы исследования: Современные компании в настоящее время стали чаще обращаться к технологиям аутсорсинга, как к одному из способов повышения эффективности управления и увеличению производительности труда их подразделений.

Целью данной статьи является анализ отдельных компаний, применивших в деятельности аутсорсинг управления человеческими ресурсами.

Ключевые слова:

Аутсорсинг человеческих ресурсов, сфера аутсорсинга, HR-функции, аутсорсер.

В современных условиях организации и предприятия должны обладать высокой степенью конкурентоспособности, постоянно улучшать качество производимой продукции и услуг, при этом требуется минимизация их себестоимости[5]. Данные обстоятельства требуют разнообразить

взаимоотношения с субъектами экономических отношений. Так, в качестве одного из способов, который позволяет достигнуть качественных результатов, выступает аутсорсинг. Причиной популярности аутсорсинга является то, что предприятия видят в нем способ получения дополнительной стоимости. Широкое использование аутсорсинговых схем компаниями развитых стран и в России, порождает проблемы, связанные с зависимостью коммерческой организации от деятельности сторонних структур[2].

Более подробно сферу использования аутсорсинга рассмотрим на примере организации «Procter and Gamble».

1 Общая характеристика предприятия

Компания "Проктер энд Гэмбл" (Procter and Gamble) является одной из крупных транснациональных корпораций. Данная компания имеет представительства в десятках стран мира. Компании занимает лидирующие позиции на рынке потребительских товаров не только по объемам продаж, но и целому ряду иных показателей.

В настоящее время Procter & Gamble в России имеет головной офис в Москве (в том числе подразделения, занимающиеся профессиональными средствами для ухода за волосами и престижной парфюмерией) и 4 региональных представительства (в Санкт-Петербурге, Новосибирске, Ростове-на-Дону и Екатеринбурге). Производство продукции компании в России осуществляется на 3 заводах (в Новомосковске, Дзержинске и Санкт-Петербурге).

2 Анализ социально-экономического состояния организации в области аутсорсинга персонала

Отметим, что персонал является наиболее сложным объектом управления в организации, так как в отличие от вещественных факторов производства выступает как «одушевленный», обладает возможностью самостоятельным образом разрешать, давать критическую оценку предъявляемым к нему требованиям, действовать, иметь субъективные интересы, чрезвычайно чувствителен к управленческому воздействию, реакция на которое неопределенна.

Так как анализируемая компания включает в себя достаточно большое количество различных предприятий, заводов, расположенных по всему миру, для анализа возьмем одно из подразделений компании P&G - завод по производству средств для ухода за волосами, расположенный в г. Москва. Проанализируем основные характеристики персонала предприятия: образование, стаж работы, возраст.

Таблица 2.1

Состав и структура персонала по характеру трудовых функций в P&G за 2011-2013 годы

Категория персонала	2011	2012	2013			
	год	год	год	год		
	чел.	доля, %	чел.	доля, %	чел.	доля, %
Промышленно-производственный персонал	70	58,33	72	53,33	75	53,57
Работники управления	20	16,67	26	19,26	32	22,86
Работники торговли	30	25	37	27,41	33	23,57
Всего	120	100,00	135	100,00	140	100,00

Согласно таблице 2.1, численность работников подразделения P&G увеличилась, что связано, в первую очередь с увеличением управленческого состава организации, а также работников торговли.

Численность промышленно-производственного персонала по отношению к 2011 году увеличилась, а его доля в общем количестве человек уменьшилась.

Таблица 2.2

Состав и структура персонала по стажу работы в P&G за 2011-2013 годы

Стаж	2011 год		2012 год		2013 год	
	чел.	доля, %	чел.	доля, %	чел.	доля, %
менее 1 года	5	4,17	6	4,44	10	7,14
1 -5	15	12,5	16	11,85	17	12,14
6 -10	60	50	62	45,93	65	46,43
11 -15	22	18,33	25	18,52	23	16,43
больше 15 лет	18	15	26	19,26	25	17,86
Всего	120	100,00	135	100,00	140	100,00

Из таблицы 2.2 следует, что большая доля сотрудников имеют стаж работы в компании более 6 лет. Кроме того, в 2013 г. наблюдается увеличение числа сотрудников, стаж которых составил менее 1 года в сравнении с 2011 г., в связи с увеличением штата рабочих в 2013 году. Помимо того, на предприятие идут молодые специалисты, окончившие учебные заведения, большая доля работников предприятия до 30 лет.

Одним из показателей эффективности деятельности предприятия является текучесть кадров. Для этого рассчитаем коэффициенты выбытия, приема и текучести кадров (таблица 2.3). Необходимые данные для расчета представлены в таблице 2.4.

Таблица 2.3

Движение кадров в P&G за 2011-2013 годы

Кадровый показатель	2011 год	2012 год	2013 год	Отклонение показателей, в %
Среднесписочная численность персонала, чел	120	135	140	116,67
Принято за год, чел	5	8	10	200
Уволено за год, чел	14	15	20	142,86
В том числе:				
- по собственному желанию, чел	10	12	18	180
- в связи с выходом на пенсию, чел	4	3	2	50

По данным таблицы 2.3, на предприятии P&G наблюдается тенденция по оптимизации численности персонала. Количество принятых на работу сотрудников перекрывает число уволенных, так в 2013 году было принято 56 человека (116,7% по отношению к 2011 году), уволено - 23 человека (17,69%), из них 8 человек в связи с выходом на пенсию. Исходя из этого, можно сделать вывод о том, что кадровая политика

организации нацелена на сохранение рабочих мест.

Таблица 2.4

Показатели движения кадров P&G за 2011-2013 годы

Показатели	2011 год	2012 год	2013 год
Коэффициент выбытия, %	11,67	11,11	14,29
Коэффициент приема, %	4,2	5,9	7,1
Коэффициент текучести, %	8,33	8,89	12,86

По данным таблицы 2.4 коэффициент приема кадров по отношению к 2012 году увеличился, что говорит о приеме работников. Коэффициент текучести, сильно увеличился с 8,33% в 2011 году до 12,86% в 2013 году. Основными (уважительными) причинами увольнения являются неудовлетворенность условиями труда, заработной платой и неблагоприятными санитарно-гигиеническими условиями. Можно отметить, что показатель текучести кадров достаточно сильно превышает норму.

Как видно из проведенного анализа состава и структуры кадров предприятия, коллектив общества достаточно молодой, большая доля работников имеют среднее специальное и высшее образование. Как и в любой организации, у общества есть свои проблемы, об этом говорят и получившиеся показатели текучести и оборота кадров[4].

3 Разработка предложений по решению проблемы использования аутсорсинга

Таким образом, проведенный выше анализ персонала показал, что существует определенная проблема с персоналом, что дает основания использовать аутсорсинг.

Для анализируемого предприятия предлагаю передать на аутсорсинг такие функции:

- Тренинги и обучение;
- Наем персонала;
- Кадровое делопроизводство.

4 Статистика аутсорсинга в мире

Компании пришли к тому, что управление кадровыми ресурсами, будучи несомненно важным звеном бизнеса, не влияет на эффективность компании в условиях современной бизнес среды. Кадровые службы будут приносить больше ценности компании, занимаясь стратегическими задачами, которые в большей степени влияют на конкурентоспособность, в то время как специализированные подрядчики будут выполнять неключевые, учетно-операционные, функции HR. На рост спроса на данные услуги также повлияла ослабленная мировая экономика - компании активно сокращали издержки и персонал[6].

Мировыми лидерами оказания услуг HR аутсорсинга являются компании из США и Великобритании. Это Accenture, Aon Hewitt, IBM и NorthgateArinso, на долю которых в 2011 году пришлось 53% рынка по размеру годовых контрактов.

По оценкам экспертов рынок HR аутсорсинга продолжит рост в течение ближайших нескольких лет. Основными драйверами роста останутся стремление компаний сократить издержки, получить доступ к лучшим мировым практикам, а также сосредоточить собственную службу HR на стратегических задачах. На рынок также продолжают выходить в качестве заказчиков средние компании, что приводит к увеличению его объема.

Аутсорсинг персонала не только упрощает процесс деятельности той или иной организации, но и экономически эффективен, так как позволяет избежать многих рисков, связанных с интеграцией[1].

Таким образом, аутсорсинг - это ответ на требования максимальной гибкости, адаптивности к переменчивой рыночной конъюнктуре и современный элемент эффективного менеджмента.

Аутсорсинг человеческих ресурсов позволяет найти приемлемое решение в случае изменения

структуры организации вследствие стратегических решений, связанных с сокращением и децентрализацией[5].

В заключении хочу сказать, что аутсорсинг дает возможность увеличить эффективность выполнения конкретных функций предприятия в сфере информационных технологий, снабжения и поставок, обслуживания, финансов, обеспечения персоналом и даже маркетинга. Практический аутсорсинг помогает компаниям решить проблемы функционирования и развития в рыночной экономике путем, сокращения затрат, ускорения адаптации к условиям внешней среды, улучшения качества продукции и услуг, уменьшения рисков. Тем не менее, в России аутсорсинг не получил широкого распространения, так как важным фактором отказа от внедрения в деятельность аутсорсинга, является возможная монополия со стороны потенциального аутсорсера, т. к. их исполнение может привести к необоснованному и резкому увеличению цены аутсорсинговой продукции или услуги.

Список использованной литературы

1. Костромина Е.А. Актуальные вопросы управления человеческими ресурсами: сборник статей Директ-Медиа. 2014. 78 страниц
2. Шапиро С. А. Анализ эффективности использования персонала в организации: учебное пособие-практикум., /Самраилова Е. К., Вешкурова А. Б. // Директ-Медиа 2015 г. 210 страниц
3. Зенкин Д. Аутсорсинг в сфере HR: какой вариант выбрать? / Д. Зенкин //Управление персоналом. 2009. №12.
4. Сайфиева, С.Н. Аутсорсинг в свете экономической теории / С.Н. Сайфиева, М.А. Быкадоров //Вестник Государственного университета управления (Серия «Развитие отраслевого и регионального управления»). – 2007. – № 3. – С. 175-180.
5. Котляров И.Д. Взаимодействие предприятий при аутсорсинге: экономические, организационные и финансовые аспекты / Котляров И.Д. // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2011.- № 2.- С. 136-143.
6. Одегов, Ю.Г. Аутсорсинг в управлении персоналом. Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры : учебник. – Юрайт: Москва, 2015. – 375 с
7. Фомичев, А.Н. Исследование систем управления : учебник. – М: Москва, 2013. – 348 с

© Родионова С.А., 2018

УДК 005.95/96

С.А. Родионова

Магистрант 2 курса ЧелГУ,

г. Челябинск, РФ

E-mail: svetulya_dobdina@mail.ru

Научный руководитель: В.Ф. Горшенин

Канд. физ - мат. наук, доцент ЧелГУ

г. Челябинск, РФ

E-mail: vigor@csu.ru

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ АУТСОРСИНГА В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ В РОССИИ И ДРУГИХ СТРАНАХ

Аннотация

В России аутсорсинг начал применяться не так давно, в то время как ведущие мировые компании уже много лет используют этот инструмент для повышения эффективности работы компании. Почему же мы

воспринимаем все новые веяния западных стран с опаской, при этом теряя время и деньги, а значит, уступая свои мировые экономические позиции на внешнем рынке [6].

Актуальность темы исследования: Современные компании в настоящее время стали чаще обращаться к технологиям аутсорсинга, как к одному из способов повышения эффективности управления и увеличению производительности труда их подразделений.

Целью данной статьи является заострение особого внимания аутсорсингу в управлении персоналом, анализ тенденции развития в России и в других странах, а также на конкретных примерах рассмотрим изменения в компаниях после применения аутсорсинга в управлении персоналом.

Ключевые слова:

Аутсорсинг управления человеческими ресурсами, рекрутинг, система мотивации, развитие.

Согласно мировой статистике, расходы компаний на аутсорсинг в ближайшее время достигнут одного триллиона долларов.

За рубежом аутсорсинг в управлении персоналом является привычной практикой современных компаний. Ему подвергаются наиболее трудоемкие с точки зрения человеческих и временных ресурсов обязанности HR-специалистов, не затрагивающие напрямую стратегию управления персоналом. Некоторые предприятия предпочитают полностью освобождать HR-менеджеров от административной рутины, оставляя им лишь составление стратегии и осуществление контроля. В России пока более привычными являются услуги сторонних компаний по ведению бухгалтерии, охране или уборке помещений. Однако специалисты прогнозируют значительное увеличение спроса на аутсорсинг в области управления кадрами предприятия в ближайшие годы[3].

Наиболее востребованная услуга в отечественной практике — расчет и начисление заработной платы. Для ведения кадрового учета, делопроизводства, документооборота необходим грамотный сотрудник, разбирающийся в законодательстве и оформлении документов. С другой стороны, далеко не каждый HR-специалист готов охотно заниматься подобной работой, и зачастую нагрузка возлагается на отдел бухгалтерии. Эти функции также можно передать аутсорсинговой компании. Особенно охотно прибегают к такой услуге небольшие компании, предпочитающие не держать в штате менеджера по работе с персоналом[4].

В последнее время многие международные рекрутинговые компании модифицируют свои услуги также в сторону аутсорсинга внутренней функции подбора персонала. Этот подход уже много лет широко используется в США и Европе. В России он представлен в начальной стадии и всего несколькими компаниями[1]. Следует отметить, что данный способ во многом отличается от традиционного рекрутинга, к которому привыкли использовать в России. Новая модель предполагает «внедрение» фирмы-исполнителя или ее представителя в клиентскую компанию, создание особого «штаба» на территории заказчика, осуществление всей функции от подбора и проведения отбора до зачисления кандидата в штат[2].

Примером здесь может служить рекрутинговая фирма Adecco, которая подбирает персонал для крупных промышленных компаний, начиная с рядовых позиций и заканчивая инженерами. Набранный персонал находится в штате рекрутинговой фирмы. Интересно, что последнее время, именно эти небольшие международные компании являются самыми крупными работодателями в мире.

Иностранные аутсорсинговые фирмы часто берут на себя обязанности по организации взаимодействия с персоналом. Они занимаются разработкой, внедрением и оформлением рабочих контрактов, описанием должностных обязанностей, решением вопросов медицинского страхования и материального стимулирования, созданием бонусных систем и т.п. При этом компания-заказчик сохраняет за собой все функции управления. Специалисты остаются кадровыми сотрудниками компании-заказчика, поэтому данная услуга отличается от лизинга[1].

Свидетельство того, что HRO представляет собой уже распространенную услугу со сформированным рынком, — появление посредников-консультантов между работодателями и провайдерами, которые называются *sourcing advisors*. В сферу их ответственности входит консультирование компаний-заказчиков по постановке задач перед провайдером, планированию процесса передачи функции, выбору провайдера и

т.д. [5].

Пример - финансовая компания, осуществляющая управление собственными разнопрофильными активами (промышленные предприятия, издательский дом, строительная компания, бизнес-центр и т.п.). При осуществлении консолидации активов акционерами были поставлены задачи — оптимизация расходов на управление собственными видами бизнеса, создание единой корпоративной культуры и стандартов в управлении персоналом предприятий, создание единой нормативной базы и оптимизация затрат на корпоративное управление компаниями[6].

Топ- менеджментом компании было принято решение о передаче некоторых функций с предприятий группы на аутсорсинг. В первую очередь, планировалось передать функции корпоративного управления (подготовку и проведение общих собраний акционеров, советов директоров, соблюдение всех предусмотренных законом корпоративных процедур).

Кроме того, на аутсорсинг было выведено общее маркетинговое управление (формирование общей маркетинговой стратегии, формирование бренда группы, проведение мониторинга рынков и т.п.).

И, безусловно, на аутсорсинг было принято вывести общие функции по управлению персоналом: формирование стратегии развития персонала группы компаний, формирование кадрового резерва, проведение оценочных мероприятий (аттестаций, ассессмент- центров). Кроме того, в указанные функции также были включены функции подбора высококвалифицированного персонала в первую очередь топ-менеджеров предприятий, а также разработка систем мотивации, адаптации и развития персонала группы компаний[7].

Изначально планировалось передать эти функции ряду отдельных узкоспециализированных компаний, однако этот опыт не был удачным, поскольку остро встала проблема коммуникаций и информационного обмена, а также защиты внутрикорпоративной информации. Примерно через год акционеры приняли решение — создать собственную аутсорсинговую компанию.

Компания включила в свою структуру: департамент маркетинга, департамент финансов, юридический департамент, а также департамент управления персоналом. Если бы все обслуживаемые компании были холдингом, то, по сути, эта компания стала управляющей. Акционеры сознательно пошли на этот шаг. Содержание специалистов на каждом предприятии — слишком дорого и не оправдано экономически. Универсальных аутсорсинговых компаний на тот период времени в России не было (2004 год). Решение создать собственную аутсорсинговую компанию — смелый шаг, который, в конечном итоге, себя оправдал. Кроме непосредственно функций обслуживания собственных активов, компания стала оказывать аутсорсинговые услуги в каждом из направлений своей деятельности, и стала отдельным самостоятельным активом группы.

Финансовый кризис вынуждает организации сокращать расходы на персонал, в том числе и за счет HR направления. При этом, хотя внутренние бюджеты компаний и сокращаются, они все равно вынуждены инвестировать в персонал, и эта необходимость подталкивает руководителей к поиску альтернативных, финансово более привлекательных вариантов. Одним из способов снижения издержек является аутсорсинг в управлении персоналом. Необходимое условие рентабельности — умение оценивать риски[4].

В предкризисное время у управленцев очень прочно утвердилась идея о невозможности отследить рентабельность инвестиций в персонал. Последствие такой идеологии повсеместное в условиях кризиса снижение затрат «на человеческие ресурсы». Не секрет, что с началом кризиса во многих компаниях сокращению в первую очередь подверглись работники HR подразделений, а функционал HR-ов руководством был распределен между топами и линейными менеджерами, а также частично возложен на сотрудников смежных служб (бухгалтерию, секретариат). Итоги последних трех месяцев показывают, что решение исполнять этот функционал «своими силами» не совсем верное, но и вопрос экономии средств также актуален для компании, именно поэтому для ряда компаний малого и среднего бизнеса встал вопрос и передаче этой функции на аутсорсинг.

До недавнего времени такое направление как комплексное HR обслуживание сторонней фирмой в России находилось в зачаточном состоянии, но в последнее время на рынке наблюдается стремительный рост услуг данного вида. Комплексный аутсорсинг — передача всех процессов по управлению персоналом

на обслуживание другой компании, в отличие от услуг сервиса и поддержки, имеющих разовый, случайный характер, в этом случае на аутсорсинг передаются обычные функции для профессиональной поддержки и бесперебойной работоспособности системы на основе длительного контракта (не менее 1 года) [5].

Хотя этот вид аутсорсинга занимает пока что небольшой процент от общих предложений на рынке услуг, но скорость заключения договоров в HR направлении позволяет говорить, что компании, работающие на этом рынке, находятся в зоне «голубого океана», т.е. в зоне нетронутых участков рынка, которые дают возможность неограниченного роста и высоких прибылей.

Список использованной литературы

1. Аникин, Б. А. Аутсорсинг и аутстаффинг. Высокие технологии менеджмента / Б.А. Аникин, И.Л. Рудая. - М.: ИНФРА-М, 2014. - 288 с.
2. Василенко, Л. А. Аутсорсинг - инновационная кадровая технология государственной службы / Л.А. Василенко. - М.: Наука, 2012. - 216 с.
3. Календжян, С. О. Аутсорсинг и делегирование полномочий в деятельности компаний / С.О. Календжян. - М.: Дело, 2017. - 272 с.
4. Малютина, О. Н. Аутсорсинг в развитии делового партнерства / О.Н. Малютина, И.А. Москвина. - М.: Финансы и статистика, Инфра-М, 2012. – 240 с.
5. Одегов, Ю. Г. Аутсорсинг в управлении персоналом. Учебник и практикум / Ю.Г. Одегов, Ю.В. Долженкова, С.В. Малинин. - М.: Юрайт, 2014. - 390 с.
6. Одегов, Ю. Г. Аутсорсинг в управлении персоналом. Учебник и практикум: моногр. / Ю.Г. Одегов, Ю.В. Долженкова, С.В. Малинин. - М.: Юрайт, 2015. - 390с.
7. Рассел, Джесси Аутсорсинг бухгалтерии / Джесси Рассел. - М.: VSD, 2013. - 167 с.

© Родионова С.А., 2018

УДК 33

Рубаева Ляна Махарбековна

канд. экон. наук, доцент

ФГОБУ ВО «Финансовый Университет при Правительстве Российской Федерации»,

Владикавказский филиал

г. Владикавказ, РФ

E-mail: Lyana.rubaeva@yandex.ru

Журавлева Виктория Владимировна

студентка группы 3 ВЭС

ФГОБУ ВО «Финансовый Университет при Правительстве Российской Федерации»,

Владикавказский филиал

г. Владикавказ, РФ

E-mail: izhuravliov@yandex.ru

СТРУКТУРА И УРОВЕНЬ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ РСО-АЛАНИЯ В УСЛОВИЯХ ВАЛЮТНОГО КРИЗИСА

Аннотация

Статья посвящена оценке структуры и уровня денежных доходов населения. Рассмотрены и проанализированы такие показатели как: среднедушевые денежные доходы населения, реальные располагаемые денежные доходы населения, среднемесячная номинальная начисленная заработная плата и реальная начисленная заработная плата. Активно использованы данные статистики, на основании которых сделаны выводы о росте номинальных денежных доходов и снижении их покупательной способности.

Ключевые слова

доходы населения, денежные доходы, реальные денежные доходы, средний размер назначенных пенсий, реальный размер назначенных пенсий, оплата труда, валютный кризис.

Доходы населения - сумма всех видов поступлений в денежной или натуральной форме, получаемых в качестве оплаты за труд, в результате различных видов экономической деятельности или использования собственности, а также безвозмездно в форме социальной помощи, пособий, дотаций и льгот. Доходы необходимы для поддержания физического, морального, экономического и интеллектуального состояния человека на определенном уровне удовлетворения его потребностей.

Основной формой получения доходов является денежная.

Денежные доходы населения включают все поступления денег в виде оплаты труда работающих лиц, доходов от предпринимательской деятельности, пенсий, стипендий, различных пособий, доходов от собственности в виде процентов, дивидендов, ренты (по вкладам, ценным бумагам, недвижимости), сумм от продажи ценных бумаг, недвижимости, продукции сельского хозяйства, различных изделий, доходов от оказанных на сторону различных услуг, а также страховые возмещения, ссуды, доходы от продажи иностранной валюты и др. [3].

Главными составляющими денежных доходов населения являются оплата труда, доходы от предпринимательской деятельности и собственности, а также социальные трансферты (пенсии, стипендии и т.д.).

Размер и структура денежных доходов населения РСО-Алания за 2014-2016 год представлены в таблице 1.

Как видно из данных таблицы 1, денежные доходы населения РСО-Алания в 2016 году по сравнению с 2015 годом сократились на 240 млн. руб. или 0,13%. Однако по отношению к 2014 году денежные доходы в 2016 году увеличились на 18 193 млн. руб. или 10,8 %. Таким образом, за анализируемый период наибольший уровень дохода приходится на 2015 год и составляет 186 017 млн. руб., а наименьший в размере 167 584 млн. руб. на 2014 год.

Таблица 1

Денежные доходы населения РСО-Алания

Показатель	Года			Отклонение, 2016 г. к 2014 г.		Отклонение, 2016 г. к 2015 г.	
	2014	2015	2016	млн. руб.	%	млн. руб.	%
Денежные доходы, млн. руб.	167584	186017	185777	18193	110,8	- 240	99,8
в том числе (в процентах):							
доходы от предпринимательской деятельности	17,6	16,5	16,7	- 0,9	-	0,2	-
оплата труда	28,5	26,1	25,8	- 2,7	-	- 0,3	-
социальные выплаты	21,4	21,1	22,1	0,7	-	1	-
доходы от собственности	1,2	1,5	1,6	0,4	-	0,1	-
другие доходы	31,3	34,8	33,8	2,5	-	- 1	-

По данным краткого статистического сборника «Республика Северная Осетия-Алания в цифрах, 2017» [2].

При переходе к рыночной экономике в России произошли значительные изменения в структуре денежных доходов населения, выразившиеся в снижении доли оплаты труда и повышении доли доходов от предпринимательской деятельности и собственности. Однако вследствие валютного кризиса в России (2014-2015 гг.) данная ситуация изменилась.

В РСО-Алания в 2014-2016 гг. наиболее популярным источником формирования доходов являются другие доходы (страховые возмещения, выигрыши, доходы, поступившие в порядке наследования, от продажи валюты, денежные переводы и пр.) на которые приходится около 33%. Такой источник как оплата труда находится на втором месте и на нее приходится около 28%.

Наименьшая доля в структуре денежных доходов приходится на доходы от собственности – около

1,4%, однако с 2014 года она увеличивается.

Необходимо отметить, что с 2014 года сокращается удельный вес таких статей как доходы от предпринимательской деятельности и оплата труда, что свидетельствует о снижении предпринимательской активности и хозяйственной самостоятельности в следствие валютного кризиса в России (2014 -2015 гг.). В 2016 по сравнению с 2014 годом социальные выплаты увеличились на 0,7 п.п., а относительно 2015 г. на 1 п.п.

По данным Росстата в структуре социальных выплат преобладают пенсии, на них в среднем приходится 77%, на пособия и социальную помощь – 20,5%, на стипендии 1,1%, а на социальные страховые возмещения 1,05 %. В 2016 году по сравнению с 2014 годом на 0,5 п.п. уменьшился удельный вес пенсий в структуре социальных выплат, а доля статей «Пособия и социальная помощь» и «Социальные страховые возмещения» увеличилась на 0,1 и 0,5 п.п. соответственно[1].

Следует различать: среднедушевые денежные доходы населения, реальные располагаемые денежные доходы населения, среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работающих в экономике и реальная начисленная заработная плата.

Номинальный размер денежных доходов населения/ начисленной заработной платы/ назначенных пенсий – абсолютный показатель, отражающий фактически сложившийся в отчетном периоде размер денежных доходов/ заработной платы/ назначенных пенсий.

Реальные денежные доходы – относительный показатель, исчисленный путем деления индекса номинального размера (т. е. фактически сложившегося в отчетном периоде) денежных доходов населения на индекс потребительских цен за соответствующий временной период.

Среднедушевые денежные доходы (в месяц) исчисляются делением годового объема денежных доходов на 12 и на среднегодовую численность населения.

Реальные располагаемые доходы - денежные доходы за вычетом обязательных платежей и взносов, рассчитываются с учетом индекса цен, тарифов и представляют собой реальную покупательную способность номинальных доходов.

Реальная начисленная заработная плата характеризует покупательную способность заработной платы в отчетном периоде в связи с изменением цен на потребительские товары и услуги по сравнению с базисным периодом [4].

Значения данных показателей представлены в таблице 2.

Таблица 2

Динамика показателей доходов населения РСО-Алания

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Абсолютное отклонение, +/-	
				2016 г. к 2014 г.	2016 г. к 2015 г.
Среднедушевые денежные доходы населения (в месяц), рублей	19819,5	22003,2	21964,3	2144,8	- 38,9
Реальные располагаемые денежные доходы населения, в процентах к предыдущему году	104,6	96,9	92,9	- 11,7	- 4
Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работающих в экономике, рублей	20310,6	21266,6	22797,6	2487	1531
Реальная начисленная заработная плата, в процентах к предыдущему году	101,9	90,9	100,4	- 1,5	9,5
Средний размер назначенных пенсий, на конец года, рублей	9739,3	10771,8	16089,8	6350,5	5318
Реальный размер назначенных пенсий, в процентах к предыдущему году	98,1	100,4	142,9	44,8	42,5

По данным краткого статистического сборника «Республика Северная Осетия-Алания в цифрах, 2017» [2].

Из данных таблицы 2 следует, что показатель среднедушевые денежные доходы населения в 2016 году по сравнению с 2014 годом увеличились на 2 144, 8 руб., а по сравнению с 2015 годом уменьшились

на 38, 9 руб. Наибольший среднедушевой денежный доход был в 2015 году, размер которого составил 22 003, 2 руб.

Реальные располагаемые денежные доходы с 2014 года имеют тенденцию к снижению. Это говорит о снижении покупательной способности денежных доходов, т.е. о росте инфляции.

Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата за период 2014-2016 годов имеет положительную динамику. Так в 2015 году она увеличилась на 956 руб., а в 2016 году на 1 531 руб.

Реальная заработная плата в 2014 году по отношению к 2013 году увеличилась на 1,9 п.п., в 2015 году по сравнению с 2014 годом она уменьшилась на 9,1 п.п., что явилось последствием кризиса. В 2016 году уровень реальной заработной платы по отношению к 2015 году вырос и достиг отметки 100,4% , что является положительным моментом.

Численность пенсионеров велика, они являются особой социальной группой, поэтому обязательно следует рассмотреть динамику размера пенсий. По данным Росстата средний размер назначенных пенсий ежегодно увеличивается. Так в 2014 году он составил 9 739, 3 руб., в 2015 году – 10 771, 8 руб., а в 2016 году -16 089, 8 руб. (с учетом единовременной денежной выплаты произведенной в январе 2017 года в размере 5 000 руб.).

В 2014 году наблюдается сокращение реального размера назначенных пенсий. Так их размер в 2014 году составил 98,1% от их размера в 2013 году. С 2015 года ситуация улучшается, т.к. в 2015 году реальный размер назначенных пенсий составил 100, 4% от их размера в 2014 году, а в 2016 году 142, 9% от уровня 2015 года. Увеличение реального размера назначенных пенсий в 2016 году произошло за счет единовременной денежной выплаты произведенной в январе 2017 года в размере 5 000 руб. Данная динамика является положительной, и должна свидетельствовать об улучшении жизни пенсионеров. Однако реальные потери российских пенсионеров оказываются выше, чем это фиксируется официальной статистикой, потому что ускоренный рост цен на лекарственные препараты, в силу методических особенностей не учитывается в величине показателя прожиточного минимума.

Доходы населения не только определяют его материальное положение, но и в значительной мере отображают состояние и эффективность экономики и экономических отношений в обществе.

Для того чтобы благосостояние населения повышалось необходимо увеличивать размер как номинальных денежных доходов населения, так и реальных располагаемых. Рост денежных доходов населения может быть достигнут за счет:

- повышения минимального размера оплаты труда;
- сравнения минимального размера оплаты труда с прожиточным минимумом трудоспособного населения. С 1 мая 2018 года минимальный размер оплаты труда приравнен к прожиточному минимуму и составляет в целом по стране 11 163 рубля;
- увеличения уровня заработной платы работников бюджетных организаций в первую очередь врачей, учителей, научных работников;
- повышения размера пенсий.

Также необходимо создание благоприятного инвестиционного климата и обеспечение роста инвестиций в экономику республики, которое будет способствовать развитию предпринимательства и созданию новых рабочих мест, а также подготовка необходимого рынку труда квалифицированных специалистов. Все это должно способствовать получения стабильных денежных доходов и повышению благосостояния населения РСО-Алания.

Список использованной литературы:

1. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2017: Р32 Стат. сб. / Росстат. М., 2017. 1402 с. [Электронный ресурс] - URL: http://www.gks.ru/free_doc/doc_2017/region/reg-pok17.pdf (дата обращения: 23.04.2018 г.)
2. Республика Северная Осетия-Алания в цифрах, 2017: Краткий статистический сборник [Электронный ресурс] - URL: http://osetstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/osetstat/resources/ /OSET_2017.pdf (дата обращения: 23.04.2018 г.)
3. Рубаева Ляна Махарбековна, Журавлева Виктория Владимировна Уровень жизни населения республики

Северная Осетия - Алания // Символ науки. 2016. №12-1. [Электронный ресурс] - URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/uroven-zhizni-naseleniya-respubliki-severnaya-osetiya-alaniya> (дата обращения: 23.05.2017 г.)

4. Федеральная служба государственной статистики. Методологические положения по статистике [Электронный ресурс] - URL: http://www.gks.ru/bgd/free/B99_10/IssWWW.exe/Stg/d000/i000140r.htm (дата обращения: 23.05.2018 г.)

© Рубаева Л.М., Журавлева В.В., 2018

УДК 336.71

И.С. Скрыпник
магистрант ВСГТУ,
г. Улан-Удэ, РФ
E-mail: skrypnik_i@list.ru

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ДБО ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ В РОССИИ

Аннотация

В статье рассмотрены вопросы, связанные с использованием системы онлайн-сервисов для предпринимателей на территории России. Описаны услуги онлайн-регулирования ДБО. Представлены слабые и сильные стороны интернет – провайдеров. Также определены и рассмотрены дальнейшие пути развития удаленных сервисов банковского обслуживания для юридических лиц.

Ключевые слова:

Банк, клиент, банковские операции, онлайн - сервис, онлайн - регулирование юридических лиц

Дистанционное банковское обслуживание долгое время ассоциировался прежде всего с сервисом для физических лиц. Казалось, что работа с юридическими лицами остается более консервативным направлением, возможность проведения платежей через банк-клиент вполне удовлетворяет потребности этой аудитории в удаленном сервисе. Углубившись в тему, можно обнаружить, что буквально за последний год в этой сфере произошел прогресс — невзирая на кризис, а может быть, и благодаря ему.

Возможно, сокращение кредитования и других традиционных сервисов высвободило ресурсы и позволило направить творческий потенциал банкиров в русло инновационного онлайн - развития. Подходы к реализации корпоративного онлайн - обслуживания и методов его продвижения в чем-то повторяют путь развития, пройденный банками при работе с физическими лицами — особенно это справедливо в отношении сектора малого бизнеса.

Одним из ярких примеров является распространение мобильного банкинга, который еще недавно воспринимался как сугубо ретейловый продукт. За последние год-полтора ряд банков, в том числе крупных (Сбербанк, ВТБ 24, Банк Москвы, Райффайзенбанк и др.), предоставили своим корпоративным клиентам возможность управления финансами посредством мобильных приложений.

Становится хорошим тоном наличие услуги онлайн-резервирования расчетного счета, которая позволяет предпринимателю за считанные минуты получить реквизиты (например, для выставления счета контрагенту), а далее уже заниматься оформлением документов с банком. Например, в Сбербанке в начале сентября сообщили, что в текущем году более 120 тысяч организаций направили заявки и зарезервировали расчетный счет через сайт — такой способ используется уже в 90% случаев открытия новых счетов [1, с 207-212].

Наиболее продвинутые банки позволяют пройти всю процедуру открытия счета без посещения офиса банка. Предприниматель направляет необходимую информацию и сканы документов через личный кабинет

на сайте банка, далее происходят камеральная проверка и подготовка документов. Для подписания договора, оформления юридически значимых документов к новому клиенту выезжает сотрудник банка. По мнению исследователей компании Markwebb, лучшие практики упрощения открытия счета реализованы в Альфа-банке, Интерактивном банке, банке «Авангард», Уральском банке реконструкции и развития, финансовом сервисе «Точке» и Modulbank.

Еще одним свидетельством бурного роста популярности онлайн-сервисов для бизнеса стало появление банковских стартапов, ориентированных на работу с предпринимателями в онлайн-формате.

Согласно статистике Банка России, объем платежей от юридических лиц с использованием платежных поручений, поступивших в кредитные организации посредством Интернета, в 2017 году превысил 70% совокупного объема. Еще около 20% приходится на передачу платежных поручений в электронном виде, но не через Интернет — по всей видимости, с использованием технологий «банк – клиент». При этом количество расчетных счетов юрлиц с дистанционным доступом превышает 90%.

Гибкое управление правами удаленного доступа к банковскому счету — вопрос, актуальность которого явно продиктована клиентской практикой. По словам банкиров, совершенно типичная для малого бизнеса ситуация, когда директор отдает токен с ключами доступа к интернет-банку бухгалтеру (порой даже не состоящему в штате организации). Руководителю некогда заниматься подготовкой платежей и прочей финансовой рутинной, и он фактически передает своему сотруднику контроль над средствами компании. Разумеется, такая схема не выдерживает никакой критики с точки зрения безопасности и противоречит договору о расчетно-кассовом обслуживании [2, с 24-25].

Современные системы ДБО позволяют учесть реалии бизнеса, предлагая средства для конфигурации различных ролевых моделей. Прежде всего это возможность выпустить набор ключей для сотрудников с различными уровнями полномочий и гибкая параметризация процедуры и уровня аутентификации на разных этапах проведения платежа. Благодаря такому подходу реализуется надежная, легитимная и прозрачная схема управления финансами: сотрудник может ввести данные платежного поручения, линейный руководитель — проверить и акцептовать этот платеж, а руководитель — поставить итоговую подпись и отправить платеж на исполнение. Кстати, для выполнения такой функции как нельзя лучше подходит именно мобильное приложение, с помощью которого директор может заняться финансовыми вопросами в любое удобное для себя время.

Гибкость в управлении правами доступа пригодится и в случае, когда человек выступает распорядителем счетов в нескольких организациях. Возможность использование единого токена сильно упростит ему жизнь (хотя и увеличит риски), особенно если через единый аккаунт клиенту будут доступны и личные счета в концепции сервиса для «физюриков». Считается, что функционал управления уровнями доступа востребован главным образом в крупных корпорациях, однако, по словам Василия Юрченко (директора по продукту «Точки»), у малого бизнеса такая возможность тоже весьма популярна.

Из числа новых сервисов, способных оказать серьезное влияние на виртуальное взаимодействие предпринимателей и банков, участники конференции особо отметили развитие электронного документооборота. Такие системы позволяют обмениваться юридически значимыми, в том числе нефинансовыми, документами (счетами, счетами-фактурами, договорами, актами и пр.) не только с банком, но и с другими контрагентами — поставщиками, клиентами, госорганами.

С момента появления системы электронного документооборота у юридического лица возникают потребности в ряде сервисов: бухгалтерском и юридическом сопровождении, сдаче отчетности, создании сайта, автоматизации продаж и других направлений и многое другое. Открытие банковского счета представляет собой прекрасную точку контакта для продаж дополнительных сервисов, а с помощью современной технологической платформы этот процесс и вовсе можно поставить на поток. Более того, благодаря таким сервисам, как электронный документооборот, партнерские программы с онлайн-бухгалтерией, и другим востребованным сервисам (как встроенным в ДБО, так и предлагаемым отдельно) банк вполне может начать позиционировать себя не только как финансовый институт, но и как универсальный сервис-партнер. Охват таких услуг может быть весьма обширен, как и формат их продвижения [3, с 92-100].

К трендам, формирующим комплексный подход к онлайн-обслуживанию юридических лиц, определенно, можно отнести создание специализированных бизнес-порталов.

Весьма интересная, хотя и нишевая услуга — обмен валюты по биржевым курсам — особенно востребована участниками внешнеэкономической деятельности; интерес к ней также подогревается волатильностью национальной валюты в последний год. Уже упомянутый сервис онлайн-открытия счета, облегчение заполнения платежей в адрес бюджетных организаций (опыт «Точки»), пакетная обработка реестров платежей, распознавание счетов по фотографии — эти и другие небольшие улучшения и фишки, которые обсуждались на конференции, тоже вносят свой вклад в создание современного digital-банкинга для бизнеса.

Невзирая на трудную экономическую ситуацию, можно рассчитывать, что компетенция и энтузиазм банкиров позволят сделать жизнь предпринимателя более комфортной, соответствующей современному мобильному образу — пожалуй, так можно подытожить данную тему статьи, посвященную банковскому онлайн-обслуживанию юридических лиц.

Список использованной литературы:

1. Волкова Ю.Н. Новое направление развития системы банковских электронных услуг в России // Экономика и предпринимательство. 2015. № 3. С. 207–212.
2. Куприянова Л.М. Инновационные процессы в банковской сфере // Экономика. Бизнес. Банки. 2016. № 1. С. 24–45.
3. Науменко А.И., Свириденко Д.И. Инновации в мобильном банкинге: технологические и организационные аспекты // Сибирская финансовая школа. 2016. № 2. С. 92–100.

© Скрыпник И.С., 2018

УДК 33

Ю.О. Струщенко

студент МГАВТ – филиал ФГБОУ ВО «ГУМРФ имени адмирала С.О. Макарова,
г. Москва, РФ

E-mail: georgy-yoori@mail.ru

Г.И. Шепелин

канд. экон. наук, доцент МГАВТ,
г. Москва, РФ

ЛОГИСТИКА ПОВЫШАЕТ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ КОМПАНИИ

Аннотация

Актуальность. Методы используемые специалистами. Вывод.

Ключевые слова:

Логистика, бенчмаркинг, инструмент, экспедиторы, оптимизация

В современных условиях продвижение товаров - серьезная проблема по причине конкуренции. Логистика способствует организации всей цепи процессов, начиная с закупки материалов и заканчивая реализацией продукции. Специалисты владеют эффективными приемами, благодаря которым возрастает прибыльность компаний.

Поговорим о целях логистики

Существенный результат невозможно получить без достижения целей. Выполняя целый ряд мероприятий, имеют максимальную прибыль. Причем, изменения на рынке требуют приспособленности к ним предприятия. Главные вопросы реализуют посредством решения тактических задач, таких как

оптимизация запасов и доставка продукции в торговые организации с учетом требований потребителей.

Изменения на рынке заставляют менять объемы поставок. В зависимости от достигнутых соглашений пересматривают размеры партий. Доставляется продукция соответствующего качества в минимальные сроки. Быстрое реагирование на происходящие на рынке процессы позволяет иметь конкурентные преимущества. В результате чего у предприятия повышается шанс стать лидером в определенном сегменте рынка товаров или услуг.

В нашей стране, после смены модели экономики и развития рыночных отношений в пользу свободного предпринимательства, возросло количество коммерческих организаций разного типажа, действующих в разных отраслях экономики. По данным Федеральной службы государственной статистики в 1995-ом году компании, находящиеся в частной собственности составила 63% от совокупности всех организаций в целом, а в 2017-ом году эта цифра составила 88%.

В следствии этому вышли новые игроки, которые способны конкурировать за “львиную долю” спроса на рынке. Стало необходимо разрабатывать новые стратегии и методы продвижения продукта. В целях поддержания прибыли и доли на рынке, специалисты придумывают различные инструменты чтобы приспособиться в отраслях с интенсивной конкурентной средой. Такие инструменты и подходы позволяют исследовать, анализировать, планировать, а главное воздействовать на меняющиеся потребности и предпочтения основных масс, которые открывают новые возможности к самосовершенствованию.

К примеру, одним из таких инструментов является бенчмаркинг. Следует пояснить о данном механизме. Бенчмаркинг – рассматривается как способ оценки стратегии и целей работы в сравнении с более успешными предприятиями. Этот термин возник в 1972 г. сотрудниками Кембриджского института стратегического планирования. Его использование позволяет быстро и с малыми бюджетными затратами определить просчеты в логистических системах и устранить неполадки по выполнению заказов и транспортировки, ссылаясь на опыт зрелых организаций. Но в неумелых руках, эта вещь становится слепой копиркой товара или даже комплекса услуг. Что за собой ведет к неизбежной однообразной среде для потребителя.

Для характеристики внешней среды отрасли в которой работает организация совсем не стоит изучать все факторы. Достаточно выделить наиболее значимые и сформировать из них профиль среды. Сперва нужно проанализировать инфраструктуру логистики – дорожную сеть и логистические центры, а также транзитный потенциал региона.

После этого нужно определить интересы транспортных операций, которые вы либо ваша компания сможет предоставить на данный момент:

- Грузоперевозки собственным транспортом
- Экспедирование собственного транспорта
- Грузоперевозки привлеченным транспортом
- Экспедирование привлеченного транспорта

В связи с этим, требуется сконструировать общий вид дальнейшей деятельности. Этот процесс включает в себя: подбор транспортного средства, удовлетворяющий условия маршрута, определение дальности грузоперевозки и ее модальности.

Начнем с определения основного критерия по которому осуществляют грузоперевозки транспортно-экспедиторские компании. Главным критерием является, определение вида транспорта

- Сухопутный
- Водный
- Авиационный
- Комбинированный

В результате выбора транспортного средства зависит ваша ставка за борьбу над заказчиками с потенциальными конкурентами, которые могут предложить более удобные услуги и быстрое завершение транспортировки груза. Перечислять все плюсы и минусы каждого из этих видов транспорта нецелесообразно, так как каждые из них имеют свои достоинства, риски и финансовые затраты. Как говорилось выше, все зависит от транспортной инфраструктуры, в которой компания намерена

существовать и адаптироваться. И не нужно далеко уходить, все это можно наглядно рассмотреть в рамках Камчатского края.

Один из самых отстраненных регионов нашего государства, который не имеет внешних сухопутных коммуникаций. Расстояние до портов, расположенных вблизи железной дороги, составляет от 1,8 до 2,5 тыс. км. Существующие дороги не обеспечивают должного круглогодичного сообщения. Поэтому здесь жизненной артерией являются только морские грузоперевозки, иные виды перевозок осуществляемые в данном регионе попросту не существуют, либо финансово невыгодны по тем или иным причинам. В таких условиях не приходится выбирать между скоростью транспортировки и стоимостью заказа. Так что грамотное управление материальными потоками без развитой региональной коммуникацией остается одной из важных задач.

В связи с условиями рынка фирмам приходится прибегать к способам снижения затрат, прогнозировать и осуществлять логистический контроль над всеми операциями, чтобы получить максимально благоприятный исход.

Затраты на любые виды логистической деятельности могут доводиться до руководителей функциональных подразделений, сравнивая их с нормативной затратой фирмы и включая их в отчетности. Для составления плана расходов компания рассчитывает бюджет на возможные издержки, которые компания готова потратить на транспортировку продукции. Расходы определяются объемом перевозок и их стоимостью. Вторая зависит от следующих аспектов: ставка фрахта, которая рассчитывается в зависимости от типа груза или его объема; какой из видов перевозок является самым дешевым и самым эффективным; возможен также вариант мультимодальных перевозок; транспортные характеристики, которые способен предоставить поставщик, для расчета транспортных единиц на осуществления всех транспортных операций; тип груза для определения качества перевозки; возможная необходимость в услуге по погрузке разгрузке груза (стоимость данной операции рассчитывается от характера груза и от способа погрузки разгрузки); прочие расходы – услуги пломбирования товара, таможенный налог, экспедиторские услуги, услуги хранения в порту и аренда складских помещений, зарплата рабочим, водителям и так далее. Все эти функции по подсчету возможных финансовых потерь прогнозируются отделом аналитики и логистики. Для того чтобы определить наиболее выгодного поставщика, возможно даже на долгосрочную договорную основу, используется популярная практика конкурсных закупок, иначе говоря тендеров. Помимо этого в целях точного отчета расходов используются безналичные платежи топливные карты и т.д., такие инструменты помогают сохранить финансовое спокойствие организации.

Вдумчивый подход требуется к сокращению затрат. В результате рациональных действий удастся находить баланс между имеющейся в компании на данный момент минимизацией товарных запасов и максимально возможными продажами. Разработанные с помощью логистики мероприятия приводят к оптимизации оборачиваемости изделий. Совершенствуется производственная деятельность также в результате избавления от неликвида. В план по увеличению продаж входят многочисленные направления, включая повышение качества изделий. Изучая требования покупателей, выпускают такой товар, которому отдают предпочтение потребители.

Уровень запасов зависит от наличия свободных денежных средств. Экономически грамотная стратегия заключается в поддержании низкого уровня запасов при быстрой реализации изготовленной продукции. После тщательного анализа состояния данного участка деятельности компании специалисты в области логистики дают рекомендации. Их выполнение приводит к увеличению оборачиваемости запасов, в результате чего достигаются успехи в рентабельности производства.

Оптимизация запасов в соответствии с современными требованиями имеет целый ряд преимуществ, в частности, удается оперативно реагировать на изменяющийся спрос. Благодаря выравниванию производственных циклов предприятие работает ритмично. Повышение конкурентоспособности приводит к продвижению товаров в минимальные сроки.

Список использованной литературы:

1. <http://www.logistics.ru>
2. <http://www.consultant.ru/>

3. www.gks.ru/

© Струщенко Ю.О., Шепелин Г.И., 2018

УДК 33

Д.Л. Тестов

студент МГАВТ – филиал ФГБОУ ВО «ГУМРФ имени адмирала С.О. Макарова»,

г. Москва, РФ

E-mail: daniil-testov@mail.ru

Г.И. Шепелин

канд. экон. наук, доцент МГАВТ,

г. Москва, РФ

ЛОГИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ МИНИМИЗАЦИИ ЦЕНЫ ПЕРЕВОЗКИ

Аннотация

Актуальность. Методы минимизации. Заключение.

Ключевые слова:

Логистика, минимизация цен на перевозки, тендеры, экспедиторы, перевозчики.

На современном рынке перевозок грузов сформировались условия жесткой конкуренции между перевозчиками, экспедиторами и логистическими отделами компаний-производителей. При этом основной проблемой является невозможность работы отдела логистики производителя груза напрямую с мелкими перевозчиками (до 10 машин во владении) в связи с тем, что установленное законом документирование перевозки занимает большое количество времени на обработку сопутствующей товарно-сопроводительной и товарно-распределительной документаций, а также увеличения штата бухгалтерии, из чего следует увеличение затрат. В связи с этим отделы логистики крупных компаний вынуждены работать с экспедиторами, которые не владеют собственным транспортом. В связи со сложившимися условиями фирмам приходится прибегать к способам снижения логистических затрат. О некоторых из них я укажу ниже.

Начнем с топливных карт. Средний расход магистрального тягача VOLVO FH-12 составляет около 30 литров (на 100км) на трассе (с прицепом) и 40 (литров на 100 километр) в городе. Средняя стоимость одного литра дизельного топлива в РФ, на момент написания статьи, колеблется в районе 44 рублей. В зависимости от тарифа и срока пользования топливной картой “н” цена на дизель может сократиться на 10% т.е. до 39,6 рублей. С учетом того что наша страна, цитирую: “границ не имеет”, а маршруты тянутся на многие и многие километры, эти две единицы российской валюты превращаются в лучик июньского солнца в непроглядной серости октябрьского неба транспортных расходов. Помимо явной экономии на топливо карта предоставляет полный и, главное, точный электронный отчет расходов, делая невозможным слив либо перерасход топлива водителем, при этом избавляя его карман от лишней загроможденности. А также, что самое очевидное, все платежи проходят в безналичной форме, страхуя предприятие от финансовых нарушений. За безналичными транзакциями будущее и огорчить этот факт может только любителей старых-добрых тактильных ощущений. Но не будем об этом, перейдем к следующему пункту.

Проведение тендеров для перевозчиков, имеющих во владении не менее 100 транспортных средств и экспедиторов, “имеющих открытые полисы страхования груза”. Стоит дать пояснения тендеру. Тендер – это своего рода трудовой аукцион на понижение, но стоит рассказать об этом поподробнее. Практика, называемая сегодня тендером, известна достаточно давно – еще в петровские времена подобная процедура

применялась в России. После революции конкурсные торги перестали существовать – национализация промышленности и руководящая роль партии не оставили места для свободных конкурсов. Возобновилась система торгов в России только в 90-е годы и с тех пор динамично развивается. В мировую практику понятие тендер, с детальной проработкой его структуры, привнесли США – практика конкурсных торгов была введена как один из методов борьбы с коррупцией и системой взяток, процветавшей в США в 50-х годах. Американцы постарались создать процесс, позволяющий сделать выбор поставщика максимально объективным, представив его в виде подробных пошаговых инструкциях проведения тендера. Таким образом, процедура конкурсных закупок пришла в мировую практику. Идея пришла ко двору и ее поддержала ООН: ЮНСИТРАЛ (комиссия по праву международной торговли) тщательно проработала и издала закон о закупках, касающийся как товаров, так и оказания услуг или проведения работ. Закон был принят большинством стран и положен в основу при создании правил международных инвестиционных фондов. К 60-м годам подобные конкурсы прочно вошли в мировую практику и в частном секторе экономики. В случае госзакупок сегодня обязательным условием является проведение тендеров, как способа борьбы с коррупцией и определения наиболее выгодного поставщика. При этом, в зависимости от ряда факторов, применяют разные виды проведения торгов. Невзирая на различие форм проведения, предмет тендера – это, прежде всего, запрос на поставку определенного продукта или услуги. Законодательно оговорено применение различных процедур: открытый тендер; закрытый тендер; двухэтапный тендер; специализированный закрытый тендер; запрос котировок; Госзакупки проводятся через тендеры, как наименее предвзятый способ распределения заказов с заранее известными условиями и сроками, которые оговариваются в конкурсной документации. Получает госзаказ победитель конкурса – тот участник, предложение которого полностью соответствует условиям конкурсной документации и содержит наиболее интересное предложение. Бытующее мнение, что в тендерах всегда побеждает предложение с минимальной ценой, не соответствует действительности: цена предложения является одним из основных факторов, но не самым главным. Современные тендеры квалифицируются согласно процедуре проведения: по числу возможных участников или по возможности внесения изменений в конкурсные требования.

Классификация торгов по допуску участников. По тому, какие участники допускаются к конкурсу, выделяют такие виды:

1) Открытый. В таком типе конкурса могут принять участие все желающие, о проведении таких торгов, в обязательном порядке заблаговременно, размещается информация в печатной периодике. Свободный доступ к участию в торгах обеспечивает большое количество предложений и позволяет выбрать наиболее оптимальное предложение. Преподавательский состав со стажем более 10 лет, обучит поставщиков госзакупкам и тендерам с нуля. Также есть возможность повышение квалификации и профессиональная переподготовка по 44 ФЗ, 223-ФЗ Открытый тип позволяет приобрести услуги по наиболее подходящим условиям, так как именно открытые торги являются главным способом конкурсных закупок услуг. Тендер проводится или самим заказчиком, или лицом, им уполномоченным. Основным документом таких торгов является конкурсная документация. Ее распространяют бесплатно или по стоимости услуг по ее тиражированию и рассылке. В документации подробно расписывается сама процедура торгов, требования заказчика к продукту закупки и критерии отбора наиболее подходящего предложения. Порядок проведения: Заявки для участия в тендере оформляются в соответствии с требованиями, прописанными в конкурсной документации. Кроме того, большое значение имеет соблюдение срока подачи документов. Заявка должна содержать, помимо описания предложения, описание гарантий, предоставляемых поставщиком услуг перевозок (открытый полюс страхования перевозки груза). Может применяться договоры поручительства или независимая гарантия. После того, как заявка на участие в конкурсе была принята, все поставщики услуг принимают участие в публичном вскрытии заявок. При этом, озвучивается полный список конкурсантов и стоимость, указанная в их предложениях по перевозке. После оглашения всей информации в задачу конкурсной комиссии входит проверка предоставленной документации на соответствие заявленным требованиям. Помимо всего прочего, проверка включает в себя вопрос квалификации поставщика и правомочности его действий. Завершается все определением

победителя и заключением с ним контракта на поставку. Не всегда переговоры с победителем конкурса завершаются успешно и приводят к контракту. Зная о такой возможности, организаторы не теряют из вида поставщика, сделавшего второе по выгодности предложение.

2) **Закрытый.** Интересная форма конкурса – участвовать могут исключительно приглашенные поставщики. Применяется в случае закупок для нужд безопасности или обороны, когда закупки могут быть связаны с государственной тайной или если закупается технически сложное оборудование, которое имеет узкий круг поставщиков. Закупки, которые проводятся через закрытый конкурс, должны быть согласованы с определенными государственными структурами для получения подтверждения правомочности проведения закрытого тендера. Порядок проведения: Заказчик рассылает ограниченному числу лиц приглашения принять участие в тендере. После этого заинтересованный поставщик запрашивает конкурсную документацию и в полном согласии с ее требованиями готовит свое предложение. Поставщики имеют право задавать любые вопросы заказчику, позволяющие им сформулировать свое предложение наиболее выгодно. После, готовые предложения направляются на адрес заказчика, где принимаются и регистрируются. Заказчикам предоставляется расписка о получении конкурсной документации. Конверты с предложениями также вскрываются в присутствии заказчиков, предложения рассматриваются, и поставщик с самым подходящим предложением приглашается для заключения контракта. Закрытый тендер представляет собой конкурс с целью определения поставщика с наиболее благоприятными условиями для подписания контракта на поставку. В закрытых тендерах могут принять участие только те поставщики товаров и услуг, которые получили официальное приглашение на участие в торгах, так как объявления о проведении закрытых торгов не публикуется и не распространяется через средства массовой информации.

В логистической сфере, связанной с перевозкой общегражданских грузов, закрытая форма тендера проводится только для новых участников.

Классификация торгов по возможности изменения требований конкурса. Существует форма конкурса, когда возможно вносить изменения в требования к предмету поставки в результате обсуждения заявок участниками торгов и их организаторами.

1) **Одноэтапный.** В данной форме конкурса, переговоры не предусмотрены, а участники подают документы как для участия в тендере, так и с расчетом стать победителем.

2) **Двухэтапный.** Такие торги могут быть как открытыми, так и закрытыми. Такая форма торгов применяется в случае, когда заказчик в связи со сложностью закупаемой продукции не может окончательно сформулировать необходимые требования к предмету закупки. В этом случае на первом этапе заказчик определяет с поставщиками их возможности в решении задачи. Заказчик изучает поступившие предложения, которые не содержат цен, корректирует свои требования и вносит дополнения и изменения в конкурсную документацию. Второй этап конкурса проходит с тем же числом участников, которые повторно предоставляют свои предложения, но уже доработанные с учетом изменений в конкурсной документации и содержащие цены на предложение. Двухэтапные торги достаточно редко применяются именно из-за затянутости самой процедуры, но в случае закупки дорогостоящего сверхсложного или уникального оборудования данный подход себя полностью оправдывает.

3) **Другие виды конкурсных закупок.** В то время, как тендер позволяет приобрести товар по наиболее благоприятной цене (далеко не всегда самой низкой), существует упрощенная форма торгов – запрос котировок. Когда удобно опираться на котировки. В случае закупок серийных продуктов небольших объемов принята практика котировки цен – суть конкурса при этом остается, а вот документооборот упрощается очень сильно. Данная схема очень продуктивно зарекомендовала себя при небольших объемах закупки – сравнение нескольких ценовых предложений известных продуктов позволяет выявить предложение с минимальной ценой, что к подобным закупкам является оправданным. Заказчик выбирает лучшее ценовое предложение из полученных им котировок цен и предлагает поставщику заключить контракт на поставку. Следует заметить, что выбирать можно не менее, чем из трех предложений.

Тендеры в логистики существенным образом влияют на уменьшение затрат, связанных с перевозкой груза для предприятия. В целом экономия может достичь 15-20%. Этой практикой пользуются такие крупные транснациональные компании как “Coca-Cola” НВС, ООО”Вимм-Билль-Данн”, как и многие

другие крупные компании на современном рынке.

Действующее законодательство в перевозках позволяет существенно увеличить штрафные санкции за опоздание прибытия транспортного средства на погрузку и выгрузку. Данная мера договорного обязательства позволяет переложить штрафы за просрочку доставки груза на перевозчика. Законный штраф за опоздание транспортного средства на место загрузки, либо выгрузки, составляет 20% стоимости перевозки. Договорной штраф может составлять большую сумму, ограниченную только стоимостью перевозки. Помимо этого за ненадлежащее исполнение может быть предусмотрена договорная неустойка. Данные договорные условия применяются к перевозчикам. Ответственность экспедитора за неисполнение договорных обязательств по перевозке груза не ограничена стоимостью груза, по действующему законодательству, что позволяет взыскать не только убытки, но и получать прибыль от ненадлежащего исполнения экспедитором обязательств по перевозке груза.

При привлечении крупных экспедиторских компаний или транспортных компаний на долгосрочной договорной основе можно использовать финансовый инструмент (отсрочка платежа) как существенный фактор, влияющий на расходы компании, связанные с транспортными издержками. Т.е. срок оплаты может быть удлинён или при уменьшении договорной цены перевозки уменьшен. Данный инструмент позволяет существенным образом влиять как на цену перевозки, так и на финансовые затраты компании, связанные с транспортными расходами.

В современных условиях количество юридических лиц, предоставляющих услуги по перевозке грузов (экспедиторы, перевозчики) существенно превышает количество предъявляемых грузоотправителями грузов к перевозке, что позволяет исключить из долгосрочных договоров пункт связывания цены перевозки с ростом цен на топливо. Данный инструмент позволяет сэкономить “от трех до пяти процентов” стоимости перевозки.

Подытоживая, можно сообщить, что использование всех вышеупомянутых инструментов вкуче, может дать эффект в виде снижения транспортных расходов на 15-20%. Что является существенным аргументом при конкуренции с аналогичными компаниями-производителями и их логистическими отделами.

Ссылки:

1. <http://www.consultant.ru/>
2. <https://www.zakonrf.info/>
3. <http://otendere.com/>

© Тестов Д.Л., Шепелин Г.И., 2018

УДК 33

Umarova Gulandom Tumanovna
Tashkent Financial Institute
"Regional Economy" teacher of chair

TOURISM OPPORTUNITIES IN UZBEKISTAN AND ITS IMPORTANCE IN INCREASING EMPLOYMENT

Annotation

This article gives a brief overview of the tourist potential and capabilities of the regions of the Republic of Uzbekistan, tourist attraction throughout the country, and changes in tourism development

Keywords:

tourism, territory, historical monuments, touristic routes, competitive, complex development, regional programs, employment.

Tourism is one of the most promising and rapidly developing sectors of the economy, and is the third largest oil and car industry in terms of revenue generation.

In fact, "tourism is a place where people can travel without a permanent residence in their home country, or travel abroad, for health care, hospitality, education or occupational purposes, but do not engage in any money-driven jobs" in scientific literature [1,p.236].

There are many opportunities and conditions in Uzbekistan for the development of this sphere. Uzbekistan, as a unique country, has the vast tourism potential of its ancient civilizations and cultures that have been developed, developed and attracted by the world's best destinations for holidays and excursions. Today, there are more than 7,000 rare historical monuments in the country, and unique and unique architectural samples. The country's national parks and national parks are the treasures of its rich and varied nature. The centuries-old traditions of national culture, arts and crafts are carefully preserved and developed in the country. Our world-renowned national cuisine and culinary traditions are a symbol of the hospitality of the East. The cities of Samarkand, Bukhara, Khiva and Shahrisabz are included in the list of UNESCO World Heritage Site in Uzbekistan, and "The unique event of the most important cultural and socio-economic significance in the history of the world – the Great Silk Road has just passed through the centers of these cities and cultures " is of particular importance.[2p.56] With nearly 3,000 years of history, these cities are now home to international conferences, exhibitions and many prestigious competitions. And each of them has always drawn the attention of the world. Registan Complex, Samarkand Regency Complex, Ulugbek Observatory, Bukhara's Old Fortress, Somoni's Tomb, Khiva's Ichanqala, Karshi Odina, Kokgumbaz monuments, Shakhrisabz's Oksaroi, Cultural Heritage and Kokand County are always crowded with tourists.[3 p.24]

Since the early years of gaining independence, memories of great ancestors and saints have been highly respected in Uzbekistan, and memorial complexes of such great people as Abdukholiq Gijduvoni, Bahouddin Nakshband, Imam Bukhari and Imam Moturidi, Burhoniddin Marginiani, Hazrati Imam were built. Today, the pilgrims do not go to these complexes. Our example, many of our past examples of hospitality, have become even more apparent in the years of independence through the improvement of the tourism industry and service sector. At the same time, the Decree of the President of the Republic of Uzbekistan "On tourism" (August 20, 1999) "On training highly qualified personnel for tourism in Uzbekistan" (June 30, 1999) (October 10, 2012) is an important guide to action.

The State Committee for Tourism Development in the country has developed the following touristic routes, depending on the type of travel:

- classical direction (Tashkent, Samarkand, Bukhara, Khiva, Tashkent). This route is linked to the oldest monuments and other historic cultural sites;
- ecologic tourism direction (Chimgan, Charvak rest and treatment camp, Zaamin reserve, Bukhara region). This area is related to visits to places that are environmentally friendly and useful for protected natural areas and for tourists;
- archeological tourism direction (along Karakalpakstan, Surkhandarya, Samarkand). This area aims to get acquainted with the most ancient finds and archeological excavations in Uzbekistan;
- extreme tourism direction (Chimgan, Fergana valley, Aral, Bukhara, Navoyi region); religious tourism direction (Tashkent, Samarkand, Bukhara, Tashkent) - is related to visiting historical monuments of our country.

In order to further improve the efficiency of existing opportunities in the country, the Decree of the President of the Republic of Uzbekistan "On measures to ensure the accelerated development of the tourism sector of the Republic of Uzbekistan" was adopted on December 2, 2016. According to the decree, Uzbektourism has been transformed into the State Committee for Tourism Development. The Decree of the President of the Republic of Uzbekistan is aimed at ensuring dynamic development of the tourism sector, turning tourism into the strategic sector of the economy, turning it into a powerful means of sustainable development of the country's economy, the effective use of tourism potential in the regions, enhancing the level and quality of life of the population. The decree envisages unprecedented measures to radically reform the sector, determining the transition to a qualitatively new level of state policy in the field of tourism, the following main objectives and priorities are defined:

- formation of favourable conditions for activity of subjects of tourism industry, elimination of barriers and obstacles in development of tourism, simplification of visa and registration procedures, passport and customs

control;

- implementation of complex measures to ensure the safety of life and health of tourists and tourists in organizing tourist services;

- accelerated development of new types of tourism - visiting, ecological, educational, ethnographic, gastronomic, sports, health, rural, industrial, business, children, youth and family tourism;

- expansion of cooperation with international and national organizations, large foreign brands and companies in the field of tourism, introduction of advanced world standards of tourism services;

- accelerated development of modern objects of tourism infrastructure, first of all hotels, transport and logistics structures, engineering-communication infrastructure in the regions of the country, wide involvement of foreign investments for these purposes;

- development of competitive tourism products, creation of new tourist destinations in the regions, their promotion to world tourism markets;

- improve the system of qualitative training of qualified personnel for the tourism sector.

- all countries are granted single tourist visas for a period of 30 days, significantly simplify the procedure for obtaining visas, including the online application of visa application requests, as well as the introduction of electronic visa systems starting from 2018.

These procedures will help to raise the positive image of Uzbekistan in tourism, considerably increase the flow of tourists to the country, and strengthen the business activity in this area.

In summary, it can be said that the country has a vast tourist potential, one of the main factors in the development of tourism is peace, stability, mutual respect and solidarity.

Because of the similar feelings in the Uzbek people, tourism in Uzbekistan is increasing and the number of tourists is increasing day by day.

Literature used:

1. И.В.Зорин, В.А. Квартальнов Энциклопедия туризма. "Экономика туризма" Справочник. – М.: Финансы и статистика, 2003. – 368 с.

2. Р.Хайитбоев, У. Матякубов "Экологик туризм", (methodical manual) Самарқанд – 2010

3. Kamilov B.S, Haqberdiev O.E. Land Resources and Their Efficient Use. The State Committee of the Republic of Uzbekistan on Land Resources, Geodesy, Cartography and State Cadastre. 2013, №2

4. Decree of the President of the Republic of Uzbekistan from December 22, 2016 "On measures to ensure accelerated development of the tourism sector of the Republic of Uzbekistan" No. UP-4895.

© Umarova G. T., 2018

УДК 338.24(075.8)

С.В. Чеченева

специалист по учебно-методической работе, НИУ «БелГУ»

г. Белгород, РФ

E-mail: checheneva@bsu.edu.ru

Научный руководитель: Прядко С.Н.,

канд. экон. наук, доцент НИУ «БелГУ»,

г. Белгород, РФ

E-mail: pryadko_s@bsu.edu.ru

РАЗРАБОТКА МАРКЕТИНГОВОЙ ПРОГРАММЫ ОБСЛУЖИВАНИЯ КЛЮЧЕВЫХ КЛИЕНТОВ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ КОМПАНИИ

Аннотация

В статье обосновывается необходимость дифференциации клиентов производственной компании при

разработке маркетинговых программ. Представлен авторский подход к разработке алгоритма маркетинговой программы обслуживания ключевых клиентов производственной компании, позволяющий выделить основной массив клиентов по принципам доходности и лояльности к компании.

Ключевые слова:

Маркетинговая программа, алгоритм, производственная компания

Проблема разработки маркетинговых программ, направленных на более эффективное обслуживание ключевых клиентов производственных компаний, приобретает все большее значение. Несмотря на то, что маркетинговые программы являются основой для принятия обоснованных управленческих решений, анализ теоретических данных по проблеме исследования показал, что данная тема не получила широкого распространения в экономической научной литературе. Поэтому формирование подходов к разработке маркетинговых программ обслуживания клиентов является актуальной и практики значимой темой исследования.

Гипотезой проведенного исследования, при написании научной статьи, выступило предположение о необходимости дифференциации клиентов производственной компании при разработке маркетинговых программ и выборе маркетингового инструментария их реализации.

Проведенное исследование теоретических данных по проблеме исследования показало, что выделение ключевых клиентов для производственной компании является одним из инструментов повышения результативности и доходности маркетинговой деятельности. Большинство экспертов отмечают, что наиболее доходные (ключевые клиенты) производственной компании требуют особого подхода [2]. При работе с ключевыми клиентами менеджеры производственной компании должны разрабатывать определенные стандарты обслуживания ключевых клиентов, создавать комфортные условия взаимодействия, разрабатывать системы лояльности и пр. Важнейшим вопросом теоретической и практической значимости является разработка алгоритма для выделения ключевых клиентов производственной компании и организации маркетинговой деятельности в выделенных сегментах рынка.

Маркетинговая программа обслуживания ключевых клиентов производственной компании должна включать, на наш взгляд, дополнительные блоки анализа, так как для разработки маркетинговой программы, выбора инструментов лояльности ключевых клиентов, формирования бюджета программы необходима дополнительная информация.

Предлагаемый алгоритм является замкнутым бизнес-процессом, включающим анализ, выделение целевого сегмента ключевых клиентов, разработку маркетинговой программы (включающий инструменты 4 р, 5 р, 6 р); организацию реализации предлагаемой программы и оценку ее эффективности. Алгоритм разработки маркетинговой программы обслуживания ключевых клиентов производственной компании, помимо аналитических и основных блоков, включает в себя блок выделения и описания маркетинговой программы обслуживания ключевых клиентов (рис.1).

На основании проведенного анализа (внутренней и внешней среды производственной компании) необходимо, на наш взгляд, провести блок мероприятий для разработки основных блоков разработки маркетинговой программы обслуживания ключевых клиентов производственной компании: сформировать целевой сегмент ключевых клиентов компании, провести оценку уже существующих взаимоотношений с ключевыми клиентами компании, определение SMART - целей и задач и составление плана работы по развитию ключевых клиентов.

Таким образом, дифференциация ключевых клиентов компании позволяет разработать более гибкую и эффективную маркетинговую программу производственной компании, увеличить число лояльных клиентов.

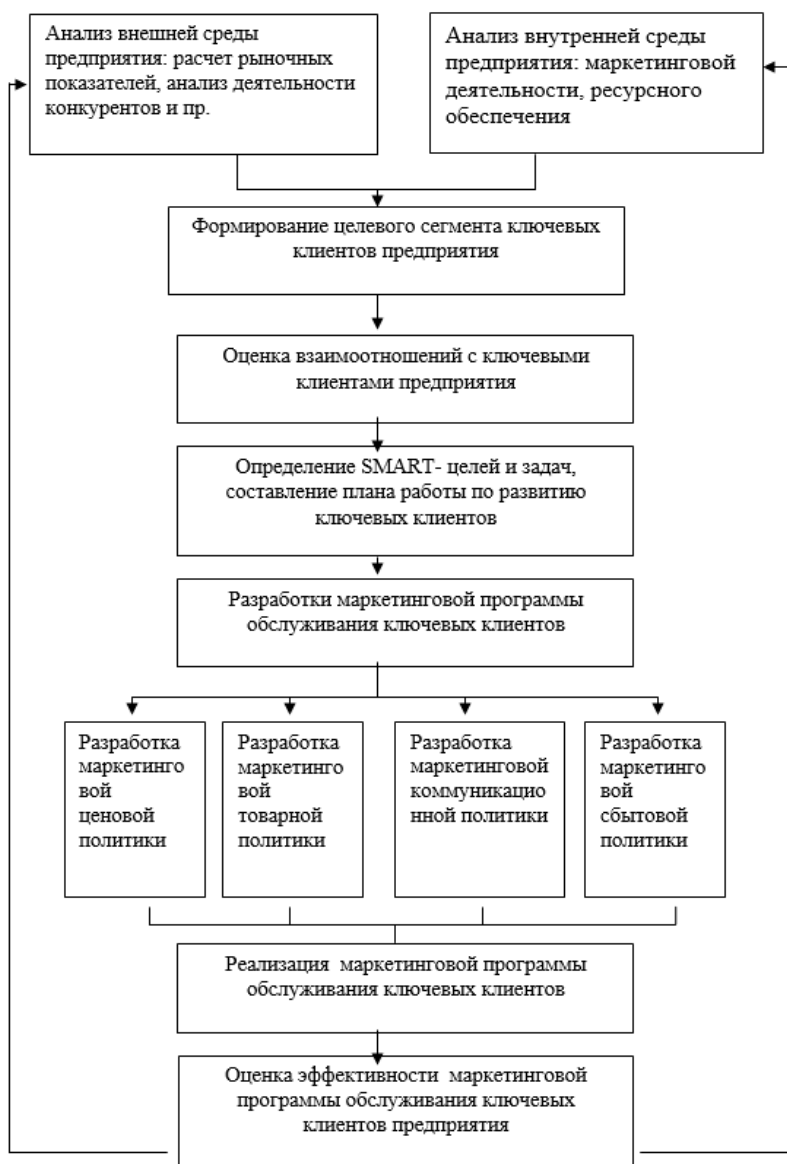


Рисунок 1 – Предлагаемый алгоритм разработки маркетинговой программы обслуживания ключевых клиентов производственной компании

Список использованной литературы:

1. Информационный портал «Менеджмент и маркетинг в бизнесе», [Электронный ресурс]. - Режим доступа // <http://www.aup.ru>
2. Энциклопедия маркетинга [Электронный ресурс]. - Режим доступа // <http://www.marketing.spb.ru>
3. Информационный портал межрегионального делового сотрудничества [Электронный ресурс]. - Режим доступа // <http://www.marketcenter.ru>
4. Информационно-аналитический сайт [Электронный ресурс]. - Режим доступа // <http://www.step-by-step.ru>

© Чеченева С.В., 2018

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 82-92

Шишкина Наталья Евгеньевна

студентка 2 курса

Институт филологии, иностранных языков и медиакоммуникаций

Кемеровский государственный университет

г. Кемерово, РФ

E-mail: missis.natali99@ya.ru

Синегубова Капиталина Валерьевна

кандидат филологических наук, доцент

кафедра журналистики и русской литературы XX века

Кемеровский государственный университет

г. Кемерово, РФ

E-mail: sinegubova@nextmail.ru

**ПОЛЕМИКА МЕЖДУ СОВЕТСКИМИ ФОТОЖУРНАЛАМИ
В СВЕТЕ ПОПУЛЯРИЗАЦИИ ФОТОГРАФИИ****Аннотация**

Статья посвящена конфликту между фотографом авангардного журнала «Новый Леф» А. Родченко и журналом «Советское фото» в свете широкого общественного интереса к вопросам фотографии в 1928 году. «Новый Леф» более открыт к диалогу, чем «Советское фото», поскольку осознает, что советское фотоискусство находится в процессе становления. Динамические процессы в развитии фотографии в этот период отражены и в «Советском фото», однако они не отрефлексированы авторами и редакцией, что приводит к противоречивой редакторской позиции.

Ключевые слова:

Фотография, фотоискусство, теория фотографии, «Новый Леф», «Советское фото», Родченко.

Журналы «Новый Леф» и «Советское фото» начали выходить почти одновременно: «Советское фото» в 1926 г, «Новый Леф» в 1927. В начале 1926 года в журнале «Советское фото» сотрудничали такие авторы «Нового Лефа», как А. Родченко и О. Брик, последний опубликовал в №2 статью «Фото-кадр против картины». Однако впоследствии пути «Советского фото» и «лефовцев» разошлись, вскоре они начали издавать собственный журнал – «Новый Леф», который объединял не только фотографов, но и поэтов, художников, режиссеров. «Советское фото» – журнал, основанный журналистом Михаилом Кольцовым и посвященный исключительно вопросам фотографии.

В самом первом номере (№1, 1926 г.) «Советского фото» говорилось, что журнал «главные свои силы обратит в помощь широким кругам фото-любителей и фото-репортеров, давно ждущих помощника, консультанта и друга в лице советского фото-журнала» [1, с.1]. Таким образом, несмотря на более узкую специализацию «Советского фото», можно говорить, что у двух журналов была одна аудитория. «Новый Леф» также много внимания уделял развитию любительского фотодела, и хотя был больше сосредоточен на вопросах теоретического характера (функции, содержание, цели), иногда подсказывал читателям, где приобрести ту или иную технику, делая при этом отсылки к редакции «Советского Фото», у которой техника всегда отличалась высоким качеством.

Теоретическими вопросами занимались и авторы «Советского фото», хотя и в меньшей мере, чем вопросами практического и технического характера. Обращаясь к теории фотоискусства, оба журнала были склонны подчеркивать пропагандистский и информационный потенциал фотографии. Также для обоих журналов важную роль играл вопрос о соотношении фотографии и живописи.

Позиция журнала «Новый Леф» совершенно четкая: фотография осознается как самостоятельный вид

искусства. Критик О. М. Брик в статье «От картины к фото» осуждает стремление фотографов подражать живописи, фотограф А. Родченко в статье «Против суммированного портрета за моментальный снимок» детально обосновывает несовершенство живописи по сравнению с фотографией.

Тем временем в журнале «Советское фото» художник Н. Трошин утверждает, что фотографам следует непременно изучать опыт живописцев, каждая его статья из цикла «Пути фотокультуры», публиковавшегося в течение 1928 года, отсылает к опыту классической живописи. Однако анонимный автор статьи в сентябрьском номере «Советского фото» за 1928 год пишет, что современная ему фотография уже отошла от задач живописи, теперь она фиксирует действительность, выполняя пропагандистскую функцию: «Наши фото-кружки рабочих, служащих, крестьян, вузовцев, заменившие дореволюционную форму индивидуального занятия фотографией – коллективными формами фото-любительства, не занимаются изошренными съемками голого женского тела, семейными портретами, «видиками», щелканием аппаратом безо всякой цели, тратой пластинок по фантазии на любой понравившийся сюжет.

Они фиксируют новый быт, производство, культурно-общественную и политическую жизнь, проникают со своим аппаратом в самую гущу жизни. Они отображают во всех значительных проявлениях жизнь и труд рабочих и крестьян, природу и быт великой страны строящегося социализма» [3, с. 386].

Явное противоречие между двумя авторами журнала «Советское фото» не приводит к полемике и никак не комментируется редакцией. Объектом критик становится в этот период постоянный автор журнала «Новый Леф» – Александр Родченко.

А. Родченко был убежден, что для совершенствования фотоснимка, необходимо экспериментировать с ракурсами и перспективами изображения. Как отмечает Р. Сартори, «типичные для живописи общие планы и перспектива на уровне глаз, каковую А. Родченко применительно к фотографии полемически назвал «съемкой с пупа» – «аппарат на животе», лишали зрителя возможности увидеть динамику нового мира во всем размахе» [7, с. 147]. Поэтому фотограф критиковал фото, «снятые с пупа», и одобрял снятые «сверху вниз» и «снизу вверх». Такой подход к фотографии подвергся критике в №4 «Советского фото» за 1928 год. В материале «Иллюстрированное письмо в редакцию» были представлены работы самого А. Родченко и очень похожие снимки иностранных фотографов. Иронично отметив схожесть фотографий (работы иностранных фотографов были сделаны раньше, чем фотографии А. Родченко), автор материала делает вывод: «Как не стыдно иностранным фотографам использовать достижения советской фотографии для своих империалистических целей, да еще и выдавать их за свои собственные!» [2, с. 176]. Судя по публикации, редакция считала нестандартные ракурсы («точки») Родченко его личным изобретением и попыталась уличить авангардного фотографа в том, что он не первооткрыватель такого метода съемки. Более того, редакция «Советского фото» сделала попытку перевести обвинение в политико-идеологическую плоскость, что особенно болезненно было для А. Родченко, который политические задачи ставил выше чисто эстетических: «Rodchenko mobilized photography and graphic elements in his enthusiasm to create fresh modes of visual communication, aiming at the reshaping of beliefs and the production of a modern political subject» [9, p. 3].

То, что полемика между «Новым Лефом» и журналом «Советское фото», который игнорировал противоречия даже в собственных публикациях, разгорелась именно в 1928 году, неслучайно. Как отмечает Г. Орлова, «для оформления медийного статуса советской фотографии особое значение имел 1928 год, события которого затронули как технологию (было закуплено оборудование для цинкографии, позволявшее перейти от невнятных и немногочисленных иллюстраций середины 1920-х годов к изготовлению качественных клише), так и идеологию производства фотоизображений (были сформулированы директивы о переводе фотолюбительства в рамки рабселькоровского движения, закрепившие и статус фотографа, и формат потребления его продукции). Комбинация технологических и политических усилий указывает на выраженный интерес власти к этому визуальному медиуму и его возможностям» [4, с.68].

Уже в апреле 1928 года А. Родченко в ответ на нападки отправил в редакцию «Советского фото» объяснительное письмо, но оно не было напечатано. Тогда в № 6 «Нового Лефа» был опубликован его ответ «Крупная безграмотность или мелкая гадость?», где автор опровергает приписанное ему право собственности на «точки»: «О собственности на точки может думать только безграмотный человек» [5, с.

43]. Затем А. Родченко с издевкой по отношению к «Советскому Фото» объясняет схожесть своих работ с снимками заграничных фотографов: «Труба» А. Ренгер-Патча и мое «дерево», взятые снизу вверх, очень похожи, но неужели неясно «фотографу» и редакции, что эта схожесть сделана мной нарочито? Дерево «с пупа» сотни лет вбивали живописцы, а за ними фотографы, и когда я даю дерево, снятое снизу вверх, подобно индустриальной вещи – трубе, это – революция в глазу обывателя и старого любителя пейзажей. Я расширяю таким образом понятие об обычном предмете. Неужели вам нужно об этом читать лекции?» [5, с. 44].

Стоит отметить, что №6 «Нового Лефа» – это июньский номер журнала, а «Советское Фото» нападало на А. Родченко еще в апрельском номере. Значительный временной интервал между публикациями говорит о том, что А. Родченко действительно ждал публикации своего письма в «Советском Фото».

Пolemическая публикация А. Родченко в «Новом Лефе» заинтересовала еще одного автора того же журнала – Бориса Кушнера. Он обратился к А. Родченко в материале «Открытое письмо», посвященном принципам современной фотографии, в частности «точкам». Кушнер в дружеской форме спрашивает А. Родченко о новом для себя явлении, просит разъяснить ряд вопросов, а также выражает свое мнение насчет снимков с разными ракурсами и подкрепляет свои аргументы примерами работ известных фотографов.

А. Родченко в таком же дружеском тоне отвечает Б. Кушнеру в публикации «Пути современной фотографии» в №9 1928 года. В самом начале публикации автор снова иронично нападает на «Советское Фото», при этом обращаясь к Б. Кушнеру: «Ты затронул интересный вопрос о точках «снизу вверх и сверху вниз», на который я обязан ответить ввиду «приписки» мне этих точек, выражаясь «грамотным» языком журнала «Советское фото» [6, с. 31]. Далее А. Родченко обосновывает необходимость обстоятельного ответа борьбой за новые подходы в фотографии, которые разрабатывает не только он, но и многие молодые фотографы: «Письмо в журнале «Советское фото» обо мне – явление не просто глупой кляузы. Это своего рода снаряд, бьющий по новой фотографии. Оно имеет целью, дискредитируя меня, запугать фотографов, занимающихся новыми точками» [6, с. 33]. В то же время, на вопросы и критику несогласного с ним Кушнера А. Родченко отвечает обстоятельно и доброжелательно, демонстрируя таким образом, что готов уважать оппонента и аргументировать свою позицию.

Такой диалог между авторами «Нового Лефа» показывает не только открытость журнала к обсуждению сложных теоретических вопросов, но и вечный принцип «в споре рождается истина». В свою очередь отказ «Советского Фото» в публикации письма А. Родченко демонстрирует не только неприятие авангардной эстетики, но и отказ от диалога.

Примечательно, что в выпуске №7 «Советского фото» за 1928 г. в рубрике «К нашим иллюстрациям» дается положительный отзыв к снимку А. Родченко «Стекло и свет»: «Представляет известный интерес работа А. Родченко – «Стекло и свет». Совершенно необычная точка зрения на мертвую природу нас не коробит здесь, а как бы учит смотреть на вещи по-другому. Какая-то стеклянная ваза под взглядом автора приобрела своеобразную красоту переливов света, а вся вещь приобрела своеобразную динамическую форму» [9, с. 326-327]. Этот положительный отзыв демонстрирует завершенность конфликта.

Таким образом, можно видеть, что журнал «Новый Леф» готов к полемике, потому что исходит из дискуссионности современного искусства вообще и фотоискусства в частности. Журнал «Советское фото» не заинтересован в дискуссиях, в рассмотренных нами публикациях авторы занимают достаточно безапелляционную позицию. При этом позиция редакции не всегда последовательна, поскольку в соседних номерах публикуются противоречащие друг другу материалы.

Список использованной литературы:

1. За советскую фотографию // Советское фото. №1. 1926. С. 1.
2. Иллюстрированное письмо в редакцию: Наши и за граница // Советское фото. №4 1928. С. 176
3. Культурная революция и рабочие фото-кружки // Советское фото. №9. 1928. С. 385-386.
4. Орлова Г. «Карты для слепых»: политика и политизация зрения в сталинскую эпоху // Визуальная антропология: режимы видимости при социализме. С. 57-104.
5. Родченко А. Крупная безграмотность или мелкая гадость? // Новый Леф. №6. 1928. С. 42-46
6. Родченко А. Пути современной фотографии // Новый Леф. №9. 1928. С. 31-39.

7. Сартори Р. Фотокультура II, или «верное видение» // Советская власть и медиа: Сб. статей / Под ред. Х. Гюнетра и С. Хэнсген. СПб.: Академический проект, 2005. – С. 145-163.
8. Энде. К нашим иллюстрациям // Советское фото. №7. 1928 г. С. 326-327.
9. Landry R.-C. Revolution by Design: Photography & Graphic Applications Mobilized by Constructivist Aleksandr Rodchenko in the 1920's Soviet Journal «Novy Lef», Montréal: Université du Québec, 2013.

© Шишкина Н.Е., Синегубова К.В., 2018

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 347.426.6

Костарева К.Б.

Сургутский государственный университет, г. Сургут

christina.kostareva@mail.ru

ОСОБЕННОСТИ ДОКАЗЫВАНИЯ УПУЩЕННОЙ ВЫГОДЫ**Аннотация**

В статье рассмотрено понятие упущенной выгоды согласно гражданскому законодательству Российской Федерации, раскрывается предмет доказывания по требованиям о взыскании упущенной выгоды с учетом изменений, касающихся расчета и доказывания убытков в целом. Анализируются отдельные проблемы судебной и правоприменительной практики, касающейся дел о взыскании упущенной выгоды.

Ключевые слова:

убытки, возмещение убытков, упущенная выгода, ответственность, причинно-следственная связь.

В период плановой экономики советского времени гражданское право не содержало положений, касающихся упущенной выгоды. С переходом России к рыночной экономике такая необходимость появилась вследствие изменения структуры гражданско-правовых отношений, увеличения количества нарушений контрагентами своих обязательств.

Гражданский Кодекс РФ исходит из того, что убытки возмещаются в полном объеме. Помимо реального ущерба, в состав убытков входит упущенная выгода, представленная неполученными доходами, которые лицо получило бы с учетом разумных расходов на их получение при обычных условиях гражданского оборота, если бы его право не было нарушено. В том случае, если сторона, нарушившая право, получила вследствие этого доходы, пострадавшая сторона вправе требовать возмещения наряду с другими убытками упущенной выгоды в размере не меньшем, чем такие доходы, что указано в п. 2 ст. 15 ГК РФ.

Сводный отчет о работе арбитражных судов субъектов Российской Федерации в 2017 году содержит информацию о том, что из 1,7 млн. рассмотренных арбитражными судами споров 23 тыс. касались взыскания убытков и 216 тыс. исков о взыскании неустойки [8]. Следовательно, для сторон договорных отношений неустойка остается более востребованным инструментом ввиду ее фиксированного размера, который легко подтвердить в суде.

Иски о взыскании упущенной выгоды заявляются редко. Эксперты связывают это со сложностью доказывания факта причинения такого вида убытков и, в частности, размера упущенной выгоды.

По общему правилу в предмет доказывания по требованиям о взыскании упущенной выгоды входят:

- факт нарушения прав и законных интересов;
- наличие причинно-следственной связи между нарушением и убытками;
- виновность причинителя вреда;
- размер убытков.

Одним из сложных вопросов по делам о взыскании убытков является доказывание причинно-следственной связи.

Теория прямой и косвенной причинной связи является наиболее разработанной теорией в отечественной правовой доктрине. Н.Д. Егоров отмечает, что причинная связь будет прямой тогда, когда условие-причина может повлечь за собой результат независимо от иных условий, возникших в рассматриваемой конкретной ситуации и имеющих юридическое значение [6, с.130].

Когда между противоправным поведением лица и убытками присутствуют обстоятельства, которым гражданский закон придает значение в решении вопроса об ответственности (противоправное поведение

других лиц, действие непреодолимой силы и т.д.), налицо косвенная причинная связь [7].

При установлении причинной связи между противоправным поведением ответчика и убытками истца следует учитывать то, к каким последствиям в обычных условиях гражданского оборота могло привести подобное нарушение.

Действует презумпция вины нарушителя согласно п. 2 ст. 401 ГК РФ.

Если должник несет ответственность за нарушение обязательства или за причинение вреда независимо от вины, то на него возлагается бремя доказывания обстоятельств, являющихся основанием для освобождения от такой ответственности, например, обстоятельств непреодолимой силы (п. 3 ст. 401 ГК РФ).

Законодатель ввел значимую норму, направленную на устранение несправедливости в отношении потерпевшей стороны, которая не могла ранее доказать в точных цифрах размер убытков.

Согласно п. 5 ст. 393 ГК РФ суд не может отказать в удовлетворении требования кредитора о возмещении убытков, причиненных неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательства, только на том основании, что размер убытков не может быть установлен с разумной степенью достоверности. В этом случае размер подлежащих возмещению убытков определяется судом с учетом всех обстоятельств дела исходя из принципов справедливости и соразмерности ответственности допущенному нарушению обязательства.

В соответствии с п. 14 Постановления Пленума Верховного Суда РФ № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» расчет упущенной выгоды, представленный истцом, как правило, является приблизительным и носит вероятностный характер. Однако это обстоятельство не может служить основанием для отказа в иске [2].

В обоснование размера упущенной выгоды кредитор вправе представлять любые другие доказательства возможности ее извлечения, такие как заверенные предварительные договоры, переписка по электронной почте, сметы, протоколы согласования цены и иные документы отношений хозяйствующих субъектов.

Кроме того, может быть проведена соответствующая экономическая экспертиза, которая на основании результатов ретроспективной и текущей деятельности хозяйствующего субъекта и перспектив его развития позволит определить объем упущенной выгоды.

Должник не лишен права представить доказательства того, что упущенная выгода не была бы получена кредитором.

В качестве примера можно привести дело, переданное на пересмотр Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ, касающееся стандарта доказывания упущенной выгоды [3].

Общество с ограниченной ответственностью «Квант» (далее – общество «Квант») предъявило к обществу с ограниченной ответственностью «Предприятие «Сенсор» (далее – предприятие «Сенсор») иск о возмещении 3 531 360 руб. убытков в виде упущенной выгоды, возникших в результате нарушения исключительного права истца на полезную модель «дроссельная заслонка» [5].

Факт нарушения права установлен вступившими в законную силу судебными актами по делу № А34-5780/2012 о взыскании с предприятия «Сенсор» компенсации за нарушение права [4].

Убытками в виде упущенной выгоды общество «Квант» посчитало доходы предприятия «Сенсор», полученные от реализации изделий, поскольку данные изделия были произведены ответчиком с использованием полезной модели, исключительное право на которую принадлежит истцу.

Отказывая в удовлетворении иска, суд первой инстанции исходил из недоказанности истцом факта возникновения у него убытков в виде упущенной выгоды в заявленном размере.

Повторно исследовав и оценив имеющиеся в деле доказательства, суд апелляционной инстанции удовлетворил исковые требования в полном объеме. При этом суд исходил из того, что в период с 2008 по 2012 годы истец поставлял обществу с ограниченной ответственностью «ТНК-ВР Холдинг» и его дочерним обществам оригинальные изделия, которые защищены патентом на полезную модель, и что поставка данной продукции в 2012 году была прекращена в связи с выходом на рынок ответчика с предложением контрафактной продукции - аналога, произведенного с использованием полезной модели истца. Суд

апелляционной инстанции пришел к выводу о наличии причинно-следственной связи между действиями ответчика по введению в гражданский оборот продукции, произведенной с использованием полезной модели, исключительные права на которую принадлежат истцу, и прекращением отношений истца по реализации указанной продукции третьим лицам, что привело к возникновению у общества «Квант» убытков в форме неполученных доходов от реализации своей продукции.

Выводы суда апелляционной инстанции поддержал Суд по интеллектуальным правам.

По мнению А.Г. Карапетова, выбор такого механизма защиты истцом, при котором доказать доходы с ответчика по абз.2 п.2 ст.15 ГК РФ проще, чем свои убытки, представляется оправданным [9].

Однако Верховный Суд РФ сформулировал следующую позицию: при предъявлении исковых требований о взыскании упущенной выгоды истцу необходимо представить доказательства реальности получения дохода (наличия условий для извлечения дохода, проведения приготовлений, достижения договоренностей с контрагентами и пр.). Суды, в нарушение нормы пункта 2 статьи 15 ГК РФ с учетом разъяснений Верховного Суда РФ, не выяснили наличие разумных затрат истца при определении размера упущенной выгоды.

Таким образом, по иску о возмещении убытков в форме упущенной выгоды применяется достаточно высокий стандарт доказывания. Достаточно сложно доказуемыми элементами состава убытков является установление причинно-следственной связи между нарушением обязательства и убытками, а также в некоторых случаях размера упущенной выгоды.

При расчетах упущенной выгоды целесообразно применять комплексный подход с применением различных методик, что повысит шансы на удовлетворение требования.

Подводя итог, можно констатировать следующее:

1. Суд не может отказать в иске о возмещении убытков только на том основании, что размер убытков не может быть установлен с разумной степенью достоверности.
2. Расчет упущенной выгоды является приблизительным и носит вероятностный характер, однако это обстоятельство не может служить основанием для отказа в иске.
3. При определении упущенной выгоды учитываются принятые стороной для ее получения меры и сделанные с этой целью приготовления, а также любые другие доказательства возможности её извлечения.
4. Размер неполученного дохода (упущенной выгоды) должен определяться с учетом разумных затрат, которые кредитор должен был понести для извлечения данного дохода (производственные, транспортные и иные расходы).
5. Правовое значение имеет реальность приготовлений истца к получению дохода (наличия условий для извлечения дохода, проведения приготовлений, достижения договоренностей с контрагентами и пр.).
6. Бремя доказывания распределяется следующим образом: истец доказывает обстоятельства, подтверждающие наличие убытков, причинно-следственную связь между нарушением обязательства и возникшими убытками; ответчик вправе доказывать, что истец не предоставил необходимых документов либо мог уменьшить данные убытки, но не принял разумных мер.
7. Причинная связь между фактом причинения вреда (убытков) и действием (бездействием) причинителя вреда должна быть прямой (непосредственной).

Список использованной литературы

1. Гражданский кодекс РФ (часть первая) от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 29 декабря 2017) // Справочно-правовая система «Гарант»: [Электронный ресурс] / НПП «Гарант-Сервис».
2. О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 № 25 // Справочно-правовая система «Гарант»: [Электронный ресурс] / НПП «Гарант-Сервис».
3. Определение Верховного Суда РФ от 23.01.2018 г. № 309-ЭС17-15659 [Электрон. ресурс] / Верховный Суд Российской Федерации. – Режим доступа: http://test.vsrfl.ru/stor_pdf_ec.php?id=1617444. (Дата обращения 01.06.2018).
4. Решение Арбитражного суда Курганской области от от 25.09.2015 по делу № А34-5780/2012 [Электрон.

- ресурс] Интернет-ресурс Судебные и нормативные акты РФ. – Режим доступа: <http://sudact.ru/arbitral/doc/Y8HNUqteHNU>. (Дата обращения 01.06.2018).
5. Решение Арбитражного суда Курганской области от 16.11.2016 по делу № А34-5796/2016 [Электрон. ресурс] / Электронное правосудие. – Режим доступа: http://kad.arbitr.ru/PdfDocument/2b8f7df5-e87f-4da0-94bb-9e59b89663f1/9a65dbff-c189-423f-91c1-74157543a887/A34-5796-2016_20161116_Reshenie.pdf. (Дата обращения 01.06.2018).
6. Егоров Н.Д. Причинная связь как условие юридической ответственности // Советское государство и право. М.: Наука. 1981. №9. С. 126-131.
7. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное Право. Книга Первая. Общие Положения [Электрон. ресурс] / VzBook.ru. – Режим доступа: <https://bzbook.ru/Dogovornoe-pravo-Kniga-pervaya-Obshhie-polozeniya.html>. (Дата обращения 01.06.2018).
8. Данные судебной статистики [Электрон. ресурс] / Судебный департамент при Верховном Суде Российской Федерации. – Режим доступа: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79>. (Дата обращения 01.06.2018).
9. Правовые позиции ВС РФ по сделкам, договорам и обязательствам за февраль 2018 года: обзор и комментарий [Электрон. ресурс] / Zakon.Ru – первая социальная сеть для юристов. – Режим доступа: https://zakon.ru/blog/2018/03/14/pravovye_pozicii_vs_rf_po_sdelkam_dogovoram_i_obyazatelstvam_za_fevral_2018_goda_obzor_i_kommentarij. (Дата обращения 01.06.2018).

© Костарева К.Б., 2018

УДК 34.347

Смашникова Т.Б.

канд. юр. наук, доцент ЮУрГУ,

Челябинск, Россия

E-mail: tat-sma@mail.ru

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДЕТЕЙ - НАСЛЕДНИКОВ ПЕРВОЙ ОЧЕРЕДИ

Аннотация

Наследственные правоотношения всегда актуальны. Дети в соответствии с российским гражданским законодательством являются наследниками первой очереди, в случае отсутствия завещания. Но не всегда наследник имеет документы, подтверждающие его происхождение и устанавливающие правовую связь со своим умершим родителем. Противоположная ситуация – отец не знает и не догадывается о существовании своего наследника, ребенка, рожденного из-за случайной связи. Такие дети имеют сложности с подтверждением статуса законного наследника первой очереди, а также порождают юридические и имущественные проблемы для неспорных законных наследников. В статье предлагается возможное решение этой проблемы.

Ключевые слова:

наследодатель, наследники первой очереди, кровное родство.

Понятие семьи как правовой конструкции состоит из составляющих частей, как минимум субъектов и правоотношений между ними. Употребляя термин «семья» любой человек подразумевает супругов, родителей и детей. Любая семья основана на правах, обязанностях и ответственности ее членов по отношению друг к другу. Сложными семейными отношениями с участием детей являются наследственные правоотношения, продолжающие связь между членами семьи, порождающие новые права и обязанности даже после смерти человека.

Далеко не всегда в Российской Федерации граждане при жизни составляют завещания на случай

своей смерти, которыми однозначно обозначают свою волю по поводу нажитого имущества и указывают кому именно это имущество должно перейти после их смерти. Прослеживается закономерность в российском наследственном правоприменении, в котором преобладают гражданские дела по разделу наследственного имущества по закону, то есть при отсутствии завещания. В этом случае в действие вступают нормы наследственного права, в соответствии с которыми родные умершего лица - наследники призываются к наследованию по очереди. Первая очередь, которая должна наследовать – это с точки зрения закона самые близкие и родные люди по отношению к умершему человеку.

Ст. 1142 Гражданского кодекса Российской Федерации к наследникам первой очереди по закону относит детей, в том числе усыновленных, супруга и родителей [1]. Исключительно семейное законодательство России указывает кто относится к этой первой очереди наследников, кто считается ребенком, супругом, родителем.

Ребенку или родителю умершего, чтобы иметь возможность быть наследником по закону, необходимо иметь законное правовое положение, которое подтверждается документом установленного образца, или иными словами – семейная связь должна быть законным образом установлена. Органы записи актов гражданского состояния удостоверяют рождение и происхождение детей в соответствии со ст. 48-52 Семейного кодекса Российской Федерации и Федеральным законом от 19.11.1997 № 143-ФЗ «Об актах гражданского состояния».

Если родители состоят в законном, удостоверенном соответствующим образом браке, то рожденные ими дети наследуют после смерти и матери, и отца в соответствии с правилами наследования по закону. Если родители не состоят в законном браке, то рожденные дети наследуют только после смерти матери. А также такие дети могут наследовать и после смерти отца, но только в том случае, если отцовство законным образом установлено (или отец самостоятельно признал ребенка, или отцовство устанавливает сам ребенок или заинтересованное лицо через суд).

Следует отметить, что в Российской Федерации прослеживается тенденция, при которой граждане предпочитают не оформлять законным способом брачные отношения, проживать совместно, рожать детей и не вносить в их документы сведений об отце. Молодые здоровые люди не задумываются о возможных проблемах с наследованием имущества ребенком в случае смерти фактического отца. Рожденный в незарегистрированном браке «без отца» ребенок практически теряет свое право на наследство отца и восстановить это право в России очень проблематично.

Ч. 3. Ст. 48 Семейного кодекса Российской Федерации указывает, что отцовство лица, не состоящего в браке с матерью ребенка, устанавливается путем подачи в орган записи актов гражданского состояния совместного заявления отцом и матерью ребенка; в случае смерти матери, признания ее недееспособной, невозможности установления места нахождения матери или в случае лишения ее родительских прав - по заявлению отца ребенка с согласия органа опеки и попечительства, при отсутствии такого согласия - по решению суда [2].

Согласно ст. 49 Семейного кодекса Российской Федерации, в случае рождения ребенка у родителей, не состоящих в браке между собой, и при отсутствии совместного заявления родителей или заявления отца ребенка (пункт 4 статьи 48 настоящего Кодекса) происхождение ребенка от конкретного лица (отцовство) устанавливается в судебном порядке по заявлению одного из родителей, опекуна (попечителя) ребенка или по заявлению лица, на иждивении которого находится ребенок, а также по заявлению самого ребенка по достижении им совершеннолетия. При этом суд принимает во внимание любые доказательства, с достоверностью подтверждающие происхождение ребенка от конкретного лица [2].

Доказывать в суде наличие фактической семейной связи и кровного родства с биологическим отцом - наследодателем при отсутствии свидетельства о рождении (оформленного в установленном законом порядке), в котором записан отец, - процесс сложный и материально и морально затратный даже в случае, если многие лица знают о факте такого родства.

Однако, если отцовство в законном порядке установлено, то ребенок, родившийся от родителей, не состоящих в браке между собой, и его отец имеют такие же взаимные права и обязанности, как и при рождении ребенка от лиц, состоящих в браке между собой, включая право наследовать друг после друга в качестве наследников первой очереди. Если же отцовство не установлено, то ребенок и мужчина, от

которого он был рожден, к наследованию по закону в этом качестве не призываются [3, с. 16].

В современном обществе достаточно распространена и противоположная ситуация, когда дети (потенциальные наследники) неожиданно для семьи появляются после смерти отца. О таких детях обычно никто не знает, и, зачастую, сами умершие отцы не предполагали о таких детях (грехах молодости) или надежно скрывали эти сведения от своих родных и близких. Рожденные одинокими матерями в результате различных жизненных обстоятельств дети вырастают и начинают поиски своих возможных биологических отцов, а иногда и якобы причитающейся им доли наследства, идентифицируя себя как наследников первой очереди. О существовании таких детей (потенциальных наследников первой очереди) своего умершего супруга и отца, не подозревают законные супруги и законные дети наследодателя, также являющиеся наследниками той же первой очереди.

Возникает вопрос: должны ли, могут ли такие дети, рожденные от «случайных» половых связей, о рождении которых фактические отцы не догадывались или не хотели знать, быть наследниками первой очереди наравне с законными, признанными детьми?

Наверное, абсолютно отказывать таким лицам в праве на наследство не совсем законно, но и рассматривать их в качестве наследников по закону первой очереди, приравняв к действительно родным наследникам первой очереди, не совсем справедливо.

Эта проблема достаточно остро стоит перед обществом и законодателем. Возможно было бы целесообразно поместить таких наследников, доказывающих и доказавших свое прямое родство с умершим после его смерти, в третью очередь наследования по закону наравне с полнородными и неполнородными братьями и сестрами родителей наследодателя (дядями и тетями наследодателя), которые призываются к наследованию при отсутствии двух первых очередей наследников.

Для этого предлагается изложить п. 1 ст. 1144 Гражданского кодекса Российской Федерации «Наследники третьей очереди», в следующей редакции: «Если нет наследников первой и второй очереди, наследниками третьей очереди по закону являются полнородные и неполнородные братья и сестры родителей наследодателя (дяди и тети наследодателя), дети наследодателя, доказавшие в установленном законом порядке кровное родство с наследодателем после его смерти, неизвестные наследодателю или не признаваемые наследодателем при жизни».

Список использованной литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации // Собрание законодательства Российской Федерации. 2001. N 49. Ст. 4552
2. Семейный кодекс Российской Федерации // Собрание законодательства Российской Федерации от 01.01.1996. № 1. Ст. 16
3. Абраменков М.С. Доказывание статуса наследника первой очереди / М.С. Абраменков. // Наследственное право. Москва. Юрист. 2012. № 1.С. 12-20

© Смашникова Т.Б. 2018

УДК 349.3

О.А. Хомутова
магистрант ЮКПЗм-161 ВолГУ,
г. Волгоград, РФ
E-mail: PrivalovaOlgaAndreevna@yandex.ru

К ВОПРОСУ О СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКЕ ЗАПАДНОЕВРОПЕЙСКИХ СТРАН: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ

Аннотация

Эффективная социальная политика в современный период имеет весьма актуальное значение. В этой

связи, формирование и совершенствование соответствующего правового механизма реализации социальных прав граждан, объективно необходимы. Одной из особенностей социальной политики в странах Европы является разрыв между осознанием необходимости принятия тех или иных мер, способствующих социальной инклюзии, и практическими действиями по их реализации.

Ключевые слова

Современная политика. Социальное государство. Социальная политика. Либеральная модель.

Корпоративная модель. Политика жесткой экономии.

В мире насчитывается несколько моделей социального государства, охарактеризуем некоторые из них. Весьма распространенной в современном мире можно назвать либеральную модель, основанную на принципе индивидуализма, в основе которого поставлена личная ответственность каждого гражданина за свою судьбу и судьбу своей семьи. Государству при этом отводится незначительная роль в социальной сфере. Материальное обеспечение социальных программ производится в первую очередь за счет частных сбережений и страхования. При такой модели базовой задачей государства является стимулирование роста материального благосостояния граждан. Эта модель присуща странам англосаксонской системы.

Другая модель социального государства - корпоративная, в основе которой заложен механизм ответственности предприятий и организаций (корпораций) за финансовое благополучие своих работников. Именно корпорацией работнику обеспечиваются социальные гарантии, включая пенсионное обеспечение, частичную оплату медицинских, образовательных и других услуг. Основу социального обеспечения образуют страховые взносы корпораций и деятельность организаций-работодателей.

Но самой востребованной моделью социального государства можно назвать модель, базирующейся на ответственности всего общества за судьбу своих членов, где главенствующим принципом является условие, при котором богатый платит за бедного, а молодой за старого. Государство перераспределяет поступающие налоговые отчисления через бюджет, социальные страховые фонды и социальные программы, систему социального обслуживания. Факультативная роль принадлежит функционирующим в странах негосударственным институтам социальной помощи (фонды).

В Европе сложилось два типа стран, принципиально различающихся соотношением доли участия государства, работника и работодателя в финансировании социальных программ.

Первый тип представлен государствами, проводящими социально ориентированную экономику, где бюджетные отчисления и страховые взносы работника и работодателя на социальную сферу практически равны и основными каналами перераспределения являются частные социально-страховые фонды (Германия). Второй тип образуют государства, в основе которых представлен рыночный социализм, где львиная доля расходов на социальные нужды лежит на государстве, а основным каналом перераспределения является бюджет (Швеция)¹.

Финансовый и экономический кризис вынудил многие европейские страны вести политику жесткой экономии, что поставило под угрозу соблюдение принципа социальной инклюзии. В ЕС под понятием «социальная инклюзия» понимается «процесс, гарантирующий тем, кто находится на грани бедности и исключен из социальной жизни, получение возможностей и ресурсов, необходимых для полноценного участия в экономической, социальной и культурной жизни, а также обеспечение стандартов жизни и благосостояния, которые соответствуют нормам общества, членами которого они являются»².

Отмечается важность проблемы детской бедности, которая особенно остра в Болгарии, Румынии, Венгрии, Латвии и Греции, а также тот факт, что все страны – члены ЕС принимают меры по решению этой проблемы. Вместе с тем часто программы по борьбе с бедностью получают недостаточное финансирование. Выделяются две группы: страны, чьи граждане не считают социально справедливыми государственные выплаты безработным (Болгария, Кипр, Польша, Португалия, Словакия, Испания и Великобритания), и

¹ Байматов П.Н. Россия и Запад: конституционное право граждан на социальное обеспечение - индикатор социальности государства // Право и политика. - 2014. - № 2. - С. 200.

² Прыжников О.Н. Реформы в сфере социальной политики в ЕС // Социальные и гуманитарные науки. Отечественная и зарубежная литература. Реферативный журнал. - 2016. - № 2. - С. 145.

страны, чьи граждане воспринимают такие выплаты как справедливый и необходимый инструмент программ социального страхования (Хорватия, Франция, Греция, Венгрия, Италия, Литва, Чехия и Финляндия).³

Страны, наиболее пострадавшие от кризиса, в том числе отрицательно сказавшегося на занятости, менее других преуспели в политике преодоления безработицы. Это прежде всего страны Юго-Восточной и Южной Европы, где, с одной стороны, значительная доля населения вытеснена с рынка труда, а с другой – очевиден недостаток политической воли для проведения политики, способствующей росту занятости населения.

Наиболее успешными в предупреждении и сокращении неравенства граждан в доступе на рынок труда были Скандинавские страны.

Очевидна недостаточность по всем странам ЕС степени реализации принципа социальной инклюзии в области занятости, предотвращения безработицы, установления справедливой заработной платы. Более успешно этот принцип реализуется в области борьбы с дискриминацией в трудовых отношениях. Среди тенденций в области политики занятости в странах ЕС эксперты выделяют снижение защищенности работников из-за усиления риска потери работы, а также сокращение социальных пособий по безработице в связи государственными инициативами по повышению гибкости рынка труда.

В 2014 г. многие страны Европы приняли меры, направленные на сокращение объема социальных выплат. Эффективными они признаны в Польше, Италии, Мальте и Дании. Рост объема социальных выплат наблюдался в Хорватии, Греции, Бельгии, Венгрии, Великобритании, Испании и Эстонии. Успехов в улучшении социального обеспечения добились Мальта, Польша, Литва, Латвия, Италия и Чехия. Греция, Италия, Ирландия и Нидерланды не осуществили в полном объеме заявленные меры по совершенствованию системы социальных услуг по причине бюджетной экономии.

Особенность социальной политики в Европе является разрыв между осознанием необходимости принятия тех или иных мер, способствующих социальной инклюзии, и практическими действиями по их реализации. Отчасти он объясняется нехваткой финансирования в условиях экономического спада. Налицо сокращение социальной защиты и селективный подход к отбору реципиентов социальных выплат, сокращение государственных расходов⁴.

В целом страны Южной Европы отстают по уровню развития социальной инклюзии от соседей. Хотя в этих странах сохраняется высокий уровень безработицы, они не предпринимают адекватных мер по снижению неравенства граждан в доступе на рынок труда.

Список использованной литературы:

1. Байматов П.Н. Россия и Запад: конституционное право граждан на социальное обеспечение - индикатор социальности государства // Право и политика. - 2014. - № 2. - С. 199-205;
2. Пряжникова О.Н. Реформы в сфере социальной политики в ЕС // Социальные и гуманитарные науки. Отечественная и зарубежная литература. Реферативный журнал. - 2016. - № 2. - С. 145-154;

© Хомутова О.А., 2018

³ Пряжникова О.Н. Указ. соч. - С. 146.

⁴ Пряжникова О.Н. Реформы в сфере социальной политики в ЕС // Социальные и гуманитарные науки. Отечественная и зарубежная литература. Реферативный журнал. - 2016. - № 2. - С. 149.

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 372.3/4

Н.П. Барыбина

студент 1 курса ЛГПУ,

г. Липецк, РФ

E-mail: nadaybarybina@gmail.com

Научный руководитель: Л.М. Звезда

канд. пед. наук, доцент ЛГПУ,

г. Липецк, РФ

E-mail: lyudmilazvezda@yandex.ru

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ КОММУНИКАТИВНОЙ СФЕРЫ ЛИЧНОСТИ ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА**Аннотация**

В данной статье поднимаются актуальные проблемы выбора наиболее действенных и эффективных технологий формирования и развития коммуникативной сферы личности детей старшего дошкольного возраста. Данные технологии помогают воспитателям более углубленно и всесторонне развить коммуникативную сферу личности ребенка.

Ключевые слова:

технология, педагогические условия, мнемотехника, сказкотерапия.

В последнее время широкое распространение получил термин «коммуникация», наряду с термином «общение». Коммуникация (от лат. communicatio — сообщение, передача) – это процесс взаимного обмена информацией между партнерами по общению. Общение играет огромную роль в развитии ребенка как личности в целом. Одной из основных образовательных областей в ФГОС ДО выделена – социально-коммуникативная область. Данное направление является сильнейшим стимулятором психического и нравственного развития[2.12с].

Перед современным педагогом стоит задача выбора эффективных образовательных технологий для развития коммуникативной сферы дошкольника. Рассматривая коммуникацию с психологической, педагогической точек зрения, нельзя упустить такие средства общения, как мимические, предметно-действенные, речевые.

Развитие коммуникативных навыков у дошкольников — это воспитание способности эффективного общения и успешного взаимодействия с окружением. Оно основано на нескольких особенностях личности дошкольника: желании вступать в контакт, умении организовать общение и знании норм и правил при общении.

Проблемы развития коммуникативной культуры детей нашли свое отражение в работах отечественных педагогов и психологов: И. И. Иванец, Г. М. Андреевой, М. Г. Елагиной, Л. В. Чернецкой, И. А. Кумовой и других[5.45с].

Большинство дошкольников в коммуникативном общении достаточно благополучны. Они способны налаживать контакты, как с взрослыми, так и со сверстниками; умеют договариваться о совместных делах и играх; строят планы и пытаются их реализовать; свободно выражают свои просьбы, задают вопросы; в процессе общения используют различные коммуникативные средства – речевые, мимические, невербальные (образно - жестовые). Их отличает живой интерес к собеседнику, которым для ребёнка старшего дошкольного возраста становится сверстник.

Однако определённая часть детей в разной степени испытывает трудности в овладении коммуникативной деятельностью (в общении). Это обнаруживается при взаимодействии ребёнка с взрослыми и сверстниками, в партнёрской ролевой игре, в ситуациях нерегламентированного общения (в

свободной деятельности).

Каждый ребенок обладает уникальным складом характера, имеет свое мнение, пытается реализоваться путем общения со сверстниками и взрослыми. А в наше время, когда грамотная речь является редкостью, а дети, как губки впитывают каждое слово не только от родителей, воспитателей и сверстников, но и так же от средств массовой информации, постоянно задумываешься, как данная коммуникативная среда повлияет на его развитие. Работая с детьми старшего дошкольного возраста, я столкнулась с проблемой, что современных детей очень тяжело привлечь к общению путем традиционной методики обучения. Образец рассказа воспитателя, не всегда может надолго привлечь внимание детей и побудить их к активизации своей речи. Дети воспроизводят рассказ воспитателя с незначительными изменениями, рассказы бедны выразительными средствами, лексический запас слов мал. Но главным недостатком является то, что ребенок сам не строит рассказ, а повторяет уже только — что услышанное. За одно занятие детям приходится выслушивать несколько однообразных однотипных рассказов. Доказано, что чем активнее ребенок, чем больше он вовлечен в интересную для себя деятельность, тем лучше результат. Воспитателю нужно побуждать детей к речевой деятельности, а также важно стимулировать речевую активность.

Ребенка нужно научить задавать вопросы, активно высказывать свое мнение по тем или иным темам, устанавливать доверительные отношения, бесконфликтно спорить, поддерживать беседу. С этой целью можно использовать игровые упражнения, которые условно можно разделить на разделы в зависимости от того, на какую сферу человеческой личности они воздействуют, например игры, стимулирующие развитие самосознания; игры, стимулирующие развитие интереса к другому; игры, тренирующие конкретные навыки общения и др.

Еще одним направлением развития коммуникативной сферы личности дошкольника, может стать образность и наглядность общения, которая достигается путем использования информационно-коммуникационных технологий. Сегодня ИКТ начинают занимать свою нишу и в воспитательно-образовательном пространстве в дошкольном образовательном учреждении. Плюсами данной технологии является, прежде всего- яркость, образность, в доступной дошкольникам форме. Преподносится новый материал, на экране монитора в игровой форме, что вызывает у детей огромный интерес, так как это отвечает основному виду деятельности дошкольника – игре. Привлекается внимание детей движением, звуком, мультипликацией, развивается исследовательское поведение.

Применение мультимедийных пособий в развитии речи детей дошкольного возраста существенно оптимизирует образовательный процесс, расширяя возможности подачи материала. Грамотное использование способов подачи информации позволяет одновременно задействовать все органы чувств обучающегося, активизируя его познавательные способности.

Еще одной, технологией развития коммуникативной сферы, является Мнемотехника. Мнемоника, или мнемотехника - это система различных приемов, облегчающих запоминание и увеличивающих объем памяти путем образования дополнительных ассоциаций. Основной задачей мнемотехники является создание условий практического овладения разговорной речью ребенка, а также побуждение к речевой активности и словотворчеству. Такой прием особенно важен для дошкольников, так как наглядный материал усваивается лучше вербального. Особенности данной методики – применение не изображения предметов, а символов для опосредованного запоминания. Это значительно облегчает детям поиск и запоминание слов. Символы максимально приближены к речевому материалу, например для обозначения диких животных используется елка, обозначения домашних – дом. Позже - усложнять или заменять другой заставкой - изобразить персонажа в графическом виде.

Мнемотаблицы - схемы служат дидактическим материалом в работе по развитию связной речи детей. Их используют: для обогащения словарного запаса, при обучении составлению рассказов, при пересказах художественной литературы, при отгадывании и загадывании загадок, при заучивании стихов.

Одной из дополнительных современных методик развития коммуникативной сферы дошкольников является сказкотерапия[1.44с]. Она хороша тем, что в ее основе лежим словесно – режиссерская игра, психогимнастика, словесное комментирование, совместная словесная импровизация. Сказкотерапия учит

продолжать предложения воспитателя, дополняющие описание эмоционального состояния героев. В старших группах используют такие же методы, но усложняют задания, интересно выполняются детьми такие задания как пантомимические этюды, упражнения на ритмизацию и др.

Совсем недавно я начала работать в сфере дошкольного образования и являюсь молодым специалистом. В своей практике, хоть и не долгой я в полной мере убедилась, что без определенных условий, специально подготовленной среды для реализации различных педагогических технологий, будет очень тяжело и почти невозможно воплотить их в жизнь.

Рассмотрев подробно в своей статье различные технологии, я хочу сделать акцент на педагогические условия для более эффективного применения их в своей работе. В широком смысле понятие педагогические условия - это процесс, влияющий на развитие личности, представляющий собой совокупность внешних факторов (обстоятельств, обстановки) с единством внутренних сущностей и явлений.

Информационно-коммуникационная технология не теряет актуальности в наше время, почти каждый детский сад города Липецка оборудован компьютерами, интерактивными досками и проекторами. Но главными педагогическими условиями для применения данной технологии является отбор более эффективных для использования в работе с детьми старшего дошкольного возраста компьютерных игровых программ, структура которых соотносится с интеллектуальной структурой игровой деятельности ребенка. Технология мнемотехники, требует большой подготовки педагога к занятию.

По началу я использовала готовые схемы других педагогов, адаптируя и изменяя их, но вскоре в самом процессе работы, вместе с детьми мы создавали новые схемы. Данную технологию нужно проводить периодически, чтобы дети запоминали знаки, которые вызывают у них ассоциации с определенными словами.

Сказкотерапия – это технология не простого прочтения сказки, а скорее более творческого подхода для ознакомления детей с ее содержанием. Следует обыграть сказку, сделать ее более театрализованной, используя кукольный театр. Условиями для применения данной технологии являются прежде всего возрастные особенности ребенка, учитывая их подбираются сказки в которых содержание понятно ребенку. Следует подготавливать методическую базу, потому что вариативность работы со сказкой велика: нарисовать, слепить или выразить сказку в виде аппликации, изготовить своими руками куклу по мотивам сказки, сделать постановку сказки в виде настольного театра. В своей работе я очень часто пользуюсь ручным кукольным театром. Дети с огромным удовольствием включаются в процесс создания своей сказки, но и здесь есть свои условия. Кто-то является по натуре лидером, кто-то более лоялен. И если более активным детям не дать главной роли, то занятие может сорваться, либо перерасти в конфликт.

Существует множество инновационных технологий для развития речи у дошкольников. Самое главное для воспитателя это-грамотно построить свою работу. Это должна быть разработанная программа, где учитываются возрастные, психологические особенности детей, а так же педагогические условия применения данных технологий. Каждое занятие – это продолжение другого, как цепочка, где каждое звено- важная составляющая образовательного процесса[5.221с]. Рассмотренные мною методики, могут реализовываться в совокупности. Они совершенно разные, но в тоже время могут работать вместе, вариативность работы по данным методикам огромна. В процессе занятий многократно меняется учебная ситуация и мотивы речи. Учащиеся то свободно высказываются, то выполняют задание, которое дисциплинирует мысль и направляет в строгое русло их речевую деятельность. В работе по развитию речи необходимо сочетать и то и другое.

Речь — способ познания действительности. С одной стороны, богатство речи в большой степени зависит от обогащения ребенка новыми представлениями и понятиями; с другой — хорошее владение языком, речью способствует успешному познанию сложных связей в природе и в жизни общества.

Список использованной литературы:

- 1.Большова Т.В. Учимся по сказке. Развитие мышления дошкольников с помощью мнемотехники. СПб.,2005.
- 2.Полат Е.С. Новые педагогические технологии .- М., 2000г.

3. Роберт И.В. Современные информационные технологии в образовании. - М., Школа-Пресс, 1994.

4. Эльконин Д.Б. Психология игры. - М., Владос, 2003г.

5. Яковлев А.И. Информационно-коммуникационные технологии в образовании. 2005 г.

© Барыбина Н.П., 2018

УДК 371.123

Иванникова Анастасия Алексеевна – студентка,
Институт психологии и образования, кафедра дошкольного и начального образования;
Email: 95ivannikova95.com@gmail.com

Научный руководитель – Звезда Людмила Михайловна
кандидат педагогических наук, доцент,
Липецкий Государственный Педагогический Университет, г. Липецк

ТВОРЧЕСКАЯ АКТИВНОСТЬ ПЕДАГОГА КАК ЗАЛОГ ЕГО УСПЕШНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация

В статье анализируются проблемы творческой активности педагога. Педагогическая деятельность, как и любая другая, обладает не только количественной мерой, но и качественными характеристиками.

Дать адекватную оценку содержанию и организации педагогической работы, можно только установив степень творческого отношения педагога к своей работе, которая показывает уровень реализации им своих возможностей при решении поставленных задач. Поэтому творческая активность педагога является важнейшей ее объективной характеристикой. Это обусловлено тем, что разнообразие педагогических ситуаций, их многообразность требует различных подходов к анализу и решению вытекающих из них проблем.

Ключевые слова:

творческая активность, педагогический опыт, проблема, решение, развитие.

Ivannikova Anastasiya – student,
Institute of psychology and education, Department of preschool and primary education;
Email: 95ivannikova95.com@gmail.com

Scientific supervisor: Zvezda Ludmila
candidate of pedagogical Sciences, Associate Professor
Lipetsk State Pedagogical University, Lipetsk

CREATIVE ACTIVITY OF THE TEACHER AS THE KEY TO ITS SUCCESSFUL ACTIVITY

Abstract

The article analyzes the problems of creative activity of the teacher. Pedagogical activity, like any other, has not only a quantitative measure, but also qualitative characteristics.

To give an adequate assessment of the content and organization of pedagogical work, it is possible only to establish the degree of creative attitude of the teacher to his work, which shows the level of implementation of their capabilities in solving problems. Therefore, the creative activity of the teacher is its most important objective characteristic. This is due to the fact that the variety of pedagogical situations, their diversity requires different approaches to the analysis and solution of the problems arising from them.

Keywords:

creative activity, pedagogical experience, problem, solution, development.

Педагогический словарь определяет творческую активность педагога как свойство личности, проявляющееся в деятельности и общении как оригинальный, нестандартный подход к решению различных вопросов, в разработке новых методов, приемов, средств обучения и воспитания. [2, с.78]

Творческая активность педагога проявляется в эффективном использовании существующего опыта в новых условиях, в совершенствовании, модернизации уже имеющегося опыта, в соответствии с новыми задачами. По мастерству видеть несколько вариантов решения одной и той же проблемы, умении преобразовать методические рекомендации в правильно поставленные педагогические действия мы определяем творчески активного педагога.

Одним словом, под творческой деятельностью педагога мы предполагаем создание нового, ранее не существующего, способа, метода или приема обучения и воспитания дошкольников.

Появление инновационных процессов связано, прежде всего, с возникновением проблемных ситуаций на занятиях, прогулках, занятиях дополнительного характера, которые сложно разрешить традиционными способами.

Залогом успешной деятельности современного педагога являются его индивидуальные качества (гибкость мышления, склонность к новизне, цельность восприятия) и профессиональная компетентность в области современного подхода к воспитательному и образовательному процессу в дошкольной образовательной организации. [4, с.81]

С внедрением ФГОС ДО проблема развития творческой активности педагога становится все более актуальной. Это связано, в первую очередь, с потребностью общества в неординарной творческой личности. В последнее время происходит увеличение объема информации, что требует перемены подходов к условиям и содержанию образовательной работы, формирующей умственные способности и возможности учеников.

В основе творческой деятельности – открытость личности миру. Такой человек наиболее восприимчив к различной информации, поступающей из вне: культурной, социальной, природной.

Успешная деятельность творчески активного педагога заключается в результативности его работы, так как в нынешнем обществе растет необходимость в людях нестандартно мыслящих, активных, творческих, способных неординарно подойти к решению поставленных задач и созданию новых целей, то раскрытие творческих возможностей педагога будет способствовать успешному обучению и воспитанию дошкольников. [5]

Изучением творческих способностей занимались такие ученые, как Л. С. Выготский, А. Н. Леонтьев, Д. Б. Эльконин, С.Л. Рубинштейн, Б.М. Теплов, Р.С. Немов, И. Ф. Харламов.

Практически все ученые, рассматривая творческие способности педагога, едины во мнении, что это:

1. Индивидуально-психологические особенности, имеющие отношение к успешности выполнения той или иной деятельности.

2. Сложное синтетическое образование, включающее ряд качеств, без которых, человек не был способен к какой-либо деятельности, и свойств, которые вырабатываются определённым образом лишь в процессе организованной деятельности.

3. Индивидуально-психологические особенности человека, отвечающие требованиям данной деятельности и являющиеся условием успешного ее выполнения.

4. Развивающиеся в процессе обучения психические свойства личности, которые, с одной стороны, выступают как результат ее активной учебно-познавательной деятельности, а с другой – обуславливают высокую степень умелости и успешности этой деятельности.

5. Творческие способности не сводятся к знаниям, умениям, навыкам. С одной стороны, творческие способности – предпосылка овладения знаниями и умениями, с другой – в процессе этого овладения происходит формирование творческих способностей.

Я рассматриваю свою творческую активность как преобразование своих личных взглядов на возможности использования авторских технологий. На занятиях стараюсь проявить личный стиль в

деятельности, используя элементы технологий М. Монтессори, В. Воскобовича, Г. Альтшуллера. Внедрение данных элементов авторских технологий помогают найти правильное решение возникающих проблем, позволяют развивать воображение, фантазию детей, преподносить знания в увлекательной и интересной для детей форме, обеспечивать их прочное усвоение и систематизацию, стимулировать развитие мышления дошкольников. В данном случае творческая активность работает на принципах педагогики сотрудничества, ставит детей и педагогов в позицию партнёров, стимулирует создание ситуации успеха для детей. Творческий педагог поддерживает веру детей в свои силы и возможности, повышает интерес к познанию окружающего мира, даёт основательную базу для формирования всестороннего развития. Педагогическое творчество, любовь к детям формирует сознательное послушание, тренирует волю, высокое чувство ответственности, трудолюбие и стремление к самосовершенствованию, развивает интуицию. Современный, творчески активный педагог совершенствует предметное пространство группового помещения, которое становится развивающим; оптимизирует процесс мотивирования воспитанников в процессе организации непосредственно образовательной деятельности детей, как самостоятельной, так и совместно с ним.

Систематическое самосовершенствование, творческая активность педагога в своей профессиональной деятельности и есть залог его успешности, а значит и даст результат в качественном развитии дошкольников.

Список использованной литературы:

1. Загвязинский В.И. Педагогическое творчество учителя / В.И. Загвязинский. - М.: Питер, 2001.
2. Новиков А.М. Педагогика: словарь системы основных понятий. - М.: Издательский центр ИЭТ, 2013. С. 78.
3. Слостенин В.А. Педагогика: Учеб. пособие для студ. высш. пед. учеб. заведений / В.А. Слостенин, И.Ф. Исаев, Е.Н. Шиянов; Под ред. В.А. Слостенина. - М.: Издательский центр "Академия", 2002.
4. Якушева С.Д. Основы педагогического мастерства: учебник-2 изд. Стер./ С.Д. Якушева. - М.: Издательский центр «Академия», 2009. С.81.
5. Щербакова Т. Н. Творчество в деятельности современного педагога // Актуальные вопросы современной педагогики: материалы IV Междунар. науч. конф. (г. Уфа, ноябрь 2013 г.). — Уфа: Лето, 2013.

© Иванникова А.А., 2018

УДК 378.14

Каримов Марат Фаритович
канд. физ.-мат. наук, доцент БФ БГУ
г. Бирск, РФ
E-mail: KarimovMF@rambler.ru
Гайнирова Лира Рафиковна
преподаватель математики НМК
г. Нефтекамск, РФ

ИЗУЧЕНИЕ ЭТАПОВ РАЗВИТИЯ МОДЕЛИ ЧИСЛА СТУДЕНТАМИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО КОЛЛЕДЖА

Аннотация

Представлены в свете дидактических принципов историчности, научности и систематичности обучения студентов машиностроительного колледжа этапы развития модели числа от натурального числа до бесконечного множества трансфинитных чисел.

Ключевые слова

Натуральные, действительные, комплексные и трансфинитные числа.

Утверждение о том, что теория функции комплексного переменного является основой современной гидродинамики, электродинамики и аэродинамики высказанное в студенческой аудитории машиностроительного колледжа является источником познавательного интереса учащихся к изучению этапов развития модели числа на обязательных и факультативных занятиях по элементарной и высшей математики.

Один из вариантов содержания процесса изучения этапов развития модели числа студентами машиностроительного колледжа на основе принципов историчности [1], научности [2] и систематичности [3] включает в себя нижеследующие элементы.

1. Появление понятия натурального числа в эпоху первобытнообщинного строя древних людей.
 2. Математика рациональных чисел античной научной школы Пифагора и обнаружение древними греками первых иррациональных чисел.
 3. Возникновение понятия отрицательных чисел в Древнем Китае, Индии и Ближнем Востоке.
 4. Создание теории действительных чисел учеными Европы шестнадцатого – девятнадцатого веков.
 5. Необходимость использования комплексных чисел в математике, возникшая после формального решения кубических уравнений, когда в формуле Джероламо Кардано (1501, Павия – 1576, Рим) под знаком квадратного корня получалось отрицательное число.
 6. Введение в науку Леонардом Эйлером (1707, Базель – 1783, Санкт-Петербург) обозначения i для мнимой единицы и получение им формулы, связывающей комплексную экспоненту, синус и косинус.
 7. Общеизвестность математическим сообществом комплексных чисел после научных трудов Карла Фридриха Гаусса (1777 - 1855).
 8. Алгебраическая, тригонометрическая, геометрическая и показательная формы представления комплексного числа.
 9. Место комплексных чисел в современной алгебре, топологии, теории множеств, гидродинамике, теории упругости, теории колебаний, аэродинамике, электротехнике, электромагнетизме и квантовой механике.
 10. Развитие алгебраической интерпретации комплексных чисел Уильямом Роуэном Гамильтоном (1805, Дублин – 1865, Дублин) привело к созданию теории кватернионов – системы гиперкомплексных чисел, образующих векторное пространство размерностью четыре над полем действительных чисел.
 11. Использование числовой модели теории кватернионов Джеймсом Клерком Максвеллом (1831, Эдинбург – 1879, Кембридж) для компактной записи дифференциальных уравнений электромагнитного поля.
 12. Применение кватернионов в вычислительной механике, теории управления и в современной компьютерной графике и программировании игр.
 13. Матричная модель представления чисел, развитая Джеймсом Джозефом Сильвестром (1814, Лондон – 1897, Оксфорд) и Артуром Кэли (1821, Ричмонд – 1895, Кембридж), используется во многих разделах естественно-математических, инженерно-технологических и социально-экономических научных дисциплин.
 14. Обобщение понятия порядковых чисел для бесконечных множеств в виде трансфинитных чисел, введенных в математическую науку Георгом Кантором (1845, Санкт-Петербург – 1918, Галле) играет ключевую роль в доказательстве многих теорем теории множеств.
 15. За последние три тысячелетия направление синтеза арифметики привело к построению числовых моделей все возрастающей сложности и направление анализа этой же фундаментальной науки достигло многого в понимании сущности чисел посредством расчленения сложностей на простые элементы.
- Дидактический опыт изучения этапов развития модели числа на обязательных и факультативных лекционных и практических занятиях по математике студентами машиностроительного колледжа указывает на необходимость систематического и регулярного решения задач теории чисел для повышения уровня интеллектуального и творческого потенциала учащейся в среднем специальном учебном заведении молодежи.

Анализ и обобщение приведенного выше краткого материала позволяют сформулировать вывод о

том, что освоение простых и сложных моделей числа на основе дидактических принципов историчности, научности и систематичности обучения студентов машиностроительного колледжа повышает качество среднего специального образования учащейся молодежи.

Список использованной литературы:

1. Каримов М.Ф. Роль принципа историзма в проектировании и реализации подготовки будущих учителей-исследователей информационного общества // Сибирский педагогический журнал. – 2007. - № 8. – С. 272 – 278.
2. Каримов М.Ф. Роль классического университета в подготовке будущих учителей-исследователей // Вестник Московского университета. Серия 20. Педагогическое образование. – 2006. - № 1. – С. 37 – 42.
3. Каримов М.Ф. Принципы современного научного и учебного познания химической действительности // Башкирский химический журнал. – 2008. – Т.15. - № 3. – С. 133 – 136.

© Каримов М.Ф., Гайниярова Л.Р., 2018

УДК 378.14

Каримов Марат Фаритович
канд. физ.-мат. наук, доцент БФ БГУ
г. Бирск, РФ
E-mail: KarimovMF@rambler.ru
Исламова Елена Маратовна
преподаватель истории НМК
г. Нефтекамск, РФ

ИСТОРИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ КУРСА ФИЗИКИ В МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОМ КОЛЛЕДЖЕ

Аннотация

Выделены дидактические элементы исторического сопровождения учебного курса физики на лекционных, практических и лабораторных занятиях в машиностроительном колледже.

Ключевые слова

Принцип историчности, курс физики в машиностроительном колледже.

Среди дидактических принципов обучения учащейся молодежи в системе непрерывного образования своей эффективностью выделяется историчность изложения учебного материала по естественно-математической или инженерно-технологической дисциплине [1].

Выделим дидактические элементы исторического сопровождения проектируемого и реализуемого курса физики в машиностроительном колледже.

1. Античные представления о пространстве, времени и веществе в рудах Фалеса, Демокрита [2] и Анаксагора [3].

2. Элементы физики и химии средневековья [4].

3. Создание классической механики Г.Галилеем и И.Ньютоном [5].

4. Труды по физике и химии М.В.Ломоносова [6].

5. Исследования по электричеству и магнетизму А.М.Ампера [7].

6. Периодический закон химических элементов Д.И.Менделеева [8].

7. Становление и развитие учения о радиоактивности вещества в научных трудах М.Склодовской-Кюри [9].

8. Развитие учения о магнетизме вещества в Советском Союзе [10].

9. Доменная структура тонких магнитных пленок и её использование при записи и хранении информации [11].

10. Современные достижения физики и химии твердого тела [12].

Постановка и решение задач физики с историческим сопровождением в колледже имеет большую дидактическую эффективность при использовании метода информационного моделирования объектов, процессов и явлений природной и технической действительности с такими этапами – элементами, как постановка задачи, построение модели, разработка и исполнение алгоритма, анализ результатов и формулировка выводов, возврат к предыдущим этапам при неудовлетворительном решении задачи [13].

Эвристические вопросы типа «Кто впервые поставил выделенную научную задачу физики?», «Кому принадлежит построение модели решения рассматриваемой физической задачи?» и «Чьим именем назван алгоритм решения данной задачи физической науки?» способствуют повышению уровня познавательного интереса студентов машиностроительного колледжа к изучению объектов, процессов и явлений природы и технологий.

Дидактический опыт показывает, что физические законы, эффекты и правила легче и крепче запоминаются и соответственно лучше применяются учащимися при учебном моделировании, когда положения физики изучаются студентами колледжа наряду с краткой историей их создателей.

В этой связи студенты машиностроительного колледжа быстро и успешно пишут физические диктанты на закон Архимеда, Закон Бойля-Мариотта, закон Паскаля, закон Гука, законы Ньютона, закон Кулона, закон Ома, закон Ампера, закон Джоуля-Ленца, законы Фарадея, периодический закон Менделеева, эффект Магнуса, эффект Доплера-Физо, эффект Зеебека, эффект Пельтье, эффект Баркгаузена, эффект Фарадея, эффект Керра, эффект Эйнштейна-Гааса, эффект Холла, принцип относительности Галилея, принцип относительности Эйнштейна, принцип соответствия Бора, принцип неопределенности Гейзенберга,

Анализ и обобщение приведенного выше краткого материала позволяют сформулировать вывод о том, что проектирование и реализация лекционных, практических и лабораторных занятий по физике в машиностроительном колледже на основе историчности обучения учащейся молодежи способствует повышению уровня интеллектуального и творческого потенциалов студентов среднего специального учебного заведения.

Список использованной литературы:

1. Каримов М.Ф. Роль принципа историзма в проектировании и реализации подготовки будущих учителей-исследователей информационного общества // Сибирский педагогический журнал. – 2007. - № 8. – С. 272 – 278.
2. Каримов М.Ф. Атомистическая исследовательская программа Демократа и её значение для дидактики химии, физики и языкознания // Башкирский химический журнал. - 2012. – Т. 19. - № 3. – С. 67 – 70.
3. Каримов М.Ф. Химико-физико-математические концепции Анаксагора и их роль в становлении и развитии науки и образования // Башкирский химический журнал. - 2012. – Т.19. - № 4. – С. 104 – 107.
4. Каримов М.Ф. Прикладная химия Джабира ибн Хайяна и ее роль в естествознании // Башкирский химический журнал. - 2011. - Т. 18. - № 1. - С. 67 – 70.
5. Каримов М.Ф., Костюкевич Ю.В. Междисциплинарное изучение студентами высшей школы законов основоположника классической механики И.Ньютона // Нефтегазовое дело. – 2015. - № 4. – С. 564 – 577.
6. Каримов М.Ф. Химическая лаборатория М.В.Ломоносова и её значение для становления и развития образования и производства в России. // Башкирский химический журнал.- 2012. – Т. 19. - № 2. – С. 199 – 201.
7. Каримов М.Ф. Труды по химии, математике и физике А.М.Ампера и их научное и дидактическое значение // Башкирский химический журнал. – 2008. – Т.15. - № 2.–С. 82 – 85.
8. Каримов М.Ф. Научное и дидактическое значения «Основ химии» Д.И.Менделеева // Башкирский

химический журнал. – 2007. – Т.14. - № 3. – С.119 – 124.

9. Каримов М.Ф. Научные труды основоположников радиохимии – А.Беккереля, П.Кюри и М.Склодовской – Кюри и их значение в дидактике // Башкирский химический журнал. – 2007. – Т.14. - № 5. – С. 80 – 86.

10. Каримов М.Ф. Академик С.В.Вонсовский – выдающийся интегратор науки и образования на Урале // Образование и наука. Известия Уральского отделения Российской академии образования. – 2007. - № 2(44). – С. 136 – 142.

11. Каримов М.Ф., Кандаурова Г.С. Влияние магнитной предыстории на доменную структуру аморфных пленок Gd-Co различного состава // Физика металлов и металловедение. – 1981. – Вып.3. – С. 663 – 666.

12. Каримов М.Ф. Фундаментальные труды по квантовой химии в свободном компьютерном доступе для настоящих и будущих исследователей природной и технической действительности // Башкирский химический журнал. - 2011. - Т.18. - № 3. - С. 83 – 89.

13. Каримов М.Ф. Информационные моделирование и технологии в научном познании школьниками действительности // Наука и школа. – 2006. - №3.- С. 34 – 38.

© Каримов М.Ф., Исламова Е.М., 2018

УДК 378.14

Каримов Марат Фаритович

канд. физ.-мат. наук, доцент БФ БГУ

г. Бирск, РФ

E-mail: KarimovMF@rambler.ru

Первушин Вячеслав Борисович

студент БФ БГУ

г. Бирск, РФ

ИЗУЧЕНИЕ ФИЗИЧЕСКИХ И ХИМИЧЕСКИХ СВОЙСТВ НИТРИДОВ ЩЕЛОЧНЫХ МЕТАЛЛОВ СТАРШЕКЛАССНИКАМИ СРЕДНЕЙ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ШКОЛЫ

Аннотация

Выделены дидактические элементы изучения учащимися старших классов средней общеобразовательной школы физических и химических свойств нитридов щелочных металлов.

Ключевые слова

Нитриды лития, натрия, калия и их физические и химические свойства.

Среди важных в теоретическом и некотором прикладном отношениях классов неорганических соединений выделяются уникальными физическими и химическими свойствами нитриды щелочных металлов и в этой связи подлежащие изучению на обязательных и факультативных занятиях по химии старшеклассниками средней общеобразовательной школы.

Учителя химии и физики, ориентированные на обучение творчески целеустремленных, интеллектуально активных и научно компетентных старшеклассников средней общеобразовательной школы [1] проектируют и реализуют по физическим и химическим свойствам нитридов щелочных металлов учебные занятия нижеследующего содержания.

1. При комнатной температуре химический элемент азот инертен и соединяется только с щелочным металлом литием, образуя неорганическое соединение нитрид лития Li_3N .

2. С остальными щелочными металлами азот реагирует лишь при нагревании или при наличии

высоких давлений и использовании специальных катализаторов химических реакций.

3. Низкое значение ионизационных потенциалов атомов щелочных металлов обуславливает процесс передачи валентных электронов металлов атомам азота и образование нитридов состава Me_3N , являющихся химическими соединениями ионного типа.

4. Неорганическое соединение нитрид лития Li_3N образует зеленовато-чёрные или тёмно-красные кристаллы гексагональной сингонии, нитрид натрия Na_3N образует тёмно-серые кристаллы ромбоэдрической сингонии, бинарное неорганическое соединение калия и азота с формулой K_3N представляет собой зеленовато-чёрные кристаллы тетрагональной сингонии.

5. Нитриды щелочных металлов построены по типу химических соединений с высокой долей ионной связи, обусловленной передачей валентных электронов атомами щелочного металла атомам азота с образованием при этом высокого статистического веса s^2p^6 – конфигураций электронов.

6. Имеющаяся в химической действительности простота электронных перегруппировок индивидуального атома азота и электронного строения нитридов щелочных металлов делает их удобными и важными модельными объектами неорганической химии [2].

7. Особенность физических свойств нитрида лития Li_3N заключена в том, что он до $360^\circ C$ практически не проводит электрического тока, а при более высоких температурах, вследствие термического возбуждения стабильных конфигураций электронов и частичной делокализации других электронов, начинает проводить электрический ток, приобретая свойства типичного полупроводника.

8. Электрофизические свойства нитридов прочих щелочных металлов, видимо, обусловлены тем, что с ростом главного квантового числа валентных s^1 -электронов, с уменьшением вероятности образования устойчивых s^2 -конфигураций из s^1 -электронов и переходом части s -электронов на d -состояния металлические свойства этих нитридов повышаются.

9. Из-за слабости химической связи атомов нитрид натрия разлагается при $300^\circ C$, нитрид калия еще менее прочен, а нитриды рубидия и цезия, по-видимому, не образуются при обычных температурах.

10. Химическое соединение нитрида лития используется в качестве компонента для пиротехнических составов специальных взрывных устройств.

Дидактический опыт проектирования и реализации обязательных и факультативных лекционных, практических и лабораторных занятий по неорганической химии нитридов щелочных металлов в старших классах средних общеобразовательных школ показывает, что эти занятия способствуют повышению у учащейся молодежи познавательного интереса к изучению вопросов квантовой химии и физики твердого тела, являющейся одним из основ современного научно-технического прогресса [3].

Анализ и обобщение приведенного выше краткого материала позволяют сформулировать вывод о том, углубленное изучение на занятиях по химии старшеклассниками средней общеобразовательной школы квантовых основ неорганической химии нитридов щелочных металлов приводит к повышению качества современного непрерывного образования учащейся молодежи.

Список использованной литературы:

1. Каримов М.Ф. Состояние и задачи совершенствования химического и естественно-математического образования молодежи // Башкирский химический журнал. – 2009. – Т.16. - № 1. - С. 26 – 29.
2. Каримов М.Ф. Фундаментальные труды по квантовой химии в свободном компьютерном доступе для настоящих и будущих исследователей природной и технической действительности // Башкирский химический журнал. - 2011. - Т.18. - № 3. - С. 83 – 89.
3. Каримов М.Ф. Химия как основа системно – структурно - функциональной методологии учебного и научного познания и преобразования действительности // Башкирский химический журнал. – 2007. – Т.14. - № 2. – С. 59– 63.

УДК 378.14

Каримов Марат Фаритович
канд. физ.-мат. наук, доцент БФ БГУ
г. Бирск, РФ
E-mail: KarimovMF@rambler.ru
Шайдуллина Карина Салаватовна
студент БФ БГУ
г. Бирск, РФ

ИЗУЧЕНИЕ ОСНОВНЫХ МЕТОДОВ АНАЛИТИЧЕСКОЙ ХИМИИ СТАРШЕКЛАССНИКАМИ СРЕДНЕЙ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ШКОЛЫ

Аннотация

Рассмотрены дидактические элементы изучения учащимися старших классов средней общеобразовательной школы основных методов аналитической химии на лекционных, практических и лабораторных занятиях.

Ключевые слова

Сера, сернистая кислота, соли сернистой кислоты и их свойства.

Химическая, нефтеперерабатывающая, фармацевтическая, металлургическая и горнодобывающая промышленности используют химический анализ вещества как средство контроля производства и качества выпускаемой продукции.

В этой связи изучение основных методов аналитической химии старшеклассниками относится к числу основных задач дидактики общего среднего образования учащейся молодежи [1].

Ориентированный на обучение творчески целеустремленных, интеллектуально активных и научно компетентных учащихся средней общеобразовательной школы учитель химии проектирует и реализует на лекционных, практических и лабораторных занятиях нижеследующее содержание учебных тем [2] по основным методам аналитической химии.

1. Аналитическая химия как фундаментальная и прикладная наука развивающая теорию химического анализа веществ и материалов и разрабатывающая методы обнаружения, разделения и определения химических элементов и их соединений в составе вещества.

2. Задачами качественного анализа выделяются установление присутствия в пробе тех или иных ионов, атомов, или молекул вещества и идентификация веществ и компонентов в пробе неизвестного состава.

3. Задачами количественного анализа являются определение химического состава веществ и их химического строения.

4. Краткая история химического анализа вещества в трудах ученых античности, средневековья и современности, выполненных в Европе, Азии, России и Северной Америке.

5. Химический анализ как измерение количества вещества на основе достижений физической и химической науки.

6. Статистическая обработка данных и результатов химического анализа вещества при нормальном распределении ошибок измерения.

7. Основы теории и практики отбора и подготовки пробы к химическому анализу вещества.

8. Элементы термодинамики и кинетики химических реакций и процессов, используемых в химическом анализе вещества.

9. Использование кислотно-основных свойств соединений в проектировании и реализации химического анализа вещества.

10. Образование сложных химических систем из простых элементов или реакции комплексообразования и их применение в химическом анализе вещества.

11. Процесс осаждения как один из основных методов химического анализа вещества.

12. Окислительно–восстановительные процессы, используемые в аналитической химии.

13. Гравиметрический или весовой анализ, основанный на измерении массы определяемого компонента, как метод количественного анализа состава вещества.

14. Определение содержания нефтепродуктов в реальных объектах методом газовой хроматографии.

15. Краткая характеристика спектроскопических методов химического анализа вещества.

Дидактический опыт изучения основных методов аналитической химии учащимися старших классов средней общеобразовательной школы выявил нижеследующее.

1. Систематическое и регулярное установление и развитие междисциплинарной связи между химией, физикой и математикой способствует успешному освоению старшеклассниками вопросов химического анализа вещества.

2. Изучение ряда вопросов аналитической химии в средней общеобразовательной школе приводит к формированию у старшеклассников целостной естественнонаучной картины мира [3].

3. Дополнительные знания старшеклассников в области теории и методов химического анализа вещества приводят к расширению их научного кругозора в области народнохозяйственных приложений химии.

Вывод, следующий из анализа и обобщения приведенного выше краткого материала, состоит в обоснованности включения ряда вопросов аналитической химии в содержание общего образования учащейся молодежи.

Список использованной литературы:

1. Каримов М.Ф. Состояние и задачи совершенствования химического и естественно-математического образования молодежи // Башкирский химический журнал. – 2009. – Т.16. - № 1. - С. 26 – 29.

2. Каримов М.Ф. Образовательные траектории будущих химиков, физиков и математиков в пятимерном пространстве информационного моделирования действительности // Башкирский химический журнал. - 2012. – Т. 19. - № 2. – С. 78 - 81.

3. Каримов М.Ф. Химия как основа системно – структурно - функциональной методологии учебного и научного познания и преобразования действительности // Башкирский химический журнал. – 2007. – Т.14. - № 2. – С. 59– 63.

© Каримов М.Ф., Шайдуллина К.С., 2018

УДК 373.211.24

Х.М. Торощева

Бакалавр, студентка магистратуры
ЛГПУ имени П.П. Семенова-Тян-Шанского
г. Липецка, РФ
E-mail: xristabysa@gmail.com

ПОЛОЖИТЕЛЬНОЕ ВЛИЯНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ АППЛИКАЦИИ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ДОШКОЛЬНОМ УЧРЕЖДЕНИИ ПРИ РАБОТЕ С ДЕТЬМИ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА.

Аннотация

Творческое начало рождает в ребенке живую фантазию, живое воображение. Творчество по природе своей основано на желании сделать что-то, что до тебя еще никем не было сделано, или хотя то, что до тебя существовало, сделать по-новому, по-своему, лучше.

Ключевые слова:

Аппликация, нетрадиционные техники аппликации, влияние, дошкольник, развитие.

На данный момент обществу необходимо иметь людей, которые могут творчески и активно решать различные задачи и так же могут легко искать выход из определенно сложившихся ситуаций в нашем постоянно изменяющемся мире. Именно поэтому, исследование способностей развития творческих возможностей на различных этапах онтогенеза можно считать очень актуальным, и для педагогической практики, и для психологической науки. В исследованиях различных ученых можно проследить освоение полного цикла творчества в одном виде деятельности [4, с. 48]. Из этого можно сделать вывод о том, что овладение и постоянное повышение уровня способностей в единственном виде деятельности позволяет нестандартно подходить к решению вопросов в других видах деятельности.

Значение использования нетрадиционных техник в аппликации на занятиях, с применением вспомогательного материала, научно и исторически подтверждено.

При обобщении результатов опытных педагогов выявили значение обучения аппликации:

- происходит развитие эстетического мировосприятия, воспитывается художественный вкус;
- развивается художественно – графические умения и навыки;
- развивается фантазия, творческое мышление и воображение, пространственное восприятие;
- развиваются точные движения рук и мелкой моторики пальцев;
- происходит становление некоторых организационных навыков художественного творчества;
- происходит получение сведений об отечественной и мировой художественной культуре;
- воспитывается зрительская культура;

На сегодняшний день есть огромный выбор путей художественного дошкольного образования и заключается он в наличии варьируемых, дополнительных, альтернативных, авторских программно – методических материалов, которые на данный момент научно обоснованы и требуют теоретической и экспериментальной проверки в конкретных условиях дошкольных образовательных учреждений.

Аппликация (от латинского «applicatio» - накладывание) – это вариант

Формирования художественных изображений из различных бумажных фигур, вырезанных из какого-либо материала и наклеенных или нашитых на соответствующий фон. Техника аппликации содержит значительную роль в обучении и воспитании детей дошкольного возраста. Особенный интерес содержится в усвоении детьми нетрадиционной техники аппликации. Работать с огромным количеством различных материалов, в множествах художественных техник-это «кладовая» для развития, у ребенка, творчества, воображения, фантазии. При создании красивейших аппликаций своими руками на детей крайне положительно сказывается этот процесс а так же и на развитие их творческих способностей. У ребенка дошкольного возраста процесс познания протекает эмоционально-практическим путём. Каждый дошкольник – маленький исследователь, каждый раз с радостью и удивлением открывает для себя окружающий мир. Ребёнок каждый раз стремится к активной деятельности и важно не дать этому стремлению угаснуть, а наоборот ,способствовать его дальнейшему развитию. Насколько полна и разнообразна деятельность ребенка, насколько она значима для него самого и отвечает его природе, тем лучше проходит его развитие, при этом реализуются его потенциальные возможности и первые творческие проявления[1, с. 26].

Изобразительная деятельность является одним из близких и естественных видом деятельности для дошкольника. Изобразительная деятельность в дошкольном образовательном учреждении – очень эффективное средство познания действительности. Эта деятельность позволяет ребенку формировать зрительное восприятие и развиваться в общем, так же развивает воображение, память, пространственные представления, чувства и так же другие психические процессы. Происходит формирование таких свойств личности, как целенаправленность, настойчивость, аккуратность, трудолюбие. В ходе изобразительной деятельности дети дошкольного возраста усваивают графические и живописные умения и навыки, пытаются анализировать предметы и явления окружающего мира. Эта деятельность очень важна для развития мелкой моторики рук, так же мускулатуры рук, так же координации движений. Изобразительная деятельность содержит огромное значение в решении задач эстетического воспитания, так как по своему характеру является художественной деятельностью, а в частности аппликация влияет на всестороннее развитие и воспитание дошкольника:

- Умственное воспитание – со временем происходит расширение запаса знаний на основе представлений о разнообразных формах и пространственном положении предметов окружающего мира, различных величинах, множества оттенков цветов. Происходит формирование мыслительных операций, синтез, сравнение, анализ, обобщение. Совершается развитие речи дошкольников, обогащается словарный запас, формируется связная речь, развивается образная и связная речь. Во время проведения занятий педагогом создаются благоприятные условия для формирования таких качеств личности, как пытливость, инициативность, умственная активность, самостоятельность [3, с. 10].

- Сенсорное воспитание - непосредственное, чувствительное знакомство с предметами и явлениями, с их свойствами и качествами.

- Нравственное воспитание – аппликация используется для взращивания у дошкольников любви ко всему лучшему, справедливому. При этом происходит воспитание нравственно - волевых качеств: доведение начатого до конца, сосредоточенность и целенаправленность на занятия, так же учит помогать товарищу, преодолевать трудности и т. п.

- Трудовое воспитание - здесь сочетаются умственная и физическая активность. Умение вырезать, обращаться с ножницами, пользоваться кисточкой и клеем, для этого, как известно, требуется затраты физических сил, трудовых навыков. Формирование трудолюбия способствует участие детей в подготовке к занятиям и уборке после них.

- Эстетическое воспитание - чувство цвета, - когда эстетическое чувство возникает от восприятия красивых цветосочетаний. Чувство ритма возникает, когда в первую очередь воспринимается ритмичная стройность предмета, ритмичное расположение его частей. [5, с. 268].

Аппликация в переводе с латинского обозначает «прикладывание». Аппликация это один из многочисленных видов изобразительной деятельности. В основе этой техники лежит формирование различных деталей и наложение их на фон в определенной последовательности. Детали закрепляются на основе с помощью различных клеев, ниток. На данный момент в аппликации признано использовать различные элементы: разнообразные виды бумаги, ткани, нитки, соломка, мех, скорлупа, песок, береста, высушенные растения, листья, семена и другие природные материалы. [2, с. 5].

При создании рисунка, поделки дошкольник испытывает различные чувства: радость на красивое изображение, созданному им, печалится, если что-то не получается. При работе над своими произведениями дошкольник приобретает различные знания; уточняются и углубляются его представления об окружающем. Создавая работу, ребенок осознает качества предметов, пытается запомнить их характерные особенности и детали, хочет овладеть определенными навыками и умениями и учится осознанно их использовать. Обсуждение творческих работ детьми и педагогом помогает ребенку видеть мир не только со своей собственной точки зрения, но и с точки зрения других людей, принимать и понимать интересы другого человека.

В настоящее время воспитатели дошкольных образовательных учреждений склоняются к обучению детей нетрадиционным техникам аппликации.

Список использованной литературы:

1. Богатева З.А. Занятия аппликацией в детском саду / З.А. Богатева. - М.: Просвещение, 1998. - 224 с.
2. Булычева А.И. Развитие+: Примерная основная общеобразовательная программа дошкольного образования. Часть 1. Младший и средний дошкольный возраст / Под ред. А.И. Булычевой. - М.: Издательство НОУ «УЦ им. Л.А. Венгера «Развитие», 2012.
3. Вайнерман С.М. Сенсорное развитие дошкольников на занятиях по изобразительному искусству / С.М. Вайнерман, А.С. Большов, Ю.Р. Силкин. - М.: ВЛАДОС, 2001. - 224 с.
4. Гаврина С.Е. Развиваем руки - чтоб учиться и писать, и красиво рисовать / С.Е. Гаврина, Н.Л. Кутявина, И.Г. Топоркова, С.В. Щербинина. - Ярославль: Академия развития, 2000. - 192 с.
5. Григорьева Г.Г. Развитие дошкольника в изобразительной деятельности : учеб. пособ. / Г.Г. Григорьева. - М.: Академия, 2000. - 344 с.

© Торопцева Х.М., 2018

УДК 146.378

Е.В. Тугучев

сотрудник Академии ФСО России,

г. Орел, РФ

E-mail: ipolakov2000@mail.ru

А.А. Немытов

доцент Академии ФСО России,

г. Орел, РФ

E-mail: egorpolakov@gmail.com

РОЛЬ ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ В СИСТЕМЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ

Аннотация

Рассмотрение физической подготовки как одного из главных направлений специализированной подготовки военнослужащих, а также выделение общих задач их физической подготовки.

Ключевые слова:

Специализированная подготовка, воинское воспитание, служебная деятельность, многофункциональный процесс, боевое мастерство военнослужащих.

Физическая культура является важной частью человеческой культуры, а также особым видом социальной деятельности, направленной на развитие способностей индивида, поддержание и укрепление здоровья, закаливание характера. Это одно из главных направлений специализированной подготовки военнослужащих, которое играет важнейшую роль в воинском воспитании и обучении военнослужащих. Формирование системы отличной физической подготовки является приоритетным направлением в любой армии. Она так же важна, как и профессиональная подготовка, ведь такая армия способна выполнять все поставленные перед ней задачи и отвечать всем современным требованиям.

Ежегодная методическая и планомерная работа по совершенствованию физической подготовки способствует быстрому и эффективному выполнению военнослужащими различных боевых задач и должностных обязанностей по своим специальностям. При этом степень зависимости между уровнями физической и служебной подготовок четко прослеживается, так как военнослужащий, который слабо успевает по данной дисциплине, будет плохо справляться и с грамотным осуществлением служебной деятельности.

Среди общих задач физической подготовки для военнослужащих можно выделить:

- поддержание здорового образа жизни;
- привитие выносливости, ловкости, быстроты и силы;
- гармоничное духовное и физическое развитие.

Повышая в ходе занятий уровень своей физической подготовленности, можно также существенно улучшить процесс выполнения повседневных обязанностей. А руководство, в свою очередь, должно создавать все условия для ускорения данного процесса, используя в качестве стимула материальную составляющую.

Рационально организованная и грамотно проводимая физическая подготовка способствует существенному улучшению военно-специальной организованности личного состава, и, как следствие, формированию их тактического мастерства. Включение в содержание физических занятий, соревнований и спартакиад, соответствующих военно-специальных приемов и упражнений, действий, вызывающее большие физические нагрузки, комплексно оказывает воздействие на изучение других предметов общей боевой подготовки, позволяя адаптироваться к любой нагрузке, повышая уровень умственной и физической работоспособности, что, в свою очередь, позволяет значительно эффективнее организовывать процесс обучения. Что позволяет сделать вывод о том, что физическая подготовка – это сложный и

многофункциональный процесс.

Большой технологический прогресс военного производства привел к созданию суперсовременного оружия и новейших систем вооружения, что требует при обслуживании применения значительного интеллектуального, эмоционально и психофизического напряжений. Как следствие, с каждым годом повышаются требования, предъявляемые к профессиональной подготовке военнослужащих, готовности к выполнению должностных обязанностей, связанных с обслуживанием и использованием военной техники, выступающие основным условием высокой боеспособности подчиненных. И достижение всего этого возможно только при должном уровне физической подготовленности военнослужащих.

Таким образом, физическая подготовка оказывает огромное влияние на профессиональную подготовку и выступает важным средством повышения боевого мастерства военнослужащих всех видов вооруженных сил и родов войск, поднимая тем самым уровень профессиональной выучки военнослужащих.

Список использованной литературы:

1. Наставление по физической подготовке в Вооруженных Силах Российской Федерации утверждено Приказом Министра обороны РФ от 21.04.2009 N 200 (ред. от 31.07.2013).
2. Физические упражнения, приемы и действия. Россия, 2006 — 3 с. Дисциплина – Физическая подготовка Организация проведения занятия.

© Тугучев Е.В., Немытов А.А., 2018

УДК 371.4

А. И. Юданова

Магистрант 3 курса,

МПГУ ИСГО Кафедра управления образовательными системами им. Т.И. Шамовой,

Музыкальный руководитель, ГБОУ Школа №2083, ДОП «Ивушка».

г. Москва, РФ

E-mail: angelina.ydanova@yandex.ru

ПРОГРАММА ОРГАНИЗАЦИОННО-УПРАВЛЕНЧЕСКИХ МЕРОПРИЯТИЙ ПО ВЗАИМОДЕЙСТВИЮ МУЗЫКАЛЬНОГО РУКОВОДИТЕЛЯ С ВОСПИТАТЕЛЯМИ ДОО

Аннотация

В данной статье раскрывается актуальность проблемы управления процессом взаимодействия музыкального руководителя с воспитателями ДОО. Также представлены результаты проведения тестовых методик среди воспитателей дошкольной образовательной площадки на констатирующем этапе эксперимента. Кроме того, обозначены основные направления и мероприятия организационно-управленческой программы.

Ключевые слова:

управления процессом взаимодействия музыкального руководителя с воспитателями ДОО;
программа организационно-управленческих мероприятий.

Одной из основных задач ФГОС ДО является формирование общей культуры личности детей, развитие их социальных, нравственных, эстетических, интеллектуальных, физических качеств, инициативности, самостоятельности и ответственности [1].

Педагоги ДОО должны решать данные задачи сообща, поэтому вопрос взаимодействия педагогических работников в настоящее время приобретает все большую актуальность. Как известно, нравственные и эстетические качества личности детей наиболее полно развиваются в процессе образовательной деятельности по музыке. Музыкальный руководитель может оказать помощь

воспитателям в решении проблем художественно-эстетического развития.

Однако музыкальный руководитель может организовывать и координировать ряд мероприятий, направленных на улучшение взаимодействия с воспитателями, а точнее управлять этим процессом. Чтобы взаимодействие реализовывалось в полном объеме и приносило результаты в области организации деятельности детей по художественно-эстетическому развитию, важно, чтобы воспитатели обладали определенным уровнем знаний в области методики музыкального воспитания дошкольников.

В рамках диссертационного исследования был проведен эксперимент на базе ГБОУ Школа №2083 (ДОП «Ивушка»). Были разработаны методики, оценивающие музыкально-методическую компетентность воспитателей, уровень организации музыкальной деятельности в повседневной жизни группы.

Тестовая методика «Теория и методика музыкального воспитания детей дошкольного возраста» включала в себя 2 раздела. В 1 разделе выявлялся критерий «Владение теоретическими основами методики музыкального воспитания дошкольников», во 2 разделе - «Владение теоретическими основами организации музыкальной деятельности дошкольников».

По итогам теста выявлялся критерий «Общий уровень знаний по разделу «Теория и методика музыкального воспитания детей дошкольного возраста».

Проведение теста позволило выявить следующие результаты. Раздел 1 вызвал наибольшие затруднения. Только 33,3% опрошенных показали по данному разделу высокий уровень. Воспитатели путают терминологию, подменяют понятия. По разделу 2 результаты были более высокие. Нет воспитателей, показавших низкие результаты. Можно предположить, что воспитатели смогли найти правильные ответы благодаря практическим навыкам. По итогам теста у воспитателей преобладает средний уровень сформированности музыкально-методической компетентности.

Также воспитателям была предложена опросная методика «Организация музыкальной деятельности в повседневной жизни группы».

Методика включала в себя вопросы для самоанализа по результатам наблюдения. Данные вопросы помогают выявить уровень организации музыкальной деятельности в повседневной жизни группы, существующие проблемы, наметить направления взаимодействия с музыкальным руководителем. Критерий, выявляемый в тесте, «Организация музыкальной деятельности в повседневной жизни группы ДОО».

По итогам теста был выявлен средний уровень организации музыкальной деятельности в повседневной жизни групп. Тест показал, что дети не очень активно используют содержимое центра музыкальной деятельности, редко сочиняют музыкальные импровизации.

По результатам констатирующего этапа был составлен план организационно-управленческих решений, который был отражен в программе по улучшению взаимодействия музыкального руководителя с воспитателями ДОП «Ивушка». Ее основу составили тренинговые и организационные мероприятия. Тренинговые мероприятия предполагалось проводить в различных формах: консультации-обсуждения, просмотры и анализ видеозаписей, лекции, мастер-классы, практикумы, показы образовательной деятельности (как музыкальные, так и интегрированные занятия). В процессе таких мероприятий воспитатели пополнят запас знаний по вопросам организации центров музыкальной деятельности в группах, особенностях организации певческой и танцевальной деятельности детей, познакомятся с приемами игры детских музыкальных инструментах. Особое внимание следует уделить творческим заданиям, которые воспитатели смогли бы реализовать с детьми в условиях группы при сопровождении самостоятельной музыкальной деятельности детей. Также при просмотре и обсуждении видеофрагментов проведенных праздников, использовании методики «Оценивания праздничных мероприятий», воспитатели совместно с музыкальным руководителем смогут улучшить многие организационные моменты.

Новые формы организации образовательной деятельности – проекты, образовательные события требуют взаимодействия всех педагогов ДОО. Программа взаимодействия предлагает примерные схемы распределения ролей в команде при организации работы над данными мероприятиями.

Следует уделить внимание и регламентации организационных мероприятий - совещаний, индивидуальных консультаций, обсуждению сценариев. Программа предполагает разработку

рекомендаций по их проведению.

В настоящее время в ДОП «Ивушка» проходит формирующий этап эксперимента, программа постепенно внедряется в практику. Воспитатели проявляют интерес к тренинговым мероприятиям, активно участвуют в опросах, делятся опытом реализации некоторых моментов в условиях группы. Более успешно стали проходить массовые мероприятия и проекты, так как у каждого участника появился четкий круг обязанностей, с которым он успешно справляется, ведь при распределении ролей учитываются личностные качества конкретного педагога.

Несмотря на то, что формирующий этап еще не завершен, мы уже можем проследить положительную динамику, что доказывает эффективность организационно-управленческой программы по взаимодействию музыкального руководителя с воспитателями ДОО.

Список использованной литературы:

1. Федеральный Государственный образовательный стандарт дошкольного образования [Текст]: утвержден приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 17 октября 2013г., №1155 / Министерство образования и науки Российской Федерации. – Москва: 2013г.

© Юданова А.И., 2018

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

УДК 611.715

В.В. Гатальский

Канд. Биологических наук. Врач-стоматолог, ортодонт,
г. Минск, Беларусь

ИЗОБРЕТЕНИЕ №7660 ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ УСТРОЙСТВО «ЛИНГВАЛЬНАЯ ДУГА»

Аннотация

Актуальность. Я являюсь автором и патентообладателем изобретения №7660. В диссертационной работе Рублевского Даниила Викторовича на тему «Управление пространством в зубном ряду у детей 7 – 11 лет» выполненной на кафедре «Ортодонтия» УО «Белорусский государственный медицинский университет» и успешно защищенной в 2013 году было нарушено авторское право (право называться автором), а именно, было использовано устройство «лингвальная дуга» в точности соответствующее формуле изобретения №7660 и при этом ссылок на данное изобретение не сделано.

Цель заключается в том, чтобы доказать по признакам изобретения, что изобретение №7660 В.В. Гатальского (ВУ), включает в себя устройство «Лингвальная дуга».

Метод исследования – сравнение признаков устройств изобретение №7660 и устройство «Лингвальная дуга».

Результат. Сегодня создать изобретения недостаточно, необходимо его внедрить в производственный процесс, доказать его превосходство над другими и даже разъяснить что это такое. Вот уже на протяжении более 10 лет я пытаюсь отстоять авторство. Есть официальные ответы на мои обращения в УО «БГМУ» №19-19/3107 от 11.09.16 г., №19-19/3632 от 20.10.15 г., №23-09/741 от 23.02.16 г. Мои публикации и участие в конференциях с докладами.

Выводы. Таким образом, изобретение №7660 не является «лингвальной дугой», либо ее модификацией, изобретение №7660 включает в себя устройство «Лингвальная дуга». Лингвальная дуга является частным случаем изобретением № 7660. Восстановления авторского права так и не были сделано.

Ключевые слова:

изобретение №7660, устройство «Лингвальная дуга», авторское право.

Я являюсь автором и патентообладателем изобретения №7660 [6]. В диссертационной работе Рублевского Даниила Викторовича на тему «Управление пространством в зубном ряду у детей 7 – 11 лет» выполненной на кафедре «Ортодонтия» УО «Белорусский государственный медицинский университет» и успешно защищенной в 2013 году было нарушено авторское право (право называться автором), а именно, было использовано устройство «Лингвальная дуга» в точности соответствующее формуле изобретения №7660 и при этом ссылок на данное изобретение не сделано [7].

Актуальность. Сегодня создать изобретения недостаточно, необходимо его внедрить в производственный процесс, доказать его превосходство над другими и даже разъяснить что это такое. Вот уже на протяжении более 10 лет я пытаюсь отстоять авторство. Есть официальные ответы на мои обращения в УО «БГМУ» №19-19/3107 от 11.09.16 г., №19-19/3632 от 20.10.15 г., №23-09/741 от 23.02.16 г. Таблица 1. Мои публикации и участие в конференциях с докладами [2, 3, 4, 5, 6].

Обучаясь в аспирантуре, я недоумевал, зачем нужен такой предмет, как философия. Ведь лучше отдать больше времени специальности. И вот по истечении почти 20 лет, я вижу, какое методологическое значение для научной и доказательной деятельности имеет этот предмет [1, с 3 – 4.].

При нарушении закона тождества возникает ошибка, называемая подменой тезиса. В ходе доказательства или опровержения выдвинутый тезис часто умышленно или неосознанно подменяется другим. В научных и иных дискуссиях это проявляется в приписывании оппоненту того, чего он не говорил,

либо выдачу одного суждения за другое. Такие приемы ведения дискуссий недопустимы.

Блестящий пример логической ошибки «подмена тезиса» приводит Гегель в своей работе «Кто мыслит абстрактно?» следующим диалогом: «Эй, старуха, ты торгуешь тухлыми яйцами! – говорит покупательница торговке. Что? – кричит та. – Мои яйца тухлые? Ты! Да не твоего ли отца вши в канаве заели, не твоя ли мать с французами крутила, не твоя ли бабка сдохла в богадельне! ...» [1, с.34 - 35.].

Посмотрим, насколько с позиции логики мне адекватно руководство УО «Белорусский государственный медицинский университет» отвечает на поставленный мною вопрос, а не цитирует Гегеля.

Законы логики по своему содержанию являются обобщенным отражением закономерностей внешнего мира, преобразованных в человеческой голове и ставших общими принципами познающего мышления. Логические законы носят объективный характер, действуют независимо от воли людей.

Изобретения занимают особое положение среди результатов творческой деятельности человека. Изобретения кардинально изменили условия жизни человека, они не только позволяли создавать новые товары, но и изменить способы производства, радикально сказываясь на развитии человеческого общества. Недаром говорят, что история человечества – это история изобретений.

Закон тождества играет особо важную роль в логике и, будучи наиболее общим, лежит в основе различных операций с понятиями или суждениями, используются в ходе умозаключений или доказательств [8].

Цель исследования заключается в том, чтобы доказать по признакам изобретения, что изобретение №7660 В.В. Гатальского (ВУ), включает в себя устройство «Лингвальная дуга».

Материалы и методы

1) Материалом для данной публикации послужила диссертационная работа Рублевского Даниила Викторовича на тему «Управление пространством в зубном ряду у детей 7 – 11 лет» выполненной на кафедре «Ортодонтия» УО «Белорусский государственный медицинский университет» и успешно защищенной в 2013 году [9].

2) Изобретение №7660.

3) Закон логики «Закон тождества».

4) Закон Республики Беларусь «О патентах на изобретения, полезные модели, промышленные образцы» от 16 декабря 2002 г. № 160-3

5) Официальная переписка с ректором УО «БГМУ». Официальные ответы на мои обращения в УО «БГМУ» №19-19/3107 от 11.09.16 г., №19-19/3632 от 20.10.15 г., №23-09/741 от 23.02.16 г.

Метод сравнительного анализа изобретения №7660 и устройства «Лингвальная дуга» на основании закона тождества и закона «О патентах на изобретения, полезные модели, промышленные образцы».

Результаты и их обсуждение

И так, переходим к результатам моей деятельности и их обсуждению. Три официальных обращения, два доклада на международных конференциях, четыре публикации и каков же результат? А результат таков, что так и не были внесены изменения в диссертационную работу в ссылках на авторов. На три обращения фактически был дан один и тот же ответ – а именно, изобретение № 7660 не является непосредственно лингвальной дугой, смотрите нашу полезную модель («не тухлые яйца»).

Но ведь я не претендую на полезную модель, а заявляю, что лингвальная дуга является копией моего изобретения.

Закон тождества формулируется следующим образом: каждая объективно истинная и логически правильная мысль или понятие о предмете должны быть определенными и сохранять свою однозначность на протяжении всего рассуждения и вывода. В соответствии с этим законом формальная логика требует, чтобы предмет нашего рассуждения не менялся произвольно в ходе логического вывода, чтобы одно понятие не подменялось и не смешивалось с другим.

И так давайте определимся с понятиями, а именно – обсуждается устройство «Лингвальная дуга» и устройство №7660 («Тухлые яйца» из примера по Гегелю ...). Не рассматриваются плюсы и минусы других устройств (конструкций) их преимущества и недостатки.

До тех пор пока вещь существует в своем качестве, и мы должны и понятие о ней брать однозначно,

в определенном смысле. Предметный мир не остается постоянным, вещи изменяются, но, изменяясь в некоторых свойствах и отношениях, они все же остаются в пределах своей меры, а следовательно, и понятия о них продолжают сохранять свою устойчивость и однозначность (А есть А, где "А" обозначает любую мысль, а именно – что силовой элемент устройства выполнен в средней части с зигзагообразными изгибами, а концы его жестко связаны с поверхностями опорных элементов).

В мышлении закон тождества выступает в качестве нормативного правила. Он означает, что в процессе рассуждения нельзя подменять одну мысль другой, одно понятие другим. Нельзя тождественные мысли выдавать за различные, а различные за тождественные.

Чем определяется тождественность понятия устройство «Лингвальная дуга» и устройство №7660? А определяется оно формулой изобретения.

В соответствии со статьей 7 Закона автору изобретения принадлежит личные неимущественные и связанные с ним имущественные права. Права авторства (право называться автором) является личным неимущественным правом автора, охраняется бессрочно, неотчуждаемо и непередаваемо.

На этапе до защиты диссертационной работы я уведомил руководителя диссертации и соискателя в докладе на 12-й Международной научно-практической конференции 26-27 октября 2012 года. Как гласит статья № 1, пункта 5 закона «О патентах на изобретение, полезные модели, промышленные образцы».

Объем правовой охраны, предоставляемой патентом на изобретение или полезную модель, определяется формулой изобретения или полезной модели. Формула изобретения (полезной модели) – логическое определение изобретения (полезной модели) совокупностью всех его (ее) существенных признаков.

Признаки устройства «Лингвальная дуга»: состоит из проволочного элемента в виде дуги, расположенной с лингвальной (внутренней) стороны нижнего зубного ряда, находящегося в контакте с язычной поверхностью нижних резцов и фиксированного к опорным элементам (кольцам или коронкам).

Формула изобретения №7660: устройство для устранения горизонтальных деформаций зубных рядов, содержащее опорные элементы для установки на опорные и наклонные зубы, связанные между собой посредством силового проволочного элемента в виде пружины, отличающегося тем, что силовой элемент выполнен в средней части с зигзагообразными изгибами, а концы его жестко связаны с поверхностями опорных элементов.

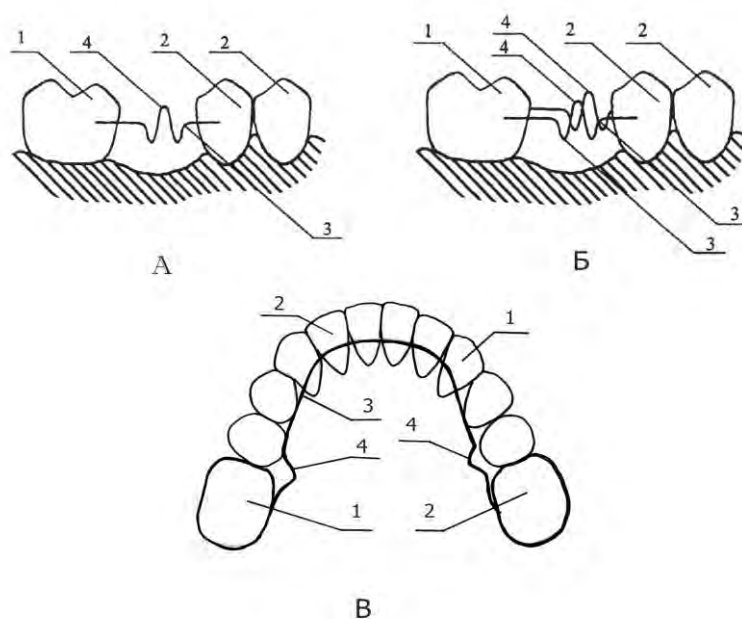


Рис. 1. Схематическая иллюстрация изобретения № 7660. 1) Опорные зубы, 2) Перемещаемые зубы, 3) Силовой элемент, 4) Зигзагообразные изгибы. А) Схема, иллюстрирующая устройство с одним силовым

элементом. Б) Схема, иллюстрирующая устройство с двумя силовыми элементами. В) Схема иллюстрирующее устройство «Лингвальная дуга».

Как видно из формулы изобретения №7660 устройство «Лингвальная дуга» полностью идентично моему изобретению. Но в моей формуле не указаны: толщина силового элемента, количество их, вид материала из которого они изготовлены, расположение в полости рта (топография расположения), количество и форма зигзагообразных изгибов, разновидности опорных элементов. Способ их жесткой фиксации (Рис.1).

Соискатель указывает на то, что устройство «Лингвальная дуга» известна с «незапамятных времен» и поэтому может быть использовано всеми без ограничения. Но Статья № 2, пункта 1 закона «О патентах на изобретение, полезные модели, промышленные образцы» гласит, что уровень техники включает в себя любые сведения, ставшие общедоступными в мире до даты приоритета изобретения.

Вывод

Таким образом, изобретение №7660 не является «лингвальной дугой», либо ее модификацией, изобретение №7660 включает в себя устройство «Лингвальная дуга». Лингвальная дуга является частным случаем изобретением № 7660. Восстановления авторского права так и не были сделано.

Таблица 1

Обращения к ректору медицинского университета с основными тезисами ответов

Номер обращения	Основной вопрос	Основной тезис ответа
1	2	3
11. 09. 2014 г. № 19-19/3109	Устройство «Лингвальная дуга» – частный случай изобретения №7660	Комиссия считает, что использование Рублевским Д.В. общепринятого понятия «лингвальная дуга», разработка и использование им оригинальных по ряду признаков ортодонтических аппаратов (патент на полезную модель №8445 и №8446), в основе которых лежит конструкция лингвальной дуги, не нарушает Ваших авторских прав.
20. 10. 2015 г. № 19-19/3632	Тот же	В дополнение к письменному ответу от 11.09.2015 № 19-19/3107 на Ваше обращение сообщаем следующее. Предложенный Вами аппарат «Устройство для устранения горизонтальных деформаций зубных рядов» не является непосредственно «лингвальной дугой», либо ее модификацией. Аппарат «лингвальная дуга» упоминается в многочисленных публикациях, начиная с 20-х – 30-х годов прошлого века. В ходе рассмотрения Вашего обращения получено письменное пояснение Рублевского Д.В., который считает Вашу претензию не обоснованной.
23. 02 2016 г. № 23-09/741	1) Тот же	В отличие от Вас Д.В. Рублевским предложено приспособление, обеспечивающее решение поставленной задачи для устранения деформаций зубного ряда не в горизонтальной, а в сагиттальной плоскости. Техническое решение, предложенное Д.В. Рублевским, имеет конструктивные отличия от технического решения, предложенного Вами. Таким образом, задачи, стоящие перед авторами указанных технических решений, имеют отличия, как и предложенные ими конструктивные решения устройств (не тухлые яйцо по Гегелю автор). Что же касается термина «лингвальная дуга», то он известен в медицинской литературе с начала XX столетия. Принцип лингвальной дуги широко используется в ортодонтических приспособлениях в медицинской практике врачей всего мира.

Список использованной литературы

1. Бордак, С. Н. Курс лекций по теории философии: учебно–методическое пособие / С. Н. Бордак. – Гомель: ГомГМУ, 2013. – 108 с.
2. Гатальский В.В. Методологическая основа формирования зубочелюстных аномалий // Ортодонтия. №2 2014 с. 24–28.

3. Гатальский В.В. Фиксированная межзубная распорка для сохранения протяженности зубного ряда // Ортодонтия. – 2004. – № 1. – С. 6–8.
4. Гатальский В.В. Оценка клинической эффективности несъёмных ортодонтических аппаратов для сохранения протяженности зубного ряда «кольцо с распоркой» и «фиксированная межзубная распорка» // Ортодонтия. – 2006. – № 4. – С. 32–33.
5. Устройство для устранения горизонтальных деформаций зубных рядов: пат. 7660 Респ. Беларусь, МПК А 61 С 7/00 / В.В.Гатальский, заявитель. – № а 20020961; заявл. 28.11.2002; опубл. 28.02.2003 // Афіцыйны бюл. / Нац. цэнтр інтэлектуал. уласнасці. – 2003. – № 1 (54). – С. 153.
6. Современная ортодонтия: достижения и перспективы развития: 12-я Международная научно-практическая конференция., Минск, 26 – 27 октября 2012 года. / В.В. Гатальский «Применение устройства для устранения горизонтальных деформаций зубных рядов (изобретение № 7660)». – С. 5.
7. Рублевский, Д.В. Управление пространством в зубном ряду у детей 7 – 11 лет: дис. ... канд. мед. Наук: 14.00.21 / Д.В. Рублевский; Белор. гос. мед. ун-т – Минск., 2013. – 17 с.
8. О патентах на изобретения, полезные модели, промышленные образцы: Закон Республики Беларусь, 16 декабря 2002 г., № 160-3 // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. – 2002. – № 69. – 5/14142.

© Гатальский В.В., 2018

ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 615.454.1

Абакумова Александра Сергеевна

студентка 4 курса фармацевтического факультета
ФГБОУ ВО КГМУ МЗ РФ Медико-фармацевтический колледж
Email: sanya.abakumowa@mail.ru

Научный руководитель: Бойко Инна Анатольевна

ФГБОУ ВО КГМУ МЗ РФ Медико-фармацевтический колледж
РФ, г. Курск
Email: boiko_inna799@mail.ru

**ОТЛИЧИЯ В ТЕХНОЛОГИИ ИЗГОТОВЛЕНИЯ СУСПЕНЗИОННЫХ
И ЭМУЛЬСИОННЫХ МАЗЕЙ****Аннотация**

Статья посвящена рассмотрению особенностей и различий изготовления двух типов мазей: эмульсий и суспензий, даны расчёты, ППК, алгоритмы приготовления.

Ключевые слова

Мази-эмульсии, мази-суспензии, измельчение, смешивание, однородность.

В соответствии с Государственной фармакопеей XIII, мазь - мягкая лекарственная форма, предназначенная для нанесения на кожу, раны и слизистые оболочки [1]. Мази классифицируются на мази-растворы, мази-суспензии и мази-эмульсии, комбинированные [2]. Рассмотрим каждый тип отдельно на примере рецептов.

Суспензионные мази – мази, содержащие твёрдые лекарственные вещества, нерастворимые в воде, основе и распределённые в ней по типу суспензий.

Rp.: Ung. Bicmuti subnitratris 3% - 20,0

M.D.S. Наносить на кожу.

Расчёты:

Висмута нитрата 3,0 – 100,0

X – 20,0

X = 0,6

Вазелина 20,0 – 0,6 = 19,4

Масла вазелинового (вспомогательная жидкость) 0,6:2=0,3

0,1–3к

0,3–X=9к

Технология изготовления

Данная лекарственная форма – суспензионная мазь с концентрацией менее 5% (если концентрация мази 5% или более 5%, то пульпу готовят в тёплой ступке).

Отвешиваем на тарированную капсулу 19,4 вазелина. Отвешиваем 0,6 висмута нитрата, помещаем в ступку, растираем. Добавляем 9 капель вазелинового масла, растираем до образования пульпы. По частям добавляем вазелин с капсулы, смешиваем до однородности. Проверяем однородность. Переносим мазь в баночку и оформляем к отпуску основной этикеткой «Мазь» и предупредительной надписью «Хранить в прохладном, защищённом от света месте».

Срок годности 10 суток.

ППК №1

Bicmuti subnitratris 0,6

Olei vaselini gtt. IX

Vaselini 19,4
m общ. = 20,0

Эмульсионные мази – мази, содержащие жидкую фазу, которая не смешивается с основной и распределённая в ней по типу эмульсий.

Rp.: Novocaini 0,5

Lanolini 5,0

Vaselini 15,0

M.D.S. Мазь для носа.

Расчёты:

Количество воды равно количеству лекарственного вещества (0,5)

0,1 – 3к

0,5 – x

x = 15к

Технология изготовления

Данная лекарственная форма - эмульсионная мазь, в состав которой входит водорастворимое лекарственное вещество.

Отвешиваем на тарированную капсулу 5,0 ланолина водного, 15,0 вазелина. Помещаем в ступку 0,5 новокаина, добавляем 15 капель воды очищенной, растворяем при растирании пестиком. Добавляем к раствору весь ланолин с частью вазелина, эмульгируем. Добавляем по частям оставшийся вазелин, смешиваем до однородности. Переносим мазь в баночку и оформляем к отпуску основной этикеткой «Мазь» и предупредительной надписью «Хранить в прохладном, защищённом от света месте». Срок годности 10 суток.

ППК №2

Novocaini 0,5

Aq. pur-ae gtt XV

Lanolini hydrici 5,0

Vaselini 15,0

m общ. = 20,5

Таким образом, различия между изготовлением данных видов мазей заключаются в том, что суспензионную мазь готовят с помощью образования пульпы, а эмульсионную мазь эмульгируют. Пульпу готовят в зависимости от концентрации мази: со вспомогательной жидкостью, если она менее 5%, или готовят с частью расплавленной основы при концентрации 5% и более, а эмульгируют при наличии эмульгатора (ланолин водный\безводный и т.д.) и с частью вазелина (для снижения вязкости ланолина и ускорения эмульгирования).

Список использованной литературы:

1. Елисеева Ю.Ю. Справочник фармацевта/ Под редакцией доктора медицинских наук, профессора, член-корр. РАЕ и РЭА Ю.Ю. Елисеева, 2006. – 604 с.
2. Марченко Л.Г. Технология мягких лекарственных форм. – СПб: СпецЛиит. 2014. – 174 с.

© Абакумова А.С., 2018

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 159.95

Степанов Г.К., студент факультета психологии
МГУ им. М.В. Ломоносова,
г. Москва, РФ

E-mail: jorik-99@mail.ru

Научный руководитель- Ковязина М.С.,
док. психол. наук, профессор

К ВОПРОСУ О ПРИМЕНЕНИИ ТМС В РЕАБИЛИТАЦИИ КОГНИТИВНЫХ ФУНКЦИЙ

Аннотация

В статье рассматривается возможность применения транскраниальной магнитной стимуляции в реабилитации когнитивных функций у больных с очаговыми и диффузными поражениями головного мозга.

Ключевые слова:

когнитивные функции, нейрореабилитация, транскраниальная магнитная стимуляция.

Рост исследовательского интереса к нарушениям когнитивных функций в последнее десятилетие в значительной степени обусловлен их большой распространенностью в структуре психической патологии. Нарушения когнитивных функций относятся к числу заболеваний, характеризующихся прогрессирующим течением, приводящим к нарушению социально-трудовой адаптации. К сожалению, когнитивные нарушения часто диагностируются лишь на стадии выраженного распада когнитивных функций [3].

Поскольку когнитивные функции связаны с интегрированной деятельностью головного мозга в целом, когнитивная недостаточность развивается при самых разнообразных очаговых и диффузных поражениях головного мозга [3].

Современная тенденция к улучшению жизни больных с поражениями головного мозга, а также увеличению продолжительности их жизни делает проблему когнитивных нарушений крайне актуальной для неврологов и клинических психологов.

В настоящее время для исследования функционального состояния головного мозга используются методики, основанные на оценке изменений метаболизма в тканях мозга. С 1985 г. для исследования состояния ЦНС человека широко применяется транскраниальная магнитная стимуляция (ТМС) [6].

Во многих исследованиях изучена возможность применения ТМС для улучшения когнитивных функций при деменции, умеренных когнитивных нарушениях, депрессии, а также у здоровых добровольцев (Белова А.Н., Балдова С.Н., Войтенков В.Б., Киселева Л.Н., Карташев А.В., Гимранов Р.Ф., Курдюкова Е.Н., Мальцева Е.А., Изнак А.Ф., Изнак Е.В., Дамянович Е.В., Капилетти С. Г., Цукарзи Э. Э., Мосолов С. Н. и др.).

Цель нашего исследования заключается в теоретической оценке эффективности применения транскраниальной магнитной стимуляции в реабилитации когнитивных функций.

Как отмечает Логинова, в последнее время происходит объединение медицинской, психологической и социальной моделей реабилитации, которые служат методологической установкой современной концепции реабилитации и обуславливают правильный подход к определению ее целей и задач [5].

Под когнитивными функциями в нейрореабилитации понимают восприятие, переработку, запоминание и хранение значимой для человека информации, языковую деятельность, выражение и применение знаний в подходящих для этого ситуациях (Cicerone et al., 2000) [1].

Когнитивная реабилитация считается важнейшей частью медицинской реабилитации больных с сосудистыми травматическими повреждениями головного мозга (Найдин и др., 2002; Шкловский, 2003; Цветкова, 2004; Prigatano, 1999; Sohlberg, Mateer, 2001; Cicerone et al., 2004) [1].

Термины «когнитивная» и «нейропсихологическая» реабилитация близки друг другу по содержанию.

Все большее число авторов использует их как синонимы. Нейропсихологическая реабилитация рассматривается как ряд мероприятий, направленных на реабилитацию определенного контингента больных (с локальными поражениями мозга различной этиологии: нарушения мозгового кровообращения, инсульты, черепно-мозговые травмы, опухоли головного мозга и др.) [4].

У современной науки есть большой арсенал средств неинвазивного исследования мозгового обеспечения психической деятельности как в норме, так и в патологии. За время, прошедшее после создания теории функциональных блоков, накоплено множество фактов, подтверждающих правоту функциональной, связанной с компонентами деятельности классификации мозговых систем.

Транскраниальная магнитная стимуляция - это метод, основанный на стимуляции нейронов головного мозга переменным магнитным полем без инвазивного вмешательства. Результаты методики с высокой точностью определяют границы локализации различных мозговых функций, в том числе корковое представительство скелетных мышц, речевых центров, зрительного анализатора, различных видов памяти и когнитивных функций.

Актуальным вопросом в проведении когнитивной реабилитации является оценка эффективности ее результатов. Как отмечают Григорьева В.Н., Нестерова В.Н., трудности решения этой проблемы связаны с отсутствием общепринятых критериев такой оценки, с неоднородностью контингента поступающих на лечение больных в плане их возраста, характера повреждений головного мозга, а также со сложностью проведения клинических исследований в этой области. Одни авторы эффективность когнитивной реабилитации связывают с прогрессом в восстановлении навыков повседневной жизнедеятельности больных, которые были нарушены из-за вызванного болезнью когнитивного дефицита, другие ориентируются на полноту достижения поставленных реабилитационных целей, в то время как третьи учитывают удовлетворенность самих больных результатами реабилитации. В то же время в зависимости от выбора критериев оценки результатов реабилитации выводы об ее эффективности могут сильно различаться. Так, например, установлено, что улучшение состояния отдельных нейропсихологических функций после лечения у больных далеко не всегда сопровождается повышением их самооценки качества своей жизни и расширением повседневной активности [2].

В настоящее время в теории и практике когнитивной реабилитации остается немало нерешенных вопросов. Однако, несмотря на множество проблем, все большее число специалистов указывают на важность развития этой области клинической психологии.

Список использованной литературы

1. Григорьева В.Н., Ковязина М.С., Тхостов А.Ш. Когнитивная нейрореабилитация больных с очаговыми поражениями головного мозга. М.: Московский психолого-социальный институт, 2006. 256 с.
2. Григорьева В.Н., Нестерова В.Н. Когнитивная реабилитация больных с очаговыми поражениями головного мозга //Практическая медицина.-2012. №2. С. 70-73.
3. Захаров В.В.Когнитивные нарушения в неврологической практике //Трудный пациент, 2005. №5. <http://t-patient.ru/articles/6078/>.
4. Нейрореабилитация: Практические и научные аспекты нейрореабилитации –<http://www.reabilitaciya.in/e/1010611-o-neuroreabilitatsii>.
5. Социальная адаптация, реабилитация и профессиональная ориентация лиц с ограниченными возможностями здоровья / Т.Г. Богданова, Н.А. Степанова, К.Б. Вовненко, Т.М. Попова. М.: Академия, 2014. - 240 с.
6. Червяков А.В., Белопасова А.В., Пойдашева А.Г. и др. Транскраниальная магнитная стимуляция в лечении центрального постинсультного синдрома // Анналы клинической и экспериментальной неврологии. - 2013. Т.7. №4. С. 45-50.

© Степанов Г.К., 2018

ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 327

Д.В. Лач

магистрантка, ОМГУ им. Достоевского,

г. Омск, РФ

E-mail: darua1994@mail.ru

**РОССИЙСКО-БРИТАНСКИЕ ПОЛИТИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В КОНЦЕ XX (1990-е гг.) -
НАЧАЛЕ XXI ВЕКА (до 2007 г.)****Аннотация**

В данной статье автор сосредотачивает усилия на рассмотрении отношений России и Великобритании на политической арене в период конца XX и начала XXI века. Предметом исследования выступает динамика в развитии отношений между двумя странами в период конца XX и начала XXI века. В статье автор рассматривает основные условия для развития двусторонних отношений и проблемы, которые возникли в период взаимодействия. Автор уделяет внимание ряду подписанных договоров и соглашений. Для анализа выявления существующих тенденций автором использовались такие прикладные методы политического анализа как контент- и ивент- анализ, а также сравнительный анализ. Научное значение темы исследования заключается в выявлении тенденций развития в отношениях двух стран, выявление положительной динамики и влияния кризисных явлений на общую динамику. Основной вывод проведенного исследования заключается в следующем: несмотря на позитивное развитие отношений при правительстве Т. Блэра, которое наступило после «холодной войны», последовавшие кризисы в отношениях внесли серьезные коррективы и трудности в развитие отношений между Москвой и Лондоном.

Ключевые слова:

Великобритания, санкции, НАТО, экстрадиции, Тони Блэр, внешнеполитическое сотрудничество.

В качестве важнейшего условия для развития двусторонних отношений между Россией и Великобританией на данном этапе являлись контакты на высшем уровне. В январе 1992 была подписана Совместная декларация Российской Федерации и Соединенного Королевства и Северной Ирландии «Партнерство на 90-е годы» (принята в г. Лондоне 30.01.92) [4, Электронный ресурс], в которой обе стороны обязались установить отношения дружбы как партнёры в международном сообществе.

3 января 1992 г. того же года был подписан Договор о принципах отношений между Россией и Соединённым Королевством, устанавливающий на перспективу их прочную юридическую основу, который был ратифицирован постановлением Верховного Совета РФ от 29 апреля 1993 года № 4897-1 [1, Электронный ресурс].

В этом бессрочном договоре, состоящем из 17 статей, подчёркивается, что обе стороны будут поддерживать между собой отношения мира и дружбы, тесно сотрудничать по основным международным проблемам, проводя регулярные консультации на высшем уровне, а также по линии МИДа. В качестве постоянных членов Совета Безопасности ООН стороны несут особую ответственность за поддержание мира и безопасности, а также в области контроля над вооружениями и разоружения.

В разделе, посвящённом экономическому сотрудничеству в различных областях, был закреплён механизм содействия Великобритании рыночным реформам в России, определены приоритетные направления такого сотрудничества - энергетика, сельское хозяйство, банковское дело, развитие малого бизнеса, подготовка управленческих кадров, аэрокосмическая и электронная индустрия, информационные технологии и телекоммуникации.

Были также подписаны «Соглашение об экономическом сотрудничестве» [5, Электронный ресурс], «Меморандум о понимании в области безопасности гражданской авиации» [3, Электронный ресурс],

зафиксировавший договорённость сторон о проведении тесных консультаций и помощи, «Меморандум об оказании Великобританией помощи России в безопасной перевозке сокращаемого оружия в целях ускорения его демонтажа и уничтожения» [2, Электронный ресурс]. В этих документах стороны обязались создавать благоприятные условия для делового сотрудничества.

Стоит отметить, что в этот период стали регулярными и довольно частыми контакты на самом высоком и министерском уровнях, трижды (два раза в 1992 г., а также в 1994 г.) Великобританию посетил президент России, в 1994 г. и 1996 гг. в Москве побывал британский премьер-министр. Поддерживались интенсивные контакты на уровне министров иностранных дел, проходили консультации внешнеполитических ведомств для обсуждения вопросов стратегической стабильности, проблематики ООН и ОБСЕ, терроризма, распространения ядерного, химического, биологического оружия и др.

Главной темой российско-британских переговоров в этот период был вопрос расширения НАТО на Восток, однако возражения Москвы против приближения границ альянса и его инфраструктуры к нашей территории были проигнорированы. В ответ России было предложено установление «рабочего партнерства» с альянсом, которое в перспективе (очевидно, в случае ее «хорошего» поведения) могло подняться до полноценного договора.

В октябре 1994 г. состоялся первый в истории официальный визит в Россию царствующей королевы Елизаветы II и принца Филиппа герцога Эдинбургского, которые посетили Москву и Ленинград. Британская сторона рассматривала поездку королевы как самую важную за последнее десятилетие со времени посещения ею Китая в 1986 г. Этот исторический визит мог состояться значительно ранее (приглашение посетить СССР было передано Елизавете еще в 1988 г.), если бы его не заблокировала М. Тэтчер.

Для периода 1990-х гг. характерен настоящий бум в торгово-экономической сфере. Пришедшие к власти в мае 1997 г. лейбористы продолжили курс на развитие партнерских отношений между нашими странами, сохранение тесного диалога с Москвой по проблемам мировой политики, интеграцию России в мировые и региональные структуры. Состоялось подписание ряда двусторонних соглашений, в том числе о борьбе с организованной преступностью, подготовке управленческих кадров, сотрудничестве внешнеполитических ведомств.

Великобритания финансировала проекты утилизации радиоактивных отходов, накопленных на Кольском полуострове. Вместе с тем, ослабление позиций России в 1990-х гг. облегчило для Запада не только расширение НАТО, но и агрессию против Югославии в марте 1999 г., в которой Британия и лично Блэр сыграли самую активную роль. В качестве ответа на эти действия диалог с Великобританией был временно приостановлен (Москва прервала контакты по военной линии, перенесла на более поздний срок визит в Лондон министра иностранных дел И. Иванова).

После избрания В.В. Путина в мае 2000 г. президентом РФ в англо-российских отношениях начался новый этап. Не случайно свой первый зарубежный визит в новом качестве он совершил в апреле именно в Великобританию. Главными темами переговоров на высоком уровне в тот период были привлечение британских инвестиций в российскую экономику (добывающую промышленность и энергетический сектор), а также сохранение стратегической стабильности в свете планов США по созданию Национальной противоракетной обороны (НПРО).

Т. Блэр даже выразил готовность посредничать между Россией и США в ее решении. Однако его инициатива вскоре была фактически сведена на нет заключением англо-американского соглашения о модернизации британского Центра раннего предупреждения (в Файлингдейлс-Мур). Тем не менее, можно утверждать, что вплоть до начала 2003 г. Великобритания превратилась в главного политического партнера Кремля на европейском направлении. Т. Блэр оказал существенную поддержку Москве, признав обоснованность ее действий на Кавказе (в Чечне) [6, Электронный ресурс].

Вместе с тем, начали проявляться и серьезные разногласия, в том числе по ряду важнейших военно-политических проблем, например, в связи с поддержкой Лондоном планов включения в НАТО стран Балтии. Стремясь не допустить ухудшения отношений с Россией, Блэр выступил с идеей обсуждения вопросов безопасности на равноправной основе и перевода сотрудничества НАТО с ней в формат

«Двадцатки».

Несмотря на высокую степень взаимопонимания, достигнутую между двумя лидерами, в том числе в отношении террористического акта в сентябре 2001 г. в Нью-Йорке, когда «Америка и Европа (включая Россию) по настоящему объединились», британскому премьеру не удалось добиться от Москвы поддержки англо-американских планов вторжения в Ирак. С 2003 г. в российско-британских отношениях наблюдается спад

Также наибольшие разногласия возникли из-за вопросов по экстрадициям. В 2003 г. Великобритания отказала России в экстрадиции Б. Березовского и нескольких чеченских террористов.

С уходом Т. Блэра в отставку (июнь 2007 г.) российско-британские отношения не только не улучшились, но в них возник еще более серьезный кризис в связи с так называемым «делом Литвиненко» (смертью в Лондоне бывшего офицера российских спецслужб), который почти полностью нивелировал предыдущие достижения. На отказ России выдать британской стороне Лугового, проходившего по этому делу в качестве подозреваемого, Лондон отреагировал резким заявлением, высылкой из страны четырех российских дипломатов, а также ужесточением порядка выдачи виз официальным лицам

России, что не могло не осложнить двустороннее сотрудничество в сфере борьбы с международным терроризмом. Москва ответила адекватно. Таким образом, межгосударственный диалог по существу был прерван, а после резких заявлений ряда деятелей лейбористского правительства Г. Брауна в связи с агрессией Грузии против Южной Осетии в августе 2008 г. и решительными действиями российской стороны по ее отражению двусторонние отношения опустились до уровня времен «холодной войны». С призывом еще более ужесточить политику в отношении России выступило руководство тори, в том числе новый лидер партии Д. Кэмерон, а также влиятельный комитет палаты общин по обороне.

Таким образом, после завершения «холодной войны» Великобритания и Россия более не являлись противниками, о чем свидетельствует ряд договоров, заключенных в 1990-е гг. в области политики, экономики и других областей сотрудничества.

Россия и Великобритания завершив идеологическое противостояние, получили возможность развивать партнерский диалог в отношении многих проблем международной безопасности. ядерного оружия, борьба с международным террором и др. являются приоритетными направлениями внешнеполитического сотрудничества России и Великобритании и в дальнейшем следует ожидать позитивного развития данных направлений конструктивного сотрудничества двух государств.

Несмотря на некоторые противоречия в российско-британском политическом диалоге, обусловленных кризисом 2006-2007 гг., сотрудничество России и Великобритании в отношении рассмотренных в данном параграфе проблем продолжили развиваться, ознаменовав начало нового этапа политических отношений между Россией и Великобританией.

На основании вышеизложенного можно сделать следующие выводы. Российско-британские отношения никогда не были стабильными и однозначными. Достижения сменялись просчетами, в сложной и изменяющейся международной ситуации четкий, единый курс не был выработан.

В то же время экономические отношения зачастую опережали политические, иногда становясь основой для дальнейшего дипломатического диалога. Этот опыт позволяет сделать вывод, что в ситуации, когда речь заходила о взаимовыгодных каналах взаимодействия, компромисс находился сравнительно легко и быстро.

Сравнивая англо-российские отношения в 1990-е гг. с англо-советскими десятилетием ранее, можно сказать, что их вес и значение в глобальном контексте после распада Советского Союза, потери веса российского фактора в мировых делах, исчезновения «российской военной угрозы» уменьшились. Казалось бы, избавившись от идеологической составляющей, наши отношения должны были приобрести устойчивость и развиваться поступательно.

Однако, и в этот период, аналогично предшествующим десятилетиям, для них были характерны взлеты и падения.

Развитие российско-британских отношений за последние 25 лет свидетельствует о том, что, несмотря на их избавление от идеологической составляющей прошлого, Великобритания, в том числе и из-за ее

традиционной тесной привязки к США, отличного от российского подхода к обеспечению европейской безопасности, а также явной зависимости от преобладающей на Западе конъюнктуры, продолжает оставаться для Москвы одним из наиболее трудных партнеров. Она продемонстрировала готовность жертвовать своими явными экономическими интересами и выгодой в России ради призрачных геополитических интересов Запада.

Список использованной литературы:

1. Договор о принципах отношений между Российской Федерацией и соединенным королевством Великобритании и Северной Ирландии [электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.lawmix.ru/abrolaw/13222>, свободный. – (дата обращения: 09.11.1992)
2. Меморандум о договоренности между Правительством Российской Федерации и Правительством Соединенного Королевства Великобритании и Северной Ирландии в отношении помощи Российской Федерации в безопасной перевозке сокращаемого ядерного оружия в целях ускорения его демонтажа и уничтожения [электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.lawmix.ru/abrolaw/13219>, свободный. – (дата обращения 09.11.1992)
3. Меморандум о понимании между Правительством Российской Федерации и Правительством Соединенного Королевства Великобритании и Северной Ирландии относительно сотрудничества в области безопасности гражданской авиации [электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/901872058>, свободный. – (дата обращения 07.07.1994)
4. Совместная декларация Российской Федерации и Соединенного Королевства и Северной Ирландии «Партнерство на 90-е годы» [электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.lawmix.ru/abrolaw/13832>, свободный. – (дата обращения 30.01.1992)
5. Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Соединенного Королевства Великобритании и Северной Ирландии об экономическом сотрудничестве [электронный ресурс]. – Режим доступа: http://ips.pravo.gov.ru/?doc_itself=&&nd=102019471&&page=1&rdk=0&link_id=1, свободный. – (дата обращения 06. 11.1992)
6. Хесин Е.С., Годованюк К.А. Российско-британские отношения: взлеты и падения./Дилеммы Британии. Поиск путей развития. / Под ред. Ал. А.Громыко. - М.: Весь Мир, 2014. С. 121.

© Лач Д.В., 2018